

БИЗНЕС НА ОДНОМ «КОЛЕСЕ» ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ДЕЛОВОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ — НЕ РЕДКАЯ ИСТОРИЯ ДЛЯ КРУПНЫХ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, НО СОБСТВЕННИКИ ФАРМАЦЕВТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ, КЛИНИК И ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ МЕДОБОРУДОВАНИЯ НЕ СПЕШАТ ИНВЕСТИРОВАТЬ В СТОРОННИЕ АКТИВЫ В СВЯЗИ С ОГРОМНЫМ ПОТЕНЦИАЛОМ ПРОФИЛЬНЫХ МОЛОДЫХ РЫНКОВ. ЗАТО В СФЕРУ ИХ ИНТЕРЕСОВ ПОПАДАЮТ СМЕЖНЫЕ ОТРАСЛИ, В ПЕРВУЮ ОЧЕРЕДЬ — ИНФОРМАЦИОННЫЕ И ВЫСОКИЕ ТЕХНОЛОГИИ. АНАСТАСИЯ ЦЫБИНА

Менеджмент и владельцы большинства опрошенных SR игроков фармацевтической и медицинской сферы отказались комментировать наличие у них непрофильных активов или потенциального интереса к новым отраслям. Не стали распространяться об этом, например, владельцы и основатели компаний: «Р-Фарм» — Алексей Репик, ФК «Пульс» — Эдуард Нетелько, ГК «Протек» — Вадим Якунин, «Герофарм» — Петр Родионов, «Вертекс» — Георгий Побелянский и ГК «Фармакор» — Александр Афанасьев. Впрочем, известно, что у последнего есть ряд ресторанов и объектов недвижимости. Среди его «профильных» активов — производственная компания «Фармакор Продакшн», а вот старейшую петербургскую сеть аптек «Фармакор» господин Афанасьев года продал бывшему члену совета директоров сети «36,6» Аркадию Зятковскому осенью 2017 года. Генеральный директор «Фармакора» Ринат Мухамедзанов объяснял решение реализовать сеть намерением компании сосредоточиться на развитии собственного производства лекарств и БАДов, в частности, открыть третью производственную площадку и расширить линейку продуктов в рамках завода «Фармакор Продакшн».

Также некоторые собственники фармацевтических производств заявили SR, что полностью сосредоточены на единственном профильном бизнесе. Как, например, Дмитрий и Александр Борисовы — акционеры и руководители компании «Полисан» и директор «Витал Девелопмент Корпорейшн» (производитель диагностического оборудования) Александр Плехов. Сооснователь Лечебно-диагностического центра Международного института биологических систем им. Березина (МИБС) Аркадий Столпнер сообщил, что все проекты МИБС, в том числе перспективные, относятся к сфере здравоохранения. Бывший акционер компании «Лента» Олег Жеребцов передал, что у него нет непрофильных на данный момент активов: сегодня он владеет компанией «Гротекс», управляющей фармзаводом Solopharm.

ГК «Роста» Давида Паникашвили находится в стадии банкротства, впрочем, не исключено, что бывший партнер Михаила Мирилашвили инвестирует в новый бизнес. Компания не так давно продала сети аптек «Радуга», «Первая помощь» и «Ладушка» компании «Эркафарм», чьих конечных владельцев установить не удалось. Ее связывают с фармдистрибутором «Империум-фарма», на 99% принадлежащим габралтарской «Комп Лувери Интернационал Лимитед». В «Эркафарме» не назвали конечных бенефициаров этих активов и не стали комментировать наличие иных бизнесов у собственника компании.

ПОЛЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ Инвесторам в области здравоохранения в основном



АЛЕКСАНДР КОРЖКОВ
КОНКУРЕНЦИЯ НА РЫНКЕ ЗДРАВООХРАНЕНИЯ ПРЕДПОЛАГАЕТ БЕГ В ПОИСКЕ ИННОВАЦИОННЫХ РЕШЕНИЙ, ПОЭТОМУ ВСЕ НОВЫЕ ПРОЕКТЫ МАГНАТОВ ОТ МЕДИЦИНЫ СВЯЗАНЫ С НАУКОЙ И ТЕХНОЛОГИЯМИ

интересен «околофармацевтический» бизнес, например, медицинские услуги. В холдинг Эдуарда Захрабекова, помимо основного актива — дистрибутора лекарственных средств БСС, также входят дистрибутор косметических препаратов «БСС-косметология», аптечная сеть «Алоэ», производство натуральных эфирных масел — ПК «Аспера», старейшая аптека России — аптека доктора Пеля, и многопрофильный медицинский центр «Клиника доктора Пеля». «Холдинг БСС развивался максимально логично: дистрибуторское начало, затем развитие розничного направления, оказание медицинских услуг и, наконец, производств. Сейчас, согласно стратегии холдинга, основное внимание сосредоточено на развитии и расширении производственного направления деятельности», — делится господин Захрабеков.

Основатель сети клиник «Меди» Тамаз Мчедлидзе говорит, что его стержневой бизнес — это оказание медицинских услуг. «Но так как он требует постоянного поддержания и обновления знаний, мы занимаемся и образовательной деятельностью — постдипломным образованием в медицине. Велнес-курорт „Биоли“ также не является непрофильным бизнесом, так как это поддержание и улучшение качества здоровья наших пациентов. Непрофильными бизнесами мы не занимаемся и не планируем», — категоричен господин Мчедлидзе.

Акционер и бывший генеральный директор Института стволовых клеток человека (ИСКЧ) Артур Исаев, основавший компанию в 2003 году, рассказывает, что сегодня холдинг работает по нескольким

направлениям: геновая терапия, регенеративная медицина, биострахование, генетическое тестирование, генетическая диагностика и репродуктивные технологии. А также является одним из акционеров петербургской биотехнологической компании «Фармсинтез». «Я бы хотел реализовать все знания и потенциал в развитие в России биотехнологий и Life Sciences. Также хочется направить свои усилия в область венчурных инвестиций, связанную с искусственным интеллектом, цифровой экономикой, IT-решениями для здравоохранения и с криптоэкономикой», — обозначил свои интересы господин Исаев.

Александр Элинсон, генеральный директор НИПК «Электрон» (разработка и производство медицинского диагностического оборудования и IT-решений для здравоохранения), называет компанию свои основным бизнесом. Однако добавляет: так как команда высококомпетентная, ряд разработок, связанных с новыми технологиями, ведется и для других отраслей.

Директор ООО «Ангиолайн» (разработчик и производитель медицинских изделий для интервенционной кардиологии и сердечно-сосудистой хирургии) Андрей Кудряшов отмечает, что покупка других компаний или доля в них означает погружение в новый бизнес, трату времени и сил на понимание другой индустрии: «Будучи на рынке уже более десяти лет, я с трудом представляю себе бизнесмена, который занимался бы медицинским бизнесом и одновременно чем-то еще. Пока рынок находится в том состоянии, в котором находится — со всеми своими взлетами и падениями, жесточайшей конкуренцией

с западными компаниями и пережитками тезисов о том, что в России ничего хорошего делать не умеют и даже российские иглолки непременно будут тупыми, — контролировать другие активы весьма сложно. Я бы даже сказал — невозможно».

Александр Элинсон вовсе не видит целесообразности параллельных инвестиций в какие-либо другие сферы: «Развитие нашей отрасли предоставляет уникальные преимущества, инвестиционная привлекательность растет. В последнее время мы активно вкладывались в новые разработки и расширение нашего продуктового портфеля».

ДОПОЛНЯЯ РЕАЛЬНОСТЬ Тем не менее господин Кудряшов выделяет наиболее интересные «сторонние» отрасли для акционеров медицинских компаний, а именно: высокие технологии, IT, обрабатывающая промышленность, различного рода высокотехнологичные стартапы. Так, акционер фармкомпании «Цитомед» Александр Хромов также является собственником медицинского сервиса для контроля здоровья OnDoc, доступного, в том числе, в мобильных приложениях. «Из направлений в медицине и фармакологии очень интересна геронтология. Могли бы инвестировать в это направление», — говорит господин Хромов.

В конце прошлого года основатель и совладелец ЗАО «Биокад» Дмитрий Морозов стал соучредителем (с долей 39%) компании ModumLab (ООО «МодумЛаб»), вложив в проект 40 млн рублей. Компания занимается разработкой аналитических и образовательных бизнес-продуктов для