

АГРОПРОМ

КАКИЕ КРУПНЫЕ ИНВЕСТИПРОЕКТЫ РЕАЛИЗУЮТ
В СФЕРЕ АПК КУБАНИ / 11
НАСКОЛЬКО УВЕЛИЧИЛАСЬ СТОИМОСТЬ
СЕЛЬХОЗЗЕМЕЛЬ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ / 12
КАК ИЗМЕНИЛСЯ ЭКСПОРТ ПРОДУКЦИИ
КУБАНСКОГО АПК / 17
ДЛЯ ЧЕГО ФЕРМЕРАМ КУБАНИ
НЕОБХОДИМО РАЗВИВАТЬ КООПЕРАЦИИ / 18
СКОЛЬКО ВАКАНСИЙ ОТКРЫЛИ РАБОТОДАТЕЛИ
АГРОПРОМЫШЛЕННОГО КОМПЛЕКСА
КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В ЭТОМ ГОДУ / 20
ЧТО БЕСПОКОИТ КУБАНСКИХ ВИНОДЕЛОВ / 26
ПОЧЕМУ НА КУБАНИ РАСТЕТ ИНТЕРЕС
К АГРОСТРАХОВАНИЮ / 28

Guide

Пятница, 21 ноября 2023 №216
(№7661 с момента возобновления издания).
Цветные тематические страницы
№9–32 являются составной частью газеты
«Коммерсантъ» (зарегистрировано в Роскомнадзоре
ПИ №ФС77-64424 31 декабря 2015 года).
Распространяется только в составе газеты

Коммерсантъ
Кубань – Черноморье





 **ОБЛАКА** жилой комплекс

ЖИЛОЙ КОМПЛЕКС КОМФОРТ-КЛАССА



«ЛУЧШИЙ МАСТЕР-ПЛАН
ДВОРОВОГО ПРОСТРАНСТВА»
«ЛУЧШАЯ ДЕТСКАЯ ЗОНА
ДВОРОВОГО ПРОСТРАНСТВА»

- концепция первого в Новороссийске двора в стиле «активити-парк» для спорта
- одна из самых развитых и экологически чистых локаций Новороссийска
- 5 минут до моря

КОНТАКТ:
8 (861) 730-25-45



ИНВЕСТОРЫ ИДУТ НА СЕЛО

В ОТРАСЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ В СТАДИИ РЕАЛИЗАЦИИ — 107 ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОЕКТОВ НА ОБЩУЮ СУММУ 119 МЛРД РУБ. САМЫМИ МАСШТАБНЫМИ ПРОЕКТАМИ ЭТОГО ГОДА СТАЛИ: РЕКОНСТРУКЦИЯ ВИНЗАВОДА, ПУСК ПРОИЗВОДСТВА ЛИСТОВЫХ САЛАТОВ, СТРОИТЕЛЬСТВО МЕЛЬНИЦЫ И ПРЕДПРИЯТИЯ ПО ПРОИЗВОДСТВУ КРАХМАЛА. «G» СОСТАВИЛ РЕЙТИНГ ТОПОВЫХ ПРОЕКТОВ В СФЕРЕ КУБАНСКОГО АПК ПО ОБЪЕМУ ИНВЕСТИЦИЙ. ТАТ ГАСПАРЯН

По данным краевого департамента инвестиций и развития малого и среднего предпринимательства (МСРП), в агропромышленном комплексе (АПК) Краснодарского края реализуют 107 инвестиционных проектов на общую сумму 119 млрд руб. Часть проектов планируют завершить в этом году.

В 2022 году в регионе реализовано порядка 50 агропроектов на общую сумму 19,4 млрд руб., создано 1220 рабочих мест. В 2021 году также реализовано 50 проектов в сфере сельского хозяйства на 23,3 млрд руб. и создано 1098 рабочих мест.

ВИНЗАВОД ВЕРНУТ НА «ОЛИМП»
В Крымском районе Краснодарского края ООО «Олимп» реконструирует винзавод. Сумма вложений в проект составляет 3 млрд руб. Объект начали реконструировать в 2021 году, работы планируют завершить до конца 2023 года.

Согласно проекту, планируется строительство трех объектов: производственного корпуса, ликерного цеха, склада МТО.

Цель проекта — увеличение производственной мощности по переработке винограда до 18 тыс. тонн в сезон и организация производства игристых вин до 20 тыс. дал/месяц.

За 2022 год объем реализации готовой продукции завода составил более 19 млн бутылок, или 1,65 млн литров вина, что на 25% выше уровня 2021 года. Также заводом было переработано 13,1 тыс. тонн винограда технических сортов, что на 10% больше уровня прошлого года.

На начало 2023 года у компании было заложено 390 га виноградников, в этом году планируется высадить еще 280 га. Организация прогнозирует, что уже в 2024 году их площадь достигнет 853 га.

ИЗ ОРЕХА ШИ ВЫДАВЯТ МАСЛО
В строительство мощностей по глубокой переработке масличных культур в Темрюкском районе планируется вложить 2,9 млрд руб. Проект реализует ООО «ЭФКО-АМК».

В рамках проекта будут введены в эксплуатацию мощности по переработке экзотического сырья — орехов ши — для последующего производства уникального продукта — эквивалента масла какао. Ежегодно новое производство будет выпускать 9,6 тыс. тонн продукта. Конечная цель инвестиционного проекта — создание единого комплекса в сфере



ФОТО: АЛЕКСАНДР КУДЕНКО

аграрного производства. В результате реализации проекта появятся 120 рабочих мест.

ВСЕ ПЕРЕМЕЛЕТСЯ ООО «Элеватор» реализует в Усть-Лабинском районе проект по строительству мельницы мощностью 300 тонн в сутки. Объем инвестиций составит более 2 млрд руб. Реализация проекта началась в 2021 году, полностью завершить строительство планируется в 2024 году. По его итогам будет создано 45 рабочих мест.

В ходе реализации инвестиционного проекта планируется строительство современной мельницы по переработке собственного сырья и выпуску качественной продукции в соответствии с требованиями ГОСТов. Планируемый общий объем переработки зерна — 96 тыс. тонн в год.

ИНВЕСТИЦИЯМИ В САЛАТ Завод по переработке салатов и овощей «Белая дача Юг» открыли в станице Брюховецкой 24 октября 2023 года. Объем инвестиций составил более 1 млрд руб. Площадь производства — 6 тыс. кв. м. Проект начали реализовывать в 2021 году, по итогам создано 128 рабочих мест.

Продукция для переработки будет поставляться из станицы Раевской под Новороссийском, где ГК «Белая дача» открыла сельскохозяйствен-

ЕЖЕГОДНО НА КУБАНИ РЕАЛИЗУЮТ ПОРЯДКА 50 ИНВЕСТПРОЕКТОВ В СФЕРЕ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА

ный комплекс по выращиванию салатов «Салаты с моря».

Завод в станице Брюховецкой будет производить 400 тонн готовой продукции ежемесячно. Этих мощностей достаточно, чтобы ежедневно предоставлять дневную норму овощей и салата для 12,5 млн человек. Отсюда на прилавки магазинов и предприятия общепита будут поступать мытые салаты, резанные овощи, овощные и фруктовые снеки и другая продукция.

АПК ПОДКРАХМАЛЯТ В Кавказском районе реализуют инвестиционный проект по строительству предприятия по производству крахмала и продуктов из крахмала. Инвестором проекта выступает ООО «Глюкозо-крахмальное предприятие "Южное"».

По данным министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, объем инвестиций составит порядка 980 млн руб. В рамках проекта построят производственные цеха по выпуску кукурузного крахмала, административное здание, склады, а также необходимые инженерные сооружения. В результате на новом предприятии будет создано 350 рабочих мест. ■

Самыми масштабными проектами прошлого года стали:

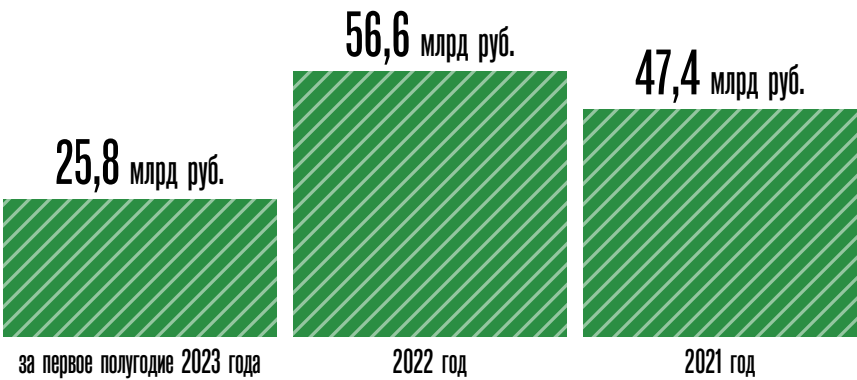
- строительство второй очереди тепличного комплекса по выращиванию шампиньонов и производству компоста в Крыловском районе (объем инвестиций — 3,2 млрд руб.);
- модернизация завода по переработке винограда в Темрюкском районе (2,4 млрд руб.);
- строительство молочного комплекса на 3 тыс. голов в Каневском районе (2,1 млрд руб.);
- строительство складского комплекса (плодохранилище вместимостью 15 тыс. тонн с блоком сортировки) в Абинском районе (1,7 млрд руб.);
- строительство и эксплуатация свиноводческого селекционно-генетического центра (объем инвестиций — 1,5 млрд руб.);
- строительство центра по выращиванию грибов (II этап) в Краснодаре (906,2 млн руб.)

Самые крупные инвестпроекты в секторе АПК Краснодарского края, которые реализуют в 2023 году:

- реконструкция винзавода с целью увеличения производственной мощности по переработке винограда до 18 тыс. тонн в сезон и организации производства игристых вин до 20 тыс. дал/мес. в Крымском районе (3 млрд руб.);
- реконструкция и модернизация мощностей по переработке масличных культур в Кавказском районе (объем инвестиций — 2,5 млрд руб.);
- строительство сельскохозяйственного предприятия по выращиванию овощной и растениеводческой продукции в открытом и защищенном грунте в Новороссийске (1,1 млрд руб.);
- строительство комплекса для хранения и переработки сельскохозяйственной продукции с последующей переработкой в Кавказском районе (1 млрд руб.);
- модернизация предприятия по внедрению технологии полного цикла производства кваса в Староминском районе (320 млн руб.);
- строительство нового и реконструкция действующего мясоперерабатывающего производства в Туапсинском районе (310 млн руб.);
- строительство плодохранилища на 2500 тонн в Красноармейском районе (130 млн руб.)

Объем инвестиций в основной капитал АПК

По данным Управления федеральной службы государственной статистики по Краснодарскому краю и Республике Адыгея





ЗЕМЛИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО НАЗНАЧЕНИЯ
СОСТАВЛЯЮТ ПОРЯДКА 62% ВСЕГО ЗЕМЕЛЬНОГО
ФОНДА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

ФОТО: ВЛАДИСЛАВ

КОРМИЛИЦА ПОШЛА В РОСТ

УСТОЙЧИВЫЙ ТРЕНД К СОКРАЩЕНИЮ СВОБОДНЫХ ЗЕМЕЛЬ СЕЛЬХОЗНАЗНАЧЕНИЯ (ЗСХН) НА КУБАНИ НА ФОНЕ ОЖИВШЕГОСЯ ИНТЕРЕСА ИНВЕСТИТОРОВ СПРОВОЦИРОВАЛ РОСТ ЦЕН НА «СЕЛЬХОЗКУ». ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТЬ ЗСХН АНАЛИТИКИ ОБЪЯСНЯЮТ УВЕЛИЧЕНИЕМ ДОХОДНОСТИ РАСТЕНИЕВОДСТВА И ВЫСОКИМИ ПОКАЗАТЕЛЯМИ УРОЖАЙНОСТИ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ. ОПРОШЕННЫЕ «G» ЭКСПЕРТЫ СЧИТАЮТ, ЧТО ОСНОВНЫЕ ЗЕМЕЛЬНЫЕ РЕСУРСЫ УЖЕ ПОДЕЛЕНЫ МЕЖДУ УЧАСТНИКАМИ РЫНКА, ТЕМ НЕ МЕНЕЕ СПРОС НА НЕБОЛЬШИЕ ОБЪЕМЫ УДОВЛЕТВОРИТЬ ЕЩЕ ВПОЛНЕ РЕАЛЬНО. МИХАИЛ ВОЛКОДАВ

Земли сельскохозяйственного назначения составляют порядка 62% всего земельного фонда Краснодарского края и занимают площадь 4,7 млн га. Однако в последние три года наблюдается устойчивый тренд к сокращению их свободных площадей, что становится драйвером роста цен на них. При этом последние годы сегмент ЗСХН в Краснодарском крае остается привлекательным для инвесторов, что обусловлено увеличением доходности растениеводства и высокими средними показателями урожайности. «Сельхозка» продолжает пользоваться спросом как со стороны крупных землевладельцев и агрохолдингов, так и со стороны частных фермеров и непрофильных инвесторов. Об этом говорится в исследовании краснодарской консалтинговой компании Масоп.

С выводами экспертов согласился представитель губернатора Кубани по взаимодействию с крестьянскими (фермерскими) хозяйствами Вячеслав Легкодух. Характеризуя рынок сельхозземель региона, он отметил, что в Краснодарском крае отмечается высокий спрос практически на всю землю, потому что она является востребованным средством производства, работает и приносит доход.

«СЕЛЬХОЗКА» В ЦИФРАХ По данным аналитиков, средневзвешенная стоимость продажи 1 га ЗСХН на начало осени составляет 380 тыс. руб. При этом самыми дорогостоящими стали земли под садами, их стоимость составила 1,7 млн руб. за 1 га, и под виноградниками — 1,4 млн руб. за 1 га. Следом идут ягодники (0,8 млн руб. за 1 га) и рисовые чеки (0,6 млн руб. за 1 га). Самые доступные — земли под пашню (0,3 млн руб. за 1 га).

Самые дорогие участки были обнаружены в рамках исследования в Анапе, где стоимость составила в среднем 1,281 млн руб. за 1 га. Также относительно высокой стоимостью, от 0,7 млн руб. за 1 га, отмечены участки в Кореновском, Апшеронском, Абинском, Новопокровском и Красноармейском районах. Напротив, самое бюджетное предложение характерно для Щербиновского района, где гектар сельхозземли обойдется менее чем в 0,1 млн руб.

По данным экспертов Масоп, на начало осени в крае было выставлено на продажу 513 лотов общей площадью 31,4 тыс. га. Больше всего участков продается в Анапе (16% всех экспонируемых в крае лотов), Темрюкском (14%) и Северском (13%)

районах. В основном практически во всех районах края продаются пашни, довольно широко распространены виноградники, меньшую долю в предложении занимают сады и ягодники. Реже всего встречаются рисовые чеки — предлагается всего один участок площадью 490 га. При этом в исследовании подчеркивается, что стоимость участков, а также возможность их быстрой продажи зависит от индивидуальных особенностей объектов и обеспеченности инфраструктурой.

Вячеслав Легкодух рассказал «G», что ему известны даже лоты, где стоимость земельного пая (средний размер пая на Кубани составляет 5 га) доходит до 5 млн руб. Это поливные земли, к которым подведены коммуникации, потому что земли на поливе дают намного больший экономический эффект: на них можно выращивать больше культур (в том числе овощные) и даже собирать два урожая за год.

ЛАТИФУНДИСТЫ КОНЦЕНТРИРУЮТ АКТИВЫ Как отмечается в отчете Масоп, крупнейший собственник земли в Краснодарском крае — АО «Фирма «Агрокомплекс» им. Н. И. Ткачева» (принадлежит семье бывшего главы Минсельхоза и экс-губернатора Кубани Александра Ткачева). Предприятие стабильно входит в топ крупнейших землевладельцев края и всей страны и характеризуется активной политикой экспансии и расширения. В частности, в последние годы именно «Агрокомплекс» был одним из самых активных покупателей сельскохозяйственной земли на юге России (на Кубани, в Адыгее и на Ставрополье).

В августе консалтинговая компания BEFL опубликовала рейтинг крупнейших землевладельцев России, согласно которому кубанское АО «Фирма «Агрокомплекс» им. Н. И. Ткачева» оказалось на втором месте, в 2023 году его земельный банк составил 1,1 млн га (+286 тыс. га год к году). Первое место с отрывом всего в 1 тыс. га заняла компания «Мираторг». На третьем находится «Продимекс» — 0,9 млн га. Также по итогам 2022 года «Агрокомплекс» им. Н. И. Ткачева стал лидером рейтинга самых дорогих земель в России, составленного Forbes. Стоимость земель группы компаний на тот момент была оценена в 152,1 млрд руб. По сравнению с 2021 годом, когда земли агрохолдинга оце-

нивались в 88,6 млрд руб., их стоимость выросла на 71,6%.

Среди других крупных компаний — владельцев сельхозземель в Краснодарском крае эксперты Масоп выделяют «Продимекс», «Степь», «Доминант» и Scuden.

Анализируя динамику объемов земельного банка топ-5 игроков на российском рынке, специалисты отмечают, что общая площадь сельхозземель, находящихся в их руках, с 2019 года увеличилась на 11,7%, или на 428 тыс. га, что говорит о повышении уровня концентрации активов в рамках крупнейших компаний. При анализе динамики топ-20 они увидели, что суммарная стоимость земель в компаниях рейтинга за год увеличилась в полтора раза (с 603,2 млрд до 933,1 млрд руб.), при том что общий объем земли, которой они владеют, вырос только на 5,3% (с 8,1 млн до 8,5 млн га). Таким образом, аналитики делают вывод, что увеличение показателя произошло главным образом за счет роста удельной стоимости участков и переоценки имевшихся ранее земель.

КАК ПРОХОДЯТ СДЕЛКИ По данным аналитиков, выставленные на кубанский рынок участки примерно в одинаковых долях предлагаются к продаже (около 40% рынка) и к передаче права аренды (38,1% рынка). В остальных лотах предложения смешанные. При этом возможность быстрой продажи и число потенциальных покупателей зависит во многом от характеристик конкретного лота: особенностей расположения, типа выращиваемых культур, уровня развития инженерных коммуникаций и т. д.

Вместе с тем эксперты отмечают, что рынок сельхозземель остается крайне закрытым. Многие сделки, даже с участием известных агрохолдингов, не афишируются в СМИ, поэтому отследить реальный объем продаж участков крайне сложно. Объявления нередко снимаются без объяснения причин, а ставшие известными продавцы часто отказываются сообщать итоговую цену сделки.

Также часть сделок осуществляется путем реализации залогового имущества или непрофильных активов крупных корпораций на электронных торговых площадках. Со ссылкой на данные портала Torgi.gov.ru за 2022–2023 годы аналитики Масоп сообщают о проведении через электронные площадки порядка 190 сделок с землями сельхозназначения.

ВЗЯТЬ КАЗЕННЫЙ БАНК Как рассказали «G» в департаменте имущественных отношений Краснодарского края, общая площадь земель сельскохозяйственного назначения, находящихся в собственности региона, превышает 536 тыс. га (оценочно, это более чем вдвое меньше, чем тот, которым располагает крупнейший землевладелец края АО «Фирма "Агрокомплекс" им. Н. И. Ткачева»). При этом большая часть земель фонда перераспределения края — порядка 408 тыс. га — передана в аренду сельхозтоваропроизводителям.

Относительно продажи краевых сельхозземель в ведомстве пояснили, что по общему правилу краевым законом об основах регулирования земельных отношений установлен 49-летний мораторий на приватизацию сельхозземель. Однако для арендаторов, которые доказали, что более трех лет могут надлежащим образом использовать предоставленные им в аренду земельные участки, и смогли документально подтвердить эффективность своего хозяйствования на них, предусмотрена такая возможность. В департаменте пояснили, что такой подход обусловлен необходимостью обеспечить рациональное использование сельхозземель.

В ведомстве также рассказали, что в Краснодарском крае действовал так называемый льготный выкуп, суть которого состояла в уменьшении выкупной стоимости приватизируемых земельных участков (в процентах от кадастровой стоимости) в зависимости от времени их использования. В несколько иной форме он действует и сейчас. Однако в любом случае сегодня речь идет не о тысячах, а о сотнях и десятках ежегодно приватизируемых земельных участков. В частности, в 2016 году, когда фикси-



ВАНДЖА ИЛИОП/РИД

ровался пик приватизации, департаментом было подготовлено 413 договоров купли-продажи сельхозземель на общую площадь свыше 22,1 тыс. га, а с начала текущего года — только 82 договора на 4,7 тыс. га.

ЗАБОТЫ ПАЙЩИКОВ По данным Вячеслава Легкодуха, из 4 млн га сельхозугодий на Кубани порядка 70% находятся в общедолевой собственности. И их отношения с сельхозтоваропроизводителями представлены очень разнообразно: единой стратегии распоряжения своими долями у пайщиков нет.

«Знаю тех, кто выкупил 70 га, при этом остаются участниками общедолевой собственности, получают арендную плату и достойно живут. Кто-то покупает квартиры, кто-то покупает землю. Есть фермеры, у которых из 3 тыс. га 1 тыс. — в собственности, и они работают на этой земле. Знаю примеры, когда пайщики требуют арендную плату в натуральном виде (им арендатор выдает зерно, подсолнечный жом, отруби) и люди кормят свою живность, им так получается выгоднее. Очень разнообразно представлены эти земельные отношения между сельхозтоваропроизводителями и собственниками», — отметил он. Вместе с тем, рассказывает господин Легкодух, пайщики — малозащищенная категория землевладельцев, и их ресурс иногда привлекает не вполне добросовестных арендаторов, обещающих им баснословную плату. «К сожалению, у нас нет органа, который бы занимался общедолевой собственностью, мероприятиями по квалифицированному и законному обороту земель сельхозназначения, находящихся в общедолевой собственности. Просто пайщику некуда пойти. Он пойдет в сельскую администрацию, но ему там сильно не объяснят, там нет таких специалистов. Пойдет в департамент имущественных отношений — там ему скажут, что занимаются только государственной землей», — говорит он. Не в размерах дело

Резюмируя итоги исследования, глава Масоп Илья Володько отметил, что период перераспределения земельной собственности в Краснодарском крае, которое активно проходило последние 15 лет, завершился, рынок в целом устоялся, и справедливые цены на землю сформировались.

«Основной фонд наиболее привлекательных и наиболее плодородных сельхозземель уже поделен, прошли основные сделки по купле-продаже, слиянию и поглощению агрофирм, формирование

крупных земельных банков агрохолдингов. Они нашли своих собственников, и расставаться с активами никто не планирует. Поэтому если говорить о том, чтобы заходить на этот рынок и найти большой объем плодородной земли, наверное, сложно, и в этом смысле дефицит есть. Но отдельные участки найти еще вполне возможно», — отмечает господин Володько.

ПЕРИОД ПЕРЕРАСПРЕДЕЛЕНИЯ ЗЕМЕЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ, КОТОРОЕ АКТИВНО ПРОХОДИЛО ПОСЛЕДНИЕ 15 ЛЕТ, ЗАВЕРШИЛСЯ, РЫНОК В ЦЕЛОМ УСТОЯЛСЯ, И СПРАВЕДЛИВЫЕ ЦЕНЫ НА ЗЕМЛЮ СФОРМИРОВАЛИСЬ

Однако, как считает господин Легкодух, наличие крупного земельного банка не гарантия успеха в сельхозбизнесе. По его мнению, развитие в нынешних условиях возможно и при наличии умеренного объема земельного банка, но при «умном» подходе.

«Традиционно бытует такое мнение, я считаю, оно отстало от реальной жизни: чтобы расширить свое производство, надо расширить свой земельный клин. Нет. Чтобы увеличить объемы своего производства, нужно подумать, что на этой земле можно делать. Надо организовывать переработку, сейчас беспрецедентные меры поддержки фермеров, объединяющихся в кооперативы. Нужно думать, как со своего участка получать большую доходность. Те, кто живет мыслью, что я сейчас прирасту землей и все разрешится, это уже утопия», — рассказывает господин Легкодух.

КАК ПРАВИЛЬНО ПОКУПАТЬ СЕЛЬХОЗЗЕМЛЮ Член Ассоциации юристов России Арег Оганесян поясняет, что приобрести землю у государства, как правило, дешевле, но несколько сложнее, чем у частника. При этом сама сделка обычно протекает дольше. Государственный участок приобретается либо на аукционе, либо без проведения торгов. С учетом введенного на Кубани в 2005 году 49-летнего моратория на продажу государственных сельхозземель без торгов участок может купить только лицо, которое пользуется землей на основании договора аренды более трех лет.

СРЕДНЯЯ СТОИМОСТЬ ПРОДАЖИ 1 ГА СЕЛЬХОЗЗЕМЛИ НА НАЧАЛО ОСЕНИ СОСТАВЛЯЕТ 380 ТЫС. РУБ.

Во всех остальных случаях приобретение земли возможно только на аукционе участником, который предложит самую высокую цену, или единственным участником торгов. После этого договор направляется на регистрацию в Росреестр.

Еще одна особенность приобретения земли у государства состоит в том, что такой участок не всегда бывает сформирован, то есть не всегда его границы определены и осуществлена постановка на кадастровый учет. В таком случае работы по межеванию и постановке на кадастровый учет становятся для покупателя дополнительными расходами денег и времени.

Однако, поясняет юрист, приобретение земли у частного лица также полностью не освобождает сделку от влияния «властного» фактора, потому что органы публичной власти имеют преимущественное право на покупку. По закону, продавец обязан уведомить местную администрацию о намерении продать свой участок из земель сельхозназначения.

«Уведомление должно быть составлено в письменной форме и содержать цену, размер, местоположение участка и срок продажи. После получения извещения у администрации есть 30 дней, чтобы отреагировать. Если за 30 дней власти не выразили намерения купить участок, то его можно продать в течение года. Важно только, чтобы продажная цена не была ниже той, которая указана в извещении. Если цена будет ниже, администрация может обратиться в суд и признать сделку ничтожной. Соответственно, при покупке земельного участка у частного лица обязательно нужно запросить документы, подтверждающие надлежащее уведомление администрации, а также подтверждение того, что администрация от сделки отказалась. Если продавец не может предоставить доказательств, будет лучше отказаться от такой сделки и найти другой участок», — рассказывает Арег Оганесян.

Помимо уведомления администрации, покупателю следует запросить у собственника выписку из Единого государственного реестра прав на недвижимость, кадастровый паспорт, свидетельство о праве собственности (если право собственности регистрировалось до 15.07.2016). Также важно, чтобы земельный участок и его почва соответствовали вашим потребностям. Если все в порядке, можно подписывать договор и регистрировать его в Росреестре. ■

«В РЕГИОНАХ ЮФО ФИКСИРУЕТСЯ РОСТ ДЕЛОВОЙ АКТИВНОСТИ»

полномочный представитель
ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ЮЖНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ ВЛАДИМИР
УСТИНОВ — О РЕАЛИЗУЮЩИХСЯ НА ЮГЕ РОССИИ ИНВЕСТПРОЕКТАХ

GUIDE: Как вы оцениваете инвестиционную активность в Южном федеральном округе? Влияют ли на интерес инвесторов к проектам на юге России введенные против нашей страны санкции?

ВЛАДИМИР УСТИНОВ: Должен отметить положительную по итогам 2022 года динамику привлечения инвестиций в ЮФО. Объем капитальных вложений в экономику регионов федерального округа за прошлый год составил 1,8 трлн руб., что на 3,7% больше, чем за 2021 год. По итогам первого полугодия 2023 года в целом по округу объем инвестиций составил 844 млрд руб., в сравнении с аналогичным периодом прошлого года отмечается рост на 22%.

Цифры говорят сами за себя. В регионах округа и в прошлом, и в текущем году фиксируется рост деловой и инвестиционной активности. Продолжается реализация объемных стратегически значимых проектов. Можно привести множество примеров. Так, в Краснодарском крае реализуется инвестиционный проект «Строительство универсального перегрузочного комплекса» (Новороссийский морской торговый порт), в Республике Адыгея осуществляется строительство всесезонного горного экокорта «Лаго-Наки», в Волгоградской области возводится сталелитейный комплекс по производству высококачественного горячекатаного и холоднокатаного плоского проката, в Ростовской области создается комплекс глубокой переработки нефтяного сырья и средних дистиллятов и осуществляется строительство нового тракторного завода.

Реализуются инвестпроекты с участием иностранного капитала. К примеру, в Астраханской области на территории особой экономической зоны иранская компания реализует проект по созданию технологичного производства бытовой химии. На территории Краснодарского края реализуются инвестиционные проекты по строительству производственно-складского комплекса для предприятий геотехнической отрасли (европейский инвестор), строительству завода по производству лифтового оборудования (Корея), строительству мукомольного комбината (Турция) и загородного гостиничного комплекса «Красная Поляна» (Беларусь).

По ряду проектов существуют определенные проблемы, связанные в том числе с введением в отношении нашей страны международных санкций. Это касается поставок импортного оборудования, приостановки действия кредитных линий, нарушения и удорожания логистических цепочек поставки оборудования и материалов. Но в целом на общую ситуацию это не влияет. По решению данных проблем ведется работа федеральными и региональными органами власти и государственными институтами развития. В частности, осуществляется содействие инвесторам в подборе новых источников финансирования, поиске аналогичного оборудования, новых рынков сбыта продукции и субсидирование ее перевозки.

G: Для увеличения объема привлекаемых в экономику инвестиций необходимо создавать для инве-



ФОТО: ПРЕСС-СЛУЖБА ПОЛНОМОЧНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В ЮЖНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ ВЛАДИМИРА УСТИНОВА

сторов благоприятные условия в регионах. Как вы оцениваете предпринимаемые в этом направлении усилия органов власти на юге России?

В. У.: Одним из наиболее объективных инструментов оценки является Национальный рейтинг состояния инвестиционного климата в субъектах Российской Федерации. Его результаты свидетельствуют о позитивной динамике в 2023 году в большинстве регионов Южного федерального округа.

Так, Республика Калмыкия поднялась с 22-го места в рейтинге 2022 года на 21-е в текущем году, Краснодарский край переместился с 8-го на 5-е, Волгоградская область — с 20-го на 17-е, Ростовская область — с 16-го на 12-е, Севастополь — с 14-го на 12-е.

В то же время ухудшили свои позиции в рейтинге по сравнению с результатами 2022 года Республика Адыгея (переместилась с 13-го на 16-е место), Республика Крым (с 7-го на 8-е), Астраханская область (с 13-го на 20-е). Руководству этих регионов, как говорят, «есть над чем работать».

G: Какие конкретные меры по формированию благоприятного инвестиционного климата принимаются в регионах нашего округа?

В. У.: В целях снижения административных барьеров и улучшения делового климата в регионах округа продолжается реализация целевых моделей упрощения процедур ведения бизнеса и повышения инвестиционной привлекательности. Ведется работа по обеспечению «Регионального инвестиционного стандарта». Приняты инвестиционные декларации, которые гарантируют приоритетность инвестиционной деятельности, информируют о целях инвестиционного развития, ключевых характеристиках, инвестиционных обязательствах и инвестиционной команде. Сформированы реги-

ональные инвестиционные комитеты в целях создания благоприятного инвестиционного климата и обеспечения стабильных условий осуществления инвестиционной деятельности. Созданы агентства развития, которые являются специальными организациями поддержки и сопровождения инвестиционных проектов в формате «одного окна».

В соответствии со сводом инвестиционных правил разработаны и утверждены алгоритмы действий субъекта инвестиционной деятельности, планирующего реализацию инвестпроекта, в целях сокращения времени для получения разрешительной документации по подключению объектов к системам водоснабжения и водоотведения, теплоснабжения, газоснабжения и электрическим сетям.

Для повышения инвестиционной активности и обеспечения свободного доступа инвесторов к информации на региональных инвестиционных порталах размещены инвестиционные карты регионов, которые представляют собой электронный ресурс, включающий сведения о перспективных планах пространственного развития, реализуемых и планируемых к реализации проектах, инвестиционных площадках, ресурсной базе и объектах инфраструктуры.

Члены региональных инвестиционных команд проходят обучение по образовательной программе «Управленческое мастерство: развитие региональных команд» в Российской академии народного хозяйства и государственной службы.

Отдельные регионы принимают дополнительные меры. Например, в Краснодарском крае в дополнение к Инвестиционной карте для удобства предпринимателей разработан интерактивный каталог инвестиционных предложений Кубани — электронный сервис, позволяющий систематизировать

и представить наглядно совокупность информации о наиболее привлекательных инвестиционных площадках и проектах региона.

G: Какая поддержка оказывается инвесторам в субъектах Южного федерального округа?

В. У.: Организационная поддержка инвестиционной деятельности оказывается в виде сопровождения инвестпроектов в целях снижения административных барьеров и унификации процедуры взаимодействия инвесторов с органами госвласти и местного самоуправления, а также иными организациями. Кроме того, предоставляется методическая и консультационная помощь, информационное содействие.

Государственная поддержка субъектов инвестиционной деятельности в основном осуществляется в форме налоговых льгот, инвестиционного налогового кредита, инфраструктурных субсидий, субсидий на возмещение части затрат на уплату процентов по кредитам, снижения ставки арендной платы за пользование земельными участками и другими объектами недвижимости субъектами инвестиционной деятельности.

Если говорить об объеме поддержки, то, например, в Краснодарском крае в 2020 году он превысил 25 млрд руб. (было предусмотрено 50 мер), по итогам прошлого года — 36 млрд руб. (125 мер).

G: Какая инфраструктура работает и создается в округе для поддержки предпринимательской или инвестиционной инициативы?

В. У.: В целях формирования механизмов удовлетворения спроса инвесторов на площадки, подготовленные к размещению объектов инновационной сферы, промышленности, логистики и сопутствующего сервиса, улучшения условий для создания конкурентоспособных промышленных

«ОБЪЕМ КАПИТАЛЬНЫХ ВЛОЖЕНИЙ В ЭКОНОМИКУ РЕГИОНОВ ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА ЗА ПРОШЛЫЙ ГОД СОСТАВИЛ 1,8 ТРЛН РУБ., ЧТО НА 3,7% БОЛЬШЕ, ЧЕМ ЗА 2021 ГОД»

производств, в регионах Южного федерального округа продолжается создание и функционирование промышленных площадок, индустриальных парков, технопарков, бизнес-инкубаторов, центров кластерного развития, особых экономических зон и территорий опережающего развития.

Так, в Республике Адыгея ведется строительство промышленной зоны площадью более 194 га. Автономным учреждением «Республиканский бизнес-инкубатор» осуществляется оказание имущественной поддержки начинающим субъектам малого предпринимательства.

На территориях Крыма и Севастополя функционирует свободная экономическая зона. В Крыму в ней зарегистрировано 1155 участников, которыми реализуется более 1200 проектов.

В Краснодарском крае действуют шесть индустриальных (промышленных) парков, на территории которых размещены промышленные производства 40 резидентов. В стадии строительства находятся четыре индустриальных парка.

«В РЕГИОНАХ ЮЖНОГО ФЕДЕРАЛЬНОГО ОКРУГА ПРОДОЛЖАЕТСЯ СОЗДАНИЕ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЕ ПРОМЫШЛЕННЫХ ПЛОЩАДОК, ИНДУСТРИАЛЬНЫХ ПАРКОВ, ТЕХНОПАРКОВ, БИЗНЕС-ИНКУБАТОРОВ, ЦЕНТРОВ КЛАСТЕРНОГО РАЗВИТИЯ, ОСОБЫХ ЭКОНОМИЧЕСКИХ ЗОН И ТЕРРИТОРИЙ ОПЕРЕЖАЮЩЕГО РАЗВИТИЯ»

На территории Астраханской области в особой экономической зоне «Лотос» зарегистрировано 14 резидентов, объем заявленных инвестиций которых составляет порядка 27 млрд руб. В Волгограде создана особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Химпром», планируется реализация инвестиционных проектов с совокупным размером инвестиций более 91 млрд руб.

Ликвидация инфраструктурных ограничений для работы инвесторов предусмотрена в рамках реализации инфраструктурных проектов, источником финансирования которых являются кредиты из федерального бюджета. Например, в целях создания условий для работы инвесторов в Калмыкии реализуется инфраструктурный проект с использованием средств ИБК на общую сумму 545 млн руб. на период 2022–2024 годов для последующей реализации комплексной застройки микрорайона Молодежный в Элисте. За счет средств ИБК планируется строительство дорожной инфраструктуры, электроснабжения, водоснабжения и водоотведения, приобретение общественного транспорта, обустройство парковой зоны.

Г: Имеются ли в округе примеры государственно-частного партнерства (ГЧП)?

В. У.: В регионах Южного федерального округа реализуются концессионные соглашения, в рамках реализации проектов государственно-частного партнерства ведется работа с государственной корпорацией развития «ВЭБ.РФ».

Например, на территории Республики Крым реализуется 15 концессионных соглашений, в основном в ЖКХ. Общий объем инвестиций составляет 2,5 млрд руб. В Краснодарском крае на принципах государственно-частного партнерства реализуется 68 инвестиционных проектов, из них 39 концессионных соглашений в коммунальной, социальной и транспортной сферах с общим объемом инвестиций более 58 млрд руб. На территории Волгоградской области действует 12 проектов в сфере ГЧП, совокупный объем планируемых инвестиций по указанным проектам составляет более 103 млрд руб.

Г: Что в регионах делается для улучшения взаимодействия органов власти и инвесторов, повышения доступности необходимых государственных услуг и поддержки?

В. У.: В целях стимулирования инвестиционной активности, установления конструктивного диалога между органами власти и бизнеса, привлечения инвестиций в экономику в регионах Южного федерального округа действуют коллегиальные органы (советы) по улучшению инвестиционного климата. Например, в Краснодарском крае действуют Консультативный совет по иностранным инвестициям при губернаторе и Комиссия по улучшению инвестиционного климата. Работает межведомственный штаб по оперативному содействию инвесторам, который обеспечивает коммуникацию между ними, структурами власти и прочими участниками процесса, оказывает содействие в решении проблемных вопросов, возникающих в ходе реализации проекта в земельно-градостроительной сфере, получении техусловий на технологическое присоединение к инженерным сетям, а также содействует синхронизации программ развития инфраструктурных монополий с учетом потребностей инвесторов.

В целях привлечения предпринимательского сообщества к решению вопросов, касающихся улучшения делового климата и привлечения инвестиций, в регионах округа представители объединений предпринимателей, таких как «Опора России», «Деловая Россия», Российский союз промышленников и предпринимателей, ТПП включены в составы постоянно действующих советов, комиссий и рабочих групп.

Г: Как субъекты Российской Федерации взаимодействуют между собой в экономической сфере?

В. У.: Соглашения о сотрудничестве заключены Республикой Адыгея с девятью субъектами Российской Федерации, Республикой Калмыкия — с 34, Республикой Крым — с 62, Краснодарским краем — с 35, Астраханской областью — с 33, Волгоградской областью — с 38, Ростовской областью — с 63, Севастополем — с 39. В рамках реализации соглашений осуществляется обмен информационными материалами об экспортном и инвестиционном потенциале регионов, о функционировании свободных экономических зон, о запланированных международных и межрегиональных выставках, ярмарках, форумах, семинарах, конференциях и иных мероприятиях, содействие участию в них заинтересованных хозяйствующих субъектов.

В научно-технической сфере межрегиональное сотрудничество реализуется посредством взаимодействия научно-образовательных центров, которое направлено на формирование возможностей для исследований и создание разработок мирового уровня, получение новых конкурентоспособных технологий, продуктов и их коммерциализацию, подготовку кадров для решения масштабных научно-технологических задач в интересах развития отраслей науки и технологий по приоритетам научно-технологического развития России.

«НУЖНО ДОБИТЬСЯ УВЕЛИЧЕНИЯ ПРИТОКА ИНВЕСТИЦИЙ В ПРОЕКТЫ ПО ВЫПУСКУ ПРИОРИТЕТНОЙ ПРОМЫШЛЕННОЙ ПРОДУКЦИИ. НАД РЕШЕНИЕМ ВОТ ЭТИХ ЗАДАЧ БУДЕМ СОВМЕСТНО РАБОТАТЬ»

Имеется немало межрегиональных проектов на транспорте, в энергетике, туризме. Например, в рамках реализации соглашений о сотрудничестве между Астраханской областью и другими приволжскими регионами реализуется проект круизного маршрута по городам, расположенным вдоль Волги, «Вся Волга — от истока до Каспия». Кроме того, продолжается разработка программы комплексного развития волжских регионов «Великий Волжский путь». Идея программы заключается в закреплении за регионами статуса единой геостратегической территории и объединении усилий для обеспечения интересов экономической и национальной безопасности Российской Федерации за счет выравнивания диспропорций между регионами и консолидации ресурсов.

Г: Каким вопросам нужно уделить внимание, возможно на законодательном уровне, чтобы повысить инвестиционную активность?

В. У.: Инвестиционная сфера в нормативном и организационном плане достаточно урегулирована. Но нет предела совершенству. В процессе развития всегда имеются предложения по повышению эффективности работы, в том числе с инвесторами. Например, в этом году специалисты отмечали

сложность получения разрешительной документации на новое промышленное строительство, которое осуществляется в рамках реализации инвестиционных проектов. Дело в том, что при внесении изменений в проектную документацию в соответствии с требованиями Градкодекса РФ требуется повторная государственная экологическая экспертиза, а это приводит к увеличению затрат и сроков строительства. В этой связи для стимулирования инвестиционной деятельности нашими регионами предлагается рассмотреть возможность внесения изменений в соответствующие нормативные правовые акты в части упрощения механизма получения разрешительной документации на новое промышленное строительство путем исключения избыточного регулирования и избыточных требований.

Мы анализируем все поступающие нам предложения, обобщаем и информируем о них правительство России и Совет безопасности РФ.

Г: На что вы ориентируете руководителей регионов округа в их работе на перспективу в инвестиционной сфере?

В. У.: Глава нашего государства летом этого года в выступлении на открытии Санкт-Петербургского экономического форума поставил задачи перехода России к новому этапу экономического развития — экономике предложения, которая не только реагирует на рыночную конъюнктуру и учитывает спрос, а сама его формирует. Такая экономика предполагает масштабное наращивание производительных сил, повсеместное укрепление инфраструктурной сети, освоение передовых технологий, создание новых современных индустриальных мощностей и целых отраслей.

Среди важнейших целей развития экономики предложения он отметил расширение предпринимательской активности и обеспечение роста инвестиций. Задача в том, чтобы поддержать развитие, убрать преграды, которые мешают бизнесу набирать силу, расширяться, создавать новые рабочие места. Также нужно добиться увеличения притока инвестиций в проекты по выпуску приоритетной промышленной продукции.

Над решением вот этих задач будем совместно работать.

Беседовал Дмитрий Михеенко



СРЕДИ СТРАТЕГИЧЕСКИ ЗНАЧИМЫХ ПРОЕКТОВ — СТРОИТЕЛЬСТВО УНИВЕРСАЛЬНОГО ПЕРЕГРУЗОЧНОГО КОМПЛЕКСА В НОВОРОССИЙСКОМ МОРСКОМ ТОРГОВОМ ПОРТУ

КУБАНСКИЕ АГРАРИИ ВЫБИРАЮТ ПОДСОЛНЕЧНИК

Чем выгодно выращивание масличных культур для развития растениеводства в Краснодарском крае

В Краснодарском крае подсолнечник является одной из самых рентабельных сельскохозяйственных культур. Аграрии Кубани делают на него серьезную ставку в севообороте. Эту масличную культуру выращивают во многих муниципалитетах региона, и подсолнечник считается одним из локомотивов развития растениеводства в кубанском АПК.

СОРТ ИМЕЕТ ЗНАЧЕНИЕ

В 2023 году в регионе засеяли подсолнечником 434 тыс. гектаров сельхозугодий. Урожай этой культуры по итогам сезона в крае составил 1,3 млн т. Большие объемы подсолнечника традиционно собирают растениеводы Новопокровского, Каневского, Кушевского и других районов Кубани. Собираемые урожаи «цветов солнца» дают кубанским перерабатывающим предприятиям возможность ежегодно производить до 600 тыс. тонн подсолнечного масла, что полностью закрывает собственную потребность края и многих регионов страны в этом продукте. Такие данные приводит пресс-служба администрации Краснодарского края.

Кубанские фермеры за последние несколько лет значительно выросли технологически. Как следствие, подсолнечника в регионе выращивается много. И он по-прежнему остается выгодной в сельскохозяйственном производстве культурой. По данным портала Agrotrend.ru, в 2021 году рентабельность этой культуры варьировалась от 50% до 94%, что является очень высоким показателем по сравнению с другими сельхозкультурами.

Увеличить урожайность подсолнечника, как известно, можно не только с помощью расширения посевной площади, но и с помощью грамотного подбора сортов. Для этого следует использовать отечественный селекционный материал с максимальной урожайностью и высокой масличностью и сорта, максимально адаптированные к конкретным условиям возделывания.

СЕЛЕКЦИЯ СТАНОВИТСЯ ЛУЧШЕ

В Краснодарском крае с каждым годом все больше площадей засеивается отечественными семенами подсолнечника. При этом на их покупку с 2022 года растениеводам власти субсидируют часть затрат. Кубанские селекционеры постоянно ведут работу по улучшению селекционного материала. Сорта подсолнечника краснодарской селекции включены в Государственный реестр селекционных достижений, апробированы и допущены к использованию в производстве.

Селекционеры Кубани начали выращивать подсолнечник в гидропонной климатической камере — это эксперимент по выращиванию культуры в искусственной среде без почвы. А самая актуальная на сегодня задача — выполнение доктрины безопасности и импортозамещения. В 2023 году было засеяно много площадей для размножения семян родительских форм гибридов подсолнечника.



Подсолнечник занимает важное место в севообороте кубанских хозяйств и положительно влияет на экономику региона

При этом кубанские селекционеры тесно взаимодействуют с представителями реального сектора экономики. Поэтому создают именно те сорта и гибриды, которые представляют коммерческий интерес для сельхозпроизводителей и подходят для возделывания в конкретных почвенно-климатических условиях. По некоторым позициям аналогов кубанской селекции в мировой практике нет. Это, прежде всего, высокоолеиновый кондитерский подсолнечник. Так, в 2022 году зарегистрирован первый в мире гербицидоустойчивый сорт для производственной системы Clearfield® кондитерского типа. В 2024 году ожидается сорт, который будет устойчив к трибенурон-метилу.

Более того, в крае ведется селекция масличных и эфиромасличных культур по всем существующим в мире направлениям. Ежегодно новые сорта апробируются в полевых условиях, для аграриев проводятся Дни поля, где представители хозяйств могут на практике увидеть те или иные селекционные достижения.

Но недостаточно просто создать новый сорт. Важно правильно организовать производство семян подсолнечника в современных экономических условиях. Кубанские эксперты давно обращают внимание на вопрос пространственной изоляции. При производстве элитных семян подсолнечника изоляция должна составлять не менее 5 км. Это обеспечит получение генетического материала, родительских линий с очень высокой генетической чистотой. В последующем на участке гибридизации при репродукции семян первого поколения и соблюдении изоляции 3 км будут получены гибриды, соответствующие мировым стандартам. В этом случае товарные посевы подсолнечника могут давать очень высокие урожаи. Но для выполнения

данного требования необходимо выделить специальные семеноводческие зоны.

СОРТА И ГИБРИДЫ ДОЛЖНЫ БЫТЬ СВОИ

В отечественном АПК полным ходом идет процесс импортозамещения. В том числе и в производстве семян подсолнечника. Вступившие в силу 1 сентября 2023 года новые правила локализации производства семян в России, а также уменьшение путем квотирования ввоза импортных семян положительно повлияют на внутренний рынок. Это должно привести к усилению роли отечественных селекционных компаний. Программа по импортозамещению семян активно реализуется и в Краснодарском крае.

Так, в 2024 году на территории одного из районов Кубани крупная федеральная компания намерена создать предприятие по производству семян подсолнечника. Как считают представители компании, в такой сложной культуре, как подсолнечник, доля российских семян должна увеличиваться. И чем быстрее будет происходить этот процесс, тем лучше для рынка.

При этом в последние годы и в России в целом, и на Кубани в частности появились специалисты и компании, способные создавать конкурентоспособные сорта и гибриды подсолнечника. Так, в 2024 году федеральная российская компания планирует нарастить площади гибридных участков подсолнечника в Краснодарском крае до 7 тыс. га. На сегодня она имеет в регионе 3,6 тыс. га. На сегодня производит от 200 до 300 тыс. посевных единиц. По самым скромным планам, к 2030 году компания планирует нарастить производство до 1 млн посевных единиц. Тогда будет обеспечено 25% потребности отечественного рынка гибридных семян подсолнечника. Для этого площа-

ди семенных участков будут увеличены до 14,5 тыс. га.

РАПС НА ПЕРСПЕКТИВУ

Наряду с подсолнечником на территории Кубани выращивают другие масличные культуры: такие как лен, горчица, кориандр, соя и рапс. Две последние в регионе все больше набирают популярность среди аграриев. Так, в 2023 году соей в крае было засеяно 173,3 тыс. га, рапсом — 87,5 тыс. гектаров.

На Кубани рапс является перспективной высокодоходной масличной и многоплодной кормовой культурой. Ценность его семян определяется, прежде всего, высоким содержанием в них масла и белка. Российский рынок семян рапса и продуктов его переработки характеризуется значительным расширением площадей выращивания и увеличением валовых сборов. В 2022 году площади под рапсом продолжали увеличиваться и достигли исторически высоких отметок. По данным Росстата, они составили 2 миллиона 339 тыс. гектаров, что на 654 тыс. га больше в сравнении с 2021 годом. Произошло увеличение валовых сборов на 1 миллион 721 тыс. тонн. В Краснодарском крае увеличение посевных площадей и сборов в прошлом году составило 42 тыс. га и 172 тыс. тонн соответственно.

Направления кубанской селекции рапса — это урожайность семян и зеленой массы, увеличение количества стручков на растении, крупность семян, увеличение содержания массы и белка, а также многие другие параметры.

Благодаря активной селекционной работе есть прогресс в увеличении урожайности как по яровому, так и по озимому рапсу. Сорта и гибриды кубанской селекции по урожайности вполне сопоставимы с импортными семенами. Растет и содержание масла — масличность семян с 42–44% выросла до 47–48%.

Что касается питательной ценности данной культуры, то в сравнении с соей рапс более сбалансирован по содержанию аминокислот и витаминов, в нем больше сырого жира. Содержание общего белка у сортов рапса озимого варьируется от 19 до 23%, у ярового — от 23 до 28%. Аминокислотный состав хорошо сбалансирован. По некоторым незаменимым аминокислотам рапс даже превышает показатели сои.

В портфель селекционных достижений кубанских ученых входят высокопродуктивные сорта рапса для различных технологий возделывания: как классические, так и устойчивые к гербицидам. Создание сортов и гибридов, устойчивых к гербицидам сплошного действия — ключевая задача селекции масличных культур.

Масличные культуры продолжают занимать значимое место в севообороте кубанских хозяйств и сельхозпредприятий. Очевидно, что производство подсолнечника, рапса, сои и других культур данного направления в крае будет развиваться и приносить хорошую доходность растениеводам.

ПЕРЕВАЛИТЬ И НАКОРМИТЬ

КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ ЗАНИМАЕТ ЧЕТВЕРТОЕ МЕСТО В РЕЙТИНГЕ РОССИЙСКИХ РЕГИОНОВ ПО УРОВНЮ РАЗВИТИЯ ЭКСПОРТНОГО ПОТЕНЦИАЛА АГРОПРЕДПРИЯТИЙ. ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ ПОСТАВОК — СТРАНЫ БЛИЖНЕГО ВОСТОКА И ЗАКАВКАЗЬЯ. В ПЕРСПЕКТИВЕ КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ НАСТРОЕН НА БЫСТРОЕ ОСВОЕНИЕ РЫНКОВ АФРИКИ И ВОЗМОЖНОСТЬ РАЗВИТИЯ ТОРГОВЫХ ОТНОШЕНИЙ С КУБОЙ. ПО-ПРЕЖНЕМУ ЗЕРНО — ОСНОВНОЙ ВИД ЭКСПОРТИРУЕМОЙ РЕГИОНОМ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ. В МИНСЕЛЬХОЗЕ КУБАНИ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО ЦЕЛЬ РЕГИОНАЛЬНОГО ЭКСПОРТА — ПОСТАВКИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ПРОДУКЦИИ С ВЫСОКОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТЬЮ И ПОСТЕПЕННЫЙ УХОД ОТ СЫРЬЕВОГО ЭКСПОРТА. УЧАСТНИКИ РЫНКА СЧИТАЮТ КЛЮЧЕВОЙ ЗАДАЧЕЙ В НЫНЕШНИХ УСЛОВИЯХ ВОЗМОЖНОСТЬ ПОСТАВОК ИЗЛИШКОВ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ НА ВНЕШНИЕ РЫНКИ ПО ПРИЕМЛЕМЫМ ЦЕНАМ. АНДРЕЙ ПУГАЧЕВ

Согласно исследованию Федерального центра развития экспорта продукции АПК Минсельхоза России Agroexport, в 2022 году Кубань заняла четвертое место в рейтинге регионов России по уровню развития экспортного потенциала АПК.

С ЗАПАДА УХОДИМ НА ВОСТОК

В 2023 году Краснодарскому краю доведен целевой показатель по объему экспорта продукции АПК в размере \$2,61 млрд. По состоянию на начало августа текущего года регион экспортировал агропродукцию на сумму более \$2 млрд в действовавших на тот момент ценах, сообщило министерство сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края. Основные направления поставок продукции АПК — страны Ближнего Востока и Закавказья (ключевой импортер здесь — Турция). Также среди ключевых импортеров сельхозпродукции — Северная Африка (Египет, Судан) и Азия (Китай, Индия).

В 2024 году в Краснодарском крае будут подведены итоги профильного национального проекта «Международная кооперация и экспорт». Как сообщили «G» в краевом аграрном ведомстве, цели и задачи, которые ставились в рамках проекта, практически достигнуты. В ведомстве считают, что в свое время были правильно расставлены акценты по экспортно ориентированной продукции, разработаны эффективные меры господдержки.

«В приоритете у нас было развитие экспорта готовой продукции. Сырье, в частности зерновые, не нуждались в продвижении, на них всегда был и будет спрос. А вот готовую продукцию нужно правильно показать, нередко отформатировать ее под запрос

конкретной страны-покупателя. Более того, для некоторых стран нужно разрабатывать абсолютно новый продукт. Как результат — наши предприятия вывели на международный рынок масложировую, молочную, винодельческую продукцию, кондитерские изделия», — пояснили «G» в минсельхозе Кубани.

Так, экспорт масложировой продукции с начала текущего года в денежном выражении превысил \$744 млн, молочной и мясной — почти \$50 млн, готовой пищевой продукции — \$124 млн.

Как отмечают в аграрном ведомстве края, текущая цель регионального экспорта — поставки сельскохозяйственной продукции с высокой добавленной стоимостью и постепенный уход от сырьевого экспорта. Идет дальнейшее быстрое освоение рынков Африки, расширяется уже сложившееся сотрудничество с постоянными внешнеэкономическими партнерами, такими как Саудовская Аравия, Турция, Египет. Более того, край рассматривает возможность развития торговых отношений с Кубой. В рамках визита на Кубу в мае 2023 года кубанской делегации, которая участвовала в заседании Российско-Кубинской межправительственной комиссии по торгово-экономическому и научно-техническому сотрудничеству, эти намерения подтвердили кубанские сельхозпроизводители.

Потерю западных рынков и трудности, связанные с санкциями, удастся нивелировать посредством освоения новых направлений и реализации мер господдержки в области льготного кредитования. Сельхозпроизводителям Кубани, которые поставляют продукцию на внешние рынки, с 1 января 2024 года власти будут компенсировать от 25 до 100% расходов на логистику.

МАРШРУТ ПЕРЕСТРОЕН При серьезных изменениях логистических маршрутов одним из главных пунктов отправки сельхозпродукции в текущем сезоне на Кубани остается глубоководный порт Новороссийска. В агрохолдинге «Доставка морем» отмечают усиление конкуренции среди крупных игроков за портовые мощности. Пока логистика создает эффект «узкого горлышка». Но в перспективе южный экспорт сельхозпродукции будет расти. Конкуренция за мощности привела к тому, что существенно вырос и фрахт, и время прохождения судов, например через Керченский пролив. В связи с запретами на провоз биг-бегов под Крымским мостом экспортеры перестроили логистические цепочки. Так, холдинг «Доставка морем» такого типа продукцию теперь направляет фурами через Грузию.

«В этом зерновом сезоне мы планируем увеличить общий объем поставок как по количеству, так и по ассортименту товаров. Всего за восемь месяцев компания отгрузила более 800 тыс. тонн продукции — объем уже соответствует показателю всего минувшего года. Развивая диверсифицированную модель, в 2023 году через Новороссийск компания приступила к контейнерным отгрузкам нишевых культур, среди которых лен, нут, горох», — рассказал «G» управляющий офисом агрохолдинга «Доставка морем» в Ростове-на-Дону Денис Сушков.

Как отмечает эксперт, в прошлом году рекордный показатель по экспорту, в том числе на юге России, помогли удержать страны-партнеры. Среди них — Китай, Индия, Турция, Алжир, Кения, Вьетнам, Саудовская Аравия, Иран, Бангладеш, Судан. И даже страны Латинской Америки, такие как Мексика, Перу, Венесуэла. Некоторые из них существенно приросли в объемах закупок зерна. Например, Китай — на 78%, Алжир и Пакистан увеличили закупки почти в четыре и два с половиной раза соответственно. За год российские компании стали ключевым экспортером пшеницы с долей присутствия выше 70% для Египта, Пакистана, Судана, Ливии, Кении и Омана. Было зафиксировано и смещение экспортных потоков в пользу российских поставщиков. Так, ранее Алжир получал зерно из Франции, но с недавних пор переключился на более дешевое и не уступающее по качеству зерно из России, комментирует господин Сушков.

ЦЕНОВЫЕ ЭКСПОРТНЫЕ ГОРКИ

Цены на зерно после резкого роста в конце февраля 2022 года спустя четыре месяца вернулись на свои старые уровни. А с октября предыдущего года цены имели стабильную тенденцию к снижению.

«После решения о прекращении зерновой сделки наблюдался незначительный и краткосрочный рост цен, больше связанный со спекулятивными действиями с помощью биржевых инструментов. В августе цены вернулись к своему тренду на снижение. В перспективе можно полагать, что сокращение объемов экспорта зерновых из Украины, а также запрет Индии

на экспорт большинства сортов риса должны привести к смене ценовой политики и последующему росту мировой стоимости на зерновые после окончания уборки и до конца 2023 года», — отмечает господин Сушков.

В холдинге прогнозируют дальнейший плавный рост цен на зерно ввиду общего роста себестоимости у сельхозпроизводителей по всему миру. А вслед за экспортными ценами будут подтягиваться и цены на внутреннем рынке, повышая рентабельность производства у отечественных аграриев до приемлемого уровня. В том числе и в Краснодарском крае.

«Тенденция низких цен на зерно на международных рынках ожидаемо будет скоротечной. Если говорить о балансе спроса и предложения, то пока ситуация склоняется к тому, что мировые цены на пшеницу будут расти вследствие засушливой погоды и низкого сбора урожая в ряде стран-экспортеров», — комментирует собеседник «G».

«САНКЦИИ СОЗДАЮТ БОЛЬШИЕ ПРЕПЯТСТВИЯ ДЛЯ ЛОГИСТИКИ И ПРОВЕДЕНИЯ ПЛАТЕЖЕЙ ЗА СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИЮ. ОДНАКО ЗА ПРОШЛЫЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЙ ГОД РОССИЯ ПОСТАВИЛА РЕКОРДНЫЙ ОБЪЕМ ПШЕНИЦЫ И УСИЛИЛА СВОИ ПОЗИЦИИ НА ЦЕЛЕВЫХ РЫНКАХ СБЫТА»

По словам эксперта, санкции создают большие препятствия для логистики и проведения платежей за сельхозпродукцию. Однако за прошлый сельскохозяйственный год Россия поставила рекордный объем пшеницы и усилила свои позиции на целевых рынках сбыта. Это получилось реализовать за счет отечественных экспортеров, которые при поддержке госорганов выстроили цепочку поставок даже в условиях санкций. Кроме того, ограничительные меры на экспорт (пошлины, запреты) стимулируют развитие продуктов переработки и сохранение добавленной стоимости внутри страны. Максимальный прирост экспорта по товарным позициям наблюдался именно по продуктам переработки культур с демпфером или запретом на поставки за рубеж. Отгрузки муки на международные рынки в натуральном выражении выросли в 3,4 раза, рапсового и подсолнечного масла — более чем в два с половиной раза.

«Экспортный рынок юга России покинул ряд международных агротрейдеров, что минимизировало риски трансфертного ценообразования. Остаются возможности дисконта цен на украинское зерно. Сейчас поставки такого зерна ограничены отсутствием безопасных морских маршрутов. Фатального и долгосрочного падения цен мы не ожидаем», — резюмировал Денис Сушков. ■



ФОТО: ВИКТОР КУЗНЕЦОВ

ЗА СЕМЬ МЕСЯЦЕВ 2023 ГОДА КУБАНЬ ЭКСПОРТИРОВАЛА АГРОПРОДУКЦИЮ НА СУММУ БОЛЕЕ \$2 МЛРД

«МАЛОЗЕМЕЛЬНЫХ ФЕРМЕРОВ СПАСЕТ ТОЛЬКО КООПЕРАЦИЯ»

полномочный представитель губернатора Краснодарского края по взаимодействию с крестьянскими (фермерскими) хозяйствами Вячеслав Легкодух — о роли фермерства в сельскохозяйственном бизнесе региона, проблемах и преимуществах малых форм хозяйствования и необходимости развития коопераций для противостояния экономическим вызовам

GUIDE: Как сегодня развивается фермерский сегмент сельскохозяйственного бизнеса на Кубани? Какие можно выделить тренды на фермерском рынке?

ВЯЧЕСЛАВ ЛЕГКОДУХ: Фермерский бизнес в Краснодарском крае развивается динамично, как и в прошлые годы. Фермеры в регионе выращивают хлеб, занимаются животноводством, садоводством, растениеводством и в целом движутся в динамике отрасли. Но есть существенные отличия в итоговых показателях. Как было объявлено в сентябре этого года на краевом Празднике урожая, практически по всем сельскохозяйственным культурам урожайность фермерских хозяйств оказалась выше, чем в среднем по краю, а также по крупным хозяйствам. Например, есть фермерские хозяйства, которые показали урожайность пшеницы — 94 центнера с гектара (ц/га) при среднекраевом показателе этого года 62,5 ц/га, а среднее по стране — 52,4 ц/га. Так что фермеры в этом плане наглядно демонстрируют свою продуктивность и выглядят по ряду показателей гораздо лучше, чем крупный сегмент сельскохозяйственного бизнеса.

Г: Как на фермах юга России сказались международные санкции и экспортные ограничения?

В. Л.: Сказались абсолютно так же, как на всей отрасли. В фермерском сегменте в первую очередь это касается определенных моментов, связанных с приобретением техники, но аграрии просто перенаправили свой взгляд на других производителей, сохранивших присутствие на российском рынке. То же самое касается и запчастей, и ГСМ, и всего прочего.

Г: Минсельхоз России инициировал полугодовое ограничение на экспорт твердых сортов пшеницы с декабря текущего года по май 2024-го. Как, по-вашему, это скажется на кубанских фермах и в целом на отрасли?

В. Л.: Абсолютно никак не скажется. Всего Краснодарский край выращивает твердые сорта пшеницы в объеме приблизительно 10 тыс. тонн. Это совершенно незначительная доля рынка на Кубани в силу того, что у нас прекрасно растут другие культуры. Данное ограничение, скорее, затронет среднюю полосу России и Сибирь.

Твердые сорта — это пшеница с улучшенными показателями, она используется в макаронной промышленности, в кондитерском деле. Ограничение на ее экспорт было продиктовано стремлением защитить российский рынок. Спекулятивное желание экспортеров подороже продать нашу продукцию за рубеж, в свою очередь, спровоцировано общим ухудшением качества зерна в мире. По дан-



ФОТО: ПРЕСС-СЛУЖБА АДМИНИСТРАЦИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ

ных Росстата, в этом году мы увлеклись и продали в два с половиной раза больше этой культуры, чем продавали раньше. Именно поэтому министерство высказало свои опасения и предложило оставить данную продукцию на внутреннем рынке.

Г: Какие проблемы есть сегодня у производителей пшеницы и как они решаются? Участники рынка говорят о серьезном снижении маржинальности в этом сегменте сельскохозяйственного бизнеса.

В. Л.: Стоимость третьего класса зерна составляет порядка 13,5–14 руб. за 1 кг. Себестоимость производства — в районе 10 руб. В любом случае фермер продает свое зерно выше себестоимости. Конечно, наценка на зерно уже не такая, какая она была в прошлые годы. Раньше при себестоимости 7–8 руб. за 1 кг можно было реализовать пшеницу по 15–16 руб. Сегодня себестоимость немного подросла, а цена реализации снизилась, и это связано в первую очередь с увеличением пошлин, которые порой доходят до 5 руб. Уже запрашивается необходимость реагирования федеральных ведомств, поскольку пошлина находится в рублевой зоне, а курс доллара существенно вырос, поэтому многие аграрии просят поднять точку отсечения пошлины до 17–19 руб.

Г: Какой сегодня наиболее выгодный вид бизнеса для фермеров на Кубани? Какой самый распространенный и почему?

В. Л.: Самый распространенный вид деятельности фермерских хозяйств на Кубани — традиционное растениеводство. Неплохо себя показывает в нынешних экономических и политических условиях животноводство, особенно мясное. Этому в том числе способствуют меры господдержки. Кроме того, всегда было выгодно не продавать свою продукцию сырьем, а реализовывать ее в переработанном виде. Переработанное зерно стоит дороже,

его проще продать, и, кстати, мука пошлинами не облагается.

В целом нашему сельскохозяйственному комплексу необходимо возрождать переработку. Все новое — это хорошо забытое старое. В определенное время мы отвлеклись от переработки, потому что сырьевая часть бизнеса давала неплохую экономику в хозяйствах, но сегодня мы опять возвращаемся к моменту приблизительно 1995 года, когда зерно имело цену ниже, чем бы этого хотелось, поэтому строились цеха по переработке пшеницы, мельницы, маслоцехи и так далее.

«УРОЖАЙНОСТЬ КУЛЬТУР У ФЕРМЕРОВ БУДЕТ ПОВЫШЕ, ЧЕМ У КРУПНЫХ ХОЗЯЙСТВ, СООТВЕТСТВЕННО, ТЕХНОЛОГИЧНО ФЕРМЕРЫ ОЧЕНЬ НЕПЛОХО НАБРАЛИ ОБОРОТЫ. А КРОМЕ ТОГО, ВСЕГДА БЫЛО ТАК, ЧТО МАЛЫЙ БИЗНЕС БОЛЕЕ АКТИВЕН И ВОСПРИИМЧИВ К ИЗМЕНЕНИЯМ РЫНКА»

Г: Какие основные проблемы фермерства на юге России?

В. Л.: Самый главный вопрос, который беспокоит фермеров, — земельный. Кроме того, есть много вопросов, касающихся господдержки, поскольку сегодня без нее выживать малым формам хозяйствования гораздо труднее, чем раньше.

Что касается земельного вопроса, то речь идет о землях сельскохозяйственного назначения, находящихся в общей долевой собственности. На Кубани порядка 70% всех сельхозземель — так называемая паевая земля. Время идет, договоры аренды земель-

ных участков заканчиваются, подходит время собраний, и всякого рода дельцы пытаются этому помешать. Фермеры, в свою очередь, хотят, чтобы им не мешали работать, поскольку деньги, вложенные в развитие хозяйств, немаленькие, приобретенная дорогая современная техника.

Г: Почему государство должно поддерживать фермерство и в чем перспектива малых форм хозяйствования?

В. Л.: Как я уже говорил, урожайность культур у фермеров будет повыше, чем у крупных хозяйств, соответственно, технологично фермеры очень неплохо набрали обороты. А кроме того, всегда было так, что малый бизнес более активен и восприимчив к изменениям рынка. Меняется конъюнктура, и фермеры, видя, что определенные культуры теряют доходность, ищут новые ниши и сеют новые, гораздо более прибыльные культуры. Это и гречиха, и нут, и чечевица. Кто-то идет в животноводство. А государству это, в свою очередь, удобно, потому что не нужно реагировать на каждое изменение рынка, разворачивая в нужную сторону машины больших хозяйств. Потому что пока крупные холдинги отреагируют на то или иное изменение, фермер давно уже посеял и осваивает новую стезю на сельскохозяйственном рынке.

Сегодня внимание малым формам хозяйствования уделяется государством немалое, но нам бы хотелось еще больше участия федерального центра в части развития коопераций. Иными словами, нужна помощь и ресурсами, и законодательством.

На Кубани, согласно данным Росстата, 13,2 тыс. фермерских хозяйств. Средний земельный надел на одно хозяйство — 80 га. Но если мы исключим хозяйства, у которых наделы 500 га и выше, то получим, что оставшиеся примерно 12,5 тыс. фермеров довольствуются земельными наделами размерами в среднем по 40 га. Таким образом, у нас на Кубани фермеры малоземельные, и им сложно становится выживать в моменте, когда растет себестоимость производимой ими продукции. Нужно искать технологии, которые снижают эту себестоимость, а они дорогие. Мне кажется, малоземельных фермеров спасет только кооперация. Кооперативы могут быть по различным признакам: по сбыту продукции, по закупке семян или средств защиты растений и так далее. Но объединяться нужно, чтобы становиться более устойчивыми к давлению на рынке. А давление есть со стороны наших партнеров, производящих удобрения, средства защиты растений, топливо и так далее.

На Празднике урожая и на Съезде фермеров губернатор четко сказал, что краевые власти готовы помогать строить перерабатывающие заводы, но это должны быть кооперативные предприятия. И такая практика в нашей стране уже была в ее советский период. Например, вся переработка семечки в масло в районах Кубани была результатом объединения хозяйств. Тогда колхозы объединялись и строили молзаводы, маслозаводы, фермы и прочее. И вот теперь мы опять пришли к этой необходимости.

Беседовал Дмитрий Михеенко

«КАК БЫЛО ОБЪЯВЛЕНО В СЕНТЯБРЕ ЭТОГО ГОДА НА КРАЕВОМ ПРАЗДНИКЕ УРОЖАЯ, ПРАКТИЧЕСКИ ПО ВСЕМ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМ КУЛЬТУРАМ УРОЖАЙНОСТЬ ФЕРМЕРСКИХ ХОЗЯЙСТВ ОКАЗАЛАСЬ ВЫШЕ, ЧЕМ В СРЕДНЕМ ПО КРАЮ»

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ ДЛЯ РАЗВИТИЯ КУБАНСКОГО АПК

В Краснодарском крае уверенно идет в рост как сельхозпереработка, так и аграрный сектор региона в целом

В АПК Кубани сосредоточена большая часть инвестиционных проектов в регионе. Так, в 2022 году было реализовано 54 проекта на сумму 19,5 млрд рублей. А в текущем году объем инвестиций в агропромышленный комплекс Краснодарского края составит 56 млрд рублей. Такие данные приводит пресс-служба администрации края. Сумма инвестиций растет, и кубанский агропром продолжает свое развитие.

АГРОПРОМ ПРИВЛЕКАЕТ ИНВЕСТИТОРОВ

С уходом с российского рынка иностранных компаний для отечественного агропромышленного комплекса открылись новые возможности для роста и развития. По данным министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, на сегодня в регионе реализуется 27 проектов в сфере импортозамещения продукции и технологий. Значимая часть этих проектов — именно в направлении АПК. Продукция кубанских сельхозпроизводителей занимает достойное место на прилавках страны, а также поставляется за рубеж. По данным краевой администрации, на долю агропромышленного комплекса региона приходится свыше 8% от общего объема отгруженных товаров.

Сельхозпроизводители Краснодарского края экспортируют свою продукцию в такие государства, как Турция, Иран, Китай, Израиль, Египет, Ливия, Абхазия, а также страны СНГ. На внешние рынки край поставляет зерно, растительное масло, мукомольно-крупяную и фруктово-овощную продукцию. На зерновые культуры в общем объеме аграрного экспорта Краснодарского края приходится свыше 63%. В прошлом году Кубань поставила за рубеж 12 млн тонн зерновых и зернобобовых культур и продуктов их переработки. Из них только пшеница составила 5 млн тонн.

Среди крупных инвестиционных проектов, которые реализуются на территории края, — завод глубокой переработки масличных культур в Темрюкском районе, переработка масличных в Кавказском районе, строительство мельницы мощностью 300 тонн в сутки в Усть-Лабинском районе. В Брюховецком районе строится новый комплекс по производству зелени, в Новороссийске реализуется проект сельхозпредприятия по выращиванию овощей. Словом, агропромышленному комплексу Кубани определенно есть куда расти и развиваться.

КОНСЕРВЫ ИЗ СОБСТВЕННЫХ ПРОДУКТОВ

Предприятия перерабатывающей промышленности Кубани демонстрируют уверенный рост. По данным минсельхоза края, кубанские переработчики с начала 2023 года выпустили свыше одного миллиарда банок плодовоовощных консервов. Это на 11% больше того же периода 2022 года. В этой отрасли в Краснодарском крае на сегодня действует 15 крупных и средних заводов, а также более 20 малых предприятий. На данный момент комбинаты консервируют овощи, выпускают маринады. Всего по итогам 2023 года планируют получить 1,7 млрд банок плодовоовощных консервов.

При этом плодовоовощные консервы, произведенные на территории Краснодарского края, изготавливаются из местных продуктов. В 2023 году общий



По производству плодовоовощных консервов кубанские переработчики бьют рекорды. При этом консервы на Кубани выпускаются из собственных овощей и фруктов

урожай овощей в крае превысил 500 тысяч тонн, что лучше результата прошлого года. Садоводы собрали высокий урожай фруктов и ягод.

На сами плодовоовощные консервы растет потребительский спрос не только в регионах России, но и в других странах. Консервы поставляются в государства ближнего зарубежья, такие как Абхазия, Армения, Азербайджан, Казахстан, а также в Китай.

Консервные предприятия на Кубани динамично развиваются. Так, в 2023 году на предприятии в Белореченске установили дополнительные линии для маринования овощей. Две другие кубанские компании запустили дополнительные линии производительностью до 100 тысяч банок в сутки, что позволит в 2024 году нарастить на 15% переработку сахарной кукурузы.

В Каневском районе консервное предприятие проводит реконструкцию действующих производственных мощностей. Более того, в рамках реализации национального проекта «Производительность труда» на предприятии успешно внедрили технологии бережливого производства.

КУБАНСКИЕ БОБЫ ЕДУТ В КИТАЙ

Одними из самых востребованных сельхозкультур, выращиваемых на Кубани, являются бобовые, в частности горох. Данная бобовая культура, возделываемая в крае, отвечает международным стандартам качества, имеет высокую степень очистки, что является преимуществом на зерновом рынке. Аграрии Краснодарского края экспортируют его в рамках реализации нацпроекта «Международная кооперация и экспорт».

По данным Новороссийского филиала ФГБУ «Центр оценки качества зерна», с начала 2023 года была проконтролирована отгрузка в Китайскую Народную Республику 285 партий гороха общим весом более 259 тыс. тонн. Это составляет 32% от всего экспорта зерновых культур в КНР.

Как отметили в Центре, специалисты лаборатории Новороссийского филиала устанавливают фитосанитарное состояние каждой экспортной партии

гороха, которое предусматривает проведение энтомологических, микологических и бактериологических исследований, а также проводят исследование показателей качества и безопасности продукции.

Китай стремится к получению качественных и чистых продуктов. Соответственно, предъявляет строгие правила поставок зерновых и бобовых культур, в том числе и из Краснодарского края. В прошлом году между Россельхознадзором и Главным таможенным управлением КНР был подписан протокол о фитосанитарных требованиях к гороху. По итогам совместной работы китайская сторона утвердила перечень российских производителей, заинтересованных в поставках гороха, а также хранителей зерновых и зернобобовых культур, включающий в себя 2 913 российских предприятий. Из них 152 предприятия представляют Краснодарский край.

ПШЕНИЦА И РИС — ВСЕМУ ГОЛОВА

Успешное развитие агропромышленного комплекса в Краснодарском крае во многом обусловлено мощной научно-производственной базой в регионе. Не секрет, что на Кубани производят лучшие в стране семена пшеницы. По данным кубанских селекционеров, сортами пшеницы краснодарской селекции в крае засеяно 100% площадей, отведенных под эту культуру. В Ставропольском крае ими занято 73% площади, в Белгородской области — 74%, в Воронежской — 40%, в Курской и Орловской областях — по 50%. В Липецкой и Тамбовской областях — по 60% и 32% площади соответственно. И даже в Архангельске есть сорта краснодарской селекции, районированные на зеленую массу. То есть половину урожая пшеницы в России получают из сортов краснодарской селекции. Более того, краснодарские сорта пшеницы сеют не только в России, но и в странах ближнего и дальнего зарубежья: в Узбекистане, Азербайджане, Армении, Турции, Иране, в государствах южной Европы. Сорта краснодарской селекции дают 10% мировых сборов зерна в мире. Благодаря достижениям кубанских селекционеров Краснодарский

край каждый год входит в тройку регионов, которые дают самые высокие в стране урожаи зерна, и вносит существенный вклад в общероссийский караван.

Кубанским ученым удалось вывести устойчивые к влаге и высокопродуктивные сорта, районированные по климатическим условиям. Создаются специальные сорта для регионов с разными условиями возделывания, для каждой зоны и каждого предшественника. Чтобы сорта максимально использовали те возможности, которые есть на конкретном поле. 2022 год ознаменовался рекордными валовыми сборами зерна и высокой урожайностью. В Краснодарском крае средняя урожайность составила 60–70 ц/га. Некоторые районы превысили эти показатели и собрали 76 ц/га, а ряд хозяйств приблизился к показателю 100 ц/га на больших площадях. Свою роль сыграли грамотная сортовая политика и поддержка семеноводства со стороны государства.

Краснодарский край является главным производителем и такой важной для страны культуры, как рис. Кубанский рис давно стал общероссийским брендом. В крае самые крупные посевные площади этой культуры, сосредоточено 80% производства риса в стране, развита семеноводческая база, работает федеральный научный центр. Выращиванием этой культуры занимаются порядка 100 хозяйств. Наибольшие площади — в Красноармейском, Славянском, Калининском районах Кубани. При этом засеваются сорта исключительно российской селекции. По данным аграрного ведомства края, в 2023 году было засеяно 110,2 тыс. га риса. Сбрано более 780 тыс. тонн — на 197,5 тыс. тонн больше, чем в 2022 году.

СУБСИДИИ — КООПЕРАТИВАМ

Краснодарский край ежегодно входит в топ инвестиционно привлекательных регионов России, что подтверждают различные рейтинги. Как рассказали в министерстве сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, на Кубани самый многочисленный сектор среднего и малого агробизнеса — 13 тысяч фермерских хозяйств и свыше 1 миллиона личных подсобных. Это производители качественной и экологически чистой продукции, которую ценят жители края и всей страны. Для поддержки этого сектора в 2023 году предусмотрели около 3 миллиардов рублей. Часть преференций направляется на кооперацию.

Для поддержки начинающих кооперативов в 2023 году направлено 55 млн руб. Выплачивается субсидия в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство». Недавно была запущена новая программа «Опорный фермер». По ней аграрии, объединившиеся в кооператив на стадии переработки, могут получать до 5 млн руб. субсидий на приобретение оборудования или техники.

На сегодня в крае более 160 сельхозкооперативов, объединяющих 2,4 тыс. фермеров. Они показывают быстрый рост: за год в 2,5 раза увеличили выручку и на 76% объемы продукции — наглядный пример того, какие результаты дает кооперация. В перспективе все эти инструменты кооперации должны дать эффект устойчивого развития как сельхозпереработки, так и всего аграрного сектора и сельских территорий.

АГРАРИЯМ НЕ ХВАТАЕТ РУК

В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ ЧИСЛО ВАКАНСИЙ В ОТРАСЛИ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА УВЕЛИЧИВАЕТСЯ, А СОИСКАТЕЛЕЙ — УМЕНЬШАЕТСЯ. ОБОСТРЕНИЕ КАДРОВОГО ГОЛОДА УЧАСТНИКИ РЫНКА СВЯЗЫВАЮТ С СОКРАЩЕНИЕМ ЧИСЛА ТРУДОСПОСОБНОГО НАСЕЛЕНИЯ В РЕЗУЛЬТАТЕ ДЕМОГРАФИЧЕСКОЙ ЯМЫ 90-Х ГОДОВ, НЕПОПУЛЯРНОСТЬЮ ФИЗИЧЕСКОГО ТРУДА СРЕДИ МОЛОДЕЖИ И УТРАТОЙ ПРЕСТИЖА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРОФЕССИЙ В ПОСЛЕДНИЕ ДЕСЯТИЛЕТИЯ. ДЛЯ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМЫ БИЗНЕС УСИЛИВАЕТ СОТРУДНИЧЕСТВО С УЧЕБНЫМИ ЗАВЕДЕНИЯМИ, ПРЕДОСТАВЛЯЯ СТУДЕНТАМ БАЗЫ ПРАКТИК И ОРГАНИЗУЯ ОБУЧЕНИЕ ПО ЦЕЛЕВЫМ ПРОГРАММАМ.

МАРГАРИТА СИНКЕВИЧ

По данным на 1 октября 2023 года, работодатели агропромышленного комплекса (АПК) заявили в кубанские центры занятости населения (ЦЗН) 9956 предложений для соискателей, что на 15,5% больше, чем годом ранее, когда было открыто 8620 вакансий. Такие данные «G» предоставили в министерстве труда и социального развития Краснодарского края. «На одного ищущего работу гражданина, ранее работавшего в сфере АПК, приходится восемь вакансий в организациях этой отрасли», — отметили в ведомстве.

Всего в январе—сентябре 2023 года работодатели АПК заявили в центры занятости населения региона 21,8 тыс. вакансий, или 13% от общего числа предложений. При этом 88% от этой цифры составили рабочие — 19,1 тыс. вакансий.

В то же время число соискателей продолжает сокращаться. По состоянию на 1 октября 2023 года, через ЦЗН Кубани работу ищут 1170 граждан, ранее работавших в организациях АПК, что на 23% меньше, чем на 1 октября 2022 года (1535 человек). В краевом минтруда считают, что снижение связано с уменьшением общей численности ищущих работу граждан. Всего в январе—сентябре 2023 года в ЦЗН обратились с целью поиска подходящей работы 3838 граждан, ранее работавших в организациях АПК.

«Наиболее востребованы рабочие профессии: тракторист, водитель автомобиля, оператор различной специализации, овощевод, слесарь различной специализации, продавец, виноградарь. Также сельскохозяйственные компании ищут инженеров, агрономов, бухгалтеров, механиков, менеджеров, лаборантов, ветеринаров, мастеров различной специализации, зоотехников, технологов и др.», — рассказывают в ведомстве.

О значительном росте спроса на агроспециалистов говорят и эксперты платформы «Авито Работа». По итогам третьего квартала число вакансий в группе профессий «Производство, сырье, сельское хозяйство», размещенных на платформе, год к году увеличилось на 63%.

К примеру, спрос на ветеринаров за год вырос на 91%. На втором месте по увеличению востребованности, по данным «Авито Работы», садовники, предложений для которых стало на 57% больше. Далее следуют водители трактора с приростом 18%.

По количеству вакансий, размещенных на платформе в Краснодарском крае, в топ-5 востребованных специалистов для АПК входят водитель трактора, скотник, ветеринар, агроном и овощевод.

«Рынок труда сегодня — это рынок соискателей, где они могут выбрать место работы из множества вариантов. И, как и в большинстве сфер, рост соискательской активности в АПК отстает от темпов спроса работодателей. Заметнее же всего в третьем квартале 2023 года число откликов кандидатов уве-

личилось в отношении вакансии ветеринара, которой стали интересоваться на 24% чаще по сравнению с аналогичным периодом 2022 года», — пояснил региональный представитель «Авито Работы» в ЮФО Сергей Коновалов.

ФИЗИЧЕСКИЙ ТРУД НЕ В ПОЧЕТЕ Сергей Коновалов подчеркивает: Кубань — это главная житница России, один из ведущих аграрных регионов страны. При этом нехватка кадров в сельском хозяйстве наблюдается уже давно, а модернизация отрасли, расширение импортозамещения, повышение качества продукции и другие задачи, по словам эксперта, требуют постоянного притока как представителей рабочих аграрных профессий, так и высококвалифицированных специалистов.

«Динамика рынка занятости в АПК Кубани повторяет общероссийские тенденции: есть прирост предложений трудоустройства, отмечается дисбаланс спроса работодателей и предложения со стороны соискателей. Так что компании ведут активную конкуренцию за кадры как внутри отрасли, так и с другими сферами», — констатирует господин Коновалов.

К примеру, в ООО «Алма Продакшн» испытывают постоянный дефицит IT-специалистов, не хватает специалистов по контрольно-измерительным приборам и автоматике, холодильному оборудованию, защите растений, механизаторов и сезонных рабочих.

Глава компании Дмитрий Бобков связывает кадровый голод в отрасли в первую очередь с низкой рождаемостью в 90-х годах и потерей престижа сельско-

хозяйственных профессий в последние десятилетия. «Сельское хозяйство для молодежи является незнакомой, сложной и непрестижной сферой деятельности, в которой невозможно получить достойный уровень дохода, а также профессионального и карьерного развития, что в последнее время уже далеко не так», — говорит Дмитрий Бобков. Он добавляет, что кадровый голод обострился и в связи с проведением СВО на Украине, восстановлением новых территорий и оттоком в эти регионы трудовых мигрантов.

Нехватку сотрудников в отрасли виноградарства и виноделия директор по персоналу ЗАО «Абрау-Дюрсо» Наталья Федорова связывает с сезонностью и высокой конкуренцией за персонал. «Многие технологические операции на виноградниках выполняются вручную, и в сезон сбора урожая мы остро нуждаемся в специалистах», — говорит Наталья Федорова. В списке наиболее дефицитных для компании профессий на виноградниках — механизаторы и виноградары, а на производстве — операторы производственных линий и лаборанты.

«Мы нанимаем местных рабочих и специалистов, а также приглашаем на сезонные работы сотрудников из других регионов России. Многие из тех, кто приезжал к нам на сезонные работы, остаются в Краснодарском крае. При этом высокая конкуренция на рынке труда диктует свои условия, и, чтобы не допустить текучести персонала, из-за которой может произойти снижение производительности труда, мы активно реализуем мероприятия по поиску, привлечению и мотивации персонала», — рассказывает Наталья Федорова.

В ООО «Винодельня Шато Пино» отмечают острую нехватку специалистов рабочих профес-



сий. В частности, водителей, трактористов, электриков, рабочих в цеха розлива, виноградарей. «Наиболее напряженно эта проблема ощутилась в сезон сбора и переработки винограда. Завод вынужден был перестраивать производственные процессы, чтобы, задействовав имеющийся персонал, выходить на плановые мощности переработки и розлива», — рассказывают в компании. Главной причиной дефицита кадров на предприятии считают нежелание молодежи выбирать для себя рабочую профессию. «Физический труд сегодня не в почете у соискателей», — констатируют на винодельне.

«Обеспечивать потребности производства опытными и начинающими специалистами с каждым годом становится все труднее. В значительной степени это явление замедляет развитие сельского хозяйства не только в регионе, но и по стране в целом — для открытия новых производственных площадок нужны люди», — говорит управляющий агробизнесом ГК «Сигма» Любовь Недилько.

ПЛАТИТЬ СТАЛИ БОЛЬШЕ Вслед за увеличением количества вакансий растут и предлагаемые заработные платы. По данным аналитиков «Авито Работы», в Краснодарском крае за год средний уровень зарплаты по всем профессиям в отрасли вырос на 23% и достиг в третьем квартале 50,5 тыс. руб.

«Однако компании публикуют на платформе и более высокооплачиваемые предложения. Например, вакансия для тракториста-машиниста в Калининском районе предусматривает сдельную оплату 150 тыс. руб. в месяц и работу по обычному графику 5/2. Агроном в должности управляющего семеноводческим предприятием в Красноармейском районе может рассчитывать на 100–150 тыс. руб. в месяц. В Темрюкском районе механизатору виноградаря обещают 80–170 тыс. руб. Плюс проживание за счет компании для иногородних специалистов», — рассказывает Сергей Коновалов.

Дмитрий Бобков отмечает, что основные должности в агрономическом отделе ООО «Алма Продакшн» — агрономы, механизаторы и рабочие сада. «На плечах агрономов лежит организация всего спектра уходовых работ в саду, это специалисты с высшим профильным образованием и опытом работы, причем некоторые из них професси-



В ЧИСЛЕ ВОСТРЕБОВАННЫХ РАБОЧИХ ПРОФЕССИЙ: ТРАКТОРИСТ, ОВОЩЕВОД, ПРОДАВЕЦ, ВИНОГРАДАРЬ И ДРУГИЕ

ФОТО: ОЛЕГ ХАРЧЕНКО



ФОТО ЛЕВАН РАДЧЕВ

ональное развитие получили у нас в компании. Уровень заработной платы находится в промежутке 80–100 тыс. руб.», — поясняет глава компании.

Всей сельхозтехникой в саду управляют механизаторы, в обязательном порядке имеющие профильное среднее специальное образование или соответствующие удостоверения на управление. Их заработная плата напрямую связана с сезонными работами и колеблется от 45 тыс. руб. в период ремонтных работ до 110 тыс. руб. в высокий сезон, в период уборки.

Рабочие сада выполняют все ручные уходные работы (раскрытие антиградовой сетки, сбор урожая, обрезка деревьев и т. д.). По словам Дмитрия Бобкова, эти сотрудники чаще всего не имеют профильного образования, но высоко ценятся за опыт, накопленный годами работы. От их работы напрямую зависит состояние сада и будущий урожай. Уровень заработной платы на этой позиции около 43 тыс. руб., но в сезон уборки может достигать 65 тыс. руб.

«В целом мы придерживаемся справедливого подхода к формированию структуры оплаты труда, учитываем рыночные условия, сезонные колебания, напряженность труда и вклад каждого сотрудника в общий финансовый результат компании. В компании уже несколько лет действует система мотивации по КПИ, которая объединяет личный вклад сотрудника и общие цели компании», — рассказывает Дмитрий Бобков.

По словам Любови Недилько, в агрохолдинге «Сигма» стажеры без навыков и опыта официально принимаются на оклад 28–35 тыс. руб. (зависит от наличия опыта и курса обучения). Доход начинающих специалистов в среднем по году варьируется в интервале 70–100 тыс. руб. У ведущих специалистов заработная плата в большинстве случаев выше.

Как рассказала Наталья Федорова, величина среднего заработка механизатора в ЗАО «Абрау-Дюрсо» составляет порядка 85 тыс. руб., но в зависимости от производительности может быть и более 100 тыс. руб. Виноградарь в сезон зарабатывает свыше 60 тыс. руб. в месяц.

СО СТУДЕНЧЕСКОЙ СКАМЬИ В ООО «Винодельня Шато Пино» говорят, что требования к соискателям в условиях дефицита кадров в последние годы снизились. «Так как спрос на спе-

циалистов растет, а соискателей все меньше, приходится снижать планку требований и по уровню образования, и по опыту работы. Условия же труда или остаются на прежнем уровне, или улучшаются, так как работодатель стремится привлечь сотрудников и заработной платой, и условиями труда, и социальными гарантиями», — рассказывают на винодельне.

«ДЛЯ ФОРМИРОВАНИЯ КАДРОВОГО ПОТЕНЦИАЛА АГРАРНОЙ ОТРАСЛИ КУБАНИ НЕОБХОДИМ ПОСТОЯННЫЙ ДИАЛОГ МЕЖДУ КРАЕВЫМ МИНИСТЕРСТВОМ ОБРАЗОВАНИЯ И КРУПНЫМИ СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛЯМИ. ЭТО ПОЗВОЛИТ ПОСТОЯННО ОТСЛЕЖИВАТЬ РЕАЛЬНЫЕ ПОТРЕБНОСТИ В КОМПЕТЕНЦИЯХ БУДУЩИХ СПЕЦИАЛИСТОВ И ФОРМИРОВАТЬ ПОД ЭТОТ ЗАПРОС СООТВЕТСТВУЮЩИЕ ПРОГРАММЫ ОБУЧЕНИЯ»

При этом уровень развития рынка требует специалистов высокой квалификации. Дмитрий Бобков отмечает, что сельское хозяйство — высокотехнологичная отрасль. Аграрии все больше используют не только современную технику, но и цифровые технологии, искусственный интеллект, а это, в свою очередь, требует от персонала дополнительных компетенций. «Роль IT-специалистов, программистов несоизмеримо выросла: автоматизированные системы полива, системы учета работ в саду, цифровое зрение, системы учета движения транспорта, высокотехнологичное оборудование для хранения, сортировки и упаковки продукции — все это требует знаний на пересечении агрономии, инженерии и IT», — поясняет гендиректор садоводческого хозяйства.

В то же время уровень подготовки специалистов в учебных заведениях, по мнению участников рынка, отстает от запросов отрасли. Чтобы нивелировать разрыв, агрокомпания Краснодарского края тесно сотрудничает с вузами, техникумами и колледжами, а также активно участвует в ярмарках вакансий и взаимодействует с районным Центром занятости населения.

В ЯНВАРЕ—СЕНТЯБРЕ 2023 ГОДА РАБОТОДАТЕЛИ АПК ЗАЯВИЛИ В ЦЕНТРЫ ЗАНЯТОСТИ НАСЕЛЕНИЯ РЕГИОНА 21,8 ТЫС. ВАКАНСИЙ

«Большинство студентов после окончания учебного заведения возвращаются туда, где живут их родители (если предприятия не предоставляют жилья). Поэтому важно набирать потенциальных сотрудников — студентов с территорий присутствия компании», — рассказывает Наталья Федорова.

Учащиеся и выпускники Кубанского государственного технологического университета, Ставропольского государственного аграрного университета, Анапского сельскохозяйственного техникума ежегодно проходят производственную и преддипломную практику на производственных площадках ЗАО «Абрау-Дюрсо». «В течение учебного года мы участвуем в образовательном процессе вузов, проводим встречи и мастер-классы со школьниками и студентами, организовываем экскурсии на наши предприятия, предоставляем места для прохождения стажировок и практик, присутствуем на защите выпускных квалификационных работ», — говорит Наталья Федорова.

Восемь будущих сотрудников компании проходят подготовку в рамках целевого обучения. ЗАО «Абрау-Дюрсо» выплачивает им стипендию, а выпускники, в свою очередь, после окончания вуза должны будут прийти на работу в компанию.

«Мы оцениваем уровень подготовки молодых специалистов как минимально достаточный, так как осознаем свою ответственность работодателя за адаптацию теоретических знаний к полевым условиям. Именно поэтому в период производственной практики мы максимально вовлечены в процесс передачи практических знаний и опыта коллег», — отмечает Дмитрий Бобков.

Садоводческое хозяйство сотрудничает с Ахтырским, Славянским техникумами и КубГАУ. «Только за 2021/22 год на базе предприятия прошли производственную практику 16 студентов, девять из которых были трудоустроены и получили свой первый производственный опыт», — рассказывает глава компании.

По мнению участников рынка, благодаря тесному сотрудничеству кубанского бизнеса с учебными заведениями отношение молодежи к сельскохозяйственным профессиям медленно, но меняется. По словам Дмитрия Бобкова, молодые специалисты

открывают для себя новые возможности профессионального развития. К примеру, из семи агрономов ООО «Алма Продакшн» пять начинали свой путь в компании со студенческой скамьи. Средний возраст агрономов — 28 лет.

«Кроме того, высокотехнологичное оборудование, которое мы используем, делает нас привлекательными для молодежи инженерных специальностей. Обслуживание, ремонт и наладка систем автоматического управления — повседневная работа службы главного инженера. Система наставничества позволяет строить карьеру от слесаря до инженера», — поясняет господин Бобков.

В ГК «Сигма» каждое лето на оплачиваемую практику или стажировку берут свыше 20 студентов вузов и ссузов. Более 10 студентов обучаются по целевым программам. «Но, как показывает практика, этого мало. Именно поэтому мы решили расширить горизонты и включились в программу профориентации. Посещение КубГАУ ребятами из станиц Копанской и Новоминской — лишь малая часть нашей работы по привлечению молодежи в аграрный сектор. Но из таких эпизодов и формируется объективное представление о сельском хозяйстве. Что сегодня это не сапоги, грязь и лопата, а компьютер, дроны и метеостанции», — рассказывает Любовь Недилько.

В этом году агрохолдинг стал партнером федерального проекта «Билет в будущее», в рамках которого уже началось углубленное знакомство более ста кубанских школьников с направлениями сельского хозяйства.

ПРОФОРИЕНТАЦИЮ НЕОБХОДИМО УСИЛИТЬ

Как рассказали в минтруда региона, с целью содействия трудоустройству граждан, в том числе в организации АПК, на рынке труда Краснодарского края реализуется краевая государственная программа «Содействие занятости населения», финансирование мероприятий которой в 2023 году составило 2,3 млрд руб. В рамках программы при содействии ЦЗН за девять месяцев 2023 года трудоустроены 34 тыс. граждан, включая 4,6 тыс. человек — в организации АПК.

«Одной из мер активной политики занятости населения является организация профессионального обучения и дополнительного профессионального образования безработных граждан, включая обучение в другой местности по востребованным на рынке труда профессиям (специальностям) под заявки работодателей. В январе—сентябре 2023 года изъявили желание и приступили к обучению по направлению ЦЗН 4578 безработных граждан, в том числе по профессиям АПК: тракторист — 29 человек, машинист различной специализации — 4, агроном — 1, животновод — 1, оператор по ветеринарной обработке животных — 1, садовод — 1 и др.», — рассказали в ведомстве.

По мнению Дмитрия Бобкова, для формирования кадрового потенциала аграрной отрасли Кубани необходим постоянный диалог между краевым министерством образования и крупными сельхозпроизводителями. Это позволит постоянно отслеживать реальные потребности в компетенциях будущих специалистов и формировать под этот запрос соответствующие программы обучения. Причем работать надо на опережение. Эксперт подчеркивает, что нужна перспективная программа технологической трансформации, которая бы прогнозировала вектор развития сельскохозяйственной отрасли и будущие потребности в специалистах разных направлений.

Наконец, говорит глава садоводческого хозяйства, нужно радикальное улучшение материальной базы техникумов и вузов, чтобы студенты накапливали реальный практический опыт и могли получать документы на управление техникой.

Наталья Федорова добавляет, что нужно упростить механизм трудовой миграции для граждан стран, которым для въезда в Россию требуется предварительно оформленная виза. Участники рынка сошлись во мнении, что важно активнее популяризировать аграрные специальности в обществе в целом и в учебных заведениях в частности. ■

«КУБАНЬ ВХОДИТ В ТОП РЕГИОНОВ ПО ЧИСЛУ ЗАНЯТЫХ В МАЛОМ И СРЕДНЕМ БИЗНЕСЕ»

О проектах, направленных на развитие субъектов МСП, рассказала исполнительный директор регионального Фонда развития бизнеса Елена Пистунова

— Недавно вы сказали, что сегодня стоит задача не столько привлекать в бизнес новых людей, сколько поддерживать уже существующий бизнес. Действительно ли ожидать изменения в приоритетах деятельности фонда?

— По данным на конец лета, в Краснодарском крае более 288 тысяч субъектов малого и среднего предпринимательства и более 390 тысяч самозанятых. Это действительно внушительные цифры. Не получится однозначно сказать, этого количества достаточно или нет. Мы ежедневно работаем с малым и средним бизнесом и сталкиваемся с ситуациями, когда, открывая свое дело, предприниматель закрывает свою определенную потребность, потребности своего района, станицы или хутора. Так, например, мамы-предпринимательницы становятся владельцами частного детсада или продленки, кофейни, мастерской, а представители сильного пола организуют оказание услуг по детейлингу автомобилей, уходу за техникой или ремонту. Край развивается, растет и численность населения, которое нуждается в качественной инфраструктуре и сервисе в любом муниципальном районе.

Фонд развития бизнеса более 14 лет оказывает предпринимателям Кубани гарантийную поддержку и целый ряд услуг, которыми пользуются как начинающий, так и действующий бизнес. Подразделения фонда работают в рамках нацпроекта «Малое и среднее предпринимательство и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы», в структуру которого входят четыре федеральных проекта: «Создание благоприятных условий для осуществления деятельности самозанятыми гражданами», «Создание условий для легкого старта и комфортного ведения бизнеса», «Акселерация субъектов малого и среднего предпринимательства», «Создание цифровой платформы с механизмом адресного подбора и возможностью дистанционного получения мер поддержки и специальных сервисов субъектами МСП и самозанятыми гражданами». Эти проекты призваны увеличить количество занятых в сфере малого и среднего бизнеса к 2024 году как в нашем регионе, так и в стране в целом. В текущем году Краснодарский край вошел в топ регионов по числу занятых в малом и среднем бизнесе. В связи с положительной динамикой ключевых показателей особую актуальность приобретает поддержка действующего бизнеса в современных экономических условиях.

Мы идем по пути модернизации доступных услуг. Буквально в прошлом месяце действующие предприниматели нашего края впервые прошли обучение в бесплатной «Школе франчайзинга» от Центра «Мой бизнес». Основной целью курса стало освоение практических инструментов создания и продвижения франшизы. Упаков-



Исполнительный директор регионального Фонда развития бизнеса Елена Пистунова

ка кубанского бизнеса является важным шагом для стимулирования экономического роста и развития нашего региона. Данная модель ведения бизнеса способствует созданию новых рабочих мест, привлечению инвестиций и поддержке активности бизнеса. В результате франчайзинг имеет экономическую выгоду как для компаний, так и для региона в целом.

— Одна из задач фонда — гарантийная поддержка. Сколько предпринимателей получили ее в текущем году и на какую сумму?

— Фонд развития бизнеса ежегодно наращивает объемы гарантийной поддержки, позволяющей привлечь кредит,

сейна. Привлечь средства начинающий предприниматель смог с гарантийной поддержкой и в конечном счете увеличил поток клиентов, а также расширил сезонность бизнеса.

Если говорить о динамично развивающихся компаниях, обращающихся за гарантийной поддержкой, можно привести пример сотрудничества с одним из производителей упаковочных материалов. Оно началось с получения гарантийной поддержки при кредитовании в банке с целью приобретения оборудования (станков по изготовлению пакетов для запекания, автоматического упаковщика, оборудования по изготовлению бумаги

«Впервые на Кубани предприниматели прошли обучение в бесплатной "Школе франчайзинга". Упаковка кубанского бизнеса является важным шагом для стимулирования экономического роста и развития нашего региона»

заем или банковскую гарантию на развитие бизнеса в случае недостаточности собственного залогового обеспечения. С начала года фонд уже выдал более 590 поручительств на общую сумму свыше 4,47 млрд руб., что позволило обеспечить обязательств субъектов МСП на общую сумму 9,48 млрд руб.

— Приведите несколько примеров развития бизнеса после получения гарантийной поддержки.

— На примере выпускников проекта «Школа молодого предпринимателя. Бизнес молодых» можно рассказать о роли поручительства фонда: предприниматель из Тимашевского района для развития базы отдыха привлек льготный заем Фонда микрофинансирования края для строительства большого отапливаемого бас-

сейчас действуют семь программ гарантийной поддержки, в рамках которых поручительство могут получить как начинающие предприниматели и самозанятые физические лица, так действующие субъекты МСП. Особое внимание уделено производственным предприятиям, осуществляющим деятельность в нашем регионе.

Как вы поняли, партнерами фонда являются не только банки, но и краевые фонды, такие как Фонд микрофинансирования и Фонд развития промышленности. Фонд развития бизнеса ведет постоянную работу по упрощению доступа к услугам и мерам поддержки. Это сокращение пакета документов, срока рассмотрения заявки, смягчение требований к получателю, снижение ставок вознаграждения за получение поручительства (всего 0,25-0,5% годовых от суммы поручительства).

— Насколько сложно получить поддержку?

— Получить поддержку не сложно. Для этого необходимо обратиться в банк или иную финансовую организацию, являющуюся партнером фонда. При нехватке залогового обеспечения банк направляет нам заявку и пакет документов на предоставление поручительства. Фонд рассматривает документы и принимает решение в срок до 5 рабочих дней (по некоторым продуктам в 2023 году срок рассмотрения составил до 8 рабочих часов). Затем заключается договор поручительства, и предприниматель получает финансирование.

— Недавно депутатами Заксобрания был принят закон, предусматривающий докапитализацию фонда. Насколько важно это решение для бизнеса края?

— Фонд развития бизнеса докапитализируют на 300 млн рублей — гарантийный капитал превысит 1,85 млрд рублей. Это окажет существенную поддержку малому и среднему бизнесу Кубани.

— Расскажите о консультационных услугах, которые оказывает центр? Какие из них наиболее востребованы?

— Центр «Мой бизнес», созданный на базе фонда, аккумулирует всю информацию о мерах господдержки субъектов МСП и оказывает разнообразные консультационные услуги для предпринимателей, направленные на поддержку и развитие их бизнес-проектов. Предоставляет консультации по различным аспектам предпринимательской деятельности, включая разработку бизнес-планов, стратегическое планирование, управление финансами, маркетингом и т. п.

Востребованными услугами по-прежнему остаются услуги по разработке и публикации сайта и фирменного стиля, маркетинговое исследование. Исследования помогают предпринимателям понять свою целевую аудиторию, выявить потребности потребителей, изучить конкурентов и определить эффективные стратегии

продвижения и рекламы. А также помогают предпринимателям принимать обоснованные решения в отношении товаров и услуг, адаптировать свое предложение под требования рынка, идентифицировать новые возможности и разрабатывать эффективные маркетинговые стратегии.

В состав Фонда развития бизнеса входит структурное подразделение — Центр поддержки предпринимательства. Он принимает обратную связь от предпринимателей, получателей государственной поддержки, на горячей линии. На основании полученных данных ежегодно формируется пул необходимых для бизнеса услуг или сервисов.

— Недавно прошел форум, посвященный семейному бизнесу, тем не менее законодательно такого понятия не существует. Насколько актуален вопрос семейственности в бизнесе для края? Есть ли необходимость развивать поддержку семейного бизнеса?

— Да, верно, благодаря инициативе и поддержке администрации Краснодарского края, департамента развития бизнеса и внешнеэкономической деятельности в 2022 году состоялся первый региональный форум семейного предпринимательства от Центра «Мой бизнес». Уже тогда форум зарекомендовал себя настоящей межрегиональной дискуссионной и коммуникационной площадкой. Об интересе к форуму и теме семейного предпринимательства говорит тот факт, что на площадке собралось более 400 представителей семейных компаний разных возрастов и даже поколений. Тема семейного бизнеса актуальна для нашего края, такой бизнес нуждается в четком законодательном базисе. Сегодня предприятие нельзя зарегистрировать как «семейное», поэтому приходится использовать иные организационно-правовые конструкции и применять к такому бизнесу общие положения, которые нередко идут вразрез с сущностью семейных взаимоотношений в сфере предпринимательства. Таким образом, члены семьи вынуждены либо по отдельности регистрироваться в качестве индивидуальных предпринимателей и вести бизнес в качестве партнеров, либо использовать конструкцию «работодатель – работник», либо выстраивать отношения в рамках совместного предприятия одной из организационно-правовых форм, предусмотренных для юридических лиц, на правах долевого участия в бизнесе.

Что же касается развития поддержки семейного бизнеса, то в крае создана одна из мощнейших инфраструктур государственной поддержки малого и среднего бизнеса, которая предоставляет целый перечень доступных услуг для бизнеса. Со своей стороны Центр «Мой бизнес» выступает организатором подобных проектов, в которых могут принять участие все члены семейного дела.

— Сегодня продолжает развитие проект «Школа предпринимателя. Бизнес молодых», почему был выбран именно этот формат? Расскажите о том, как развивался проект в последнее время.

— Проект реализуется Фондом развития бизнеса уже третий год. В 2021 году он был создан по инициативе главы Краснодарского края Вениамина Кондратьева с целью развития молодежного предпринимательства на территории региона. Каждый год образовательная программа проекта модифицируется с учетом внешних экономических изменений в стране и в мире в целом, подстраивается под актуальные потребности бизнеса. И если реализация проекта в 2021 году

начиналась с поддержки начинающих предпринимателей и тех молодых людей, которые только планировали начать свое дело, задачей текущего года является поддержка действующих предпринимателей, которым в сложных экономических условиях необходимо остаться «на плаву» для обеспечения благоприятного экономического климата в регионе, а также создания новых и сохранения уже действующих рабочих мест.

Основной целью проекта в 2023 году является формирование базовых и прогрессивных управленческих компетенций у начинающих, действующих и продвинутых предпринимателей, в том числе при поддержке опытных наставников и привлечения финансирования в рамках инструментов государственной поддержки. Из новшеств текущего года: для перехода в практическую часть обучения участникам необходимо в обязательном порядке зарегистрироваться в качестве самозанятого, индивидуального предпринимателя, участника юридического лица или крестьянско-фермерского хозяйства.

— 288 ТЫСЯЧ — субъектов малого и среднего предпринимательства зарегистрированы на Кубани

Также включен соревновательный момент: по итогу двух потоков проекта исполнителем проекта запланировано проведение конкурса «Лучший бизнес-проект–2023», за победу в котором предусмотрен приз на сумму 1 млн рублей.

За 2,5 года в проект были вовлечены более 7,2 тысячи участников. Это более 470 созданных субъектов МСП на территории Краснодарского края. На примере этого года: участвовали предприниматели с действующим бизнесом в сфере производства покрытия и изделий по технологии «каменный ковер», бумажников, школьных платьев, академии киберспорта, частной школы дополнительного образования для детей, центра лечения заболеваний позвоночника, выращивания микрозелени, производства клеток для перепелов и другие. Конечно же, традиционно присутствовал привычный бизнес: кофейни, пекарни, досуговые центры, дошкольное образование. Хочется отметить, что вовлечена молодежь фактически из всех муниципальных районов. Чаше молодые предприниматели стараются закрыть потребность того места, где проживают. Это здорово.

— Сложно ли найти тренеров для обучения в школе? Кто эти люди?

— Наши наставники — это отраслевые предприниматели, консультанты с большим количеством кейсов, управленцы — представители высшего звена управления организаций, обладающие обширным опытом, компетенциями, навыками в сфере ведения и продвижения бизне-

са, готовые к передаче данных знаний молодым начинающим предпринимателям. Мы тщательно подходили к подбору команды и получаем положительную обратную связь от участников проекта.

— Есть целое направление по подготовке женщин для бизнеса: «Мама-предприниматель», «Мама на селе». Чем обусловлен такой интерес со стороны фонда?

— На территории края федеральная образовательная программа «Мама-предприниматель» была реализована шесть раз. Фактически каждый раз Центр принимал рекордное количество заявок на участие относительно других регионов. Это индикатор того, что участие женщин в предпринимательской среде способствует раскрытию их творческого и предпринимательского потенциала.

В текущем году аграрный трек «Мама-предприниматель» впервые пилотировал на Кубани. Он реализован по поручению Министерства экономического развития РФ в рамках национального проекта «Малое и среднее предпринимательство». Это программа по популяризации женско-

го предпринимательства в муниципалитетах и сельских территориях для мам несовершеннолетних детей, а также женщин, находящихся в декретном отпуске.

Проект «Мама на селе» дает возможность женщинам, проживающим в сельской местности, сделать старт в бизнесе более комфортным. Обучение мотивирует на открытие собственного дела, общение с успешными предпринимателями расширяет границы знаний. Благодаря проекту женщины учатся совмещать ведение бизнеса с семейными делами, а формат пятидневного интенсива позволяет комфортно учиться, не отрываясь на долгий срок от семьи и бизнеса.

— Есть в копилке проектов фонда и такие, что рассчитаны на масштабирование бизнеса: «Бизнес-лифт», «Бизнес-лагерь» и т. п. Какие наиболее интересны на ваш взгляд?

— Мы с трепетом относимся ко всем нашим проектам, однако одни становятся некими флагами, узнаваемыми и наиболее востребованными. Если говорить о «Бизнес-лагере» — это тот случай, когда в первый день открытия приема заявок мы фактически получаем 100 регистраций. Формат выездного мероприятия позволяет вырваться из привычной рабочей рутины и погрузиться в обучение, изменить вектор мышления. Наверное, это одна из тех ценностей, за которой наши предприниматели приезжают на проект.

Основной целью проведения проектов, конечно, является предоставление знаний. Ведь все наши программы строятся

по самым актуальным темам для бизнеса (исходя из запросов предпринимателей). А команда преподавателей — лучшие спикеры со всех регионов России, успешные представители различных сфер бизнеса. Также важным является создание активных бизнес-сообществ предпринимателей с общими интересами и ценностями.

Центр «Мой бизнес» устанавливает долгосрочные отношения с клиентами и предлагает постоянную поддержку после проведения проектов и предоставления услуг. Доверие предпринимателей к государственным инструментам поддержки является важным показателем эффективности и репутации центра.

— В последнее время развиваются проекты, касающиеся самозанятых. Как им можно помочь?

— В нашем крае более 390 тысяч зарегистрированных самозанятых. Государство разработало целый комплекс мер поддержки самозанятых: снижение налогов, упрощение регистрации, расширение возможностей для работы онлайн, услуги и сервисы институтов поддержки, субсидии и гранты, обучение и консультации. Созданы все условия, чтобы данная категория предпринимателей чувствовала себя комфортно в регионе.

В Центре «Мой бизнес» самозанятые могут получать фактически в полной мере все услуги и консультации, которые доступны индивидуальным предпринимателям, а также успешно привлекать финансирование с гарантированной поддержкой фонда. Мероприятия на наших площадках могут посещать все желающие, что же касается обучающих проектов, то тут мы на основе обратной связи создали специальный проект для самозанятых.

В 2022 впервые стартовал бизнес-лагерь «Мой бизнес» для самозанятых, который прошел в Геленджике. Это пятидневный интенсив для предпринимателей, применяющих налог на профессиональный доход. В текущем году второй бизнес-лагерь «Мой бизнес» обучил 100 самозанятых Кубани.

— Пользуется ли спросом витрина самозанятых и как это помогает в продвижении товаров и услуг?

— Самозанятым бывает непросто выйти на рынок и занять свою нишу только потому, что о них мало кто знает. Чтобы помочь им в продвижении, мы создали новую меру поддержки — «Онлайн-витрину самозанятых». По сути, это интернет-сервис, где можно бесплатно представить свои товары и услуги. Стать участником может каждый самозанятый, зарегистрированный в приложении «Мой налог» и работающий в Краснодарском крае. Сейчас более 200 карточек самозанятых уже размещено на сервисе.

Это проекты в сфере консалтинга, проектирования, маркетинга, туризма и создания сувенирной продукции и различных изделий ручной работы. На витрине можно найти интересующий товар или услугу, воспользовавшись поиском по четырнадцати категориям: «Дизайн и творчество», «Обучение и репетиторы», «Товары для дома и декор», «Продукты собственного производства», «Услуги для детей», «Туризм» и другие. Площадка позволяет привлечь клиентов и вывести проект на новый уровень.

Узнать подробнее о мерах поддержки бизнеса и обратиться за консультацией специалиста Центра «Мой бизнес» можно по номеру: 8(800)707-07-11, а также оставив заявку на сайте www.moibiz93.ru

Какие консультации могут получить предприниматели в Центре «Мой бизнес»

- начало ведения собственного дела
- финансовое планирование
- маркетинговое сопровождение деятельности и бизнес-планирование
- патентно-лицензионное сопровождение услуги
- правовое обеспечение деятельности
- применение трудового законодательства

Мы не боимся выходить на долгосрочную перспективу, поэтому и достигаем таких впечатляющих результатов

Сергей Штоль, директор по работе с корпоративными клиентами Росбанка в Южном регионе,— о трендах на рынке среднего и крупного бизнеса, преимуществах цифровой валюты и впечатляющих финансовых результатах банка по итогам уходящего года

— Сергей, расскажите, какие сегодня существуют тренды на рынке среднего и крупного бизнеса на юге России?

— В ситуации ухода с рынка значительной части зарубежных производителей и торговых компаний основной тренд, который я хочу выделить,— это импортозамещение. Наибольший рост сегодня наблюдается у тех предприятий, которые смогли занять место вышедших с рынка иностранных игроков. Активно развиваются компании, которые занимаются переработкой, производством пищевой промышленности, сельским хозяйством, торговлей на экспорт и рядом других задач. Причем этот тренд стабилен на протяжении последних двух лет.

Если в какой-то момент были опасения, связанные с введением ограничений на рынке и в целом с нестабильной ситуацией в российской экономике, то сегодня, глядя на кредитный портфель Росбанка и на показатели наших клиентов, мы видим, что предприятия не просто стабильно работают, но и демонстрируют впечатляющее развитие. В некоторых отраслях мы видим рост производства на 30–50%. Это не может не радовать и не удивлять в таких неоднозначных экономических реалиях.

— В чем заключается стратегия работы Росбанка на юге России? Какие тенденции вы видите в развитии бизнеса в регионе? С какими предприятиями каких отраслей в Южном и Северо-

Кавказском федеральных округах работает банк?

— Стратегия Росбанка на юге России не сильно отличается от стратегии банка в целом по стране. Наши цели достаточно амбициозны. На юге России мы демонстрируем действительно впечатляющую динамику. Дело в том, что южные регионы — это многогранная структура отраслей, начиная от рекреационного кластера в Сочи и заканчивая промышленным и высокотехнологичным производством в

пойдет о территории от Волгограда до Сочи, которая включает в себя Южный и Северо-Кавказский федеральные округа. Здесь с начала 2023 года корпоративный кредитный портфель банка продемонстрировал общий рост порядка 65%. По итогам девяти месяцев текущего года кредитный портфель среднего и крупного бизнеса на юге России составляет порядка 76–80 млрд руб. При этом в сегменте среднего бизнеса мы выросли на 85%.

«В 2022 году мы добились роста по всем основным направлениям бизнеса и достаточно впечатляющего финансового результата. Мы, как и прежде, остаемся системно значимым банком, наши кредитные рейтинги остались на максимально высоком уровне»

Волгоградской, Ростовской областях, а также Ставропольском крае.

Мы также начали поддерживать жилищное строительство. Сейчас мы готовы обеспечивать застройщикам проектное финансирование и планируем стать одним из тех четырех-пяти основных банков на юге страны, которые работают с этой отраслью.

— Какова динамика кредитного портфеля Росбанка на юге страны в вашем направлении?

— Что касается бизнеса Росбанка на юге страны, в данном случае речь

— В целом набор отраслей, с которыми мы работаем, достаточно постоянный, как я говорил выше. Основные отрасли, в которых мы выросли, это торговля, производство продуктов питания, медицинские услуги, фармацевтика, экспорт сельскохозяйственных культур и прочей сельскохозяйственной продукции. Это те локомотивы, благодаря которым мы показываем значительный прирост кредитного портфеля. Также банком принято решение освоить финансирование строительной отрасли, но пока это направление еще не оказывает существенного влияния на портфель.

— Изменились ли потребности бизнеса? Какие продукты на сегодняшний день наиболее востребованы клиентами?

— У бизнеса есть потребность как в кредитовании, так и в расчетно-кассовом обслуживании. В условиях, когда платежные инструменты стали не такими комфортными, какими они были ранее, большим спросом стало пользоваться предложением услуг по организации валютных платежей за пределами Российской Федерации. Это очень востребовано нашими клиентами, которые занимаются экспортом и импортом продукции. Мы неплохо с этим справляемся.

Что касается рискованных продуктов, то у нас есть клиенты, которые использовали в торговле длительные отсрочки иностранных производителей. В настоящее время, как мы



Интерьеры офиса Росбанка в здании башни ОКО в «Москва-Сити»



Сергей Штоль, директор по работе с корпоративными клиентами Росбанка в Южном регионе

понимаем, эти отсрочки аннулированы, соответственно, клиентам требуется больше оборотного капитала. Соответственно, это авансирование зарубежных поставщиков для осуществления бесперебойной хозяйственной деятельности. Таким образом, краткосрочное финансирование с нашей стороны закрывает потребности клиентов банка.

Безусловно, у нас можно получить кредитные средства и по программам с государственной поддержкой. В тот момент, когда начался цикл повышения Центробанком ключевой ставки, господдержка стала играть все большую роль в финансировании отдельных инвестиционных и инфраструктурных проектов.

— Как Росбанк работает с туристической отраслью на юге России?

— Как правило, продукты, которые востребованы туристической отраслью, направлены на развитие отельных гостиничных комплексов, различных зон отдыха и так далее. Обычно спрос в данной отрасли проявляется в межсезонье и выражается в привлечении кредитных ресурсов на реконструкцию гостиничного фонда, строительство каких-то новых блоков отелей, пансионатов и так далее. В этой части мы участвуем в ряде проектов, финансируя их. Кроме того, мы помогаем размещать свободную ликвидность на этапе, когда у наших клиентов образуются излишки денежных средств. Речь идет о различных депозитных схемах.

— Если перейти от разговора о традиционных продуктах банка к новейшим диджитал-технологиям, то в первую очередь хочется узнать о таком инструменте, как цифро-

вой рубль. Насколько Росбанк готов к внедрению в свой инструментарий цифрового рубля?

— Начну с того, что не так давно Росбанк продемонстрировал первую в России тестовую сделку по покупке золота за цифровые рубли. По своей сути цифровой рубль — это третья форма рубля, после наличного и безналичного. Планируется, что цифровые рубли будут храниться в цифровых кошельках граждан, которые, в свою очередь, будут открываться на платформе Банка России. Операции с цифровыми рублями также

«По своей сути цифровой рубль — это третья форма рубля, после наличного и безналичного. Планируется, что цифровые рубли будут храниться в цифровых кошельках граждан, которые, в свою очередь, будут открываться на платформе Банка России»

будут проходить на этой платформе. Доступ к цифровым кошелькам будет осуществляться через обычные дистанционные каналы — мобильные приложения банков и интернет-банк.

— В чем преимущества цифровой валюты?

— Во-первых, благодаря цифровой природе валюты становится возможным использовать смарт-контракты, которые позволяют обезопасить и оптимизировать сделки. Еще одна возможность, связанная с проведением цифровых валютных операций, это безналичные расчеты с помощью цифровых рублей. Такие расчеты по-

зволят повысить эффективность и гибкость прежде всего международных операций. В перспективе цифровой рубль способен создать новую инфраструктуру для глобальных расчетов. Введение цифровых рублей откроет нам возможности для целевого и субсидированного кредитования в рамках государственных программ. В отличие от традиционной валюты, цифровые рубли могут быть запрограммированы на обеспечение большего контроля и надзора со стороны Центробанка. Такая возможность программирования позволяет анализировать движение денежных средств от начала до конца операции.

Клиенты, принимающие участие в «пилоте», уже высоко оценили удобство доступа к платформе цифрового рубля через дистанционное банковское обслуживание Росбанка, а также высокую скорость выполнения операций и понятный интерфейс. Мы считаем, что этот опыт положительно влияет на восприятие возможностей цифрового рубля и открывает новые горизонты для расчетов и переводов в будущем.

— Какие цифровые сервисы используют клиенты Росбанка?

— Начну с того, что большинство счетов в Росбанке открывается дистанционно. Вся документация, в т. ч. кредитно-обеспечительная, подписывается электронно-цифровой подписью — это очень удобно. То есть на сегодняшний день мы встречаемся с клиентом больше для того, чтобы познакомиться, посмотреть место ведения бизнеса, обсудить потребности. Вся техническая работа проводится уже посредством дистанционных каналов.

В банке даже есть роботизированные сотрудники, которые заменяют работу большого количества персонала. Например, роботы обрабатывают документы и отвечают различным инстанциям. В течение 2022 года искусственный интеллект обработал более 250 тыс. запросов от государственных органов и отправил клиентам более 15 тыс. ответов и уведомлений. Один такой помощник заменяет нам порядка 200 человек. В итоге мы распределяем человеческий ресурс

на то направление, где нам это действительно необходимо.

— Какова дальнейшая стратегия банка?

— Мы планируем прирастать в сегменте среднего и крупного бизнеса, становясь, особенно в сегменте среднего бизнеса, домашним банком для большей части операций и продуктов нашего клиента. В этом году банк отметил свое 30-летие. Мы прошли достаточно долгий путь и планируем и дальше оставаться таким же надежным финансовым партнером для наших клиентов. Как известно, самый сильный элемент — самый гибкий, поэтому мы хотим быть самыми гиб-

Росбанк обслуживает порядка 1,7 млн активных розничных клиентов, около 88 тысяч активных клиентов малого бизнеса и более 13 тысяч активных клиентов корпоративного бизнеса в 60 регионах России. Сеть банка насчитывает порядка 178 отделений и более 26,4 тыс. банкоматов, включая банкоматы партнерской сети. Росбанк включен Банком России в перечень 13 системно значимых кредитных организаций. Банк имеет наивысшие кредитные рейтинги национальных рейтинговых агентств (АКРА, AAA (RU), «Эксперт РА», ruAAA).

Росбанк на протяжении последних пяти лет стабильно входит в высшую группу надежности кредитных организаций по версии журнала Forbes, является значимым игроком на рынке. По итогам 2022 года занимает 2 позицию среди частных банков по объему ипотечного портфеля. Также банк входит в топ-3 по портфелю автокредитов среди всех банков на рынке. В 2022 кредитная карта Росбанка МИР #120наВСЕ Плюс стала победителем в номинации «Выбор клиента» рейтинга Frank Credit Cards Award 2022. Росбанк стал лауреатом XVI ежегодной премии Retail Finance Awards 2022, вручаемой журналом The Retail Finance за достижения в области развития розничного финансового бизнеса в России, в 4 номинациях из 7.

Росбанк входит в число лучших работодателей России: в 2022 банк получил наивысшую оценку среди работодателей в рейтинге Forbes в категориях «Экология» и «Корпоративное управление» и «Золото» в категории «Сотрудники и общество». По итогам ежегодного всероссийского конкурса для социально ответственного бизнеса «Лидеры корпоративной благотворительности», проводимого Ассоциацией «Форум доноров», Росбанк вошел в список компаний, внедряющих лучшие практики корпоративной социальной ответственности на российском рынке.

кими, мы умеем быстро подстраиваться под потребности клиентов, под их запросы, и это очень важно в текущий момент. Мы получаем обратную связь от клиентов и следим за нашими конкурентами, понимая, что где-то мы сильнее, а где-то нам нужно измениться под реалии рынка, чтобы и банк, и наш продукт был более востребован. Мы знаем, над чем нам работать, чтобы становиться лучше.

В 2022 году мы добились роста по всем основным направлениям бизнеса и достаточно впечатляющего финансового результата. Мы, как и прежде, остаемся системно значимым банком, наши кредитные рейтинги остались на максимально высоком уровне.

Что касается текущего года, то по итогам первого полугодия прибыль банка после налогообложения составила порядка 19 млрд руб. Чистая прибыль за второй квартал также выросла на 16% по сравнению с первым кварталом. Все наши бизнес-линии показывают положительную динамику, при этом банк повысил операционную эффективность до уровня 47% по итогам первого полугодия, а также сохранил достаточность капитала на высоком уровне — 16%.

ЦЕНЫ ЗАСТЫЛИ НА ДНЕ БОКАЛА

КУБАНСКИЕ ВИНОГРАДАРИ СОБРАЛИ В ЭТОМ ГОДУ 260 ТЫС. ТОНН ВИНОГРАДА, ЧТО НА 7% МЕНЬШЕ УРОЖАЯ ПРОШЛОГО ГОДА. К ПОТЕРЯМ, ПО ДАННЫМ ВЛАСТЕЙ, ПРИВЕЛИ ПОГОДНЫЕ УСЛОВИЯ — В САМОМ КРУПНОМ ВИНОГРАДАРСКОМ РАЙОНЕ КУБАНИ ВО ВРЕМЯ СОЗРЕВАНИЯ ЯГОДЫ ПРОШЛИ СИЛЬНЫЕ ДОЖДИ. ПРОИЗВОДИТЕЛИ КУБАНСКОГО ВИНА НЕ ПРОГНОЗИРУЮТ УВЕЛИЧЕНИЯ ЕГО СТОИМОСТИ ИЗ-ЗА НЕУРОЖАЯ, ПО ИХ ДАННЫМ, НЕЗНАЧИТЕЛЬНЫЙ РОСТ ЦЕН НА ВИНОДЕЛЬЧЕСКУЮ ПРОДУКЦИЮ ВОЗМОЖЕН В ПРЕДЕЛАХ ИНФЛЯЦИИ. ОНИ ОТМЕЧАЮТ, ЧТО ОСНОВНАЯ ПРОБЛЕМА ДЛЯ ОТРАСЛИ СЕГОДНЯ — НЕ СНИЖЕНИЕ СБОРА ВИНОГРАДА, А ДАВЛЕНИЕ НА РЫНОК ИМПОРТНОЙ БУТИЛИРОВАННОЙ ВИНОДЕЛЬЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ СТОИМОСТЬЮ ДО 500 РУБ.

НАТАЛЬЯ РЕШЕТНЯК

По данным министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, в этом году в регионе собрали 260 тыс. тонн винограда. Это на 7% меньше, чем в прошлом году. В 2022 году на Кубани урожай винограда составил 280 тыс. тонн, почти 75% ягоды собрали в Темрюкском районе.

ДОЖДЬ ПОДМОЧИЛ ЦИФРЫ «Ситуацию осложнила погода. В Темрюкском районе, в одном из виноградарских муниципалитетов края, во время созревания ягоды прошли сильные дожди», — сообщил губернатор Краснодарского края Вениамин Кондратьев.

Вместе с тем сокращение урожайности винограда не отразится на стоимости готовой винодельческой продукции, отмечают опрошенные «G» представители отрасли.

«Этот фактор значимого влияния на уровень цен на вино не окажет. Можно ожидать рост на 5–7%. Он будет обусловлен ростом ставок акцизов, а также удорожанием вспомогательных материалов. 2023 год выдался сложным для рынка, который переполнен винами российских производителей вследствие высокого урожая винограда в 2022 году, а также из-за наличия на полках большого количества очень доступного импортного вина стоимостью чуть выше 300 руб.», — заявил «G» генеральный директор темрюкской винодельни «Фанагория» Петр Романишин.

Основатель «Винодельни Гунько» из станицы Нижнебаканской Крымского района Владимир Гунько заявляет, что урожай этого года стал одним из лучших за последние годы, официальные цифры, по его мнению, занижены.

«Не было никакого снижения урожая, обычный год. Просто меньше стали производить и покупать винограда. Дело в том, что огромные поставки импортной винодельческой продукции из Грузии, Молдовы и других стран Европы вызвали серьезные проблемы в отрасли. Эти поставки привели к падению объемов продаж российского вина, а складская затаренность винодельческих хозяйств стала беспрецедентной. Емкости заполнены вином из предыдущего урожая, новый некуда девать», — комментирует Владимир Гунько.

Он добавляет, что стоимость винодельческой продукции может увеличиться в пределах инфляции — до 10%.



ФОТО ВЯЧЕСЛАВА КУРТАЛЕВА

ИМПОРТ ДАВИТ НА ГРОЗДЬ По данным замминистра сельского хозяйства региона Владимира Сухомлинова, объем поставок вина из-за рубежа в Краснодарский край в первом квартале текущего года вырос на 30% и составил 7,3 млн дал. При этом собственное производство вина в крае составило 6 млн дал — превышение импорта над собственным производством составило 1,3 млн дал. В частности, рекордным стал импорт игристых и шампанских вин — 1,9 млн дал (без учета стран ЕАЭС). В прошлом году этот показатель был ниже на 32%.

Кубанские виноделы называют засилье дешевого импортного вина одной из главных проблем. Чтобы поддержать продажи российской продукции, правительство России увеличило ставки ввозных таможенных пошлин на вина из недружественных стран с 12,5 до 20%, они будут действовать до конца 2023 года.

По мнению председателя совета директоров, президента винодельческой компании «Абрау-Дюрсо» Павла Титова, российский рынок «затоплен» дешевым импортным суррогатом, который позиционируется как вино.

«Ситуация абсолютно критическая. На данный момент мы фиксируем рекордный объем данной продукции. Да, мы приняли новую систему пошлин,

В ЭТОМ ГОДУ В РЕГИОНЕ СОБРАЛИ 260 ТЫС. ТОНН ВИНОГРАДА

но до конца это не исключает несправедливую конкуренцию. Пошлины не все решают, так как есть страны, которые ими не облагаются», — добавил господин Титов.

Он напомнил, что в стране существуют законы, которые подразумевают проверку качества продукции, представленной на полках, однако никаких «широких действий» по изыманию суррогата из оборота не предпринимается.

ВИНОГРАДАРИ ЖДУТ ТРАКТОРИСТОВ Дефицит рабочей силы в отрасли виноградарства и виноделия Кубани также является существенной проблемой. По оценке виноделов, он достигает 50%.

«Мы испытываем глубочайший дефицит рабочей силы. Страдают от этого виноградники, производство и даже наш центр туризма, который является неотъемлемой частью компании», — отметил господин Титов.

По словам Петра Романишина, в дефиците — трактористы, рабочие на виноградниках.

Гендиректор ООО «Агрофирма "Южная"» Игорь Чемерис также заявил о «катастрофической» нехватке трактористов в отрасли виноделия.

По его словам, трактористам предлагают зарплату 80–120 тыс. руб., но работников все равно не хватает.

Владимир Гунько отмечает, что в виноградарских хозяйствах, расположенных «подальше от моря», кадровый вопрос настолько остро не стоит. «Зарплату надо повышать, и не будет кадровых проблем», — уверен эксперт.

ДЛИННЫЕ ДЕНЬГИ НЕ ТЯНУТСЯ К ЛОЗЕ Для восстановления объемов производства продукции, которое ранее осуществлялось российскими предприятиями из импортного винограда, необходимо еще пять-шесть лет активной работы по закладке виноградников, подсчитали в региональном минсельхозе.

«Закладка новых виноградников нашими собственными саженцами составляет 60%, и эта цифра будет увеличиваться. Весной этого года мы уже заложили 1,3 тыс. га виноградников. Общая площадь виноградников Краснодарского края в России составляет 33,5%», — рассказал господин Сухомлинов.

Ожидается, что производство саженцев в крае увеличится на 27% и составит 4,2 млн штук в год за счет вступления в строй нового, уже четвертого питомника.

Представители отрасли заявляют о необходимости в течение пяти лет выдавать субсидии на покупку не только отечественных, но и импортных саженцев винограда.

«Наши питомники по выращиванию саженцев винограда пока не сформированы окончательно и не могут полностью удовлетворить потребность виноградарских хозяйств. Нужен переходный период, чтобы уйти от импортной зависимости и увеличить площади виноградников. Пока наши питомники удовлетворяют спрос примерно на 20%», — отметил основатель «Винодельни Гунько».

Также, по его словам, актуальной поддержкой государством виноградарей стала бы возможность брать долгосрочные кредиты. «Банки не хотят работать с виноградарями, им выгодно работать с зерновиками, которые оформляют короткие кредиты. Они взяли заем весной, засеяли поле, осенью собрали урожай и вернули деньги. У нас так не получается, у нас минимум потребуется 5 лет, а то и 10, чтобы кредит вернуть. Второе — нам нужен лизинг. Сегодня, по закону, нельзя иметь основное оборудование не в собственности», — резюмирует эксперт. ■

42%
российских вин и шампанского
производят на Кубани

43%
в регионе выделено
под виноградные угодья

30 тыс. га
от общей площади виноградников
в России занимают кубанские
виноградные насаждения

33,5%
виноградарских
организаций работают
в Краснодарском крае

86
крестьянско-фермерских
хозяйств специализируются
на виноградарстве

ВСТРЕТИТЬ НОВЫЙ ГОД У МОРЯ

Куда на побережье поехать на зимние праздники

Курорты Краснодарского края в новогодние праздники приготовили для гостей насыщенную развлекательную программу. На Черноморском побережье вас ждет волшебная ночь с поздравлениями и увлекательными представлениями. Начните новый год с незабываемого отдыха у моря!

Комфортабельные гостиницы с широким выбором номеров самого разного уровня предлагают отдых на любой вкус и кошелек. При этом цены в зимний сезон значительно ниже, чем летом, а некоторые средства размещения при бронировании до 1 декабря предлагают скидки до 10%.

Сочи

Одно из самых популярных туристических направлений в новогодние каникулы, конечно же, Большой Сочи. Теплое солнце в зимние дни далеко не редкость в этих местах. «Сочи в период новогодних праздников прекрасен! В городе все сверкает и искрится. Сочи украшен елками и миллионами огоньков. В каникулы найдется развлечение на любой вкус и возраст. Можно посетить резиденцию Деда Мороза, погулять в местных парках, поплавать с дельфинами в дельфинарии или сходить на новогодний спектакль в Зимний театр», — рассказывает директор апарт-отеля BREVIS Анна Балашова.

Богатую развлекательную программу подготовили для гостей в Одиссее Wellness Resort. «Рестораны комплекса порадуют гурманов в новогодние каникулы праздничными блюдами от шеф-повара. На караоке-party гости смогут блеснуть вокалом и знанием любимых новогодних песен, а на зажигательной вечеринке в стиле 90-х — танцевальным мастерством. В кинозале каждый день будут показывать популярные фильмы, а вечера станут по-настоящему праздничными с оригинальными номерами и веселыми шутками от петербургских артистов», — рассказывают в отеле.

Остановиться можно и в самом сердце Сочи — в апарт-отеле BREVIS. Отель предлагает комфортное размещение для больших компаний или семей с детьми. Здесь есть кухня, а значит, можно готовить привычную детям еду, есть гостиная, где можно нарядить елку и проводить время всем вместе, да и пространства больше, чем в номере.

«У гостей апарт-отеля есть полная свобода выбора: заказать новогодний банкет в местном ресторанчике или отметить праздник в кругу семьи в наших новых комфортных апартаментах. А под Новый год мы обязательно поздравим всех наших гостей», — рассказывает Анна Балашова. Посетители апарт-отеля могут совместить горнолыжный отдых с субтропической зимой, а также вдоль нагуляться по свободной набережной и в вечнозеленых парках.

Впечатляет масштабами 27-этажное здание с волнообразным фасадом Grand



Путешествие к морю — прекрасное начало нового года!

Karat Sochi. Отель европейского уровня расположился на первой береговой линии в самом центре Сочи. Из номеров открывается великолепный вид на море. К услугам гостей рестораны с авторской кухней и бары, залы для торжеств и деловых мероприятий, детская комната, спа, сауна, хаммам, круглосуточный тренажерный зал, а также открытый подогреваемый бассейн, в котором круглый год поддерживается идеальная температура 28°C: поплавать в клубах пара зимой — настоящее удовольствие!

Туапсинский район

Туапсинский район входит в пятерку самых популярных курортов Черноморского побережья в новогодние праздники. «В межсезонье большое внимание гости уделяют экотуризму. Наш район богат уникальными природными достопримечательностями и экотропами: скала Киселева, каньон реки Бешенки, гора Индюк — это уникальные места в России, которые обязательно стоит увидеть», — рекомендует основатель компании Lavicon Сергей Лютый.

Масштабный комплекс Lavicon Hotel Collection находится на первой береговой линии поселка Небуг Туапсинского района. Инфраструктура комплекса включает Lavicon Hotel Collection 4*, Lavicon Apart Hotel Collection 5*, спа-центр на трех тыс. кв. м, ресторанный комплекс, детские клубы и многое другое. Гостей Lavicon ждет сервис европейского уровня. Поплавать в крытом бассейне с подогревом и панорамным видом на море — истинное удовольствие. Здесь же есть и бассейн для детей. Расслабляющий эффект можно усилить в термальной зоне, в которой есть хаммам, травяная сауна, джакузи, финская сауна, купель, контрастный душ, кедровая бочка и кабинеты для проведения спа-ритуалов. Любители активного отдыха могут зарядиться энергией в тренажерном зале.

«В новогодние каникулы команда отеля будет радовать гостей выступлениями артистов, детскими развлекательными шоу-программами, квестами, творческими и кулинарными мастер-классами, праздничными бьюти-ритуалами в спа-центре. Один из плюсов комплекса — это сильная анимационная команда, которая работает ежедневно вместе с воспитателями в детских игровых комнатах (при отеле и в ресторане), позволяя родителям провести это время с пользой для себя», — рассказывает Сергей Лютый.

Другой крупный комплекс, где также есть крытый бассейн с панорамным видом, расположился на одном из лучших песчано-галечных пляжей поселка Лермонтово. «Вдали от городской суеты, забот и режима многозадачности вы переключаетесь и погружаетесь в единство с чистым воздухом, красотой природы, завораживающими закатами и многообещающими рассветами. Время словно останавливается, чтобы вы почувствовали силу и энергию основных природных стихий (Земля, Вода, Огонь, Воздух), основополагающих элементов, которые уникально собраны в одном месте», — говорится на сайте компании Golden Hills.

Комфортные номера, панорамный ресторан, откуда открывается чудесный вид на море и где для вас приготовят вкуснейшие блюда: здесь есть все, что необходимо для приятного отдыха. В новогоднюю ночь для гостей отеля проведут тематический вечер с праздничным банкетом, выступление кавер-группы и шоу-балета и, конечно же, зрелищный фейерверк.

Целых три современных корпуса ждут гостей в курортном комплексе «Молния Ямал», расположенном в Небуге. Из окон номеров, лоджий, террас и балконов открывается потрясающий вид на горы и морские горизонты. К услугам гостей крытый бассейн, сауна и спортивный зал. Трехразовое питание организовано

по системе «шведский стол». Участников новогоднего тура ждет праздничный банкет, дневные и вечерние анимационные программы для детей и взрослых, караоке и море живой музыки. Кроме того, можно поиграть в боулинг и бильярд, а детям точно понравятся игровые автоматы. Включены в программу и пешие экскурсии с гидом.

Анапа

Анапа и зимой остается одним из центров семейного отдыха. «Все больше отелей, санаториев, ресторанов и развлекательных локаций для детей выходят на круглогодичный формат работы. Кроме этого, администрация города постоянно создает условия для семейного отдыха в межсезонье. Погода в Анапе в зимний период хоть и переменчивая, но все же дает возможность насладиться прекрасными прогулками по паркам и скверам, а также главной достопримечательности города — шикарному песчаному берегу моря. В самую главную сказочную ночь года можно будет загадать желания под шум морской волны», — рассказывает менеджер отдела продаж санатория & спа «Старинная Анапа» Светлана Гилева.

Расположенный на центральной набережной санаторий «Старинная Анапа» предлагает совместить отдых с лечебными и восстановительными процедурами. Для маленьких гостей в новогодние каникулы в здравнице проведут встречи с любимыми героями, активные игры и мастер-классы.

А в пансионате «Урал», кроме традиционных в праздничные дни мероприятий, в первый день нового года туристам предлагают поучаствовать в рыбалке. Кроме того, здесь можно посетить гидро-термальный комплекс. Эта зона включает коллекцию бань и саун с разным терапевтическим воздействием. Большой популярностью у туристов пользуются также комплексные программы от ведущих брендов спа-косметики.

В рождественский или новогодний тур можно отправиться и в санаторий «Родник». Прямо на территории здравницы находятся три природных источника минеральной воды, а потому бальнеологический эффект обеспечен. Здесь есть все, чтобы расслабиться и перезарядиться: бассейн с минеральной водой, сауна, хаммам, андуляционная массажная система, гидромассаж, фитобар, бювет. И все же новогодние праздники — в первую очередь время радости и веселья. Гостей санатория ждет полный анимационный сервис с ежедневными развлекательными программами, а также караоке, дискотека и многое другое.

Сочи, Туапсинский, Анапский или другие районы — какое бы направление вы ни выбрали, отдых на курортах Черноморского побережья Краснодарского края в новогодние дни оставит незабываемые впечатления, эмоции и подарит праздничное настроение!

ПОЛИС ВАМ В ПОЛЕ

НА КУБАНИ СТРАХОВЫЕ ВЫПЛАТЫ АГРАРИЯМ В ПОСЛЕДНИЕ ГОДЫ РАСТУТ. ТАК, В 2022 ГОДУ ОБЪЕМ ВЫПЛАТ ПО СТРАХОВАНИЮ СЕЛЬХОЗРИСКОВ В РЕГИОНЕ СОСТАВИЛ 451 МЛН РУБ.— МАКСИМУМ ЗА ПЯТЬ ЛЕТ, ПРИВОДИТ ДАННЫЕ НАЦИОНАЛЬНЫЙ СОЮЗ АГРОСТРАХОВЩИКОВ (НСА). ПО МНЕНИЮ УЧАСТНИКОВ РЫНКА, СПРОС НА СТРАХОВУЮ ЗАЩИТУ В КРАЕ БУДЕТ УВЕЛИЧИВАТЬСЯ. АГРАРИИ ХОРОШО ОСОЗНАЮТ, КАКИЕ РИСКИ УГРОЖАЮТ ИХ ПРОИЗВОДСТВУ, И ПРОСЧИТЫВАЮТ ИХ ПОСЛЕДСТВИЯ. ХОТЯ К СТРАХОВАНИЮ ДО СИХ ПОР ОТНОСЯТСЯ НАСТОРОЖЕННО. АНДРЕЙ ПУГАЧЕВ

СТИМУЛЫ ЗАСТРАХОВАТЬСЯ Для Краснодарского края наиболее актуальные риски — заморозки и засуха. Как сообщили «Г» в краевом министерстве сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности, с начала 2023 года наибольшую площадь страхования в регионе имеют зерновые культуры. Застрахованная и просубсидированная посевная площадь под ними составляет 151 тыс. га.

«Просубсидированная площадь застрахованных сельхозугодий в крае с каждым годом растет. В 2021 году она составила 146 тыс. га, в 2022-м — 578 тыс. га. На начало ноября текущего года просубсидировано 223 тыс. га застрахованных сельхозугодий», — прокомментировали в аграрном ведомстве Кубани.

Что касается страхования в животноводстве, то количество застрахованных животных с государственной поддержкой за 2021 год, по данным минсельхоза края, составило 1565 тыс. голов, в 2022 году — 600 тыс. голов, на конец ноября 2023 года просубсидировано 936 тыс. застрахованных голов.

Для стимулирования страхования в области растениеводства и животноводства предусмотрена увязка механизма агрострахования с иными механизмами оказания господдержки. Среди таких механизмов — повышающий коэффициент для сельхозпроизводителей, использующих агрострахование, при предоставлении несвязанной поддержки, а также при предоставлении субсидий на 1 кг молока. Есть и понижающий коэффициент — для аграриев, не пользующихся страхованием, при предоставлении средств господдержки на производство и реализацию зерновых культур.

Как сообщили «Г» в НСА, объем страховой премии на Кубани за шесть месяцев 2023 года составил 329 млн руб., включая страхование без господдержки. Ориентировочная же оценка ущерба по состоянию на 1 октября текущего года по застрахованным хозяйствам — пока на уровне 320–350 млн руб. Преимущественно это утрата посевов в результате зимнего вымерзания и летних штормовых явлений — сильных ливней, градобития, переувлажнения почвы.

Также осенью была отмечена серия вспышек африканской чумы свиней (АЧС) на свиноводческих комплексах. Однако, по данным НСА, они не были застрахованы в системе господдержки. Не защищенный системой агрострахования ущерб от этой утраты поголовья, по экспертным оценкам Союза агростраховщиков, может составить около 500 млн руб.

МУЛЬТИРИСК ИЛИ ЧС Под урожай 2023 года аграрии страховали более 757 тыс. га. Как отмечает президент НСА Корней Биждов, в Краснодарском крае, как и в целом на юге России, акцент в страховании очень сильно смещен на озимые культуры, которые были застрахованы на площади около 600 тыс. га. Преимущественно это пшеница (564 тыс. га), также озимый ячмень (32 тыс. га) и озимый рапс. Еще чуть более 150 тыс. га застрахованных площадей — яровые культуры, перечень которых достаточно обширен и разнообразен. Но при этом он включает в себя относительно мало



ФОТО: ДМИТРИЙ АЗАРОВ

зерновых: весной аграрии Кубани в большей степени страхуют масличные и технические культуры. Зерновые представлены кукурузой на зерно, которая была застрахована на 55 тыс. га, и единичными договорами страхования овса и риса.

«Относительно востребованным является страхование посевов сои (26 тыс. га), подсолнечника на зерно (24 тыс. га), сахарной свеклы (20 тыс. га). Также страхуются посадки многолетних насаждений — виноградники, сады, ягодники — на площади около 5,4 тыс. га. В этом году есть и договор страхования урожая винограда на около 700 га. Кроме того, заключены договоры страхования овощей по широкому спектру наименований», — сообщил господин Биждов.

Для защиты своих рисков аграрии Кубани использовали преимущественно программу мультирискового страхования. Хотя и на случай чрезвычайной ситуации (ЧС) было застраховано 107 тыс. га. Как пояснил собеседник «Г», при страховании урожая по мультирисковой программе, по которой застрахована основная часть сельхозплощадей на Кубани, выплаты отличаются сезонностью: сначала хозяйства убирают урожай, потом оценивают понесенные потери. Соответственно, основные выплаты по утрате урожая совершаются в осенне-зимний период.

Спрос на продукты агрострахования в Краснодарском крае обусловлен в первую очередь благодаря комплексу организационных мер Минсельхоза России на федеральном и региональном уровне и стимулированию аграриев к использованию инструментов страховой защиты, отмечает руководитель отдела корпоративного страхования филиала ООО «Абсолют Страхование» в Краснодаре Татьяна Письмак.

Осенью аграрии страхуют озимые зерновые культуры (пшеница, ячмень, рапс), весной — куку-

рузу, подсолнечник, горох, сахарную свеклу, а также виноградники по актуальным группам рисков сезона с учетом территориального расположения посевов хозяйства.

«На Кубани агрострахование в целом востребовано. Так, только в прошлом году застрахованная площадь посевов в регионе выросла за год в четыре раза. В этом году тенденция сохраняется», — отмечает директор филиала «Росгосстраха» в Краснодарском крае Ирина Зелицкая.

МЕНЬШЕ ДА ПРОЩЕ Страхование урожая от ЧС в Краснодарском крае тоже довольно востребовано. По словам госпожи Зелицкой, сельхозпроизводители получили понятный для них продукт, разработанный с учетом потребностей растениеводов в страховой защите урожая. По такому полису пострадавшим возмещается стоимость урожая, рассчитанная на основе прямых затрат на его выращивание и исходя из попавшей под неблагоприятные воздействия посевной площади. Также для аграриев важно, что им в этом случае не придется тратить время на сбор справок от метеостанций — процесс возмещения ущерба максимально упрощен.

Как отмечает руководитель управления сельскохозяйственного страхования компании «АльфаСтрахование» Станислав Кондратьев, защита урожая от чрезвычайной ситуации — относительно новый продукт. Его основные преимущества — скорость урегулирования страхового случая и более доступная стоимость. Объем покрытия по нему меньше, чем при страховании урожая по мультирисковой программе, но в качестве базовой страховки на случай масштабных природных явлений это очень неплохой вариант.

Определенный интерес аграриев к защите урожая от ЧС природного характера с господдержкой

НАИБОЛЬШУЮ ПЛОЩАДЬ СТРАХОВАНИЯ В РЕГИОНЕ ИМЕЮТ ЗЕРНОВЫЕ КУЛЬТУРЫ

отмечают и в других компаниях. Как рассказал директор по агрострахованию «Сберстрахования» Дмитрий Цветков, по итогам 2022 года совокупная страховая сумма по мультирисковой программе в их компании составила почти 2,8 млрд руб., а по страхованию от ЧС — 1 млрд руб. По итогам девяти месяцев текущего года интерес к программе мультирискового страхования снижается, зато совокупная страховая сумма по программе страхования от ЧС в компании уже превысила показатели 2022 года и составляет 1,2 млрд руб.

КЛИМАТ КАК ВЫЗОВ По оценкам Ирины Зелицкой, на Кубани крупные природные катаклизмы на уровне региона происходят относительно редко. В то же время при традиционно высокой урожайности даже локальный град может нанести ощутимые убытки тем хозяйствам, по полям которых он пройдет. Засуха, как и проливные дожди, могут значительно снизить урожайность риса. В целом плохая погода может повредить урожай у садоводов — даже плохой внешний вид яблок значительно снижает их рыночную стоимость, а значит, и доходы хозяйства.

Как отмечает Дмитрий Цветков, несмотря на благоприятный для сельскохозяйственных работ климат Кубани, именно он остается главным вызовом для аграриев. К примеру, вероятность засух на юге России составляет до 30%, суховея — до 35%.

При этом климатологи прогнозируют существенное повышение температур на большей части территории страны в ближайшие годы. ■



Полная версия
kommersant.ru/doc/6337938

Избавиться от боли в спине и суставах

Клиника TEMED: симбиоз компетентности и технологичности



Главный врач краснодарской Клиники TEMED, врач-невролог Мария Шамаева

По статистике, заболеваниями позвоночника страдают порядка 80–90% россиян. Почти половина трудоспособного населения берет больничный в связи с болью в спине. Растет число пациентов и в федеральной сети Клиник TEMED. Благодаря квалифицированной помощи врачей высочайшего уровня, а также суперсовременному оборудованию в лечении заболеваний опорно-двигательного аппарата здесь достигли больших успехов. За 15 лет работы пациентами Клиники стали уже более 50 тыс. человек, включая жителей Краснодарского края.

Статистика заболеваний: количество и характер

Клиника TEMED в Краснодаре — один из 10 филиалов федеральной сети. Здесь неврологи и травматологи-ортопеды диагностируют и лечат заболевания позвоночника и суставов. Ежедневно TEMED в Краснодаре посещают 30–35 пациентов. За 2,5 года Клиника приняла уже свыше 4 тыс. человек, включая более полутора тысяч в 2023 году. По прогнозам, до конца этого года лечение в краснодарской Клинике TEMED в общей сложности пройдут свыше 2 тыс. жителей Кубани.

Чаще всего в Клинику обращаются с жалобами на боли в спине, связанными с осложнениями остеохондроза позвоночника или грыж межпозвоночных дисков. «Традиционно преобладают пациенты с заболеваниями поясничного (70–75%) и шейного отделов позвоночника (20–25%), нередки и обращения с болью в грудном отделе», — рассказывает главный врач Клиники TEMED (Ткачева — Епифанова), невролог Мария Шамаева. Кроме того, пациенты обращаются с деформирующим артрозом коленных, тазобедренных суставов (гонартроз, коксартроз), синдромом «замороженного плеча», плантарным фасциитом и другими заболеваниями.

Главврач советует боль не игнорировать, так как она сигнализирует о возникновении проблемы, последствия которой непредсказуемы. Если заболевание вовремя не диагностировать и запустить, то можно не только столкнуться с ограничениями в привычной активности, но и оказаться в инвалидном кресле. Чтобы этого не произошло, важно не просто купировать боль, а устранить ее причину.

Показательно, что большинство пациентов Клиники — люди трудоспособного возраста. Лишь каждый пятый (или 21,5%) — старше 55 лет, и это говорит о том, что заболеваниям спины и суставов, вопреки стереотипам, все чаще подвержены молодые мужчины и женщины. Врачи связывают это с «сидячим», малоподвижным образом жизни, который ведут сегодня специалисты самых разных профессий: офисные работники, учителя, швеи, водители и многие другие.

Профилактика заболеваний: от самостоятельной помощи до квалифицированной

«Главная профилактика заболеваний спины и суставов — это здоровый образ жизни. Нужно избегать вредных привычек, не набирать лишний вес. Важно двигаться, тогда наши мышцы, межпозвоночные диски, суставы получают адекватный кровоток, а следовательно, и питание. В случае малоподвижного образа жизни структуры позвоночника питаются недостаточно, и процессы старения в них протекают быстрее», — поясняет Мария Шамаева.

Помимо этого, можно использовать арсенал Клиники — физиоаппаратуру. В плане профилактики генеративных изменений межпозвоночных дисков рекомендуется лечебная физкультура. Для тех, кто хочет заняться спортом, но боится, что может сделать что-то не так, в TEMED предлагают курс подготовки к занятиям в спортзале под руководством физического терапевта, который поможет постепенно развить двигательную

активность и подготовить суставы и мышцы к нагрузкам.

Для лечения в Клинике используют высокоинтенсивный терапевтический лазер, инновационную магнитотерапию, ударно-волновую терапию, кинезиотейпирование, паравerteбральное и внутрисуставное введение тромбоцитарнообогащенной плазмы. При этом пенсионерам предоставляют скидку 10% на все услуги Клиники, а медикаменты всем пациентам выдают совершенно бесплатно, без увеличения стоимости назначенного курса. Еще один приятный бонус — пациенты TEMED могут сделать МРТ с 15% скидкой у клиники-партнера по направлению. Ко всему, до конца декабря этого года первичный прием врача-невролога каждую пятницу стоит всего 999 руб.

Наполнить клетки энергией

В медицине используется множество типов физиооборудования, из которого в Клинике TEMED выбрали магнитную и лазерную терапии. По мнению экспертов TEMED, при лечении заболеваний спины и суставов применение именно этого оборудования показывает наилучший результат, что подтверждено многочисленными исследованиями. С точки зрения соотношения цены и качества, а также времени, затрачиваемого пациентом на прохождение процедуры, этот выбор считается оптимальным.

При этом в Клинике используют оборудование ведущих мировых производителей. «На сегодня это западные поставщики. Мы внимательно следим за разработками российских ученых, но пока не можем гарантировать нашим пациентам такую же эффективность от применения отечественного оборудования, которую показывает импортная техника. Как только появятся какие-то подтвердившие свою эффективность образцы российского производства, мы, безусловно, начнем их внедрять в нашу деятельность», — уточняет Мария Шамаева.

Основная задача физиооборудования — активировать метаболизм, накачать клетку энергией, дать организму тот ресурс, который ускорит процесс восстановления. И способы передачи этой энергии бывают очень разными. «Те лазеры, которые используем мы, имеют высокую глубину проникновения, поэтому в пораженной зоне они позволяют активировать клетки достаточно глубоко, именно там, где находится проблема, идет воспаление и где организму нужна

дополнительная энергия. Если мы говорим про более дешевые аналоги, они могут быть такими же мощными номинально, но при этом просто нагревать поверхность кожи. Это не только не даст организму дополнительного ресурса, но и может привести к плачевным последствиям. Хорошо, если вы не получите поверхностный ожог», — предостерегает главврач.

Всегда на пике технологий

Производители постоянно развивают свои тактики: подбирают необходимые частоты света, мощность и за счет этого добиваются все лучших и лучших результатов. Эти исследования эксперты TEMED регулярно отслеживают и изучают, а наиболее эффективные достижения внедряют в свою работу.

«Так же и с магнитом. Если вы попробуете более дешевые образцы, то, скорее всего, не получите желаемого физического эффекта, поскольку необходимого сокращения мышц не будет. Помимо этого, наши магниты обладают разными режимами работ за счет изменения интенсивности магнитного поля, сокращения или увеличения длительности импульсов и т. д., что позволяет очень тонко подбирать оптимальный уровень воздействия на организм для каждого пациента индивидуально.

Опытный физиотерапевт знает, как в определенных случаях применять аппаратуру. Поэтому само по себе оборудование имеет большое значение, но нельзя забывать, что лечит пациента не техника, а опытный врач. Какое бы ни было хорошее оборудование, если врач не понимает, что с вами происходит, если у него нет опыта, если он не может работать с современной техникой, то оборудование вам не поможет. Но и хороший врач при отсутствии необходимой технической базы тоже иногда не в силах помочь пациенту. Именно поэтому в нашей клинике присутствуют оба важнейших компонента: компетентные врачи, эксперты в своей области, и самое лучшее оборудование», — заключает Мария Шамаева.

Клиника TEMED

г. Краснодар, ул. Северная, 476
Телефон: +7 861 202 97 23

temed.ru



«ПАЛИТРА ВИРУСНЫХ ГЕПАТИТОВ БУДЕТ РАСШИРЯТЬСЯ»

Можно ли защитить печень от инфекции и почему люди могут не догадываться о том, что имеют хроническое заболевание этого органа, рассказала и. о. главного врача ГБУЗ «Специализированная клиническая инфекционная больница Краснодарского края» Виктория Бахтина

Гепатиты (воспаление печени) могут иметь разную этиологию, например, аутоиммунную или токсическую, сегодня речь пойдет о вирусных. Буквально 30–40 лет назад врачи знали только о гепатите А, так называемой болезни Боткина или желтухе, затем были выделены вирусы гепатита В и С. Как отмечает Виктория Бахтина, сегодня имеется более широкая палитра вирусов, которая включает вирусы Е, D, G.

— Я думаю, что это не предел, ученые продолжают работать над выявлением новых вариантов вирусов, так что, возможно, палитра вирусных гепатитов будет расширяться. Сегодня в мире, и в частности в России, наиболее распространены варианты А, В и С. При этом вирусы гепатита В и С относятся к социально значимым заболеваниям. Различаются эти вирусы разными механизмами передачи, если гепатиты А, Е имеют фекально-оральный механизм, то вирусы В и С передаются парентеральным путем (через кровь), — отмечает Виктория Бахтина.

— То есть гепатитами А и Е можно заразиться при несоблюдении простых правил гигиены?

— Да, вирус также может передаваться через загрязненные системы водоснабжения. Как правило, эти типы гепатитов распространены в странах с низким уровнем жизни. В России такие случаи тоже регистрируются, но благодаря прививочным кампаниям, которые проводятся среди населения по эпидпоказаниям, случаи эти единичные. При этом гепатит Е в Краснодарском крае встречается гораздо реже, чем А, буквально один-два случая в год.

— Чем опасен, например, гепатит А?

— Заразиться им может сразу большое количество людей, если, конечно, они не были привиты или не переболели им ранее. При этом болеют им сегодня и взрослые и дети. Протекает это заболевание в общем-то довольно благоприятно. Тем не менее встречаются единичные случаи с летальным исходом, конечно, гораздо реже, чем при гепатите В.

— Каковы симптомы гепатита?

— Клиническая картина практически одинакова при всех гепатитах. Среди симптомов могут быть: небольшое недомогание, пожелтение кожных покровов и склер, изменение цвета кала и мочи, тошнота, боли в правом подреберье, боли в суставах, слабость. При нетипичном течении заболевания изменения цвета кожных покровов может не быть. Это наиболее опасная форма в острый период, так как человек является источником инфекции, но клинически это практически не проявляется.

— Какова профилактика гепатитов А и Е?

— Все, кто выезжает в различные страны Африки, Азии, некоторые государства Карибского бассейна, должны понимать, что там возможна встреча с вирусами гепатитов А и Е. Против гепатита А есть вакцина, и мы



Виктория Бахтина

рекомендуем привакцинироваться как минимум за две недели до выезда, либо провести исследование на напряженность иммунитета и посмотреть, болел ли человек ранее или нет. Ведь многие люди среднего и старшего возраста переболели этими типами гепатитов еще в детстве.

— Вакцинация от гепатита А?

— Вакцинация входит в Национальный календарь по эпидемиологическим показаниям, то есть бесплатно прививаются определенные контингенты: сотрудники пищевых предприятий, работники, связанные с санитарно-техническими работами, медработники. Также бесплатную прививку получают те люди, которые оказались контактными в очаге заболевания, и больные с хроническими заболеваниями печени. Для остальных вакцинация платная. Однако это не настолько большие деньги, чтобы пренебрегать своим здоровьем. На случай вспышки гепатита А вакцина в Краснодарском крае есть в достаточном количестве. И если заболевание выявляется, проводятся все необходимые противоэпидемические мероприятия.

— Вы сказали, что гепатиты В, С наиболее социально значимы. Почему?

— Потому что речь в этом случае идет о миллионах инфицированных людей по всему миру. По данным главного инфекциониста России, в нашей стране инфицированы более 600 тыс. человек. И это только количество выявленных случаев. Вторая причина — от момента заражения гепатитами В и С до клинического проявления заболевания, как правило, проходит от двух до девяти месяцев, а в среднем это три–четыре месяца. В отличие от гепатита А болезнь начинается постепенно, без резкого подъема температуры. Она может быть субфебрильной, и человек просто не обращает на это внимания. Иногда он жалуется на снижение аппетита, повышенную усталость. При этом в 30–40% случаев болезнь может протекать без изменения цвета кожных покровов и склер. И через вре-

мя острая форма заболевания может перейти в хроническую.

Гепатит В и С в острой форме может протекать как легко, так и тяжело. На долю фульминантной формы (самой тяжелой, при которой развивается массивный некроз печени) при остром вирусном гепатите В приходится до 4% случаев. Эти случаи, как правило, заканчиваются летальным исходом, если вовремя не провести трансплантацию печени.

— Вы говорили об острой форме гепатитов В и С, а можно ли вылечить их хроническую стадию?

— Наибольшую опасность представляет собой хроническое течение гепатита. При остром гепатите В хронизация происходит в 15–20% случаев. Сегодня с помощью противовирусной терапии мы достигаем контроля над инфекцией, однако терапия длится от 3 до 5 лет, а иногда и пожизненно. А при хроническом гепатите С переход из острой формы в хроническую происходит гораздо чаще, но при этом медицина имеет в своем арсенале высокоэффективные противовирусные препараты, которые помогают достичь полного выздоровления пациента. Терапия длится в среднем от 8 до 12 недель. Такие препараты появились относительно недавно, до 2015 года хронический гепатит С мы лечили от года до двух лет с наименьшей эффективностью.

— То есть сегодня полное излечение хронического гепатита С возможно за 8–12 недель?

— Конечно, нет стопроцентной схемы, которая гарантирует результат, но эффективность современных схем достигает 98–99%. И конечно же, зависит от того, на какой стадии течения заболевания начали лечение.

— И все же встречаются случаи неполного излечения гепатита?

— Да, как я уже говорила, схемы высокоэффективны, но иногда мы не достигаем вирусологического ответа, и это может зависеть от нескольких причин: и исходные

мутации, и стадия фиброза и цирроза печени, и генотип, и наличие сопутствующих заболеваний, и опыт предыдущей противовирусной терапии, и межлекарственные взаимодействия, и приверженность пациента к терапии, и другие. Поэтому прежде чем назначить ту или иную схему терапии, мы пытаемся максимально снизить риски.

— А сколько жителей Краснодарского края больны хроническим гепатитом С?

— Ежегодно в крае выявляется от 1,5 до 2,5 тыс. новых случаев заболевания.

— Кто прежде всего находится в группе риска?

— Прежде всего те, кто контактирует с кровью и инфицированным материалом. Это потребители инъекционных наркотиков, пациенты, которые получают донорскую кровь, несмотря на то, что сегодня кровь обязательно обследуется на наличие вирусов. Безусловно, к группе риска относятся медицинские работники, а также те, кто использует непроверенный инструментарий для пирсинга и татуажа. Можно заразиться вирусом от полового партнера. Вообще-то мы все с вами в группе риска, и в первую очередь не привитые от гепатита В.

— Если человек переболел острой формой гепатитов В или С, не зная об этом, если у него уже хроническая стадия, как выяснить что он носитель вируса?

— Бывают случаи, когда болезнь выявляется случайно, например, пациент сдает анализы на маркеры гепатита для прохождения лечения в санатории. Поэтому мы, врачи, рекомендуем взять за хорошее правило раз в год сдавать анализы на маркеры гепатита. В таком случае человек может быть уверен, что не заражен вирусным гепатитом и не представляет опасности для окружающих.

— Проводятся ли такие исследования при диспансеризации?

— К сожалению, они не включены в перечень обследований при диспансеризации. Однако есть категории людей, которые в обязательном порядке обследуются на маркеры гепатита, например, медработники, беременные женщины, пациенты центров гемодиализа, доноры, пациенты перед плановым хирургическим вмешательством и многие другие.

— Тогда что делать людям при боли в области печени и тошноте? Сразу обращаться к терапевту?

— Да. Необходимо обратиться в поликлинику, к которой вы прикреплены.

— Есть ли вакцины от гепатитов В и С?

— В национальный календарь прививок входит вакцинация от гепатита В. Ей подлежат дети с рождения и взрослые до 55 лет. Прививка делается бесплатно. Считается, что после вакцинации человек защищен от вируса пожизненно, однако для определенных контингентов, например медработников, рекомендовано время от времени проверять титры антител. От гепатита С вакцины, к сожалению, не существует.

Клиника «Кивач»:

ДЕТОКС КАК ПУТЬ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ

«Договоримся о терминах!»

Нередко именно эта фраза открывает обсуждение актуальных вопросов искусства, культуры, науки. Четкое определение терминологии в нашем прекрасном, ежедневно меняющемся мире необходимо: к примеру, детокс – термин, настолько часто эксплуатируемый, что его суть стала весьма размытой.

«Кивач» – это в первую очередь клиника. Именно поэтому под детоксикацией мы понимаем нормализацию здорового (физиологического) состояния организма человека, конечная цель которой – профилактика и лечение широкого спектра заболеваний.

Цель определяет метод

Главная задача программ детоксикации – стойкий терапевтический эффект. Лечебные методики, среди которых и физиотерапевтическое воздействие в комплексе с лекарственными средствами (преимущественно натуральными и собственной разработки), направлены на максимальную активизацию естественных процессов саморегуляции организма человека: от обмена веществ до иммунной системы.

Безусловно, даже у двух людей с похожими показателями веса и состава тела метаболизм может заметно отличаться, поэтому структура программы и комплекс лечебных методик подбирается индивидуально.

У истоков

Более четверти века в клинике продолжается совершенствование терапевтического метода нормализации динамического равновесия внутренней среды (гомеостаза), обеспечивающего здоровье и активное долголетие. Разработанный российскими учеными метод детоксикации требовал клинического апробирования, и врачи клиники «Кивач» успешно



внедрили его в лечебный процесс.

Сегодня «Кивач» – это собственная исследовательская база, огромный практический опыт применения детоксикации при различных заболеваниях, регулярное внедрение современных медицинских рекомендаций и разработок. Это позволяет клинике занимать лидирующие позиции в области превентивной медицины.

Внимание к мелочам рождает совершенство

Детокс-программы клиники «Кивач» – это комплекс диагностических, лечебных и профилактических мероприятий, направленных на перезагрузку всех систем организма.

Детокс в клинике длится не менее 7 дней, так как за более короткий период провести все процедуры, необходимые для получения результата, невозможно.

Непосредственно в процессе прохождения детокс-программ многие наши гости отмечают

снижение веса, очищение кожи, восстановление жизненного тонуса, ощущение легкости, прилив сил.

Чтобы сделать пребывание в клинике максимально комфортным, мы начинаем взаимодействие с гостями до их приезда: возможность предварительного планирования обследования облегчает персонализацию детокс-программ, обсуждение индивидуальных потребностей и предпочтений позволяет сформировать идеальное расписание.

Благодаря расположению клиники гости могут пользоваться преимуществами природных лечебных факторов соснового бора.

Не навреди!

Любое медицинское воздействие, в том числе программа детоксикации, имеет противопоказания. Тщательное обследование состояния здоровья пациента, грамотный выбор комплекса процедур врачами клиники, круглосуточное наблюдение медицинского персонала позволяют бережно и комфортно проводить детокс.

В клинике главное – сотрудничество врача и пациента: разъяснение всех нюансов программы и лечения, исчерпывающие ответы на возникающие вопросы, обсуждение выявленных факторов риска заболеваний и элементов здорового образа жизни. Наша миссия – заботливо сохранять и восстанавливать здоровье, молодость и красоту людей, оказывая качественное, прогрессивное и комфортное медицинское обслуживание. Мы стремимся к международным клиническим стандартам безопасности медицинских услуг.

Главное

Клиника имеет многолетний опыт успешной работы, но не останавливается на достигнутом, постоянно развиваясь, внедряя инновации в сфере превентивной медицины.

В клинике «Кивач» есть вся необходимая для эффективной работы лечебно-диагностическая база, передовое медицинское оборудование, а также большой штат врачей-специалистов с высокой квалификацией и большим стажем работы.

Комфортабельные номера оснащены собственной процедурной комнатой, что позволяет проводить основную часть деликатных детокс-процедур прямо в номере.

Территориально клиника расположена в Карелии, одном из самых экологически чистых регионов страны. Это удивительно красивый край хвойных лесов, озер и скал. Уединенность и покой, искренняя забота о здоровье и удобстве гостей, мягкий климат позволяют насладиться каждым днем в клинике, получить не только физиологическую, но и психологическую разгрузку.

Более половины клиентов, оценив полученный результат, приезжают к нам повторно, доверяя нам самое ценное – свое здоровье и здоровье своих детей!

К нам едут за результатом!

KIVACH
CLINIC


ОЧИЩЕНИЕ
ОРГАНИЗМА


КОМПЛЕКСНАЯ
ДИАГНОСТИКА


ЛЕЧЕБНЫЕ
ПРОГРАММЫ

kivach.ru 
 8 (800) 100-80-30

* Клиника «Кивач». Лицензия ЛО41-01175-10/00347497 от 4 марта 2020 г. Реклама.

ИМЕЮТСЯ ПРОТИВОПОКАЗАНИЯ К ПРИМЕНЕНИЮ И ИСПОЛЬЗОВАНИЮ.
НЕОБХОДИМО ПОЛУЧИТЬ КОНСУЛЬТАЦИЮ СПЕЦИАЛИСТА



Любимово
микрорайон

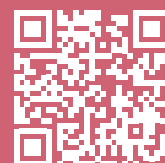


Микрорайон Любимово — «город в городе»

- Школа, 3 детских сада
- 15 домов разной этажности
- Дворы-стилобаты
- Дома сданы
- Бульвар с фонтаном и велодорожками

204-00-68
lubimovo-incity.ru

✕ ИНСИТИ



Реклама. Застройщик ООО СЗ «ИНСИТИ» (объект сдан в эксплуатацию). <https://incitystroy>.