

Замена по возможности

Развитие отечественного машиностроения в последние полтора года проходит под знаком заметного роста, увеличения поставок и расширения ассортимента выпускаемой продукции. Причиной такого значительного подъема стали западные санкции и соответствующие ограничения в импорте зарубежных машин и оборудования. В результате у российских, в том числе сибирских, заводов появился до-полнительный шанс не только увеличить про-изводство своей продукции, но и укрепить свои позиции на рынке.

— Промышленность —

Структура и темпы

Как показывают промежуточные итоги текущего года, практически во всех сибирских регионах отрасли машиностроения увеличили объемы производства, в первую очередь электрического оборудования, оптических, электронных приборов и компьютеров, а также машин и обо-рудования. В некоторых регионах эти сегменты за первое полугодие показали приросты в десятки про-центов, например, производство машин и оборудования в Красноярском крае выросло на 25%, в Томской и Иркутской областях — на 11% (см. графики).

Увеличили выпуск продукции и предприятия транспортного машиностроения, авиационные заво-ды, производители машин и обо-рудования, в частности горно-шахтно-го (ГШО) и горнодобывающего обо-рудования. В Кузбассе, где подавля-ющая часть машиностроения рабо-тает именно на угольную и горную отрасли, а также их обслуживание и поставки запчастей, производство машин и оборудования выросло на 43%. В этом регионе даже в такой от-расли, как производство автотран-спортных средств и прицепов, про-изводители выпускают продукцию для углепрома, в частности смеси-тельно-зарядные машины на авто-шасси для транспортировки исход-ных невзрывчатых компонентов, из-готовлении эмульсионной взрывчат-ки и зарядания ее в скважины.

Росту способствовало не только импортозамещение в части выпу-ска аналогов ранее ввозимой про-дукции, но и замещение покинув-ших рынок зарубежных поставщи-ков. Многие из них сделали это по своей воле, не попадая ни под какие санкции.

Как косвенно показывают дан-ные лизинговой компании «Бал-тийский лизинг», спрос на машино-строительную продукцию в стране

растет, причем очень быстро. В пер-вом полугодии 2023-го объемы ново-го бизнеса компании в сегменте ма-шиностроительного и металлурги-ческого оборудования выросли на 300% к аналогичному периоду и про-шлого года, и 2021-го. В начале се-нтября рост также показали сегмен-ты оборудования для пищевой про-мышленности (+252% к аналогич-ному показателю 2022 года и +92% к первому полугодию 2021-го) и скла-дского оборудования (+76,6% и +41,5 соответственно). По итогам прошло-го года, как показывают данные тор-говой площадки «Тендер про», ре-кордно вырос спрос и, соответствен-но, поставки отечественного энер-гетического оборудования. Данная тенденция в сибирских регионах проявляет себя в этом году высоки-ми темпами роста в производстве электротехнического оборудования.

Трудности импортозамещения

Однако изменить поведение потре-бителей, которые много лет предпо-читали импортное оборудование, непросто. Так, до сих пор тендеры крупных компаний показывают на-личие запросов на те или иные виды оборудования или запасных частей конкретных зарубежных произво-дителей. И нередко такие запросы сопровождаются припиской «анало-ги не предлагать».

В июне на открытии выставки «Уголь России и майнинг» в Ново-кузнецке губернатор Кузбасса Сер-гей Цивилев признал, что россий-ские угольщики попали в зависи-мость от импортного угольного обо-рудования в последние десятиле-тия, угольная отрасль страны «ста-ла площадкой для испытания обо-рудования мировых производи-телей, и сейчас пожинаем плоды». Тогда как в стране много предприя-тий, которые, по словам губерна-тора, «в состоянии — не потеряли обо-рудование, не потеряли коллекти-вы — произвести качественную и



Почти во всех сибирских регионах в этом году выросло производство машин, электрического, энергетического и горного оборудования

конкурентоспособную продукцию, и важно вернуть доверие угольщи-ков к отечественному оснащению, которое нисколько не уступает ино-странному по качеству».

Одна из причин такой ситуации заключается в том, что зачастую рос-сийские производители не выпу-скают продукцию, которая бы пол-ностью замещала по своим харак-теристикам импортное оборудова-ние. В определенной степени по схе-ме замкнутого круга потребители предпочитают импортную продук-цию, поэтому отечественные произ-водители не производят ее, и полу-чить ее в отсутствие импорта физи-чески невозможно. В итоге сами по-требители в сотрудничестве с про-изводителями взялись решать слож-ную задачу импортозамещения. В октябре прошлого года занимав-шая на тот момент пост директора крупнейшей угольной компании Кузбасса — АО «УК „Кузбассразре-зуголь“» — Елена Дробина на между-народном угольном форуме «Уголь-ная отрасль — новые реалии» показ-ла существенное преобладание им-портного оборудования на предпри-ятиях компании. «В экскаваторном парке 40% доля импортной техни-

ки, 60% — российской, автосамосвалы на 100% марки БелАЗ, буровые стан-ки на 97%, а бульдозерно-погрузоч-ная техника на 95% — импортные», — сообщила она. При этом белорус-ские карьерные самосвалы оборудо-ваны двигателями американской компании Cummins, которая прекра-тила поставки на БелАЗы уже в кон-це февраля 2022 года. Аналогично по-ступили поставщики крупногабарит-ных шин на карьерные самосвалы из ЕС и Японии.

Поскольку это прекращение было мгновенным, а отечественных аль-тернатив не было совсем, проблему крупногабаритных шин, по выраже-нию Елены Дробиной, стали решать поставками из КНР и из Белору-ссии, а двигателей на самосвалы — поставками от китайской компании WeiChai. Но уже тогда директор КРУ заявила, что «совместно с компани-ей БелАЗ угольщики поставили се-бе задачу» замещения двигателя и в начале 2023 года «будем обкатывать первый двигатель коломанский на 220-тонную машину», выразив на-дежду, что промышленные испыта-ния увенчаются успехом и пойдём в серийное производство».

В начале июня этот импортозаме-щенный БелАЗ на 220 т грузоподъём-ности был представлен на выставке «Уголь России и майнинг» в Новоку-знецке. И в этот же день КРУ заключил

с БелАЗом соглашение о поставке 20 самосвалов новой модели с росси-йским дизельным двигателем от «Ко-ломенского завода» (входит в «Транс-машхолдинг», ТМХ) мощностью 2400 л.с. Полный цикл предвари-тельных испытаний самосвала новой мо-дели был проведен в мае текущего го-да на полигоне завода-производителя в Беларуси, а в июле она была направ-лена на промышленные испытания на Красноярский разрез КРУ.

Пожожая ситуация в соотноше-нии импортного и отечественно-го оборудования характерна и для многих других важных отраслей си-бирской индустрии, в частности не-фтегазового комплекса. Например, в сентябре этого года на пленар-ной сессии промышленно-энерге-тического форума TNF-2023 в Тюме-ни, на которой обсуждались вопро-сы технологического суверенитета в нефтегазовой отрасли, генераль-ный директор ПАО «Газпром нефть» Александр Дюков отметил, что рос-сийские нефтегазовые компании все еще сталкиваются с «технологич-еским дефицитом». По его словам, нужно проводить «консолидацию спроса» на инновации, вырабаты-вать совместные стандарты оборудо-вания между нефтегазовыми компа-ниями, а также предоставлять отече-ственным производителям испыта-тельную инфраструктуру.

И в этом секторе экономики по-требители пытаются решить свои проблемы в сотрудничестве с раз-работчиками и производителями. В апреле партнерство томской компании «Газпромнефть-Восток» (СП «Газпром нефти» и индийской Mubadala Energy) и Томского поли-технического университета привело к реализации пилотного проек-та по изготовлению российских де-талей распределительного блока, который является ключевым в си-стеме смазки компрессоров на газо-компрессорных станциях. Помимо этого, была разработана технология по восстановлению изношенных по-верхностей клапанов до начального состояния, в результате чего деталь может использоваться повторно. Большая часть работ производилась на собственных площадях Инженер-ной школы политеха, для экспер-тной оценки конструкторской доку-ментации привлекались сотрудни-ки научно-технического центра «Газ-пром нефти».

Директор по газу «Газпромнефть-Востока» Денис Сулимский отметил, что поддержка создания отече-ственных конкурентоспособных техно-логий и продуктов — это внутрен-няя амбиция компании, «основан-ная на стремлении к постоянному повышению эффективно-сти бизнеса». По запросу

Стройка при господдержке

Жилищное строительство в Си-бири в первом полугодии пока-зывало положительные темпы роста в семи регионах округа из десяти. Важным драйвером ро-ста рынка стала ипотека и гос-программы, позволявшие брать кредиты по низким ставкам. Цен-тробанк между тем в августе и в сентябре дважды повысил клю-чевую ставку, что, безусловно, скажется на удорожании жилищ-ных займов. В то же время в пред-дверии ужесточения условий ипотеки покупатели жилья только увеличили свою активность, что привело к рекордным продажам нового жилья.

— Тренды —

По темпам роста ввода нового жилья лидерами Сибирского федерально-го округа (СФО) в первом полугодии текущего года стали Томская (+51,5% роста) и Новосибирская области (+48,3%. Этот показатель в Туве, по данным Росстата, превысил резуль-таты первого полугодия 2022-го на 40,7%, в Хакасии — на 19,9%, в Ир-кутской области — на 15,8%. Неболь-шой рост отмечен также в Республи-ке Алтай (+3,2%) и в Кемеровской об-ласти (+0,9%). В некоторых регионах темпы ввода нового жилья упали — в Красноярском (–4,2%) и Алтайском (–4,6%) краях, а также в Омской об-



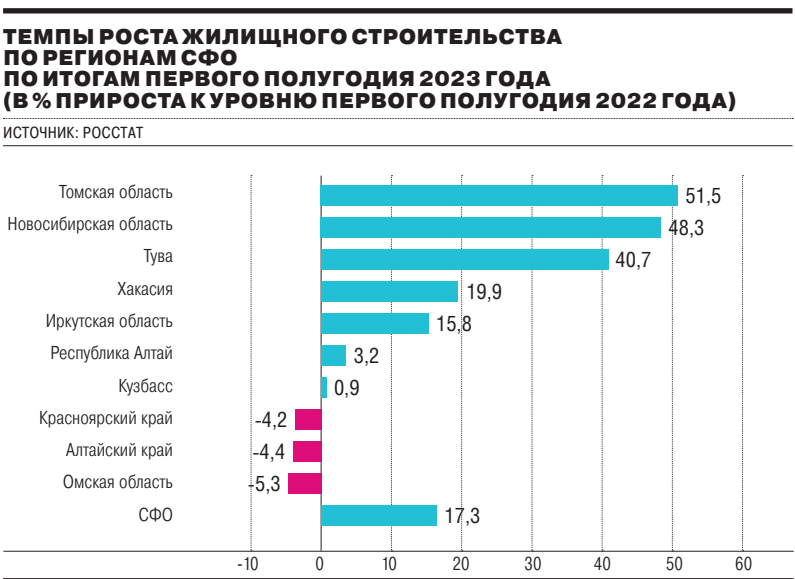
Абсолютным лидером по объемам строительства в Сибири выступает Новосибирская область

ласти (–5,3%). По абсолютным пока-зателям лидером выступает Новоси-бирская область, где ввели в строй 1,64 млн кв. м жилья, треть от всех объемов СФО. Следом идут Иркут-ская область (761,5 тыс. кв. м) и Красноярский край (681,5 тыс. кв. м). Си-бирь не стала исключением в рам-ках общероссийской тенденции — по итогам восьми месяцев 2023 го-да Минстрой России отчитался о том, что темпы ввода нового жилья

превысили прошлогодние. А всего в 2022 году в стране ввели рекорд-ные 102 млн кв. м жилья.

Рекорды продаж

Оценочная ситуация на рынке жи-лищного строительства в целом по стране, сооснователь и руководи-тель застройщика VIRA Александр Савельев отмечает, что «покупа-тельная активность усиливается, поскольку отрасль поддерживается как государством, так и новыми предложениями от банков по ипо-течным программам». В Кузбассе



заметили увеличение числа заявок на ипотечные кредиты в марте, по-сле чего этот показатель продолжил рост. По данным начальника управ-ления ипотечного кредитования и развития сервисов «Домклик» Ке-меровского отделения 8615 Сбер-банка Натальи Медведевой, в янва-ре-феврале 2023 года на рынке от-мечался стабильный спрос на ипо-теку — на уровне конца 2022 года, 5 тыс. заявок в месяц. А в марте прои-зошло значительное увеличение — на 30%, до 6,5 тыс. После чего посту-пало по 6–6,5 тыс. заявок в месяц до

конца первого полугодия. Из их об-щего числа 20% запрашивались на покупку новостроек, 70% — на «вто-ричку», а остальное — на загоро-дную недвижимость, индивидуаль-ное жилищное строительство и др. Более половины займов на покуп-ку нового жилья выдавалось в рам-ках господдержки по программе «Семейная ипотека». В новосиби-рской строительной компании «Ме-та» также отмечают, что драйвером роста рынка сейчас является субси-дированная ипотека. Она привле-кает потенциальных покупателей

тем, что можно приобрести кварти-ру в новостройке на более выгод-ных условиях, чем во вторичном жилом фонде.

В Кузбассе рост спроса на строя-щееся жилье отметили также в ре-гиональном управлении Росреестра. В апреле число заявлений на реги-страцию договоров участия в доле-вом строительстве (ДДУ) выросло на 6% к марту, с 592 до 627, это стало месячным максимумом за три года (предыдущий был августе 2021 го-да — 608 заявлений на регистрацию ДДУ). В августе текущего года этот по-казатель вырос уже до 1,1 тыс., а за восемь месяцев он составил 5,5 тыс., что в 2,1 раза больше, чем годом ра-нее (2,6 тыс.). Похожей оказалась и ситуация в Новосибирске, где, по данным Росреестра, в августе по ДДУ было продано 4534 объекта, из них 3509 — жилье. Это самый высокий результат с декабря 2014 года.

По оценке эксперта в области маркетинга и продаж и соучредите-ля девелоперских проектов Ирины Луциной, в Новосибирске масшаб-ный ввод нового жилья и уже суще-ствующие «остатки» недвижимости привели к тому, что общий объем непроданных квартир на рынке рез-ко вырос — на 51% к прошлому го-ду — и составил более 57 тыс. штук. Директор RID Analytics Елена Ермо-лаева отмечает, что выход в лидеры по объему ввода