



WTCOOR

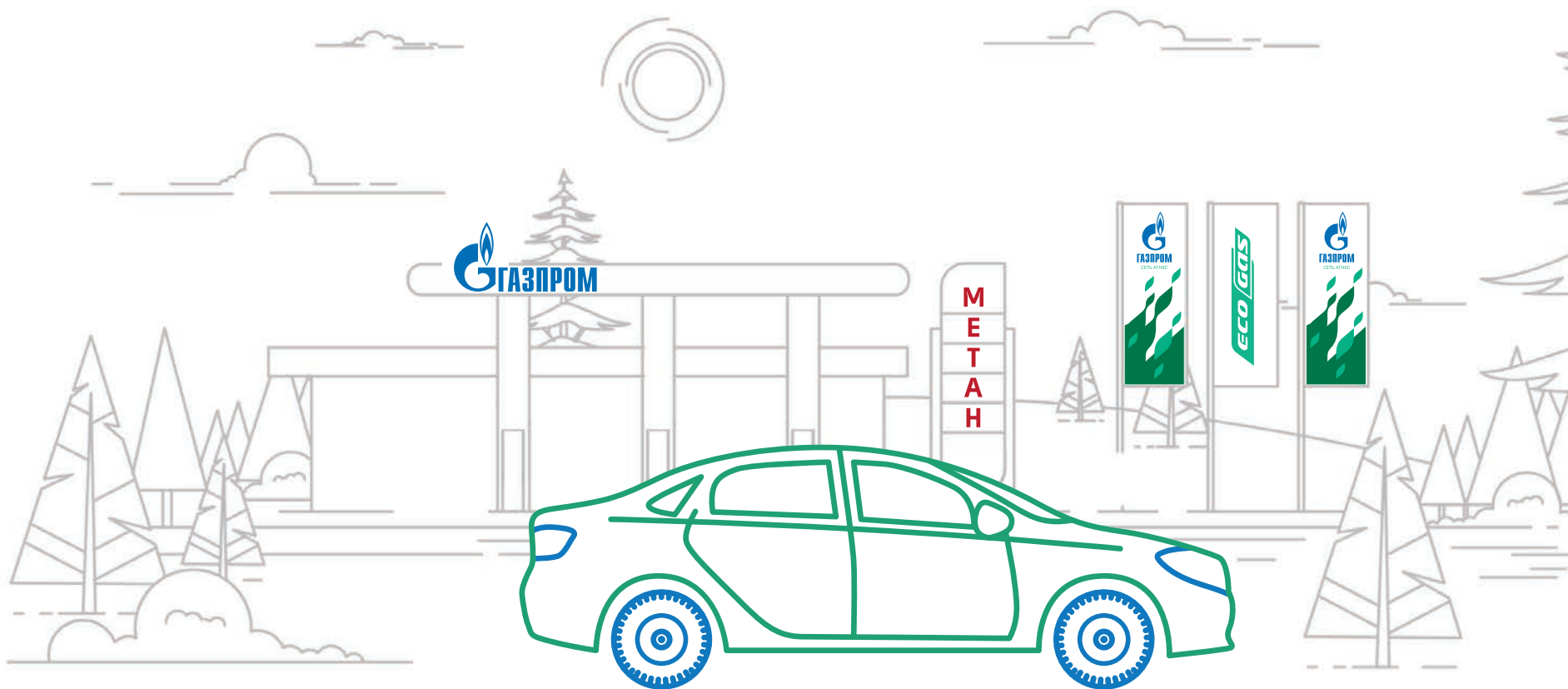
2019

Телефон горячей линии:

8-800-505-10-55



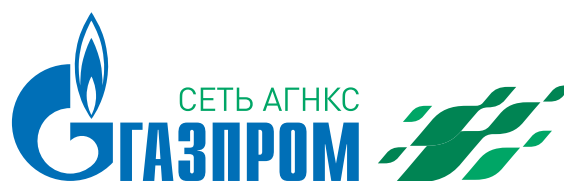
ECO GAS –
ЭКОНОМИЯ
ДЛЯ ВАС!



Сайт сети
АГНКС «Газпром»
www.gazprom-agnks.ru



Сайт газомоторной
техники
www.ecogas-auto.ru



Филиал в г. Краснодаре 8 (861) 298-12-45
south-ko@gmt-gazprom.ru

Реклама

EcoGas — ЭКОНОМИЯ для вас!

«Газпром газомоторное топливо» частично компенсирует стоимость газобаллонного оборудования при установке в партнерском пункте по переоборудованию, предоставляя топливную карту с бонусами баллами*, которыми можно частично оплатить топливо. До 35 000 баллов** в зависимости от типа транспортного средства.

* 1 балл = 1 рубль

** Для юридических лиц действуют особые условия



на 30-40% выше срок
службы масла



до 80% меньше
выбросов токсичных веществ



на 35-45% снижен
износ двигателя



Метан относится к наиболее
безопасному классу топлива по
степени чувствительности к
воспламенению

Сельхозтехника может не поспеть к весне

Неясность в схеме субсидирования лизинга в 2020 году может привести к проблемам на посевной

Реформа господдержки спроса на машиностроительную продукцию в части сельхозтехники столкнулась с противодействием. Более полугода чиновники обсуждали будущее «программы 1432», через которую субсидии идут напрямую производителям техники. В правительстве посчитали, что большую эффективность здесь дал бы единый льготный лизинг. Но в результате лизинговые контракты уже исключены из проекта постановления о прямых субсидиях производителям на 2020 год, а единая лизинговая субсидия застряла в согласованиях. В связи с сезонностью аграрного бизнеса правительство рискует сорвать весенние полевые работы, поскольку без лизинговых контрактов многие аграрии просто не успеют купить сельхозтехнику, предупреждают участники рынка.

Больше всего дискуссий при обсуждении нового механизма единого льготного лизинга вызвало включение в программу сельхозтехники. Сейчас спрос на сельхозтехнику поддерживается через прямые субсидии производителям, из которых те предоставляют скидку на технику — «программа 1432». В текущем году программа обойдется бюджету в сопоставимые с кризисным уровнем 2016 года 14,5 млрд руб. Это больше, чем планируемая на 2020 год господдержка всех отраслей машиностроения через льготный лизинг — около 10 млрд руб., из которых на сельхозтехнику будет выделен какой-то лимит.

Логика отмены прямых субсидий сельхозмашиностроителям была аналогична общей: субсидирование производителей напрямую — схема, которая поддерживает чистую прибыль компаний, а финансирование через субсидирование косвенных инструментов (лизинг, кредиты) более эффективно и позволяет установить здоровую конкуренцию, говорили в правительстве. Впрочем, производители техники считали, что изменения затормозят механизацию аграриев.

В Минсельхозе приводили в пример то, что по «программе 1432» трактор К744 Р4 «Стандарт» требует оплаты не менее 85%, то есть 6,8 млн руб., а при лизинге нужно заплатить всего лишь 400 тыс. руб. и такой продукт позволяет экономить 6,4 млн руб. в момент покупки. При субсидии 1 млрд руб., по подсчетам чиновников, сегодня можно приобрести 147 тракторов или 80 комбайнов, при лизинге — 2,5 тыс. и 1,5 тыс. штук соответственно. Кроме того, лизинговая схема позволила бы увеличить рынок продаж в лизинг с 40–45 млрд руб. до свыше 100 млрд руб.

В середине лета текущего года сельхозтехника была включена в проект единого льготного лизинга, и, соответственно, как и другие прямые субсидии, «программа 1432» должна была быть отменена с 2020 года. Тогда машиностроители заговорили о рисках закрытия производств на фоне отмены субсидий.

В правительстве пообещали, что эту программу оставят, если на нее найдутся деньги в бюджете 2020 года. И они нашлись — на сегодня это 7 млрд руб. на 2020 год. При этом правила распределения этих средств со следующего года также изменятся: они будут распространяться только на прямые продажи техники. Ранее речь шла также и о лизинговых сделках. Кроме того, аналогично льготному лизингу за субсидии предлагается посоревновать-



ся, продав больше техники за меньшую субсидию.

В то же время в едином лизинге, как говорят источники „Ъ“, знакомые с ситуацией, сельхозтехника также остается. Однако на разных этапах согласования рассматривались несколько вариантов: от изъятия лизинга сельхозтехники в отдельный механизм (полностью аналогичный по своей сути общему) до субсидирования спроса на нее через единый льготный лизинг. Принципиально, по данным „Ъ“, выделение в отдельный механизм чиновники объясняли отдельным бюджетом на программу, но в итоге

в последнем варианте, как говорят собеседники „Ъ“, сельхозтехника не получит отдельного постановления.

В «Росспецмаше» (лобби отечественных машиностроителей) „Ъ“ сказали, что «если проект единой лизинговой субсидии предусматривает дополнительные меры поддержки производителей и потребителей специализированной техники, то ассоциация считает, что реализация этого механизма окажет положительное влияние на развитие отрасли». Там уточнили, что пока не располагают информацией относительно того, как в окончательном варианте будет работать эта мера

господдержки, из-за чего не могут оценить ее перспективы.

Однако затяжки с разработкой и принятием постановления по единому лизингу уже очень беспокоят участников рынка лизинга. Они рассказали „Ъ“, что активность покупателей и так затормозилась из-за неопределенностей с будущим «программы 1432» за последние полгода, а те-

Активность покупателей и так затормозилась из-за неопределенностей с будущим «программы 1432» за последние полгода, а теперь и вовсе продажи не идут: субсидии по 2019 году закончились, на 2020 год лизинговые контракты из проекта постановления правительства исключены, а проект постановления по единой лизинговой субсидии еще даже не опубликован

перь и вовсе продажи не идут: субсидии по 2019 году закончились, на 2020 год лизинговые контракты из проекта постановления правительства исключены, а проект постановления по единой лизинговой субсидии еще даже не опубликован. Запуск лизингового субсидирования со второго квартала будет означать, по сути, срыв весенних полевых работ, недоумевают собеседники „Ъ“: массовые заявки на приобретение сельхозтехники начинают идти начиная с февраля, а более крупные и сложные сделки готовятся, заключаются и исполняются заблаговременно до посевной.

Андрей Петров

Побежала нефть на экспорт

Почему Краснодарский край является одним из самых удачных мест для производства продукции НПЗ

Кубань, традиционно регион не только аграрный, но и портовый. Краснодарский край реализует интересы России в Черноморской и Средиземноморской зонах экономического сотрудничества. В регионе располагаются пять крупных нефтеперерабатывающих заводов: Туапсинский НПЗ, Афи́пский НПЗ, Ильский НПЗ, Славянский НПЗ и Краснодарский НПЗ. Их консолидированная выручка за 2018 год составила более 137 млрд руб. Рост по сравнению с 2017 годом — более 30 млрд руб. По большому счету, все они производят нефтепродукты из сырья, которое поставляется из других регионов. По мнению экспертов, нефтеперерабатывающие предприятия в Краснодарском крае во многом заинтересованы в близости морского транспорта, чтобы обеспечивать себе рынки сбыта продукции.

ПЕРСПЕКТИВЫ ПРИ УСЛОВИЯХ

По данным министерства ТЭК и ЖКХ Краснодарского края, в регионе с 2011-го по 2017 годы объем переработки нефти вырос в 1,9 раза (с 12,6 млн до 25 млн тонн). Общий объем переработки нефтяного сырья, по данным крайстата, за 2018 год составил 24,4 тыс. тонн — 97% к аналогичному периоду 2017 года. Объем перевалки сырой нефти в январе-августе 2019 года в Новороссийском морском торговом порту (ПАО «НМТП») составил 53,5 млн тонн. По сравнению с аналогичным периодом 2018 года увеличение составило 23% или почти 10 млн тонн. Это, по мнению экспертов, выше результата темпов отрасли в целом на 10,2 процентных пункта. Объем перевалки нефтепродуктов на НМТП увеличился на 0,8%, или 177 тыс. тонн — до 23 619 тыс. тонн.

На экспорт отгружается бензин газовый стабильный, сернистый газойль и прямогонный мазут. Перспективы экспорта нефтепродуктов оцениваются достаточно высоко, но при условии гибкого подхода к выбору контрагентов, направлений поставки, их диверсификации. География продаж достаточно обширна и включает в себя Средиземноморье, Северную и Северо-Западную Африку, Ближний Восток, страны Латинской Америки и Юго-Западной Азии. В числе конечных потребителей кубанского нефтепрома за рубежом — химические предприятия, нефтеперерабатывающие заводы, транспортные организации, бункеровочные компании.

По мнению экспертов, ранее были достаточно серьезные препятствия для наращивания экспортного потенциала нефтеперерабатывающих заводов Краснодарского края по причине недостаточного развития портовых перевалочных мощностей черноморского побережья. Ситуация изменилась пять-семь лет назад. В основном благодаря тому, что был введен в строй крупный перевалочный комплекс нефтеналивных грузов в порту Тамань, а кроме того, активно развиваются и модернизируются терминалы Новороссийского морского торгового порта. В частности, программа реконструкции терминалов НМТП, последовательно осуществляемая АО «Транснефть-Терминал», позволяет удовлетворить потребности не только предприятий края, но и клиентов из более отдаленных регионов как в части расширения пропускной способности, так и увеличения товарной номенклатуры грузов.

И РОСТ, И СНИЖЕНИЕ

Экспорт нефти из России в октябре 2019 года составил 23,8 млн тонн, что на 1,9%

больше, чем в аналогичном периоде прошлого года. Такие данные содержатся в отчете Центрального диспетчерского управления (ЦДУ) ТЭК, сообщает ТАСС. Так, за январь — октябрь 2019 года экспорт увеличился на 4,9%, почти до 223,4 млн тонн. Поставки российской нефти в дальнее зарубежье в октябре выросли на 3,5%, до 22,6 млн тонн, в ближнее зарубежье — снизились на 21,3%, до 1,2 млн тонн. Транзит увеличился на 27,8% и составил 1,9 млн тонн. При этом за январь—октябрь экспорт нефти в ближнее зарубежье снизился на 4,3%, до 14,3 млн тонн.

При этом отмечается, что на внутренний рынок в октябре поставлено 24,4 млн тонн нефти, что на 2,5% больше, чем годом ранее. За январь—октябрь поставки на внутренний рынок снизились на 0,7%, до 240,2 млн тонн. Добыча нефти и газового конденсата в России в октябре 2019 года снизилась на 1,7%, до 47,5 млн тонн по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. В январе—октябре 2019 года добыча выросла на 1,2%, до 466,44 млн тонн.

Согласно данным по международным стандартам финансовой отчетности (МСФО), «Роснефть» в октябре снизила добычу нефти на 1,9%, добыча «Лукойла» за тот же период сократилась на 1,8%, «Сургутнефтегаз» в октябре нарастил до-

бычу на 0,1%, а «Газпром нефть» снизил на 3,1% (с начала года компания увеличила добычу на 0,6%). Добыча «Татнефти» в октябре снизилась на 2,1% (с начала года рост на 2,1%), а добыча нефти и конденсата у «Новатэка» сократилась на 1,9% (с начала года рост на 1,1%). При этом производство бензина в России в октябре 2019 года увеличилось по сравнению с показателем за аналогичный период прошедшего года на 11,8%. По итогам января—октября НПЗ увеличили производство бензина на 3% — до 33,3 млн тонн. Дизельного топлива в январе—октябре было произведено в России 64,7 млн тонн, что на 1,5% больше уровня годом ранее, топочного мазута — 37,8 млн тонн (снижение на 0,5%), прочих нефтепродуктов — 10,6 млн тонн (снижение на 2%). В целом за январь—октябрь первичная переработка нефтяного сырья в России сократилась на 0,9% — до 235,9 млн тонн, в октябре выросла на 3% — до 24,16 млн тонн.

Несмотря на неоднозначные показатели нефтедобычи и нефтепереработки в России, нефтепереработка в Краснодарском крае рисует куда более радужную картину. Так, по данным «СПАРК-Интерфакс», Туапсинский НПЗ показал выручку за 2018 год в размере 17,4 млрд руб., что на 3,9 млрд руб. больше, чем в 2017 году. Чистая при-

быль завода за минувший год составила 7,14 млрд руб., что на 1,87 млрд руб. больше, чем годом ранее. Ильский НПЗ выручил в 2018 году 9,15 млрд руб., показав чистую прибыль в размере 695,9 млн руб., что на 404,7 млн руб. больше, чем в 2017-м. Нефтеперерабатывающий завод «Славянск ЭКО» показал выручку за 2018 год в размере 101,5 млрд руб., увеличив ее по сравнению с 2017 годом на 30 млрд руб. При этом чистая прибыль НПЗ практически не изменилась с позапрошлого года и составила 2,1 млрд руб. (в 2017 году — 2 млрд руб.). АО «Краснодарский НПЗ — Краснодарэконефть» (АО «КНПЗ-КЭН») выручил по итогам 2018 года 1,34 млрд руб., чистая прибыль составила 50,22 млрд руб. Еще одно нефтеперерабатывающее предприятие Краснодарского края — Афи́пский НПЗ — пережил в последние годы не лучшие времена, что, вероятно, связано со сменой собственника. Его выручка в 2018 году составила 8,8 млрд руб., что на 16,1 млрд руб. меньше, чем в 2017 году, а убыток составил 8,8 млрд руб. Афи́пский НПЗ в мае 2019 года вошел в структуру ПФГ «САФМАР» Михаила Гуцериева и тогда же возобновил работу в штатном режиме. Так, в мае 2019-го объем переработки нефти предприятием достиг 460 тыс. тонн нефти, что больше показателя апреля на 67% (300 тыс. тонн). При этом глубина переработки увеличилась на 2,2% и составила 80,17%, сообщили в пресс-службе предприятия.

Новый подход на рынке НЕФТИ

Аналитики ОПЕК, прошедшее 6-7 декабря 2018 года, ознаменовало новый подход



на рынке нефти — ОПЕК, Россия, а также некоторые другие производители нефти перешли от увеличения к сокращению добычи, стремясь сбалансировать мировой рынок. В прошлом году было принято решение сократить добычу нефти странами ОПЕК на 800 тыс. баррелей в сутки, а странам, присоединившимся к ОПЕК, — на 400 тыс. баррелей в сутки. Соглашение действовало сначала до середины 2019 года, а затем было продлено до конца марта 2020 года. В общей сложности сокращение должно было составить 1,2 млн баррелей в сутки.

Как комментирует аналитик по товарным рынкам «Открытие Брокер» Оксана Лукичева, весь прошедший год участники сделки ОПЕК+ показывали высокую дисциплину соблюдения договоренностей, которая зачастую превышала 100%. Отчасти этому способствовали санкции США к различным производителям нефти (к Ирану, Венесуэле и т.п.), а также форс-мажорные обстоятельства, проблемы на рынке фрахта. Однако в целом все производители соблюдали соглашение, по итогам года ограничение добычи составило 142% для стран ОПЕК и 141% для стран, не входящих в ОПЕК.

По расчетам ОПЕК, общее сокращение добычи нефти всеми участниками сделки ОПЕК+ к началу декабря 2019 года уже составило 1,7 млн баррелей в сутки к уровню октября 2018 года. Кроме того, участниками пакта ОПЕК+ была подписана хартия о долгосрочном регулировании рынка нефти, которая декларирует регулирование баланса рынка путем постоянного мониторинга. «В результате принятого пакта ОПЕК+ и согласованных действий всех участников рынка цены на нефть в 2019 году находились в диапазоне \$54–72 за баррель, среднегодовая стоимость сорта Brent составила около \$64 за баррель, сорта WTI — около \$57 за баррель», — говорит госпожа Лукичева.

Среднемесячное производство нефти в Саудовской Аравии снизилось в 2019 году на 4,7% к 2018 году, в России выросло на 0,9%, в США выросло на 12,3%. Среднемесячная добыча стран ОПЕК в 2019 году сократилась до 29,57 млн баррелей в сутки, не учитывая производство вышедшего из картеля Катара, что на 2,3 млн баррелей в сутки ниже, чем в декабре 2018 года. Темпы добычи нефти в США, значительно выросшие в 2018 году, в 2019 году начали показывать замедление. Этот процесс сопровождается снижением темпов бурения скважин. Основной причиной этого процесса являются низкие для производства сланцевой нефти цены и неразвитость транспортной инфраструктуры на внутреннем американском рынке. По предварительным оценкам, мировые цены на нефть на уровне ниже \$60 за баррель продолжают оказывать негативное влияние на производителей сланцевой нефти в США, что может отрицательно сказаться на уровне добычи с временным лагом в 9–12 месяцев, то есть примерно ко второму кварталу 2020 года.

Потребление нефти в мире в 2019 году, по оценкам МЭА, в среднем вырастет на 1 млн баррелей в сутки. С учетом сокращения предложения нефти странами ОПЕК+ на 1,2 млн баррелей в сутки, а также прироста добычи нефти в странах вне ОПЕК+ в среднем на 1,3 млн баррелей в сутки, баланс рынка нефти, по расчетам МЭА, в конце 2019 года ожидается дефицитным в размере 0,8 млн баррелей в сутки.



ФОТО: ЕВГЕНИЙ ПЕРВЕРЗЕВ

Пятого декабря состоялось заседание министерского совета ОПЕК+, в ходе которого было принято решение рекомендовать на заседании ОПЕК+ сократить добычу нефти при равномерном распределении между участниками пакта ОПЕК+ на 1,7 млн баррелей в сутки в первом квартале 2020 года, а также соблюдать соглашение ОПЕК+ на 100% до 1 апреля. Уже 6 декабря состоялось заседание ОПЕК+, в результате которого было принято решение увеличить сокращение добычи нефти членами ОПЕК+ еще на 500 тыс. баррелей в сутки в первом квартале 2020 года, то есть в целом общее сокращение составит 1,7 млн баррелей в сутки. Участники сделки ОПЕК+, не являющиеся членами ОПЕК, также одобрили данное решение. Распределение дополнитель-

Целевой уровень среднесуточного производства нефтепродуктов для России с 1 января 2020 года составит 11,1 млн баррелей в сутки. Всего сокращение к уровню октября 2018 года составит 300 тыс. баррелей в сутки, из которых дополнительно — на 72 тыс. баррелей

ного ограничения составит 350 тыс. баррелей в сутки для стран ОПЕК и 150 тыс. баррелей в сутки для стран ОПЕК+, не входящих в ОПЕК.

Новый целевой уровень среднесуточного производства для Саудовской Аравии с 1 января 2020 года составит 10,2 млн баррелей в сутки (в 2019 году было 10,6 млн баррелей). Всего сокращение к уровню октября 2018 года составит 482 тыс. баррелей в сутки, из которых дополнительно — на 160 тыс. баррелей. Новый целевой уровень среднесуточного производства для Ирака с 1 января 2020 года составит 4,462 млн баррелей в сутки (в 2019 году было 4,653 млн баррелей). Общее сокращение к уровню октября 2018 года составит 191 тыс. баррелей в сутки. «Надо отметить, что Ирак в последние месяцы показывал плохую дисциплину соблюдения пакта ОПЕК+ (в декабре 2019 года соблюдение пакта со-

ставляло всего 23%), в связи с чем дополнительное сокращение может достигнуть 158 тыс. баррелей в сутки», — говорит Оксана Лукичева.

Новый целевой уровень среднесуточного производства для России с 1 января 2020 года составит, по словам аналитика, 11,1 млн баррелей в сутки (в 2019 году было 11,191 млн баррелей). Всего сокращение к уровню октября 2018 года составит 300 тыс. баррелей в сутки, из которых дополнительно — на 72 тыс. баррелей. При этом Россия изменит методику расчета добычи для подсчета сокращения по сделке ОПЕК+, убрав из нее добычу газоконденсата.

«С учетом ожидаемого МЭА прироста потребления нефти в мире в 2020 году в среднем на 1,2 млн баррелей, ожидае-

мых объемах газоконденсата, который в общем объеме производства составляет 7–8%», — комментирует Оксана Лукичева.

Наиболее вероятным выглядит развитие событий по предложенному ранее сценарию динамики цен на нефть в рамках диапазона \$54–63, который предусматривает сокращение добычи ОПЕК+ до конца марта 2020 года, трудности в переговорах между Китаем и США, продолжение иранских поставок на рынок и с трудом достигаемый баланс рынка.

НЕФТЬ НЕ МОЖЕТ БЫТЬ НЕПРИБЫЛЬНОЙ

Производство продуктов нефтепереработки в любой стране с рыночной экономикой, включая РФ, не может быть неприбыльным, считают эксперты. Эта деятельность, по их словам, является основой для многих отраслей экономики и областей жизни государства, включая транспортную систему, энергетику, химию, производство товаров, которые широко используются в быту, способствует деловой активности граждан, их свободе передвижения, отдыху и так далее. Вместе с тем сейчас для развития нефтеперерабатывающего бизнеса важное значение имеет налоговая и ценовая политика, проводимая государством.

По словам экспертов, конкуренция, естественно, существует, но особенность кубанского рынка является то, что конкурируют на нем не местные НПЗ, а производители из других регионов. С учетом транспортных и логистических расходов это не может не влиять на цену продукта при реализации в розницу и мелким оптом. У НПЗ на юге России есть немалый потенциал развития, причем не экстенсивного, путем простого наращивания мощностей по первичной переработке, а за счет глубокой модернизации, строительства высокотехнологичных установок по производству качественной продукции для конечных потребителей, такой как товарные бензины и дизельное топливо, сжиженный газ, продукты нефтехимии, экологически чистое бункерное топливо и так далее».

Дмитрий Михеев

Юрий Шамара:

«Перспективы НПЗ Кубани по выходу на новые рынки»

Президент компании «КНГК-ИНПЗ» (Ильский НПЗ) рассказал о результатах ее деятельности в 2019 году и планах на будущее, о реализации проекта модернизации предприятия и тенденциях рынка переработки углеводородного сырья на Юге России



ДОБАВИТЬ ОБОРОТОВ

— **Конец года — традиционное время для подведения итогов. В том числе и финансовых. С чем подошла к 2020 году компания «КНГК-ИНПЗ», которую Вы возглавляете?**

— Мы заканчиваем год в плановом режиме с выполнением всех производственных и финансовых показателей, предварительно выручка составит 85 млрд руб. Примерно такие же цифры мы планируем получить и в наступающем 2020 году, исходя из того, что объем переработки останется на том же уровне, что и сегодня, и с учетом сохранения стабильных цен на нефтепродукты на мировых рынках.

— **Каких результатов Вы ожидаете от проводимой модернизации завода? Какие этапы она включает? На какой стадии сегодня находятся работы по модернизации завода?**

— Программа предполагает создание фактически нового предприятия. Причем предприятия-лидера на юге страны в нефтеперерабатывающей и нефтехимической отрасли.

Согласно проекту техперевооружения мы будем поэтапно вводить в эксплуатацию как технологическое оборудование,

так и объекты инфраструктуры и бытового комплекса. В результате к концу 2021 года мощность переработки должна вырасти с нынешних 3 млн тонн до 6,6 млн тонн нефти в год. Кроме того, до 2024 года мы намерены выйти на получение автобензинов класса «5» и ароматических углеводородов.

Сейчас работы по модернизации предприятия находятся в активной стадии. Первый этап предполагает строительство современной установки первичной подготовки и переработки нефти ЭЛОУ-АТ-6. Ее мощность составит 3,6 млн тонн в год. На сегодня мы получили разрешение на строительство, положительные заключения экологической и Главгосэкспертизы, подтвердили соответствие проектной документации и инженерных изысканий требованиям технических регламентов, пожарной и промышленной безопасности и так далее. Кроме того, уже построены временные дороги, объект подключен к энергоснабжению, завершается устройство фундаментов для оборудования, закуплено все оборудование длительного срока изготовления. Планируем, что к кон-

цу 2020 года все строительные-монтажные работы будут закончены, и мы приступим к пусконаладочной стадии.

— **Что предполагает следующий этап модернизации?**

— Мы намерены возвести к 2024 году комплекс по производству автобензинов и ароматических углеводородов (КПААУ) производительностью 1,5 млн тонн в год. Ввод в эксплуатацию КПААУ позволит нам получать автобензины класса «5» и индивидуальные ароматические углеводороды. К 2024 году в ассортименте Ильского НПЗ должны появиться бензины АИ-92-К5 и АИ-95-К5 по ГОСТ 32513-2013, нефтяной ксилол марки А по ГОСТ 9410-78, автомобильный и технический виды пропан-бутана по ГОСТ Р 52087-2003. На сегодня мы уже занимаемся реализацией этого проекта, проходим предварительный «бумажный» этап — получили положительное заключение Главгосэкспертизы и определили генерального подрядчика по разработке рабочей документации.

К концу 2023 года вместо прямогонного бензина, который экспортируется в Турцию и страны Юго-Восточной Азии

в качестве сырья для нефтехимии, будет налажен выпуск высокооктановых бензинов Евро-класса, сырья для лакокрасочных производств, а также сжиженного газа. Это продукция, которая на данный момент в нашем регионе не вырабатывается, но имеет высокий рыночный потенциал. Это же касается и дизельного топлива Евро-класса, выработка которого предусмотрена в рамках второго этапа программы модернизации предприятия.

Кроме этого, в преддверии ввода ограничений IMO 2020 на содержание серы в судовом топливе мы изучаем возможность организации производства бункерного топлива, отвечающего международным экологическим стандартам. Проект этот может быть высокоэффективен, в том числе, из-за непосредственной близости завода к перевалочным мощностям черноморских портов.

РАБОТА НА ЭКОЛОГИЮ

— **Сегодня при организации высокотехнологичных производств все больше внимания уделяется вопросам экологии. Насколько экологичным будет производство после модернизации?**

— Для нас вопросы экологии очень важны, благоприятная окружающая среда — это наше будущее. От того, насколько строго соблюдаются требования экологической безопасности, зависит, в какой среде будут жить наши дети. Поэтому мы применяем самые современные технологии для соблюдения технических требований, которые заложены в российском законодательстве.

Проект модернизации Ильского НПЗ прошел государственную экологическую экспертизу и получил положительное заключение. Решения, которые будут здесь реализованы, позволят снизить воздействие на природу до минимума — как во время строительства, так и в процессе эксплуатации. Для контроля качества воздуха, почвы и воды. В том числе будем привлекать для этого специализированные лаборатории, которые имеют все необходимые аттестации и аккредитации.

— **Что даст проект Северскому району и поселку Ильскому, где расположено Ваше предприятие?**

— Могу с уверенностью сказать, что модернизация завода — это не только бизнес-проект. Он имеет также большое социальное значение. Прежде всего это рабочие места. Сегодня из 936 работников завода около 600 — жители Северского района, более 400 — жители поселка Ильского. Когда производственные мощности возрастут, потребуются новые работники — это еще более 1000 рабочих мест. А рост вы-

пуска и реализации продукции означает увеличение налоговых отчислений — в том числе и в муниципальный бюджет. Значит, у местных властей будет возможность реализовать большее количество социально направленных проектов. А также больше возможностей участвовать в программах повышения качества жизни на условиях софинансирования с краевым и федеральным бюджетами.

Кроме того, для нас важно самим активно участвовать в развитии тех территорий, где проживают наши сотрудники. Мы оказываем благотворительную помощь школам и детскому саду, товариществам собственников жилья и общественным организациям. Уверен, что с реализацией программы развития завода будет возрастать и объем помощи, и в целом вовлеченность завода в жизнь поселка Ильского и Северского района.

Программа модернизации завода подержана региональными властями: на Российском инвестиционном форуме в Сочи в феврале 2018 года было подписано Соглашение по реализации инвестиционного проекта между руководством ООО «КНГК-ИНПЗ» и администрацией края.

Опыт усилили управлением

— По каким направлениям сегодня развивается сотрудничество Ильского НПЗ с Кубанской нефтегазовой компанией (КНГК)?

— Модернизация предприятия требует не только финансовых вложений, но и грамотного управления. На Ильском НПЗ за эти годы сложилась команда грамотных производственников. Но для того, чтобы идти в ногу со временем, соответствовать пожеланиям инвесторов и требованиям государственных регуляторов, возникла необходимость в доработке модели организационной структуры.

Нам были нужны менеджеры высшего звена, способные принимать гармоничные решения в самых разных сферах: инженеринговой, финансовой, инвестиционной. Поэтому руководство компании решило, что необходимо усилить производственный блок Ильского НПЗ опытным менеджментом КНГК. В результате компания «КНГК-ИНПЗ» стала синергией, слиянием производственного опыта НПЗ и управленческого — КНГК.

Польза для всех

— На каких направлениях развития Ильский НПЗ сконцентрируется в ближайшей перспективе?

— Конечно, в производственном плане — это модернизация и выход на новые рынки нефтепродуктов. Но бизнес мы не ставим выше людей, экологии и общечеловеческих ценностей. В этом плане мы придерживаемся так называемой стратегии «win-win». То есть стремимся, чтобы от наших проектов, от взаимодействия с участниками рынка, конкурентами, органами власти, жителями района была польза всем. Чтобы все от нашей работы в конечном итоге оказалось в выигрыше.

Глобальные же цели остаются неизменными: внедрение современных технологий, чтобы обеспечить выпуск нефтепродуктов на уровне передовых европейских; постоянное улучшение операционных по-

казателей, уровня экологической и промышленной безопасности; работа на улучшение жизни в регионе; ответственность по отношению к людям, которые у нас работают, и к ветеранам компании.

Перспективы на экспорт

— Каковы сегодня экспортные показатели работы компании и как Вы в целом оцениваете перспективы развития этого направления деятельности?

— По итогам 2019 года мы прогнозируем, что доля экспортных поставок составит 43% к общему объему произведенной продукции. На экспорт отгружаем бензин газовый стабильный, сернистый газойль и прямогонный мазут. География наших продаж сегодня достаточно обширна и включает в себя Средиземноморье, Северную и Северо-За-

падную Африку, Ближний Восток, страны Латинской Америки и Юго-Западной Азии. В числе потребителей нашей продукции за рубежом — химические предприятия, нефтеперерабатывающие заводы, транспортные организации, бункеровочные компании, среди которых крупнейшие мировые нефтяные компании и нефтетрейдеры, такие как BP, Total, Trafigura, Glencore, ORL.

Что касается перспектив, я оцениваю их достаточно высоко, но при условии гибкого подхода к выбору контрагентов, направлений поставки, их диверсификации. Ранее были достаточно серьезные препятствия для наращивания экспортного потенциала НПЗ Краснодарского края из-за того, что портовые перевалочные мощности черноморского побережья были развиты недостаточно. Но пять-семь лет назад ситуация измени-

«Южный» акцент

— Насколько модернизация производства ориентирована на удовлетворение потребностей внутреннего рынка?

лась. Был введен в строй крупный перевалочный комплекс нефтеналивных грузов в порту Тамань, активно развиваются и модернизируются терминалы Новороссийского морского торгового порта. Программа реконструкции терминалов НМТП, которую реализует АО «Транснефть-Терминал», позволяет удовлетворить потребности не только нашего завода и НПЗ края, но и клиентов из более отдаленных регионов — как в части расширения пропускной способности, так и увеличения товарной номенклатуры грузов.

— Но другие крупные нефтяные компании региона также модернизируют свои заводы...

— Да, и мы искренне желаем нашим соседям успехов в реализации их планов. Конкуренции мы не опасаемся. В современных условиях здорового делового соперничества залогом успеха являются высокий профессионализм менеджмента, продуманная стратегия развития, грамотная маркетинговая и кредитно-финансо-



вая политика, гибкое реагирование на изменение потребностей рынка и высокая скорость принятия управленческих решений. Во всем этом мы сильны и готовы конкурировать на самом высоком уровне.

Кроме того, особенностью нашего топливного рынка является то, что конкурируют на нем не местные НПЗ, а производители из других регионов. В основном из Поволжья, Центральной России, а также Татарстана и Башкирии. С учетом транспортных и логистических расходов это не может не влиять на цену продукта при реализации в розницу и мелким оптом. Поэтому считаю, что у НПЗ Юга России есть большой потенциал развития. Причем не экстенсивного, путем простого наращивания мощностей по первичной переработке, а за счет глубокой модернизации, строительства высокотехнологичных установок по производству качественной продукции для конечных потребителей, такой как товарные бензины и дизельное топливо, сжиженный газ, продукты нефтехимии, экологически чистое бункерное топливо и т.д. Именно этим путем идет наше предприятие.

— Мы исходим из того, что Юг России, включая Краснодарский край, Ростовскую область, Ставрополье, Северный Кавказ, не имеет собственной, «местной» глубокой нефтепереработки. Так исторически сложилось. Но для региона, славящегося своими развитыми сельскохозяйственными производствами, логистическими хабами, здравницами федерального значения, туристическими маршрутами и, как следствие, огромными транспортными потоками и деловой активностью, это как минимум несправедливо. Моторное топливо, практически весь битум для дорожного строительства и прочие продукты нефтепереработки завозятся из других мест, в основном из Поволжья, Центральной России и даже из более отдаленных регионов, что не может не отражаться на цене для местных потребителей. Продукция

«Могу с уверенностью сказать, что модернизация завода — это не только бизнес-проект.

Он имеет также большое социальное значение. Прежде всего это рабочие места.

Сегодня из 936 работников завода около 600 — жители Северского района, более 400 — жители поселка Ильского»

Нина Чупрынникова:

«Кубань Кредит» заметно опережает прошлогодние результаты»

Председатель Правления КБ «Кубань Кредит» ООО Нина Чупрынникова рассказала, каких результатов Банк добился в 2019 году и как кредитная организация планирует развиваться в году наступающем

— **Нина Николаевна, с какими результатами и достижениями Банк «Кубань Кредит» провожает 2019 год?**

— В уходящем году Банк улучшил свои позиции в профессиональных рейтингах по ключевым показателям – объему активов, объему собственного капитала, объемам кредитных и депозитных портфелей и другим. Окончательные итоги подведем в первом квартале 2020 года, но уже сейчас ясно, что мы заметно опережаем прошлогодние результаты.

В 2019 году Аналитическое кредитное рейтинговое агентство (АКРА) подтвердило Банку кредитный рейтинг на уровне «BB+(RU)» со «стабильным» прогнозом. В свою очередь, Международное рейтинговое агентство Moody's повысило наш рейтинг до B2 с прогнозом «стабильный».

«Кубань Кредит» традиционно входит в топ-10 банков страны по объемам кредитования предприятий малого и среднего бизнеса. В настоящее время у нас на обслуживании находится порядка 34 тысяч клиентов — юридических лиц. Министерство экономического развития РФ включило «Кубань Кредит» в число организаций, участвующих в государственной программе кредитования МСБ по льготной ставке в размере 8,5%. Сегодня Банк занимает лидирующее место в ЮФО по работе в рамках этой программы. Кроме того, «Кубань Кредит» продолжил кредитование аграриев по линии Минсельхоза России. По действующему соглашению сельхозтоваропроизводители могут рассчитывать на кредиты по ставке от 1% до 5%.

Много внимания уделялось разработке и внедрению новых банковских продуктов и услуг. В частности, «Кубань Кредит» стал первым региональным банком, приступившим к выпуску квалифицированных электронных подписей (КЭП) юридическим лицам и индивидуальным предпринимателям. Обновлены система дистанционного банковского обслуживания и мобильный банк. Для бизнеса заработала услуга «Онлайн-конверсия», которая позволяет круглосуточно совершать конверсионные операции.

Планомерно развивалась офисная сеть. Открылись новые дополнительные офисы «Лазаревский», «Горячеключевской» и «Инновационный центр» в Краснодаре. Были реформатированы дополнительные офисы в Гулькевичах и Белореченске.

Большая работа велась по привлечению частных клиентов, число которых превысило 360 тысяч человек. Мы предлагаем интересные программы по потребителю кредитованию и ипотеке, депозитные продукты и страхование. Также доступны денежные переводы,



оплата коммунальных платежей и другие услуги.

— **В последние годы наблюдается общемировая тенденция оценивать деятельность компаний во многом с точки зрения социальной работы, которую они проводят. Что в плане корпоративной социальной ответственности делает «Кубань Кредит»?**

— Практически на протяжении всего времени работы Банк входит в число крупнейших благотворителей региона и юга страны, но наша социальная деятельность не ограничивается рамками обычного участия в различных акциях и перечисления пожертвований. Она состоит из многих направлений. «Кубань Кредит» оказывает финансовую поддержку

И если мы сделали чью-то жизнь немного лучше, оказали помощь, привнесли в неё радость, значит, наша благотворительная деятельность ведется не зря.

— **Кому «Кубань Кредит» помог в 2019 году?**

— Круг благополучателей Банка довольно обширный. Прежде всего я хочу выделить наших давних друзей — Нововолжскую школу-интернат с профессиональным обучением, Ростовскую школу-интернат №38 для слабовидящих детей, благотворительные общества «Надежда», «Благо», «Луч» и «Дети-лучики», Всероссийский детский фонд и многие другие. В этом году в число подопечных Банка вошла Краснодарская специальная (коррекционная) школа №259.

«Стратегия развития нашего Банка разработана таким образом, что каждый год предполагает увеличение основных показателей деятельности»

специализированным детским заведениям, благотворительным фондам и НКО, учреждениям культуры. Помогает ветеранским организациям, поддерживает федеральные и региональные проекты в области культуры и искусства. «Кубань Кредит» одним из первых в России занялся финансовым просвещением населения и преуспевает в этом.

— **Почему для Банка важно быть социально ответственным?**

— Во все времена считалось нормой помогать тем, кто в этом нуждался. Вся работа Банка построена на взаимодействии с людьми. Соответственно, наши инициативы связаны с развитием общества. От того, насколько оно развито, в том числе зависит и успешность бизнеса.

сцене выступали воспитанники разных творческих студий, включая детей и подростков с особенностями развития.

— **Почему Банк занимается финансовым просвещением населения?**

— Финансово грамотный человек уверенней чувствует себя в сегодняшних реалиях. Он знает, как накопить деньги, как пользоваться ипотекой, как правильно спланировать свои расходы и взять кредит, чтобы он не «давил» на семейный бюджет. Такой клиент заставляет деньги «трудиться», вкладывая их в финансовые инструменты, тем самым обеспечивая себе дополнительную прибыль. Но самое главное — эти деньги инвестируются в экономику страны: в бизнес и производство, и, как следствие, возвращаются налогами в виде благоустройства городов и новых социально значимых проектов.

— **Какие задачи стоят перед КБ «Кубань Кредит» на 2020 год?**

— Стратегия развития нашего Банка разработана таким образом, что каждый год предполагает увеличение основных показателей деятельности. Чтобы оставаться конкурентоспособным, «Кубань Кредит» должен постоянно развиваться и выводить на рынок привлекательные решения. Этого ждут от нас наши клиенты, и мы за свою более чем 26-летнюю историю научились отчасти предугадывать и формировать предложения и услуги, которые станут востребованными.

В 2020 году мы планируем расширить долю корпоративного направления в Банке. В настоящее время большой потенциал сосредоточен в секторе малого и среднего бизнеса, которым традиционно сильны южные регионы, и наша задача — наращивание сотрудничества с сегментом МСБ за счет новых продуктов, улучшения качества обслуживания и внедрения современных цифровых инструментов и сервисов.

Параллельно продолжим активно развивать розничный бизнес. Приоритетными направлениями работы Банка для частных клиентов по-прежнему будут ипотека, потребительское кредитование и депозиты. Наши условия — одни из самых лучших на рынке, и мы будем стараться, чтобы сделать процесс получения каждой услуги максимально простым, быстрым и качественным.

Люди видят в Банке надежного финансового партнера. Как итог — ежегодно растущие финансовые результаты и клиентская база, благодаря чему мы являемся ведущим самостоятельным банком Краснодарского края и системообразующим банком Южного федерального округа. Нам доверяют, с нами советуются, и для многих «Кубань Кредит» остается банком первого выбора.

«Новые детсады, городские территории, дороги стали наглядными примерами реализации нацпроектов»

Глава Новороссийска Игорь Дяченко рассказал о том, как благодаря национальным проектам менялся город в этом году

Свое выступление, посвященное реализации нацпроектов в 2019 году, Игорь Дяченко провел в школе №34 Новороссийска. По его словам, место было выбрано случайно. «Эта школа открыла свои двери в феврале этого года. Она, как и новые детские сады, городские территории, дворы, дороги, является наглядным примером успешной реализации национальных проектов в городе», — сообщил мэр.

По словам главы Новороссийска, средняя продолжительность жизни населения за последние три года увеличилась более чем на два с половиной процента, рост этого показателя заложен в нацпроекте «Демография». «В городе в рамках этой программы строятся новые спортивные объекты, осуществляется ремонт и обустройство спортивных площадок. В этом году введен в эксплуатацию спортивный центр «Надежда», ведется строительство спортзалов для спортивных школ «Триумф» и «Ника», малобюджетного спортивного комплекса в поселке Верхнебаканском. Ближится к завершению подготовка проектов малых спортивных комплексов в поселке Гайдук и станице Натухаевской. Особое внимание уделяется ремонту и благоустройству спортивных объектов: выполнена замена беговых дорожек на стадионе «Центральный», покрытия спортивной площадки по улице Мефодиевской, 110, выполнен ремонт трибуны по улице Островского, 16 и устройство ограждения стадиона в станице Натухаевской и многое другое», — сообщил Игорь Дяченко.

За последние 10 лет в Новороссийске построено 13 детских садов, а в текущем году завершается строительство двух дошкольных учреждений: в станице Натухаевской на 240 мест и в 13-м микрорайоне — на 280 мест. За счет краевого бюджета в селе Цемдолина выкуплено помещение, и открыт детский сад на 280 мест. Завершена разработка проектно-сметной документации по строительству детских садов по улице Южной и в Борисовке. Строительство запланировано на 2020–2021 годы. Начато проектирование еще трех детских садов: в Южном районе и в Цемдолине. Всего до 2024 года планируется построить и ввести в эксплуатацию восемь детских садов.

В рамках национального проекта «Демография» — «Старшее поколение» новороссийские пенсионеры обеспечены льготой на проезд в муниципальном транспорте, введены программы дополнительного обучения для этой категории граждан. Также в городе открыты пять гериатрических кабинетов: в городской больнице №2 и в поликлиниках №№1, 2, 3, 5.

В рамках регионального проекта «Первичная медико-санитарная помощь» в Новороссийске профилактические осмотры и диспансеризацию прошли более 70 тыс. человек, приобретается новое медицинское оборудование для медицинских учреждений города, ведется работа по созданию «единого цифрового контура в здравоохранении».

«Реализация национального проекта «Образование» позволяет активнее вести работу по проектированию и строительству новых школ и пристроек к уже существующим зданиям. До 2024 года в городе планируется построить 10 новых школ, рас-



считанных более чем на 9 тыс. мест и пять пристроек на 2 тыс. мест», — рассказал Игорь Дяченко.

Реализация национального проекта «Жилье и городская среда» дает возможность благоустройства общественных и дворовых территорий, парков, скверов Новороссийска. По словам мэра города, до 2024 года будет благоустроено 68 дворовых и 11 общественных территорий.

Решить проблему с недостатком в городе чистой воды призвана краевая программа «Троицкий групповой водопровод» — уже начато строительство новой нитки водовода протяженностью более 50 километров. На эти цели из краевого бюджета будет направлено около 4 млрд руб. Производительность водопроводной сети повысится в среднем на 10 тыс. кубометров воды в сутки.

Национальный проект «Безопасные и качественные автомобильные дороги» реализуется в Новороссийске в рамках регионального проекта «Программа дорожной деятельности». В него вошли три агломерации: Новороссийск, Краснодар и Сочи. Общее финансирование программы до 2024 года из федерального и краевого бюджетов составит 550 млн руб. «В 2019 году в Новороссийске отремонтировано 10 дорог общей протяженностью более 11 километров, выполнена реконструкция улицы Видова, проведено бетонирование 56 улиц во всех внутригородских районах города.

На 2020 и 2021 годы запланирован ремонт дорог протяженностью не менее 30 км ежегодно. В 2020 году первый этап дороги «Южный обход» будет выполнен в щебеночном варианте», — рассказал Игорь Дяченко.

Участниками региональных проектов «Системные меры по повышению производительности труда» и «Адресная поддержка повышения производительности труда на предприятиях» стали восемь новороссийских предприятий. «Благодаря этому организации повысят свою конкурентоспособность и сократят издержки», — отметил мэр города. На сегодняшний день в Новороссийске реализуются четыре промышленных инвестиционных проекта, заключенных в рамках Российского инвестиционного форума в Сочи. Предприятия города активно участвуют в краевой программе «Развитие промышленности Краснодарского края и повышение ее конкурентоспособности». Ими уже получены четыре субсидии на общую сумму 10,5 млн руб., осваивается федеральный займ в размере 299 млн руб. из Фонда развития промышленности РФ на реализацию инвестиционного проекта по созданию полномасштабного импортозамещающего производства.

«„Малое и среднее предпринимательство“ — еще один национальный проект, призванный помочь предпринимателям,

В рамках реализации национального проекта «Цифровая экономика» в Новороссийске уже успешно работает аппаратно-программный комплекс «Безопасный город». На его базе в этом году введен в эксплуатацию Центр обработки вызовов, который станет частью всероссийской сети «Система 112». «Флагманский проект „Умный город“ — неотъемлемая составная часть цифровизации Новороссийска. В 2019 году в эксплуатацию введен комплекс контроля за передвижением пассажирского транспорта. Также под контролем систем ГЛОНАСС — GPS находится муниципальный служебный транспорт. Разработан программный комплекс, позволяющий управлять, организовывать и контролировать движение общественного транспорта», — рассказал глава Новороссийска.

Также в рамках проекта создана и актуализирована городская схема теплоснабжения и горячего водоснабжения. В процессе реализации программы «Большая вода» была создана и установлена система телеметрического мониторинга для МУП «Водоканал». Она позволяет оценивать систему подачи холодной воды населению. Внедрена система дистанционного контроля качества атмосферного воздуха.

«Начата реализация проекта по замене и модернизации остановочных комплексов. Остановки станут удобными, современными, они будут оснащены интерактивными экранами с информацией о движении



в его рамках создается Единый центр поддержки предпринимательства, где бизнес сможет получить различные консультационные услуги, помощь в разработке бизнес-плана, финансовую поддержку и многое другое. Разработана муниципальная программа для поддержки предпринимателей стоимостью 10 млн руб. Она включает в себя гранты и субсидии для социально ориентированного бизнеса. Городом оказывается содействие субъектам МСП в получении льготного займа в фонде микрофинансирования края, а также в региональном фонде развития промышленности», — сообщил Игорь Дяченко.

общественного транспорта, кнопкой вызова экстренных служб, сетью Wi-Fi и системой видеонаблюдения», — отметил Игорь Дяченко. Также, по его словам, в рамках программы цифровизации в данный момент разрабатывается платформа «Активный горожанин», которую планируется запустить уже в начале 2020 года.

«И еще очень много проектов разрабатывается в этом направлении: качай-читай, смарт-парк, культ-турист, вело-шеринг, урегулирование парковок в центре города, проект «Сетевой город», платформа «Навигатор» и многое-многое другое», — сообщил мэр.

Здесь вам курорт

Итоги года в туристической отрасли Кубани: о курортном сборе, лыжах и Золотом кольце

С начала 2019 года курорты Краснодарского края посетили более 16,9 млн человек. Пик популярности региона среди отдыхающих в 2019 году пришелся на летние месяцы, когда на Кубани отдохнули 10,5 млн туристов, турпоток за первое полугодие 2019 года на Кубани увеличился на 35% по сравнению с тем же отчетным периодом 2018 года и превысил 7 млн туристов. Сочи в зимнем сезоне планирует принять более миллиона туристов.



ФОТО: ВАСИЛИЙ ДЕРЮГИН

НАСОБИРАЛИ

Власти Кубани заявляют, что курортный сбор как минимум позволяет улучшать инфраструктуру курортных территорий. В следующем году туристы смогут увидеть, на что пошли деньги. По словам губернатора региона Вениамина Кондратьева, с июля 2018 года на Кубани собрали ни много ни мало — 322 млн руб. Их направили на благоустройство туристической инфраструктуры.

В администрации Анапы рассказали, что для курорта эксперимент является удачным. Там получили более 60 млн руб., которые направят на реконструкцию набережной и благоустройство прогулочных

зон в курортных поселках Витязево, Сукко, станице Благовещенской. По словам руководителей муниципалитета, процент отказа от уплаты сбора — мизерный, негативных обращений не поступало.

В администрации Геленджика отметили, что сбор не является обременительным для туристов, ни от отдыхающих, ни от руководителей здравниц не было негативных отзывов. В Геленджике также собрали порядка 60 млн руб., на эти средства создан сквер, проводятся работы по ремонту светомузыкального фонтана на набережной.

Больше всего средств от курортного сбора получил Сочи — около 71 млн

руб. Представитель администрации Сочи Сергей Доморат также отметил положительный результат от курортного сбора на территории города. В городе размещены фотоконструкции, на набережных установлены урны, лавочки, беседки и модульные туалеты.

В Туапсинском районе, в селе Небуг, завершено благоустройство детской игровой площадки, установлены лавочки, проведено озеленение. В Горячем Ключе в Парке культуры и отдыха имени 30-летия Победы установлены уличные тренажеры и урны. В Дзубге проведены работы по благоустройству парковой зоны по улице Советской.

В декабре депутаты ЗСК пополнили список территорий, которые также начнут собирать курортный налог. Согласно документу, в территорию проведения эксперимента по развитию курортной инфраструктуры включили Ейское городское и Должанское сельское поселения Ейского района, Тенгинское сельское поселение Туапсинского района. Эксперимент начнет действовать на этих территориях с 1 января 2020 года. Ставка сбора такая же, как и на других курортных территориях, — 10 руб. с человека. Сохраняются все льготные категории граждан, с которых сбор не взимается.

В Краснодарском крае эксперимент по развитию курортной инфраструктуры стартовал 16 июля 2018 года. Курортный сбор взимается с отдыхающих в день заселения. Он равен 10 руб. в сутки, в 2020 году эта сумма не изменится.

СОЧИ ВСТАЕТ НА ЛЫЖИ

Сочи в зимнем сезоне планирует принять более миллиона туристов. По словам главы Краснодарского края Вениамина Кондратьева, загрузка гостиничного фонда города в новогодние праздники планируется на уровне 100%.

Власти сообщили, что в горный кластер будет увеличено количество рейсов «Ласточек» на курорты Сочи. Горнолыжный сезон на курортах «Роза Хутор» и Красная Поляна открылся уже в середине декабря благодаря обильно выпавшему снегу. Как правило, в горах Сочи сезон длится до середины апреля.

В этом году на радость горнолыжникам на всех горных курортах Сочи наконец-то заработает единый ски-пасс. Под конец года курорты договорились и сделали подарок гостям. Более 177 км трасс — впервые в России горнолыжникам и сноубордистам предлагают такую масштабную зону катания по одному билету. В новом сезоне 19/20 в Сочи единый ски-пасс заработает на всех горных курортах — «Роза Хутор», горно-туристический центр «Газпром» и Курорт Красная Поляна.

Пробный запуск единого ски-пасса в горах Сочи состоялся в прошлом сезоне, когда подъемниками на курорте «Роза Хутор» и в горно-туристическом центре «Газпром» («Лаура» и «Альпика») можно было воспользоваться по специальным билетам. В этом году единый ски-пасс впервые объединяет инфраструктуру всех горных курортов Сочи. Это означает, что для туристов будут доступны канатные дороги и трассы курорта «Роза Хутор», горно-туристического центра «Газпром» и Курорта Красная Поляна, а также появится возможность использовать инфраструктуру каждого из трех курортов: прокаты снаряжения, школы инструкторов, рестораны, кафе, дополнительные услуги.

«Вопросы и предложения по введению единого ски-пасса поступали от туристов еще до запуска проекта. И первый год работы подтвердил — спрос действительно есть. Поэтому все курорты намерены развивать программу для удобства и комфорта туристов и в будущем», — рассказали в пресс-службе курортов.

Продолжение на стр. 12

По информации министерства курортов, туризма и олимпийского наследия Краснодарского края, на 1 декабря 2019 года Краснодарский край посетило 16,9 млн туристов, прогноз по итогам года — 17,1 млн; по итогам 11 месяцев 2019 года поступления от уплаты курортного сбора в доход бюджета Краснодарского края составили 214,2 млн руб. В 2019 году за счет средств курортного сбора реализован ряд проектов по созданию туристической инфраструктуры. За 10 месяцев 2019 года объекты туристического показа, которые входят в проект «Золотое кольцо Боспорского царства» и расположены на территории Краснодарского края, посетили более 500 тыс. человек. До конца года общее число посетителей прогнозируется на уровне 550 тыс. чел. По предварительным прогнозам, в 2020 году число посетителей объектов «Золотого кольца Боспорского царства» вырастет на 10% и составит около 600 тыс.

Время обновления

По сложившейся традиции начинать здоровый образ жизни принято с понедельника или с Нового года. Скорее всего, Вы уже задумывались о том, чтобы сбросить пару килограммов, обещали себе, что уж в новом году начнется новая жизнь со здоровой пищей, регулярными занятиями спортом, заботой о теле и внутреннем мире. Стоит ли ждать?

Это только начало

В концепции «готовимся к праздникам» Краснодарская бальнеолечебница предлагает комплексное решение проблемы лишних килограммов и сантиметров, восстановления здорового цвета лица и праздничного настроения – детокс-программы.

Детокс-программы в Краснодарской бальнеолечебнице состоят из нескольких этапов и позволяют эффективно убрать все лишнее: избыточный вес, хроническую усталость, отеки, боли и дискомфорт в мышцах, проявления аллергии. Природные источники красоты – минеральная вода из собственных источников и натуральные грязи в сочетании с эффективными ручными техниками и аппаратной физиотерапией творят чудеса. Весь курс детокс-очищения составлен таким образом, что с каждым этапом эффект от процедур будет усиливаться и приносить Вам желаемый результат. Более того, очищение активизирует в организме процессы самооздоровления, заложенные самой природой. Буквально за несколько дней Вы сможете преобразиться, достигнуть заветных форм и сияющей внешности.

Бережное очищение

Самый главный детокс-продукт Краснодарской бальнеолечебницы – минеральная щелочная вода «Краснодар-3», природный абсорбент, помогающий связывать токсины, скопление которых является причиной замедления обмена

веществ, засорения пищеварительного тракта и «загрязнения» крови. Очищая внутреннюю основу организма – наши клетки, мы тем самым замедляем процессы старения и продлеваем молодость. Продолжительность программы «Детокс» подбирается индивидуально. Оптимальный вариант 7-10 дней. Эффект очищающей терапии усиливается благодаря применению

Если после тщательной очистки организм подвергается действию тех же загрязнителей, то время от времени следует возвращаться к «генеральной уборке», чтобы удалить особенно упорные токсины. Сосредоточенное, глубокое детокс-очищение организма 1-2 раза в год поможет сохранить контроль над уровнем токсичности вашего организма и обеспечить вывод наиболее «непримиримых» токсинов

нерасслабляющих процедур: минеральных ванн, лечебных душей, лимфодренажного массажа, мини-сауны «Кедровая бочка». Закрепляет оздоровительный эффект правильно подобранный рацион питания.

Не ждите! Сделайте себе подарок: начните преобразиться уже сегодня, чтобы успеть похоронить к празднику.

Победа над искушениями

Если в будни Вы выгораеете на работе, позволили себе лишнее в новогоднюю ночь и на корпоративе, хотите «подзарядить батарейки», избавиться от пары случайно набранных килограммов и эмоциональной усталости, смело обращайтесь в Краснодарскую бальнеолечебницу. На зимний период по разным подсчетам при-

водоворота, найти свой островок комфорта и полезного отдыха. Детокс-мероприятия органично впишутся в Ваши новогодние каникулы, станут источником жизненных сил и энергии, заложат основу для положительных перемен в Вашем образе жизни в будущем году. Да-да, начинать новый здоровый год можно уже 2 января. Для удобства пациентов все новогодние праздники Краснодарская бальнеолечебница будет работать в привычном режиме – 7 дней в неделю.

С чистого листа

Благодаря детокс-программам от Краснодарской бальнеолечебницы Вы избавитесь от шлаков и токсинов, накопившихся за годы, уменьшите развитие возрастных изменений, нормализуете обменные процессы организма, запустите процесс комфортного снижения веса, активизируете омоложение клеток, улучшите общее состояние организма. Внутренняя среда вашего организма очистится, и питательные вещества смогут гораздо быстрее и эффективнее достигать ваших органов, мышц и мозга. Еще один плюс детокса – более ясное мышление и устойчивость к стрессу, которые позволят Вам контролировать все внешние факторы привычного жизненного уклада (работу, увлечения, семью, друзей) и помогут лучше справляться с постоянной нагрузкой, как того требует современный, быстро меняющийся мир.

ходится от 5 до 12 выходных. Не обязательно все это время сидеть за праздничным столом, наносить визиты родственникам и друзьям, заниматься домашними хлопотами или испытывать себя на прочность, толкаясь на распродажах в торговых центрах... Продолжительные новогодние праздники можно использовать не так, как все, вырваться из плена новогоднего

«ДЕТОКС» НА МИНЕРАЛЬНОЙ ВОДЕ

Избавьтесь от «последствий»
новогодних праздников!

8 861 201 9 201

г. Краснодар, ул. Герцена, 267

Одно имя во всех

соц.сетях: [Kubkbl](#) [@](#) [v](#) [f](#)

 **КБЛ**
Краснодарская
Бальнеолечебница


ПРЕССОТЕРАПИЯ
В ПОДАРОК!*

*С информацией об организаторе акции, о правилах ее проведения, количестве подарков (призов), сроках, месте и порядке их получения можно ознакомиться по телефону.

Лицензия ЛО-23-01-013417 от 28 марта 2019 года

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВПОКАЗАНИЯ, НЕОБХОДИМА КОНСУЛЬТАЦИЯ СПЕЦИАЛИСТА

Здесь вам курорт

Начало на стр. 10

Объединяя трассы, Сочи выходит на уровень ведущих европейских горнолыжных курортов, предоставляющих гостям различные варианты катания: доступны как единый ски-пасс, так и ски-пасс, позволяющий кататься на одном из выбранных курортов. Между нижними станциями канатных дорог трех курортов будет курсировать ski-bus — бесплатный автобус для обладателей действующего единого ски-пасса.

Старт продаж состоялся в декабре. Воспользоваться единым ски-пассом туристы смогут с даты официального открытия сезона на всех трех курортах. Билет, как уже говорилось выше, предоставит возможность кататься на трассах всех горных курортов в Сочи, таким образом, общая зона катания составит более 177 км. На курорте «Роза Хутор» протяженность горнолыжных трасс составляет 102 км, в горно-туристическом центре «Газпром» («Лаура» и «Альпика») — более 45 км, на Курорте Красная Поляна — 30 км. На выбор туристам предлагается несколько тарифов.

Новый год к нам мчится

Планируется, что в праздничные дни горный кластер Сочи посетят более 365 тыс. человек. В пресс-службе курорта «Роза Хутор» рассказали, что там планируется череда зимних фестивалей: молодежный праздник RosaFest, NewStarCamp и красочный высокогорный фестиваль «Бугель-вугель». С 4 по 7 января на курорте пройдет рождественский концерт, 7 января сцена LiveFest будет отдана самым актуальным представителям городских музыкальных стилей. Курорт «Роза Хутор» в новогоднюю ночь подарит гостям праздничное шоу световых технологий. Гигантским экраном для видеопроекции станет центральное здание ратуши на площади курорта. Хедлайнером мероприятия выступит группа «Моральный кодекс». Завершится праздник красочным фейерверком.

Кроме того, на курорте в новом сезоне можно будет прокатиться на горных санках родебан, тюбинге, собачьих упряжках в хаски-центре, оленях, полетать на парaplанах и посетить этноферму «Шишин двор», где туристы смогут пообщаться с домашними козами, продегустировать фермерские сыры, мед и выпечку, а также посетить уютную деревню с бытом русских переселенцев XIX века.

В пресс-службе курорта Красная Поляна сообщили, что одной из новинок курорта станет услуга «Рассвет на трассе», которая подразумевает восхождение на гору в сопровождении гида ранним утром

Сочи является одним из самых популярных круглогодичных городов-курортов в России. В летний сезон туристы предпочитают семейный отдых в прибрежной зоне, зимой — активный отдых на горнолыжных курортах, в межсезонье в городе популярен отдых по программам санаторно-курортного отдыха

перед открытием курорта и встречу рассвета на вершине. С 1 по 11 января в казино курорта состоятся бесплатные концерты Эмира Кустурицы, Владимира Кузьмина, Лолиты, групп «Ленинград», «Градусы» и «2Маши».

В пресс-службе администрации Сочи сообщили, что 31 декабря на площади Флага пройдет бесплатный праздничный концерт «20Сочи20». Там же будет организована новогодняя ярмарка. В новогоднюю ночь в «Сочи Парке» ожидаются выступления кавер-групп, ночные полеты на аттракционах и иллюзионное шоу.

Как рассказали в пресс-службе администрации города, с начала ноября 2019 года межведомственной комиссией, в которую входят сотрудники администрации и правоохранительных органов, на постоянной основе проводятся обследования объектов размещения горного

кластера города Сочи. Комиссия проводит проверку готовности служб и сервисов к обеспечению антитеррористической защищенности и технической готовности в рамках подготовки к зимнему курортному сезону 2019–2020 годов. Сейчас большинство объектов размещения обследованы.

Кроме того, проводится мониторинг качества предоставления гостиничных услуг, определяются мероприятия по усилению антитеррористической защищенности на период зимнего курортного сезона и на новогодних и рождественских мероприятиях. Запланировано увеличение под-

ты стало расширение имеющихся пляжей на 40 тыс. кв. м, добавилось пять оборудованных пляжей», — сообщил господин Богодистов.

Он уточнил, что оборудованы пляжи не только в самом Геленджике, но и в сельских округах. В Кабардинке, например, установили теневые навесы со встроенной системой охлаждения струями холодного воздуха. Гости курорта оценили новшества, люди на пляжах отдыхали до октября. «С завершением курортного сезона приступили к расширению центрального пляжа. Летом этот участок побережья был проинспектирован, и мы пришли к выводу, что годами загороженный пляж, может быть полезен жителям и гостям курорта», — сказал мэр города-курорта.

Отдых по-царски

«Золотое кольцо Боспорского царства» — глобальный туристский проект Краснодарского регионального отделения Русского географического общества, маршрут которого проходит по территории 12 городов Краснодарского края, Республики Крым, города Севастополя и Ростовской области и включает в себя 35 площадок, тематически связанных с историей Боспора. Реализуется совместно с министерством курортов, туризма и олимпийского наследия Краснодарского края, министерством курортов и туризма Республики Крым, министерством экономического развития Ростовской области, главным управлением культуры г. Севастополя и при поддержке Федерального агентства по туризму РФ. Проект впервые связывает воедино все регионы Юга России и продвигает их туристский потенциал. Ростуризм включил маршрут «Золотое кольцо Боспорского царства» в топ-10 приоритетных проектов, ориентированных на въездной туризм, а по результатам опроса туристы назвали его самым интересным межрегиональным маршрутом России 2018 года. Одной из целей проекта является позиционирование России на международной арене.

Отправившись по маршруту «Золотое кольцо Боспорского царства», каждый турист совершает путешествие не только в пространстве, но и во времени. Объекты показа, включенные в проект, рассказывают об уникальном античном наследии Юга России, больших археологических открытиях, бесценных находках, а также позволяют окунуться в неповторимую атмосферу древнего Боспора. Регионы, участвующие в реализации глобального проекта, представили памятники античной истории, современные объекты турпоказа, средства размещения, рестораны и кафе исторической кухни. Маршруты для путешествия по «Золотому кольцу Боспорского царства» варьируются по продолжительности от 3 до 14 дней и предполагают свободный выбор транспорта: автобус, автомобиль, поезд. Исследовать Боспорское царство возможно и водными маршрутами. Морскую часть проекта составляют лайнер «Князь Владимир» — единственное в России судно, которое осуществляет сообщение по направлению Сочи — Севастополь, три водных маршрута по акватории Черного моря для экскурсионных групп и новый морской туристический маршрут «Паруса Боспора» для яхтсменов. (0+)

вижного состава автомобильного транспорта общего пользования и выездных бригад скорой медицинской помощи.

В Геленджике экспериментируют с убытками

А вот в Геленджике пытаются сделать убыточные пляжи привлекательными для туристов. Пляжи, которые приносили убыток городу, благоустроили в качестве эксперимента на условиях аренды. Сейчас в городе появилось пять таких пляжей, сообщил мэр города Алексей Богодистов. «Неграмотное управление некоторыми пляжами приносит городской казне убытки. В качестве эксперимента данные территории решено было отдать в аренду тем, кто готов был не просто благоустроить пляжные территории, но и создать там необходимую инфраструктуру. Результатом этой рабо-



– **Валентина, прохождение детокс-программы было для Вас тяжелым испытанием?**

– Я ехала подготовленная, то есть я была настроена. Я понимала: да, я буду голодать. Да, будут какие-то процедуры, может быть, не самые приятные в мире, но я себе все время говорила одно: это я делаю для себя любимой, для своего здоровья, для своей красоты. Я не скажу, что мне было тяжело. Ты потом радоваться начинаешь самым простым вещам. Когда мне дали кусочек свеклы сухой, я его пятнадцать минут жамкала как могла (Смеется.). Но это было очень вкусно. А яблочко печеное?! Это просто бомба!

– **Чем еще запомнится «Кивач»?**

– Я не забуду – у нас мужчина один на 12 килограммов похудел, так мы с ним водой чокались: «О! Давай! За твои минус 12!» (Смеется.) Ну, потому что действительно это здорово. Ты действительно начинаешь ценить какие-то простые вещи. Поэтому, мне кажется, это курс, который дает не только физическое ощущение, но и что-то в твоей голове тоже происходит.

– **В чем, на Ваш взгляд, особенность клиники?**

– Врачи прекрасные. Очень деликатные и интеллигентные. Всё очень тактично. Встречают как родную. Оп! И уже я кровь сдала. Хоп-хоп! И мне

ВАЛЕНТИНА МАЗУНИНА:

«ЭТО НЕВЕРОЯТНО! У МЕНЯ ОЩУЩЕНИЕ, ЧТО Я СЕЙЧАС ПОЛЕЧУ КУДА-НИБУДЬ!»

Можно ли похудеть эффективно и при этом без ущерба для здоровья? Да, если довериться профессионалам. В центре интегративной медицины – знаменитой карельской клинике «Кивач» разработана комплексная программа очищения организма и снижения массы тела, позволяющая выявить и устранить причины набора лишнего веса и дающая стойкий результат. Валентина Мазунина, известная российская актриса театра и кино, недавно побывавшая в «Киваче», рассказала о деликатном персонале, приливе энергии и своих невероятных ощущениях после пройденного курса.

уже какие-то уколы назначили. Я прихожу, трясусь, говорю: «Я боюсь, не могу». А со мной прямо как с дитяtkой: «Оп-оп-оп! Комарик укусил. Чик-чик!» (Смеется.) В «Киваче» ты можешь обратиться к тем специалистам, которых не успеваешь посетить в Москве. А здесь у тебя есть на это время – время, которое ты можешь посвятить только себе любимой.

– **Каковы Ваши ощущения после завершения курса?**

– Я чувствую себя как девочка. Мое личико расправляется. Я не знаю, как это объяснить: на клеточном уровне ты обновляешься, из тебя выходят все токсины. И действительно, это происходит на глазах. Я, к примеру, за это время очень выдохнула, и у меня появилось столько энергии. Это не-

вероятно! Иногда у меня ощущение, что я сейчас полечу куда-нибудь, мне уже надо что-нибудь делать!

– **Будете рекомендовать клинику своим близким, друзьям?**

– Здесь я поняла, что это действительно классный отдых. Вот такого у меня еще не было никогда. Я отправлю сюда своих ребят и сделаю так, что они приедут сюда настроенными, я уверена.



ГЛАВНЫЕ ПРЕИМУЩЕСТВА:



ДЕТОКС



ДИАГНОСТИКА CHECK UP***



ANTI AGE**



ПЛАСТИЧЕСКАЯ ХИРУРГИЯ



КОСМЕТОЛОГИЯ



Более 20 лет клиника занимается очищением организма (детоксом) по специально разработанным программам, она специализируется на интегративной медицине и была признана «Лучшей Detox*** и Anti Age** клиникой» (премия Aurora Beauty & Health European Awards 2014). Здесь применяются передовые подходы к диагностике и лечению, включая вегеторезонансное тестирование, гемосканирование, спектральную фототерапию, квантовую эндовазальную терапию, лимфотропную терапию.

* Клиника «Кивач». Лауреат в номинации «Лучшая Detox*** клиника», «Лучшая Anti Age** клиника». Премия Aurora Beauty & Health European Awards. **Антивозрастная. ***Детокс. ****Обследование. Услуги по профилю «Пластическая хирургия» предоставляются ООО «Кивач Эстетик плюс». Не является публичной офертой. Реклама. Лицензия ЛО-10-01-001090 от 15 декабря 2016 г.

Клиника «Кивач»:
186202, Республика Карелия,
Кондопожский р-н, с. Кончезеро
8 (800) 100-80-30
www.kivach.ru



/kivachclinic



АЛЕКСАНДР РОБАК:

«ЭТИМ ХОЧЕТСЯ ПОДЕЛИТЬСЯ ИМЕННО С БЛИЗКИМИ ЛЮДЬМИ»

Активное долголетие – это та цель, к которой стремится каждый в современном мире. И ни для кого уже не секрет, что именно здоровье оказывает решающее влияние на продолжительность жизни. Многие для восстановления своих сил и продления молодости выбирают центр интегративной медицины – знаменитую карельскую клинику «Кивач», где уже многие годы применяются результативные программы детоксикации организма на клеточном уровне. Своими впечатлениями о «Киваче» поделился известный российский актер, продюсер, режиссер Александр Робак.

– **Александр, с какой целью приехали в карельскую здравницу?**

– Очень много слышал от друзей и коллег восторженных отзывов о «Киваче» и тоже решил приехать сюда на разведку. Первое, что впечатляет – это сосновый бор, озеро и потрясающий воздух.

– **Какие положительные моменты отметили для себя?**

– Это первоклассная клиника. И то ощущение, которое ты получаешь на выходе из программы детокса, – небо и земля с тем состоянием, с которым ты сюда приехал. Второй момент – то, чем «Кивач» отличается от других клиник

– здесь возможно пройти сразу огромное количество процедур конкретно по твоей проблеме. И это невероятно здорово! Это огромный плюс клиники и вызывает только уважение.

– **Вы в «Киваче» пробыли неделю. О каких результатах детокс-программы уже можете говорить?**

– Чем мне вообще понравился «Кивач»: получается, что за эту неделю ты действительно проходишь очистку организма и совершенно по-другому начинаешь себя чувствовать. Я уже не говорю о том, что слетает ненужный вес,

уходит всякая грязь из организма и так далее.

– **Какие ощущения испытываете здесь?**

– Ты отдыхаешь, отдыхает голова, отдыхают мозги. Я телевизор ни разу не включал. Желательно еще телефон дома оставить, это вообще было бы идеально.

– **Будете рекомендовать клинику «Кивач» своим знакомым?**

– Пока я здесь, я уже позвонил энному количеству своих друзей и сказал: «Ребята, надо все бросать – и ехать в «Кивач», не жалеете!»

– **Планируете ли приехать сюда еще? Один или с родными?**

– Я все это увидел и подумал: обязательно – вот даю себе слово! – обязательно когда-нибудь мы сюда приедем всей семьей, и я все это покажу. То есть понятно, что хочется поделиться чем-то очень хорошим именно с близкими людьми. Это как раз такое место.

«5G придет в регионы, когда решатся системные вопросы»

Телеком-операторы в уходящем году активно строили сети, развивали свои экосистемы и тестировали новые технологии. О том, как в Краснодарском крае меняется профиль потребления телеком-услуг и когда в регионах может появиться новое поколение мобильной связи, рассказал региональный директор Южного региона ПАО «ВымпелКом» Александр Тепляков.

— **Цифровизация экономики стимулирует операторов связи активно развивать инфраструктуру. Как Билайн решает задачу обеспечения качественного покрытия в Краснодарском крае?**

— В 2018–2019 годах в Краснодарском крае Билайн инвестировал в развитие сети несколько миллиардов рублей. В Краснодаре, Сочи и других городах мы строили новые базовые станции, расширяли сеть 4G, обеспечивающую скоростной мобильный интернет (запустили сеть 4G в 42 населенных пунктах региона). В следующем году будем строить в регионе еще больше.

— **Возвращение на рынок безлимитных тарифов, с одной стороны, означает для операторов дополнительную нагрузку на сеть, с другой — не способствует росту ARPU («средний доход от абонента»). Как вы действуете в этой ситуации?**

— Действительно, нагрузка на сеть растет постоянно. В этом году мобильный интернет-трафик в Краснодарском крае за год в сети 4G вырос в 2,5 раза. Но нас такая ситуация не пугает, прежде всего потому, что мы развиваем не только сеть, но и экосистему бренда: работаем над тем, чтобы пользователь получал не только наши базовые продукты, но и другие сервисы, которые поддерживают или даже улучшают его качество жизни. Клиент может заказать, например, финансовую услугу в нашем магазине, то есть там, где ему это удобно, а не обязательно в офисе страховой или инвестиционной компании. Клиенту мы готовы делать персонализированное предложение, с учетом его потребностей, стиля потребления, часто в этом нам помогает Big Data.

Важно, чтобы, попадая в орбиту бренда, клиент получил позитивные эмоции. Все операторы регулярно отслеживают NPS-индекс потребительской лояльности. Чем выше лояльность, тем больше довольных абонентов, это положительно сказывается на показателях активной абонентской базы и, соответственно, влияет на выручку.

— **Как меняется профиль потребления клиентов в Краснодарском крае?**

— На Кубани очень активные пользователи. Наверное, в силу южного климата они не только много говорят, но и за последний год стали больше пользоваться мобильным интернетом. Для сравнения: пять лет назад средний российский пользователь в месяц потреблял 2,5 Гб, сейчас — 7,5 Гб и выше. В Краснодарском крае в среднем за месяц клиент Билайн потребляет 10,4 Гб (это выше, чем житель Ростова-на-Дону



или Волгограда). А самые активные пользователи «генерят» более 32 Гб в месяц. Краснодарцы очень активно поддерживают наши инициативы, например, после запуска акции «ГиГи за шаги», когда за 10 тысяч шагов в день можно получить бесплатный пакет интернета, Краснодар вошел в топ-3 по числу участников (впереди только Москва и Петербург).

Краснодарские B2B клиенты активно пользуются готовыми решениями Билайн на базе BigData («Искусственный интеллект (AI)», «Билайн Programmatic», «Геоаналитика», «Скоринг и верификация»). В этом году мы запустили на Кубани шесть проектов с использованием «больших данных» в различных отраслях бизнеса (ИТ, пассажирские перевозки, медицинские услуги).

— **В сентябре 2019 года Краснодарский край стал первым российским регионом,**

в котором состоялось тестирование возможностей пятого поколения мобильной связи. Когда мы сможем пользоваться смартфонами с поддержкой 5G?

— В демонстрационной зоне 5G в Сочи мы впервые провели презентацию для рядовых пользователей — показали во время Гран-при России FORMULA 1 коммерческое оборудование (базовую станцию 5G), как с использованием 5G могут работать роботы, игровые приставки, смартфоны. Например, робот на сети 5G благодаря гигабитным скоростям и низкой задержке сигнала моментально реагировал на появление в поле его «зрения» руки человека, что важно для безопасности на сборочных линиях.

Конечно, людей больше интересует, когда они смогут пользоваться 5G смартфоном, чтобы загружать свой любимый сериал в высоком качестве в считанные секунды. Думаю, это произойдет доволь-

но скоро. Правда, точные сроки вряд ли кто-то сможет обозначить — сначала на федеральном уровне надо решить вопрос с частотами, потом оценить затраты, модернизировать инфраструктуру и т.д. Но в любом случае операторам в ближайшее время предстоит пройти весь этот путь, потому что сети 4G в определенный момент могут не справиться с лавинообразным ростом дата-трафика. Появление 5G некоторые сравнивают по значимости с возникновением интернета, поэтому, думаю, нас ждут открытия. Телеком всегда был отраслью, которая дарит много сюрпризов. Сегодня мы даже не представляем, какие новые продукты возникнут с внедрением 5G. Строительство сети 5G по основным принципам не отличается отстройки 4G, поэтому, думаю, как только будут решены системные вопросы, 5G придет в регионы.

В этом году мобильный интернет-трафик в Краснодарском крае за год в сети 4G вырос в 2,5 раза. Но нас такая ситуация не пугает, прежде всего потому, что мы развиваем не только сеть, но и экосистему бренда: работаем над тем, чтобы пользователь получал не только наши базовые продукты, но и другие сервисы, которые поддерживают или даже улучшают его качество жизни

Артем Журавлев, директор по IT группы компаний DANYCOM:

«Мы доказали эффективность своего бизнеса в России и масштабируем его на всю Европу»

IT-директор группы компаний DANYCOM о результатах работы в 2019 году, экспансии в страны Евросоюза, а также о знаковых трендах мирового рынка SMS-агрегации и IT

— С какими результатами группа компаний DANYCOM (бренд, под которым работает ООО «ДЭНИ КОЛЛ») подходит к концу 2019 года и чего в целом удалось добиться с момента создания?

— «ДЭНИ КОЛЛ» начал работу в 2014 году с головным офисом в Краснодаре. Мы стартовали с создания платформы, которая позволяет обрабатывать и рассылать SMS. В 2016 году получили лицензию виртуального мобильного оператора. А с 2017 года предоставляем услуги связи на базе сетей Tele2 по модели Full MVNO. Tele2 для нас и сегодня остается хост-оператором в России.

Замечу, что мы быстро вошли в тройку крупнейших SMS-агрегаторов в стране, и наш бурный рост продолжается. С января по сентябрь 2019 года количество абонентов DANYCOM.Mobile выросло с 93 тыс. до более чем 300 тыс. человек, регионов присутствия — с 23 до 56. За девять месяцев наша платформа агрегировала более 15 млрд SMS, показав рост на 70% по сравнению с тем же периодом прошлого года. Думаю, подведение итогов покажет нам цифру, очень близкую к 20 млрд сообщений.

По данным отчета J'son & Partners Consulting «Российский рынок услуг мобильного информирования, 2017–2021 гг.», «ДЭНИ КОЛЛ» вошел в тройку лидеров по количеству передаваемых A2P SMS (application-to-person, рассылка сообщений от приложения к пользователю). По итогам 2018 года доля группы компаний от общего объема рынка мобильного информирования составила 11%, среди SMS-агрегаторов мы занимаем 14%. В мировом SMS-трафике на долю группы приходится 1%. На международных рынках локально мы присутствуем в девяти странах. Что касается бизнес-клиентов, то нашу платформу используют более 84 тыс. таких абонентов.

— Какие финансовые результаты показывает группа?

— Расширение бизнеса позволило в 2018 году увеличить выручку группы компаний более чем в два раза — с 14,9 млрд руб. до 30,2 млрд руб. Прибыль при этом увеличилась в 1,2 раза — до 2,8 млрд рублей. За первое полугодие 2019 года выручка по группе составила почти 17,5 млрд руб., что на 6 млрд руб. больше, чем за аналогичный период прошлого года. По результатам девяти месяцев 2019 года (по МСФО) совокупная выручка вышла уже на уровень 27,5 млрд руб. На конец текущего года мы ожидаем выйти на цифру 40 млрд руб.

Наши облигации торгуются на Московской бирже как ценные бумаги компаний высокотехнологического сектора экономики — рынка инноваций и инвестиций. Рейтинговое агентство «Эксперт РА» присвоило нам национальный долгосрочный кредитный рейтинг на уровне гiBB+, прогноз — «Стабильный». В октябре 2019 года мы погасили первый купон по недавно выпущенным трехлетним облигациям. Общий объем выплаченных средств составил 33,66 млн руб.

Сейчас в группе шесть компаний: ООО «ДЭНИ КОЛЛ», ООО «Рецептор Технолоджи», ООО «Финансовый помощник», ООО «ДС Генератор», ООО «ДиСиКоммьюникейшн». В 2019 году «ДЭНИ КОЛЛ» также стал стопроцентным



собственником зарубежного SMS-агрегатора AdelarTrading Corp, офис которого находится в Эстонии, в Таллине, и организован на базе нашей дочерней компании DANYCOM OÜ. Если до приобретения агрегатора это был оптовый проект, то теперь мы смогли выйти в розницу, получив более 2 тыс. компаний, которые стали нашими клиентами. Кроме того, как владельцу зарубежного агрегатора A2P нам теперь проще подключаться напрямую к иностранным мобильным операторам.

— Первый выпуск облигаций ООО «ДЭНИ КОЛЛ» объемом в 1 млрд руб. состоялся в 2019 году на Московской бирже. При этом первоначально планировали выпустить ценных бумаг на 500 млн руб. С чем связано двукратное увеличение и какие цели вы преследовали, привлекая финансирование таким способом?

— Сначала действительно речь шла о 500 млн руб. Но мы увидели, что спрос на облигации гораздо выше, чем планировали, и отреагировали соответственно. Только в первый день торгов нам поступило 72 заявки почти на 500 млн руб. В основном покупателями стали институциональные инвесторы, в том числе банки. Чуть менее трети облигаций приобрели частные покупатели и физлица. По итогам собранных заявок объем выпуска составил 1 млрд рублей. Выпуск успешно размещен 29.07.2019 года.

Выход на рынок облигаций нам интересен тем, что он позволяет презентовать группу компаний как кредиторам, так и потенциальным инвесторам. А также работает на ее кредитную историю, получение благоприятного кредитного рейтинга от одной из ведущих международных компаний из Big3. В будущем планируем организовать IPO как на российской бирже, так и на зарубежных площадках, таких как NASDAQ. Ну и конечно же, мы не собираемся на этом останавливаться, будем выходить с облигационными выпусками под конкретные проекты.

— На что идут привлеченные средства?

— Наш экосистемный подход, когда один бизнес дополняет другой, доказал свою эффек-

тивность, и теперь мы его масштабируем. Расширяем свое присутствие в России как SMS-агрегатор и виртуальный мобильный оператор, привлекаем новых абонентов, развиваемся на европейских рынках через создание собственных компаний и покупку уже существующих иностранных. В России DANYCOM.Mobile 2019 год начал с 23 регионов присутствия. Сегодня у нас уже 56 запущенных регионов, среди них Магаданская, Московская, Томская области, Чувашская Республика. Мы охватили связи весь Дальний Восток, Урал и Северо-Запад. В ближайших планах — начать работать в Новосибирске, Нижнем Новгороде, Пензе, Республике Бурятия, Самаре, Казани, Ростове-на-Дону, Республике Тыва.

Также продолжается работа над программным обеспечением международной коммуникационной платформы DANYCOMO. В ее поддержание и развитие за последние годы мы инвестировали порядка 2 млрд руб. После обновления платформы DANYCOMO запустим международный платежный сервис.

— Что для вас означает экспансия в Европу?

— В первую очередь — это дешевый роуминг. Система рассылки A2P SMS в Европе в пять раз дороже, чем в России. Соответственно «европейская» маржинальность составляет 10% при российской 2-8%. Причина этого — в требованиях европейского законодательства. При этом важно понимать, что SMS — это не только реклама, но и генерация лидов с целью продажи. То есть, помимо традиционного заработка на рассылке сообщений, мы получаем прибыль от участия в продажах, от поставки лидов.

В ближайшее время мы стартуем в Испании, Эстонии, Польше и Италии, а также выйдем на рынки Бельгии, Великобритании, Франции и Чехии. Во все эти государства мы будем заходить как мобильный оператор и как SMS-агрегатор.

Кроме того, планируем запустить в еврозоне платежную систему DANYCOM.Pay. Наличие прямых договоров с VISA и Mastercard позволит оказывать услуги интернет-эквайринга практически по себестоимости. А это, в свою очередь, даст возможность развивать другие перспективные направления бизнеса, на которых мы будем зарабатывать.

— Какие факторы вы считаете для себя наиболее значимыми в плане дальнейшего развития?

— В России это, безусловно, освоение новых территорий, а также внедрение прогрессивных цифровых решений. Единая международная телекоммуникационная платформа DANYCOMO уже объединяет все направления, которые мы предлагаем заказчикам. Наш клиент сможет воспользоваться комплексом услуг: не только рассылкой SMS и сообщений по электронной почте, но и push-уведомлениями, IM-рассылками, HLR (централизованная база данных о каждом абоненте), каскадными рассылками в WhatsApp, Viber и других мессенджерах, детальными настройками сообщений на основе BIG DATA.

Для роста компании за рубежом основным фактором будет масштабирование самой

модели построения нашего бизнеса. В России мы убедились в том, что синергия DANYCOMO (ранее DANYCOM.SMS) и DANYCOM.Mobile, которой мы достигли, эффективно работает. Сейчас этот опыт нужно воплотить в наших зарубежных проектах. Как я уже упоминал, мы будем не только развивать свои компании, но и хотим купить в Европе уже действующие организации, чтобы интегрировать их в наш бизнес. В целом мы планируем расширить свое присутствие до 28 стран еврозоны, где нет внутрисетевого роуминга.

В числе прочего мы также намерены наращивать долю мобильной связи в общем объеме выручки компании. Если сейчас это около 3%, то через год мы хотим выйти на 16–20%. В том числе благодаря активному продвижению своих услуг за границей. В целом, если говорить о финансах, в 2020 году мы намерены выйти на показатель выручки по группе в России и за ее пределами порядка 60 млрд руб., а чистой прибыли — 4,4 млрд руб.

— Какие важные, на ваш взгляд, процессы происходят сейчас на тех рынках, где работает группа компаний DANYCOM?

— В части SMS-агрегации это, конечно же, подготовка к презентации нового стандарта обмена сообщениями — RCS. А также апгрейд Android Messages. Сервис объединит лучшие наработки от наиболее популярных на сегодня мессенджеров, в том числе WhatsApp и Viber. При этом, помимо текста, обмениваться можно будет фотографиями и файлами в видеоформате. Те компании, платформы которых позволят запустить RCS, от этих изменений, безусловно, выиграют. Мы в их число входим.

Если говорить о еще более глобальных тенденциях, то я считаю, что будущее за цифровыми экосистемами, созданными на основе сочетания различных сервисов, усиливающих и дополняющих друг друга. Мы движемся в рамках этого тренда.

Бизнес-модель, по которой развивается DANYCOM.Mobile, называется Freemium (от англ. Free — «бесплатный» и англ. premium — «улучшенный, отличающийся более высоким качеством»). Абоненты виртуального мобильного оператора могут бесплатно пользоваться базовой версией продукта, в частности, DANYCOM.Mobile предполагает фиксированный объем минут, SMS и интернет-трафика бесплатно с возможностью докупить при необходимости дополнительный пакет.

Доходность бизнеса зависит от базы абонентов. Помимо заработка на предоставлении допакета, компания зарабатывает на абонентской базе, присылая каждому пользователю бесплатной версии до пяти рекламных SMS в день. Анализ клиентской базы позволяет таргетировать рекламный контент по возрасту, социальному статусу, локации абонентов.



ПОКУПАЙ
У НАС
КВАРТИРУ

БУДЕШЬ
НАШИМ
КОРОЛЕМ



ЮгСтрой
Империял

жильё со знаком качества

imperialgorod.ru

8 (861) 204-01-01

Реклама. Застройщик ООО "ЮгСтройИмпериял". Проектные декларации размещены в системе ЕИСЖС на сайте наш.дом.рф. Не является публичной офертой.