

ЭЛЕКТРИЧЕСКАЯ ЛЬГОТА ЭТОЙ ОСЕНЬЮ ПРАВИТЕЛЬСТВО РФ ПРЕПОДНЕСЛО ПОДАРОК БИЗНЕСУ, ОСВОБОДИВ ЕГО ОТ ПЛАТЫ СЕТЕВЫМ КОМПАНИЯМ ЗА ТЕХНОЛОГИЧЕСКОЕ ПРИСОЕДИНЕНИЕ. ЭКОНОМИЯ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЕЙ, ПРИСОЕДИНЯЮЩИХ ДО 150 КВТ МОЩНОСТИ, ИЗМЕРЯЕТСЯ В МИЛЛИОНАХ РУБЛЕЙ. НО УЧАСТНИКИ РЫНКА ОТМЕЧАЮТ, ЧТО ИНИЦИАТИВА, КАЗАЛОСЬ БЫ НАПРАВЛЕННАЯ НА СТИМУЛИРОВАНИЕ БИЗНЕСА, УДАРИТ ПО СЕТЕВЫМ КОМПАНИЯМ. ПОСЛЕДНИМ ПРИДЕТСЯ КОМПЕНСИРОВАТЬ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ РАСХОДЫ ЧЕРЕЗ РОСТ ТАРИФОВ НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ ДЛЯ ВСЕХ ПОТРЕБИТЕЛЕЙ.

ИГОРЬ ШИШКИН

СТРОИТЬ БЕЗ ЗАТРАТ Согласно федеральному закону о внесении изменений в статью 23.2 ФЗ «Об электроэнергетике», с 1 октября 2017 года плата за строительство объектов электросетевого хозяйства в рамках техприсоединения энергопринимающих устройств максимальной мощностью до 150 кВт не взимается. Ровно два года из платы за техприсоединение было исключено 50% инвестиционной составляющей. Директор по техприсоединению и перспективному развитию АО «ЛОЭСК» Дмитрий Куклин поясняет, что теперь заявители, желающие присоединить до 150 кВт, оплачивают только незначительную часть затрат, связанную с подготовкой технических условий присоединения и договора, осмотром и проверкой выполнения заявителем технических условий, действиями по фактическому присоединению. Выполнение же мероприятий по строительству распределительной сети от существующих электросетевых объектов до участка заявителя осуществляется целиком за счет сетевой компании.

«Целью такого принудительного сокращения (нерыночными методами), скорее всего, является снижение стоимости присоединения для группы потребителей, относящихся к среднему и малому предпринимательству. На них ориентируется Всемирный банк при составлении рейтинга благоприятности условий ведения бизнеса, одним из показателей которого является доступность электросетевой инфраструктуры. Однако под общей и единой критерий льготы (ограничение только по объему присоединяемой мощности — не более 150 кВт) попадают и физические лица, не оформляющие должным образом права на осуществление коммерческой деятельности, и представители крупного бизнеса», — считает господин Куклин.

По мнению председателя Санкт-Петербургского регионального отделения Общероссийской общественной организации «Деловая Россия» Виталия Фатеичева, льгота на техприсоединение окажет существенную поддержку бизнесу. «Например, техприсоединение 150 кВт в Санкт-Петербурге обходилось в среднем в сумму от 6 млн рублей и выше — в зависимости от сложности присоединения. Конечно, тот факт, что теперь компании смогут направить сэкономленные средства на развитие или приобретение необходимого оборудования, значительно стимулирует бизнес. Кроме того, раньше предприниматели были вынуждены брать кредиты, что значительно увеличивало нагрузку на бизнес», — отмечает он.

Председатель совета Санкт-Петербургской ассоциации малого бизнеса в сфере потребительского рынка Алексей Третьяков, напротив, считает, что введение лишь

одной льготы на техприсоединение недостаточно для стимулирования бизнеса. «Типичная ошибка — рассматривать вопросы сроков регистрации организаций, доступности кредитов, техприсоединения и подобные как основополагающие. На самом деле, это легкий насморк на фоне неоперабельной злокачественной опухоли. Главная проблема — тотальное недоверие к государству, которое может в любой момент самым жесточайшим образом изменить правила игры или вообще вопреки закону устроить „бульдозерные зачистки“», — сказал господин Третьяков.

Общественный представитель Агентства стратегических инициатив (АСИ) в Петербурге Олег Дю полагает, что льгота по техприсоединению, хотя и не приведет к взрывному росту новых предприятий, но позитивно скажется на инвестиционном климате. «Однако экономическая ситуация и рост определяются не только открытием новых предприятий, но и объемами производства уже имеющихся, их стабильностью. Поэтому важно оценивать ситуацию со всех сторон. Сейчас промышленники обеспокоены ростом тарифов на потребленные электроэнергию. А любые льготы должны быть кем-то оплачены, так что в тариф на потребление электричества включают выпадающие доходы в связи с льготами на подключение», — отмечает господин Дю.

СПРОС РАСТЕТ По данным сетевых компаний Северо-Запада, ввод льготы для бизнеса уже спровоцировал рост заявок на техприсоединение. Так, в пресс-службе ПАО «МРСК Северо-Запада» (работает в семи регионах СЗФО) заявили ВГ, что количество поданных заявок по категории до 150 кВт за октябрь и ноябрь 2017 года увеличилось на 16% в сравнении с аналогичным периодом 2016 года. Однако, по прогнозам МРСК Северо-Запада, в этом году количество поданных заявок по категории до 150 кВт останется на уровне аналогичных показателей по итогам 2016 года. Причина в том, что в январе — октябре 2017 года количество заявок уменьшилось на 11% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

ЛОЭСК (занимает примерно четверть рынка сетевых услуг Ленобласти) подсчитала, что число заявок в октябре 2017 года в диапазоне до 150 кВт выросло на 20–25% по сравнению с предыдущим месяцем и по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. «До конца текущего года, думаем, ситуация кардинально не изменится. Как отреагирует рынок, можно будет судить ближе к лету 2018 года, но, в любом случае, мы не ожидаем роста более чем на 50%», — отметил господин Куклин. Во-первых, по его словам, не очень

понятны реальные факторы текущего роста, чем он вызван: предоставлением льгот на техприсоединение, денежно-кредитной политикой ЦБ РФ (снижение ключевой ставки, удешевление заемных средств) или иными положительными моментами в экономике. Во-вторых, в ЛОЭСК считают, что маловероятно резкое вовлечение населения в малый и средний бизнес. «Плата за техприсоединение к электросетям — это всего лишь один из так называемых барьеров для ведения бизнеса, и далеко не самый существенный», — говорит господин Куклин.

В ПАО «Ленэнерго», крупнейшей электросетевой компании Петербурга и Ленобласти, сообщили, что на сегодня доля таких присоединений до 150 кВт составляет около 12% в области и 16% в городе.

СЕТЕВЫЕ ПОТЕРИ Рост льготных заявок от бизнеса гарантированно спровоцирует недополученные доходы сетевых компаний, объем которых за короткий промежуток времени может достигнуть сотни миллионов рублей.

В «Ленэнерго» заявили, что эти расходы будут заложены в тариф будущих периодов, при этом заплатят не только те, кто присоединил льготные 150 кВт, но и рядовые потребители. «Важно понимать, что инвестосставляющая при подключении к сетям так или иначе реализуется за счет тарифа на передачу. Тариф устанавливает регулятор, и его предельный уровень определен. Однако неувлечение в размер платы за техприсоединение расходов на выполнение работ „последней мили“, которое возникает в результате введения льготы, влияет на объем финансирования, необходимого для выполнения мероприятий в установленный договором техприсоединения сроки. Теперь расчет платы за техприсоединение осуществляется по „чернилам“, что не покрывает затраты на выполнение „последней мили“. Но если присоединение 1 кВт для „Ленэнерго“ будет стоить около 20 тыс. рублей, то для потребителя эта сумма составляет 818 рублей», — пояснили в сетевой компании. Кроме того, там подчеркивают, что при выполнении мероприятий по техприсоединению со стороны сетевой организации по льготному договору заявитель зачастую не выполняет необходимые мероприятия в границе своего участка.

По статистике МРСК Северо-Запада, до 1 октября 2017 года размер платы за присоединение по категории до 150 кВт составлял 2,1 тыс. рублей за киловатт, при этом средние затраты были 3,6 тыс. рублей за киловатт. «Средний размер платы за присоединение по договорам, заключенным после 1 октября 2017 года, уменьшился до 1,1 тыс. рублей за киловатт. Таким образом,

объем затрат, не компенсируемых платой за техприсоединение, составляет 2,5 тыс. рублей за киловатт», — подсчитали в сетевой компании.

В ЛОЭСК сообщили, что в 2016 году средняя стоимость 1 кВт мощности для таких потребителей составляла 3,5 тыс. рублей без НДС и с учетом «скидки» 50%, действовавшей с 1 октября 2015 года. «Учитывая, что данная категория заявителей имеет льготный характер, то говорить о возможном заработке на таком подключении не приходится. Нужно стремиться выйти в ноль за счет оптимального выбора технических решений, поставщиков оборудования и грамотного тарифного регулирования услуги по передаче электроэнергии», — подчеркнул господин Куклин.

Советник председателя правления ассоциации «Некоммерческое партнерство территориальных сетевых организаций» Даниэль Дмитриев отмечает, что сильный рост заявок на техприсоединение в категории до 150 кВт в условиях жесткого ограничения роста тарифов на передачу электроэнергии приведет к перераспределению затрат между существующими статьями сетевых компаний и вымыванию выручки на эксплуатацию электросетей в пользу нового строительства. «В условиях недостатка финансирования вероятно затягивание сроков выполнения работ, что может привести к штрафам со стороны Федеральной антимонопольной службы, что еще сильнее усугубит имеющуюся ситуацию», — считает господин Дмитриев.

ЗЛУПОТРЕБЛЕНИЕ ДОВЕРИЕМ До того, как льготы на подключение к электросетям появились у предпринимателей, их получило население. Согласно правилам техприсоединения, утвержденным в декабре 2004 года постановлением правительства РФ № 861, подключение мощностью до 15 кВт можно всего за 550 рублей. Тогда единственным условием получения льготы было наличие рядом с подключаемым объектом линии электропередачи соответствующего напряжения — в 300 метрах в черте города, в 500 метрах в сельской местности. Однако льготами для населения начали злоупотреблять девелоперы. Они резали крупные участки на лоты, подключая их по льготному тарифу, и продавали как обеспеченные инфраструктурой по рыночной цене, получая сверхприбыль. На это обратило внимание правительство, и в июле 2013 года премьер-министр Дмитрий Медведев подписал постановление, запрещающее гражданину или юрлицу оформлять льготное техприсоединение до 15 кВт на территории города или муниципального образования чаще, чем раз в три года. → 21