

# ПОПУЛЯРНОСТЬ ГАРАНТИЙНОЙ ПОДДЕРЖКИ БИЗНЕСА РАСТЁТ

— Роман Владимирович, о продуктах Гарантийного фонда малый и средний бизнес осведомлен достаточно хорошо. Мы знаем, что поручительства выдаются под 0,5% годовых от суммы сделки. Максимальная сумма до 100 млн. руб. Максимальная доля ответственности фонда 70% от суммы обеспечения обязательства. Все так?

— Почти. Во-первых, с 13.09.2023 года минимальная ставка 0,25% от суммы поручительства. Специалистами фонда, совместно с Министерством экономического развития Ростовской области был разработан абсолютно новый продукт, где как раз действует такая сниженная ставка. А во-вторых, максимальная сумма поручительств до 100 млн. руб. включительно.

— Расскажите, пожалуйста, о новом продукте. И как получить поручительство по такой приятной ставке?

— Продукт «PaZвитие» разработан для Хозяйствующих субъектов, зарегистрированных на территории Ростовской области и соответствующих одному из критериев для отнесения к отдельной категории СМСП. А именно – предприниматели и предприятия, обеспечивающие развитие новых территорий России – Донецкой Народной Республики, Луганской Народной Республики, Запорожской области, Херсонской области. Иначе говоря, те, кто осуществляет поставку товаров, выполнение работ, предоставление услуг на новых территориях. Также, если предприятие обеспечивает деятельность пунктов временного проживания и (или) питания для прибывающих граждан из указанных выше регионов, можно воспользоваться нашим новым продуктом. И, наконец, если субъект СМСП осуществляет поставку продукции для обеспечения потребностей Вооруженных Сил Российской Федерации (в ходе проведения специальной военной операции), ему отлично подойдет эта программа поручительства. Цели могут быть как на пополнение оборотных средств, так и на инвестиционные. Максимальный срок поручительства до 36 месяцев.

— Про новый продукт понятно, а какой из продуктов является самым популярным?

— Однозначно продукт «Лайт». Его полюбили за отсутствие требования к

наличию дополнительного материального залога, кроме поручительства ГФ... Кроме того, сумма, увеличенная по этому продукту с 7 млн. до 10 млн. оказалась популярной среди донских предпринимателей. Но по большому счету вся продуктовая линейка Гарантийного фонда РО сделана таким образом, что клиенту не стоит особо раздумывать. Ведь самый главный продукт – это поручительство фонда. Если необходимо сумма больше, то можно выбрать «экспресс» или «стандарт». Там сумма поручительства до 50 000 000 руб. и до 100 000 000 руб. соответственно. Без обеспечения и без предоставления поручительства по кредитному договору или договору займа можно получить гарантийную поддержку по пакету «старт». Стоимость везде составляет всего 0,5% от суммы предоставленного поручительства. Необходимо отметить, что оплатить вознаграждение можно с рассрочкой платежа. За исключением «PaZвития», как уже было сказано выше, там ставка составляет 0,25% от суммы поручительства.

— Представители какой сферы чаще других обращаются за гарантийной поддержкой?

Исторически сложилось так, что это торговля. Порядка 50% заемщиков представляют именно эту сферу. Также очень популярными остаются сферы сельского хозяйства и промышленности.

— А сколько в этом году выдано поручительств? На какую сумму?

На 1.09.2023 выдано 827 поручительств на сумму более 5 млрд. руб.

— Это лучше, чем в прошлом году?

— За 2022 год мы выдали 986 поручительств. За весь год. Думаю, в 2023 г. мы лучшим результатом.

— Раз поставленные на этот год задачи успешно выполняются, то какие планы на оставшиеся 3 месяца этого года?

— То, что выполняются планы, не означает, что мы намерены снизить темпы работы. Мы совершенствуем механизмы работы. Большое внимание уделяем качеству гарантийной поддержки, скорости оказания услуги! На протяжении последних 3-х лет мы активно анализируем и совершенствуем внутренние процессы, повышаем уровень их автоматизации, что



способствует увеличению производительности Фонда, без расширения штата работников и увеличения площадей. Также мы улучшаем продуктовую линейку. Как видите, учредитель – министерство экономического развития поддержал наш новый продукт. В планах поддержка наших новых территорий. Мы делимся

опытом и поддерживаем коллег в создании инфраструктуры поддержки бизнеса. И, самое главное, помогаем бизнесу своего донского региона активно развиваться. Осваивать новые территории, открывать новые производства развивать Ростовскую область внутри и прославлять далеко за ее пределами.

