

→ Продолжение. Начало на 11 стр.

При этом итальянская сторона неоднократно заявляла, что дальнейшему развитию присутствия на Урале необходима экономическая поддержка со стороны властей. В результате, минувшим летом комиссия по рассмотрению обращений налогоплательщиков выступила с инициативой снизить с 18 до 13,5% ставку налога на прибыль в 2012-2013 годах для предприятий электроэнергетики.

По словам регионального министра экономики Евгения Софрыгина, налоговую льготу по налогу на прибыль предлагается ввести для стимулирования инвестиционной деятельности соответствующей категории налогоплательщиков, к которым могут быть отнесены ОАО «Энел ОГК-5», ОАО «ОГК-1», ОАО «ОГК-2», ОАО «ТГК-9». В ближайшее время законопроект будет рассмотрен свердловской облдумой.

Еще один значимый не только для регионального, но и для российского рынка проект в августе прошлого года в Сухом Логу реализовал концерн «Буцци» (входит в пятерку крупнейших производителей цемента в мире). Благодаря инвестициям концерна была введена эксплуатацию пятая технологическая линия ОАО «Сухоложскцемент» мощностью 1,1 млн тонн в год. Объем инвестиций в данный проект составил 240 млн евро. При этом новая линия — это, фактически, первый в России завод-автомат по производству цемента сухим способом и крупнейший инвестиционный проект на Урале в сфере производства строительных материалов. Кроме того, осенью совместно с итальянскими партнерами — «Girro Massabeo» — планируется запуск «Уральского завода горячего цинкования» в городе Полевском, объем инвестиций в который составит около 450 млн рублей. Сейчас в строящемся цехе идет установка итальянского оборудования — специальных ванн для оцинковки изделий длиной в 12 м каждая, также цех оснащен металлоконструкциями, произведенными на свердловских заводах. Ожидается, что проект будет запущен в октябре этого года.

Вместе с тем, как рассказал первый вице-президент свердловского областного союза промышленников и предпринимателей Михаил Черепанов, по-прежнему самыми перспективными составляющими сотрудничества между Италией и Средним Уралом остаются техническое перевооружение станочного парка предприятий области, а также возможность участия в данных инфраструктурных проектах итальянских компаний. «Кроме того, в рамках двусто-



ПРОЕКТ ПАРОВОЗОВОЙ УСТАНОВКИ НА СУГРЭС
СТОИТ 380 МЛН ЕВРО

ронних встреч отраслевых союзов, входящих в состав СОСПП и Ассоциации промышленников итальянской провинции Бергамо, бизнесмены выразили заинтересованность в установлении контактов с уральскими предприятиями для реализации совместных проектов в области машиностроения, производства бурового оборудования, крупногабаритных деталей, автомобилей, железнодорожной техники и оборудования, металлоконструкций, металлорежущих и металлообрабатывающих центров», — рассказал он. Вме-

сте с тем уральские предприниматели уверены в необходимости развивать отношения не только в рамках крупного бизнеса. «Двусторонние экономические связи будут в меньшей степени зависеть от конъюнктурных факторов и приобретут по-настоящему „новое качество“, когда в них будут вовлечены предприятия малого и среднего бизнеса, когда массовым явлением станут производственно-кооперационные связи между ними», — считает господин Черепанов. По его мнению, у Италии колоссальный опыт в этом направ-

лении: на долю малого и среднего бизнеса в этой стране приходится свыше 90% общего числа промышленных предприятий.

Развитие экономических отношений между Свердловской областью и Италией аналитики оценивают позитивно. По данным генерального директора консалтинговой компании «ТенСилон» Елены Шевченко, за последние пять лет внешнеторговый оборот между Италией и Свердловской областью увеличился более чем в три раза. Наибольший рост произошел в экспорте продукции из Свердловской области — более чем в семь раз. По данным партнера компании ADE Professional Solutions Евгения Рудакова, общий оборот Свердловской области с Италией находится на уровне 1-2% от российского оборота с этой страной. «Тенденции оборота между областью и Италией такие же, как у всей страны в целом — рост до 2008 года, резкое падение в 2009 (инерционный, связано с кризисом), а затем — тенденция к восстановлению. Однако, по сравнению со страной в целом, Свердловская область больше импортирует. Это связано с тем, что вся наша страна — экспортер энергоносителей, которые не добываются в области. Кроме того, Средний Урал — потребитель оборудования для тяжелой промышленности», — отметил Евгений Рудаков. Региональный управляющий ФГ БКС Сергей Данилов подчеркнул, что в целом для Свердловской области характерно торговое взаимодействие преимущественно с промышленно развитыми странами: помимо Италии, это США, Турция, Германия, Франция. «При этом рост экспортной части, безусловно, является позитивной тенденцией для региона. Наиболее перспективным направлением экспорта Свердловской области, безусловно, была, есть и будет металлопродукция. „В ответ“ регион получает из Италии инновационное металлообрабатывающее оборудование, современные станки. Это очень важно для Свердловской области, продолжающей активное техническое перевооружение своих промпредприятий. В обозримом будущем спрос на эту продукцию, скорее всего, останется высоким. Рост в ближайшие годы также возможен по производству и экспорту продукции деревообрабатывающих производств региона», — предположил господин Данилов. Елена Шевченко, в свою очередь, предположила, что для Свердловской области наиболее перспективными сферами сотрудничества с Италией могли бы стать производство легкой продукции — текстиля, капрона, а также производство мебели, электротехнических изделий. ■

СТАТИСТИКА: ЭКСПОРТ И ИМПОРТ

В 2010 году по экспорту в Италию из Свердловской области поставлялись в основном металлы и изделия из них — 46%; химическая продукция — 51%; продукция лесного комплекса — 2% (обработанные лесоматериалы, фанера).

Из Италии в область в 2010 году по импорту поступали: машиностроительная продукция 54%, из них 38% — металлообрабатывающие станки, пищевое, холодильное оборудование, подшипники; 12% — электротехнические изделия (электродвигатели); 1% — средства наземного транспорта (автосапчасти), 4% — медицинские приборы; изделия легкой промышленности и сырье для них (8% — одежда, обувь); химическая продукция, бумага и продукция полиграфии; другие товары (в основном мебель); продукция агрокомплекса (преимущественно кофе).

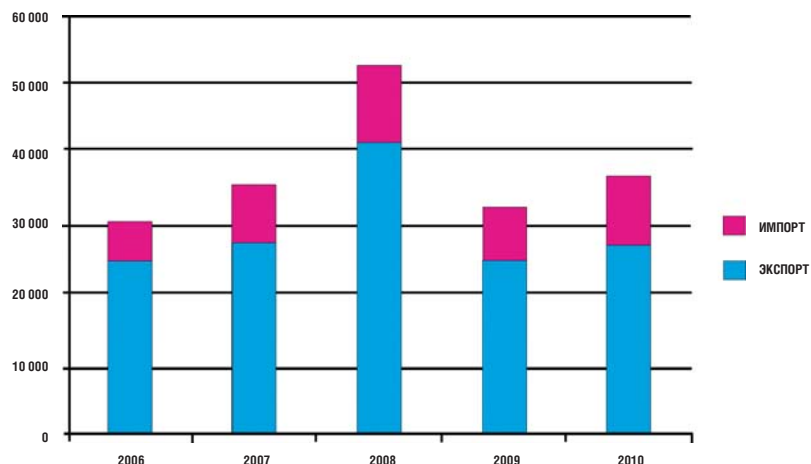
ВНЕШНЯЯ ТОРГОВЛЯ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ С ИТАЛИЕЙ В 2005-2010 ГОДАХ

Год	Экспорт			Импорт	
	тыс.\$	доля, %	место	тыс.\$	тыс.\$
2005	148 711,95	1,99	12	53 449,45	95 262,50
2006	538 794,47	5,68	6	383 273,40	155 521,07
2007	668 534,28	5,50	5	432 184,72	236 349,56
2008	743 801,6	5,11	6	369 273,1	374 328,5
2009	435 440,49	4,40	9	184 815,83	250 624,66
2010	619 341,59	5,13	7	473 881,9	145 459,7

ИСТОЧНИК: УРАЛЬСКОЕ ТАМОЖЕННОЕ УПРАВЛЕНИЕ

ТОВАРООБОРОТ МЕЖДУ ИТАЛИЕЙ И РОССИЕЙ, МЛН ДОЛЛАРОВ.

ИСТОЧНИК: КОМПАНИЯ ADE PROFESSIONAL SOLUTIONS



ТОВАРООБОРОТ МЕЖДУ ИТАЛИЕЙ И СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТЬЮ, МЛН ДОЛЛАРОВ.

ИСТОЧНИК: КОМПАНИЯ ADE PROFESSIONAL SOLUTIONS

