

ЮРИСТЫ ЗАРАБОТАЛИ КОМПЛЕКС

МЕЖДУ ПРАВОМ И ЭКОНОМИКОЙ СУЩЕСТВУЕТ ОЧЕВИДНАЯ СВЯЗЬ, ПОЭТОМУ РЫНОК ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ В СТРАНЕ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ ТОЖЕ ПРЕТЕРПЕВАЕТ ТРАНСФОРМАЦИЮ. С ОДНОЙ СТОРОНЫ, ПО СЛОВАМ ЭКСПЕРТОВ, ВРЕМЯ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ, СОПУТСТВУЮЩИХ УСЛУГ УШЛО, НО НОВЫЕ ЗАПРОСЫ ПОЯВИЛИСЬ КАК У БИЗНЕСА, ТАК И У ЧАСТНЫХ КЛИЕНТОВ. И ЕСЛИ 2020 ГОД СТАЛ ГОДОМ АРЕНДНЫХ СПОРОВ И ДОГОВОРОВ ПОСТАВОК, ТО 2023-Й БЫЛ СВЯЗАН С РЕШЕНИЕМ КОМПЛЕКСНЫХ ПРОБЛЕМ, ТРЕБУЮЩИХ РАБОТЫ УЖЕ НЕ ОТДЕЛЬНОГО ЮРИСТА, А ЦЕЛОЙ КОМАНДЫ.

АНТОНИНА ЕГОРОВА

Эксперты отмечают, что наиболее значительные изменения рынок юридических услуг в РФ, в том числе в Санкт-Петербурге, претерпел в 2022 году. С тех пор ничего принципиально не изменилось. «Из-за известных событий в корпоративном сегменте увеличилась потребность в юридическом сопровождении. Этому способствовали уход западных компаний с рынка, санкции, активные изменения в законодательстве. Появилось много вопросов, которые актуальны до сих пор и, судя по тому, как развивается ситуация, будут актуальны еще минимум лет пять-семь. В основном это касается внешнеэкономической деятельности, имущественных споров с иностранными компаниями, иностранных активов», — говорит Полина Гусятникова, старший управляющий партнер юридической компании PG Partners. При этом самыми востребованными специалистами в последние полтора-два года, по словам эксперта, на рынке стали специалисты по корпоративному, налоговому и трудовому праву.

Как отмечает Илья Никифоров, управляющий партнер адвокатского бюро ЕПАМ, из-за ухода западных консультантов у рульфов (российских юридических фирм, RULF, Russian law firm. — BG) и ньюльфов (новых юридических фирм, созданных сотрудниками российских офисов ушедших иностранных компаний. — BG) появилось пространство возможностей и развития. Большинство экс-партнеров иностранных фирм остались в России и вместе со своими командами стали новыми игроками. Они активно формировали собственные бизнес-процессы, инфраструктуру (бэк-офис) и позиционировали новые бренды. «Сейчас рынок юридических услуг в России состоит из оказывающих полный спектр правовой поддержки гигантов и бутиковых фирм, специализирующихся на конкретных секторах», — поясняет эксперт.

По мнению Светланы Гузь, управляющего партнера юридической фирмы Legal to Business, на рынке действительно существует тенденция на укрупнение фирм. «Можно сказать, что тренд на „бутиковость“ уходит. Вероятно, это объясняется как желанием клиентов работать с консультантом, которого не нужно лишний раз посвящать в нюансы деятельности, так и тем, что синергия ресурсов позволяет привести к желаемому результату с меньшими затратами как для клиента, так и для юристов. Тем не менее спрос на услуги юридических бутиков все же присутствует. У клиентов остался запрос на приватность и заботу, присущие небольшим юридическим бюро», — рассуждает она.

ЭКСПЕРТЫ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО НАИБОЛЕЕ ЗНАЧИТЕЛЬНЫЕ ИЗМЕНЕНИЯ РЫНОК ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ В РФ, В ТОМ ЧИСЛЕ В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ, ПРЕТЕРПЕЛ В 2022 ГОДУ. С ТЕХ ПОР НИЧЕГО ПРИНЦИПИАЛЬНО НЕ ИЗМЕНИЛОСЬ



ПОМИМО ПОЯВЛЕНИЯ НОВЫХ ИГРОКОВ, ФАКТИЧЕСКИ ТРАНСФОРМИРОВАВШИХСЯ ИЗ МЕСТНЫХ КОМАНД ИНОСТРАННЫХ КОМПАНИЙ, ВЫРОСЛО КОЛИЧЕСТВО ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВ РЕГИОНАЛЬНЫХ ЮРИДИЧЕСКИХ ФИРМ, КОТОРЫЕ АКТИВНО ОСВАИВАЮТ НОВЫЕ РЫНКИ

ПЕТЕРБУРГСКИЕ ОСОБЕННОСТИ Что касается петербургского рынка, то, по словам Кирилла Саськова, партнера, руководителя корпоративной и арбитражной практики АБ «Качкин и партнеры», помимо появления новых игроков, фактически трансформировавшихся из местных команд иностранных компаний, выросло количество представительств региональных компаний, которые активно осваивают новые рынки, либо приходят за своими клиентами, выходящими на рынок Северо-Запада.

Как отмечает Денис Лактионов, вице-президент Федеральной палаты адвокатов РФ, президент Адвокатской палаты Ленинградской области, хотя в целом культура потребления юридических услуг в Санкт-Петербурге недостаточно развита, последний год показал, что «самолечение» в этой сфере уже не работает и доверители стали чаще обращаться к юристам в случае возникновения спорной ситуации. «При этом если говорить о корпорациях-заказчиках, то здесь заметен тренд на создание обособленных юридических подразделений и уход от услуг внешних консультантов. Правда, это касается в основном гражданских дел, так как ведение уголовных в нашей стране требует статуса адвоката», — добавляет он.

В целом же, по словам Валерия Зинченко, старшего партнера коллегии адвокатов Rep & Rep, рынок юридических услуг Петербурга не имеет каких-то ярких особенностей по сравнению с общероссийским. Разве что по сравнению с московским он в целом не так активен в развитии и масштабен в объеме. «В первую очередь это происходит, потому что и потребители юридических услуг в Северной столице сами по себе, за небольшим исключением, исторически имеют иную, не московскую динамику. Это не плюс и не минус, это данность, в которой существует и юридический рынок. При этом его

можно назвать устоявшимся и состоявшимся: основное поле занимают понятные игроки, резких колебаний не наблюдается, а новые яркие звезды зажигаются крайне редко», — говорит он.

«Так, например, Росстат приводит следующие данные по объемам платных юридических услуг населению. За ноябрь 2023 года в Санкт-Петербурге этот объем составил 821 655,2 тыс. рублей, а в Москве — 2 200 471,4 тыс. рублей. При этом рынок Северо-Западного округа по объему уступает не только Центральному, но и Южному и Приволжскому федеральным округам. Предполагаем, что в сфере консультирования бизнес-клиентов разрывы в объемах аналогичны», — добавляет госпожа Гузь.

БЛИЖАЙШИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ По данным анализа рынка юридических услуг в России в 2019–2023 годах, подготовленного BusinesStat, численность корпоративных клиентов юридических компаний существенно не изменилась относительно 2022 года и составила 477 тыс. Это примерно на 0,1% больше, чем было в 2022 году. «Анализируя данные за прошлые годы, можно сказать, что рынок юридических услуг — один из самых стабильных. Он не подвержен резким колебаниям, и показатели ежегодно могут меняться в ту или иную сторону в пределах 1–2%. В глобальном масштабе это неощутимые изменения. Поэтому, на мой взгляд, в 2024 году ситуация также не изменится», — считает госпожа Гусятникова.

В целом же, по словам господина Никифорова, масштабная перестройка хозяйственного уклада в стране в последние годы повлекла за собой соответствующие структурные сдвиги и в правовом регулировании. «Появился новый блок запросов, с которыми доверители обращаются к юристам. Например, сегодня востребова-

на помощь в судебных разбирательствах с компаниями из недружественных стран в части согласования сделок с правительственной комиссией, по вопросам валютного регулирования и логистики. Осваиваются новые рынки: Азия и Африка. Эти вопросы будут в топе и в 2024 году», — уверен эксперт.

По словам господина Саськова, с момента начала действия в правовом поле санкционных и анτισанкционных мер возникла потребность в юридическом сопровождении выхода иностранных инвесторов и их российских активов, открытия компаний в дружественных юрисдикциях, редомициляции в САР и правовом сопровождении отлаживания изменившихся бизнес-процессов в новой геополитической реальности. Тренд по продаже бизнеса иностранными инвесторами, по мнению эксперта, является одним из самых очевидных, при этом необходимость соблюдения сложных административных процедур и получения разрешений оказывает серьезное влияние на проведение сделок.

Господин Зинченко обращает внимание, что в последнее время также достаточно востребованной стала юридическая помощь в сфере брачно-семейных и наследственных отношений и, конечно, в том, что связано с санкциями. «В связи с этим, наверное, единственный прогноз, который можно относительно достоверно сделать: конфликтная среда в текущем году по-прежнему будет превалировать и диктовать свои условия юридическому рынку Санкт-Петербурга в том числе», — указывает он.

При этом, по словам госпожи Гузь, глобально топ актуальных запросов от бизнеса в адрес юристов не изменяется на протяжении многих лет. Это вопросы корпоративного и налогового права, сопровождение сделок с недвижимостью, трудовое право, сопровождение судебных споров, сопровождение текущей финансово-хозяйственной деятельности доверителей. «Правда, по нашим наблюдениям, акценты в этих запросах смещаются. Например, все чаще вопросы корпоративного права требуют исследования в области семейного или наследственного права, сопровождение сделок с недвижимостью — отличных знаний банкротной практики. А вопросы налогового права — погружения в санкционное право и управление санкционными рисками, валютные операции, внешнеэкономические сделки и расчеты», — поясняет она.

Говоря о перспективах рынка в 2024 году, господин Саськов предполагает, что существенное влияние на него в ближайшее время окажет действующее нормативное регулирование, связанное с ограничениями на вывод капитала, а также усиление тенденций, ограничивающих использование российских денег за рубежом. При этом экономическая ситуация, как и усиление внутренней конкуренции, пока не предполагает снижения количества судебных споров между компаниями, корпоративных конфликтов и объема банкротных процедур, рассматриваемых судами.

«Мы не ожидаем, что в перспективе рынок юридических услуг будет изменяться коренным образом. Предполагаем, что независимо от происходящего в стране и за ее пределами участники рынка будут быстро откликаться на изменения, продиктованные окружающим миром», — заключает госпожа Гузь. ■

