

«МЫ НАХОДИМСЯ В АВАНГАРДЕ ВЫСОКОТЕХНОЛОГИЧНОЙ МЕДИЦИНЫ»

ЗА ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ В ПЕТЕРБУРГЕ НА БАЗЕ СЕТИ КЛИНИК МЕДСИ ФОРМИРОВАЛИСЬ ЦЕНТРЫ МЕДИЦИНСКИХ КОМПЕТЕНЦИЙ МЕЖДУНАРОДНОГО УРОВНЯ. РЕЧЬ ИДЕТ ОБ ОНКОЛОГИЧЕСКОЙ И УРОЛОГИЧЕСКОЙ ПОМОЩИ, ПРЕВЕНТИВНОЙ МЕДИЦИНЕ, А ТАКЖЕ О ДЕТСКОЙ ПЛАСТИЧЕСКОЙ ХИРУРГИИ. О ТОМ, КАК РАЗВИВАЕТСЯ СОВРЕМЕННАЯ МЕДИЦИНА СЕВЕРНОЙ СТОЛИЦЫ, КОРРЕСПОНДЕНТУ **BUSINESS GUIDE** ОЛЬГЕ ГОЛОВИНОЙ РАССКАЗАЛ ГЛАВНЫЙ ВРАЧ И ДИРЕКТОР КЛИНИКИ МЕДСИ В ПЕТЕРБУРГЕ **ВЛАДИМИР ОСТРОМЕНСКИЙ**.

BUSINESS GUIDE: Владимир Владимирович, расскажите пожалуйста, как прошел год у петербургской сети клиник МЕДСИ?

ВЛАДИМИР ОСТРОМЕНСКИЙ: Этот год стал годом развития для нашей сети клиник в Санкт-Петербурге. Мы выросли с медицинской точки зрения. Максимально эффективно в уходящем году развивалось наше онкологическое направление: мы стали устойчивым оператором онкологической помощи как в регионе, так и в межрегиональном формате.

Это стало возможным потому, что мы предлагаем комплексную помощь. Речь идет о хирургическом лечении онкологических заболеваний и химиотерапевтическом сопровождении наших пациентов, мы используем оригинальные препараты. В целом устойчивость, которую обеспечивает компания МЕДСИ, дает возможность оказывать помощь на самом высоком уровне.

Очень продвинулось вперед наше отделение детской пластической хирургии — Центр гигантских невусов. Это тоже наша большая заслуга, мы становимся мировыми лидерами именно в этом направлении, делаем уникальные операции как в стране, так и в мире за счет наших технологических и прежде всего врачебных возможностей.

Успех этого года — получение лицензии на высокотехнологичную медицинскую помощь сразу по шести направлениям. Начиная с 2024 года мы планируем работать и помогать в рамках этих направлений. Кроме того, к нашей команде присоединяется много известных докторов. Мы смогли стать интересным работодателем: доктора сейчас выбирают нас, поскольку коллектив и условия, которые предоставляет МЕДСИ, позволят им реализовывать свои амбиции и помогать пациентам на высоком уровне.

Если говорить про бизнес, то уже со второй половины года мы вышли на устойчивый рост, по итогам 2023 года мы ожидаем удвоения выручки относительно предыдущего года. Мы планировали в этом году достичь миллиардной выручки и уже достигли этой цели. Наши экономические результаты были бы невозможны без развития медицинских компетенций.

BG: Спрос на какую медицинскую помощь можно назвать самым высоким и каковы критерии выбора в пользу вашей клиники?

В. О.: МЕДСИ в Санкт-Петербурге в прошедшем году укрепила свои позиции одного из ведущих центров урологической помощи. Подтверждением тому можно считать то, что к нам прилетают люди из других регионов: из Калининграда, Хабаровска, Петропавловска-Камчатского. У нас большой поток именно урологических операций. В стране приобретают известность наши специалисты. Например, урологическое отделение возглавляет один из лучших урологов Петербурга — Илья Александрович Назаров. Наши доктора выполняют операции любого уровня сложности. И с точки зрения диагностики и лечения мы закрываем практически любые потребности наших пациентов.

Второе направление — онкология. Мы занимаемся комплексным лечением онкогинекологических и онкоурологических заболеваний, проблемами молочной



МЕДСИ

железы, химиотерапевтическим сопровождением. Сегодня это наш топ запросов. Нас выбирают, поскольку мы фактически являемся центром компетенции по этим направлениям и не только.

BG: Вы упомянули Центр лечения гигантских невусов, который открылся осенью 2021 года в Петербурге. Расскажите об итогах его более чем двухлетней работы?

В. О.: Это наша жемчужина, гордость нашей клиники и уникальная экспертиза. Даже в нынешнее непростое время к нам приезжают пациенты из других стран, в том числе из Европы, чтобы решить свою проблему. По данным на октябрь, мы выполнили около 900 операций по удалению невусов (гигантских родимых пятен), и не только на лице, но и на других частях тела как у малышей, так и у взрослых людей. Для сравнения, во всем мире, по данным доступных научных исследований, проведено около 650 таких операций. То есть мы являемся в этой конкретной сфере мировым лидером.

А буквально на днях мы освоили еще одно направление в рамках проблематики: начали трансплантацию волос детям, которые были прооперированы по поводу наличия гигантских невусов. Дело в том, что кожа на волосистой части головы, где был невус, или где родимое пятно заходило на бровь, удаляется и полностью восстанавливается за счет здоровой кожи. Но на этой коже не растут волосы. Для социальной адаптации пациентов после удаления невусов этот момент крайне важен. До сегодняшнего дня проблема отсутствия волос решалась ношением накладок или татуажем. Но уже 8 декабря впервые в клинике МЕДСИ Санкт-Петербург и впервые в России были проведены операции по трансплантации волос у малышей после удаления невусов. Два первых пациента сейчас находятся в послеоперационном периоде. Мы уверены, что у них все будет хорошо. И с этого момента начнется новый этап развития комплексной помощи пациентам с гигантскими невусами.

Отмечу, что раньше у нас была узкая экспертиза конкретно по лечению невусов, а уже сегодня речь идет о большом числе пациентов с распространенными ожогами головы и других частей тела. Точно так же, по нашей

уникальной методике, мы восстанавливаем кожу: суть в постепенном растягивании кожи с помощью специальной методологии, с последующей пересадкой этого избыточного участка кожи для замещения поврежденного участка.

После таких операций детки становятся здоровыми и могут полноценно радоваться жизни. Для нас это большая победа. Пожалуй, это главные итоги работы нашего центра.

BG: Каковы современные подходы в области ранней диагностики социально значимых заболеваний, которые практикуются в клинике?

В. О.: Мы стараемся пропагандировать их раннее выявление, активно участвуем в программах превентивной диагностики. Мы абсолютно точно попадаем в мировой тренд, эффективно лечим тяжелые социально значимые заболевания, в том числе сердечно-сосудистую патологию и онкологическую патологию, за счет того, что рано выявляем данные проблемы.

Со второй половины 2023 года мы видим растущий интерес пациентов к программам диспансеризации, в рамках которых мы их обследуем и проактивно напоминаем о необходимости регулярного обследования. Медицина профилактики, или превентивная медицина, становится выбором наших пациентов.

BG: Большой ли запрос на корпоративные чекап-программы?

В. О.: Да, целые коллективы активно включаются в работу профилактической медицины, сотрудники компаний приходят к нам для регулярного чекапа.

У нас целый пул корпоративных партнеров. На сегодняшний день очень много работодателей активно занимается здоровьем своих сотрудников. Они понимают, что сотрудник, который уделит профилактической диагностике три-четыре часа времени, получил полную картину состояния своего здоровья и решил проблемы. Если этого не делать, а проблемы есть, в течение всего рабочего года сотрудник будет «выпадать» из рабочего процесса по больничному листу нетрудоспособности. Профилактика позволяет этого избежать.

BG: А что сегодня в себя включает высокотехнологичная помощь и каких успехов благодаря ей удается достичь?

В. О.: МЕДСИ находится в авангарде высокотехнологичной медицины. Наша миссия в том, чтобы делать достижения современной медицинской науки доступными каждому. Мы непреложно следуем этому принципу.

Наша клиника оснащена высокотехнологичным медицинским оборудованием. Это четыре оборудованных высокотехнологичных операционных (одна из них — для малых операций), где установлено современное диагностическое оборудование. Действует своя лаборатория, которая позволяет в режиме реального времени получать результаты анализов пациентов — как амбулаторных, так и стационарных.

BG: Насколько остро стоит вопрос цифровизации в клинической практике?

В. О.: Цифровизация медицины — еще один тренд, который позволяет быстро помогать пациентам. Для этого у нас есть единая информационная система на базе искусственного интеллекта (ИИ), которая позволяет полу-

чить полную информацию о пациенте, в какую бы клинику МЕДСИ он ни обращался. Мы оперативно получаем результаты анализов, исследований, которые необходимы. «Цифровой след» нашего пациента зафиксирован с его первого обращения в клинику. За счет анализа медицинских данных мы можем быстро принимать решение о применении того или иного метода лечения.

У нас есть цифровые помощники для принятия врачебных решений, которые позволяют врачу на высоком уровне помогать пациентам. В информационную систему «защиты» решения, которые помогают не только поставить диагноз, но и определить, какие именно обследования необходимы данному пациенту и какие методы лечения предпочтительны для него. С каждым днем, анализируя данные, мы выбираем лучший путь для конкретного пациента на основе доказательной медицины. Конечно, это заслуга и наших цифровых инструментов.

Сегодня в компании идут процессы интеграции цифровых решений для всех клиник сети МЕДСИ. Это залог нашего развития и залог нашей стратегической устойчивости.

Мы развиваем цифровые инструменты не только внутри клиники, но и во внешнем взаимодействии с пациентами. Пример — приложение SmartMed для наших пациентов, которое интегрировано в мобильные телефоны. Оно дает огромный спектр возможностей: получение результатов анализов и исследований, иногда даже быстрее, чем их увидит врач, возможность выбора времени профилактического приема, календарь вакцинаций и профилактических чекапов, телемедицинское консультирование с мобильного устройства. Приложением можно воспользоваться в любой точке мира.

BG: Поделитесь, пожалуйста, планами МЕДСИ на будущий год?

В. О.: Мы активно предлагаем свою помощь городу, участвуя в программе государственных гарантий оказания медицинской помощи гражданам нашей страны. Мы готовы помогать пациентам в рамках ОМС — это один из наших ключевых каналов. Мы помогаем жителям как Петербурга, так и других регионов.

С 2024 года сможем оказывать высокотехнологичную помощь в рамках ОМС. Это новое для нас направление. Несмотря на то, что мы давно оказываем высокотехнологичную помощь на коммерческой основе, опыт работы в рамках ОМС для сети МЕДСИ в Петербурге будет первым.

Конечно, мы продолжим развивать и дальше онкологическую помощь, в топовом направлении — урологии. Мы привлекаем новых специалистов, усиливая команду. Мы намерены стать центром компетенции по урологии в Северо-Западном регионе.

В 2024 году в МЕДСИ мы намерены развивать важное направление в сфере лечения сердечно-сосудистых заболеваний на базе центра липидологии МЕДСИ в Москве. Именно кардиологическая помощь с акцентом на липидологию — это современный тренд профилактики и лечения сердечно-сосудистых заболеваний. В этом направлении мы уже начали работу. С точки зрения роста клиник сейчас мы также формируем стратегию развития в регионе с учетом вызовов рынка. ■