

ОЗДОРОВЛЕНИЕ РЫНКА ЛОМА

В НАЧАЛЕ 2018 ГОДА В ЭКСТРЕННОМ ПОРЯДКЕ БЫЛИ ОТМЕНЕНЫ ЛЬГОТЫ НА УПЛАТУ НДС ПРИ РЕАЛИЗАЦИИ ЛОМА И ОТХОДОВ ЧЕРНЫХ И ЦВЕТНЫХ МЕТАЛЛОВ. КОРРЕСПОНДЕНТ ВГ КРИСТИНА НАУМОВА ПОИНТЕРЕСОВАЛАСЬ У ЭКСПЕРТОВ, КАК ЭТО ОТРАЗИЛОСЬ НА РЫНКЕ И КАКИЕ ЕЩЕ ТЕНДЕНЦИИ ЖДУТ ОТРАСЛЬ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ.

В России с 1 января 2018 года вступили в силу поправки, отменяющие льготы на уплату НДС при реализации лома и отходов черных и цветных металлов, то есть функции налоговых агентов были возложены на покупателей вторичного сырья. В 2009 году этот налог был отменен из-за неэффективности. Тогда мера позволила убрать «серые» схемы ломозаготовки, которые из-за незаконного возмещения НДС стоили бюджету 20 млрд рублей в год.

ВНЕЗАПНОЕ ВОЗВРАЩЕНИЕ Директор по развитию компании «Тайммет» Михаил Порошков отмечает, что поправки были внесены так внезапно, что участники рынка не успели подготовиться к новым правилам игры. «В конце ноября сначала пошли слухи, что введут НДС, в декабре мы ездили на конференции, активно обсуждали вопрос, но обсуждали то, что по факту не знали. Уже с января нам нужно было иметь новые документы, нужно было понимать, что будет с ценами, нужно было заложить это в налоги. Ввели НДС очень быстро и не рассказали, как с ним работать. Обычно, когда выходит новый закон, касающийся финансов, от Минфина поступает также пояснительное письмо, в этот раз письма не было», — рассказывает господин Порошков.

Он отмечает, что в короткие сроки пришлось подготовить огромное количество бумаг: с каждым потребителем лома и ломосдатчиком пришлось переподписать договор. «У сдатчиков лома (юрлиц) при этом не было понимания, как оформлять тот лом, который они сдают, они боялись свой лом неправильно оформить, а также того, что им потом начислят НДС на лом. Многие предприятия накапливали горы металлолома, боясь его неправильно отгрузить и потерять деньги», — вспоминает собеседник издания.

Несмотря на сложности для игроков рынка, введение НДС положительно отразилось на отрасли, полагает ряд экспертов. Директор департамента консультационно-брокерского обслуживания компании QBF Андрей Бежин говорит, что результаты возвращения НДС в отрасль не заставили себя ждать. «Уже в марте эксперты зафиксировали признаки оздоровления металлургической отрасли. Если ранее на рынке цветного лома часто появлялись позиции, выставленные на реализацию по необоснованно низким ставкам, то теперь данной проблемы удается избежать. Это связано с тем, что прекратилось использование распространенной ранее схемы ухода от уплаты налогов», — рассуждает господин Бежин.

Введение НДС на операции с металлоломом имело двойственное влияние, констатирует эксперт металлургической отрасли Леонид Хазанов. «С одной стороны, это стало фактором дополнительной налоговой нагрузки на ломозаготовительную отрасль, что привело к сокраще-



В НЫНЕШНЕМ ГОДУ В ДИНАМИКЕ ЦЕН НА МЕТАЛЛОПРОДУКЦИЮ НА ВНУТРЕННЕМ РЫНКЕ ОТЧЕТЛИВО ЗАМЕТЕН ТРЕНД В СТОРОНУ ПОВЫШЕНИЯ

нию в ней объемов свободных денежных средств. С другой стороны, необходимость в НДС давно назрела по вполне банальной причине: количество махинаций с НДС достигло такого уровня, что даже не помогало внедрение автоматизированной системы контроля за уплатой НДС», — поясняет господин Хазанов.

По словам эксперта, уже сегодня можно наблюдать уход мелких игроков, а в дальнейшем можно ожидать слияния выживших участников рынка. Положительные итоги возвращения НДС состоят в том, что «прекратились продажи металлолома по необоснованно заниженной стоимости, цены выровнялись, перекосов на рынке стало меньше», резюмирует господин Хазанов.

НЕДОЛГОСРОЧНЫЙ РОСТ В нынешнем году в динамике цен на металлопродукцию на внутреннем рынке отчетливо заметен тренд в сторону повышения, говорит Леонид Хазанов. Так, например, с января арматура подорожала на 34–37%, примерно до 47–49 тыс. рублей, оцинковка — на 22–25%, до 62–63,5 тыс., водопроводные трубы — на 10–11%, до 45–47 тыс. При этом аналогичная ситуация складывается и на глобальном рынке: здесь тоже идет рост. «Однако говорить о том, что он будет долго продолжаться не стоит, поскольку слишком много металла скопилось на складах, тогда как заказов на него не так уж и много. Максимум что произойдет, — небольшой подъем цен осенью, который затем сменится их сезонным снижением», — полагает эксперт.

Ведущий консультант группы компаний SRG Марина Золотарева обращает внимание на то, что внутренний рынок лома черных металлов России во многом зависит от тенденций мировых рынков. «В настоящее время на мировом рынке наблюдается рост цен на сталь, обусловленный в существенной степени восстановлением баланса спроса и предложения в результате сокращения неэффективных и устаревших производственных мощностей КНР — крупнейшим производителем металлопродукции в мире. Рост мировых цен на сталь способствовал росту цен на металлопродукцию как на мировом, так и на внутреннем рынках. Однако Китай также является и крупнейшим потребителем стали в мире, и в случае прогнозируемой рядом аналитиков стагнации экономики КНР во втором полугодии 2018 сокращение спроса может привести к падению цен на сталь и снижению цен на металлопродукцию», — рассуждает Марина Золотарева.

Эксперт УК «Финам Менеджмент» Дмитрий Баранов напоминает, что дальнейшая динамика цен на металлопродукцию зависит от состояния экономики в целом и спроса на продукцию отрасли. Важными факторами являются также величина инфляции, стоимость перевозок сырья и готовой продукции. Кроме того, многое зависит от того, будут ли предложены какие-либо нововведения в регулировании отрасли или нет.

СТАБИЛЬНЫЙ СПРОС За пределами страны спрос на отечественную метал-

лопродукцию остается довольно стабильным благодаря девальвации рубля, говорит Леонид Хазанов. «Даже многочисленные антидемпинговые расследования, ведущиеся против отечественных металлургических компаний в некоторых странах, не смогли остановить экспорт. Поэтому в среднесрочной перспективе они продолжают прикладывать большие усилия по продвижению своей продукции на мировом рынке», — полагает эксперт.

Господин Бежин со ссылкой на uieh.com отмечает, что за первые четыре месяца текущего года экспорт лома из России достиг 1,62 млн тонн. Почти половина поставок по итогам первого квартала текущего года пришлась на Турцию. На втором месте поставки металла в Белоруссию, на третьем — в Южную Корею.

Кстати, запрет экспорта стального лома в Южную Корею через морские порты Дальнего Востока нынешним летом привел к вполне закономерному результату: поставщики были вынуждены переориентировать его потоки на «Амурсталь» — единственное металлургическое предприятие на Дальнем Востоке. Как следствие, «Амурсталь» получила условия для повышения загрузки своих мощностей. Однако цены на лом на рынке Дальнего Востока снизились, поскольку фактически у него оказался здесь один потребитель — упомянутая выше «Амурсталь», говорит Леонид Хазанов. «Впрочем, лом поставляется и на металлургические комбинаты Сибири и Урала: в прошлом году на них было отправлено 600–700 тыс. тонн лома с Дальнего Востока, в нынешнем явно будет не меньше. Поэтому у трейдеров есть выбор: либо отгружать лом на «Амурсталь», либо везти его по железной дороге на запад. Если же запрет на вывоз лома за границу будет снят, то «ломовые потоки» опять переориентируются на Азию», — рассуждает эксперт.

Рынок металлолома Северо-Запада можно назвать одним из ведущих в стране, говорит господин Баранов. Здесь работают компании самых разных отраслей, есть много военных объектов с большим количеством техники, которую периодически обновляют, и это делает процесс ломозаготовки непрерывным, отмечает эксперт. Способствует ломообразованию, по его словам, и реновация, которая осуществляется в разных регионах округа, в первую очередь в Петербурге и Ленобласти. «Кроме того, крупный потребитель лома в округе практически один — это «Северсталь», доставлять лом другим большим металлургическим заводам довольно далеко. В округе развитая транспортная сеть, железные и автомобильные дороги, много водных путей сообщения, что способствует оперативной заготовке лома и его доставке», — отмечает господин Баранов. ■