

ТОРМОЗНОЙ ПУТЬ АВТОСТРАХОВАНИЯ

В ТЕКУЩЕМ ГОДУ, НЕСМОТЯ НА РАЗВОРАЧИВАЮЩИЙСЯ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС, РОСТ СБОРОВ НА РЫНКЕ КАСКО ПРОДОЛЖИТСЯ. ПО ОЦЕНКАМ ЭКСПЕРТОВ, АВТОСТРАХОВЩИКИ СОБЕРУТ ПОРЯДКА 194,3 МЛРД РУБ. ПРЕМИЙ, ЧТО НА 27% БОЛЬШЕ, ЧЕМ В ПРОШЛОМ ГОДУ. ОДНАКО ЛУЧШИЕ ВРЕМЕНА ЭТОГО РЫНКА ПОЗАДИ. КОМПАНИЯМ ПРИДЕТСЯ СТОЛКНУТЬСЯ С ПРОБЛЕМОЙ СНИЖЕНИЯ УБЫТОЧНОСТИ. КОМЛЕВА НАТАЛЬЯ, АЛЕКСЕЙ ЯНИН

БЕЗ ИЗЛИШЕСТВ По данным исследования, проведенного рейтинговым агентством «Эксперт РА» в сентябре, объем сборов на рынке автокаско за первое полугодие 2008 года составил 76,3 млрд руб., рынка ОСАГО — 39,1 млрд руб. По добровольному страхованию автогражданской ответственности страховщики собрали за первые шесть месяцев текущего года 0,9 млрд руб.

Несмотря на то что все три вида автострахования росли по-разному, их объединяет одна общая особенность — снижение темпов увеличения сборов. Прирост взносов по автокаско в первом полугодии 2008 года составил 35,1% (на 5,6% меньше, чем год назад), по ОСАГО — 12,9% (на 3,2% меньше), по страхованию АГО — 26,7% (на 15,6% меньше).

Страховщики ожидают, что и в дальнейшем сборы на этих рынках продолжат рост, но лучшие времена со стремительно растущей динамикой взносов позади. По мнению директора департамента страхования автотранспорта РОСНО Ольги Вересовой, компаниям стоит ориентироваться на рост

сборов по КАСКО в текущем году на 30%, ОСАГО — на 12%. Глава департамента автострахования МАКСа Евгений Попов считает, что рынки до конца года еще вырастут до 20%.

Высокие темпы роста автокаско в прошлом основывались на практике вмененного страхования при автокредитовании, которое пережило настоящий бум. Теперь же основным фактором влияния в течение ближайших двух лет станет мировой финансовый кризис. Ситуацию осложняет и высокая убыточность по всем видам автострахования. В ОСАГО убыточность вида составляет в среднем по рынку 90%. А с введением с 1 марта запланированных новаций в ОСАГО — системы европейского протокола (упрощенного оформления мелких ДТП) и системы прямого урегулирования убытков, убыточность по прогнозам аналитиков из агентства «Эксперт РА» превысит 120%.

На рынке каско убыточность растет благодаря демпингу страховщиков. Впрочем, по мнению главы дирекции по страхованию автомобильного бизнеса «Гута-Страхования» Григория Игнатенко, страховщики первого и второ-

го эшелонов уже владеют достаточно крупным страховым портфелем по автострахованию, а значит, потребности в применении демпинга у них не возникает.

Тема запредельно высоких агентских вознаграждений — одна из самых болезненных для страховщиков. Средняя величина комиссии на рынке составляет 20–25% стоимости продукта. По словам же главы департамента автострахования «Югория» Сергея Мезенина, ряд автодилеров соглашаются работать со страховой компанией только при комиссии 30–40%. «Сложив комиссию посредников с уровнем выплат, мы получим 75–90%, — считает он, — это притом, что в расчет еще не берутся расходы по содержанию офисов страховых компаний, зарплата штатных сотрудников и расходы по урегулированию убытков».

ПОД ПРИСМОТРОМ В будущем страховщики прогнозируют снижение средней величины комиссионного вознаграждения. По словам исполнительного вице-президента «Ренессанс Страхования» Сирмы Готовац, в перспективе комиссионное вознаграждение постепенно будет снижаться, в первую очередь за счет замедления темпов автокредитования и развития прямого страхования. Впрочем, по ее словам, поскольку из-за снижения продаж машин дилеры будут стараться увеличить доходы от других видов деятельности, они будут активно противодействовать снижению комиссии.

Ситуацию с завышенными комиссиями и демпингом страховщикам осложняют еще и их собственные высокие

расходы. Они возникают у компаний потому, что российский клиент не признает страховые продукты с франшизой (неоплачиваемой частью убытка). По словам первого заместителя гендиректора «Стандарт-Резерва» Ирины Мельниковой, выплаты при мелких повреждениях клиентских автомобилей составляют почти половину от всех выплат страховой компании. А затраты страховщика при оплате мелкого убытка сопоставимы с расходами по оформлению крупных выплат.

Впрочем, тема демпинга, высоких комиссий и необоснованно высоких расходов страховщиков будет пользоваться особым вниманием регулятора в этом году. Как заявил в конце октября руководитель Федеральной службы страхового надзора (ФССН) Илья Ломакин-Румянцев, демпинг не так опасен, когда рынок растет, но может стать причиной неплатежеспособности компаний в условиях замедления объема поступлений. ФССН планирует запрашивать у страховщиков в выборочном порядке данные по единичным портфелям (одной марке машин, одной категории водителей) и сопоставлять, как равные по размерам страховщики обслуживали эти договоры.

Впрочем, даже в ситуации роста убыточности и повышенного внимания регулятора, страховщики ожидают увеличение объема рынка автострахования. По прогнозам агентства «Эксперт РА» учетом масштабов текущего кризиса рынок автокаско за 2008 год вырастет на 27%, рынок ОСАГО — на 11%, а сборы по добровольному страхованию ответственности автовладельца — на 20%. ■

ТОП-20 СТРАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ НА РЫНКЕ АВТОКАСКО ПО ИТОГАМ ПЕРВОГО ПОЛУГОДИЯ 2008 ГОДА

МЕСТО	КОМПАНИЯ	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ДОЛЯ В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	УРОВЕНЬ ВЫПЛАТ (%)
1	ГРУППА «ИНГОССТРАХ»	9391910	23,37	54,93
2	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»	7735232	19,25	45,84
3	СИСТЕМА «РОСГОССТРАХА»	7264043	18,08	49,00
4	ГРУППА «УРАЛСИБ»	4017370	10,00	38,73
5	«ЦЮРИХ. РИТЕЙЛ»	3729356	9,28	48,29
6	СТРАХОВОЙ ДОМ ВСК	3578997	8,91	54,91
7	ГРУППА «РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ»	3395200	8,45	50,54
8	РОСНО	3127102	7,78	79,73
9	«СОГЛАСИЕ»	2807781	6,99	49,10
10	ГРУППА «АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	2785965	6,93	51,68
11	«СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ»	2664829	6,63	52,13
12	«РОССИЯ»	1905222	4,74	47,24
13	МОСКОВСКАЯ СТРАХОВАЯ КОМПАНИЯ	1720777	4,28	60,80
14	ГРУППА «ЮГОРИЯ»	1688296	4,20	54,65
15	ГРУППА СОГАЗ	1583571	3,94	58,35
16	«ОРАНТА СТРАХОВАНИЕ»	1383243	3,44	51,85
17	«ГУТА-СТРАХОВАНИЕ»	1187176	2,95	40,49
18	ГРУППА МАКС	1144329	2,85	104,86
19	ГРУППА «РУССКИЙ МИР»	1049227	2,61	59,44
20	«СПАСКИЕ ВОРОТА»	996400	2,48	44,00

ТАБЛИЦЫ СОСТАВЛЕНЫ ПО ДАННЫМ КОМПАНИЙ. УКАЗАНЫ ТОЛЬКО КОМПАНИИ, ПРЕДОСТАВИВШИЕ ДАННЫЕ. ИСТОЧНИК: ЭКСПЕРТ РА.

ТОП-10 СТРАХОВЩИКОВ ПО СБОРАМ НА РЫНКЕ ДОБРОВОЛЬНОГО СТРАХОВАНИЯ АВТОГРАЖДАНСКОЙ ОТВЕТСТВЕННОСТИ ЗА ПЕРВОЕ ПОЛУГОДИЕ 2008 ГОДА

МЕСТО	КОМПАНИЯ	ВЗНОСЫ (ТЫС. РУБ.)	ДОЛЯ В ОБЩИХ СБОРАХ (%)	УРОВЕНЬ ВЫПЛАТ (%)
1	«РЕСО-ГАРАНТИЯ»	143892	24,77	20,12
2	ГРУППА «ИНГОССТРАХ»	124125	21,36	17,65
3	СИСТЕМА «РОСГОССТРАХА»	52131	8,97	2,59
4	«ЦЮРИХ. РИТЕЙЛ»	24908	4,29	2,37
5	РОСНО	24607	4,24	58,43
6	ГРУППА «УРАЛСИБ»	24413	4,20	1,69
7	СТРАХОВОЙ ДОМ ВСК	20342	3,50	4,32
8	ГРУППА «АЛЬФАСТРАХОВАНИЕ»	20089	3,46	1049,43
9	ГРУППА «РЕНЕССАНС СТРАХОВАНИЕ»	19932	3,43	18,71
10	«СТАНДАРТ-РЕЗЕРВ»	19513	3,36	13,00

ИСТОЧНИК: ЭКСПЕРТ РА.

СОСТАВ СТРАХОВЫХ ГРУПП Система Росгосстраха: ОАО «Росгосстрах», ООО «РГС-Центр», ООО «РГС-Северо-Запад», ООО «РГС-Поволжье», ООО «РГС-Юг», ООО «РГС-Урал», ООО «РГС-Сибирь», ООО «РГС-Дальний Восток», ООО «РГС-Столица», ООО «РГС-Аккорд», ООО «РГС-Татарстан» и ООО «СК "РГС-Жизнь"; группа СОГАЗ: ОАО «СОГАЗ», ООО СК «Нефтеполис», ОАО «Газпроммедстрах» и ООО СК «СОГАЗ-Жизнь»; группа Ингосстрах: ОСАО «Ингосстрах», ОАО «Чрезвычайная страховая компания», ООО СК «Ингосстрах-Жизнь», ООО СК «Ингосстрах М» и ОАО МСК «ЭМЭСК»; группа АльфаСтрахование: ОАО «АльфаСтрахование» и ООО «АльфаСтрахование-Жизнь»; группа Уралсиб: ЗАО СГ «Уралсиб», ЗАО «СКПО-Уралсиб» и ЗАО СК «Уралсиб-Жизнь»; группа Капиталь: ОАО «Капиталь Страхование», ЗАО «Капиталь Перестрахование», ЗАО «Капиталь Медицинское страхование» и ЗАО «Капиталь Страхование Жизни»; группа Ренессанс Страхование: ООО «Группа Ренессанс Страхование», ЗАО СО «Прогресс-Нева», ЗАО ОСЖ «Прогресс-Нева» и ООО «Ренессанс Life»; группа МАКС: ЗАО «МАКС» и ЗАО «МАКС-М»; группа Югория: ОАО ГСК «Югория», ОАО СК «Югория-Мед», ЗАО СК «Югория-Жизнь», ООО МСК «Аско-Забота»; группа Русский мир: ОАО СК «Русский мир», ООО СМК «Русский мир», ОАО СК «Крузи-С», ООО ОСЖ «Русский мир».

чтобы застраховать машину за 12 минут.

Теперь, чтобы застраховать свою машину, вам действительно понадобится совсем немного времени — примерно 12 минут. И для этого никуда не нужно ехать. На сайте genins.com вы легко можете оформить страховку самостоятельно, ведь у нас такой простой и понятный процесс покупки. Смотрите сами:

- 1 Указываете данные автомобиля и водителя**
вы также можете указать нескольких водителей
- 2 Выбираете нужные вам опции страховки**
при выборе каждой новой услуги вы сразу же видите, как меняется окончательная цена страховки
- 3 Вводите адрес доставки и нажимаете кнопку «оформить»**
на следующий день наш специалист доставит полис в любое удобное для вас место и время

Вы также можете значительно снизить окончательную стоимость страховки, поскольку на сайте предусмотрена система скидок. Способ оплаты — наличными или кредитной картой — выбирайте сами. Кстати, застраховать машину вы можете не только на сайте, но и по телефону 8800-333-8800. Какой бы способ вы не выбрали — вы можете оформить страховку круглосуточно.

реклама ООО «Группа Ренессанс Страхование» * — genins.com — сокращенное название сайта www.genins.com

Всем лучше. Ренессанс® страхование