

ДОХОДНОСТЬ С ПРЕПЯТСТВИЯМИ

ВТОРОЙ ГОД ДОХОДНОСТЬ ДЕПОЗИТОВ СНИЖАЕТСЯ. К ПРИМЕРУ, СЕГОДНЯ МАКСИМАЛЬНАЯ СТОИМОСТЬ РАЗМЕЩЕНИЯ СРЕДСТВ СРОКОМ НА ПОЛГОДА СОСТАВЛЯЕТ 11%, В ТО ВРЕМЯ КАК ВЕСНОЙ 2009 ГОДА МОЖНО БЫЛО НАЙТИ ПРЕДЛОЖЕНИЯ И ПО 16-18%. ЧТО ЖЕ ПРЕДЛАГАЮТ БАНКИ КЛИЕНТАМ, ЗАИНТЕРЕСОВАННЫМ В ПРИУМНОЖЕНИИ СОБСТВЕННЫХ СРЕДСТВ? КАКИЕ ПРОДУКТЫ МОГУТ ПРИНЕСТИ РЕАЛЬНЫЙ ДОХОД? ЭТИ ВОПРОСЫ ОКАЗАЛИСЬ В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ НА ОЧЕРЕДНОМ КОНСИЛИУМЕ «Ъ-FINANCE», УЧАСТИЕ В КОТОРОМ ПРИНЯЛИ ПРЕДСТАВИТЕЛИ БАНКОВСКОЙ СИСТЕМЫ САМАРСКОГО РЕГИОНА.

На консилиум, состоявшийся 13 апреля, собрались директор филиала «Самарский» «Балтинвестбанка» Артем Маслов, советник председателя правления «Элкабанка» Олег Раджабов, генеральный директор филиала Банка Сосьете Женераль Восток в г. Самара Константин Балдуев, начальник службы по работе с клиентами Самарского регионального филиала «Россельхозбанка» Илдар Тренгулов, заместитель председателя правления «Первобанка» Денис Хадеев. Вела встречу выпускающий редактор «Ъ-Finance» Наталья Кудряшова.

Наталья Кудряшова. Стоит ли вообще рассматривать сегодня банковские продукты в качестве инструментов инвестирования? Насколько изменилась их роль в кризисный и посткризисный периоды?



АРТЕМ МАСЛОВ

В кризисный 2009 год банковский вклад являлся практически единственным инструментом инвестирования, который, с учетом эффективно функционирующей системы страхования вкладов, имел достаточно высокий уровень доходности. Он оставался высоким в связи с острой потребностью в средствах со стороны банковской системы. Не стоит забывать про внешний фон: нестабильность практически на всех рынках — и в финансовых, и в нефинансовых секторах.

Текущий момент характеризуется, с одной стороны, снижением реальной доходности банковского вклада в связи с преодолением банковской системой кризисных явлений. С другой стороны, интерес инвесторов к другим видам инвестирования также заметно растет.



ОЛЕГ РАДЖАБОВ

Олег Раджабов. До недавнего времени, в период относительной стабильности экономики, российские инвесторы предпочитали вкладывать средства в банковские депозиты, ценные бумаги и недвижимость. Однако прокатившиеся по всему миру волны глобального финансового кризиса выявили глубоко спекулятивный характер российского рынка ценных бумаг, тем временем надежная, но «перегретая» недвижимость вдруг стала стремительно дешеветь. Ситуация усугубилась возникшими сомнениями в стабильности американской ва-

люты. Но те, кто инвестировал в драгоценные металлы, получили положительную доходность. Этим объясняется увеличение спроса на операции с драгоценными металлами, в первую очередь на обезличенные металлические счета в золоте и серебре.



ИЛДАР ТРЕНГУЛОВ

Илдар Тренгулов. В современных условиях, в связи с последними происходящими событиями в мировой экономике, трудно с высокой точностью прогнозировать динамику цен на недвижимость и ценные бумаги, поэтому «вложение во вклады» остается для клиентов наиболее понятным и стабильным источником приумножения своего капитала.

Наталья Кудряшова. Насколько востребованы сегодня у клиентов доходные банковские продукты? Какие именно? С чем вы это связываете?



КОНСТАНТИН БАЛДУЕВ

Константин Балдуев. На сегодняшний день именно вклады по-прежнему являются наиболее востребованными. Пик интереса к депозитам, как к наиболее понятному и надежному способу сохранить и приумножить сбережения, пришелся на 2009–2010 годы, что связано с накопительным настроением клиентов в тот период. Постепенно возвращается интерес клиентов к инвестированию в ПИФы. И, если в период кризиса данный инструмент практически был забыт, то сейчас доверие к нему восстанавливается. Все больше потенциальных инвесторов готово вкладывать денежные средства с целью получения выгоды в долгосрочной перспективе.

Артем Маслов. На сегодняшний день банковский депозит является основным инвестиционным инструментом, гармонично сочетающим такие понятия, как риск, доходность, доступность и удобство пользования. Конечно, реальная доходность вклада сейчас значительно ниже, чем год назад и, тем более, в кризисный 2009-й. В то же время нельзя не отметить тенденции, в соответствии с которой динамика прироста остатков на срочных счетах физических лиц снижается. Так, если за декабрь 2009-го и январь 2010 года прирост остатков составил 7,1 %, то в текущем году — уже 5,2 %. Мы это связываем с восстановлением интереса инвесторов к альтернативным инструментам.

Например, достаточно благоприятно складывается ценовая конъюнктура на рынке жилой недвижимости, особенно в сегментах средней и низкой ценовой категории.

Олег Раджабов. В посткризисный период клиенты доверяют в первую очередь консервативным инструментам инвестирования. Банковские вклады, операции с драгоценными металлами особенно популярны, клиентов привлекают гарантированная доходность и малая степень риска.

Илдар Тренгулов. Одним из наиболее востребованных инструментов для приумножения средств по-прежнему остаются вклады. Как правило, это один из самых надежных и стабильных доходных продуктов, позволяющих без риска приумножить свой капитал. В период кризиса наблюдался значительный прирост остатков на вкладных счетах самарского регионального филиала, это касалось не только тех вкладов, которые по сумме превышают 700 тыс. руб., но и с меньшими суммами. Даже несмотря на преодоление кризисных явлений в экономике, данная тенденция все еще сохраняется, однако это больше всего имеет отношение к той категории вкладчиков, которые размещают суммы, превышающие 700 тыс. руб. и выше (значительно выше). Скорее всего, такая тенденция сохранится как минимум до конца текущего года.

Наталья Кудряшова. Как менялась за последние годы политика банков в работе по линии привлечения средств населения? Можно ли сегодня говорить о восстановлении докризисных параметров этого сегмента?

Константин Балдуев. В 2009–2010 годах депозиты были основным инструментом для банков, позволявшим решать задачи, связанные с условиями ограниченной ликвидности. Кредитные учреждения проводили специальные рекламные кампании, предлагали высокие проценты по вкладам, что, безусловно, значительно увеличивало спрос на эти продукты. Сейчас банки более заинтересованы в продвижении кредитных продуктов, и, скорее всего, тенденция к снижению ставок по депозитам будет продолжаться. Однако, понимая, что данный банковский продукт по-прежнему пользуется спросом и служит дополнительным источником привлечения новых клиентов, Банк Сосьете Женераль Восток постоянно совершенствует депозитные программы. Важно заметить, что клиентам сейчас важна не только доходность вклада, но и удобство использования размещенных средств. Помимо стандартных срочных и сберегательных вкладов в BSGV существуют различные депозитные программы, благодаря которым можно, например, снизить ставку по автокредиту или направить часть средств в ПИФы.