



шение очень быстро, что особенно важно, когда нужно срочно платить и есть конкуренция за земельный актив. При таких обстоятельствах мы принимаем решения и выдаем деньги в течение двух-трех недель. Так, в конце 2016 года мы прокредитовали группу компаний «Степь» на приобретение сельскохозяйственных активов в Ростовской области и Ставропольском крае.

Если говорить о текущем финансировании, мы реализуем кредитование рабочего капитала экспортеров, сельхозпроизводителей и переработчиков. Альфа-Банк готов предоставлять кредиты на финансирование партий товаров. Мы готовы входить в цикл от формирования партии товара и до ее продажи.

— В каком объеме банк готов финансировать это направление?

— До 90%, а в некоторых случаях — до 100% от суммы контракта. И финансирование мы предоставляем в валюте контракта, что является естественным методом хеджирования рисков.

— Понадобится ли для этого история экспорта?

— Клиент приносит экспортный контракт в банк, мы смотрим на покупателя, на его рейтинг. Обычно речь идет о десятках и сотнях поставок, но даже десять можно считать хорошим опытом, если на той стороне понятный контрагент. В таких случаях мы этот контракт заводим в банк и оформляем обеспечение по кредиту.

— Какие расчетные решения Альфа-Банк предлагает экспортерам зерна?

— Среди экспортеров очень востребован валютный модуль «Альфа-Бизнес Онлайн». С его помощью клиент может оформить все необходимые документы валютного контроля и там же провести платежи. Валютные контролеры, работающие на стороне банка, также могут присылать напоминания клиенту о необходимости оформления тех или иных документов. Кроме того, у Альфа-Банка очень комфортные условия с точки зрения рублевых и валютных расчетов. У нас широкая корреспондентская сеть, которая охватывает ключевые банки Европы и Америки. Мы прямой корреспондент крупней-

ших банков России и активно развиваем канал взаимоотношений с ЦБ РФ.

Платежи между клиентами Альфа-Банка проходят 24 часа в сутки, семь дней в неделю, что дает преимущество в скорости и возможность отслеживания движения денег в режиме онлайн. Сегодня компании аграрного сектора проводят через Альфа-Банк около 1,5 млн платежей в год. Портфель Альфа-Банка по пассивам на счетах клиентов АПК — около 4 млрд руб. Портфель срочного привлечения — около 16 млрд руб. В целом же объем платежей в АПК — около \$20 млрд в год. Эта цифра показывает, что клиенты выбирают нас именно как расчетный банк.

— Какие тренды вы сейчас видите в этой сфере? И что банки могут

предложить для удовлетворения спроса?

— Мы видим, что сельхозпроизводители движутся в сторону создания собственных учетных систем. Бизнес становится больше, соответственно управляемость этого процесса должна повышаться. Мы даем инструмент, который позволяет аграрию связать его учетную систему напрямую с банковским «мозгом», минуя банк-клиент. Это дает значительное удобство и безопасность проведения платежей.

Говоря о безопасности, стоит также упомянуть о залоговых счетах, которые позволяют отслеживать все операции подрядчиков, субподрядчиков по контракту и контролировать целевое использование средств. Это означает, что у клиента есть возможность смотреть за реализацией проекта и при необходимости блокировать платежи.

— Вице-президент Российского зернового союза Александр Корбут говорил в ходе обсуждения, что «если у растениеводства начнется насморг, то у всего сельского хозяйства начнется пневмония». Какой рецепт вы бы дали отрасли?

— Я дам банковский рецепт: грамотное управление рисками. Выходя из дома в дождь, берите зонтик. Выбирайте правильных партнеров и пользуйтесь современными финансовыми инструментами, которые помогут эффективному развитию бизнеса. ●

ПОЗИЦИИ АЛЬФА-БАНКА В КРЕДИТОВАНИИ АПК

Источник: Альфа-банк.

