

KAZANSUMMIT

2016

партнер выпуска

 ТАТФОНДБАНК



business plan



FREDERIQUE CONSTANT
GENEVE

LIVE
YOUR
PASSION¹

MANUFACTURE
WORLDTIMER²

Подробная информация frederiqueconstant.com

Реклама. ¹ Живи со страстью ² Мануфактур Ворлдтаймер

И М П Е Р И Я

ШВЕЙЦАРСКИЕ ЧАСЫ И ЭЛИТНЫЕ АКСЕССУАРЫ

г.Казань, ул.Пушкина, 15/25, тел.:(843)292-08-88,
г.Казань, ул.Спартакoвская, 6, ТЦ "Suvar Plaza", тел.:(843)526-55-77,
г.Нижнекамск, пр.Химиков, 36, ТД "Чингисхан", тел.:(855)541-53-88

www.imperia-watch.ru



БАНКОВСКИЕ ГАРАНТИИ

Надежность проверенных решений

- ✓ Обеспечение исполнения контрактных (договорных) обязательств
- ✓ Обеспечение возврата суммы уплаченного аванса
- ✓ Обеспечение исполнения обязательств по госконтракту
- ✓ Обеспечение выполнения обязательств по уплате таможенных пошлин, налогов
- ✓ Обеспечение исполнения обязательств по возврату НДС
- ✓ Обеспечение выполнения обязательств по уплате платежа по акцизам
- ✓ Обеспечение выполнения обязательств по использованию федеральных специальных марок
- ✓ Обеспечение заявки на участие в конкурсе, аукционе или торгах и ряд иных целей

Расширьте возможности Вашего бизнеса!

ПАО «АК БАРС» БАНК

8 800 2005 303
(по России звонок бесплатный)

www.akbars.ru



ПАО «АК БАРС» БАНК Генеральная лицензия ЦБ РФ № 2590 от 12.08.2015



Уважаемые участники VIII
Международного экономического саммита
«Россия-Исламский мир: KazanSummit 2016»!

Рад приветствовать вас в Татарстане – республике, которая не раз становилась центром событий общероссийского и международного уровня, включая крупные экономические и спортивные форумы, конференции и заседания межправительственных комиссий.

Одним из неизменных принципов экономической политики Республики Татарстан является создание благоприятного инвестиционного климата и поддержка деловых инициатив.

Страны Организации исламского сотрудничества (ОИС) многие годы являются надежными партнерами Татарстана и ряда других российских регионов. VIII Международный экономический саммит «Россия – Исламский мир: KazanSummit 2016» позволит продемонстрировать новые экономические возможности и инвестиционный потенциал Российской Федерации на примере Татарстана, показать открытость к новым деловым контактам, готовность к осуществлению совместных инвестиционных проектов.

Это площадка, где российские регионы и страны ОИС смогут обсудить тенденции мирового экономического развития, в частности, все возрастающую роль исламского банкинга. Организаторы приложат все усилия, чтобы ваше участие в саммите стало результативным.

Желаю вам практической реализации договоренностей, достигнутых в ходе саммита, и надеюсь, что вы найдете возможность в рамках делового визита познакомиться с богатой культурой нашего народа.

Р.Н. Минниханов
Президент Республики Татарстан

Dear participants of the 8th International
Economic Summit of Russia and OIC countries
“Kazansummit 2016”

I am honored to welcome you in Tatarstan, the republic that at various times has hosted All-Russia and internationally recognized events, including major economic and sports forums, conferences and sessions of intergovernmental commissions.

The creation of favorable investment climate and fostering business initiatives are among the well-established principles of our sustainable economic policy.

Over the years, the member-countries of the Organization of Islamic Cooperation (OIC) have proved to be credible partners of the Republic of Tatarstan and some other regions of the Russian Federation. The 8th International Economic Summit of Russia and OIC countries “Kazansummit 2016” is expected to demonstrate new economic opportunities and investment capacity of the Russian Federation with Tatarstan being an exemplar, as well as to showcase willingness to expand business contacts and implement joint investment projects.

Tatarstan is the platform where Russian regions along with OIC member-countries will discuss the trends of world economic development, and in particular the growing importance of the Islamic banking. The organizers will exert every effort to ensure your participation at the Summit to be pleasant and fruitful.

I wish you to implement your agreements in practice, and I do hope you will be able to enjoy Tatarstan as a perfect place both for doing business and exposing yourself to cultural treasures of our people.

Rustam Minnikhanov
President Republic of Tatarstan



«МЫ ПЛАНИРУЕМ ПОДПИСАНИЕ БОЛЬШОГО КОЛИЧЕСТВА СОГЛАШЕНИЙ»



О целях KazanSummit 2016, его политической подоплеке, задачах в области привлечения исламских финансов и особой миссии Татарстана говорит руководитель Агентства инвестиционного развития республики Талия Минуллина.

— Талия Ильгизовна, ключевой темой KazanSummit 2016 заявлено обсуждение новой архитектуры мировой экономики и перспектив развития финансовой индустрии. Что вы ожидаете по итогам этого обсуждения? Какие задачи вы при этом ставите?

— Мы ожидаем, что саммит станет международным экономическим событием в полном смысле этого слова. Саммит в Казани при поддержке Совета Федерации проводится уже восьмой раз — с 2009 года, но теперь указом президента Татарстана он назван «Россия — Исламский мир». Таким образом, он получил статус официального мероприятия созданной Владимиром Владимировичем Путиным группы стратегического видения «Россия — Исламский мир», руководителем которой является президент Татарстана Рустам Нургалиевич

Минниханов. KazanSummit — это площадка, которая призвана активизировать взаимодействие российских регионов со странами Организации исламского сотрудничества, с их финансовыми институтами, предпринимательскими кругами. При этом KazanSummit содержит политическую подоплеку — он открывает дополнительные возможности в тех экономических реалиях, в которых существует наша страна — в условиях санкций со стороны Европы, специфических отношений с США и активизации контактов с азиатскими странами. Он способствует расширению взаимодействия Российской Федерации со странами Ислама.

— А есть ли предпосылки для расширения этого взаимодействия?

— Конечно. Во-первых, наличие у стран ОИС больших финансов, во-вторых политическая и экономическая си-

туация. По оценкам Исламского банка развития, который планирует участвовать в KazanSummit большой группой своих представителей, сегодня исламские финансы оцениваются почти в 3 трлн долларов США. Это огромные ресурсы, которые на сегодняшний день, к сожалению, российские регионы мало используют. Нельзя говорить, что эти ресурсы являются закрытыми, просто в их привлечении есть определенная специфика. Она заключается и в культурных особенностях взаимодействия со странами исламского мира, и в механизме исламского банкинга, который требует определенных знаний. Кроме того, в Российской Федерации отсутствует нормативное поле, позволяющее осуществлять сделки в рамках шариата. Но сейчас в этом направлении ситуация меняется. При ЦБ РФ создана экспертная группа,

появился ряд законопроектов. Это тоже очень хорошо. Все это говорит о том, что постепенно подготавливается почва, на которой потом мы сумели бы взрастить ценные плоды сотрудничества.

— А инфраструктура, по вашему мнению, насколько готова принять исламские финансы? У Ак барс банка есть опыт привлечения таких ресурсов, в Казани создан Центр партнерского банкинга...

— Опыт Ак барс банка положительный, он показал, что у нас есть возможность привлекать исламские финансы. Мы пригласили Ак барс банк выступить на одной из сессий и рассказать о том, как у них все получилось. Думаю, что другим банковским структурам, которые только начинают работать в этой сфере, было бы интересно.

— Какие вопросы, по вашему мнению, на KazanSummit будут наиболее обсуждаемыми?

— Как адаптировать российскую банковскую систему к реалиям исламского банкинга? Думаю, это интересный вопрос. Также актуальны вопросы прямой торговли — у нас будет отдельная сессия, на которую мы пригласили экспертов федерального и международного уровней, осведомленных в особенностях экспорта продукции на рынки исламских стран. Другая интересная, серьезная и сложная тема — это «Халяль». Например, халяль продовольствия. Основной проблемой при поставках нашей продукции в страны ОИС является ее сертификация и, конечно, эти нюансы будут отдельно обсуждаться. Халяль в области туризма — тоже актуальное направление. Если мы хотим увеличить туристические потоки из арабских стран, значит, наша инфраструктура должна учитывать соответствующие требования — необходимы пункты быстрого питания по стандартам Халяль, молельные комнаты... Также халяль-медицина — тоже тема злободневная. У нас пока одно медицинское учреждение получило разрешительный документ на проведение мусульманских родов. Между тем освоение халяль-медицины имеет хорошие перспективы, такие услуги могут быть востребованы гостями из стран ОИС. Кроме того, любопытная тема —



«Халяль-IT». Порой то, что сейчас происходит в сети интернет, противоречит требованиям Ислама, но есть определенные инструменты информационных технологий, программное обеспечение, которое помогает адаптировать контент.

— Вопросы вы охарактеризовали. А какие могут на KazanSummit получены ответы? Может ли на этой площадке, в частности, родиться ответ на вопрос о дальнейших взаимоотношениях с Турцией?

— Ответ на этот вопрос дал недавно президент Путин, когда был на связи с народом... Турция — это дружественный для нас народ, это наши долгосрочные партнеры. В Татарстане турецкие бизнесмены работают довольно давно и успешно. Многие проекты пришли в Татарстан по принципу домино — по мере реализации одних возникали другие. Для новых проектов сейчас неподходящая конъюнктура, но приостанавливать проекты, которые начаты, по меньшей мере, странно. Есть определенные договоренности, есть определенные обещания, которые мы давали, и свои слова надо сдерживать, потому что это показатель бизнес-климата, иное сильно ударит по инвестиционному имиджу, что крайне нежелательно.

Мы обязаны как регион России следовать курсу, который выбрало наше руководство, и мы это делаем. Вместе с тем я убеждена, что такое политическое недопонимание исключительно временное, поэтому искать ответы на эти вопросы, мне кажется, не стоит — они сами отпадут рано или поздно.

А вот искать ответы на вопросы о том, как активизировать работу с исламским миром, особенно, в части финансов, конечно, интересно. На время проведения KazanSummit мы планируем подписание большого количества соглашений. Они относятся и к культурной сфере, и к экономической. Хотелось бы в качестве результатов каждой сессии видеть контракты, договоры, соглашения. И Татарстан готов содействовать реализации заявленных в ходе KazanSummit проектов, выходя, если это требуется, с инициативами на федеральный уровень. Просто подискутировать и разойтись сегодня неинтересно — мы должны прийти к какому-то результату, который будет иметь практическое отражение. Он может заключаться в изменениях в законодательстве либо даже в появлении нового законопроекта.

— Правильно ли я понимаю, что Татарстан позиционирует себя как пилотная площадка для освоения исламских финансов?

— В первую очередь республика хотела бы выступать площадкой для развития контактов, налаживания новых и укрепления уже существующих партнерских связей. KazanSummit должен стать местом встречи людей, у которых есть вопросы и есть ответы на эти вопросы. Это главная миссия.

При этом, конечно же, мы рассчитываем, что Татарстан как принимающая сторона в дальнейшем получил бы ряд преференций для реализации инвестиционных проектов совместно с нашими исламскими партнерами.



“WE PLAN TO SIGN A LOT OF AGREEMENTS”



Tatarstan Investment Development Agency Chief Executive Taliya Minullina says on aims of KazanSummit 2016, its political background, goals in area of attracting Islamic finance and special mission of Tatarstan.

— Ms. Minullina, discussion on a new architecture of global economy and perspectives of financial industry development are among key themes of KazanSummit 2016. What do you expect as a result of these debates? What do you set as goals?

— We expect that summit will become an international economic event, in the real sense of the word. The summit with the support of the Federation Council has already taken place three times — since 2009, but now it is titled “Russia — the Islamic World” by decree of Tatarstan President. Thus, it was awarded the status of official event of group of strategic vision “Russia — the Islamic World”, headed by Tatarstan President Rustam Minnikhanov and created by Vladimir Putin. KazanSummit is a platform, aimed at activation of interaction

between Russian regions and countries of the Organization of Islamic Cooperation, their financing institutes and business community. At the same time, KazanSummit contains political background as it opens additional opportunities in economic realities under the current sanctions of Europe, specific relations with the USA and activation of contacts with Asian countries. It encourages expansion of interaction between the Russian Federation and Islamic countries.

— Is there any background for increasing this interaction?

— Of course. Firstly, large finances are owned by OIC countries. Secondly, it is political and economic situation. According to estimates of the Islamic Development Bank, representatives of which are planning to participate at KazanSummit, Islamic

finances are evaluated in almost \$3 bln. These are massive resources regrettably almost not used by Russian regions. It is inaccurate to say that these resources are closed, but there is a specific nature in their attraction. It lays in cultural features of interaction with Islamic countries and in the mechanism of Islamic banking, which requires sufficient knowledge. Moreover, there is no regulatory environment in the Russian Federation for closing deals in the framework of Sharia Islamic Law. But situation in this direction is improving now. An expert group was created under the Central Bank of Russian Federation, a number of draft laws entered into the force. It is also very good. Everything points to the fact that the environment for cultivation of valuable fruits of collaboration is gradually being prepared.

— What about infrastructure, is it ready to adopt Islamic finance, in your opinion? Ak Bars Bank has experience in attraction of such resources; Center for partner banking was established in Kazan...

— Ak Bars Bank has got positive experience; it showed that we have an opportunity to attract Islamic finances. We invited Ak Bars Bank to perform at KazanSummit as an expert at one of the sessions and to tell about how it made happen. I think it could be interesting for all banking authorities, who start operation in this field.

— What questions, in your opinion, will be most debated at KazanSummit?

— How to adapt Russian banking system to realities of Islamic banking? I believe it is an interesting question. Issue of direct trade could also be interesting; we have a separate session attended by experts of federal and international level, experienced in specific nature of exporting to Islamic countries` market. Another interesting, serious and complicated topic is Halal, Halal food for example. The main problem in delivery of food to OIC countries is an issue of certification, of course, nuances will be discussed. Halal in tourism is also of high priority. If we want to increase a touristic flow from Arabic countries, it means that our infrastructure should take into account relevant requirements: fast food points with Halal standards, prayer rooms are required. Halal medicine is also a burning issue. There is only one health care center with approval document for performing Muslim childbirth. Meanwhile, exploration of halal-medicine has good perspectives; such services can be in demand among guests from OIC countries. Moreover, Halal IT is a curious theme. Sometimes things happening in the Internet contradict Islam postulates. But there are some tools of information technologies and software which can adapt the content.

— You have defined the questions. Which answers can be received at KazanSummit? As an example, is there any possibility to get an answer to a question about further relations with Turkey?

— Mr. President Putin has recently answered this question, when he was on-line with the nation... Turkey is a



friendly nation for us, they are our long-term partners. Turkish entrepreneurship works successfully in Tatarstan quite for a while. Many projects entered Tatarstan on the principle of “domino” — during an implementation of some projects other projects appeared. Now the environment is not favorable for new projects, but it is quite strange to stop launched projects. There are certain agreements and certain promises that we made and promises have to be kept because it is an indicator of the business-climate. Otherwise the investment image will suffer, which would be an extremely undesirable outcome.

We, as a Russian region, have to follow the policy, set by national government, and that we do. In the meantime, I am sure that such political misconception is merely temporary, so, to my mind, there is no need to pursue answers to these questions, sooner or later they will not be needed.

But it is much more interesting to find answers to questions concerning activation of work with Islamic world, especially in a part of finance. We plan signing a lot of agreements during KazanSummit. They

relate to cultural and economic fields. We would like to see contracts and agreements as a result of each session. Tatarstan is ready to promote projects declared in the course of KazanSummit and reach federal level with initiatives if it is necessary. It is not interesting today just to discuss and go away — we should achieve result with a practical response. It can be in legislation amendments or even in creation of a draft law.

— Am I right supposing that Tatarstan identifies itself as a pilot platform for Islamic finance development?

— First of all, our republic wants to perform as a platform for extension of contacts, establishment and strengthening of existing partnership links. KazanSummit should become a meeting-place for people, who have questions and answers to these topics. It is a main mission.

At the same time, of course, we expect that Tatarstan, as a host region, will obtain some preferences for investment projects implementation in cooperation with our Islamic partners.



МОСТ НА ВОСТОК



В Татарстане создана структура, которой предстоит сделать Россию более доступной для инвестиций из стран Организации исламского сотрудничества. 24 марта Татфондбанк и Татагропромбанк открыли в Казани первый в России Центр партнерского банкинга. Он планирует получить собственную банковскую лицензию, аккредитацию в Исламском банке развития и исламский рейтинг. Словом, стать понятным для инвесторов из стран ОИС. Об этом интервью с руководителем проекта, первым заместителем председателя правления Татфондбанка Рамилем Насыровым.

— Рамиль Ильгизович, почему именно в Татарстане создан первый российский Центр партнерского банкинга и почему именно ПАО «Татфондбанк» выступило инициатором его создания?

— Татарстан — это многонациональная и многоконфессиональная республика, сбалансированный регион, в котором люди разных национальностей и вероисповеданий успешно ведут бизнес. В республике в течение нескольких лет на самом высоком уровне проводилась большая работа по изучению механизмов партнерского банкинга и подго-

товке к его внедрению. В связи с этим Татарстан, на мой взгляд, является лучшей площадкой в России для таких проектов, внедрения данного рода финансовых услуг. На уровне Банка России осенью 2015 года была создана рабочая группа во главе с первым заместителем председателя Алексеем Юрьевичем Симановским, утверждена Дорожная карта по развитию партнерского банкинга и связанных с ним финансовых услуг в Российской Федерации на период 2016–2017 годов. В основу этой карты были включены и предложения группы Татфондбанка по реализации подобного

проекта в Республике Татарстан. Впоследствии Татфондбанк совместно с ООО «Татагропромбанк» были выбраны финансовыми учреждениями, реализующими «пилотный» проект в России. Таким образом, мы стали первыми, кто воплотил в жизнь эту идею в нашей стране.

Нам, Татфондбанку, интересно развитие этого направления бизнеса и мы видим спрос со стороны ряда категорий клиентов на услуги партнерского банкинга — как физических, так и юридических лиц.

Кроме того, многие зарубежные партнеры Татарстана и России в целом,

в первую очередь из стран-участниц Организации исламского сотрудничества, готовы инвестировать в проекты, реализуемые на принципах партнерского банкинга. Об этих принципах Вы, наверное, уже знаете. Это отказ от ссудного процента («риба» — запрет на приращение капитала за счет перечисления процентов по величине задолженности), участия в операциях с высоким уровнем риска и в сделках с неопределенностью. А также отказ от участия в проектах, которые противоречат этическим нормам в рамках партнерского банкинга и связаны с производством и продажей алкогольной, табачной продукции, игорным бизнесом.

В настоящее время ввиду режима санкций доступ к западным рынкам капиталов ограничен. По нашему мнению, создание и развитие Центра партнерского банкинга позволит повысить объем инвестирования в проекты на территории Российской Федерации, в частности, в Республике Татарстан. Данный эффект в том числе может быть достигнут в результате установления партнерских отношений с резидентами стран ОИС.

— Ваш центр — единственный в России. На чей опыт вы ориентировались при его создании?

— Действуя строго в рамках российского законодательства, мы принимали во внимание стандарты ААОIFI (Организация по бухгалтеру и аудиту для исламских финансовых институтов). Это международная организация, которая разрабатывает стандарты по аудиту, отчетности, управлению в сфере партнерского банкинга. В рамках этих стандартов работает большинство партнерских банков в мире. Кроме того, Центр взаимодействует с Советом улемов Духовного управления мусульман РТ. В его составе есть специалисты, обладающие сертификатами международного уровня, в том числе в области принятых ААОIFI стандартов. Можно отметить, что сотрудники ЦПБ имеют опыт реализации отдельных проектов в сфере партнерского банкинга.

В разных регионах и странах мира практика партнерского банкинга несколько различается. Мы учитывали опыт Малайзии — по инициативе Татарстана был создан Российско-Ма-



лазийский консорциум, которым подготовлено технико-экономическое обоснование по созданию в нашей республике институтов партнерского банкинга. Документ содержит модели реализации такого проекта, а также результаты исследования восприятия населением данного вида финансовых услуг, их потенциальной востребованности. Коллеги из Малайзии поделились своим опытом внедрения и развития партнерского банкинга в своей стране. Кроме того, мы изучили опыт Объединенных Арабских Эмиратов, стран Персидского залива, европейский опыт, в частности, Великобритании, и пришли к выводу, что именно модель Малайзии в области партнерского банкинга наиболее для нас приемлема.

В настоящее время подходит к завершению процедура подписания Татфондбанком и Исламским банком развития меморандума о взаимопонимании. Документ предусматривает реализацию мер, направленных на развитие партнерских финансовых услуг.

Важно отметить, что действующее правовое поле в некоторых вопросах пока не позволяет нам представить клиентам максимум возможностей в рамках одной финансовой организации. Отдельные особенности связаны с процедурами уплаты НДС по сделкам, осуществляемым в рамках такого механизма; начислением процентов на ссудную задолженность, а также порядком фор-

мирования резервов на возможные потери; отсутствием некоторых правовых конструкций. Кроме того, закон «О банках и банковской деятельности» ограничивает возможность российских банков в осуществлении торговой деятельности.

Поэтому оптимальным вариантом организации деятельности Центра в рамках российского законодательства стало создание финансового супермаркета, который объединяет банк и группу компаний. Такая совместная форма работы позволяет предлагать как непосредственно банковские продукты, так и инвестиционные услуги или, например, торговое финансирование — всё это соответствует международным принципам партнерского банкинга.

— А организационно чем является Центр партнерского банкинга?

— Центр партнерского банкинга — это филиал Татагропромбанка, который, как и Татфондбанк, является участником проекта. При этом Центр имеет отдельный корреспондентский счет в Банке России. Это позволяет нам обособить учет движения денежных средств в рамках традиционных и партнерских финансовых услуг. Таким образом, мы стремимся обеспечить нашим клиентам сервис, в максимальной степени соответствующий международным требованиям в области партнерского банкинга.

Если заглянуть в будущее, Центр из статуса филиала должен, на мой →



→ взгляд, преобразоваться в самостоятельное финансовое учреждение. Однако для достижения этой цели предстоит решить много задач как на уровне реализации законодательных инициатив, так и в иных практических областях.

Следуя современным тенденциям, мы активно внедряем цифровые технологии и делаем акцент на развитии систем дистанционного банковского обслуживания. Эффективность таких каналов продаж возрастает с каждым днем. Кроме того, мы рассматриваем возможность объединения сети банков с кем-то из крупных игроков. Что касается расширения сети отделений, в перспективе планируем экспансию в те регионы России и страны СНГ, где услуги в рамках партнерского банкинга будут востребованы населением в наибольшей степени и могут быть реализованы в рамках действующего правового поля. К таким регионам в том числе можно отнести Республику Казахстан, в которой на государственном уровне утверждена Дорожная карта по внедрению партнерских финансовых услуг.

— Какого рода услуги оказывает Центр партнерского банкинга в настоящее время и насколько они востребованы?

— Наибольшая активность в деятельности Центра наблюдается в сегменте работы с физическими лицами,

которым уже сегодня доступны финансирование покупки автомобиля, открытие и ведение счетов, дебетовые карты, различные виды денежных переводов, прием платежей, продажа монет из драгоценных металлов и иные услуги.

Частные клиенты активно оформляют карты и открывают счета, управлять которыми можно с помощью системы дистанционного банковского обслуживания. Набирает обороты направление финансирования покупки автомобиля. Конечно же, востребованы традиционные услуги по валютно-обменным операциям, денежным переводам.

Юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям Центр партнерского банкинга также предлагает программы финансирования, расчетно-кассовое обслуживание, возможность проведения конверсионных операций, аккредитивы, переводы, валютный контроль. Кроме того, Центр предлагает зарплатные проекты. Уже сегодня мы видим высокий спрос со стороны корпоративных клиентов на услуги по РКО, чему способствует возможность использования современной системы интернет-банкинга.

Стоит отметить, что уже в первую неделю работы Центра партнерского банкинга мы получили большое количество обращений представителей малого бизнеса.

В скором времени мы планируем представить услугу проектного финансирования, в основе взаимодействия с клиентами в рамках которого лежит принцип разделения ответственности, рисков и прибыли. В специальных терминах партнерского банкинга он называется «мушарака». Предоставляя клиенту ресурсы, мы ожидаем положительного финансового результата, претендуя на часть прибыли. Обратная сторона медали заключается в том, что если наш клиент получает убытки, мы, соответственно, также разделяем их — в этом заключается данный принцип. Малый бизнес нуждается в том, чтобы его не оставляли наедине с сегодняшними экономическими реалиями, поэтому такие услуги будут очень востребованными. При этом необходимо отметить, Центр партнерского банкинга предоставит финансирование при высоком уровне обеспеченности долга.

В Татарстане есть такие значимые проекты, как Особая экономическая зона «Алабуга», Иннополис, а также ряд других. В отношении данных проектов существует высокий потенциал сотрудничества в части использования механизмов партнерского банкинга для финансирования, например, развития инфраструктуры и проектов, реализуемых на их территории.

В будущем мы планируем претендовать на включение Центра в число аккредитованных при Исламском банке развития финансовых организаций. Мы планируем провести переговоры с Исламским рейтинговым агентством для проведения процедуры присвоения Центру соответствующего рейтинга. Все эти меры позволят нам расширять географию взаимодействия с клиентами и партнерами.

— Кстати, по поводу проектного финансирования. Насколько то, что вы должны знать, и, соответственно, как-то присутствовать в этом бизнесе — вероятно, ваш представитель должен входить в совет директоров, иную управленческую структуру — является препятствием для клиентов? Наверняка, предприниматели, понимая, как здорово делить с кем-то риски, не очень-то хотят, чтобы банкиры знали о них все.

— Поэтому мы предлагаем разные формы сотрудничества. Одна из них — использование механизма паевых инвестиционных фондов. Она не требует вхождения в состав исполнительных органов, совета директоров, но при этом риск-менеджмент фонда очень детально должен изучить финансируемый проект, взвесить кредитные, операционные и прочие виды риска для того, чтобы спрогнозировать результат. В случае принятия решения об участии в проекте мы получаем долю в бизнесе, которая по завершении программы финансирования, как правило, переходит партнерам. Другая форма — это финансирование приобретения материальных активов под залог приобретаемых активов.

— Инструменты, которые вы предлагаете своим клиентам, прошли какой-то апгрейд с учетом российских реалий?

— Весь продуктовый ряд Центра партнерского банкинга получил одобрение Духовного управления мусульман Республики Татарстан. При этом на базе Центра можно реализовать практически весь спектр классических финансовых услуг. Здесь имеют место и доверительное управление, и брокерское обслуживание — конечно, с определенными ограничениями, которые налагают принципы партнерского банкинга. Например, как я уже говорил, мы не можем финансировать компании, которые занимают производством либо продажей алкоголя, деятельностью, связанной с игорным бизнесом.

Есть некоторые ограничения на рынке ценных бумаг, поскольку эмитент и выпускаемые им инструменты должны иметь определенный партнерский индекс. За рубежом для целей осуществления партнерского банкинга достаточно широко используются специализированные индексы, применяются рейтинговые оценки, присваиваемые соответствующими агентствами. Активно развивается рынок специализированных финансовых инструментов, соответствующих принципам партнерского банкинга. На наш взгляд, востребованность подобных инструментов в странах СНГ в ближайшие три-пять лет будет расти.



— Ранее Вы сказали, что Центр партнерского банкинга был открыт в рамках рабочей группы по партнерскому банкингу, которую возглавляет первый заместитель председателя Банка России Алексей Симановский. Расскажите о деятельности этой группы.

— В её составе представители органов законодательной и исполнительной власти, делового сообщества. В рабочую группу входят глава Национального банка по РТ Мидхат Шагиахметов, министр экономики РТ Артём Здунов. Из числа представителей кредитных организаций в составе группы Председатель Правления банка «Советский» — советник директора ООО «ТФБ Холдинг» Марат Загидуллин, я также являюсь членом рабочей группы. В рамках совместной работы создана Дорожная карта по внедрению партнерских финансовых услуг в Российской Федерации, а на ее основе появилась Дорожная карта по реализации проекта в республике. В этих картах обозначен очень широкий и детализированный перечень мероприятий, направленных на развитие института партнерского банкинга.

24 марта в Казани состоялось третье заседание рабочей группы, в нем принял участие Президент Республики Татарстан Рустам Нургалиевич Минниханов.

В республике есть много перспективных для финансирования проектов. Тот факт, что глава Татарстана возглавляет группу стратегического видения «Россия — Исламский мир», дает хорошие перспективы для развития наших отношений с зарубежными партнерами из стран ОИС.

— Правильно ли полагать, что Центр открывает Татарстану доступ к исламским финансам?

— Центр партнерского банкинга заинтересован в работе с инвесторами из стран Организации исламского сотрудничества, а также с иными партнерами, придерживающимися тех принципов, о которых мы говорили. В ходе контактов в рамках ежегодного форума KazanSummit мы наблюдаем интерес со стороны представителей стран ОИС к инвестированию в реализуемые на территории России проекты. При этом мы часто сталкиваемся с непониманием со стороны наших зарубежных коллег относительно того, куда инвестировать и кто будет оператором этого процесса. С появлением Центра мы это недопонимание устраним. Одна из основных задач Центра партнерского банкинга заключается в том, чтобы стать эффективным и прозрачным механизмом для взаимодействия и развития отношений с инвесторами. Встречи с коллегами на очередном форуме KazanSummit, уверен, будут этому способствовать.

КАЗАНСКИЙ ГИПРОНИИАВИАПРОМ: ПРОЕКТИРУЕМ РАЗВИТИЕ



2016 год для нашего института, АО «Казанский Гипрониавиапром», год особенный — исполняется 75 лет с тех пор как в Казани в 1941 г. была образована специальная проектная бригада № 6 Гипрониавиапрома Народного комиссариата авиационной промышленности. Коллектив этой бригады своим самоотверженным трудом внес большой вклад в размещение эвакуируемых из западных областей Советского Союза авиационных предприятий. Их работа приблизила победу советского народа в Великой отечественной войне.

Начало эры реактивной авиации, создание вертолетостроения потребовало новых шагов в развитии авиационной промышленности. Это и расширение производственных площадей и оснащение цехов самолетостроительных, моторостроительных, вертолетных заводов новейшим оборудованием. С этими новыми задачами, теперь уже Казанский филиал «Гипрониавиапрома» спра-

вился с достоинством. Начиная с 50х и до конца 80х годов XX века по проектам КФ «Гипрониавиапром» были построены не только десятки производственных корпусов, но и сотни тысяч квадратных метров жилых домов, детские сады, школы, дворцы культуры и стадионы в городах Казани, Зеленодольске, Лениногорске, Саратове, Байконуре. Большой вклад был внесен нашим институтом по газификации сельских районов Татарстана.

В 1991 году КФ «Гипрониавиапром» преобразовывается в ЗАО «Казанский Гипрониавиапром» — начинается полностью самостоятельная жизнь, старт которой, к сожалению, совпал с очень непростой ситуацией в стране, с резким падением промышленного производства, застоём в строительстве. Но и этот тяжелый период коллектив института преодолел. Высокая и разносторонняя квалификация специалистов позволила нам отсутствие заказов по основному профилю компенсировать работами

на новых для нас направлениях — это проектирование предприятий пищевой, легкой промышленности, автодорог, топливо-заправочных комплексов, нефтебаз и многого другого.

Первые годы XXI века постепенно приносят новые направления в работе, в том числе и связанные с реставрацией исторических объектов: «Дом Кекина» в г. Казани, здания Казанского Университета, объекты острова-града Свияжск. Начинаются контакты и с иностранными инвесторами — воплощаются в жизнь такие проекты как крупный складской комплекс класса «А» «Q-парк» в районе аэропорта «Казань», торговые центры «Икеа», «Мега», «Метро кэш Энд Керри» в Казани и другие. Создается дочернее предприятие «Транспроект», силами которого выполняются проекты реконструкции ряда участков автодороги М-7 «Волга», а также новой автодороги Сорочьи Горы — Шали, соединившей автостраду через р. Кама с автотрассой М-7. Большие работы были проведены к 1000 летию г. Казани — это реконструкция автодорог Казани, железнодорожных платформ, строительство нескольких гостиниц. Мероприятия к 1000 летию Казани включили в себя и первые проектные и строительные работы по началу реконструкции международного аэропорта «Казань». Были построены топливо-заправочный комплекс, бизнес-терминал, реконструирована взлетно-посадочная полоса, установлены новая система управления воздушным движением и современное светосигнальное оборудование. Построена по нашему проекту и новая часть Оренбургского тракта от Казани до аэропорта.

С этого времени увеличивается динамика наших работ — растут объемы, увеличивается численность специалистов, расширяется география проектируемых объектов. Начинает осваиваться площадка ОЭЗ «Алабуга», где наш институт участвует в проработ-



ке концепции создания особой экономической зоны, выполняет проектные работы по инженерной инфраструктуре, железнодорожному строительству, в том числе железнодорожному таможенному терминалу, а также разрабатывает проект Административно-делового центра.

В сотрудничестве с иностранными инвесторами осуществлены ряд проектов крупных производств в ОЭЗ «Алабуга», которые уже выдают продукцию: заводы автосборочный и двигателей «Форд Соллерс», производства МДФ, ДСП, ОСБ плит; санитарно-гигиенической бумаги, строительного и автомобильного стекла и другие.

В системе транспортной логистики институтом в течении 2008–2010 годов были выполнены ТЭО и стадия «Проект» по Свияжскому межрегиональному мультимодальному логистическому центру (СММЛЦ). Объект как пилотный проект государственно — частного партнерства включен в федеральную целевую программу «Развитие транспортной системы России (2010–2020 годы)». Расположенный на 240 га СММЛЦ сможет обработать в дальнейшем до 12 млн.т. грузов/год. Первая очередь инфраструктурной части про-

екта — ж.д. часть, автодороги с двухуровневой развязкой, портовые сооружения, электроснабжение уже введены в строй.

Институтом выполнялись проекты для инозаказчиков по строительству сервисных авиационных центров (Венесуэла, Китай, Перу, Индия и др.).

В преддверии Универсиады 2013 г. институтом был также выполнен громадный объем работ. Это и полная реконструкция аэропорта «Казань», с участием в организации интермодальных перевозок Казань — Аэропорт, реконструкция казанских дорог, проекты Дворца водных видов спорта, 4х бассейнов и многое другое.

Знаковыми объектами для института стали технопарк «Идея», «Ай-ти парк», но наиболее крупный объект инновационного направления — это город будущего «Иннополис» — город-инкубатор инновационных идей, нашего будущего.

За последние годы выполнен большой объем проектов по модернизации авиационных, вертолетных и других машиностроительных заводов.

Для успешного существования институт не мог «вариться в одном котле» — были созданы филиалы в Москве, Нижнем Новгороде, Крыму.

Расширилась и область деятельности: инвестиционно-строительный филиал выполняет услуги тех. заказчика и генподрядчика, наши дочерние компании поставят, смонтируют и примут на обслуживание технологическое оборудование, спроектируют и смонтируют нестандартное оборудование, проведут обследование строительных конструкций и инженерных систем.

Мы открыты для сотрудничества.

420127, г. Казань, ул. Дементьева, 1
Тел.: (843)571-95-48,
Факс: 571-96-56
ИНН 1657002101
E-mail: root@gap-rt.ru

Московский филиал КАЗ ГАП:
119017, г. Москва,
Тыгиевский переулок, 5
Тел.: (495)745-42-15,
(495)745-42-53
E-mail: mos.kazgap@yandex.ru

Крымский филиал АО КАЗ ГАП:
298400, г. Бахчисарай,
Ул. Строительная, 23
Тел.: 8 (36554) 4-39-63,
8-(36554) 4-35-95.
E-mail: gapcrimea@rambler.ru

ЧЕСТНЫЕ ПРОДУКТЫ – В ЧЕСТНЫХ МАГАЗИНАХ

Fair products in fair of shops

**ЗОЛОТОЕ ПРИЗНАНИЕ ПРОДУКЦИИ
«ПРОСТО МОЛОКО»**

GOLD RECOGNITION OF PRODUCTION



«ЗЕЛЕНАЯ НЕДЕЛЯ-2015», БЕРЛИН
3 золотые медали за все новинки компании, в том числе сыр «Татарский deluxe»



«GREEN WEEK - 2015», BERLIN
3 gold medals for all new products, including «Tatar deluxe» cheese.



«ПРОДЭКСПО-2015», МОСКВА
Золотые медали международного конкурса «Лучший продукт-2015» за 8 продуктов
«ПРОДЭКСПО-2014», МОСКВА
Золотые медали за 22 продукта

«PRODEXPO - 2015», MOSCOW.
International contest «Best product -2015».
Gold medals for 8 products.
«PRODEXPO - 2014», MOSCOW.
Gold medals for 22 products.



«ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ-2015», МОСКВА
Золотые медали за 13 продуктов «ЗОЛОТАЯ ОСЕНЬ-2014», МОСКВА
Золотые медали за 3 продукта

«MELLOW AUTUMN - 2015», MOSCOW. **Gold medals** for 13 products.
«MELLOW AUTUMN - 2014», MOSCOW. **Gold medals** for 3 products.



КОНКУРС «100 ЛУЧШИХ ТОВАРОВ РОССИИ-2015», МОСКВА
Сыр «Татарский deluxe» стал Победителем в номинации «Вкус качества»

«100 BEST PRODUCTS OF RUSSIA» competition.



WORLDFOOD-2015, МОСКВА
5 золотых медалей

WORLDFOOD - 2015, MOSCOW.
Gold medals for 3 products.



Конкурс «Инновационный продукт» «ПРОДЭКСПО-2015», МОСКВА
сыр «Татарский deluxe» стал победителем в номинации «Инновации в технологии»

«INNOVATIVE PRODUCT» CONTEST. PRODEXPO - 2015, MOSCOW.
«Tatar deluxe» cheese became winner in category of «Innovation technology».



«НАЦИОНАЛЬНЫЙ ЗНАК КАЧЕСТВА-2015» и диплом лауреата национального конкурса «Национальный знак качества»

«INNOVATIVE PRODUCT» CONTEST. PRODEXPO - 2015, MOSCOW.
«Tatar deluxe» cheese became winner in category of «Innovation technology».



КАЗАНСКАЯ
РИВЬЕРА

«КАЗАНСКАЯ РИВЬЕРА» - ЕВРОПЕЙСКИЙ КУРОРТ В ЦЕНТРЕ КАЗАНИ

- ОТЕЛЬ «РИВЬЕРА» — 210 комфортабельных панорамных номеров
- АКВАПАРК «РИВЬЕРА» ОДИН ИЗ КРУПНЕЙШИХ В МИРЕ, 50 аттракционов для взрослых и детей от 200 рублей
- РАЗВЛЕКАТЕЛЬНЫЙ КОМПЛЕКС «РИВЬЕРА»: концерт-холл, бары, боулинг, ночной клуб, 3d и 5d кинотеатры
- ФИТНЕС-КЛУБ ПРЕМИУМ-КЛАССА «ПЛАНЕТА ФИТНЕС»
- РЕСТОРАНЫ «ПАНОРАМА», «КАРАВЕЛЛА», «АМОРЕ»



Riviera_style

С любовью!

КАЗАНЬ, АМИРХАНА, 1, Т. (843) 511-21-21
WWW.KAZANRIVIERA.RU

Газета «Коммерсантъ»
по специальной цене
от пяти экземпляров



Оформление доставки
по телефонам: **+7 (843) 253-20-41**
+7 (903) 306-93-40



Удобные условия доставки
газеты «Коммерсантъ»,
включая цветные
тематические приложения
формата А3 или D2

business plan. Рекламное издание. 16+. Распространяется бесплатно. Учредитель и издатель ООО «Профи-ньюс». Главный редактор — Кудрина О. Ю. №6, 19.05.2016. Адрес редакции: 420111, Казань, ул. Пушкина, 18, оф. 18. Адрес для корреспонденции: 420202, Казань, а/я 82. СМИ зарегистрировано в Управлении Роскомнадзора по РТ, свидетельство о регистрации ПИ № ТУ16-01367 от 15.04.2015 г. Тираж - 2000 экз. Отпечатано в типографии филиала АО «ТАТМЕДИА» «ПИК «Идел-Пресс» Казань, ул. Декабристов, 2. Время подписания в печать по графику - 18.00, фактическое — 18.00

16+

ИНТЕХБАНК

22 11 777
www.IntechBank.ru

Пакет РКО всего за **200 руб.** в месяц

12 платежей

Подключение Клиент-Банк

% на остаток



ПАО «ИнтехБанк» Лицензия ЦБ РФ №2705 от 10.04.2015г.

В Пакет РКО «Классический» (далее - пакет) входит 12 бесплатных платежей в рублях на счета резидентов (за исключением срочных платежей по системе БЭСП). Платежи, осуществляемые сверх указанных в пакете, оплачиваются согласно стоимости, указанной в перечне услуг к пакету в Тарифах вознаграждений за оказание услуг юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям (далее – Тарифы).

Клиент предоставляет заранее данный акцепт на уплату комиссионного вознаграждения по Пакету путем ежемесячного списания Банком в первый рабочий день месяца денежных средств со Счета Клиента авансовым платежом, либо Клиент обязуется уплачивать комиссионное вознаграждение любым иным способом, допускаемым законодательством РФ. Частичная оплата стоимости за обслуживание по Пакету не допускается. При прекращении обслуживания по Пакету в связи с закрытием Счета Клиента, комиссионное вознаграждение уплачивается за текущий месяц в полном объеме, независимо от даты закрытия расчетного счета. Стоимость услуг, операций, не включенных в Пакет, Клиент оплачивает в соответствии с Тарифами Банка. Пакет действует по одному расчетному счету Клиента. Иноформация предоставлена по состоянию на 21.04.2016г.



**Акция для юридических лиц -
«Развлекайся за наш счет»**

Период проведения Акции с 18 апреля 2016 года по 30 июня 2016 года (включительно).

Участники Акции – юридические лица и индивидуальные предприниматели, в том числе собственники бизнеса, подавшие заявку на открытие счета (расчетного, депозитного, валютного) в период проведения Акции. В период проведения Акции при обращении клиента в Банк с целью открытия счета Банк выдает безвозмездно участнику Акции подарочный сертификат в развлекательный центр FUN24. Подарочный сертификат дает право на бесплатное посещение развлекательного центра FUN24 в любой день, кроме пятницы и дат специальных мероприятий.

Участник акции имеет право передать подарочные сертификаты третьему лицу. Выплата участникам Акции денежного эквивалента стоимости подарочных сертификатов не производится.

Более полную информацию об условиях Акции и открытия счетов в ПАО «ИнтехБанк» можно получить: на сайте Банка по адресу <http://www.intechbank.ru/>; в подразделениях ПАО «ИнтехБанк» в г. Казани, адрес в интернете: <http://www.intechbank.ru/about/filials/>

ВРЕМЯ ДЕНЕГ С АЛЬПАРИ!

Научись зарабатывать
на курсах валют



alpari