

Трубный запах

Сокращение нефтегазовыми компаниями инвестпрограмм по цепочке повлекло за собой возникновение проблем у смежников. Добывающие компании практически повсеместно отложили закупку новой нефтепромысловой техники, тем самым создав серьезные трудности для ее производителей. В этой ситуации машиностроители стали активно разрабатывать новые схемы взаимодействия с нефтяниками и газовиками, в том числе и нетрадиционные: например сдавать свое оборудование в аренду. При этом производители не теряют оптимизма, рассчитывая на скорое оживление на рынке.

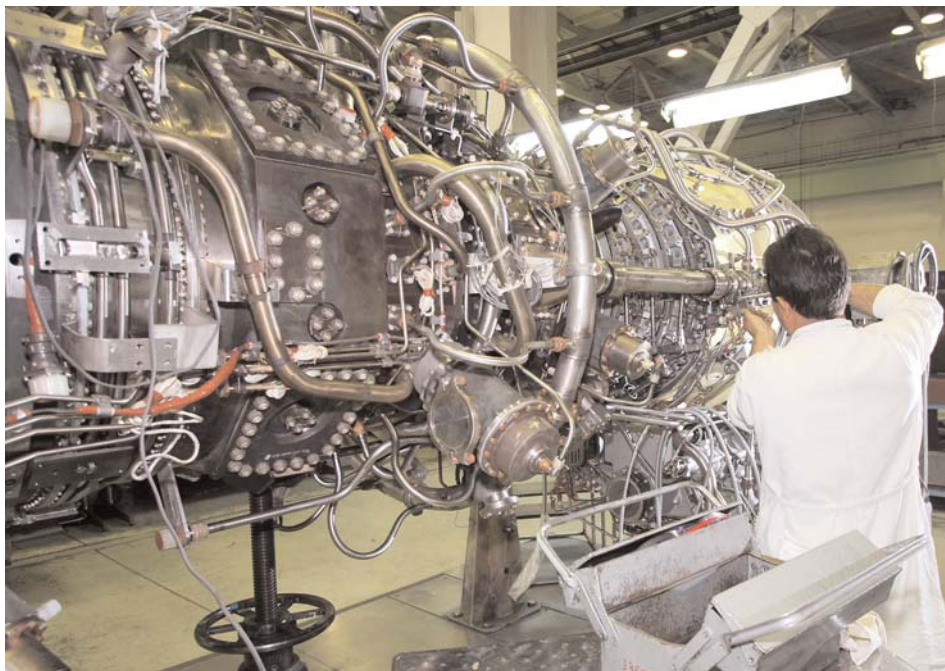
Спад на подъеме

По данным Росстата, в первой половине этого года общий спад экономических показателей фактически не коснулся нефтедобычи. Если сравнить январь-май 2009 года с январем-маем 2008 года, то окажется, что добытые за пять месяцев этого года 202 млн тонн нефти (включая газовый концентрат) — это всего на 0,1% меньше, чем результат пяти месяцев года прошлого. Если же сравнить нынешний май с прошлогодним, то вообще окажется, что в годовом исчислении в России наблюдается рост нефтедобычи на 1,1%.

Тем не менее, как говорит аналитик ИК «Финам» Александр Еремин, нефтяники серьезно пересматривают инвестпрограммы. Причина — в увеличении кредитных ставок для этих компаний. И если в поддержание действующих месторождений средства вкладываются в том же объеме, и никто не рискует их снижать, то совсем по-другому обстоят дела с разработкой и вводом в строй новых скважин. По словам господина Еремина, инвестиции в это направление значительно снижаются. По цепочке это ведет и к сокращению портфеля заказов нефтяников на сервис и поставку нового оборудования. «Это снижение было характерно уже в конце 2008 года», — подчеркивает аналитик.

«Насколько я знаю, даже крупные компании снижают бюджеты на проведение сервисных работ», — отмечает гендиректор ОАО «Пермобнефть» Алексей Червонных. Расходы на нефтесервис, по его словам, не сокращаются только на хорошо работающих месторождениях: «Встали работы по новому бурению, многими до последнего оттягивается капремонт». «Некоторые крупные компании избавляются от собственных нефтесервисных подразделений, как например, поступила ТНК ВР. Дешевле брать эти услуги на рынке», — добавляет Александр Еремин.

Таким образом, сокращение нефтяниками данных статей расходов естественным образом влечет за собой серьезные затруднения у смежников: помимо сервиса в группе рис-



Разработка и поставка газоперекачивающих агрегатов на основе авиационного двигателя объединило около десятка машиностроительных предприятий региона ФОТО АНДРЕЯ КОРШУНОВА

ка оказались производители нефтепромыслового оборудования. Этот рынок в Прикамье достаточно емкий. В Пермском крае есть как предприятия, специализирующиеся только на «нефтяном» производстве, так и те, для кого это часть многопрофильного бизнеса. Они работают на заказах практически всех ведущих нефтегазовых компаний страны.

Скованные одной нефтью

Для многих предприятий появление «нефтянки» стало результатом конверсии производства, произошедшей в прошлом десятилетии. Самым крупным конверсионным проектом в Перми начала 90-х, объединившим почти всех местных машиностроителей, стала разработка и поставка «Газпрому» газоперекачивающих агрегатов (ГПА). В основе ГПА — силовая установка, созданная на

базе пермских авиационных двигателей. Как отмечают в компаниях пермского моторостроительного комплекса (ПМК), идея поставить авиационный двигатель на компрессорные станции «Газпрома» была вызвана тем, что пермская силовая установка отличалась своей высокой экономичностью. Производством ГПА занялось около десятка машиностроительных предприятий, включая ставшее головной организацией проекта — ОАО НПО «Искра». В результате выпуск наземных газотурбинных установок для предприятий ПМК стал профильным видом деятельности. По данным за 2008 год, доля «наземной» продукции в ПМК составляла около 50%. Ежегодный объем заказов «Газпрома» по ГПА оценивается примерно в 3–5 млрд руб.

Различные подразделения ОАО «Мотовилихинские заводы», развивающего как

гражданское, так и оборонное направления, производят буровое и нефтепромысловое оборудование. По данным компании, в 2008 году «Мотовилиха» занимала 52% на российском рынке производителей буровых труб и 47% по производству насосных штанг. Кроме того, холдинг делает оборудование для обслуживания и капитального ремонта скважин. Среди заказчиков предприятия — НК «ЛУКОЙЛ», «Роснефть», «Башнефть», подразделения «Газпрома». Объем продаж «нефтянки» в 2008 году по сравнению с аналогичными показателями 2007 года увеличился на 23% — до 1,6 млрд руб. (показатель по всем направлениям «Мотовилихи» — 10,8 млрд руб.)

В то же время на сотрудничество с нефтяниками ориентированы и сугубо «гражданские» компании. Так, группа предприятий «Западно-Уральский машиностроительный концерн» (ЗУМК) взаимодействует с ТНК ВР, «Роснефтью» и «Сибнефтью». Для них группа ЗУМК производит целый спектр нефтепромыслового оборудования. ЗАО «Новомет-Пермь», выпускает погружные полнокомплектные установки для добычи нефти, а также оказывающее сервисные услуги по подбору и изготовлению оборудования к конкретным скважинам.

Помимо уже имеющихся контрактов, пермские машиностроители рассчитывали и на новые амбициозные соглашения. Так, прошлой осенью производитель ракетных двигателей «Протон-ПМ» и «Пермская приборостроительная компания» заявляли о намерении получить часть от многомиллиардного заказа «Газпрома» в Перми. Предприятия учредили компанию «Турбопневматик», задачей которой была поставка сухих безмасляных воздушных компрессоров для газоперекачивающих станций концерна. По мнению партнеров, это оборудование должно позволить сэкономить газовикам расходы на газ, который сейчас используется при запуске турбин. Прошлой осенью «Турбопневматик» согла-



Уважаемые коллеги и партнеры! Поздравляю вас с профессиональным праздником — ДНЕМ РАБОТНИКОВ НЕФТЯНОЙ И ГАЗОВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ!

От имени компании «Ямалэнергоресурс» и от себя лично спешу поздравить наших коллег и партнеров, поблагодарить их за плодотворное сотрудничество и пожелать дальнейших деловых и производственных успехов.

Хочется сказать «Спасибо!» всем сотрудникам ООО «Ямалэнергоресурс» за эффективную работу, профессионализм, самоотдачу и искреннюю преданность делу.

Желаю всем труженикам нефтегазовой промышленности и ветеранам отрасли — мира, здоровья, счастья и уверенности в завтрашнем дне!



Евгений Ремпель,
генеральный директор ООО «Ямалэнергоресурс»

реклама