

Review

ПАРТНЕР
ПРОЕКТА
18+METEOR^{LIFT}

Реклама

METEOR Lift нашел поддержку у предприятий, готовых осваивать новые виды продукции и совершенствовать свои технологии для лифтовой отрасли

Что произошло в производственной отрасли лифтового рынка в прошлом году и о прогнозах на этот год рассказал генеральный директор компании METEOR Lift Игорь Майоров.

— Промышленность —

ЛИФТОВЫЙ РЫНОК ВОССТАНОВИЛСЯ И РАСТЕТ

В 2022 году российский рынок лифтового оборудования сократился на 13% по отношению к 2021-му. Ушли зарубежные корпорации, из-за западных санкций сломались привычные цепочки международных поставок. В первой половине 2022 года из-за роста цен на стройматериалы и сокращения спроса на недвижимость снизилось число новых строительных проектов.

В 2023 году лифтовое производство в России восстановилось. Как сообщает Росстат, производство лифтов за 10 месяцев 2023-го выросло на 26% по отношению к аналогичному периоду 2022 года. Всего с января по октябрь произвели 22,5 тыс. единиц подъемного оборудования.

Причина — рост объемов строительства и темпов замены устаревшего лифтового оборудования. Ввод многоквартирных домов вырос на 7,4% за 10 месяцев 2023 года, что составило 36,1 млн кв. м. А в первой половине 2023-го уже было заменено 13,5 тыс. единиц устаревших лифтов, тогда как за весь 2022-й — 14,3 тыс.

Лифтовое производство в стране растет. Например, после перехода российских активов компании Otis отечественному собственнику — холдингу S8 Capital — завод METEOR Lift (до ребрендинга — ООО «ОТИС Лифт») в Санкт-Петербурге превысил докризисные объемы производства: в июне 2023 года по сравнению с 2021-м на 14% вырос среднемесячный показатель выпуска лифтов. Сегодня завод загружен на 100%, работает семь дней в неделю. Чтобы удовлетворить спрос, с апреля 2023-го мы ввели ночные смены.

В прошлом году наш сервисный портфель превысил 44 тыс. единиц оборудования. За год мы приросли на более чем 800 единиц, в том числе взяли на обслуживание вертикальный транспорт в крупнейших авиаузлах страны. Например, в международном аэропорту Толмачево в Новосибирске, в международном аэропорту Уфа и международном аэропорту Храброво в Калининграде.

После перехода под управление российского собственника S8 Capital мы сохранили технологии производства, монтажа и сервиса. Поменяли только бренд — это было одним из условий сделки по покупке российских активов компании Otis Elevator Company в 2022 году.

Новое название подбирали почти полгода. Сначала собрали идеи сотрудников компании. Набралось 440 вариантов. Затем все варианты проверили на возможность регистрации. На следующем этапе отобрали 22 потенциальных названия и голосованием выбрали шесть. Слова «метеор» и «лифт» входили в шорт-лист на каждом этапе отбора. «Метеор» объединяет такие смыслы, как скорость, глобальность и динамичность. Оно ассоциируется с высокотехнологичными индустриями, такими как космонавтика, авиация, автомобилестроение. Так мы остановились на варианте METEOR Lift. С 27 января 2023 года продукция и услуги нашей компании во всех российских регионах предоставляются под новой торговой маркой.

ЦЕПОЧКИ ПОСТАВОК ВОССТАНОВИЛИСЬ БЛАГОДАРЯ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ

Когда весной 2022 года лифтовая отрасль столкнулась с перебоями поставок импортных комплектующих, METEOR Lift ускорил поиск новых отечественных поставщиков и поэтому быстро адаптировался к ситуации.

Мы нашли поддержку у российских предприятий, готовых осваивать новые виды продукции и совершенствовать свои технологии для лифтовой отрасли.

Специально для нас — для изготовления силовых элементов каркаса лифтовых кабин и лебедочных рам — Новолипецкий металлургический комбинат запустил в серийное производство высокопрочную оцинкованную сталь толщиной 4 мм. Раньше такую сталь мы получали из Европы.

Другая российская компания быстро наладила производство одного из основных элементов управления лифтом — плат с микропроцессором RC-4. Раньше они шли из Германии.

Сегодня мы больше не зависим от импортных поставок точечных светильников, светодиодных лент и панелей. LED-системы освещения кабин лифтов поставляет предприятие из Санкт-Петербурга, а не из Франции, как ранее.

Мы продолжаем искать новых отечественных поставщиков: заключили соглашение с Алюминиевой ассоциацией о поставках российских алюминиевых компонентов конструкции лифта, которые ранее импортировались из европейских стран. Также подписали соглашение о разработке дизайна лифтовых кабин для премиальной линейки лифтов METEOR Lift с Научно-исследовательским автомобильным и автомоторным институтом (НАМИ). Первый образец кабины в новом дизайне мы представили участникам ПМЭФ-2023 на нашем стенде.

«МЕТЕОР ЛИФТ» ПРОДОЛЖАЕТ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ: ВЫСОКОСКОРОСТНЫЕ ЛИФТЫ, ЧАСТОТНЫЕ ПРЕОБРАЗОВАТЕЛИ, БЕЗРЕДУКТОРНЫЕ ЛЕБЕДКИ

На сегодня уровень локализации на заводе «Метеор Лифт» в Санкт-Петербурге по отдельным видам продукции достигает 90%. Теперь перед нами стоит стратегическая задача — достичь 100% импортозамещения.

Это один из вопросов, которые решает наш научно-производственный центр «Метеор Лифт». Специалисты центра уже запустили НИОКР по освоению, а затем и производству частотных преобразователей. Это критически важный элемент лифтов, а отечественные производители пока его не выпускают.

Проект по производству частотных преобразователей рассчитан на три года, его стоимость — 143 млн руб. На 70% этой суммы METEOR Lift выиграл грант Минпромторга. Собственные инвестиции компании в проект составляют 48 млн руб.

В ближайшее время мы планируем полностью локализовать производство ключевых узлов безопасности, запустить собственное производство безредукторных лебедок. Их локализация уменьшит зависимость от импорта, геополитических рисков, колебаний валютных курсов.

Один из вызовов для российской лифтовой индустрии — освоение производства высокоскоростных лифтов. Высокоскоростные лифты не выпускает ни один отечественный производитель. После ухода международных компаний повышение скорости наших лифтов до 4 м/с и более стало одной из ключевых задач отрасли. Не решив ее, невозможно адекватно реагировать на современные тенденции в градостроении. Потому в наших планах — производство скоростных и высокоскоростных лифтов.



Игорь Майоров, генеральный директор компании METEOR Lift

ГОСУДАРСТВО ИДЕТ К БОЛЕЕ ЖЕСТКОМУ РЕГУЛИРОВАНИЮ БЕЗОПАСНОСТИ ЛИФТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

Еще одно важное событие года: власти приняли новые регулирующие лифтовую индустрию законы. Изменения коснулись сферы сервисного обслуживания, госнадзора для безопасности лифтов. Мы считаем, что благодаря нововведениям российский лифтовой рынок будет более прозрачным и безопасным для людей.

Безопасность продукции повышается, если весь цикл — от проектирования лифта, его производства и монтажа до технического обслуживания — контролирует одна компания. Поэтому мы выбрали именно такой подход в качестве своей стратегии на лифтовом рынке.

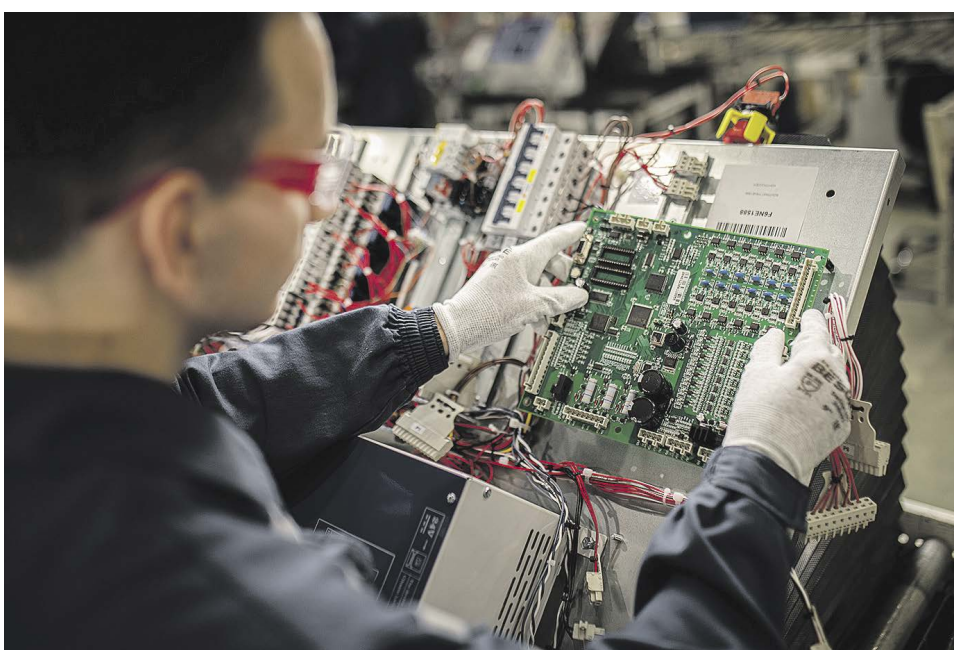
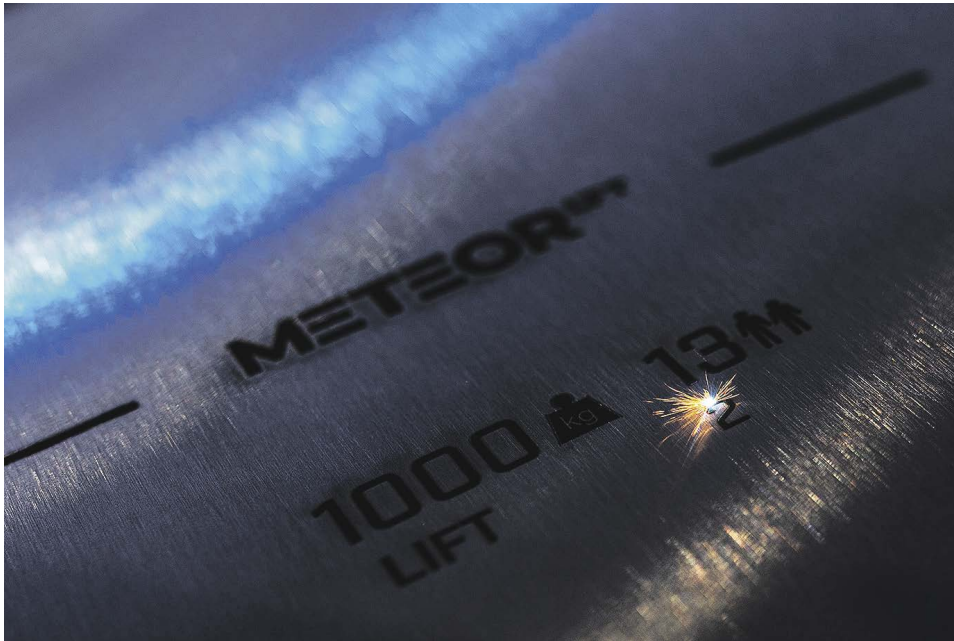
Кратно повысить стандарты безопасности лифтовой отрасли также возможно, если создать единое цифровое хранилище верифицированной информации о лифтах и их техническом состоянии. Наша компания запустила проект «Цифровой лифт». Цель проекта — разработать новые и консолидировать существующие решения управления жизненным циклом лифта в единую цифровую экосистему. Это позволит создать систему превентивного анализа и предотвратить поломки и простой оборудования.

Безопасность и надежность продукции и услуг «Метеор Лифт» летом 2023 года подтвердили независимые международные аудиторы. Они провели плановый инспекционный контроль международной Системы менеджмента качества и продлили сертификат соответствия стандарту ISO 9001. Компания полностью сохранила технологии и контроль качества Otis.

СОХРАНИЛИ КАДРЫ, ИЩЕМ И ОБУЧАЕМ НОВЫХ СОТРУДНИКОВ

После смены собственника мы сохранили весь штат сотрудников — свыше 2 тыс. человек, команду экспертов на производстве и поставщиков оригинальных сертифицированных компонентов и материалов. У нас работают более 1 тыс. высокопрофессиональных технических специалистов. Для проверки знаний каждого механика и качества его работы каждый из них проходит ежегодный аудит. Компания активно набирает технический персонал: с марта 2023 года численность производственных работников на нашем заводе в Санкт-Петербурге увеличилась на 70%, продолжается набор сервисного персонала.

Компания сотрудничает с вузами и колледжами, предоставляет свои площадки для студенческой практики и стажировок, участвует в совместных научных исследованиях, разработке образовательных программ. В июне мы подписали трехстороннее соглашение с НИУ МГСУ и Общественным советом Минстроя РФ о сотрудничестве в



развитии системы подготовки высокопрофессиональных инженерно-строительных кадров. Также в прошлом году заключили соглашение о сотрудничестве с СПб ГБПОУ «Автомеханический колледж». Студенты образовательного учреждения будут ежегодно проходить практику в сервисном подразделении нашей компании и в дальнейшем трудоустроиваться в METEOR Lift. Ранее в рамках программы партнерства с профильными вузами страны были заключены соглашения с СПб ГБПОУ имени А.Г. Неболинского и Московским колледжем электромеханики и информационных технологий.

Важным этапом сотрудничества с московским вузом стала модернизация его материально-технической базы. Наша компания безвозмездно смонтировала на учебном полигоне колледжа новый лифт модели Meteor Classic, что позволило студентам осваивать профессию электромеханика по лифтам на современном оборудовании.

Также совместно с московской службой занятости мы запустили образовательную программу по специальности «Электромеханик по лифтам». А в рамках подготовки инженерных специалистов участвуем в инженерных соревнованиях «Кубок ректора», которые проводит представительство международной студенческой организации BEST на базе Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого. Победителей и финалистов конкурса приглашают на стажировки в нашу компанию, затем возможно их трудоустройство в собственный инженерный центр METEOR Lift, который располагается в Санкт-Петербурге.

Вопрос нехватки специалистов настолько актуален, что мы занимаемся и профориентационными программами для школьников. Например, организовали и провели серию профориентационных мероприятий для детей в рамках Международного строительного чемпионата на стенде Общественного совета

при Минстрое России «Я — строитель будущего!». Более 80 школьников прошли квесты по правилам поведения в лифтах и на эскалаторах, еще 42 человека познакомиться с процессами производства лифтов в ходе экскурсии на высокотехнологичный лифтовой завод компании в Санкт-Петербурге.

ЦЕЛИ НА БУДУЩЕЕ

Среди ближайших задач — увеличение производственных мощностей нашего завода в Санкт-Петербурге с 10 до 15 тыс. лифтов в год. В рамках проекта по модернизации завода на ПМЭФ-2023 было подписано соглашение о сотрудничестве с правительством Санкт-Петербурга. Мы планируем реализовать проект в течение двух лет, общий объем инвестиций METEOR Lift составит 500 млн руб. В результате модернизации на заводе появятся две высокотехнологичные производственные линии. На них будет освоен выпуск новых видов продукции, в том числе дверей для премиальных и высокоскоростных моделей лифтов.

Также продолжаем заниматься созданием отечественного частотно-регулируемого привода для синхронных и асинхронных электродвигателей. Кроме того, одной из центральных задач компании станут разработка и внедрение новых отечественных технологий в области цифровизации производства и сервиса. Все это — в том числе в рамках уже запущенного проекта «Цифровой лифт», который предусматривает разработку новых и консолидацию уже существующих цифровых решений управления жизненным циклом лифта в единую цифровую экосистему.

Наконец, «Метеор Лифт» видит своей задачей обеспечить каждый сегмент строительной отрасли страны качественным и надежным подъемным оборудованием для комфортного и безопасного передвижения наших граждан.

