

# АГРОПРОМ

КАК КРАСНОДАРСКИЙ КРАЙ СПРАВЛЯЕТСЯ  
С ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕМ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ / 11  
ПОЧЕМУ АГРОСЕКТОР НАЗЫВАЮТ ОДНИМ ИЗ НАИБОЛЕЕ  
ПЕРСПЕКТИВНЫХ ДЛЯ РАЗВИТИЯ IT-ТЕХНОЛОГИЙ / 13  
КАК НА КУБАНИ РАЗВИВАЕТСЯ ОТРАСЛЬ АГРОЛИЗИНГА / 16  
НАСКОЛЬКО УВЕЛИЧИЛАСЬ ПЛОЩАДЬ ПЛОДОВО-ЯГОДНЫХ  
НАСАЖДЕНИЙ НА КУБАНИ ЗА ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ? / 18  
ПОЧЕМУ НА КУБАНИ НЕ РАЗВИВАЕТСЯ  
ОРГАНИЧЕСКОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ / 22

# Guide

---

Вторник, 22 ноября 2022 №216  
(№7417 с момента возобновления издания).  
Цветные тематические страницы  
№9–28 являются составной частью газеты  
«Коммерсантъ» (зарегистрировано в Роскомнадзоре  
ПИ №ФС77-64424 31 декабря 2015 года).  
Распространяется только в составе газеты

**Коммерсантъ**  
**Кубань – Черноморье**



**Отражение**  
жилой комплекс

**ОТРАЖЕНИЕ  
ВАШЕГО  
СЧАСТЬЯ!**



**СТАРТ ПРОДАЖ 2 ОЧЕРЕДЬ**

**КВАРТИРЫ ОТ 3,5 МЛН  
Р**

**НЕОМЕТРИЯ**  
ФЕДЕРАЛЬНЫЙ ДЕВЕЛОПЕР

Застройщик ООО "Дарстрой-Запад".  
Проектная декларация на сайте  
наш.дом.рф. Не оферта



**\*2305**



АГРАРИИ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ СИСТЕМНО РАБОТАЮТ НАД ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕМ СО ВРЕМЕНИ ВВЕДЕНИЯ ПРОДУКТОВОГО ЭМБАРГО В 2014 ГОДУ

ФОТО: АНАТОЛИЙ ЖИДАЧОВ

## ВЫНУЖДЕННО САМИ

**РОССИЙСКИЙ АГРОПРОМ НАКРЫЛА НОВАЯ ВОЛНА ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ. КУБАНСКИЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ ОТКАЗЫВАЮТСЯ ОТ ИМПОРТА ЕВРОПЕЙСКОЙ ТЕХНИКИ И УПАКОВОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ, УВЕЛИЧИВАЮТ ЗАКУПКИ АГРОХИМИИ У ОТЕЧЕСТВЕННЫХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, ПЕРЕХОДЯТ НА ОТЕЧЕСТВЕННУЮ ПОСАДОЧНУЮ МАССУ. ОДНАКО ДОЛЯ ИМПОРТА ПО МНОГИМ ПОЗИЦИЯМ ОСТАЕТСЯ ВЫСОКОЙ. УВЕЛИЧЕНИЕ СРОКОВ И СТОИМОСТИ ЛОГИСТИКИ, А ТАКЖЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ПРОЦЕССОВ ПРИВЕЛИ В 2022 ГОДУ К РОСТУ ЗАТРАТ КУБАНСКИХ АГРАРИЕВ И СНИЖЕНИЮ МАРЖИНАЛЬНОСТИ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО БИЗНЕСА.** МАРГАРИТА СИНКЕВИЧ

### ПРОДЭМБАРГО ПОШЛО НА ПОЛЬЗУ

Отрасли агропромышленного комплекса Краснодарского края системно работают над импортозамещением с 2014 года — со времени введения продэмбарго. Тогда под запрет в России подпали мясо, колбасы, рыба и морепродукты, овощи, фрукты и молочная продукция из Евросоюза (ЕС), США, Австралии, Норвегии, Канады и Украины. Сегодня кубанские производители полностью обеспечивают потребности жителей и гостей региона во всех основных видах продукции, утверждают в министерстве сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края.

Так, Кубань лидирует по объемам промышленного производства фруктов и ягод. Их в Краснодарском крае ежегодно собирают порядка 450 тыс. т. Доля промышленно производимого на Кубани товарного яблока, по словам заместителя начальника отдела растениеводства управления производства продукции АПК минсельхоза Кубани Евгения Крицкого, составляет 40% от общероссийского объема.

Кроме того, в регионе реализуются мероприятия поддержки селекционно-семеноводческой отрасли. «Построены и введены в эксплуатацию ряд семеноводческих заводов по производству семян сои, подсолнечника, кукурузы», — рассказывает министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности края Федор Дерка.

При этом растут объемы продукции, выращенной из отечественного посадочного материала. По словам господина Крицкого, за 10 лет производство саженцев на Кубани увеличилось более чем в 5,5 раза — в 2012 году регион производил 1,3 млн, а в 2021 году уже 7,5 млн сертифицированных саженцев семечковых, косточковых и ягодных культур. Из них только 3,5 млн саженцев используются для закладки садов кубанских производителей. Остальное идет на продажу населению и в другие регионы. Евгений Крицкий считает, что потребности кубанских садоводов в саженцах полностью могут удовлетворить местные питомниководы.

Импорт саженцев в Краснодарском крае в прошлом году составил порядка 15–20% от общего

объема посадочной массы. По словам Евгения Крицкого, количество импорта в разные годы колеблется от 800 тыс. до одного миллиона саженцев. 80% из них — из Италии, остальной посадочный материал поставлялся из Сербии, Польши и Германии. «Из Голландии мы в основном завозим подвой для посадки маточников для закладки первого поля питомника», — добавляет господин Крицкий.

Заместитель гендиректора союза «Садоводы Кубани» Максим Кануников поясняет, что покупают импортные саженцы зачастую садоводческие компании, которым срочно нужен конкретный сорт, чтобы посадить в текущем году. «Качественный посадочный материал выращивается два года. Если садоводы не находят нужный объем конкретного сорта в крае, они начинают его поиски за рубежом. В основной массе за границей мы приобретаем саженцы яблони для суперинтенсивного садоводства», — рассказал господин Кануников.

Однако представители кубанского бизнеса утверждают, что итальянские саженцы закупали потому, что они были более конкурентоспособными.

«Практически все крупные проекты интенсивных садов, которые запущены в России в последнее десятилетие, разбиты на иностранном посадочном материале», — утверждает гендиректор ООО «Бизон Трейд» Илья Крылов (компания специализируется на поставках посадочного материала семечковых, косточковых и других культур из Европы в Россию и страны СНГ). По его словам, итальянские саженцы лучше приживаются, приносят больше урожая, дают яблоко хорошего калибра и окраса. А именно такое яблоко охотнее покупают торговые сети.

### ПРОИЗВОДСТВО БОЛЬШЕ, ПЕРЕРАБОТКА — ГЛУБЖЕ

По данным краевого минсельхоза, ассортимент выпускаемой продукции перерабатывающими предприятиями региона сегодня насчитывает более 3,5 тыс. наименований. Свыше 2,5 тыс. кубанских предприятий переработки полностью обеспечивают население и отдыхающих продуктами питания, а также поставляют продукцию в другие регионы России и на экспорт.

«Это цельномолочная продукция, масло животное и растительное, колбасные изделия и деликатесная группа, сахар, мясные, кондитерские и хлебобулочные изделия, мука, крупа рисовая в ассортименте, плодоовощные консервы, фруктовые соки, минеральная вода и другие продовольственные товары. Более 65% вырабатываемой в крае пищевой продукции отвечает требованиям европейских стандартов качества и безопасности», — утверждают в ведомстве.

Удельный вес кубанской продукции в российских объемах производства достигает по консервам молочным сгущенным — 12%, сахару — 20%, маслу растительному — 20%, консервам плодоовощным — 27%, крупе рисовой — 76%, крахмалу сухому — 17%, кофе растворимому — 35%, детскому питанию на мясной основе — 65%.

«Для обеспечения потребительского рынка продуктами питания предприятия отрасли постоянно улучшают материально-техническую базу, внедряют новые технологии для производства конкурентоспособной продукции. В крае осваиваются технологии глубокой переработки сельхозсырья с выходом на новые виды продуктов, имеющие преимущества на внешнем и внутреннем рынках», — рассказывает Федор Дерка.

В том числе в рамках импортозамещения в регионе реализуется ряд инвестиционных проектов. Так, сегодня компания «Рустарк» — ведущее предприятие страны по объемам производства продукции глубокой переработки зерна — планирует строить в Краснодарском крае первое в России предприятие по производству лимонной кислоты. «Этот ингредиент в нашей стране пока что полностью представлен импортными производителями — в основном это Китай. В случае успешной реализации проекта предприятие будет производить на 30% больше необходимого для всей России объема — 80 тыс. тонн», — утверждает министр.

## В ХОЗЯЙСТВАХ АПК КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ ИМЕЕТСЯ СВЫШЕ 120 ТЫС. ЕДИНИЦ РАЗЛИЧНОЙ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ТЕХНИКИ, В ТОМ ЧИСЛЕ 29,5 ТЫС. ТРАКТОРОВ, 7,3 ТЫС. ЗЕРНУБОРОЧНЫХ КОМБАЙНОВ, ДЕСЯТКИ ТЫСЯЧ ПРОЧЕЙ ТЕХНИКИ

Одной из главных проблем в импортозамещении в связи с санкционным давлением на Россию, по словам Федора Дерки, является недостаток некоторых ингредиентов для пищевой промышленности. Например, в кондитерской и молочной отраслях 30% ингредиентов — импортные (ароматизаторы, какао-порошок, лимонная кислота, пекарские порошки). Кроме того, на 20–40% год к году увеличилась стоимость упаковочных материалов, что естественно привело к росту затрат производителей.

В рамках поддержки системообразующих предприятий АПК в текущем году из резервного фонда правительства РФ было выделено более 26 млрд руб. Они направлены на льготные кредиты до 5 млрд руб. по ставке 10% годовых на срок не более 12 месяцев, отмечают в краевом минсельхозе.

**ТЕХНИЧЕСКИЕ НЕУВЯЗКИ** В хозяйствах АПК Краснодарского края имеется свыше 120 тыс. единиц различной сельскохозяйственной техники, в том числе 29,5 тыс. тракторов, 7,3 тыс. зерноуборочных комбайнов, десятки тысяч прочей техники, позволяющей в оптимальные сроки осуществлять необходимый комплекс полевых работ, сообщают в минсельхозе Кубани.

При этом доля отечественных тракторов в общем объеме, по данным ведомства, составляет лишь 28%. Большая часть — 61% — это техника из Белоруссии. На производителей других стран приходится 11% тракторов, работающих на территории Краснодарского края. А вот соотношение отече-



ственных и импортных зерноуборочных комбайнов составляет 80/20%.

«Объемы и темпы приобретения техники не ниже прошлогодних показателей. Приобретение техники продолжается. Между тем сроки поставки техники, запасных частей к ней и стоимость в 2022 году существенно увеличились. Растут объемы поставок китайских тракторов различных тяговых классов», — говорит Федор Дерка.

По словам министра, ситуация с поставкой запасных частей неоднозначна. В необходимых количествах имеются запчасти ко всей линейке техники российского, белорусского производства, а также к значительной части прицепной импортной техники и рабочие органы к почвообрабатывающей и посевной технике.

А вот с поставками запасных частей к импортной самоходной технике ситуация сложнее. На оптимальную настройку рабочих процессов требуется время. «Еще имеются некоторые ранее завезенные запасы комплектующих в сервисных центрах и на складах хозяйств. По отсутствующим позициям сроки поставки составляют три-четыре месяца. В настоящее время в крае налаживается работа по восстановлению и ремонту неисправных деталей, узлов и агрегатов, а также изготовлению аналогов на промышленных предприятиях», — поясняет министр.

Он добавляет, что существенно ограничены поставки оригинальных масел, которые постепенно замещаются продукцией российских производителей («Роснефть», «Лукойл», «Газпром»). Основные используемые марки смазочных материалов имеются в необходимом количестве. Редко используемые высокотехнологичные смазочные материалы поставляются по заявке в течение шести-восьми недель.

Для дальнейшего успешного импортозамещения в АПК, по мнению генерального директора Syncretis Алана Цагогли, необходимо расширение производства в России качественной и современной сельскохозяйственной техники. «В 2021 году более 75% рынка сельскохозяйственной техники приходилось на иностранные компании (например, техника американской компании John Deere или немецкой Claas). Из-за санкций стало сложно не только купить новую технику, но и эксплуатировать и обслуживать старую, поэтому сегодня отрасли необходимы сервисы, которые помогут отремонтировать и поддерживать в строю западную технику, производить комплектующие для нее», — говорит господин Цагогли.

**УДАР ПО МАРЖИНАЛЬНОСТИ** В 2022 году аграрии сталкиваются с трудностями, которые сильно сказываются на рентабельности бизнеса. Директор торгового дома «Агроспецмаш» (компания занимается эффективной механизацией сада, поставками посадочного материала и агропроектированием) Наталья Кесян отмечает, что сейчас

## СВЫШЕ 2,5 ТЫС. КУБАНСКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ ПЕРЕРАБОТКИ ПОЛНОСТЬЮ ОБЕСПЕЧИВАЮТ НАСЕЛЕНИЕ И ОТДЫХАЮЩИХ ПРОДУКТАМИ ПИТАНИЯ

возникают проблемы при расчетно-банковских операциях с зарубежными партнерами. Кроме того, на бизнесе сильно сказывается увеличение сроков и удорожание логистики. Срок заказа некоторых дефицитных компонентов, по словам госпожи Кесян, колеблется от 3 до 12 месяцев.

При этом авансовые платежи на российских предприятиях достигают 100%, в то время как европейские компании просят 30%. «Клиенты же ТД «Агроспецмаш» платят за готовую продукцию и авансировать не хотят. Недостаток оборотных средств на предприятии не дает возможности авансировать на длительный срок закупки сельскохозяйственного оборудования и комплектующих. Ко всему, сильно выросла стоимость создания опытных образцов и опытной серии готовой продукции», — рассказывает Наталья Кесян.

В связи с возникающими проблемами компания старается сократить долю импортной составляющей в собственном производстве. Так, еще недавно доля импорта высокотехнологичных комплектующих для оборудования, производимого ООО «ТД «Агроспецмаш», достигала 70%. В 2022 году она сократилась до 50%, сообщает директор компании.

В ООО «Алма Продакшн» (производитель яблок) в 2022 году отказались от импорта европейской техники и упаковочных материалов, увеличили закупки агрохимии у отечественных производителей, а также полностью перешли на отечественные саженцы.

## В РАМКАХ ПОДДЕРЖКИ СИСТЕМОБРАЗУЮЩИХ ПРЕДПРИЯТИЙ АПК В ТЕКУЩЕМ ГОДУ ИЗ РЕЗЕРВНОГО ФОНДА ПРАВИТЕЛЬСТВА РФ БЫЛО ВЫДЕЛЕНО БОЛЕЕ 26 МЛРД РУБ.

Долю импорта сокращают и в ООО «КСП «Дружба». Исключение составляют машины и механизмы, которые не производят в России. Это холодильное оборудование, а также некоторые механизмы для обработки в садах. «Потерю иностранных поставщиков из дружественных стран компенсируем партнерами из других государств. Например, холодильное оборудование закупает не в Германии и Италии, как было раньше, а в Турции», — рассказывает директор компании Владислав Корчагин.

И все же, по мнению гендиректора ООО «Алма Продакшн» Дмитрия Бобкова, доля импорта в производствах кубанских аграриев все еще велика. Во-первых, 70% средств защиты растений — это импортные препараты. «По питанию растений мы на 100% используем локальные удобрения, но по их защите линейка российских производителей недостаточно полная. При этом их стоимость

часто превышает стоимость аналогичной импортной продукции. К тому же основные зарубежные поставщики по-прежнему остались в России и стараются максимально насытить рынок», — поясняет руководитель.

Во-вторых, по словам Дмитрия Бобкова, проблему составляет покупка запасных частей для холодильного оборудования и линий по сортировке и упаковке продукции. «У нас стоят высокопроизводительные линии и холодильники итальянского и французского производства, которым просто нет аналогов в России. И нам приходится обращаться к производителям при проведении технического обслуживания или внеплановых ремонтах. Но и тут, надо сказать, иностранные производители и их российские дилеры находят способы привезти нам необходимое. Хотя сроки поставки и стоимость логистики выросли на порядок», — рассказывает гендиректор ООО «Алма Продакшн». А вот большинство импортных расходных материалов, таких как уголь для фильтрации, клей для коробок, конвейерные ленты, поликарбонатные плиты, пластиковые изделия и т. п., в компании успешно заменили отечественными аналогами.

Кубанские производители утверждают, что главной проблемой для аграриев стал рост цен на все составляющие себестоимости производства. Причем как российского, так и импортного происхождения. К тому же из-за потери иностранных партнеров сократился объем предложения и его вариативность, что влечет за собой снижение конкуренции у поставщиков и также приводит к росту цен.

«У нашей продукции себестоимость выросла примерно на 30%. К сожалению, рынок не имеет возможности полностью отыграть подобный рост, что приводит к снижению маржинальности бизнеса и его инвестиционной привлекательности», — говорит руководитель компании.

**ДЕФИЦИТ НАРАСТАЕТ** Дмитрий Бобков считает, что в ближайшее время кубанские аграрии способны полностью перейти на отечественный посадочный материал. В России есть большинство необходимых удобрений, а также почти все материалы и инструменты для уходовых работ. Заменить можно и импортное прицепное и навесное оборудование.

«Однако у нас совершенно нет производства малых тракторов и прочей высокоэффективной садовой техники, совместимой с ними. Полностью отсутствуют производители погрузочного оборудования (кары, штабелеры, погрузчики). Нет ни одного высокотехнологичного производителя сортировочного и упаковочного оборудования», — утверждает гендиректор ООО «Алма Продакшн». Он добавляет, что мощности отечественных производителей средств защиты и имеющиеся у них разработки недостаточны для покрытия всего спроса, да и большинство действующих веществ делают в Китае. Антиградовую сетку в России производит только одна компания.

«Таким образом, если говорить о валовом объеме яблока — то нет никакого сомнения, что мы сможем его вырастить для страны. Однако если вопрос о качественном, крупном, красивом плоде, без болезней и дефектов, к которому в последние годы привык потребитель — и которое требуют от нас все сетевые ритейлеры, — то тут уже все не так просто», — резюмирует Дмитрий Бобков.

О том, что не все европейское оборудование получится заменить в короткие сроки, говорит и директор ТД «Агроспецмаш». «Для производства опрыскивателей для садоводства и виноградарства невозможно заменить надежные насосы, форсунки, регуляторы давления из Европы. Аналогичные комплектующие дружественных стран не соответствуют требованиям надежности. А остановка опрыскивателя из-за поломки насоса приводит к срыву уходовых работ в саду и потере качества урожая», — поясняет Наталья Кесян. Она считает, что с учетом резко возросших в 2022 году затрат хорошей мерой поддержки для кубанских аграриев могли бы стать беззалоговые кредиты. ■

# ПОЛЕ ВОЗМОЖНОСТЕЙ

АГРОСЕКТОР НАЗЫВАЮТ ОДНИМ ИЗ НАИБОЛЕЕ ПЕРСПЕКТИВНЫХ ДЛЯ РАЗВИТИЯ IT-ТЕХНОЛОГИЙ. ЭТОМУ, ПО СЛОВАМ ЭКСПЕРТОВ, СПОСОБСТВУЕТ ЭФФЕКТ НИЗКОЙ БАЗЫ, ШИРОКИЙ ДИАПАЗОН ВОЗМОЖНОСТЕЙ ДЛЯ ВНЕДРЕНИЯ И БОЛЬШОЙ ПОТЕНЦИАЛ ДЛЯ РОСТА. В ТО ЖЕ ВРЕМЯ ВНЕДРЕНИЕ «ЦИФРЫ» В АПК СДЕРЖИВАЕТ ЧРЕЗМЕРНАЯ КОНСЕРВАТИВНОСТЬ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ОТРАСЛИ, ВЫСОКАЯ СТОИМОСТЬ ВНЕДРЕНИЯ, А ТАКЖЕ АНТИРОССИЙСКИЕ САНКЦИИ, ИЗ-ЗА КОТОРЫХ АГРАРИЯМ ПРИХОДИТСЯ ОТКАЗЫВАТЬСЯ ОТ ПРИВЫЧНЫХ ИНСТРУМЕНТОВ И ЖДАТЬ, ПОКА ПЕРЕСТРОИТСЯ ОТЕЧЕСТВЕННЫЙ IT-СЕКТОР. АЛЕКСЕЙ БЕЛЯНИН

**ЦИФРОВОЕ ЗЕМЛЕДЕЛИЕ** АПК постепенно становится областью, в которой используют роботы, и big data, и искусственный интеллект, отмечают эксперты. Такая индустрия носит название «Сельское хозяйство 4.0», эту стадию также называют «цифровое земледелие» (digital farming). На этом этапе сельское хозяйство использует не только возможности механизации и автоматизации, но и новые источники информации, инструменты больших данных, интеграцию с цифровыми сервисами, внедрение высоких технологий (AgroTech), целью которых является повышение урожайности, качества продукции и экономической эффективности производства без нанесения вреда окружающей среде.

«Прежде всего IT-технологии позволяют повысить производительность агробизнеса — от оптимизации числа занятых работников до экономии материальных ресурсов, таких как вода, удобрения, горюче-смазочные материалы. Широкое применение в сельском хозяйстве России и Краснодарского края в частности находят системы компьютерного зрения», — отмечает декан факультета цифровой экономики и массовых коммуникаций Московского технического университета связи и информатики Сергей Гатауллин.

Олег Гиацинтов, технический директор DIS Group (предлагает решения в области управления данными, бизнес-аналитики, защиты информации), добавляет, что использование комбайнов и тракторов, работающих на автопилоте, позволяет значительно снизить себестоимость производства зерна, а роботы-дояры работают значительно быстрее человека. «С помощью IT-технологий компании могут сократить свои издержки. Передав рутинные, повторяющиеся операции от человека машине, мы значительно снижаем число ошибок, а значит, и связанных с ними убытков», — комментирует он.

По словам Виктории Супруновой, регионального директора Южной локации компании Axenix (консалтинговая технологическая компания, ранее входившая в международную сеть Assenture), в АПК спросом пользуются такие технологии, как мониторинг посевов, управление дронами при формировании карт полей, искусственный интеллект, прогнозирование урожайности, а также проведение аналитики показателей, оптимизация процессов логистики. «Это лишь малая доля технологических примеров, которые могут быть применимы и внедрены», — добавляет она.

Спикер Законодательного собрания Кубани Юрий Бурлачко отмечает «очень широкие возможности использования в сельском хозяйстве беспилотной авиации». Она, по его словам, позволяет оценивать всхожесть агрокультур, обрабатывать посевы пестицидами для борьбы с вредителями, создавать электронную карту сельхозугодий и охранять их.

**ДОРОГО-БОГАТО** Одной из основных проблем недостаточно высокого уровня распространения цифровых технологий в АПК в России и в



ФОТО: АНДРЕЙ ВОДИНОВ

Краснодарском крае в частности эксперты называют высокую стоимость IT-решений. Позволить себе внедрить их могут только крупные предприятия, в то время как у малого и среднего бизнеса нет запроса на цифровизацию.

«АПК — не высокомаржинальный бизнес, в нем нет большого количества свободных денег. Условно говоря, фермеру нужно 500–600 га, чтобы превратить небольшой семейный бизнес в полноценное предприятие и получить несколько миллионов рублей прибыли в год. Но даже для такого предприятия IT-решения будут дороги», — отмечает сооснователь веб-интегратора StepUp Тимур Алимханов.

Он также обращает внимание, что на российском рынке практически нет готовых IT-продуктов, а стоимость отечественных разработок нередко завышена из-за невысокого спроса. Кроме того, эффект от внедрения IT-решений оказывается неочевидным для многих фермеров. «Например, производитель трактора может написать на сайте, что трактор окупит себя через три года, и это будет правдой. Фермер это понимает. С IT-продуктом это не так работает, а если даже это так — доказать это будет непросто», — добавляет эксперт.

«Сегодня мы наблюдаем, что, несмотря на цены в десятки миллионов рублей за трактор или комбайн, сельхозтоваропроизводители делают выбор именно в пользу оснащения автопарка», —

**БЕСПИЛОТНИКИ В СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ ПОЗВОЛЯЮТ ОЦЕНИВАТЬ ВСХОЖЕСТЬ АГРОКУЛЬТУР, ОБРАБАТЫВАТЬ ПОСЕВЫ ПЕСТИЦИДАМИ, СОЗДАВАТЬ ЭЛЕКТРОННУЮ КАРТУ СЕЛЬХОЗУГОДИЙ И ОХРАНЯТЬ ИХ**

соглашаются в министерстве сельского хозяйства Краснодарского края.

Основатель проекта сити-ферм Healthy Garden Григорий Болотин добавляет, что АПК — это традиционно достаточно консервативная отрасль, а высокая цена ошибки в виде возможной потери урожая создает дополнительный барьер для тестирования и внедрения инновационных решений в отрасли.

По мнению директора ритейл-направления компании ITentika Сергея Кузнецова, ключевая проблема, которая тормозит повсеместную цифровизацию, — разрозненность данных на разных предприятиях и фермах. «Информация вносится в разные системы, которые не синхронизируются между собой, а на некоторых предприятиях до сих пор записывают полученные сведения и собранную статистику в тетради. Для того чтобы IT-продукты развивались, нужно создать единую базу, в которой будет храниться и анализироваться информация от всех хозяйств», — считает он.

Еще одна проблема, которую озвучивают специалисты, — невозможность использовать иностранные IT-системы в условиях антироссийских санкций и последовавшего за ними ухода зарубежного бизнеса из России. К таким последствиям многие представи-

тели бизнеса оказались не готовы, а на переход на отечественные IT-решения потребуется время.

«В условиях санкций и технологической изоляции в сельскохозяйственной индустрии происходит массовая миграция на отечественные сервисы и внедрение импортозамещающих решений. Многие международные технологии с высокой долей вероятности больше не будут доступны на нашем рынке, поэтому компаниям необходимо повышать технологический суверенитет и искать отечественные решения. При этом в отсутствие необходимого объема венчурного капитала отток квалифицированных кадров и фактическое обнуление отечественной экосистемы инноваций в агротехе приведет к очень большой нехватке технологических компаний», — полагает сооснователь Napoleon IT (специализируется на разработке программного обеспечения и IT-продуктов под ключ) Руслан Ахтямов.

Сергей Гатауллин считает, что на помощь малому и среднему бизнесу должны прийти российские власти, которые могли бы разработать соответствующие меры господдержки. При этом эксперт считает, что отечественные IT-разработчики вполне успешно справляются с задачами импортозамещения. «Отечественные ученые и исследователи начинают поставлять альтернативные западным IT-решения, которые в скором времени будут соответствовать современным вызовам агроиндустрии», — уверен он.

**РЫНОК БУДЕТ РАСТИ** Несмотря на все сложности, перспективы дальнейшего внедрения цифровых технологий в российском АПК эксперты оценивают положительно. «Сейчас ни одну сферу невозможно представить без внедрения цифровизации и IT-технологий. Я думаю, что в ближайшее время мы увидим рост и развитие отечественных IT-систем, как коробочных, так и разработанных на заказ. Будет увеличиваться количество «умных» производств, и соответственно их производительность», — уверен Сергей Кузнецов (ITentika).

Директор краснодарской компании «Магротек» (занимается разработкой программного обеспечения) Вячеслав Холодченко считает, что в IT-секторе российские решения быстро догонят, скопируют западные аналоги, в чем-то их превзойдут. Но вне IT-сектора развитие рынка будет сильно отставать от западного формата работы, предполагает он.

В то же время Руслан Ахтямов (Napoleon IT) считает, что сельхозиндустрия будет развиваться даже в условиях тотальных макроэкономических кризисов, но развитие это будет эволюционное, а не революционное. Поэтому внедрение IT-технологий в ближайшей перспективе будет затрагивать только те направления, в которых будет очевидный экономический эффект на коротком горизонте, полагает он.

«Говорить о сколько-нибудь значимых сдвигах в сторону перехода в "Сельское хозяйство 4.0" на горизонте ближайших лет не приходится как минимум потому, что инвестиционный капитал в агротехе — это очень консервативный капитал, и перетекать он будет только туда, где меньше рисков и быстрее возврат инвестиций», — подчеркивает эксперт. ■

**В 2021 году в Краснодарском крае разработана стратегия цифровой трансформации региона. В качестве основных ключевых проектов в области АПК обозначены:**

- Создание цифрового реестра земель сельхозназначения
  - Создание механизма автоматического прогнозирования урожайности четырех основных сельскохозяйственных культур
  - Формирование банка данных в сфере животноводства
  - Мониторинг целевого использования земель сельхозназначения
  - Создание цифрового двойника растениеводческой и животноводческой ферм
  - Перевод похозяйственных книг в электронный вид
- Согласно проекту документа, указанные в стратегии показатели должны быть достигнуты к 2024 году.

# ЧЕРЕЗ ТЕРНИИ В ЭКСПОРТ

ПО ДАННЫМ МИНСЕЛЬХОЗА КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ, ЭКСПОРТ СЕЛЬХОЗПРОДУКЦИИ В 2022 ГОДУ СОСТАВИЛ \$2,6 МЛРД. ДЛЯ СРАВНЕНИЯ, ПО ДАННЫМ НА НОЯБРЬ 2021 ГОДА, ПОСТАВКИ ПРОДУКЦИИ КУБАНСКОГО АПК ЗА РУБЕЖ СОСТАВЛЯЛИ \$2,03 МЛРД. ВСЕГО В ПРОШЛОМ ГОДУ БЫЛО ЭКСПОРТИРОВАНО ПРОДОВОЛЬСТВИЯ НА СУММУ \$3,5 МЛРД. ЭКСПЕРТЫ ОТМЕЧАЮТ ПРИСПОСОБЛЕННОСТЬ ОТЕЧЕСТВЕННОГО РЫНКА К РАЗЛИЧНЫМ ОГРАНИЧЕНИЯМ И БЫСТРОМУ НАЛАЖИВАНИЮ ЭКСПОРТА НА ОТКРЫТЫХ НАПРАВЛЕНИЯХ. АНДРЕЙ УЛЬЧЕНКО

**ФРАХТ МНОЖЬ НА ПЯТЬ** В текущем году санкции, наложенные на Россию в связи с проведением СВО на Украине, существенно осложнили экспорт сельхозпродукции кубанских производителей. При том, что напрямую санкции в отношении российского продовольствия не действуют, кубанские производители отмечают сложности с поставками продукции за рубеж. В их числе высокая стоимость фрахта и страховки судов, недостаток сухогрузов, блокировка кредитных линий для покупателей товаров российского производства и др.

«Несмотря на активные международные дискуссии, ограничения до сих пор не сняты, скрытые санкции продолжают действовать. Основная проблема — высокая стоимость фрахта и страховки для подачи судов в порты Черного и Азовского морей. Не хватает и самих лодок — не все судовладельцы готовы нести повышенные расходы и брать на себя риски, связанные с перевозкой. А те, кто готов, называют просто заоблачные цены», — рассказала коммерческий директор концерна «Покровский» (экспорт зерновых, комбикормов, нишевых культур) Екатерина Кравченко.

Она также отметила сложности с оплатой и прохождением платежей: европейские и американские банки блокируют кредитные линии для покупателей товаров российского производства, а также без объяснения причин задерживают — от пяти дней до двух месяцев — поступление валютных платежей на счета поставщиков.

«Эти факторы тормозят российский агроэкспорт, однако мы продолжаем работать: заключаем контракты, ищем решения возникающих проблем. Наша сельхозпродукция интересна и востребована во всем мире, покупатели активно заключают сделки, заявляют о дальнейших намерениях», — рассказала госпожа Кравченко.

По оценке группы компаний «ЭФКО» (экспорт растительных масел), расходы на логистику, включая фрахт судов и страхование, за последние несколько месяцев выросли примерно в пять раз. «Ключевое изменение в самом осуществлении внешнеэкономической деятельности касается существенного повышения затрат», — сообщил директор дивизиона экспортного потенциала ГК «ЭФКО» Алексей Гаврилов.

В прошлом году экспортная выручка группы превысила \$1 млрд и приблизилась к 40% от общего оборота компании (около 40% от общего объема экспорта транспортируется через Таманский порт). «ЭФКО» поставляет продукцию в 50 стран мира. «В 2022 году состав стран-импортеров нашей продукции изменился незначительно. Можно говорить, что все "выпадающие" объемы экспорта были перенаправлены, в первую очередь на страны Азии. Непосредственно объемы перевалки на экспорт в Тамани в 2022 году идут с небольшим опережением аналогичных данных прошлого года», — заявил Алексей Гаврилов.

Иная ситуация складывается с экспортом винодельческой продукции, часть стран Запада отказалась в текущем году от реализации российского вина. Так, в феврале финская монополия

компания по изготовлению и продаже алкогольной продукции Alko объявила о приостановке продаж. Ранее компания занималась реализацией пяти вин с винодельни «Кубань-Вино» и игристых вин «Абрау-Дюрсо». В обеих компаниях ситуацию прокомментировать не смогли.

Как сообщили в винодельне «Фанагория», ключевыми экспортными рынками для предприятия сегодня являются Китай, Казахстан и Беларусь. «Объемы поставок остаются на прежнем уровне. Например, экспорт в Китай составляет около 800 тысяч бутылок в год. На рынки Евросоюза, Канады, США и Японии продукцию в данный момент мы не поставляем в связи с санкциями», — рассказал гендиректор винодельни Петр Романишин.

**ЗЕРНО В ЯМЕ** По данным минсельхоза Кубани, в структуре экспорта зерновых культур, а именно пшеница, занимают более 50% в объемах поставок. Зерно отправляется за рубеж через пять портов Краснодарского края. В сентябре вице-губернатор края Андрей Коробка отмечал значительное снижение экспорта этой продукции. «Проблема с зерном глобальная в рамках всей страны. Если говорить конкретно о Краснодарском крае, то пока что мы экспортировали зерна на 1,5 млн тонн меньше, чем годом ранее, снижение по объему почти в два раза. Кстати, даже Новороссийский терминал отгрузил за август в три раза меньше зерна, чем в прошлом году», — отметил он.

Эксперты отмечают, что ситуация стала выправляться в октябре. По данным информагентства «Зерно он-лайн», в октябре 2022 года Россия экспортировала 3,5 млн тонн пшеницы, что на 17% больше, чем в сентябре. Показателем и рост отгрузки продукции через порты Краснодарского края. «На долю пяти черноморских портов в октябре при-

ходит 2,2 млн тонн зерна. Для терминалов Черного моря это не рекорд, в предыдущие годы дважды в октябре были показатели в 2,5 млн и 2,7 млн тонн. Но это неплохой показатель. Терминал на Тамани в октябре поставил персональный рекорд отгрузок за всю свою историю — 540 тыс. тонн зерна», — говорит директор Института конъюнктуры аграрного рынка Дмитрий Рылько.

По его словам, российские экспортеры уже адаптируются к санкциям. «Мы учимся работать в рамках неформальных санкций и репутационных рисков. Система перестраивается на ходу в этих условиях», — рассказал эксперт.

Рост экспорта в октябре произошел на фоне обсуждения возможного выхода России из зерновой сделки, отметила Екатерина Кравченко. «Импортеры активно увеличили закупки, опасаясь дефицита поставок по черноморским маршрутам. Но в целом, если сравнить с прошлым сельхозсезоном, экспорт российской продукции АПК еще не восстановил свои позиции», — сообщила она.

Внешняя торговля зерновыми культурами сейчас развивается, считает руководитель проектов по поиску зарубежных партнеров экспортного агентства Wesopp Татьяна Билькова. «Как известно, одним из крупных поставщиков зерновых была Украина, но в этом году в стране нет урожая, а объемы восполнить нужно. Все, что было вывезено с Украины в 2022 году, — это запасы из зернохранилищ, урожаем 2021 года», — рассказала госпожа Билькова.

Она также напомнила, что в октябре Минсельхоз РФ сообщил о намерении увеличить квоту на экспорт зерна в 2023 году до 25,5 млн тонн. «Ежегодно Минсельхоз корректирует квоты в зависимости от урожайности. Я вижу корреляцию цифры в 25 млн тонн со следующим фактором: Украина выращивала до 25 млн тонн зерна — именно эти

объемы планирует восполнить Россия», — сообщила эксперт.

## ГЕОГРАФИЧЕСКИЕ ОТКРЫТИЯ

В минсельхозе края отмечают изменения в географии поставок в последнее время за счет увеличения доли азиатских стран. «Это связано с расширением номенклатуры поставляемой продукции на рынки данных стран, а также за счет наращивания объемов поставок масложировой продукции», — пояснили в ведомстве.

По мнению Екатерины Кравченко, никакие временные трудности не помешают России экспортировать свое продовольствие. Сегодня активный интерес к российской продукции АПК проявляют страны Ближнего Востока и Персидского залива: Оман, ОАЭ, Саудовская Аравия, Катар и другие.

«По этим направлениям мы уже в ближайшее время готовы значительно увеличить объемы поставок. Большим потенциалом обладает Африка — второй по величине и численности населения континент на планете. По прогнозу Всемирного банка, рынок продовольствия в этом регионе к 2030 году достигнет 1 трлн долларов, при этом практически треть всего потребления обеспечивается за счет импорта. У нас есть партнеры в Египте, Ливии, Марокко, Нигерии и других странах региона, это очень емкие и перспективные рынки для сельхозпродукции из России», — рассказала госпожа Кравченко.

Она также указала на то, что важным стратегическим направлением для российского агроэкспорта является Азия, которая по количеству проживающих людей превосходит совокупное население всех остальных частей света.

«В августе мы провели переговоры с партнерами в Малайзии и Вьетнаме, с начала 2022 года осуществляем поставки в Китай», — заявила коммерческий директор концерна «Покровский». ■



СОХРАНИТЬ ОБЪЕМ ЭКСПОРТА КУБАНСКИМ АГРАРИЯМ ПОЗВОЛИЛА ОПЕРАТИВНАЯ ПЕРЕСТРОЙКА ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКИХ СВЯЗЕЙ С ЗАПАДА НА ВОСТОК

## РОДНОЕ СЕМЯ В РОДНУЮ ПОЧВУ

Как в Краснодарском крае развиваются отрасли селекции и семеноводства

В России, согласно Указу Президента РФ «Об утверждении Доктрины продовольственной безопасности РФ» (от 21 января 2020 года №20) показатель продовольственной безопасности в части самообеспечения семенами основных сельхозкультур отечественной селекции должен составлять не менее 75%. В Краснодарском крае семенами отечественной селекции засеваются порядка 100% площадей озимых и яровых зерновых культур (пшеница, ячмень, тритикале), а также риса. Чуть хуже обстоят дела с отечественными сортами сои, и только треть площадей на Кубани засеиваются отечественными семенами кукурузы и подсолнечника. Больше всего кубанские аграрии зависят от импорта семян сахарной свеклы.

### КУБАНСКАЯ ПШЕНИЦА, НО ИМПОРТНЫЙ САХАР

Семена пшеницы, ячменя и тритикале, которые засеиваются на Кубани, являются сортами селекции ФГБНУ «Национальный центр зерна (НЦЗ) им. П.П. Лукьяненко». Основным оригинатором риса отечественной селекции является ФГБНУ «Федеральный национальный центр (ФНЦ) риса». По данным культуррам региональные аграрии обеспечены отечественными семенами на 100%.

Площади под отечественными сортами сои в Краснодарском крае составляют 90%. Основными оригинаторами отечественных сортов данной культуры на Кубани являются ФГБНУ Федеральный научный центр (ФНЦ) «Всероссийский научно-исследовательский институт масличных культур (ВНИИМК) имени В.С. Пустовойта» и компания «Соевый комплекс».

Площадь, засеваемая семенами отечественной селекции сортов и гибридов кукурузы, составляет порядка 35% от общей площади сева данной культуры. Ежегодно в крае высевается порядка 13 тыс. тонн семян кукурузы и производится порядка 20–25 тыс. тонн семян этой культуры. Основными оригинаторами отечественных сортов и гибридов кукурузы в регионе является ФГБНУ «НЦЗ им. П.П. Лукьяненко» и НПО «Семеноводство Кубани». Основными производителями семян кукурузы в Краснодарском крае являются: ООО НПО «Семеноводство Кубани», ССПК ККЗ «Кубань», ООО НПО «КОС-МАИС», ООО «Агромир-Сидс», ООО «РосАгроТрейд», ООО «Сингента» и ООО «КВС РУС». На территории Краснодарского края мощности заводов по подготовке семян кукурузы составляют порядка 35 тыс. тонн: ООО «РосАгроТрейд», ССПК ККЗ «Кубань», ООО НПО «Семеноводство Кубани», ООО «Агромир-Сидс» и ООО НПО «КОС-МАИС».

Площадь, засеваемая семенами подсолнечника отечественной селекции на Кубани, составляет порядка 30%. Ежегодно в крае производят порядка 5 тыс. тонн семян подсолнечника. Основным оригинатором и производителем отечественных семян подсолнечника является ФГБНУ ФНЦ «ВНИИМК имени В.С. Пустовойта». Основными производителями семян подсолнечника являются: ФГБНУ ФНЦ «ВНИИМК имени В.С. Пустовойта», а также ООО «РосАгроТрейд», ООО «Сингента» и ООО «Агроплазма».



В 2022 году семь предприятий региона заложили семенные посевы сахарной свеклы отечественной селекции на площади 170 гектаров

На территории Краснодарского края мощности заводов по подготовке семян подсолнечника составляют более 7 тыс. тонн. Речь идет об ООО «КубаньагроТрейд», ООО «РосАгроТрейд», ООО «НИК «Новые технологии», ФГБНУ ФНЦ «ВНИИМК им. В.С. Пустовойта».

Самая большая зависимость кубанских аграриев — от семян сахарной свеклы. Только порядка 6% посевных площадей засеиваются семенами сахарной свеклы отечественной селекции. В рамках импортозамещения в семеноводстве данной культуры в регионе разработана соответствующая краевая про-

### Для увеличения доли использования в товарном производстве сортов и гибридов отечественной селекции ежегодно проводятся полевые семинары: Дни поля основных сельскохозяйственных культур, возделываемых в крае

грамма, реализация которой началась уже в текущем году. Так, на базе нескольких сельхозпредприятий края совместно с ФГБНУ «Первомайская селекционно-опытная станция сахарной свеклы» в 2022 году заложено свыше 240 га семенников сахарной свеклы, что позволит под сев 2024 года получить более 120 тыс. п.е. высококачественных семян для половины площади сева этой культуры в Краснодарском крае.

### ПРОБЛЕМА ЕСТЬ, НО ОНА РЕШАЕТСЯ

Глава Ассоциации крестьянских (фермерских) хозяйств и сельскохозяйственных кооперативов (АККОР) Краснодарского края Александр Шипулин отмечает проблему нехватки отечественных семян в России в целом и на Кубани в частности. Но данная про-

блема, по словам эксперта, на сегодняшний день решается и уже есть положительные результаты.

«Если взять зерновые культуры, в том числе рис, здесь мы полностью обеспечены семенами. Наши ученые показывают очень хорошие результаты, что дает фермерам возможность без проблем обходиться без импортных семян. Похуже дела обстоят с кукурузой и подсолнечником, но здесь тоже наблюдается позитивный процесс, и импортозамещение реально решается, может быть, не на 100%, но практически на 100% оно решится в будущем году. А что касается

семян сахарной свеклы и овощных культур, то здесь посложнее, но будем надеяться на то, что наши ученые в ближайшем будущем решат данную проблему», — говорит председатель кубанской АККОР.

Александр Шипулин отмечает хорошие результаты по производству семян сахарной свеклы отечественной селекции, особенно после того как данный процесс включили в программу господдержки.

«Научная база и соответствующий потенциал у нас есть еще с советских времен. В частности, в Гулькевичском районе Краснодарского края. И на этой базе сегодня возрождается селекция семян сахарной свеклы. Но до полного замещения мы еще не дошли», — говорит руководитель краевой АККОР.

Что касается производства отечественных семян овощных культур, то, по словам Алек-

сандра Шипулина, в данном направлении дела также обстоят по-разному. «Мы хорошо знаем, что качественные семена — голландские, если говорить о помидорах и перцах. Но задача по импортозамещению поставлена, процесс идет. Когда он будет решен полностью, трудно сказать. Будем надеяться, что в ближайшие годы», — резюмирует собеседник.

### СПРОС НА СЕМЕНА ВЫРОС

Известный российский селекционер, доктор сельскохозяйственных наук, профессор Сергей Гавриш отмечает, что в период с февраля по май 2022 года на рынке семян для защищенного грунта сложилась довольно непростая ситуация: в первые два месяца после введения санкций сильно вырос спрос на семена отечественной селекции.

«Можно сказать, что за февраль–апрель мы выполнили годовой план по реализации семян гибридов томата и огурца для защищенного грунта. Спустя пару месяцев эйфория прошла, зарубежные партнеры наладили каналы поставки через Казахстан, постепенно паника и суета прошли, народ успокоился. Несмотря на краткосрочный положительный для нас эффект от санкций, многие крупные производители всерьез задумались об импортозамещении семян зарубежных компаний. Резкие перепады в конъюнктуре рынка играют большую роль, поэтому серьезные игроки среди производителей стали приобретать семена отечественной селекции на испытания и проверку», — рассказывает Сергей Гавриш.

По его словам, в России многие привыкли приобретать и выращивать овощи из семян зарубежной селекции, и пока, будут открыты каналы доступа для зарубежных компаний, их продукцию будут покупать. Однако собеседник отмечает, что у многих директоров и руководителей тепличных комбинатов уже появилось представление о том, что и в России селекция ведется на высоком уровне. Сергей Гавриш отмечает, что российские производители в состоянии полностью обеспечить страну семенами гибридов томата и огурца для защищенного грунта.

«Мы всегда работаем по запросам клиентов: нужны конкретные гибриды — мы их делаем. У нас ничего не залеживается на складе. В течение одного–двух лет мы вполне сможем обеспечить рынок страны семенами томата и огурца для защищенного грунта», — говорит ученый.

Участники рынка отмечают, что селекция и семеноводство в России развиваются относительно быстро: строятся и успешно эксплуатируются производственные базы на Кубани.

«Мы по-прежнему экспортируем семена за рубеж. Стало сложнее, появилось много документации. Но здесь дело не столько в санкциях и ограничениях, сколько в общемировых требованиях от фитосанитарных организаций. У каждой страны свое законодательство, ежегодно требования и правила к ввозу семян меняются, необходимо учитывать много деталей, чтобы успешно реализовать семена. Также есть некоторые сложности в транзакции средств из-за рубежа», — подытожил Сергей Гавриш.

### Государственная поддержка Краснодарского края в части семеноводства осуществляется по следующим направлениям:

- предоставление субсидий на возмещение части затрат на приобретение элитных семян сельскохозяйственных культур;
- предоставление субсидии на возмещение части затрат на приобретение гибридных семян сахарной свеклы отечественной селекции (данная мера реализуется за счет средств краевого бюджета с 2019 года, в рамках нее предусмотрено возмещение 70% от стоимости фактически высеванных семян).



ДЛЯ СБОРА, ОБРАБОТКИ И ХРАНЕНИЯ РЕКОРДНОГО В 2022 ГОДУ УРОЖАЯ ЗЕРНА СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫМИ КОМПАНИЯМИ ТРЕБОВАЛОСЬ РАСШИРИТЬ СВОИ МОЩНОСТИ И ОБНОВЛЯТЬ ТЕХНИКУ

ФОТО: ШКОРКО/ТАСС

## ДЕЛО ТЕХНИКИ

**В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ НА РОССИЮ, КОТОРОЕ ПРИВЕЛО К СЕРЬЕЗНЫМ ПРОБЛЕМАМ ВО МНОГИХ ОТРАСЛЯХ ЭКОНОМИКИ, СЕГМЕНТ ЛИЗИНГА СЕЛЬХОЗТЕХНИКИ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ ДЕМОНСТРИРУЕТ СТАБИЛЬНОСТЬ. ПРИ ЭТОМ ЭКСПЕРТЫ ДОПУСКАЮТ, ЧТО ЕСЛИ ПРОИСХОДЯЩАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ СИТУАЦИЯ ЗАТЯНЕТСЯ, ТО КОЛИЧЕСТВО НОВЫХ ЛИЗИНГОВЫХ ДОГОВОРОВ МОЖЕТ ВСКОРЕ УПАСТЬ НА 60–70%. УЧАСТНИКИ РЫНКА УВЕРЕНЫ, ЧТО СПРОС НА ПОСТАВКУ АГРОТЕХНИКИ В БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ НЕ ТОЛЬКО НЕ УПАДЕТ, НО И БУДЕТ РАСТИ.** МАРГАРИТА СИНКЕВИЧ

**ДОЛЯ ЛИЗИНГА РАСТЕТ** В 2022 году кубанские аграрии приобрели сельхозтехнику на общую сумму 14,5 млрд руб. Об этом «G» сообщили в пресс-службе министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края. Всего в АПК Кубани поступило 2540 единиц новой техники, в том числе 805 тракторов, 227 зерноуборочных комбайнов, 15 кормоуборочных комбайнов, 1472 единицы прочей техники. Показатели соответствуют прошлогодним объемам и темпам закупок. Доля приобретенной в лизинг самоходной сельскохозяйственной техники на Кубани достигла 43% против 35% в 2021 году.

«Кубанские аграрии ежегодно приобретают сельхозтехнику на сумму более 12 млрд руб. А в прошлом году техники закупили на рекордные 17,6 млрд руб. Модернизация отрасли идет ускоренными темпами. В результате технического перевооружения мы видим рост энергообеспеченности агропредприятий. Сейчас она составляет 198,6 л. с. на 100 гектаров — это один из самых высоких показателей в стране. При этом в последние годы наметилась устойчивая тенденция приобретения именно отечественных сельхозмашин. Аграрии видят, что техника российских производителей ничем не уступает импортной», — говорит министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края Федор Дерка. Он уточняет, что сельхозмашины приобретаются как за счет собственных средств, так и в рамках программ поддержки.

В частности, наиболее востребованной стала программа льготного лизинга, предоставляемая через «Росагролизинг». По данным ведомства, с начала года заключено 317 договоров на поставку в лизинг 660 единиц техники на сумму более 3,2 млрд руб. Из них поставлено 607 единиц техники по 286 договорам. По оставшимся 31 договору 53 единицы техники находятся в процессе поставки. Для сравнения, в 2021 году заключено 286 договоров на поставку в лизинг 547 единиц техники на сумму более 2,5 млрд руб. Из них поставлено 459 машин по 214 договорам.

По мнению директора департамента модерации и администрирования Цифровой платформы законодательных инициатив «Инициатор» Марчела Кырлана, спрос на сельхозтехнику в Краснодарском крае сохраняется благодаря принятой в 2022 году новой региональной мере господдержки. «На покупку сельхозтехники от кубанских производителей предоставляется компенсация в виде 10% от затрат. На эти цели выделено почти 40 млн руб. Большим спросом пользуются сельхозмашины отечественного производства и машиностроителей из Белоруссии. Импортная техника теперь уступает в вопросах будущей доступности запчастей и обслуживания для местных аграриев», — говорит эксперт.

**ПОМОГ УРОЖАЙНЫЙ ГОД** По данным Краснодарстата, на Кубани по направлению деятельности «аренда и лизинг сельскохозяйственных

машин и оборудования» за исключением субъектов малого предпринимательства в 2022 году работают 26 организаций. В январе—сентябре текущего года отгружено товаров собственного производства, выполнено работ и услуг по «чистым» видам экономической деятельности на 567,348 млн руб. Это уже на 46,5% больше, чем за весь 2021 год. В прошлом году 27 организаций оказали услуг на 303,396 млн руб.

По словам гендиректора компании «ТСС-Лизинг» Татьяны Донченко, по итогам первого полугодия 2022 года Кубань стала лидером в ЮФО по объему лизинговых сделок. Доля Южного федерального округа на лизинговом рынке России составила 6,4%, 52% из которых пришлось на Краснодарский край. «Исторически основными направлениями лизингового финансирования на Кубани было приобретение сельхозтехники и перерабатывающего оборудования. С учетом высокого уровня развития отрасли, развитой логистики, высокого качества управления бизнесом, экономической ситуации очевидны перспективы дальнейшего роста инвестиций как в Краснодарский край в целом, так и в лизинг сельскохозяйственной техники в частности», — считает эксперт.

Увеличение объема выданной в лизинг и эксплуатируемой в Краснодарском крае спецтехники в текущем году отмечают в ЛК «Европлан». «Это связано с высоким спросом, в том числе и отло-

женным, а также с тем, что компании аграрного сектора продолжали бесперебойную работу в свой высокий сезон, а их продукция пользуется постоянным спросом у потребителей. Свою роль сыграло и стремление сельхозкомпаний ускорить приобретение техники в связи с ростом цен», — поясняют в пресс-службе «Европлана».

Об этом же говорят и в компании «Балтийский лизинг». «В 2022 году аграрии в России собрали рекордный урожай. Для его сбора, обработки и хранения сельскохозяйственным компаниям требовалось расширять свои мощности и обновлять технику, иногда даже в сезон уборочных работ. Несмотря на непростую экономическую ситуацию, наши аграрии активно работают и на экспорт. Все это поддерживает сегмент», — поясняет директор филиала «Балтийского лизинга» в Краснодаре Софья Шило.

По итогам трех кварталов компания «Балтийский лизинг» нарастила объем нового бизнеса в ЮФО на 8% в сравнении с аналогичным периодом 2021 года. В Краснодарском крае спрос остался стабильным и по количеству сделок, и по их составу. При этом объем нового бизнеса в этом сегменте на Кубани незначительно увеличился. В качестве общей для отрасли тенденции госпожа Шило отмечает сокращение количества лизинговых сделок и рост среднего чека.

Об увеличении объема продаж в ЮФО сообщили и в компании «Интерлизинг». За 9 месяцев

2022 года он достиг порядка 2,4 млрд руб. (без НДС), что на 26% больше, чем за аналогичный период прошлого года.

**ТЕХНИКА ПОДОРОЖАЛА** Санкционное давление на Россию и связанные с этим собой и удорожание логистических поставок, потеря зарубежных партнеров оказывают негативное влияние на лизинговый рынок сельхозтехники.

Прежде всего существенно изменился ассортимент доступной на лизинговом рынке техники. «Импортной сельхозтехники в России в наличии никогда не было много, а в первой половине 2022 года ее практически не осталось. Сегодня приобрести новую иностранную технику из Европы или США практически невозможно. Соответственно, имеющийся спрос закрывается либо российской техникой, либо произведенной в странах СНГ, реже — в Китае», — рассказывает региональный директор компании «Интерлизинг» по ЮФО и СКФО Игорь Тисленко.

Это вызывает затруднения в работе компаний. Как пояснила генеральный директор компании «Газпромбанк Автолизинг» Лилия Маркова, чаще всего, исходя из соображений целесообразности и удобства ремонта, аграрии приобретают технику одной марки. Теперь же техника популярных ранее марок в дефиците. В первую очередь речь идет о комбайнах и отдельных видах тракторов.

Госпожа Маркова отмечает, что в условиях экономической турбулентности многие сельскохозяйственные предприятия не решались брать на себя долгосрочные обязательства. «Весенний сев и летняя уборка проводились с помощью имеющейся, а также арендованной техники. В июле было много заявок на расчет техники, но более половины из них не были реализованы», — констатирует гендиректор.

Она добавляет, что лизинговые компании сталкиваются со сложностями финансирования навесного и прицепного сельскохозяйственного оборудования (сезалок, жаток). При этом спрос на самоходную технику, по словам руководителя, ниже, чем на прицепную.

Ко всему стоимость техники выросла на 20–30%. «Интенсивный рост был с января по август, а в сентябре цены пошли на спад в соответствии с сезонной динамикой спроса. Стоимость лизинга определялась ставкой рефинансирования, которая постепенно снижалась с августа и достигла в сентябре минимальных годовых значений 7,5%», — рассказывает Лилия Маркова.

Цены росли пропорционально увеличившимся расходам на логистику, добавляет Марчел Кырлан. К примеру, по его словам, кроме увеличения сроков на поставку импортных запчастей (от 45 дней и больше), удорожание последних составляло от 15 до 40%.

Тем не менее эксперты считают, что проблемы, возникшие в результате санкционного давления на Россию, носят временный характер. Татьяна Донченко к позитивным моментам относит достаточное количество ликвидности лизинговых компаний и невысокий уровень процентных ставок.

**В ТРЕНДЕ ВОЗВРАТНЫЙ ЛИЗИНГ**

В условиях экономической неопределенности лизинговые компании ищут новые решения. «Летом ситуация начала стабилизироваться, и уже к сентябрю мы увидели, что универсальные компании перестроились на другие имущественные сегменты; европейских производителей и поставщиков сменили китайские; лизинговые компании начали активнее работать с б/у имуществом», — говорит Софья Шило, не исключая при этом, что до конца года отрасль может столкнуться с новыми вызовами.

Бизнес старается максимально адаптировать лизинговые условия под нужды клиента и компенсировать рост цен. Для этого предоставляются скидки, предлагаются программы с применением сезонных графиков и различными вариантами сроков платежей. Так, в некоторых компаниях дают



возможность совершить платеж после продажи следующего урожая, то есть через год. «Весной этого года начались продажи такого продукта, как лизинг с первоначальным взносом 59%: клиенты могли буквально спасти свои денежные средства, вложив их в покупку транспорта», — рассказывают в пресс-службе ЛК «Европлан».

В компании отмечают рост спроса на возвратный лизинг для юридических лиц. «Это продукт, который позволяет юрлицу продать свой автомобиль или спецтехнику по рыночной цене лизинговой компании, а после этого заключить на него договор лизинга и продолжить им пользоваться. Раньше возвратный лизинг был востребован в основном крупным бизнесом, сегодня же, на фоне труднодоступности для бизнеса кредитования, этот вид лизинга стал очень популярным, и мы ожидаем, что эта тенденция будет развиваться дальше», — поясняют в пресс-службе компании.

Увеличение популярности такого лизингового продукта отмечают и в компании «Интерлизинг». «Возвратный лизинг сегодня является важным альтернативным способом пополнения оборотных средств компании. Основным его отличием, помимо льготного налогообложения, является скорость. Оформить имеющуюся технику в возвратный лизинг и получить деньги на расчетный счет можно в пределах недели или даже быстрее», — рассказывает Игорь Тисленко

Он считает, что рост доли б/у техники — это также оперативный ответ на нужды лизингополучателей в условиях дефицита новых предметов лизинга и повышенной потребности в финансиро-

**В 2022 ГОДУ КУБАНСКИЕ АГРАРИИ ПРИОБРЕЛИ СЕЛЬХОЗТЕХНИКУ НА ОБЩУЮ СУММУ 14,5 МЛРД РУБ.**

вании. «В текущих условиях востребованность б/у техники остается высокой, но мы рассчитываем на то, что ситуация изменится уже в 2023 году», — говорит господин Тисленко. Он уверен, что с уходом ряда конкурентов с иностранным участием ответственные лизинговые компании увеличат свое присутствие в данном сегменте.

**ПЕРСПЕКТИВЫ ИЛИ КРИЗИС?**

Эксперты считают, если происходящие экономические и логистические изменения затянутся, то количество новых лизинговых договоров может упасть на 60–70%. «Рынок лизинга окажется в невыигрышном положении. Сопутствующими убытки и угроза банкротства небольших региональных компаний могут подтолкнуть их к решению войти в состав бизнеса крупных федеральных компаний», — прогнозирует Марчел Кырлан. По его мнению, выход из сложившейся кризисной обстановки во многом зависит от эффективности и масштабов государственной поддержки на региональном и федеральном уровнях.

При этом представители лизинговых компаний уверены, что спрос на поставку агротехники в ближайшие годы не только не упадет, но и будет расти. «Перспективы развития лизинга сельхозтехники связаны с необходимостью обновления парка техники, ведь ее отсутствие или поломка может сорвать рабочий процесс, важность которого сложно переоценить», — утверждают в пресс-службе ЛК «Европлан».

Такого же мнения придерживаются в компании «Балтийский лизинг». «Сельское хозяйство сегодня — технологичная сфера. Постоянно появляется новое оборудование и техника. Аграриям необходимо регулярно обновлять свои производственные мощности. Лизинг для этого идеально подходит», — говорит Софья Шило.

«Техника востребована как мелкими, так и крупными хозяйствами, объединенными в агрохолдинги. Существует постоянный спрос на ее обновление», — подтверждает Лилия Маркова. При этом одним из самых перспективных, по мнению руководителя, является направление поливальных машин. Стоимость подобного оборудования достигает порядка 25–50 млн руб. за единицу.

Госпожа Маркова считает, что для успешного развития отрасли важно участие государства в поддержке сельскохозяйственных товаропроизводителей. «Субсидия по Госпрограмме №1432 выделяется регулярно, но бюджетные средства не позволяют обеспечить удовлетворение всего объема спроса. Помимо этого, важно увеличить производственные мощности ведущих заводов сельскохозяйственной индустрии. За счет активного импортозамещения в конце III квартала 2022 года удалось частично удовлетворить отложенный спрос, но этого оказалось достаточно лишь для реализации критичных закупок», — заключает Лилия Маркова.

Татьяна Донченко считает, что лизинг сельхозтехники является одним из перспективных и многообещающих сегментов рынка. Эксперт утверждает, что, несмотря на то что доля этого сегмента не очень большая, в пределах 5–6% от общего объема рынка лизинга в России, динамика развития этого направления привлекает сюда все больше лизинговых операторов.

При этом активно меняется структура рынка лизинговых компаний, которые работают с сельхозтехникой. По словам госпожи Донченко, долгие годы лидерами сельскохозяйственного рынка были специализированные государственные лизинговые компании и captive (дочерние) лизинговые компании производителей сельхозтехники, преимущественно иностранной. «Причины этого очевидны — управление рисками. Так, к примеру, специализированные госкомпании были готовы брать на себя специфические риски сельхозотрасли, имея за собой поддержку государства. Дочерние же компании производителей уходили от принятия рисков непосредственно в отношении лизингополучателей, перенося их на саму технику, которая с учетом их прямой связи с производителями и поставщиками имела большую ликвидность. Сегодня на рынок выходит большое число именно рыночных лизинговых компаний, которые готовы работать с рисками сельхозотрасли», — поясняет Татьяна Донченко. Она считает, что во многом это связано и с тем, что сами сельхозпроизводители проделали большую работу в части организации деятельности своих предприятий с учетом требований потенциальных инвесторов, таких как банки и лизинговые компании, что сделало их значительно более привлекательными заемщиками.

«Лизинг сельхозтехники всегда отличался стабильностью спроса и роста. В 2020 году в первом полугодии доля сегмента составляла 3,9% от общего объема рынка, в аналогичном периоде 2021 года — 4,5%, а в 2022 году — 5,6%. Общая экономическая ситуация, нарастающий мировой продовольственный кризис, государственная поддержка сельскохозяйственной отрасли позволяют прогнозировать дальнейшее активное развитие данной индустрии и, соответственно, рост спроса на инвестиции, в том числе и в виде лизинга», — считает госпожа Донченко.

По ее словам, в первом полугодии 2022 года объем нового лизингового бизнеса в сегменте сельхозтехники остался на уровне аналогичного периода 2021 года — 43 млрд руб. «Это, безусловно, можно считать хорошим показателем, так как в целом снижение лизингового рынка составило 19%», — резюмирует эксперт. ■



# САНКЦИИ В ЯБЛОЧКО

**ЗА ПОСЛЕДНИЕ ПЯТЬ ЛЕТ ПЛОЩАДЬ ПЛОДОВО-ЯГОДНЫХ НАСАЖДЕНИЙ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ УВЕЛИЧИЛАСЬ БОЛЕЕ ЧЕМ НА 2 ТЫС. ГА. НА КУБАНИ ЗАКЛАДЫВАЮТ МОЛОДЫЕ САДЫ И СТРОЯТ ФРУКТОХРАНИЛИЩА. ОДНАКО В УСЛОВИЯХ САНКЦИОННОГО ДАВЛЕНИЯ НА РОССИЮ У АГРОКОМПАНИЙ РЕЗКО ВОЗРОСЛИ ЗАТРАТЫ — РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ АГРОБИЗНЕСА СНИЗИЛАСЬ. КРОМЕ ТОГО, ОТРАСЛЬ ИСПЫТЫВАЕТ ОСТРЫЙ ДЕФИЦИТ КАДРОВ. УЧАСТНИКИ РЫНКА СЧИТАЮТ, ЧТО ДЛЯ ДАЛЬНЕЙШЕГО РАЗВИТИЯ САДОВОДСТВА В КРАЕ НЕОБХОДИМО УВЕЛИЧЕНИЕ ГОСУДАРСТВЕННОЙ ПОДДЕРЖКИ АГРОБИЗНЕСА, ОГРАНИЧЕНИЕ ИМПОРТА ФРУКТОВ, А ТАКЖЕ ПОВЫШЕНИЕ ПРЕСТИЖА И ПОПУЛЯРИЗАЦИЯ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ПРОФЕССИЙ.** МАРГАРИТА СИНКЕВИЧ

**КРАЙ ПРИРАСТАЕТ САДАМИ** По данным министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, на Кубани промышленным производством плодов занимаются 142 крупных и средних хозяйства, а также 267 субъектов малого предпринимательства (ИП и КФХ), которые расположены практически во всех муниципальных образованиях региона.

В союзе «Садоводы Кубани» отмечают, что наиболее крупными садоводческими предприятиями являются АО «Сад-Гигант», ОАО «Агроном», АО «Виктория-92», АО КСП «Светлогорское», ООО «Алма-Продакшн», ООО «Южное ААА», АО «Трудовое» и ООО «Садовод». В целом по производству плодово-ягодной продукции в крае лидируют Славянский, Динской, Абинский, Ленинградский и Тимашевский районы.

Общая площадь плодовых и ягодных насаждений во всех категориях хозяйств, включая население, по сведениям краевого минсельхоза на начало года, составила 42,1 тыс. га, в том числе в сельскохозяйственных организациях и КФХ — 30,7 тыс. га. «80% из них — это промышленные сады яблони; 10% — слива и алыча; 5% — многолетние насаждения черешни и 5% — сады груши, вишни, персика и абрикоса», — уточняет глава союза «Садоводы Кубани» Николай Щербаков.

В целом с 2017 по 2021 годы площадь промышленных садовых и ягодных насаждений на территории Краснодарского края увеличилась на 2,1 тыс. га. «Весной 2022 года заложено многолетних насаждений на площади 637,1 га, в том числе 435,1 га садов интенсивного типа. К концу года хозяйствами края планируется заложить в общей сложности не менее 1,5 тыс. га», — говорит министр сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Кубани Федор Дерка.

В минсельхозе Краснодарского края добавляют, что на Кубани активно ведется строительство фруктохранилищ. Так, в 2021 году АО «Сад-Гигант» Славянского района реализован крупный инвестиционный проект по строительству комплекса по хранению плодово-ягодной продукции, позволяющего хранить одновременно 54 тыс. тонн продукции. А в 2022 году построено фруктохранилище на 15 тыс. тонн в ООО «Южные земли» Абинского района.

## БОГАТЫЙ УРОЖАЙ

Доля товарной плодово-ягодной продукции, выращенной в сельскохозяйственных хозяйствах, ИП и КФХ Кубани, составляет около 40% от общего объема данной продукции, производимой в России.

С начала года на Кубани собраны 25,2 тыс. тонн плодов косточковых культур. Это на 7,9 тыс. тонн больше, чем в прошлом году, сообщают в краевом минсельхозе. На 130 тонн по сравнению с 2021 годом увеличился урожай ягод — собрано 1,3 тыс. тонн. Валовой сбор яблок, по данным ведомства, составил 357 тыс. тонн, что на 29 тыс. тонн больше, чем в аналогичном периоде прошло-



**80% ПЛОЩАДИ САДОВЫХ И ЯГОДНЫХ НАСАЖДЕНИЙ В КРАСНОДАРСКОМ КРАЕ ЗАНИМАЮТ ЯБЛОНИ**

го года. В настоящее время уборка семечковых культур продолжается. Всего к концу 2022 года в промышленном секторе садоводства планируется собрать 420,1 тыс. тонн плодов и ягод.

Такие результаты достигаются в том числе благодаря господдержке садоводства. Так, в рамках реализации мероприятий государственной программы Краснодарского края «Развитие сельского хозяйства и регулирование рынков сельскохозяйственной продукции, сырья и продовольствия» предприятиям возмещается часть понесенных затрат на закладку и уход за молодыми многолетними насаждениями. С начала года объем такого вида поддержки хозяйств в крае составил 998 млн руб., что на 272 млн руб. больше, чем выдано за весь 2021 год.

**ЗАТРАТЫ УВЕЛИЧИЛИСЬ** Тем не менее на сегодняшний день садоводческие компании Краснодарского края испытывают трудности, связанные как с санкционным давлением на Россию, так и с уже ставшими для отрасли системными проблемами. При этом главное отличие аграрного сектора от других отраслей экономики — зависимость от погодных условий.

«В прошлом году был собран рекордный урожай в размере 456 тыс. тонн плодово-ягодной продукции. В этом году из-за холодной весны фаза цветения прошла не так успешно, как хотелось бы. Поэтому постараемся собрать столько же, сколько в прошлом году. Основная культура — яблоня, более 90% от валового сбора составляет именно она», — говорит Николай Щербаков.

Объемы производства товарного яблока в ООО «Алма-Продакшн» в 2022 году выросли за счет постепенного входа в плодоношение молодого сада, заложенного в 2019 году, и модернизации производственных процессов. В настоящее время компания вкладывается не столько в развитие, сколько в сохранение производственных мощностей. «В основном мы инвестируем в поддержание производственной инфраструктуры, инфраструктуры сада и ГТС, а также в повышение эффективности существующего оборудования. А вот большой инвестиционный проект (приблизительно 1 млрд руб.) на строительство нового холодильного комплекса (11,5 тыс. тонн) пришлось приостановить», — рассказывает гендиректор компании Дмитрий Бобков.

Он добавляет, что затраты компании в январе—октябре 2022 года увеличились в среднем на 30%. В первую очередь это связано с ростом стоимости упаковочных материалов и увеличением объема фонда оплаты труда. Позднее к этому добавился рост стоимости средств защиты растений и удобрений, а также увеличение логистических затрат в результате санкционного давления на Россию.

Директор ООО КСП «Дружба» Владислав Корчагин поясняет, что все средства защиты растений являются импортными и в России не производятся. «Так называемые отечественные производители средств защиты растений покупают продукцию в Китае, а у нас в стране просто перефасовывают в свою тару», — утверждает руководитель.

По его словам, стоимость удобрений и тары также увеличилась — в полтора-два раза. «Удобрения, целлюлоза являются биржевым товаром

и зависят от мировых цен. Поэтому поднимаются соответственно и для отечественных потребителей. Кроме того, выросли цены на горюче-смазочные материалы и электроэнергию», — добавляет директор садоводческого предприятия.

Другая проблема, по словам Дмитрия Бобкова, — удлинение логистических сроков поставки запчастей и комплектующих на импортную технику и оборудование, что повышает риск простоя при внезапной поломке либо приводит к увеличению запасов и иммобилизации оборотных средств.

**РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ СНИЗИЛАСЬ** По мнению участников рынка, стоимость яблок сейчас слишком низкая — 35–40 руб. за кг. «Цена нашей продукции фактически остается на уровне не выше прошлого года. На фоне увеличения затрат уменьшается рентабельность производства плодовой продукции отечественных садоводов», — констатирует Владислав Корчагин.

Это подтверждают и в ООО «Алма-Продакшн». «Рост выручки произошел только в конце прошлого сезона (март—май) и не дал нам ощутимого эффекта, так как распространился на небольшой остаток продукции. В текущем сезоне роста средней цены не наблюдается из-за большого урожая. Таким образом, прибыль компании по сравнению с аналогичным периодом прошлого года снизилась на 10–15%, несмотря на ряд оптимизационных мер, которые мы успели уже провести», — говорит Дмитрий Бобков. Учредитель ООО «УК «Мост-Агро»»

Андрей Медведев поясняет, что самое дешевое яблоко всегда осенью, потом к новому году его стоимость увеличивается. Продавать яблоко лучше всего в феврале—апреле, когда оно самое дорогое.

«Поэтому предприятия с развитой инфраструктурой и наличием фруктохранилищ сейчас убирают яблоки на хранение для более выгодной последующей реализации», — говорит Николай Щербаков. Менее крупным компаниям приходится реализовывать урожай практически даром.

Сезонные колебания стоимости в первую очередь связаны с импортом. «Поскольку у нас импорт неконтролируем, торговые сети чувствуют себя выгоднее, чем наши производители», — считает Андрей Медведев. Стоимость конечного продукта во многом связана со спросом и не зависит от закупочной цены. Поэтому будут ли торговые сети покупать те же яблоки за границей или у отечественного производителя, для кошелька покупателя значения не имеет. «Если ограничится ввоз, мы просто немного подороже продадим свою продукцию сетям. Потому что наценка, которую делают сети, непонятно чем регулируется. У нас порой закупают по 30 руб., а в супермаркетах продают по 100», — говорит Николай Щербаков.

При этом конкурировать с зарубежными поставщиками кубанским садоводам сложно. По словам гендиректора союза, кроме того, что импортная продукция уступает российской по качеству, ее себестоимость ниже даже при поставках через третьи страны. Николай Щербаков объясняет это тем, что за рубежом дешевле средства защиты растений, построены высокотехнологичные сады с большей урожайностью, чем у российских садоводов, фруктохранилища, а также линии для сортировки и упаковки плодов.

Причем себестоимость ниже не только европейских фруктов, но и продукции из таких стран, как Таджикистан и Узбекистан, говорит Владислав Корчагин. «Там более теплый климат, дешевле рабочая сила. Черешня, слива, алыча, абрикос поставляются из азиатских стран на 10–15 дней раньше, чем попадает на рынок наша продукция. Таким образом они затрудняют реализацию кубанского урожая, вынуждая нас продавать по демпинговым ценам или передерживать продукцию на площадках и в хранилищах», — поясняет руководитель компании.

«По оценкам отраслевого научного сообщества, потери садоводов Краснодарского края от затоваривания рынка импортными яблоками и сливами в 2021 году составили 1,7 млрд руб. При устойчивом росте производства отечественных фруктов и ягод присутствие на рынке аналогичной импортной продукции остается значительным. В период с начала сентября по апрель месяц Россия себя кормит. И в это время польские, турецкие или другие яблоки нам не нужны, как и сливы в июле—сентябре. Присутствие импорта мешают реализовывать продукцию отечественных производителей», — утверждает Николай Щербаков.

В связи с этим союз «Садоводы Кубани» неоднократно обращался к правительству с просьбой ограничить импорт фруктов и саженцев, в первую очередь в период сбора урожая. Однако до настоящего времени вопрос остается нерешенным.

«В этих условиях мы как производители не можем не только развиваться, но и нормально под-

держивать свое существование. А ведь потерянные садоводами в прошлом году 1,7 млрд руб. можно было пустить на закладку новых садов, создание сотен и тысяч рабочих мест. Это в свою очередь увеличило бы налоговые поступления в бюджет, способствовало бы улучшению качества жизни на селе и стимулировало бы развитие экономики региона», — резюмирует Андрей Медведев.

**РАБОЧИХ РУК НЕ ХВАТАЕТ** Ко всему добавляется дефицит кадров, который отрасль испытывает уже много лет. В ООО «Алма-Продакшн» ощущают постоянную нехватку рабочих, механизаторов, водителей погрузчиков, агрономов. «Причины разные. Это и недостаточный престиж работы в отрасли многие предыдущие годы, и исторически невысокие зарплаты, и миграция населения в города, и недостаточное количество профильных учебных заведений. И просто тот факт, что это очень тяжелый труд, который необходимо делать независимо от времени суток и погодных условий», — считает Дмитрий Бобков.

Садоводческие хозяйства стараются решить проблемы собственными силами, поднимая зарплаты, давая социальные гарантии, сотрудничая с учебными заведениями, всячески привлекая молодых специалистов. «Но должно пройти некоторое время, пока ситуация изменится. А пока мы выращиваем своих специалистов, справляемся сезонными работниками и вахтами», — говорит гендиректор компании.

Однако, по мнению аграриев, без помощи государства в этом вопросе не обойтись. Они считают, что систему образования нужно адаптировать к современным реалиям интенсивного садоводства, конструкциям садов и интенсивным технологиям.

«Мировая садовая наука, и особенно западно-европейская, обгоняет нас по знаниям и технологиям интенсивного садоводства на несколько десятилетий. Крупные садовые инвесторы, обладающие доступом к большим финансовым средствам, имеют возможность перекупать зарубежных специалистов. Чтобы отечественное садоводство развивалось, эти знания должны быть у нас в стране. Для научного сопровождения садоводства также нужны дополнительные опытно-производственные хозяйства. Хотелось бы, чтобы они развивались, а не утрачивались», — утверждает Владислав Корчагин.

Андрей Медведев считает, что на бюджете нужно обучать только стратегически важным специальностям, а выпускников необходимо обязывать отрабатывать несколько лет по специальности, как было в советские годы.

Кроме того, по его мнению, на государственном уровне важно поднимать престиж сельскохозяйственных профессий как путем оказания разного рода материальной поддержки, так и с помощью популяризации агропрофессий на телевидении и в интернете.

**ВЛОЖЕНИЯ НА ПЕРСПЕКТИВУ** По мнению Андрея Медведева, существующих мер государственной поддержки для эффективного развития отечественного садоводства недостаточно. «Сады растут очень долго. Поэтому те



ФОТО: ВЯКОП-КОРЧАГИН

**ЗАТРАТЫ КОМПАНИЙ УВЕЛИЧИЛИСЬ В СРЕДНЕМ НА 30%, ЧТО СВЯЗАНО С РОСТОМ СТОИМОСТИ УПАКОВОЧНЫХ МАТЕРИАЛОВ**

программы, которые весьма успешны в производстве тепличных растений или в другом бизнесе, к садам сложно применимы. В нашем случае банки не хотят замораживать тело кредита на три-четыре года и отсрочивать выплату по процентам. Все хотят быстрой прибыли. А аграрный бизнес требует других подходов. Здесь нужно мыслить стратегически», — поясняет учредитель ООО «УК "Мост-Агро"».

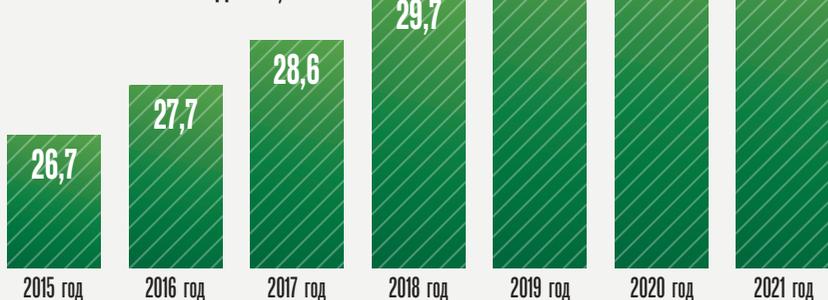
Хорошим примером Андрей Медведев считает государственную поддержку садоводства в Польше. «Там лет двадцать назад собрали садоводов, дали им пособия, деньги на производство, обучили, из единого центра поставляли производителям удобрения и средства защиты растений... Таким образом государство вложило 5 млрд евро на перспективу. При этом фермеры не брали кредиты и не тратили свои деньги. Эти вложения уже с лихвой окупались. Польша ежегодно производит 5 млн тонн яблок», — рассказывает руководитель.

О необходимости увеличения господдержки фруктохранилищ говорит Дмитрий Бобков. «У нас есть сейчас и сады, и питомники, но катастрофически недостает качественных холодильных мощностей для долгосрочного хранения, и получается, что большой урожай не повышает прибыль хозяйств.

Если нет возможности его сохранить, то весь он выбрасывается на рынок в период уборки или сразу после (в сентябре—декабре), что приводит к обвалу цен», — говорит гендиректор компании. По его мнению, текущие субсидии на строительство холодильников не мотивируют бизнес вкладываться в такие долгосрочные проекты. «Повышение ставки возмещения хотя бы до 50% и потолка предельной стоимости до 100 тыс. руб. могло бы кардинально изменить ситуацию», — уверен Дмитрий Бобков.

Кроме того, он считает, что государство должно создавать условия для объединения небольших хозяйств в союзы и кооперативы по примеру других стран. «У КФХ с небольшими площадями садов сейчас нет никакой возможности эффективно продолжать этот бизнес, и если власти края не хотят резкого снижения благосостояния этих людей и волны банкротств, нужно создавать условия, чтобы в рамках объединения у них были возможности для приоритетной реализации своей продукции в крае, доступ к кредитованию, страхованию, субсидиям», — резюмирует руководитель садоводческого предприятия. ■

**Площадь плодово-ягодных многолетних насаждений, тыс. га**



# ЗАКРЕДИТОВАТЬСЯ ПО-ЛЬГОТНОМУ

С НАЧАЛА ТЕКУЩЕГО ГОДА МИНСЕЛЬХОЗ КУБАНИ СОГЛАСОВАЛ ВЫДЕЛЕНИЕ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЯМ РЕГИОНА 83 МЛРД РУБ. ЛЬГОТНЫХ КРЕДИТОВ. БАНКИ СЧИТАЮТ АГРОКРЕДИТОВАНИЕ НА ЮГЕ РОССИИ ОДНИМ ИЗ ПЕРСПЕКТИВНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ БИЗНЕСА, А ПРЕДЛОЖЕННУЮ РЕГИОНАЛЬНЫМИ ВЛАСТЯМИ СХЕМУ КРЕДИТОВАНИЯ ПОД ЗАЛОГ УРОЖАЯ — ЖИЗНЕСПОСОБНОЙ. САМИ АГРАРИИ УТВЕРЖДАЮТ, ЧТО ГОСПОДДЕРЖКА ИМЕЕТ КЛЮЧЕВОЕ ЗНАЧЕНИЕ В СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ПОСКОЛЬКУ ВЫСОКИЕ ПРОЦЕНТНЫЕ СТАВКИ, КОТОРЫЕ ПРЕДЛАГАЮТ ФИНАНСОВЫЕ СТРУКТУРЫ, ВО МНОГИХ СЛУЧАЯХ ДЕЛАЮТ КРЕДИТОВАНИЕ СЕЛЬХОЗТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ НЕПОДЪЕМНЫМ. МИХАИЛ ВОЛКОДАВ

**БЮДЖЕТ В ПОДДЕРЖКУ** За 10 месяцев 2022 года власти Краснодарского края в рамках программы льготного кредитования одобрили кубанским аграриям краткосрочные займы на общую сумму 56,5 млрд руб. Объем субсидий, предоставленных из федерального бюджета уполномоченным банкам, превысил 1,7 млрд руб. Инвестиционных кредитов было одобрено на сумму 26,5 млрд руб. (из федерального бюджета на их субсидирование направлено более 264 млн руб.). Общий объем льготного кредитования достиг за прошедший период текущего года 83 млрд руб., сообщили «G» в министерстве сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края.

«Механизм льготного кредитования в России принципиально изменился в 2017 году. До этого времени сельхозтоваропроизводители, подпадающие под условия госпрограммы, сначала оформляли в банках кредиты, а затем предоставляли документы для получения субсидий из бюджета. Теперь льготное кредитование реализуется в основном через предоставление из федерального бюджета субсидий кредитным организациям на возмещение недополученных ими доходов по кредитам, которые те выдают сельхозтоваропроизводителям уже сразу по льготной ставке», — говорят в министерстве.

Таким образом, сейчас предприятие обращается в банк, сразу претендует на льготный кредит. Банк утверждает заявку и направляет ее в региональный минсельхоз. Региональное ведомство проверяет ее, формирует пул заявок и направляет их в Минсельхоз РФ. После этого федеральное ведомство также проверяет пакет документов, после чего дает одобрение банку, и клиенту предоставляется кредит сразу по ставке до 5% годовых. После этого банку по краткосрочным кредитам из федерального бюджета возмещается ставка ЦБ (сейчас она составляет 7,5%), при этом в итоге с учетом субсидии банк получает ставку до 12,5%. Что касается инвестиционных кредитов, то по приоритетным направлениям возмещение идет также 100% ставки ЦБ, по другим направлениям — 70%.

«Под льготное кредитование подпадают занимающиеся производством, переработкой и реализацией сельхозпродукции организации (за исключением сельскохозяйственных кредитных потребительских кооперативов) и индивидуальные предприниматели. Краткосрочные кредиты предоставляются на развитие растениеводства, животноводства, переработку продукции растениеводства и животноводства, развитие молочного и мясного скотоводства, а также хозяйствам малых форм. Инвестиционные кредиты можно получить на приобретение сельхозтехники, реализацию проектов по строительству, модернизации селекционно-семеноводческих и селекционно-генетических центров, развитие молочного скотоводства», — рассказывают в министерстве сельского хозяйства



и перерабатывающей промышленности Краснодарского края.

По последним данным Минсельхоза России, который ведет оперативный мониторинг в сфере кредитования АПК, по состоянию на 26 октября общий объем кредитных средств, выданных ключевыми банками на проведение сезонных полевых работ, составил 920,4 млрд руб. Это на 41,5% выше уровня аналогичного периода прошлого года. В частности, Россельхозбанком выдано 633,9 млрд руб., Сбербанком — 286,5 млрд руб. За аналогичный период прошлого года кредитование предприятий АПК на эти цели составило 650,3 млрд руб., в том числе со стороны Россельхозбанка на сумму 467,9 млрд руб., Сбербанка — 182,4 млрд руб.

При этом на региональном уровне власти поддерживают те направления, которые не подпадают под федеральные меры льготного кредитования. «Большой частью это перерабатывающая промышленность, например кондитерское направление. И мы в регионе выделяем свои средства, чтобы закрыть им часть процентной ставки. На кондитерское направление в текущем году у нас заложено 37 млн руб.», — рассказали в кубанском минсельхозе. Кроме этого, министерство в рамках выделения льготных займов через краевой Фонд промышленности выдает предприятиям пищевой промышленности льготные займы по ставке даже

менее 5%, а если у них импортзамещающие направления, то еще дешевле.

Агрокредиты могут выдавать только уполномоченные Минсельхозом банки. Как уточнили в краевом минсельхозе, на данный момент в системе работает 44 кредитных организации.

Директор по работе с корпоративными клиентами Росбанка в Южном регионе (входит в перечень уполномоченных аналогов для сделок по программам льготного агрокредитования) Сергей Штоль рассказал «G», что дополнительно к этому механизму реализуется еще один — агрокредитование в рамках национального проекта «МСП и поддержка индивидуальной предпринимательской инициативы» (программа льготного кредитования утверждена постановлением правительства РФ от 30 декабря 2018 года №1764). В рамках данной программы банк предоставляет льготные кредиты субъектам малого и среднего предпринимательства, соответствующим определенным условиям. Процентная ставка по кредиту не должна превышать ключевую ставку Банка России, действующую на дату заключения кредитного соглашения, увеличенную на 2,75% годовых.

**БАНКИ В ДЕЛЕ** Председатель правительства РФ Михаил Мишустин в начале октября объявил, что федеральные власти продолжат оказывать комплексную поддержку агросектору. В частности,

**ЭКСПЕРТЫ СЧИТАЮТ ОТРАСЛЬ СЕЛЬСКОГО ХОЗЯЙСТВА РИСКОВАННОЙ ДЛЯ КРЕДИТНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ ПО ПРИЧИНЕ ПОГОДНОЙ, ВНЕШНЕПОЛИТИЧЕСКОЙ И ЦЕНОВОЙ НЕСТАБИЛЬНОСТИ**

он сообщил, что на льготные краткосрочные и инвестиционные кредиты для аграриев ставка до 5% сохраняется. Кроме того, отметил он, теперь льготное кредитование стало доступно владельцам личных подсобных хозяйств. Как уточнили «G» в минсельхозе Кубани, для получения господдержки владелец ЛПХ должен быть зарегистрирован как самозанятый, это условие обусловлено тем, что банк должен видеть его обороты и понимать платежеспособность.

Аналитик Freedom Finance Global Владимир Чернов считает, что агрокредитование и увеличенная помощь государства на эти цели в текущем кризисном году «вытянули» ситуацию в АПК. «В 2022 году агрокредитование стало особенно актуально для сельхозпроизводителей, так как себестоимость посевной выросла минимум на 20% (ГСМ, семена, удобрения и т. д.), к чему многие фермеры оказались не готовы. На этом фоне в 2022 году президент поручил выделить на такие кредиты дополнительно 150 млрд руб., вместо 35 млрд руб., заложенных для этих целей в бюджет, что помогло избежать продовольственного кризиса в стране», — отмечает эксперт.

Господин Штоль также уверен, что экономика приспособилась к кризису с помощью экономической политики, проводившейся правительством. Благодаря государственной поддержке кризисные явления в значительной мере не повлияли на процессы агрокредитования.

Аналитик ФГ «Финам» Игорь Додонов отмечает, что в настоящее время займы АПК занимают относительно невысокую долю в корпоративном кредитном портфеле российских банков. Так, по данным ЦБ РФ, по состоянию на конец июля она составляла 6% (около 2,7 трлн руб.).

«Если взять ведущие банки, то в "Сбере" кредиты для компаний, осуществляющих деятельность в пищевой промышленности и сельском хозяйстве, составляли в начале 2022 года порядка 9%, в ВТБ — немногим более 5%. Поскольку российские банки в нынешнем году не публикуют отчетность, более свежей информации нет. Что касается ставок по кредитам АПК, они в июле, по данным Центробанка, в среднем составляли 5–6%, при этом, как я понимаю, большая часть таких кредитов выдается в рамках льготных госпрограмм, соответственно, под субсидируемые ставки», — говорит аналитик.

По данным Сергея Штоля, преимущественную долю в портфеле Росбанка в Южном регионе по программе 1528 занимают оборотные кредиты. Он отмечает, что кредитная организация считает это направление перспективным для юга и продолжает активно участвовать в реализации программ поддержки сельхозтоваропроизводителей.

Владимир Чернов уверен, что ставки по льготным займам для предприятий АПК, которые банки выдают под 1–5% годовых, являются приемлемыми и адекватными для бизнеса. Однако сами банки, по мнению аналитика, получают полную компенсацию недополученных доходов в размере 100% ключевой ставки ЦБ, поэтому для них агрокредитование приносит такую же прибыль, как и ипотечное кредитование с государственной поддержкой, и почти такую же (примерно на 2–3% годовых ниже), как и потребительские кредиты.

В банке «Кубань Кредит», который активно работает в аграрных регионах (Краснодарский край, Ростовская область, Республика Адыгея и Ставропольский край), и вовсе утверждают, что предприятия АПК являются основными заемщиками кредитной организации. В частности, на начало октября текущего года, по информации банка, ссуды аграриям занимали половину его корпоративного кредитного портфеля (31,54 млрд руб.), прирост за первые девять месяцев года превысил 20%. Вместе с тем в «Кубань Кредите»

отмечают, что программа льготного кредитования Минсельхоза РФ (по ставке до 5%) является самой популярной.

«Доля льготных кредитов по этой линии в настоящее время составляет 52% от общего количества ссуд АПК в корпоративном кредитном портфеле. В сравнении с прошлым годом объем выданных по ней кредитов увеличился почти вдвое. С учетом государственной политики по импортозамещению и весомой поддержки АПК со стороны государства банк считает данное направление перспективным и намерен продолжить его развивать», — говорит заместитель председателя правления КБ «Кубань Кредит» Александр Калинин.

**«ЕСЛИ ВЗЯТЬ ВЕДУЩИЕ БАНКИ, ТО В "СБЕРЕ" КРЕДИТЫ ДЛЯ КОМПАНИЙ, ОСУЩЕСТВЛЯЮЩИХ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ В ПИЩЕВОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ И СЕЛЬСКОМ ХОЗЯЙСТВЕ, СОСТАВЛЯЛИ В НАЧАЛЕ 2022 ГОДА ПОРЯДКА 9%, В ВТБ — НЕМНОГИМ БОЛЕЕ 5%»**

Агрокредитование считают перспективным направлением банковского бизнеса и в Краснодарском отделении Сбербанка. Это, в частности, связано с растущими потребностями в продовольствии на мировом и российском рынках. «В настоящее время кредитный портфель в АПК в Краснодарском отделении Сбербанка превысил 46 млрд руб. Мы продолжаем оказывать комплексную поддержку кубанским аграриям», — говорит управляющая краснодарским «Сбером» Татьяна Сергиенко.

Игорь Додонов отмечает, что развитие АПК является важной частью стратегии импортозамещения и обеспечения продовольственной безопасности страны, поэтому кредитование данного сегмента выглядит довольно перспективным направлением, хотя и рискованным в силу своей специфики.

**ОТРАСЛЬ РИСКА** Как отмечает член Ассоциации юристов России Евгений Пантазий, кредитование в агропромышленном секторе экономики не является приоритетным направлением среди банков, потому что помимо традиционных рисков банк должен учитывать и специфические. Речь, по его словам, идет о сезонности, влиянии колебаний глобальных цен на товарную продукцию, регулировании цен государством, контроле за бан-

ковскими ставками, а также пролонгации кредитов или списания плохих долгов.

По словам Татьяны Сергиенко, в настоящее время возник новый пласт рисков, связанных с отсутствием возможности привычной работы аграриев с иностранными поставщиками: ряд контрагентов либо снизили объемы поставок в РФ, либо полностью решили уйти с российского рынка. Речь идет прежде всего о производителях сельхозтехники, оборудования, средств защиты растений, семян и саженцев.

В КБ «Кубань Кредит» отметили, что риски банков при работе с аграриями стали более существенными также в связи со снижением рентабельности их деятельности из-за роста стоимости посевных материалов, удобрений, запасных частей, увеличения импортных пошлин и сложностей в расчетах с поставщиками, прежде всего по валютным контрактам. «Отмечается рост рисков недофинансирования и замораживания инвестиционных проектов в связи с увеличением затрат на их реализацию и отсутствием возможности приобрести и поставить необходимые клиенту технику и оборудование. Также в течение весенних месяцев наблюдались перебои с получением бюджетных ассигнований по льготным инвестиционным кредитам АПК», — говорит Александр Калинин. Однако, уточняет он, в последнее время ситуация стабилизировалась за счет значительной переориентации клиентов на новые рынки и каналы поставок из Китая.

По мнению Игоря Додонова, кроме выраженной сезонности, а также зависимости от климатических условий, кредитные риски увеличивает отсутствие надежного ликвидного обеспечения по кредитам, достаточно высокая зависимость российского АПК от зарубежных поставок семян и ряда других ресурсов в условиях санкций. «Кроме того, введенные западными странами ограничения создают сложности с поставками российской сельскохозяйственной продукции за рубеж. Я полагаю, что в таких условиях кредитование АПК, скорее всего, будет и далее идти в основном в рамках госпрограмм поддержки сектора», — отмечает аналитик «Финама».

Вместе с тем глава направления анализа банковской деятельности аналитического центра Университета «Синергия» Антон Рогачевский утверждает, что кредитование агробизнеса хотя и является одним из самых рискованных направлений для банков, тем не менее это в некоторой степени ограничивается стабилизирующими эти риски мерами господдержки.

**КРЕДИТ ПОД УРОЖАЙ** В начале сентября губернатор Краснодарского края Вениамин Кондратьев сообщил, что краевые власти планируют предложить банкам кредитовать аграриев, нуждающихся в оборотных средствах для проведения осенней посевной кампании, под залог собранного урожая. Это, по мнению Антона Рогачевского, актуально для мелких участников рынка.

«Банки по большей части признают только твердый залог (денежные средства и их производные, а также недвижимость). Но выход есть и здесь. В свое время 13 профессиональных игроков на рынке торговали так называемыми погодными фьючерсами. Погодные фьючерсы представляют собой инструмент хеджирования рисков при неурожае ввиду негативных погодных условий», — рассказывает аналитик «Синергии».

Владимир Чернов из Freedom Finance Global критически оценивает перспективы развития данного направления, отмечая, что такие сделки слишком рискованны для банков и страховых компаний, поэтому сложно осуществимы на практике. «Полагаю, что банкам не очень удобно выдавать кредиты под залог урожая, так как ликвидность данного актива гораздо ниже, чем у жилья или авто. При этом при реализации продукции банками, в случае перехода к ним залогового имущества, появятся дополнительные расходы и сложности в виде хранения продукции и ее транспортировки покупателям. Дополнительные сложности наступят в случае полной утраты урожая из-за форс-мажора, например непогоды или урагана», — говорит он. При этом эксперт в целом сомневается, что банки захотят принимать на себя подобные риски.

**«КРЕДИТОВАНИЕ АГРОБИЗНЕСА ХОТЯ И ЯВЛЯЕТСЯ ОДНИМ ИЗ САМЫХ РИСКОВЫХ НАПРАВЛЕНИЙ ДЛЯ БАНКОВ, ТЕМ НЕ МЕНЕЕ ЭТО В НЕКОТОРОЙ СТЕПЕНИ КОМПЕНСИРУЕТСЯ СТАБИЛИЗИРУЮЩИМИ ЭТИ РИСКИ МЕРАМИ ГОСПОДДЕРЖКИ»**

Сергей Штоль из Росбанка не исключает возможность предоставления аграриям кредитов на проведение сезонных работ под залог не только собранного, но даже будущего урожая. Однако, по его словам, для этого клиенты должны соответствовать определенным требованиям. «Компания должна быть обеспечена земельными участками, необходимой сельскохозяйственной техникой, оборудованием, собственными мощностями по хранению урожая либо заключенными договорами с предприятиями, оказывающими соответствующие услуги. Также для получения финансирования обязательно страхование залога», — подчеркивает он.

С ним не согласен Евгений Пантазий, который полагает, что кредиты под залог будущего урожая не будут интересны банкам, потому что будут иметь высокий риск невозврата из-за возможного неурожая, несоблюдения технологических требований производства, а также вследствие высокой волатильности цен на зерно.

Сотрудник Института экономики роста им. Столыпина Елизавета Крохина отмечает, что использование будущего урожая в качестве залога — вполне адекватный способ упростить получение кредита. «Проблема в том, как это оформить юридически, а также как фиксировать урожай. Что банк будет делать с урожаем в случае невозврата кредита? Тогда у банка должны появиться службы сельхозменеджмента», — отмечает эксперт.

По информации минсельхоза Кубани, краевые власти уже провели переговоры с представителями банковского сообщества на предмет кредитования аграриев под залог собранного урожая, и банки выразили принципиальную готовность к работе по этой схеме. Некоторые из кредитных организаций, по словам чиновников министерства, уже сейчас учитывают наличие продукции при оценке кредитоспособности. Однако достигнутые договоренности пока носят устный характер. ■



В 2022 ГОДУ АГРОКРЕДИТОВАНИЕ СТАЛО ОСОБЕННО АКТУАЛЬНО ДЛЯ СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, ТАК КАК СЕБЕСТОИМОСТЬ ПОСЕВНОЙ ВЫРОСЛА МИНИМУМ НА 20%

ФОТО: ВАК/ИФР, КОРТЕВ



ПО ДАННЫМ ООН, ЕСЛИ ПРОДОЛЖАТЬ УДОБРЯТЬ ЗЕМЛЮ МИНЕРАЛЬНЫМИ УДОБРЕНИЯМИ, СОХРАНИВШЕЙСЯ ПОЧВЫ ХВАТИТ НА 80–100 УРОЖАЕВ, ЧТО РАВНО 45–60 ГОДАМ ЗЕМЛЕДЕЛИЯ

ФОТО: АНДРЕЙ ИГОШИН

## ПОКА ЗЕМЛЯ ЕЩЕ ДЕРЖИТСЯ

В ЕДИННЫЙ ГОСРЕЕСТР ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ОРГАНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ РФ НА СЕГОДНЯ ВКЛЮЧЕНЫ 107 СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫХ ТОВАРОПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ, ШЕСТЬ ИЗ НИХ — ИЗ КРАСНОДАРСКОГО КРАЯ. СЕЛЬХОЗПРОИЗВОДИТЕЛЯМ, ПО ИХ СЛОВАМ, ПОКА НЕВЫГОДНО ЗАНИМАТЬСЯ ПРОИЗВОДСТВОМ ЭКОЛОГИЧЕСКИ ЧИСТОЙ ПРОДУКЦИИ И СОЗДАВАТЬ ОРГАНИЧЕСКИЕ ПРОИЗВОДСТВА. ОСНОВНЫМИ ПРОБЛЕМАМИ В ОТРАСЛИ ОНИ НАЗЫВАЮТ ОТСУТСТВИЕ ГОССИСТЕМЫ СТИМУЛИРОВАНИЯ ОРГАНИЧЕСКИХ ФЕРМЕРОВ. ТАТ ГАСПАРЯН

**ОРГАНИЧНЫЙ РЕГИОН** По данным министерства сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности Краснодарского края, за период реализации закона «О развитии производства органической продукции» (с 2019 по 2021 год) в регионе показатели производства органической пшеницы достигли 10,5 тыс. тонн, ячменя — 3,9 тыс. тонн, подсолнечника — 1,8 тыс. тонн, сои — 2,5 тыс. тонн, картофеля — 1,8 тыс. тонн, лука — 1,8 тыс. тонн, чеснока — 500 тонн, моркови — 700 тонн, свеклы — 200 тонн, бахчевых культур — 400 тонн.

В Единый государственный реестр производителей органической продукции из Краснодарского края включены: ООО «Ликеро-водочный завод "Фортуна"», АО «Агронова», АО «Орехпром», ИП Солнышкина М. В., ООО «Кубанские консервы» и ООО «Бондюэль-Кубань». Кроме того, производством органического риса и сои в Крымском районе занимается ИП Березовская С. М. В 2021 году на

Кубани было произведено 972 тонны сертифицированного риса и 821 тонна сои (в 2020 году — 743 тонны риса и 311 тонн сои).

Краснодарская компания АО «Орехпром» — крупнейший производитель орехов и сухофруктов в России (финики, фундук, грецкий орех, клюква, курага). АО «Агронова» занимается выращиванием зерновых (озимая пшеница, озимый ячмень), однолетних кормовых, люцерны, масличных (подсолнечник, соя), овощной культуры (кабачки, огурец, редис, чеснок, баклажаны, перец сладкий). ИП Солнышкина М. В. является производителем хлопьев овсяных и муки. Ежегодно ООО «Кубанские консервы» и ООО «Бондюэль-Кубань» засевают 358 га гороха овощного и сахарной кукурузы.

Российско-индийское предприятие «Экохарвест» производит органические препараты и удобрения. Ежегодная производительность предприятия — 6 тыс. тонн биогумуса и 850 тыс. литров

биогумата, рассказали в министерстве сельского хозяйства.

В регионе право сертифицировать производителей органической продукции имеют ФГБУ «Россельхозцентр» по Краснодарскому краю и Новороссийский филиал ФГБУ «Центр оценки качества зерна». В региональный филиал ФГБУ «Россельхозцентр» на сегодня поданы две заявки от сельхозпроизводителей края на проведение сертификации органического производства — КФХ Щербачев Н. А., Абинский район (яблоня, черешня, слива — 16,45 га), и КФХ Юхневич Н. В., Темрюкский район (виноград — 8,492 га).

### ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ КОЛЛИЗИИ

Органика имеет свою специфику, и поддерживать ее надо на первом этапе развития, говорят участники рынка. Аграрии уверены, что властям края необходимо выделять финансирование на

запуск пилотных проектов в различных направлениях. Кроме того, фермеры считают, что на Кубани должны быть созданы гранты для начинающих органических производств.

Глава фермерского хозяйства «АгротомусКубань» Ирина Ермоленко считает, что нужны изменения в статье закона «Об основах регулирования земельных отношений в Краснодарском крае» для урегулирования деятельности сельхозпроизводителей органической продукции на особо ценных продуктивных сельскохозяйственных угодьях. «У сельхозпроизводителей появится возможность на землях сельскохозяйственного назначения полноценно заниматься органическим земледелием. Они смогут не только выращивать натуральные продукты, но перерабатывать вторичные ресурсы и отходы своей производственной деятельности. Давать им новую жизнь, без вреда для экологии», — комментирует госпожа Ермоленко.

По ее словам, органическое хозяйство — новый формат федерального проекта «Экономика замкнутого цикла», где на практике реализуется концепция «от поля до прилавка». Эта концепция позволяет контролировать все этапы производства — от раздельного сбора органических отходов до переработки фермерским хозяйством непосредственно под нужды производства вторичных ресурсов.

На Кубани нет закона об органическом земледелии, поэтому отсутствует «связующее звено» между изданными законами «О развитии производства органической продукции» и «О плодородии почв», считает эксперт. Власти, по мнению Ирины Ермоленко, должны создать новые правила игры на рынке органической продукции, которые будут мотивировать развитие органического хозяйства.

«Развитие органического земледелия — точка роста нашего органического хозяйства — стоит на месте. Сельхозпроизводители не будут заниматься производством экологически чистой продукции, создавать органические производства, если это не будет им выгодно», — говорит спикер.

Основной проблемой в развитии органического сельского хозяйства в регионе, как считает Ирина Ермоленко, является отсутствие специальных кодов ОКВЭД. Для примера, комментирует эксперт, органические удобрения относятся к органической продукции и производству, а производство удобрений животного и растительного происхождения — к химической продукции и не входит в компетенцию минсельхоза.

**ЕСТЬ УСЛОВИЯ, НЕТ РАЗВИТИЯ** В 2014–2018 годах на Кубани были созданы два пилотных биопредприятия по промышленному производству органических удобрений. Эти компании обеспечивают фермы Краснодарского края и смежные регионы компостом глубокой гумификации (аналогом вермикомпоста или биогумуса) и биогуматом — специальной водной вытяжкой из биогумуса без применения химических экстрагентов.

«К сожалению, на Кубани и в Ростовской области инвестпроекты по производству органических удобрений в этом году поставлены на паузу. На них нет денег в бюджете края. А внебюджетные деньги, которые может дать индустрия органических удобрений, немалые. Но чтобы их добыть, нужны инвестиции», — комментирует консультант ООО «Экохарвест» Александр Широких.

На Кубани, по его словам, ежегодно образуется более 10 млн тонн органических отходов (навоз, помет, растительные остатки, отходы сахарных заводов, пищевой промышленности и др.), но большая часть этого возобновляемого сырья для восстановления плодородия почв не используется или используется предельно неэффективно.

«Солома заделывается с добавлением карбамида, а навоз и помет (меньше трети) вывозится на поля под заправку без компостирования (в дозах 50–200 тыс. га), что могут позволить себе только богатые агрохолдинги. Но эти 10 млн тонн отходов можно эффективно переработать и получить более 9 млн тонн качественного гумифицированного компоста. Вносить его на поля разбрасыванием так же малоэффективно и дорого, как разбрасывать навоз. А общая площадь покрытия может составлять всего 200–300 тыс. га из 4 млн га пашни», — анализирует господин Широких.

К примеру, как говорит спикер, из 9 млн тонн гумикомпоста можно произвести 3 млн тонн гранулированных биоорганических удобрений и 180 млн литров биогумата. Для удобрения 4 млн га пашни Краснодарского края при посеве надо всего 1 млн тонн гранул, 2 млн тонн можно экспортировать. Оптовая стоимость этих удобрений — более 50 млрд руб. Из 180 млн литров концентрата биогумата для обработки земли на Кубани и в соседних областях необходимо 10–30 млн литров.

«Остальные 150 млн литров ждут в Индии, ОАЭ, Африке, Бразилии, Турции и других агро-странах, где знают цену этого природного эликсира плодородия. Экспортная выручка — 100 млрд руб.



ФОТО: ПЕТР КАСИН

### ЭКСПЕРТЫ УВЕРЕНЫ, ЧТО ДЛЯ РАЗВИТИЯ ОРГАНИЧЕСКОГО ЗЕМЛЕДЕЛИЯ НА КУБАНИ НЕОБХОДИМО РАЗВИВАТЬ ОТРАСЛЬ СВИНОВОДСТВА

минимум. Это потенциал. Стартовые инвестиции для создания этой индустрии — не более 40 млрд руб.», — говорит эксперт.

Опыт сельскохозяйственных предприятий, правильно применяющих гумифицированные органические удобрения, показывает, что можно на корнеплодах замещать до 40% химических удобрений, повышая урожайность на 20–50%, отмечает Александр Широких. По его словам, применение гранулированных комплексных органоминеральных удобрений при посеве зерновых агрокультур совместно с обработкой биогуматами также повышает урожайность на 10–20% и усиливает иммунитет растений. Замещение части химудобрений с одновременным повышением урожайности дает не только повышение урожайности, снижение гектарных затрат фермеров, но и восстанавливает плодородие сельхозугодий, уверен спикер.

**«СОЛОМА ЗАДЕЛЫВАЕТСЯ С ДОБАВЛЕНИЕМ КАРБАМИДА, А НАВОЗ И ПОМЕТ (МЕНЬШЕ ТРЕТИ) ВЫВОЗИТСЯ НА ПОЛЯ ПОД ЗАПРАВКУ БЕЗ КОМПСТИРОВАНИЯ (В ДОЗАХ 50–200 ТЫС. ГА), ЧТО МОГУТ ПОЗВОЛИТЬ СЕБЕ ТОЛЬКО БОГАТЫЕ АГРОХОЛДИНГИ»**

«Перспективы развития органического хозяйства в Краснодарском крае большие и реальные. На Кубани накоплен опыт малообъемного органического производства, громадные запасы возобновляемого органического сырья и природных агроминералов для индустриального производства органоминеральных удобрений широкого ассортимента. Все условия для развития есть, но развития нет. То, что сегодня есть, — это заслуга только малого числа энтузиастов. А сегодня нужен урожай любой ценой, пока земля держит удар химических удобрений», — говорит господин Широких.

Он считает, что без развития региональной индустрии эффективных органических и органи-

минеральных удобрений, наряду с индустрией биологических средств защиты растений, невозможно развитие органического сельского хозяйства в любом регионе.

**С ТОЧКИ ЗРЕНИЯ НАУКИ** Для достижения стабильных высоких урожаев с заданными параметрами качества краснодарская компания «ГК АгроПлюс» разрабатывает умные технологии, в том числе выращивания экологически чистой продукции, на основе почвенной и растительной диагностики. Ведущий специалист предприятия, кандидат сельскохозяйственных наук Юлия Ткаченко считает, что современные агрохимические приборы позволяют оперативно выявлять внутренние изменения растений на ранних этапах, до начала необратимых процессов, снижающих продуктивность растений, и своевременно принимать решения. «В этом случае незаменимыми являются экспресс-методы диагностики, которые позволяют оперативно выявлять внутренние изменения растений на ранних этапах, до начала необратимых процессов, снижающих продуктивность растений», — рассказывает госпожа Ткаченко.

По ее словам, чтобы обеспечить растения большим количеством элементов питания, придать им насыщенный вкус, отсутствие пестицидов, необходимо удостовериться, что почва имеет сбалансированное количество минералов, включая микроэлементы, и живое разнообразное сообщество полезных микробов.

В зарубежной практике земледелия вносится значительно больше минеральных удобрений, чем в России, говорит Юлия Ткаченко. Но, как отмечают ученые, урожайность при этом не растет, а в последние годы даже падает. «Снижается бонитет почвы, растет количество болезней растений и увеличиваются расходы на средства защиты растений, как следствие, падает рентабельность производства», — резюмирует спикер.

**НОВЫЙ ДРАЙВЕР** Минсельхоз РФ разработал в этом году стратегию развития органического сельского хозяйства до 2030 года. Председатель

правления Союза органического земледелия Сергей Коршунов считает, что стратегия станет новым драйвером развития рынка.

«Эффективность стратегии зависит от "дорожной карты" по ее реализации, которую разработает Минсельхоз России. Краснодарский край относится к числу регионов, в которых приняты меры поддержки производителей органической продукции. Когда заработает этот механизм, перспективы развития органики на Кубани повысятся. Это мы видим на примере Воронежской области, где такая поддержка работает», — прокомментировал господин Коршунов.

**«СНИЖАЕТСЯ БОНИТЕТ ПОЧВЫ, РАСТЕТ КОЛИЧЕСТВО БОЛЕЗНЕЙ РАСТЕНИЙ И УВЕЛИЧИВАЮТСЯ РАСХОДЫ НА СРЕДСТВА ЗАЩИТЫ РАСТЕНИЙ, КАК СЛЕДСТВИЕ, ПАДАЕТ РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ПРОИЗВОДСТВА»**

В текущей ситуации, отметил он, прогнозировать экспорт затруднительно. Основную перспективу Союз органического земледелия видит в развитии российского рынка органической продукции в сегменте мелких и средних производителей.

«Внесение в единый государственный реестр производителей органической продукции Минсельхоза России статуса "органик" позволит выделить продукцию среди массовой и выйти из гонки за удешевление с агрохолдингами. Кроме того, производители органики получат справедливую цену за свою продукцию, наладив прямые поставки и минуя торговые сети», — говорит спикер.

Низкую рентабельность в сельском хозяйстве (в среднем 6,3%) Сергей Коршунов назвал одной из причин того, что оно не является инвестиционно привлекательным. При такой рентабельности земля плохо работает как актив для собственника и государства. Рентабельность органических сельхозпроизводителей в среднем составляет 30%, что является хорошим стимулом, добавил эксперт.

«Основными факторами, которые тормозят развитие органики, является низкий уровень знания потребителей о том, что такое органическая продукция, чем она отличается, из-за этого осознанный спрос у потребителей на органику сформирован слабо. Также сдерживающим фактором является отсутствие федеральных мер поддержки», — считает председатель Союза органического земледелия. ■

#### Для увеличения бонитета почвы необходимы:

- Наличие необходимого количества полезных микроорганизмов в почве;
- Накопление гумуса;
- Оптимальный уровень pH (6,5–7);
- Оптимальная электропроводность (ЕС 0,5–0,8 мСм/см);
- Оптимальная влажность почвы;
- Оптимальная структура почвы;
- Отсутствие остатков пестицидов, в первую очередь гербицидов глифосатной группы.

## КУБАНЬ ПРИБАВЛЯЕТ В ЖИВОМ ВЕСЕ

Краснодарский край является одним из регионов-лидеров в России по основным показателям животноводческой отрасли

На сегодняшний день Краснодарский край — один из крупнейших регионов-производителей животноводческой продукции в России. Ежегодно в крае производится 1,5 млн тонн молока, 1,5 млрд штук яиц, около 600 тыс. тонн скота и птицы в живом весе, в том числе 53% — птица, 24% — свинина, 21% — мясо КРС.

### Подсчет голов

Согласно данным статистики, по состоянию на 1 октября 2022 года во всех категориях хозяйств Краснодарского края насчитывалось 558,4 тыс. голов крупного рогатого скота, что на 9,4 тыс. голов больше соответствующего периода прошлого года, в том числе коров — 219,4 тыс. голов, что на 4,7 тыс. голов выше аналогичного показателя 2021 года. Рост поголовья КРС обеспечили все категории хозяйств: сельхозпредприятия — на 9,1 тыс. голов, хозяйства населения — на 0,3 тыс. голов, крестьянские хозяйства — на 0,2 тыс. голов. Численность коров увеличилась в сельхозпредприятиях на 4,6 тыс. голов, в хозяйствах населения — на 0,1 тыс. голов, в крестьянских хозяйствах осталась стабильной.

Поголовье свиней на начало октября текущего года выросло по сравнению с уровнем прошлого года на 8,1 тыс. голов и составило 697,7 тыс. голов. Положительную динамику продемонстрировали также все категории хозяйств (темп роста в сельхозпредприятиях — 1,2%, крестьянских хозяйствах — 0,6% и хозяйствах населения — 0,3%).

Что касается овец и коз, то на Кубани в хозяйствах всех категорий на начало октября текущего года насчитывалось 225,9 тыс. голов этих сельскохозяйственных животных, что на 0,7 тыс. голов ниже показателя 2021 года. Численность овец сократилась в сельхозпредприятиях на 0,8 тыс. голов, в крестьянских хозяйствах и хозяйствах населения увеличилась на 0,1 тыс. голов в каждой категории. В рамках развития овцеводства в Краснодарском крае разработана программа по строительству новых современных овцеферм с господдержкой.

Численность птицы на 1 октября в хозяйствах всех категорий составила 29,4 млн голов, что на 10,6% выше уровня прошлого года за счет увеличения поголовья в сельхозпредприятиях на 19,5%, крестьянских хозяйствах — на 0,8%, в хозяйствах населения соответствует значению 2021 года.

При этом за январь-сентябрь 2022 года производство скота и птицы на убой в живом весе по сравнению с аналогичным периодом прошедшего года снизилось на 2,9 тыс. тонн (на 0,7%) и составило 402,1 тыс. тонн, из которых 75,1% приходится на долю сельхозпредприятий, 22% — хозяйств населения и 2,9% — крестьянских хозяйств.

С начала года в Краснодарском крае произведено 1,2 млн тонн молока, что выше уровня прошлого года на 60,4 тыс. т (на 5,2%). Основной объем молока был произведен в сельхозпредприятиях — 69,8%, в хозяйствах населения — 23,8% и в крестьянских хозяйствах — 6,4%.



По состоянию на 1 октября 2022 года во всех категориях хозяйств Краснодарского края насчитывалось 558,4 тыс. голов крупного рогатого скота

За девять месяцев 2022 года в крае было произведено 1,2 млрд штук яиц, или 109,9%, что на 109,3 млн штук яиц больше показателя прошлого года. Производство яиц возросло в сельхозпредприятиях — на 19%, крестьянских хозяйствах — на 0,6%, в хозяйствах населения уменьшилось на 0,9%.

### Достижения племени

В последние семь лет в Краснодарском крае динамично развивалось племенное животноводство. Племенное поголовье в условных головах увеличилось за это время на 24,5%. Особенно интенсивно развивалось молочное скотоводство. Племенное поголовье молочных коров увеличилось в два раза и стало больше на 21,6 тыс. голов. За семь лет удалось увели-

чить реализацию племенного молодняка крупного рогатого скота из племенных хозяйств региона в пять раз и довести до 4 тыс. голов в год.

Хорошие результаты наблюдаются и в племенном коневодстве. В крае выращиваются племенные лошади, которые неоднократно занимали призовые места на ипподромах России. Жеребец Конард Лорд, принадлежащий ИП Глава КФХ Барсук Т.Л., дважды выигрывал скачки на приз президента страны.

Одним из основных направлений в племенной работе является разведение и селекционно-племенная работа с крупным рогатым скотом. Племенные организации в молочном скотоводстве занимаются разведением крупного рогатого скота мо-

## Кубанские промышленники продемонстрировали в Краснодаре новые разработки

В октябре текущего года на международной выставке «Прибыльное животноводство» в рамках промышленной экспозиции Кубани была представлена продукция четырех производителей

Ейская компания «Транспортная логистика» презентовала беспроводную весовую систему контроля кормления скота на фермах. В отличие от аналогов кубанская техника позволяет одному терминалу погрузчика обслуживать несколько кормораздатчиков, а также в случае неисправности оперативно выявить поломку.

Краснодарское предприятие «Инсипром» продемонстрировало линейку специального оборудования для утилизации отходов, в том числе биоорганических и ТБО.

Предприятие по добыче и переработке кормовой ракушки для птицеводческих хозяйств и один из немногих по-

ставщиков на российском рынке завод «Ахтарский» презентовал натуральные минеральные добавки к комбикорму.

Краснодарский производитель профессиональных дезинфицирующих средств «Флореаль» представил ассортимент продукции для животноводческих хозяйств, бытовую химию для уборки производственных и жилых помещений.

Коллективные экспозиции Краснодарского края на отраслевых выставках проводятся за счет средств краевой госпрограммы по развитию промышленности и повышению ее конкурентоспособности.

лочных пород (голштинская, айрширская, черно-пестрая).

Разведением племенного скота мясного направления (пород шароле и абердин-ангусская) в крае занимаются две организации, и две — разведением племенных свиней трех пород. Для развития племенного животноводства на территории края ведется работа по реализации инвестиционного проекта по строительству селекционно-генетического центра по молочному скотоводству в Павловском районе на 1200 коров. Помимо этого, предприятиями постоянно ведется работа по модернизации производственных процессов в животноводстве. Проводится ремонт и реконструкция ферм и комплексов, кормоцехов, оснащают производство новым оборудованием для кормления, поения и микроклимата.

### Молочный край

Краснодарский край занимает третье место в рейтинге регионов России по объемам производства молока в хозяйствах всех категорий, а также второе место по производству молока в сельскохозяйственных организациях. Кубань — один из крупнейших поставщиков молока в стране. В регионе производится более 1,5 млн тонн продукции, что составляет 40,8% от всего объема молока в хозяйствах всех категорий Южного федерального округа. С начала года в крае уже произведено более 1,2 млн тонн молока.

Согласно Стратегии социально-экономического развития Краснодарского края, к 2030 году должно в регионе должно производиться 2,1 млн тонн молока год. Этот показатель рассчитан, исходя из положений федеральной Доктрины продовольственной безопасности. В документе прописано, что продовольственная независимость по производству молока и молочных продуктов в пересчете на молоко должна составлять не менее 90% от потребления.

На сегодняшний день на Кубани в части роста численности коров в хозяйствах всех типов лидерами являются Каневской, Тимашевский, Лабинский, Павловский, Красноармейский, Кореновский, Тихорецкий, Ленинградский, Северский, Кавказский и Калининский районы, а также Краснодар. Лидерами по росту производства молока являются Каневской, Тимашевский, Новокубанский, Выселковский, Павловский, Гулькевичский и Щербиновский районы.

Что касается продуктивности дойного стада, то только за первое полугодие 2022 года в Краснодарском крае этот показатель вырос в сравнении с 2021 годом на 212 кг (на 4,7%) и составил 4716 кг. Наибольший показатель прироста надоев молока в расчете на одну корову молочного стада в сельхозпредприятиях Краснодарского края зафиксирован в Кавказском (на 730 кг), Успенском (на 599 кг), Новокубанском (на 578 кг) и Каневском (на 451 кг) районах. В Славянском и Щербиновском районах прирост показателя надоев составил 419 кг и 415 кг соответственно.



В крае по состоянию на конец лета на убой было произведено 58,5 тыс. тонн свиней в живом весе

Одним из главных направлений в работе краевых властей по увеличению продуктивности молочного стада является создание селекционно-генетического центра по молочному скотоводству в Павловском районе. Он будет рассчитан на 1200 коров. Инвестиции в проект составляют около 1,7 млрд руб. По информации краевого минсельхоза, центр будет комплектоваться племенным поголовьем по импорту с высоким генетическим потенциалом, оцененным методом геномной селекции. Планируется, что после выхода на проектную мощность селекционно-генетический центр ежегодно будет давать Кубани 14 тыс. тонн молока, 5000 племенных эмбрионов, 250 тыс. доз семени быков-производителей и 200 племенных нетелей. Племенная продукция, реализованная центром, в проекте будет иметь генетический потенциал продуктивности 15–20 тонн молока от коровы в год. Таким образом, Краснодарский край может стать лидером среди российских регионов по молочной продуктивности стада. Кроме того, в условиях санкционного давления на Россию со стороны европейских и североамериканских стран продукция центра обеспечит снижение импортозависимости от поставок племенной продукции.

В Каневском районе Краснодарского края к 2023 году планируют построить молочный комплекс на 3000 голов. Инвестиции в проект — 2,7 млрд руб. В итоге будет создано 175 новых рабочих мест. Это будет предприятие с полным циклом производства сырого товарного молока: от выращивания коров на собственной ферме до оптовой реализации получаемого молока на молокоперерабатывающие предприятия края и реализации крупного рогатого скота в живом весе.

### ПЕРСПЕКТИВНОЕ СВИНОВОДСТВО

Еще одним активно развивающимся направлением животноводства в Краснодарском крае является свиноводство. Как ранее заявляли представители краевых исполнительных и законодательных властей, региону необходимо выйти на уровень производства мяса конца 80-х годов прошлого века. За последние пять лет поголовье свиней в Краснодарском крае увеличилось почти вдвое: с 367 тыс. голов на начало 2017 года до 639,1 тыс. на начало текущего года.

Рост поголовья свиней в хозяйствах региона в 2022 году, не учитывая субъекты малого предпринимательства, отмечен в Калининском, Павловском, Белоглинском и Гулькевичском районах. В то же время в Кореновском, Новопокровском, Выселковском, Курганинском и Усть-Лабинском рай-

онах зафиксировано снижение поголовья свиней. Это, по мнению экспертов, связано с рядом объективных факторов. В частности, в Выселковском районе животные с ООО «НАТ» были перемещены на свинокомплекс, расположенный в другом районе, а руководство колхоза «Новоалексеевский» в Курганинском районе и вовсе приняло решение прекратить производственную деятельность по свиноводческому направлению. Компания «Россия» в Новопокровском районе была переведена в категорию «малое предприятие», в связи с чем формы и сроки предоставления статистической отчетности по свиноводству изменились. В Усть-Лабинском районе снизилась выходная мощность и увеличилась санитарные разрывы, что сказалось на уменьшении нагрузки на свиноводческом комплексе «Агрокомплекса» им. Н.И. Ткачева.

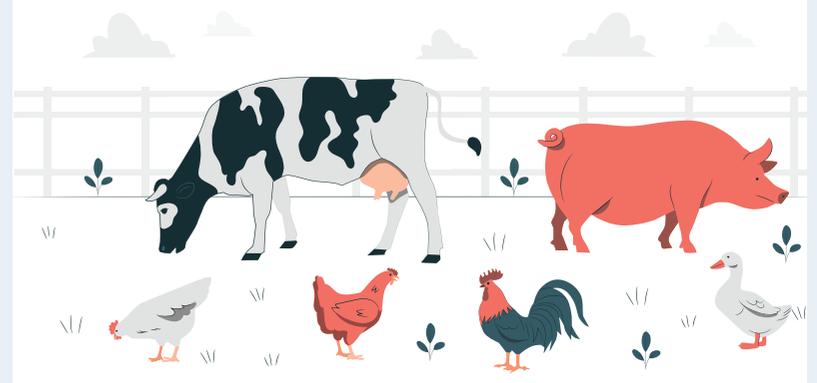
В крае по состоянию на конец лета на убой было произведено 58,5 тыс. тонн свиней в живом весе. Эти данные не учитывают количество забитых животных субъектами малого предпринимательства. Рост показателя производства свиней на убой составил 23,1% к уровню 2021 года. Лидером здесь является Калининский район — 9,5 тыс. тонн, а аутсадерами — Тихорецкий (снижение на 305,1 т), Курганинский (на 245,2 т), Новопокровский (на 189,7 т) и Ленинградский (на 116,3 т) районы.

Крупнейшими инвестиционными проектами в области свиноводства в Краснодарском крае является проект ООО «ОПХ "Искра"», которое строит свиноферму законченного производственного цикла на 2400 голов с объемом инвестиций 1,6 млрд руб., а также проект ООО «Торговый дом "Ясени"», которое строит в Ейском районе свиноводческий селекционно-генетический центр. Последний крайне важен для развития селекции и генетики в этой подотрасли животноводства. Проектная мощность центра составляет 40 тыс. голов племенного молодняка в год. Объем инвестиций — 1,4 млрд руб.

Селекционно-генетический центр будет производить и реализовывать племенную и товарную продукцию свиноводства. Плановая производственная мощность комплекса составит 1650 свиноматок маточного стада и более 40 тыс. голов свиней в год. Для разведения свиней на предприятии уже построено 11 корпусов под моноблок на 23 тыс. голов одновременного содержания. В селекционно-генетическом центре разводят и совершенствуют три породы свиней: крупная белая, йоркшир и ландрас. В августе текущего года предприятию был присвоен статус племенного репродуктора по разведению крупной белой породы и породы ландрас.

## В Краснодарском крае зарегистрировано 39 племенных организаций в области племенного животноводства, в том числе:

- **скотоводство**: всего 14 племенных стад, из них: молочные — 13 (две организации разводят две породы) и мясные — 2;
- **конеvodство** — 5;
- **овцеводство** — 1 (свидетельства на две породы);
- **птицеводство** — 2;
- **рыбоводство** — 3 (свидетельства на 12 пород);
- **свиноводство** — 2 (свидетельства на 4 породы).



## По данным краевых властей, в 2022 году на развитие животноводства направлено более 2 млрд руб. Это соответствует уровню 2021 года

### В целях развития животноводства оказываются следующие меры государственной поддержки:

- субсидии на возмещение части затрат на поддержку собственного производства молока, реализованного и (или) отгруженного на собственную переработку коровьего и (или) козьего молока (952 млн руб.);
- субсидии на возмещение части затрат на развитие мясного животноводства (маточное товарное поголовье крупного рогатого скота специализированных мясных пород, овец и коз, в том числе ярки и козочки от года и старше), за исключением племенных животных (111,5 млн руб.);
- субсидии на возмещение части затрат на содержание племенных конематок (3 млн руб.);
- субсидии на приобретение племенного молодняка сельскохозяйственных животных в племенных организациях, зарегистрированных в Государственном племенном регистре (143 млн руб.);
- субсидии на возмещение части затрат на поддержку племенного животноводства (350 млн руб.);
- субсидии на возмещение части затрат сельскохозяйственным товаропроизводителям на содержание коров молочного-мясного направления использования, обеспечившим прирост численности коров (94,4 млн руб.);
- субсидии на возмещение части затрат на приобретение семени племенных быков-производителей, разделенного по полу, и (или) племенных эмбрионов крупного рогатого скота, в том числе по импорту (14 млн руб.);
- субсидии на возмещение части затрат на приобретение племенного молодняка крупного рогатого скота (телок и (или) нетелей) по импорту (40 млн руб.);
- субсидии на возмещение части затрат на уплату страховых премий, начис-

ленных по договорам сельскохозяйственного страхования в области животноводства (4 млн руб.);

- субсидии на финансовое обеспечение части затрат, направленных на обеспечение прироста производства молока (246 млн руб.).

### Инвестпроекты в отрасли свиноводства в Краснодарском крае с 2017 года:

- АО «Нива» Белоглинского района — на 3300 свиноматок, комплекс рассчитан на получение 75 тыс. свиней к убою в год, или 8 тыс. тонн свиней в живом весе, объем инвестиций составил 1,1 млрд руб.;
- свинокомплекс «Венцы Заря» Гулькевичского района — на 5 тыс. свиноматок, производство 110 тыс. кондиционных свиней в год живой массой 14 тыс. тонн;
- вторая очередь ООО «Кубанский свиноводческий комплекс» Калининского района — откормочный комплекс производительностью 51 тыс. голов свиней, что позволило довести численность свиней до 75 тыс. голов, в том числе 5 тыс. свиноматок;
- ИП Лоцманов Н.К. в Тихорецком районе — на 12 тыс. голов в год;
- реконструкция свинокомплекса ООО «Дымов.Юг» в Брюховецком районе — на 1250 свиноматок;
- возобновление работы ранее пострадавших от африканской чумы свиней: АО «Кубанский бекон» в Павловском районе (репродукторы №1 и №2 на 2400 свиноматок каждый и откормочная площадка №2) и ООО «Маркор» в Красноармейском районе мощностью 60 тыс. кондиционных свиней в год;
- реконструкция свинокомплекса с заменой поголовья ООО «Агрокомплекс "Каневской бекон"» в Каневском районе мощностью 1300 свиноматок.

## РАЙ В LUXURY-ШАЛАШЕ

Подробный гид по глэмпингам Краснодарского края

На Кубани наблюдается настоящий бум глэмпингов. Первый гламурный кемпинг появился в Сочи в 2018 году, сегодня по всему краю их насчитывается порядка 30. Примерно половина работает круглогодично. Преимущественно глэмпинги расположены на побережье: в Сочи, Геленджике, Анапе, Новороссийске, но все больше этих необычных средств размещения открывается в горных и предгорных районах края. Концепции глэмпингов самые разные. К примеру, в экоотелях премиум-класса туристам предлагают вместо спального мешка двуспальные кровати со свежими простынями, вместо тушенки — котлету по-милански из телятины и пасту с трюфелем. В глэмпингах средней ценовой категории в меню нет кулинарных изысков, в остальном сервис полностью соответствует гостиничному. Как выбрать идеальный глэмпинг в Краснодарском крае для отпуска или уикенда — в нашем материале.



Формат глэмпинга зависит от локации и целевой аудитории

*Глэмпинг — разновидность кемпинга, объединяющая отдых на природе с отельным сервисом. Термин образован в результате слияния двух английских слов: *glamorous* и *camping*. Буквально расшифровывается, как «гламурный кемпинг» или «роскошный кемпинг».*

*Прототипами глэмпингов принято считать сафари-лагеря, которые оборудовали в начале прошлого века в Африке для обеспеченных путешественников. Также зарождение глэмпинга можно приписать Средневековью, когда во время охоты или военных походов для высокопоставленных господ устанавливали роскошные шатры с мебелью и изысканным декором. Однако понастоящему идею глэмпинга раскрутили около 15 лет назад на английских музыкальных фестивалях.*

### Полный глэмп

Краснодарский край находится на третьем месте по числу глэмпингов в России, после Московской и Ленинградской областей.

Популярность этого туристического формата обусловлена совершенно новым подходом к организации отдыха, который гармонично сочетает, казалось бы, несоместимые вещи: отдых на природе, эстетику и гостиничный комфорт. В глэмпингах (чаще всего это тенты и купольные шатры) установлены удобные кровати, кондиционеры, есть ванная комната, туалет, электричество, wi-fi и прочие удобства.

На территории некоторых глэмпингов также есть кафе, бары и рестораны, в том числе работающие по системе «шведский стол».

Стоимость размещения в глэмпингах Кубани варьируется от 2 до 20 тыс. руб. за сутки.

### От вигвамов до юрт

Концепция глэмпинга напрямую зависит от локации и целевой аудитории. К приме-

ру, в одном глэмпинге вы можете заняться духовными практиками в тишине и полном единении с природой, в другом — познакомиться с любителями экстремальных видов спорта и уже на следующий день вместе с ними отправиться в горы или на серфинг. Однозначно, выбор всегда остается за вами.

Выглядеть глэмпинги также могут совершенно по-разному: шатры и футуристические геосферы, эхожижины и вигвамы, юрты и деревянные домики, трейлеры и вагончики.

**В Краснодарском крае представлены глэмпинги совершенно разных ценовых категорий. Можно позволить себе гламурные кемпинги категории «люкс» или забронировать варианты поскромнее**

**Сафари-тенты** — это самые популярные модули для глэмпингов. Они больше похожи на домики с террасами, чем на палатки, так как состоят из высокого деревянного каркаса и натянутого на него тента. Внутри помещаются полноценные двуспальные кровати, кухни и столовые. Прелесть этих модулей заключается в крытой террасе, на которой гости любят устраивать летние кухни и проводить теплые южные вечера. Сафари-тенты можно обогревать зимой различными системами отопления, а летом в них можно устанавливать кондиционеры. По отзывам гостей, внутри сафари-тентов круглый год сохраняется комфортный микроклимат.

Второй по популярности модуль, который можно встретить в глэмпингах Краснодарского края, — **сферические шатры**. Эти тентовые павильоны на основе геодезических куполов в футуристическом стиле производят впечатление даже на самых бы-

валых туристов. Они не только необычны по форме, но и довольно просторны и комфортны для проживания: летом выдерживают сильный ветер, зимой — снеговую нагрузку, а при грамотном утеплении и мороз до -35 градусов.

**Белл-тент** — это большая тканевая палатка, напоминающая по форме колокольчик. Имеет незамысловатую конструкцию: тент поддерживается центральным шестом. Они бывают разных размеров и очень комфортны для проживания.

**Вигвамы** — традиционные переносные жилища индейцев. По своей форме они остаются практически неизменными, но, конечно, в глэмпингах они покрыты вместо кожи плотной тентовой тканью. Диаметр вигвама может достигать шести метров, что позволяет устанавливать внутри него кровати и прочую мебель.

Любители дорожной романтики чаще всего останавливаются в **трейлерах и кемперах**. Это дома на колесах, оборудованные всеми удобствами. Все мы не раз видели их в фильмах. В таких глэмпингах царит особый дух свободы.

Также в глэмпингах можно встретить юрты, мобильные дома из дерева, дома в стиле барнхаус («амбарный дом»), жилища викингов и пр.

### ШАТЕР В ЛЕСУ

Безусловным лидером Кубани по количеству глэмпингов является Сочи. Там находится почти половина всех гламурных кемпингов региона. Аудитория сочинских глэмпингов — чаще всего жители мегаполисов до 40 лет, с доходом выше среднего, которые привыкли путешествовать много и с комфортом. А еще они устали от суеты большого города, поэтому отдых на природе для них имеет терапевтический эффект.

В свою очередь гости глэмпингов получают высококлассный сервис и незабываемую атмосферу. Многие глэмпинги расположены на территории реликтового сочинского леса.

К примеру, «ВиллиУлей» предлагает размещение в уютном шатре на берегу горной реки среди самшитовой рощи. Говорят, здесь настолько нетронутая природа, что можно встретить косуль и енотов.

В глэмпинге «Лес» можно поселиться в шикарном тент-хаусе с душем, туалетом, мебелью ручной работы, кондиционером и широкой террасой. Глэмпинг расположен в долине двух рек — Медовеевки и минеральной реки Чвижепсе.

«Оранжереи» предлагают своим гостям стеклянные домики и люкс-шатры площадью 35 кв. м с ванными комнатами и террасами, из которых открываются потрясающие виды на Адлер, море и горы.

Москвичка Елена Дементьева впервые открыла для себя глэмп-отдых в 2021 году. Теперь она считает глэмпинг идеальным туристическим форматом. «Отдых в глэмпинге не похож ни на что. Трудно передать словами ощущения, когда ты просыпаешься вроде бы посреди дикого леса, но в мягкой и теплой кровати», — говорит путешественница.

### РЕЛАКС В ГОРАХ

Отдых в горах ни с чем нельзя сравнить. Здесь даже воздух обладает целебными свойствами. Если вы хотите побыть наедине с природой, забыть про дедлайны и суету, вам необходим отпуск в горном глэмпинге.

К примеру, в Красной Поляне на высоте 1,9 тыс. м (южный склон хребта Аибга) есть глэмпинг «Нахазо». Здесь совершенно точно ничто не помешает вам в полной мере проникнуться атмосферой Кавказских гор и насладиться живописными видами. По отзывам отдыхающих, в горном глэмпинге всегда очень умиротворенно, легко и свободно дышится.

**Глэмпинг относится к направлению экологического туризма, поэтому очень важно, что владельцы и гости таких объектов гостеприимства проявляют особую заботу о природе**

Для проживания здесь представлены 12 домиков-лоджей А-фрейм или, как их еще называют, домиков-шалашей. Они вмещают от двух до шести человек. Есть два типа лоджий: с крыльцом и террасой. Декор домиков выполнен в этническом стиле преимущественно из природных материалов. В каждом номере есть большие двуспальные кровати и односпальные (на всех кроватях ортопедические матрасы). Вкусные завтраки, обеды и ужины в формате «шведский стол» включены в стоимость проживания.

Кстати, в этом году «Нахазо» стал победителем в номинации «Лучший быстровозводимый отель из дерева» архитектурной премии APXWOOD-2022.

Еще один глэмпинг в Красной Поляне, где можно вдоволь надышаться свежим горным воздухом и зарядиться энергией гор, называется «Усадьба в горах». Гостям здесь предлагают уютные сферы со всеми удобствами или номера (от двухместных до семейных) в деревянном срубе.

Рядом с глэмпингом есть пруд с горной водой, где можно помедитировать или заняться йогой под пение птиц. Также на территории есть банный комплекс, он включает: баню-бочку с хорошим паром и купель фурако. В глэмпинге рады групповым заездам, здесь есть отличные площадки для проведения различных мероприятий.

Еще один уютный глэмпинг в Красной Поляне на берегу горной реки Мзымта — «В потоке». Это отличное место для того, чтобы провести семейные выходные или устроить цифровой детокс. В домиках предусмотрено четыре спальных места и камин, а на балконе есть купель. Кроме того, отдельно можно забронировать настоящую баню в лучших традициях Древней Руси.

**Обычно в глэмпингах, помимо комфортного размещения в уютных домиках, гостям предлагают множество развлечений: от летних кинотеатров до пеших прогулок по туристическим тропам**

#### Осень в глэмпинге

В этом сезоне шесть сочинских глэмпингов будут работать круглогодично. Всесезонный гламурный кемпинг можно найти и в 30 км от Краснодара — в поселке Новодмитриевка. Он расположен посреди леса, а на территории есть пруд.

«Сейчас в лесу особая атмосфера. Золотые листья, свежий воздух, приятная прохлада. Так и хочется сесть на террасу, укутаться в плед, пить горячий кофе и наслаждаться прекрасными видами прямо из домика», — делится владельцы глэмпинга.

Гостям здесь предлагают шесть двухместных домиков (Standard) и два трехместных (Family suit). Каждый домик включает в себя ванную комнату, мини-кухню, а также мягкую кровать с белоснежным постельным бельем и, конечно же, собственную оборудованную удобными креслами террасу, чтобы любоваться природой можно было не выходя из номера. В стоимость входит завтрак. На территории также есть ресторан, беседки с мангальной зоной, кофестройка.

Скучно осенью и зимой в глэмпингах точно не будет: можно отправиться в пеший поход по лесу или на конную прогулку, арендовать джип, порыбачить или устроить веселую вечеринку в компании близких и друзей.

Для обогрева в глэмпингах используют разные системы отопления, например, тепловые пушки. Кроме того, гостям выдают теплые пушистые одеяла, пледы и тапочки.

Молодожены из Воронежа Денис и Светлана Петровы, планируя свадебное путешествие по Краснодарскому краю в октябре, решили последние пять дней провести в одном из круглогодичных глэмпингов Сочи. «Мы переживали, что в шатре будет холодно. Но волнения оказались напрасными. Внутри было уютно и тепло благодаря системе теплых полов, а еще нам предложили простыню с подогревом. Мы о таком раньше и не слышали. В общем, последние

дни нашего свадебного путешествия получились особенно атмосферными», — делятся впечатлениями молодожены.

#### Экзотический экстрим

Тем, кто любит активный отдых, солнце, море, ветер и ощущение полной свободы, советуем присмотреться к глэмпингам в Темрюкском районе и Анапе.

Так, в Веселовке есть отличное место для любителей активного отдыха — глэмпинг «Оранжевая кефаль». Он расположен на песчаном берегу — Бугазской косе — природной достопримечательности Таманского полуострова Краснодарского края. Это идеальное место для любителей активных водных видов спорта, таких как виндсерфинг, сап-серфинг, кайт-серфинг, и рыбалки. А еще вас здесь гарантированно ждет встреча с дельфинами.

В глэмпинге Surmarina на берегу Азовского моря можно снять комфортабельные домики на одну или две комнаты, оборудованные привычными для городских жителей удобствами (туалет, душ, кровать, холодильник, мини-кухня, обеденная зона). На территории также есть зона отдыха с бассейном, оборудованный лежаками пляж, можно арендовать сапы и газовый мангал.

Глэмпинг «Гости» находится в Темрюке, в 35 км от центра города. Здесь есть бассейн, площадка для барбекю, бескрайнее небо, звезды и теплый южный воздух.

Анапский глэмпинг «Жара» идеально подходит и для семейного отдыха, и для романтических приключений. Также здесь с радостью принимают гостей с домашними животными. Глэмпсы находятся прямо на пляже.

Beta Глэмпинг предлагает гостям чистейший песчаный пляж, уютные бунгало, вкусную еду в баре по системе «все включено».

Глэмпинг «Зеленый лис» располагается в особо охраняемой природной территории на песчаной косе, прилегающей к анапской станции Благовещенской, которую также называют станцией «трех морей», так как здесь сошлись три водоема: Черное море, Витязевский лиман и Кизилташский лиман. Шатры здесь также находятся прямо на песчаном пляже.

#### Домик у озера

Всегда мечтали провести ночь в палатке на берегу живописного горного озера? У вас есть такая возможность. Еще и с комфортом.

Не так давно в Абрау-Дюрсо открылся глэмпинг Abrau Glamring, на территории которого размещено восемь домиков на 22 гостя. В каждом глэмпе есть кровать, кухня с холодильником, микроволновой печью, чайником и необходимой посудой, индивидуальный санузел, дровяная печь — буржуйка, собственная терраса.

Глэмпинг находится в окружении можжевельных рощ, рядом расположен знаменитый завод шампанского «Абрау-Дюрсо», в семи километрах находится Черное море.

Недалеко от озера Абрау — в поселке Дюрсо — есть глэмпинг «Медуза», который предлагает своим гостям купольные цветные домики и домики, стилизованные под персонажей аниме. Например, «Мононоке» — это четырехместный сказочный двухэтажный купол с комнатными растениями, окном с видом на можжевельный лес и звездное небо.

Также в Новороссийске есть глэмпинг «Озеро леса». Он расположен посреди красивейшего лиственного леса. Вдоль всего участка протекает река Цемес. В распоряжении гостей озеро и небольшой пляж. Можно купаться, загорать, либо ловить рыбу.

В Геленджике есть необычный глэмпинг на озере Грек. Гостям предлагают комфортабельные кемперы (фургончики), оборудованные всем необходимым: кухней, мини-баром, кроватями, столом со стульями, музыкальной колонкой, грилем Weber. В глэмпинге также есть баня, расположенная прямо на берегу озера.

Недалеко от Краснодара — в станции Смоленской — есть глэмпинг с яблоневым садом, виноградниками и озером, в котором каждый гость может поймать рыбу и сразу же приготовить ее на гриле. Также из развлечений — теплый бассейн с горкой и подогревом, телескоп, летний кинотеатр под открытым небом. Еще здесь есть персональные глэмпсы с собственным фурако (японская баня).

#### Море, скалы, закат

Если вы мечтали оказаться на пляжах северной Италии, то отправляйтесь в Кабардинку. Там на берегу Черного моря у ска-

с гитарой у костра. Многие отправляются сюда для того, чтобы устроить фотосессию в деревенском стиле.

Творческий глэмпинг на берегу реки Кубань есть в хуторе Ольгинка Абинского района. Это отличное место для творчества и отдыха с семьей или друзьями. В распоряжении гостей шесть уютных двухместных домиков в живописном месте с сотнями скворечников и атмосферными огоньками. По пятницам здесь варят глинтвейн на костре и угощают гостей.

Экокемпинг «Волшебные поляны» в селе Возрождение под Геленджиком известен тем, что по его территории протекает горная река. А еще он граничит с природным парком «Маркотх». Гостей здесь селят в домики, колоритные юрты и палатки. Многие едут сюда, чтобы заняться йогой, побыть наедине с природой, прогуляться к древним дольменам. Кстати, в глэмпинге есть вегетарианское кафе, а вечером у костра часто играют на гитаре.



Наибольшей популярностью на Кубани пользуются геокуполы и сафари-тенты

листоного подножия разместился глэмпинг Scala. Здесь гостям предлагают размещение в купольных домиках, сафари-шатрах, индейских вигвамах. На территории есть ресторан, где представлена европейская кухня, а с территории глэмпинга открывается потрясающий панорамный вид на бесконечное море в лучах заката.

Glamp Park в селе Криница — это глэмпинг и кемпинг в приморском ущелье на скалистом берегу Черного моря в окружении нетронутой природы. Здесь можно поставить палатку на берегу моря или арендовать сафари-тент. В стоимость проживания входит трехразовое питание. На территории глэмпинга есть горячее и холодное водоснабжение, а значит, чистый туалет и освежающий душ круглосуточно в вашем распоряжении.

#### Выходные у реки

Отдых у реки помогает расслабиться, упорядочить и освежить мысли. В Краснодарском крае есть несколько глэмпингов для любителей «быстрой воды».

К примеру, отличный гламурный глэмпинг недалеко от леса и горной реки расположен на территории частного фермерского хозяйства в станции Григорьевской Северского района. Здесь есть пять кемпинг-террас и десять сафари-тентов. Можно поплавать в бассейне или попариться в жаркой русской бане, а вечером посидеть

#### В перспективе

Глэмпинг-индустрия в Краснодарском крае продолжит стремительно развиваться, уверены эксперты. Это обусловлено высоким потребительским спросом и вниманием властей к развитию этого туристического формата.

Так, в июле 2022 года министерство курортов, туризма и олимпийского наследия Кубани выступило с законодательной инициативой по приравнению глэмпинга к средствам размещения (пока этот вид экологического туризма никак законодательно не регламентирован).

Кроме того, уже известно, что Краснодарский край получит из федерального бюджета 750 млн руб. на строительство кемпингов, глэмпингов и модульных отелей. Деньги выделяются в рамках национального проекта «Туризм и индустрия гостеприимства».

**Очень часто в глэмпингах разрешают заселяться с домашними питомцами, что является неоспоримым плюсом для тех, кто не хочет на время отпуска разлучаться со своими четвероногими друзьями**

# Курорт Абрау-Дюрсо С теплом к вашему бизнесу

## Преимущества площадок Абрау-Дюрсо:

- Разработка индивидуального авторского меню от бренд-шефа «Абрау-Дюрсо» Сергея Альшевского
- Богатая история места
- Необычный интерьер, переносающий гостей в атмосферу XIX век
- Современное оборудование
- Соседство с туристическими объектами
- Возможность размещения на время проведения мероприятий
- Рядом находятся черноморские пляжи
- Легендарное озеро Абрау и знаменитый завод игристых вин – в шаговой доступности

Конференция, подписание важного контракта, проведение семинара, корпоративный праздник — все эти события требуют особого места, которое бы подчеркнуло важность и статусность происходящего. А если оно находится в окружении неповторимой южной природы и известно своим историческим прошлым, то наверняка ваши гости будут с нетерпением ждать даты проведения мероприятия.

Реклама.

В инфраструктуру курорта Абрау-Дюрсо входят 15 площадок вместимостью от 20 до 15000 человек. Одна из локаций, идеально подходящая для бизнес-событий — Конгресс-центр «Абрау-Дюрсо». Это современный, но обладающий особым игристым шармом комплекс в старинной части завода «Абрау-Дюрсо», история которого началась 150 лет назад. Стильное и прекрасно оборудованное место для проведения подобных мероприятий. Идея интерьерного стиля пространства Конгресс-холла заключается в удачном сочетании природных, естественных материалов, подверженных минимальной обработке, с новинками профессионального оборудования для конференц-залов.

Хотите провести мероприятие в Абрау-Дюрсо?  
Свяжитесь с нашим специалистом:

8 800 100 9 100

Абрау-Дюрсо, ул. Промышленная, 19

📍 📞 🌐 VISITABRAU / VISITABRAU.RU

