

УРАЛ ПРИТЯГИВАЕТ ИНВЕСТИЦИИ

ВЫСТАВКУ «ИННОПРОМ»

ЕЖЕГОДНО ПОСЕЩАЮТ ВЛАДЕЛЬЦЫ БИЗНЕСОВ, ТОП-МЕНЕДЖЕРЫ И ИНВЕСТОРЫ. ПОСЛЕДНИЕ ПРИЕЗЖАЮТ В ЕКАТЕРИНБУРГ, ЧТОБЫ НА МЕСТЕ ПОЗНАКОМИТЬСЯ СО СВЕРДЛОВСКИМИ ПРОИЗВОДСТВАМИ, В КОТОРЫЕ ОНИ МОГЛИ БЫ ВЛОЖИТЬ СРЕДСТВА, И ОЦЕНИТЬ ОБЛАСТЬ КАК ПЛОЩАДКУ ДЛЯ ВЛОЖЕНИЙ. ЧТО РЕГИОН МОЖЕТ ПРЕДЛОЖИТЬ ИНВЕСТОРАМ СЕГОДНЯ И КАК ИМ ПОМОГАЮТ РАБОТАТЬ НА СРЕДНЕМ УРАЛЕ, РАССКАЗАЛ ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР АГЕНТСТВА ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ (АИСО) МИХАИЛ ВАСИЛЬЕВ.

— В период активного импортозамещения и развития предпринимательства каждый регион стремится продемонстрировать свою инвестиционную привлекательность. Чем Свердловская область может заинтересовать бизнес?

— Для многих наш регион — граница Европы и Азии. Для бизнеса же — это транспортная доступность, которая позволяет сокращать расходы на перевозку грузов. Сейчас в Свердловской области развивают проект «Сухого порта» — за счет объединения автомобильных, железнодорожных и авиапутей он даст возможность быстро обрабатывать и транспортировать большое количество грузов. По задумке, «Сухой порт» позволит наладить выход с Транссиба через Северный широтный ход к морским портам Арктики.

Также Урал славится мощной научной базой, которая требуется многим крупным производствам. В Екатеринбурге действует отделение Академии наук, 45 научно-исследовательских институтов и около 100 проектных и конструкторских бюро. В области 24 вуза, среди них — Горный, Аграрный, Лесотехнический университеты, которые готовят кадры в соответствующих отраслях. Третья причина инвестиционной привлекательности региона — высокий уровень качества жизни. Здесь живут 4,2 млн человек, больше половины из них — трудоспособное и экономически активное население.

Кроме того, на территории Свердловской области действует особая экономическая зона «Титановая долина», десять индустриальных парков и четыре территории опережающего социально-экономического развития (ТОСЭР). На всех этих площадках действуют льготные условия для ведения бизнеса. Например, по налогу на имущество и землю и по налогу на прибыль, который в разы ниже базовой ставки. Инфраструктурная готовность площадок и преференциальный режим позволяют инвесторам сэкономить время и деньги при создании нового производства.

— Насколько популярен наш регион у инвесторов?

— В прошлом году уровень инвестиций в стране в среднем вырос на 5%. В свердловский бизнес инвесторы вложили 541 млрд руб. — это на треть больше, чем годом ранее. Показательно. Металлургия, машиностроение и металлообработка традиционно остаются столпами экономики области, но в то же время мы наблюдаем интерес инвесторов к медицине, химической промышленности и IT.

Многие инвесторы приходят в регион, потому что здесь комфортно вести бизнес. Это подтверждает статистика, согласно которой в регионе работают почти 200 тыс. субъектов МСП. По этому показателю Свердловская область находится на пятом месте в стране.

— С чего начинается путь инвестора в Свердловской области?

— Для помощи в реализации инвестиционных проектов в регионе работают специальные институты развития. В 2019 году свердловское правительство создало Агентство по при-



УРАЛ КАБАНОВ

влечению инвестиций Свердловской области — спецорганизацию по работе с инвесторами. Сегодня оно выступает «единым окном» для инвесторов: помогает наладить контакт между инвестором и банками, ресурсоснабжающими и властными учреждениями. Поэтому в начале своего пути, чтобы сориентироваться в регионе, инвесторы обращаются в Агентство.

— Какие услуги оно оказывает?

— Наша главная задача — определить потребности инвесторов и помочь реализовать их планы.

Сегодня наша команда в режиме реального времени мониторит новые меры поддержки бизнеса на территории Среднего Урала. Все данные мы анонсируем на Инвестиционном портале Свердловской области invest-in-ural.ru. Там инвестор может узнать о господдержке для конкретного проекта. Либо он может обратиться к нашему специалисту, который составит список подходящих мер.

На сайте также представлен наш глобальный проект — Инвестиционная карта региона. На ней в несколько кликов можно подобрать производственную площадку или помещение. Благодаря удобным инструментам поиска можно найти участок нужной площади, категории земли, с нужной инфраструктурой и транспортной доступностью. При желании инвестора поиском участка и переговорами с муниципалитетами могут заняться специалисты агентства. После чего за каждым инвестпроектом закрепляется персональный менеджер, который комплексно сопровождает проект.

Агентство сотрудничает со многими федеральными институтами, помогая наладить контакт между ними

АГЕНТСТВО ПО ПРИВЛЕЧЕНИЮ ИНВЕСТИЦИЙ
СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ

59 ПРОЕКТОВ
НА СОПРОВОЖДЕНИИ

43 МЛРД
РУБЛЕЙ
ОБЪЕМ ИНВЕСТИЦИЙ

3888
РАБОЧИХ МЕСТ
ПЛАНИРУЕТСЯ К СОЗДАНИЮ

и свердловским бизнесом. Например, мы стали первым оператором Агентства по технологическому развитию (АТР) в Уральском федеральном округе. Местные компании, которые хотят попасть в Реестр исполнителей и производителей АТР или Каталог технологий, теперь обращаются в АИСО в Екатеринбурге, а не едут в Москву. В будущем эти предприятия смогут выполнять госзаказы и предлагать свои технологии и разработки всем российским предприятиям. В реестр с помощью Агентства уже попали четыре свердловские компании.

Хочу подчеркнуть, что АИСО — некоммерческая организация, поэтому все предоставляемые инвесторам услуги бесплатны.

— В состав Агентства входит Уральское конгресс-бюро. Чем занимается это подразделение?

— Его функция — развитие конгрессно-выставочной деятельности. Агентство и Конгресс-бюро выступают оператором участия правительства и предприятий Свердловской области в деловых мероприятиях в других регионах и странах, совместно с региональным министерством инвестиций и развития и министерством международных и внешнеэкономических связей организуют деловые визиты и бизнес-миссии. В рамках этих поездок мы проводим для уральских компаний встречи и переговоры с потенциальными клиентами, Конгресс-бюро знакомит бизнес с конгрессно-выставочными возможностями Среднего Урала. Помимо этого, оно сопровождает компании, которые попали в число экспонентов на крупных выставках, включая «Иннопром».

— Насколько для инвесторов эффективно сопровождение АИСО?

— Здесь стоит обратиться к конкретным примерам. Например, компания «Гидронт» пришла с идеей построить два цеха, где будут производить гидравлическую аппаратуру. В условиях санкций в стране ощущается острый дефицит этой техники.

Агентство помогло предприятию получить льготный кредит и подготовить пакет документов для получения статуса приоритетного инвестиционного проекта, который дал доступ к налоговым преференциям для инвесторов, строящих новые производства и создающих рабочие места. В результате чего в рамках проекта компания построила и ввела в эксплуатацию один цех, второй цех заработает до конца текущего года. В прошлом году «Гидронт» уже представлял свою продукцию на «Иннопроме» на стенде Свердловской области. В этом году компания вновь попала в число экспонентов выставки.

Еще один интересный пример — производитель опор освещения и светодиодных светильников «Энерго-Арсенал». У компании есть действующий завод, но предприятие планировало модернизировать его и построить новый. Агентство помогло производителю получить статус высокотехнологичной компании и льготный кредит под 3%. На эти деньги завод купил оборудование. Также при содействии АИСО «Энерго-Арсеналу» одобрили промышленную ипотеку. Сейчас специалисты агентства подбирают участок для будущего производства.

Помимо этого, с нашей помощью предприятие стало участником международной выставки «Иннопром. Центральная Азия» в Ташкенте, где посетило множество профильных встреч. В итоге «Энерго-Арсенал» подписал соглашения о поставках в узбекистанский технопарк и на металлургические заводы. Сумма контрактов превысила \$2 млн. Сейчас производитель активно готовится к работе на «Иннопроме» в Екатеринбурге.

ОСНОВНЫЕ НАПРАВЛЕНИЯ СОПРОВОЖДАЕМЫХ ПРОЕКТОВ

