

МЕНЮ, ПОЖАЛУЙСТА

по оценкам Минфина, общий объем предоставленных налоговых льгот в 2017 году составил 2,5 трлн рублей, а к 2020 году грозит увеличиться до 2,8 трлн рублей. Для предпринимателей наиболее существенны уступки по НДС, налогу на прибыль и страховым взносам. ВГ изучил ассортимент налоговых послаблений, которые позволяют компаниям экономить.

АНАСТАСИЯ ЦЫБИНА

На федеральном и региональном уровнях действует великое множество налоговых льгот — в форме освобождения, скидок, вычетов, специальных налоговых режимов. За прошлый год, подсчитали в Минфине, таким образом правительство уступило бизнесу 2,5 трлн рублей. В течение пяти лет, прогнозируют в ведомстве, объем сэкономленных на налогах средств составит 2,8 трлн рублей. К их числу относятся и налоговые изъятия, такие как отмена налога на движимое имущество с 1 января 2019 года. «Сначала движимое имущество решили облагать налогом, затем право устанавливать льготу по имуществу делегировали регионам, которые могли полностью освободить от налога или ввести льготную ставку. Законодатели спешили, вынуждены были даже задним числом вводить эту льготу на подведомственных территориях. Наконец, со следующего года движимое имущество решили освободить от налогообложения», — рассказывает эксперт компании «СКБ Контур» Наталья Горбова.

IT ВПЕРЕДИ Освобождение от уплаты НДС характерно для определенных видов деятельности и реализации отдельных видов услуг. «Такая льгота предусмотрена, например, для деятельности в сфере IT», — говорит руководитель корпоративно-правовой службы Европейской юридической службы Елена Трубникова. — Если компания занимается разработкой программного обеспечения, является правообладателем исключительных прав на программу ЭВМ, то последующая реализация прав ее использования по лицензионному, либо сублицензионному, договору возможна с применением такой льготы». Такое послабление возможно и для ряда компаний, которые производят товары первой необходимости, медицинского назначения, технические средства для реабилитации инвалидов и оказывают образовательные услуги.

По словам госпожи Трубниковой, существенно снижает налоговую нагрузку на бизнес в сфере информационных технологий редуцирование страховых взносов. «Для IT-компаний ставки тарифов страховых взносов уменьшены и в общей сложности составляют 14%, что в половину меньше обычных тарифов — 30%. Обсуждалась отмена данной льготы, но ее все-таки решили продлить до 2023 года, что не может не радовать. Компании могут брать в штат больше сотрудников, ведь страховые взносы начисляются с их зарплат. А сотрудники в сфере IT — высококвалифицированные и, следовательно, высокооплачиваемые специалисты, поэтому бизнес вынужден нести большие расходы на уплату этих взносов», — комментирует эксперт.

Для получения льготы IT-компания должна аккредитоваться в Минкомсвязи,



РАЗНООБРАЗИЕ НАЛОГОВЫХ ЛЬГОТ В РОССИИ ОЧЕНЬ ВЕЛИКО. НО ДОСТУП К ЗНАЧИТЕЛЬНОЙ ИХ ЧАСТИ ЗАКРЫТ САМИМ ЗАКОНОДАТЕЛЕМ

иметь в штате от семи человек и получать от IT-деятельности не менее 90% дохода. «Одна из дочерних компаний ГК „Аэро-клуб“, занимающаяся разработкой и реализацией программных продуктов для индустрии делового туризма — „Аэро-клуб IT“, — использует эти льготы. При выручке в 148 млн рублей в 2017 году нам удалось добиться существенной экономии и направить сэкономленные финансы на развитие, инвестиции в новые разработки», — оценивает инструмент господдержки генеральный директор агентства делового туризма «Аэро-клуб» Юлия Липатова. — При этом мы не испытали никаких затруднений при получении льготы».

По оценке компании InfoWatch, благодаря такому послаблению в 2010–2014 годах объем продаж российского программного обеспечения вырос с 28 до 102 млрд рублей. С 2010 года выручка IT-компаний, которые получают льготы по страховым взносам, возросла в два раза, а число их сотрудников — на 30%. При этом вдвое увеличилось и поступление налогов в бюджет.

ИНВЕСТИЦИОННЫЙ АНКЛАВ Аналогичные льготы по освобождению от НДС и уменьшению страховых взносов применяются к резидентам «Сколково». А в случае, если выручка компании-резидента составляет не больше 1 млрд рублей, для нее действует и льгота по налогу на прибыль. Помимо «Сколково», особые налоговые режимы предусмотрены на специальных территориях развития, таких как особые экономические зоны (ОЭЗ) и территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР).

Конкретные послабления, предоставляемые резидентам соответствующих зон и территорий, зависят от их типа и местонахождения. Например, для резидентов

технично-внедренческих зон, к которым относится и ОЭЗ «Санкт-Петербург»: сниженная ставка налога на прибыль — от 13,5 до 15,5% в течение десяти лет, освобождение от налога на имущество организаций, от транспортного налога на срок от пяти до десяти лет, нулевая ставка по НДС при помещении товаров под процедуру свободной таможенной зоны и их дальнейшей реализации, пониженная ставка по земельному налогу — 5% в течение пяти лет и пониженная ставка по страховым взносам — 21% с 2018 года и 28% — с 2019-го.

Для резидентов всех ТОСЭР установлены льготные ставки по налогу на прибыль с доходов от предпринимательской деятельности. Это 0% в федеральный бюджет в течение пяти лет, 5% в региональный — в течение пяти лет и 10% — в течение следующих пяти лет. «Резиденты ТОСЭР также имеют право на возмещение НДС в упрощенном порядке, освобождение от уплаты налога на имущество и земельного налога, льготные коэффициенты по налогу на добычу полезных ископаемых (НДПИ) и пониженный размер страховых взносов (общий размер — 7,6%)», — перечисляет старший юрист юридической фирмы «Клифф» Екатерина Романова.

ПАРАЛЛЕЛЬНАЯ РЕАЛЬНОСТЬ Юрист налоговой и таможенной практики Dentons Диана Агаркова специальные механизмы поддержки — ОЭЗ, ТОСЭР, а также специальные инвестконтракты (СПИК) и региональные инвестпроекты (РИП) — выделяет как наиболее интересные с точки зрения объема получаемых льгот и преференций. Однако она видит и особенности, осложняющие их применение: «Что касается ТОСЭР, то формально с точки зрения преференций и льгот — это наиболее интересные для инвестирования тер-

ритории, в частности, за счет пониженной со стандартных 30 до 7,6% ставки по страховым взносам при минимальном объеме инвестиций 5–20 млн рублей. Впрочем, на практике этот режим не всегда интересен крупному бизнесу, поскольку территории опережающего развития обычно создаются в депрессивных районах зачастую удаленных регионов, где вести бизнес крайне некомфортно, несмотря на все льготы и преференции, предлагаемые государством».

По мнению госпожи Агарковой, на этом фоне более привлекательны ОЭЗ, после закрытия неэффективных зон оставшиеся работать в действительно удобных локациях. «В рамках СПИК государство декларировало существенные меры поддержки, но на деле они не осуществляются в заявленном объеме. С момента запуска инструмента уже изменен подход к отбору проектов, а на сегодняшний день, по сути, и вовсе введен мораторий на его заключение», — анализирует действующие механизмы эксперт.

При принятии инвестиционных решений бизнес никогда не руководствуется исключительно возможностью получения налоговых льгот: они рассматриваются только в качестве вспомогательного фактора, некоего бонуса. «Инвестор выбирает регион для реализации проекта, опираясь на доступность ресурсов, наличие потенциальных контрагентов, поставщиков и других факторов ведения бизнеса, а в случае отбора нескольких регионов со схожими условиями принимает во внимание возможность получения налоговых льгот в каждом из них», — считает Диана Агаркова.

ОГРАНИЧЕННАЯ ЩЕДРОСТЬ Аналитики констатируют, что у субъектов РФ почти не осталось возможности вводить новые региональные налоговые льготы. Так, по словам юриста департамента правового консалтинга и налоговой практики «КСК Групп» Александра Беляева, с 3 августа 2018 года законом отменена скидка в виде снижения регионом ставки налога на прибыль, подлежащего зачислению в региональный бюджет, до 13,5%.

«С 2019 года они смогут это делать только в рамках механизмов поддержки, прямо предусмотренных Налоговым кодексом РФ (СПИК, РИП), — комментирует Диана Агаркова. — Таким образом, „классические“ региональные инвестиционные льготы остались в прошлом. Что касается налога на имущество, то права регионов на введение льгот формально не ограничены, но на практике в отношении дотационных регионов существует практический запрет на введение любых новых льгот. Если регион воспользуется своим правом и введет новую льготу по налогу на имущество, он автоматически лишается бюджетных дотаций из федерального центра». ■