

малого и среднего бизнеса, предлагающего кредитную линию под закупку нового оборудования. Ставка — 10,5%. Потребовалось поручительство учредителей, а также залог имущества других организаций, входящих в структуру группы компаний. Имея хорошую кредитную историю, возможно получить возобновляемую кредитную линию для промышленного предприятия среднего бизнеса на перевооружение. В среднем ставка в банках составляет 13–14%. Лизинговые программы интересны своими сопутствующими налоговыми льготами. На сегодняшний момент подбираем программу для обновления автомобильного парка».

Мирослав Августиневич, исполнительный директор некоммерческого партнерства «Инновационно-промышленный кластер транспортного машиностроения „Метрополитены и железнодорожная техника“», отмечает: «Выделение средств на переоснащение зависит от экономического состояния конкретного предприятия. В среднем предприятие тратит на модернизацию до 25% чистой прибыли. Лизинговые схемы обычно используются при приобретении нового оборудования. В таком случае заключается договор лизинга. Процент по лизингу составляет 12%, но по факту может быть и больше».

Анна Попенина, руководитель отдела бизнес-планирования департамента финансово-экономического консалтинга ООО «АФК-Аудит», говорит, что источниками финансирования на переоснащение промышленных предприятий являются бюджетные средства (федеральные целевые и государственные программы), собственные средства предприятий, банковские кредиты, заемные средства других организаций и прочие (в том числе и лизинг).

БЮДЖЕТНАЯ ЧЕТВЕРТЬ «В соответствии с данными Росстата, зачастую привлекаются бюджетные средства. Так, в первом полугодии 2017 года на них приходится до 23% от общей суммы инвестиций организаций в основные фонды. Переоснащение и модернизация основных производственных фондов предприятий ОПК и других организаций с государственным участием осуществляются в большей степени на средства, выделяемые государством по государственным и федеральным целевым программам с частичным софинансированием предприятиями из собственных средств. Лизинговые схемы применяются для модернизации предприятий на следующих условиях: первоначальный платеж составляет 20–30%, срок

лизинга составляет от двух до четырех лет, дополнительное обеспечение при наличии положительной финансовой отчетности не взимается, а залогом является сам объект лизинга», — говорит госпожа Попенина.

Лизинг оборудования позволяет модернизировать производственные мощности компаний без значительного отвлечения оборотных средств. Предприятие получает оборудование в полное распоряжение, выплатив всего лишь небольшую часть его стоимости.

По оценке агентства RAEX («Эксперт РА»), по итогам первого полугодия 2017 года в портфеле лизинговых компаний машиностроительное оборудование составило 8,6%.

«Менее всего востребованы лизинговые схемы для обновления полиграфического, медицинского и фармацевтического оборудования», — указывает госпожа Попенина.

Руководитель дивизиона «Санкт-Петербург» компании «Балтийский лизинг» Андрей Бугров рассказал, что доля оборудования в портфеле в компании составляет более 50%. «Спрос на оборудование наблюдается не только со стороны крупных предприятий, потребность которых может варьироваться в преде-

лах от 100 млн до 1–1,5 млрд рублей, но и со стороны малого и среднего бизнеса, где стоимость сделки может составлять 3–10 млн рублей. Линейка наших продуктов позволяет финансировать как небольшие заявки (основываясь на минимальном пакете документов и быстром рассмотрении сделок), так и сложные проекты, предусматривающие приобретение дорогостоящего оборудования (в том числе и по импортным контрактам). Кроме того, участие нашей компании в проектах Фондов развития промышленности РФ, а также Санкт-Петербурга (программа „Лизинговые проекты“) дает нашим клиентам возможность финансирования проектов по очень низким ставкам», — перечисляет господин Бугров.

Генеральный директор ООО «ГКР-Лизинг» Анна Филатова говорит: «Компания „ГКР-Лизинг“ рассматривает возможность предоставления в лизинг промышленного оборудования, оборудования для электронной и пищевой промышленности и предлагает гибкие условия и различные программы лизинга с поставщиками оборудования. Данные программы снижают риски по ликвидности и дают дополнительные возможности поставщикам в их реализации». ■

ОСЕННЕЕ БАНКОВСКОЕ ОЖИВЛЕНИЕ ИТОГИ ТРЕХ МЕСЯЦЕВ НА РЫНКЕ ПОТРЕБКРЕДИТОВАНИЯ В ПЕТЕРБУРГЕ ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛИ ЗАМЕТНЫЙ РОСТ, КОТОРЫЙ ОПЕРЕЖАЛ СРЕДНЕРОССИЙСКИЕ ПОКАЗАТЕЛИ. ОТЧАСТИ ПРИЧИНОЙ ТОМУ СТАЛ ОТЛОЖЕННЫЙ СПРОС ПОСЛЕДНИХ ТРЕХ ЛЕТ. КАК ПОЛАГАЮТ АНАЛИТИКИ, В ЧЕТВЕРТОМ КВАРТАЛЕ РОСТ БУДЕТ ЕЩЕ БОЛЕЕ ЗАМЕТНЫМ БЛАГОДАРЯ ПРЕДНОВОГОДНЕМУ РОСТУ СПРОСА В НЕПРОДОВОЛЬСТВЕННОМ СЕКТОРЕ. РОМАН РУСАКОВ

Объемы кредитования физических лиц в Санкт-Петербурге в первой половине 2017 года превзошли среднероссийские показатели. Так, по данным Банка России, объем кредитов, предоставленных физическим лицам в первом полугодии 2017 года, вырос на 28,2% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года, в том время как в среднем по стране прирост объема выданных составил 21,1%. Прирост задолженности физических лиц на 1 июля 2017 года в Северной столице составил 12% за двенадцать месяцев, в среднем по РФ — 5,8%. «Качество кредитов населению, выданных в Петербурге, выше, чем в среднем по стране: доля просроченной задолженности составила 6,1% на 01.07.2017 (7,8% в среднем по стране), уменьшившись за год на 1,1 п. п.», — говорит ведущий аналитик по банковским рейтингам агентства «Эксперт РА» Екатерина Щурихина.

Марк Гойхман, ведущий аналитик ГК TeleTrade, приводит более свежие данные: «За восемь месяцев 2017 года темпы роста банковского кредитования физических лиц в Санкт-Петербурге обогнали общероссийские. На 1 сентября 2017 года по сравнению с тем же периодом 2016-го выдана кредитов повысилась в городе на 35%, тогда как по России в целом — на 23%, по данным Банка России». Марк Гойхман считает, что в 2017 году увеличе-



ЗНАЧИТЕЛЬНАЯ ЧАСТЬ НОВЫХ КРЕДИТОВ НАПРАВЛЯЕТСЯ НЕ НА ПОКУПКИ, А НА ПОГАШЕНИЕ ПРЕДЫДУЩЕЙ ЗАДОЛЖЕННОСТИ

ние объемов розничного кредитования составит в Санкт-Петербурге 36–37%.

ОТЛОЖЕННЫЙ СПРОС Коммерческий директор региона «Санкт-Петербург Север» заместитель управляющего петербургским филиалом Юникредит-банка Антон Большаков рассказал, что по срав-

нению с аналогичным периодом прошлого года объемы кредитования физических лиц в петербургском филиале Юникредит-банка за первое полугодие 2017 выросли более чем на 10%. «Наибольший прирост к прошлому году показали выдачи кредитов на покупку автомобилей и потребительские кредиты, в частности, как за счет

появления новых программ кредитования (например таких, как кредитование на покупку автомобилей с пробегом), так и за счет увеличения спроса со стороны клиентов», — говорит господин Большаков.

Сергей Козлов, директор кредитного департамента СДМ-банка, констатирует: «Рынки ипотеки и потребкредитования ожили. Отчасти сработал эффект отложенного спроса на средне- и долгосрочные покупки, отчасти повысилась доступность кредитов через снижение ставок. Да еще впереди четвертый квартал — обычно сезон повышенного спроса на непродовольственные товары, соответственно, спрос на кредитные продукты банков увеличится».

Господин Гойхман при этом считает, что далеко не все займы идут на повышение потребления. «Об этом косвенно свидетельствуют данные потребительского рынка Северной столицы. За первое полугодие 2017 года объем розничной торговли в городе поднялся на 2,6%, общепита — на 3,9%, платных услуг населению — на 3,1%, по сравнению с тем же периодом 2016 года. Такие позитивные сдвиги, тем не менее, на порядок отстают от темпов кредитования. Данное положение связано, в частности, и с тем, что значительная часть новых кредитов направляется не на покупки, а на погашение предыдущей задолженности. → 16