

энергетика

Энергетика бледнеет

с 14 | условиям не очень отличались от внутренних: до конца октября для энергоугля действовала пониженная тарифная надбавка 1,3%, в то время как другая экспортная продукция отгружалась с надбавкой 13,4%.

В октябре ОАО «РЖД» отменило льготу по надбавке, после того как цена за тонну энергоугля вышла за рамки референтных \$50 и поднялась до \$70. С начала года экспортные надбавки были вовсе отменены и замещены уменьшением льготы на перевозку на дальние расстояния. Так, ранее уголь возился на расстояния свыше 3,3 тыс. и 3,5 тыс. км за 32 и 33,3% от цены, а стал транспортироваться за 40%.

Таким образом, условия перевозки на экспорт и внутри страны сблизились по ценовым показателям. При этом ОАО «РЖД» вправе вводить скидки в рамках тарифного коридора, но скидка на низкодоходные грузы первого тарифного класса, в которые входит уголь, ограничена 14% и расстоянием перевозки до 3 тыс. км, в отличие от более дорогих грузов, где она может составлять до 50% без ограничения дальности перевозки. То есть на плечах 4 тыс. км, которые указывает ОГК-2, они неприменимы.

Но какие бы скидки ни дало ОАО «РЖД», остается вагонная составля-



Угольная генерация европейской части России и Урала не выдерживает межтопливной конкуренции
ФОТО ВАЛЕРИЯ ТИТИЕВСКОГО

ющая, на которую и возлагают вину энергетики. Вагоны сейчас стоят очень дорого — как из-за общего дефицита парка, так и из-за сезонного фактора. Осень для железнодорожников — время традиционно тяжелое, когда наступает пик перевозок ряда видов грузов, конкурирующих за один и тот же

вид подвижного состава — полувагоны, в которых перевозится и уголь. В 2015–2016 годах прошла массовая утилизация старых полувагонов (около 140 тыс. единиц), что стало причиной их дефицита на сети, не компенсированного замещающими поставками производителей. В сентябре недостиг пика и составил 17 тыс. единиц, но далее, по прогнозам, будет уменьшаться. Дефицит обостряется из-за послекризисного роста угольного рынка и переклещения значительной доли парка на обслуживание высокодоходного экспорта. Сейчас ставка предоставле-

ния полувагона находится на пике. С 2014–2015 годов она выросла практически втрое — до 1,5 тыс. руб. за вагон в сутки. Операторы подвижного состава объясняют рост цен заметным увеличением лизинговых платежей, ростом затрат на содержание вагона, в том числе на ремонт, и высокой стоимостью новых вагонов.

Для сокращения транспортных издержек ГЭХ предлагает ввести регулирование вагонной составляющей при перевозках угля в адрес энергокомпаний и вернуться к практике применения коэффициента исключительного тарифа для угольщиков, поставляющих топливо на электростанции. Как пояснили «Б-Энергетика» в ОАО «РЖД», ни энергетики первой ценовой зоны, ни угольщики в интересах этих грузополучателей в монополию не обращались.

В конце октября — начале ноября, после жалоб ряда объектов ЖКХ на недопоставку угля из-за нехватки подвижного состава, правительство решило принять меры для урегулирования этой ситуации. Сейчас обсуждается создание резервного парка, который будет обеспечивать перевозку грузов в периоды пикового спроса. В качестве альтернативы рассматривается возможность придания избранным социальным значимым грузополучателям

статуса, аналогичного «неотключаемым потребителям» в энергетике, заявки которых на грузоперевозку будут удовлетворяться в приоритетном порядке. В их число могут попасть и угольные ТЭС и котельные, которые будут внесены в соответствующие списки федеральными органами власти.

Скудные поступления

Условно-постоянные затраты угольной генерации в первой ценовой зоне не покрываются ни платой за мощность, ни ценой электроэнергии, следует из презентации ГЭХа. Первые сигналы о неконкурентоспособности угольной генерации в европейской части РФ прозвучали еще в 2014 году, когда в КОМ на 2015 год не прошли шесть угольных станций общей мощностью 2,3 ГВт, что на тот момент до того как станции получили статус «вынужденных генераторов», а с ним — покрытие затрат, означало потерю поставщиками угля рынка объемом до 7 млрд руб. в год. «В 2014 году практически все угольные ТЭС европейской части РФ стали переходить в зону гарантированного убытка», — говорит в интервью «Б-Энергетика» первый замгендиректора ГЭХа Павел Шацкий. — Тогда же прошел ряд совещаний, но, к сожалению, проблему решить не удалось. С тех пор ситуация только ухудшилась.

После проведения конкурентного отбора мощности на 2020–2021 годы мы увидели, что угольная генерация с 2014 года будет находиться в зоне стабильного убытка шесть-семь лет.

По оценкам ОГК-2, точка безубыточности для угольной генерации европейской части России и Урала — цена КОМ во второй ценовой зоне. Поэтому ГЭХ предлагает уравнивать тариф для угольных станций в первой и второй ценовых зонах, тем самым фактически увеличив на 60% стоимость их мощности (плюс 68 тыс. руб. за 1 МВт в месяц).

Министерства скептически отнеслись к этой идее, в основном приводя довод о недопустимости создания особых условий для угольной генерации и нарушения тем самым конкуренции. Минэнерго видит перспективы скорее в сокращении транспортных издержек угольных станций в европейской части России и на Урале. Потребители же отмечают, что вывод низкоэффективного пьелеугольного оборудования в первой ценовой зоне не приведет ни к нарушению энергоснабжения потребителей, ни к снижению системной надежности, а снижение железнодорожных тарифов для энергетиков лишь увеличит нагрузку на других потребителей.

Наталья Семашко

Глобальное потепление

«Т Плюс» заявила о планах обслуживать теплосетевую инфраструктуру Перми на условиях концессии

Группа компаний «Т Плюс» в преддверии конца 2017 года провела пресс-конференцию с участием председателя правления Дениса Паслера, топ-менеджмента региональных филиалов и представителей прессы. Участники озвучили актуальные для каждой территории присутствия вопросы. В Пермском крае на повестке дня — реализация проекта «Прямые платежи», программа «Re: Конструкция-2017» по обновлению теплосетей и планы заключить с городскими властями концессионное соглашение.

ДЕНЬГИ К ДЕНЬГАМ

«Т Плюс» по итогам 2017 года фиксирует позитивную динамику по собираемости платежей за поставленные населению ресурсы. Положительные сдвиги в компании объясняют системной работой по переходу граждан на прямые платежи. Таким образом, клиенты оплачивают ресурс, минуя посредников в виде управляющих компаний и ТСЖ.

Дебиторская задолженность перед компаниями «Т Плюс» формировалась несколько лет подряд, причем основная часть долга приходилась на недобросовестные организации-посредники. По оценке топ-менеджмента компании, общая задолженность за тепло исчисляется десятками миллиардов рублей.

«Суммарный долг перед «Т Плюс» по всем филиалам превышает 65 млрд руб. Для сравнения: в 2017 году общий объем инвестиционной программы сложился на уровне 25 млрд руб. Легко представить, насколько мы бы увеличили объем работ и реконструкции теплосетей, если бы вернули всю сумму», — отметил председатель правления Группы «Т Плюс» Денис Паслер. Тем не менее энергетики и в 2018 году рассчитывают держаться курса на обновление теплосетевой инфраструктуры.

«С 2016 года объем инвестиций в теплосети в рамках программы «Re: Конструкция-2017» уже вырос в два раза. Большая работа требует высокого уровня собираемости платежей, чтобы обеспечить выполнение 100% инвестиционных мероприятий. Стабильно высокий объем вложений уже предусмотрен, это касается всех филиалов. Мы понимаем, что сети молодые не становятся и решить проблему можно только увеличив объем инвестиций», — рассказал Денис Паслер.

В рамках программы «Re: Конструкция-2017» в Перми в этом году реализовано тепловоснабжение крупных тепломаршрутов во всех районах города. На участках улиц Островского, Маршала Рыбалко, Советской Армии, Кабельщиков, Репина, Монастырской уложены теплотрассы нового поколения с предустановленной пенополиуретановой изоляцией и сроком эксплуатации более 25 лет. В краевой столице в межсезонье обновлено 14 км магистральных и более 8 км распределительных теплосетей. Всего в регионе проведена замена 27,6 км тепловых сетей. В планах на 2018 год — проекты по реконструкции тепломаршрутов

на улицах Осинской, Пермской, Луначарского, Петропавловской, Леонова, Ижевской, а также продолжение реконструкции тепловой сети на улице Островского, на отрезке от гипермаркета «Семья» до 1-й Красноармейской. На этих улицах энергетики переложат от 200 до 800 м теплосетей. Приоритет отдается тем тепломагистральям, от которых зависит надежность и качество теплоснабжения большей части пермяков.

«Из оставшихся без приборов учета 25% зданий многие являются двухэтажными домами старого года постройки. И их жители неизменно получают квитанции с высокой суммой. При этом наши расчеты показали, что установка счетчика окупается довольно быстро, а сэкономленные средства можно направить на проведение энергоэффективных мероприятий в доме. При этом немаловажен и другой фактор: граждане поймут, сколько ресурса они потребляют и за что действительно платят. К слову, пермяки могут использовать различные варианты установки приборов учета: самостоятельно, обратиться в ресурсоснабжающую организацию либо задействовать средства фонда капитального ремонта», — подчеркивают энергетики.

Повсеместное внедрение общедомовых приборов учета позволяет не только экономить на коммунальных платежах. Датчики входят в учетную систему «Т Плюс» и Пермской сетевой компании. Такой подход позволяет отслеживать «неэффективные» участки квартальных сетей, работы на которых в конечном итоге включают в инвестиционную программу следующего года.

При этом увеличить необходимый городу Перми объем работ на сетях возможно при условии заключения концессионных соглашений. Такие механизмы «Т Плюс» практикует в ряде регионов присутствия.

СИНЕРГИЧЕСКИЙ ЭФФЕКТ

Преимущества использования концессии энергетики объясняют тем, что компания, сейчас управляющая котельными на праве аренды, не может самостоятельно вкладываться в их реконструкцию. На данный момент ООО «Пермская сетевая компания» арендует у города 16 малых котельных и поддерживает их в работоспособном состоянии. Работа в рамках концессионного соглашения позволила бы провести модернизацию в котельных и на сетях.

«Работа в рамках концессии одобрена властью. И это правильное направление. Частные компании уже зарекомендовали себя на этом рынке. Использование сетей подразумевает два варианта. Первый: это аренда, которая накладывает ограничения с точки зрения возможности инвестиций. Все-таки мы управляем не собственным объектом. Второй вариант: концессия, которая прямо предусматривает увеличение объема инвестиций», — поясняет Денис Паслер. При этом муниципалитет, заключая с профильной теплоснабжающей организацией концессионное соглашение, не продает ей свое имущество.

«Когда мы говорим о концессии в энергетике, то имеем в виду возможность привести в порядок государственные сети и вернуть их городу в надлежащем состоянии. Сама форма концессии как раз создана для того, чтобы привлечь на объект инвестиции и повышать его надежность. И в



При подготовке к отопительному сезону 2017–2018 в Перми обновлено 14 км магистральных и более 8 км распределительных теплосетей

нашей отрасли переходить на такие формы взаимодействия с властью — абсолютно правильный, очевидный и здравый шаг. И то, что власти во многих регионах нашего присутствия это поддерживают, означает, что люди разобрались в проблеме и компетентны в ней, понимают, что делать сейчас, чтобы не создавать городу проблем в будущем. И будет здорово, если Пермь тоже присоединится к таким городам», — заключил Денис Паслер.

Следуя федеральной тенденции, руководство Пермского филиала «Т Плюс» уже сделало предложение о концессионном соглашении в адрес администрации Перми. В филиале ожидают, что решение будет принято во втором квартале 2018 года, то есть к началу летней ремонтной кампании.

«Мы считаем, что логично завершить переговорный процесс и процедуры, связанные с концессионным соглашением, к моменту начала подготовки к отопительному сезону 2018–2019 годов. По нашим оценкам, это май-июнь. В зависимости от нюансов с оформлением документации подвижка может составить пару месяцев», — пояснил Антон Трифонов, директор Пермского филиала «Т Плюс».

Возможная задержка объясняется тем, что муниципалитету предстоит юридически оформить все существующие сети и подготовить на них необходимые паспорта и документы. При этом немалый объем сетей остается пока бесхозным. Таким образом, и выполнение в данный момент любых работ на этих сетях является затруднительным. В «Т Плюс» отмечают, что такие «проблемы» финансово ложатся на самих энергетиков.

«На состояние бесхозных сетей очень много жалоб. Они текут, горячая вода испаряется, иногда пар проникает в подвалы. Но когда на таких сетях происходит какая-то неполадка, потребители и город рассчитывают, что ее устранил «Т Плюс», так как в конечном итоге страдают именно наши клиенты. Поэтому мы наминаем

технику, направляем на место аварии людей. Но в существующих обстоятельствах, когда сеть бесхозная, мы можем только поставить хомут и заплатить, то есть предлагаем временное решение. Тогда как логичнее было бы получить эти объекты в управление и единовременно переложить сети», — подчеркнул Антон Трифонов.

Следовательно, в рамках концессионного соглашения «Т Плюс» и ООО «ПСК» могли бы полноценно обеспечивать качество обслуживания сетей, находящихся в ведении других эксплуатантов, и повысить надежность всей системы теплоснабжения города.

КОНЦЕССИЯ В ПОМОЩЬ

Заключение концессионного соглашения между энергетиком и муниципалитетом позволило бы перевести устаревшие котельные на другой вид топлива. В «Т Плюс» отмечают, что в городе до сих пор эксплуатируются котельные, работающие на дровах, угле и мазуте. Например, такие котельные работают в микрорайоне Заозерье. Это неэкологично и неэкономично, считают энергетики. Еще один проблематичный микрорайон — Кислотные дачи. Здесь сети фактически проходят по земле. Для их реконструкции необходимо примерно 200 млн руб., которые муниципалитет не может одномоментно выделить из бюджета. Единственная возможность для проведения этих работ — растянуть их на несколько лет с повышением тарифа для населения на минимум на 10%.

«Всем очевидно, что это невозможно. Поэтому логично найти предприятие или инвестора, который готов модернизировать сети. И мы, как профессионалы отрасли, в этом заинтересованы», — отмечают в «Т Плюс». В компании подчеркивают, что, предлагая администрации Перми концессионное соглашение, рассчитывают на привлечение дополнительных собственных средств и долгосрочные отношения.

«Концессионное соглашение логично заключать сроком на десять лет и более. Специфика отрасли такова, что вложения в сетевую инфраструктуру возвращаются в лучшем случае через пять лет. Мы уже делали такие расчеты. И учли, что большинство имеющихся сетей находится за пределами срока окупаемости. Чаще всего в энергетике такие соглашения заключают на двадцать лет. За это время при наличии стабильного потока инвестиций можно заменить почти всю инфраструктуру, что практически невозможно за пять или десять лет», — добавил Антон Трифонов.

По словам энергетиков, средства будут направлены в первую очередь на мероприятия со сроком окупаемости около трех-четырех лет, чтобы можно было сразу повысить эффективность эксплуатации малых котельных. Дальше, за счет получаемого эффекта, будут наращиваться объемы и темпы, продолжится обновление инфраструктуры и тепловых сетей.

Рассмотрение возможности заключения концессионного соглашения идет в рамках специально созданной рабочей группы.

«Наш энтузиазм не исчез, несмотря на то что с момента нашего предложения мэрии Перми прошло более года. Мы намерены конструктивно работать с администрацией по рассмотрению концессионного предложения или долгосрочного контракта. Мы не быстро, но поступательно идем навстречу подписанию соглашения. В конечном итоге мы должны выстроить нашу работу так, чтобы пермяки были довольны. Уверен, что те мероприятия, которые мы последовательно реализовали в последние годы на тепловых сетях ООО «ПСК» и объектах генерации, будут дополнительным аргументом при рассмотрении нашей заявки на концессию. Теплосетевая комплекс Перми должен развиваться по единому высоким стандартам», — резюмировал Антон Трифонов.