

# «НАШИ ПРЕДПРИЯТИЯ НЕ ЗАМЕЩАЮТ ИМПОРТНЫЕ ТОВАРЫ — ОНИ ВЫПУСКАЮТ СХОДНЫЕ»

ЗА ПОСЛЕДНИЙ ГОД ЧИСЛО СУБЪЕКТОВ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА (МСБ) В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ВЫРОСЛО НА 3% И ПРОДОЛЖАЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ. ДИРЕКТОР СВЕРДЛОВСКОГО ОБЛАСТНОГО ФОНДА ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (СОФПП) ВАЛЕРИЙ ПИЛИЧЕВ РАССКАЗАЛ О ТОМ, КАК ПРОЦЕССЫ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ ПОВЛИЯЛИ НА СЕКТОР МСБ, С КАКИМИ ТРУДНОСТЯМИ СТОЛКНУЛИСЬ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ И ЧТО СПОСОБСТВУЕТ ИХ РАЗВИТИЮ В РЕГИОНЕ. БЕСЕДОВАЛА ЕВГЕНИЯ ЯБЛОНСКАЯ

**Guide:** Как чувствует себя сектор МСБ в Свердловской области сегодня?

**Валерий Пиличев:** Несмотря на негативные прогнозы на фоне перемены экономической ситуации, провала в сфере малого и среднего бизнеса не произошло. Напротив, если судить по показателям, МСБ в Свердловской области растет и развивается. За год количество субъектов малого и среднего бизнеса увеличилось на 3% — с 197,8 тыс. субъектов в октябре 2022 года до 203,9 тыс. субъектов в октябре 2023 года. МСБ играет важную роль в экономике региона, поскольку более трети экономически активного населения работает в этом секторе.

Сектор МСБ сегодня относительно неплохо себя чувствует еще и потому, что на его продукцию и услуги есть платежеспособный спрос внутри региона — он активно встраивается в производственные цепочки крупных предприятий, в том числе из ОПК.

**Г.:** Как предприниматели проявили себя в процессе импортозамещения?

**В.П.:** Прежде всего отмечу, что деятельность практически всех предприятий малого и среднего бизнеса связана с импортозамещением, в большей или меньшей степени. Здесь не надо попадаться в ловушку терминологии и думать, что импортозамещение — это просто замена ушедших с российского рынка иностранных товаров. Нет. В сфере производства наши предприятия не замещают импортные товары — они выпускают сходные, но с иными потребительскими качествами. Нюанс состоит в том, что зарубежные предприниматели производили свои товары на протяжении десятилетий и накопили серьезный опыт. Мы же относительно недавно вступили на этот путь и активно развиваемся.

**Г.:** С какими трудностями могут столкнуться небольшие импортозамещающие предприятия?

**В.П.:** В первую очередь можно назвать непредсказуемость экономической обстановки, с которой приходится сталкиваться всем представителям бизнеса. Трудности у МСБ могут возникнуть и из-за отсутствия опыта производства замещающего продукта. Компаниям, только начавшим работать в этом направлении, непросто справиться с предпринимательской рутинной. Вдобавок к этому коммерсант сталкивается с разно-



МАРИНА МОЛДАВСКАЯ

бразными рисками — административными, финансовыми и другими — по причине выпуска небольшого объема товаров. Еще одно ограничение — отсутствие стабильного платежеспособного спроса на импортозамещающий товар. Впрочем, по сравнению с крупными компаниями, малые и средние предприятия более мобильны, гибки и им легче подстроиться под меняющиеся реалии.

**Г.:** Какие возможности открылись перед МСБ благодаря импортозамещению?

**В.П.:** Из-за санкционных ограничений у ряда представителей малого и среднего бизнеса появились дополнительные возможности для развития. Типичным примером в новой экономической ситуации

стало то, что малое предприятие заключает контракт с крупным заводом-заказчиком и налаживает производство технологической продукции, которую ранее завод закупал в Европе. Это новые возможности для развития МСБ, однако отсутствие конкуренции на рынке в связи с уходом иностранных компаний может неблагоприятно влиять на качество производимой продукции.

**Г.:** Что способствует развитию МСБ в Свердловской области?

**В.П.:** Здесь сложно выделить что-то одно, поскольку множество факторов работают в симбиозе. Это и благоприятный инвестиционный климат, и большой ресурсный потенциал региона, и, конечно, предлагаемые бизнесу меры поддержки.

В рамках поддержки импортозамещения бизнесу предоставляются финансовые инструменты поддержки (гранты, льготные займы, поручительства и субсидии) и нефинансовые меры (легализация параллельного импорта, льготы на ввоз продуктов и сырья, предоставление земельных участков без торгов).

На региональном уровне фонд предоставляет информационную поддержку. Такая помощь необходима для развития и масштабирования бизнеса. Также недавно был запущен инновационный инструмент финансовой поддержки — программа «Оптимум», основной особенностью которой является использование искусственного интеллекта (ИИ) для оперативного рассмотрения заявок предпринимателей на поручительство для получения кредита. Автоматический анализ заявок обеспечивает рассмотрение и одобрение документов в тот же день, что значительно сокращает временные рамки получения финансов — процесс подачи заявки на поручительство совершается одновременно с запросом на полу-

**ДИРЕКТОР СВЕРДЛОВСКОГО ОБЛАСТНОГО ФОНДА ПОДДЕРЖКИ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА (СОФПП) ВАЛЕРИЙ ПИЛИЧЕВ**

чение кредита. Если скоринг не проходит успешно, заявка направляется на стандартное рассмотрение, требующее полного набора документов и более длительного времени.

Лимит поручительства ограничен 50 млн руб., а стоимость продукта составляет 1% от его объема. Максимальный размер поручительства не может превышать 50% от суммы кредитных обязательств заемщика в пределах установленного лимита.

**Г.:** Насколько популярны поручительства у МСБ?

**В.П.:** Поручительства являются одним из наиболее востребованных инструментов финансовой поддержки, предоставляемых СОФПП. По состоянию на 1 ноября, с начала 2023 года было оформлено почти 2 тыс. поручительств на общую сумму 13,3 млрд руб., что способствовало предпринимателям Свердловской области в привлечении более 29,8 млрд руб. кредитных средств. Для сравнения, в течение всего 2022 года было предоставлено чуть более 1,2 тыс. поручительств на сумму 5,6 млрд руб., что позволило предпринимателям получить в банках почти 13,4 млрд руб. Кроме того, в начале сентября текущего года СОФПП удвоил лимит поручительств по кредитам для малого и среднего бизнеса, установив его на отметке в 100 млн руб.

**Г.:** Что, на ваш взгляд, необходимо МСБ для успешного продвижения в сфере импортозамещения?

**В.П.:** Для развития любого бизнеса нужны инвестиции. Поэтому считаю, что предпринимателям в первую очередь следует задуматься о получении большего числа займов на льготных условиях. На данный момент существует достаточно инструментов, которые способны помочь в решении данного вопроса. ■



ЕВГЕНИЯ ЯБЛОНСКАЯ

ЗА ГОД ЧИСЛО СУБЪЕКТОВ МСБ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ УВЕЛИЧИЛОСЬ НА 3%