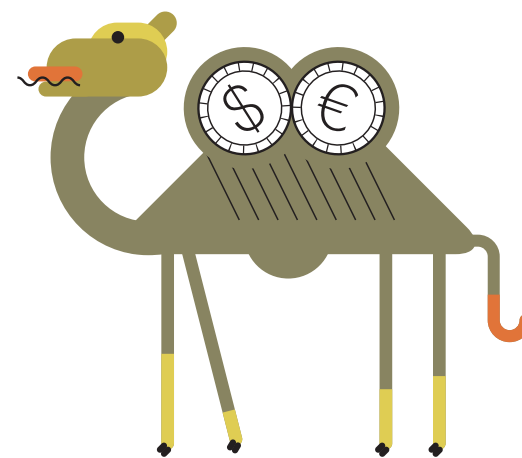


# МАШИНА ПО ПОДПИСКЕ

СКОЛЬКО СТОИТ НОВАЯ УСЛУГА НА АВТОРЫНКЕ



Помесь аренды, лизинга и каршеринга — так выглядит подписка, новая, появившаяся совсем недавно в России форма временного пользования автомобилем, с помощью которой некоторые автопроизводители планируют в скором будущем осуществлять до половины своих продаж. «Деньги» подсчитали, выгоден ли на самом деле новый сервис.



Подписка — новый зверь на рынке услуг владения автомобилем. Последние три года он получил широкое распространение в мире и лишь совсем недавно добрался до России. На нашем рынке первым его решила приручить шведская марка Volvo, которая в мире делает громкие заявления о том, что к 2025 году до 50% все своих выпускаемых машин она будет реализовывать именно таким образом. Ее примеру последовала Hyundai, а Nissan, Skoda и еще ряд автопроизводителей делают публичные заявления, что рассматривают возможность в ближайшее время предложить свои авто в РФ по такой схеме.

## Из шведской семьи

Сервис предоставления автомобиля по подписке выглядит так: за определенную регулярную плату клиент получает в пользование автомобиль, который юридически принадлежит автопроизводителю. Здесь, как и в каршеринге, в оплату включены все расходы на техническое обслуживание, страховку, оформление и налоги. Но в отличие от аренды или каршеринга пользование автомобилем по подписке обычно предлагается на более длительный срок — скажем, на год. А в отличие от лизинга или кредита здесь не нужно вносить первоначальный взнос.

У Volvo, которая в России первой начала этим летом предлагать услугу по подписке под названием Volvo Car Drive, в настоящее время предлагается стать пользователем модели Volvo XC60 T5 в комплектации Inscription (двигатель 249 л. с., полный привод, автоматическая коробка передач). Услуга предоставляется сроком на один год по цене 59,5 тыс. руб. в месяц. Весь этот срок автомобилем можно пользоваться практически как своим, притом что юридически он числится на балансе компании.

В указанную месячную плату, как говорит автопроизводитель, включено все, кроме мойки и бензина: полная страховка (ОСАГО и каско), весь необходимый сервис и техническое обслуживание, сезонная замена колес и их хранение, оформление всех документов, налоги. Также в пакет нового сервиса включена

услуга помощи на дорогах Volvo Assistance и услуга доставки — при желании для технического обслуживания или для ремонта автомобиль заберут из удобного для клиента места и привезут обратно.

Хотя в условиях Volvo Car Drive есть и ряд существенных ограничений: начать с того, что здесь нельзя использовать автомобиль в коммерческих целях — в качестве такси или для выполнения иных платных услуг для третьих лиц. Еще одно важное ограничение связано с географией пользования: на взятой по подписке машине Volvo можно ездить только по территории Центрального или Северо-Западного федеральных округов. То есть на такой машине есть возможность, скажем, прокатиться из Москвы в Санкт-Петербург, но совершить, например, новогоднее путешествие из столицы к родственникам в Краснодар или Крым, не говоря уж о заграничном вояже, уже нельзя.

Еще одно неудобство для любителей автомобильных путешествий связано с жестким лимитом по пробегу. У сервиса Volvo по подписке пробег в год не должен превышать 30 тыс. км. В случае если пробег будет больше, с клиента будет запрошена внушительная доплата в 20 тыс. руб. за каждые дополнительные 2,5 тыс. км. Но даже с учетом доплаты годовой пробег в пользовании автомобилем не должен превышать 35 тыс. км.

## СООТНОШЕНИЕ ЗАТРАТ ПОЛЬЗОВАНИЯ АВТО ПО ПОДПИСКЕ ПО СРАВНЕНИЮ С ВЛАДЕНИЕМ ЗА ОДИН ГОД

МАРКА, МОДЕЛЬ, КОМПЛЕКТАЦИЯ	ЦЕНА НОВОГО АВТО (МЛН РУБ.)	СТОИМОСТЬ ВЛАДЕНИЯ ПРИ ОФОРМЛЕНИИ АВТО В СОБСТВЕННОСТЬ ЗА ПЕРВЫЙ ГОД (ТЫС. РУБ.)					ИТОГО	СТОИМОСТЬ ПОЛЬЗОВАНИЯ ПО ПОДПИСКЕ ЗА ОДИН ГОД	РАЗНИЦА (ПОДПИСКА ПО СРАВНЕНИЮ С ВЛАДЕНИЕМ)
		ПОТЕРЯ ОТ ПЕРВОНАЧАЛЬНОЙ СТОИМОСТИ ЗА ПЕРВЫЙ ГОД	СТРАХОВКА (КАСКО + ОСАГО)	ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ (ТО У ОФИЦИАЛЬНОГО ДИЛЕРА, 2 ТО ПРИ ОБЩЕМ ПРОБЕГЕ 30 ТЫС. КМ)	НАЛОГ	КОМПЛЕКТ РЕЗИНЫ			
VOLVO XC60 (КОМПЛЕКТАЦИЯ INSCRIPTION)	3,8	760	70	50	18,6	40	938,6	714	224,6
HYUNDAI CRETA (149 Л. С., ПОЛНЫЙ ПРИВОД, 6 АТ)	1,4	140	36	27	5,2	25	233,2	358	-124,8
HYUNDAI TUCSON (184 Л. С. AWD, 6 АТ)	1,85	185	50	45	9,2	30	319,2	430,8	-111,6
HYUNDAI SANTA FE (249 Л. С., AWD, 8 АТ)	2,8	280	60	50	18,6	40	448,6	550,8	-102,2
HYUNDAI H-1 (МОТОР 170 Л. С., 5 АТ)	2,3	230	55	45	7,6	35	372,6	598	-225,4

ТЕКСТ **Георгий Алексеев**  
ФОТО **Ullstein bild/ GettyImages.ru**

Источник: расчеты «Коммерсанта».