

«НУЖНО ПРИЛОЖИТЬ МНОГО УСИЛИЙ ДЛЯ СОЗДАНИЯ РАСПРЕДЕЛЕННОЙ ГЕНЕРАЦИИ В РОССИИ, НО ПЕРСПЕКТИВЫ ДЛЯ ЭТОГО ЕСТЬ»

РОССИЯ ОСТАЕТСЯ ОДНИМ ИЗ ГЛАВНЫХ РЫНКОВ
ДЛЯ SCHNEIDER ELECTRIC, МЕЖДУНАРОДНОЙ ЭНЕРГОМАШИНОСТРОИТЕЛЬНОЙ КОМПАНИИ
ФРАНЦУЗСКОГО ПРОИСХОЖДЕНИЯ. ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА
ПО РЫНКУ «ЭНЕРГЕТИКА И СЕРВИС» В РОССИИ И СНГ ВЛАДИМИР ШАТУНИН
РАССКАЗАЛ КОРРЕСПОНДЕНТУ ВГ ИГОРЮ ШИШКИНУ, СКОЛЬКО ЭКОНОМЯТ РОССИЙСКИЕ
ЗАКАЗЧИКИ БЛАГОДАРЯ ЭНЕРГОСБЕРЕГАЮЩИМ РЕШЕНИЯМ КОМПАНИИ И КАКОЙ ВКЛАД
ОНА ВНОСИТ В СОЗДАНИЕ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫХ ЭЛЕКТРОСЕТЕЙ В РОССИИ.

BUSINESS GUIDE: Расскажите подробнее о направлении «Энергетика и Сервис» Schneider Electric, которое вы возглавляете в России и СНГ.

ВЛАДИМИР ШАТУНИН: Строго говоря, мы занимаемся разработкой, производством, поставкой и обслуживанием систем электроснабжения напряжением до 35 кВ. Это одно из самых крупных направлений деятельности Schneider Electric с глобальным оборотом более €5 млрд за последние 12 месяцев. И в России, и в мире в этом классе напряжения мы являемся лидером рынка. Причем Россия занимает четвертое место по объему заказов среди стран присутствия Schneider Electric после США, Китая и Франции.

В России мы представлены широко: успешно функционируют заводы Schneider Electric по производству оборудования первичного и вторичного распределения в Ленинградской области и Самаре, работает сервисный центр и центр обучения в Москве. Не так давно мы открыли научно-технический центр разработки систем автоматизации электроснабжения и «умных» сетей в «Сколково». Также компания обладает широкой сетью партнеров-лицензиатов и дилеров на всей территории страны.

BG: Какие ваши услуги наиболее всего востребованы у российских клиентов? Какие технологии и технические решения есть у Schneider Electric, которых нет у ваших конкурентов в России?

В. Ш.: Если говорить о направлении сервиса, то стоит отметить, что наибольший объем данных услуг приходится на модернизацию, шефнадзор и продление срока службы действующего оборудования. В портфеле Schneider Electric также есть и удаленный анализ состояния, и предиктивное обслуживание, и мы рады, что российские заказчики начинают интересоваться этими возможностями. Несмотря на бытующее мнение, что любая передача данных вовне несет угрозы безопасности предприятия, очевидно, что за такими технологиями будущее. Тренд на дальнейшее увеличение производительности сохранится, и без перехода на новый — более эффективный — уровень обслуживания выжить в конкурентной борьбе будет просто.

Чтобы помочь в этом нашим заказчикам, мы в Schneider Electric разработа-



ГЕНАДИЙ МИНЧЕНКО

ли интегрированную IT/OT-платформу EcoStruxure — архитектуру, объединяющую три уровня решений, где на первом уровне — подключаемое оборудование, на втором — решения для сбора и обработки данных, на третьем — софт, анализирующий всю информацию и предлагающий рекомендации для оптимизации работы того или иного процесса или целого объекта. Так мы воплощаем концепцию интернета вещей, позволяя партнерам и клиентам улучшить эффективность и безопасность их работы.

BG: Schneider Electric сотрудничал с петербургской электросетевой компанией ПАО «Ленэнерго». В 2016 году на Петербургском международном экономическом форуме вы подписали совместный договор,

по которому должны предложить вариант проекта комплексной модернизации электросетей Курортного, а также Центрального районов Санкт-Петербурга. Насколько мне известно, этот проект до сих пор не реализован. Сохраняются ли у вас планы сотрудничества с «Ленэнерго»?

В. Ш.: В этом году мы провели ряд структурных изменений внутри нашей компании. В результате было сформировано отдельное подразделение внутри российского офиса Schneider Electric по работе с крупнейшей сетевой компанией России — ПАО «Россети». Особое внимание к сотрудничеству с российским электроэнергетическим гигантом еще раз подтверждает наши намерения участвовать в развитии, локализации и применении тех-

нологий интеллектуальных сетей в рамках проектов модернизации электросетевого комплекса России.

BG: В 2016 году Schneider Electric открыл НИОКР-центр в «Сколково». Расскажите об итогах его работы за год. Какие технологии локализуются и разрабатываются в центре сегодня? Что в планах?

В. Ш.: НИОКР-центр Schneider Electric в «Сколково» очень молодой — ему чуть больше года. Однако компания планирует активно его развивать, наращивать компетенции и освещать успехи. Первый шаг в данном направлении в краткосрочной перспективе — это разработка и адаптация технологического ПО Schneider Electric в соответствии с российской спецификой.

На текущий момент работа центра сосредоточена на двух основных задачах, требующих решения в самые сжатые сроки: это адаптация SCADA-системы в рамках решения для управления энергоснабжением, а также локализация и доработка автоматизированной системы предиктивного обнаружения неисправностей для российских заказчиков.

Если говорить о среднесрочной перспективе, то стоит сказать пару слов о планах НИОКР-центра на 2018 год. В приоритете для нас — запуск работы в двух новых направлениях — в области систем управления распределенными сетями, а также систем управления инфраструктурой электрозаправочных станций. Мы понимаем, что за распределенной генерацией будущее, и наблюдаем за растущим рынком электромобилей и соответствующей инфраструктурой, поэтому считаем важной и перспективной эту работу.

BG: В 2017 году Schneider Electric заключил контракт с «Россетями» и «Сколково» с целью создания инновационных распределенных сетей. На каком этапе разработка находится сегодня?

В. Ш.: В рамках соглашения с «Россетями» и инновационным центром «Сколково» мы запланировали и уже успешно осуществляем совместную работу с целью разработки основных методов, подходов и инструментов для решения поставленной задачи — создания интеллектуальных распределительных электрических сетей.

Компания Schneider Electric накопила богатый опыт построения таких сетей, в частности, разработала собственную систему ADMS (интеллектуальную систе-