

— Каковы результаты работы за последний год с малым и средним бизнесом?

— Мы предлагаем Клиентам — предприятиям малого и среднего бизнеса — уникальный, удобный и выгодный продукт: поставку электроэнергии по фиксированной цене. Клиент покупает электроэнергию каждый месяц по заранее известной цене с рядом дополнительных преимуществ. Срок контракта устанавливается договором и обычно составляет один год.

Основные выгоды наших клиентов: стабильность, защита от роста цены, удобное ценовое меню, подписание договора в кратчайшие сроки и быстрые расчеты, не позднее 5-го числа, месяца, следующего за расчетным.

Наблюдаем активную динамику роста по данной услуге, так, например, на начало 2018 года в Свердловском филиале насчитывалось 3,98 тыс. договоров по поставке электроэнергии по фиксированным ценам, а с 1 января 2019 года уже 5,17 тыс.

Также предприятия малого и среднего бизнеса в последние годы все чаще интересуются установкой автоматизированной системы сбора данных. Для клиентов автоматизация учета электроэнергии — это инструмент, позволяющий не только вести дистанционный учет электроэнергии для контроля потребления электричества, сбора данных, управления тарифами, но и предотвращать хищения.

— В каких принципиально новых проектах участвует «ЕЭС-Гарант»?

— С третьего квартала 2019 года мы участвуем в пилотном проекте Системного оператора — в апробировании механизма Demand Response на розничном рынке электрической энергии. Механизм Demand Response подразумевает добровольное снижение электропотребления конечным потребителем при определенных экономических сигналах, в частности, в периоды пиковых цен на оптовом рынке, с получением экономической выгоды за такое снижение.

В мировой практике основным решением для вовлечения потребителей розничного рынка в управление спросом стало создание специализированных организаций — агрегаторов управления спросом. В марте 2019 года Правительство РФ приняло Постановление №287, дающее старт реализации пилотных проектов по созданию агрегаторов управления спросом потребителей розничного рынка в РФ. Пилотный проект продлится до конца 2020 года. По итогам его реализации будут сформированы предложения для последующих изменений нормативной базы отрасли, предусматривающих

ГЕОГРАФИЯ ПРИСУТСТВИЯ «ЕЭС-ГАРАНТ»



внедрение новой модели управления спросом на постоянной основе.

Основная задача агрегаторов — найти розничных потребителей, готовых снижать свое потребление и задействовать их по уведомлению, получаемому от АО «СО ЕЭС», для снижения пикового потребления и снижения расходов покупателей электроэнергии на оплату выработки замыкающей неэффективной генерации.

— Как будет участвовать в проекте «ЕЭС-Гарант»?

— Мы намерены взять на себя роль агрегатора. Сейчас мы ведем переговоры с предприятиями, которые готовы апробировать механизм на себе, на сегодняшний день заключен ряд договоров на оказание услуг по управлению спросом на третий

квартал 2019 г. Срок действия договоров составит три месяца.

Кроме того, договорами устанавливаются параметры оказания услуг (варианты длительности два или четыре часа подряд и предельное количество — от одной до пяти разгрузок в месяц) и способ определения объема оказанных услуг.

— Какую выгоду получат клиенты?

— Экономическая выгода для клиентов сложится за счет снижения нагрузки в периоды пиковых цен. Также реализация пилотного проекта позволит нам понять справятся ли потребители с предлагаемыми условиями по изменению нагрузки.

Данный пилотный проект однозначно позволит приобрести необходимые навыки для внедрения модели в широкое использование.

РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ СВЕРДЛОВСКОГО ФИЛИАЛА «ЕЭС-ГАРАНТ»*



*По данным Свердловского филиала ООО «ЕЭС-Гарант»