

ПЕТР КОВАЛЕНКО

Директор
производственно-
строительной
компании «КаскаД»

1. Три основных этапа в карьере, которые привели вас к текущему результату
Каждый из них начинался с испытания. Восхождение к успеху началось... с падения. Меня неожиданно попросили уволиться, и пришлось срочно решать, что делать дальше, чем заниматься, чтобы прокормить семью? Помню, как шагал по улице, нервно курил и две пачки сигарет спустя нашел решение — перезапустить асфальтовый завод. Он тогда был в полной разрухе, а я предложил владельцам восстановить производство с условием, что я войду в долю прибыли.

А дальше — снова неприятный сюрприз. Через три-четыре года владельцы, не сдержав слова, приняли решение закрыть завод. Мне понадобился год, чтобы придумать, как возобновить работу предприятия. Я нашел площадку, на которой в настоящий момент находится наш завод.

Третий этап начался со строительства. В этот раз мы работали на правах не просто подрядчиков, а соинвесторов, компаньонов. Этот момент стал началом интенсивного развития моего бизнеса.

По моему опыту в жизни всегда так происходит — сначала ты движешься маленькими шагами, но со временем они становятся больше, значительнее, ты обретаешь опыт и силу, приходя к тому результату, на который рассчитывал, и даже превосходишь его.

2. Ведение успешного бизнеса — талант или упорная работа?

На мой взгляд — это сплав, примерно 60% упорной работы и 40% таланта. Это особенно заметно на начальных этапах — ты упорно трудишься, но нужен настоящий талант, чтобы увидеть возможности, которые перед тобой открываются, и уметь воспользоваться ими.

3. Три основных принципа в жизни и в работе?

— держать верность слову — выполнять все обещания;

— верить в лучшее в людях;

— вкладываться в дело нужно только в том случае, когда ты внутренне готов потерять вложения, если что-то пойдет не так. Тогда провал не сможет тебя подкосить, и даже упав, ты сможешь подняться и идти дальше.

4. Инвестиции в капитал или инвестиции в людей?

Я в первую очередь бизнесмен и вкладываюсь в капитал, либо в дело, которое в дальнейшем принесет доход, прибыль, рост. В людей я тоже инвестирую, но здесь главное не вложения, а желание самого человека развиваться. Бесполезно пытаться заставить кого-то расти. Но если я вижу в человеке такое желание, то, конечно, инвестирую в него.

5. Как вы планируете свое время?

Личное время я планирую максимум на неделю. Глубокое планирование, скажем, до полугода для меня имеет смысл, только когда речь идет об отдыхе, желанной поездке.

Конечно, все обстоит совсем иначе, когда речь идет о бизнесе. Здесь важно понимать долгосрочные цели и промежуточные результаты.



6. Ваше главное достижение.

Считаю, что это создание команды, которая сейчас движется вместе со мной. Мои близкие, коллеги, все окружающие меня люди — это и есть главное достижение жизни. Также это определенная репутация, которую я заработал.

7. Квартира или загородный дом?

На первый взгляд кажется, что загородный дом. Всех притягивает этот образ. Но я считаю, что во многом он навязан рекламой, кинематографом.

В современном мире люди активного возраста предпочитают жить там, где чувствуется бие пульса большого города, и в этом случае квартире предпочтительнее.

В квартире, сопоставимой с частным домом по размеру, можно вполне достойно организовать жизнь семьи. Больше того, в квартире в современном премиальном доме с видом на Волгу, можно получить преимущества, которые имеет не каждый дом: расположение в центре, удобную логистику, охрану и т.д.

8. Море или горы?

Мы много путешествуем с семьей. Я люблю отдых на берегу моря, и мы всегда приятно проводим с женой время на побережье. Но у супруги есть хобби, которое я поддерживаю, но не разделяю — горы. Восхождение на пики — точно не мое. К счастью, нам удастся мирно решать это противоречие, если жена планирует очередное восхождение, я жду ее где-нибудь у моря. Считаю, умение договариваться и возможность делать то, что нравится каждому — очень ценно для благополучия семьи.

9. Классический костюм или джинсы с рубашкой?

Джинсы с рубашкой — практично, удобно и красиво.

