



АЛЕКСАНДРА ВИКУЛОВА,  
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE  
«ЭНЕРГЕТИКА»

## ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЙ ЭНТУЗИАЗМ

Правительство Нижегородской области рассчитывает в течение трех лет реализовать несколько крупных проектов в сфере электро- и топливной энергетики в нескольких крупных районах региона. Кроме органов власти регионального и муниципального уровня в них задействованы «Россети», «МРСК Центра и Приволжья» и «Газпром». Реализация проектов кроме вложений в несколько миллиардов рублей требует совместных усилий администрации области и частных компаний, изменений в законодательстве и гарантий со стороны потенциальных потребителей ресурсов. Если верить прогнозам властей, то после строительства межрегионального магистрального газопровода, новых распределительных станций, запуска в работу «умных сетей», в регионе будут решены основные энергетические проблемы. Однако, судя по тому, как реализовываются масштабные проекты на федеральном уровне, например, использование накопителей энергии и снижение пикового спроса на электроэнергию, ожидать скорой реализации планов не приходится. Причины — в инерционности участников рынка, потребителей, законодательства и энергетической системы страны в целом. Кроме того, ресурсоснабжающие компании в один голос жалуются на растущие долги населения, частных и государственных предприятий, и связывают это с непростой экономической ситуацией в стране. Надеюсь, что оптимизм и энтузиазм, с которым сегодня чиновники и энергетики говорят о необходимости новых мощностей, все же позволит довести проекты до конца.



ЕВГЕНИЙ ПАРВЕНКО

# ПРОМЫШЛЕННОСТЬ НЕ ПОШЛА В ЭНЕРГООТКАЗ

## МОДЕЛЬ СНИЖЕНИЯ ПИКОВОГО СПРОСА И ЦЕН НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ DEMAND RESPONSE, КОГДА КРУПНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ ПЛАТЯТ ЗА ЧАСТИЧНЫЙ ОТКАЗ ОТ ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЯ, ПОКА НЕ ПРИЖИЛАСЬ НА ЭНЕРГОРЫНКЕ РФ. МЕХАНИЗМ ЗАТРАГИВАЕТ ТОЛЬКО 0,1% ОТ ПИКОВОГО СПРОСА В СИБИРИ, А ЭКОНОМИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ ОТ РАЗГРУЗКИ ПИКОВОЙ ГЕНЕРАЦИИ ПОЧТИ ОТСУТСТВУЕТ — ВСЕГО 0,5% СНИЖЕНИЯ ЦЕНЫ. ЭКСПЕРТЫ И ПОТРЕБИТЕЛИ ПРЕДЛАГАЮТ ДЛЯ РАЗВИТИЯ СЕГМЕНТА DEMAND RESPONSE ПОВЫСИТЬ ПЛАТУ ЗА НЕПОТРЕБЛЕНИЕ ЭНЕРГИИ.

ТАТЬЯНА ДЯТЕЛ

Запущенный в 2017 году на оптовом энергорынке механизм demand response (DR), когда промышленность снижает спрос в пике потребления, пока малоэффективен и требует «доналадки» с вовлечением новых участников и ростом финансовых стимулов для потребителей, говорится в исследовании Vygon Consulting.

DR должен снижать цены рынка на сутки вперед (PCB, основной сегмент торгов элек-

троэнергией) и конкурентного отбора мощности (КОМ). В перспективе оплата непотребления может стать и альтернативой строительству новой генерации или сетей. По оценке Vygon Consulting, 1 ГВт DR уберет нужду в такой же мощности пиковой генерации, что может стоить рынку 18–24 млн руб. за 1 МВт ежегодно. Но пока максимальное вознаграждение в DR — 1,4–2,3 млн руб. за 1 МВт в год.

1,1 рубля (без НДС) составила средняя цена 1 кВт·ч электроэнергии на рынке на сутки вперед (оптовый энергорынок) в январе–октябре.

Доступ к механизму имеют потребители мощностью более 5 МВт, объем снижения нагрузки — от 2 МВт. Промышленность должна разгружаться от одного до десяти раз в месяц на два, четыре или восемь часов по выбору, взамен получая плату за объем непотребления. →

**В ПЕРСПЕКТИВЕ ОПЛАТА НЕПОТРЕБЛЕНИЯ МОЖЕТ СТАТЬ И АЛЬТЕРНАТИВОЙ СТРОИТЕЛЬСТВУ НОВОЙ ГЕНЕРАЦИИ ИЛИ СЕТЕЙ**

