

ЛИЗИНГ ИЩЕТ АЛЬТЕРНАТИВЫ

РЫНОК ЛИЗИНГА ПРОМЫШЛЕННОГО ОБОРУДОВАНИЯ, ИСПЫТАВШИЙ СЛОЖНОСТИ В СВЯЗИ С САНКЦИЯМИ И УХОДОМ ИНОСТРАННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, ПОСТЕПЕННО ПЕРЕСТРАИВАЕТСЯ НА «ДРУЖЕСТВЕННЫЕ» РЕЛЬСЫ, МЕНЯЯ ЛОГИСТИКУ И БРЕНДЫ.

ВИКТОРИЯ АЛЕЙНИКОВА

Неопределенность, возникшая в связи с проведением СВО и последующим введением санкций, стала самым большим вызов для лизингового бизнеса в 2022 году. Естественной реакцией компаний в такой ситуации было приостановление инвестиции в развитие и ожидание восстановления ситуации, говорит руководитель группы оборудования и спецтехники «Интерлизинг» Дмитрий Албегов. Однако наличие внутреннего спроса, который частично перестал покрываться импортом, и возросшие потребности государства, в частности Министерства обороны, подтолкнули многие предприятия к обновлению и расширению парка оборудования, добавляет он.

По данным агентства «Эксперт РА», объем нового лизингового бизнеса в Санкт-Петербурге по итогам девяти месяцев 2022 года сократился на 24%, до 115,4 млрд рублей, при этом доля региона в новом бизнесе почти не изменилась и составляет почти 9%. Если рассматривать рынок лизинга в целом по РФ, то сокращение нового бизнеса за аналогичный период составило около 15% относительно аналогичного периода прошлого года, отмечает младший директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Зоя Советкина.

«Говоря про отдельные наиболее крупные сегменты оборудования, мы также видим просадку: например, лизинг оборудования для нефте- и газодобычи просел на 21%, а машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического оборудования — на 25%. В сегменте промышленного оборудования пока ощущается дефицит техники в связи с его зависимостью от ушедших иностранных брендов», — говорит госпожа Советкина.

Уже с лета рынок начал постепенно восстанавливаться, хотя общая неопределенность и дефицит имущества все еще сохраняются, указывает руководитель дивизиона «Санкт-Петербург» ООО «Балтийский лизинг» Андрей Бугров. «Перед отечественной промышленностью сегодня стоит задача развиваться, чтобы заместить ушедшие компании и технологии и обеспечить технологический суверенитет страны. Исходя из этого мы уже видим спрос на оборудование в отдельных отраслях и ожидаем, что этот спрос продолжит расти», — отмечает он.

В УСЛОВИЯХ ТРАНСФОРМАЦИИ В связи с тем, что ряд иностранных поставщиков различных предметов лизинга, начиная от авто и заканчивая оборудованием, покинул российский рынок, компании были вынуждены искать альтернативу. По словам Гурама Кудрявцева, генерального директора «Росбанк Лизинга», клиенты начали сотрудничать с российскими производителями и импортерами из «дружественных» стран. В результате, с одной стороны, это в некоторых случаях послужило причиной создания очередей на услуги по изготовлению и поставке популярных позиций среди аналогов, а с другой стороны, отдельные предприятия решили временно отказаться от планов по обновлению своих основных средств и предпочли отремонтировать и использовать текущие активы.

Однако есть и положительные примеры. Например, у «Росбанк Лизинга» есть успешный опыт финансирования локализации высокотехнологичного производства на Северо-Западе в станкостроении. В настоящее время развивается сотрудничество между Росбанком и НПК «Морсвязьавтоматика» (владелец товарного знака Unimach), российским производителем высокоточного high-tech-оборудования для обработки металла с производственными мощностями в Петербурге, рассказывает господин Кудрявцев. Благодаря скоринговым продуктам клиент может быстро выходить на сделку, а объем финансирования по действующей совместной с НПК «Морсвязьавтоматика» программе существенно вырос, добавляет он.

Как отмечает Оксана Попова, директор Северо-Западного регионального филиала АО «Сбербанк Лизинг», новые вызовы заставляют лизинговые компании более тщательно оценивать риски, связанные с осуществлением импортных поставок, учитывать влияние возникших ограничений на бизнес наших клиентов лизингополучателей и поставщиков. «Вместе с тем уже во втором квартале мы предложили рынку для лизингополучателей из наименее зависимых от импорта отраслей лизинг оборудования в быстром типовом формате», — рассказывает она. Это предложение востребовано.

Спрос на промышленное оборудование, по словам госпожи Поповой, сохраняется. Традиционно основной

спрос сосредоточен в обрабатывающих отраслях промышленности. Соответственно востребовано оборудование для металлообработки, деревообработки, пищевых производств. Трансформируется география поставок импортного оборудования: большую долю занимают поставщики из Китая, Турции, добавляет госпожа Попова.

«Главным выгодоприобретателем от ситуации с поставками и производством оборудования в России в этом году являются китайские производители, впрочем, как и в случае с автотранспортом и спецтехникой. Мы видим высокий спрос в области металлообрабатывающего оборудования, который в данный момент покрывается по большей части китайскими станками», — отмечает господин Албегов.

УМЕРЕННЫЕ ОЖИДАНИЯ Андрей Бугров ожидает, что рост в сегменте оборудования в Санкт-Петербурге по итогам года составит 7–10%. В целом клиентская активность наблюдается с середины года, когда клиенты стали переориентироваться на других поставщиков и производителей оборудования. Кроме азиатских производителей, постепенно включаются в конкурентную борьбу и отечественные производители, подчеркивает господин Бугров.

По словам господина Бугрова, «Балтийский лизинг» существенно нарастил объем нового бизнеса в разрезе промышленного оборудования в 2022 году, заняв ведущие места среди ведущих лизинговых компаний по объему финансирования оборудования для пищевой промышленности, полиграфии и энергетического оборудования в ренкингах, по данным «Эксперт РА». При этом для последних двух сегментов рост объема нового бизнеса для компании составил 92,4 и 54,6% соответственно. Санкт-Петербург, по словам господина Бугрова, показал особый рост в сегменте полиграфического оборудования (+427,2%). В Северо-Западном федеральном округе увеличился объем финансирования оборудования для пищевой промышленности (+98%), появились нехарактерные для региона сделки с энергетическим оборудованием.

«В целом по компании в сегменте лизинга оборудования мы ожидаем умеренного роста нового бизнеса

по сравнению с 2021 годом: возможно, на 5–10%», — говорит господин Албегов. По его словам, во втором и третьем кварталах количество сделок на рынке промышленного оборудования снижалось, но в четвертом «Интерлизинг» зафиксировал рост спроса и надеется на восстановление объема бизнеса в Петербурге в сегменте оборудования.

В текущем году все большее число лизинговых компаний начинает работать с поддержанной техникой», — отмечает госпожа Советкина. По опросам агентства «Эксперт РА», в целом по рынку 90% респондентов — лизинговых компаний нарастили долю сделок с лизингом бывшего в употреблении, а средняя доля сделок с поддержанной техникой выросла до 23% нового бизнеса по итогам девяти месяцев 2022 года против 14% за 2021 год. Сегмент бывшего в употреблении и далее продолжит развиваться, но наибольшей популярностью подержанная техника будет в сегментах с более ликвидными видами оборудования, считает госпожа Советкина.

«У нас выросла доля сделок с подержанным оборудованием, в том числе с использованием инструмента возвратного лизинга. Традиционно пользовались спросом льготные программы», — делится господин Бугров. Он также отмечает, что большинство лизинговых компаний оперативно реагировали на изменение ключевой ставки ЦБ, либерализовали свои условия, развивали возможность работы с подержанным имуществом. «Балтийский лизинг», в частности, улучшил условия экспресс-лизинга оборудования для промышленных компаний: снизил требования к авансу и повысила размер максимальной задолженности. Все это крайне актуально в период кризиса, подчеркивает господин Бугров.

СПРОС НА ПОДДЕРЖКУ Лизинг промышленного оборудования всегда был одним из ведущих механизмов импортозамещения, отмечает Оксана Попова. Так, в этом году «СберЛизинг» обеспечил предоставление предприятиям легкой промышленности около половины от предусмотренного объема государственной субсидии, направленной на создание импортозамещающих производств. Эта программа существует уже несколько лет и на всем протяжении объем заявок от компаний существенно превышает объем выделенных средств. В 2022 году объем программы составил более 900 млн рублей, рассказывает госпожа Попова.

Кроме того, компания активно сотрудничает с Фондом развития промышленности в реализации совместных проектов. Интерес к программам фонда растет: за 2021–2022 годы по лизинговой программе фондом реализовано 25 проектов на сумму около 4 млрд рублей. По словам госпожи Поповой, около 37 млрд рублей государство выделило на программу приобретения приоритетной импортной продукции. Импорт промышленного оборудования является частью этой программы, в том числе с использованием лизинга.

Льготные программы традиционно пользуются спросом, поскольку способны реально поддержать в непростое время, добавляет господин Бугров. В 2022 году «Балтийский лизинг» принял участие в программе субсидирования спецтехники. Весной она была лимитирована, и компания смогли получить ограниченную субсидию в размере 57,6 млн рублей. Это позволило профинансировать на льготных условиях 70 сделок для клиентов из разных регионов с общей стоимостью имущества 576,6 млн рублей, рассказывает господин Бугров.

«Интерлизинг» работает по программам федерального Фонда развития промышленности. По словам господина Албегова, интерес к данной программе у клиентов присутствует, но многих отпугивают длинные сроки рассмотрения и большой пакет необходимых документов. ■



ОБЪЕМ НОВОГО ЛИЗИНГОВОГО БИЗНЕСА В САНКТ-ПЕТЕРБУРГЕ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2022 ГОДА СОКРАТИЛСЯ НА 24%, ДО 115,4 МЛРД РУБЛЕЙ