



11 Что ждет рынок кибербезопасности

12 Почему бизнес не торопится с цифровизацией

16 Как санкции и геополитика повлияли на работу ученых

Науку пригласили на форум

Основная тема международного форума «Технопром» в 2022 году — технологический суверенитет и устойчивое развитие России. Запланировано проведение более 160 мероприятий, участие около 1 тыс. спикеров, представителей более 25 стран и 60 регионов России. Как отмечают организаторы, целью мероприятия в этом году является продвижение отечественных разработок и инноваций.

— Мероприятия —

В программе «Технопрома-2022», который проходит в новосибирском «Экспоцентре» 23–26 августа — 10 тематических треков, включающих стратегические сессии, отраслевые дискуссии, круглые столы; выставка новейших технологических разработок медицины, промышленности и т.д., венчурная ярмарка, форум трансфера технологий, форум «Наука будущего — наука молодых» и другие мероприятия, посвященные вопросам научно-технологического развития.

Организаторами форума выступают Правительство Российской Федерации, Министерство науки и высшего образования Российской Федерации, правительство Новосибирской области и Сибирское отделение Российской академии наук. Как поясняют устроители, участники смогут узнать о роли и возможностях ведущих институтов развития в решении задач по достижению технологического суверенитета и импортозамещению, получить информацию о мерах поддержки научно-технологических проектов и подать заявки на получение этих мер. Они также смогут обсудить актуальные вопросы развития отраслей науки и технологий с ведущими экспертами, представителями власти и специалистами, принимающими решения в сфере научно-технологического развития страны, провести презентацию своих проектов.

«В рамках форума „Технопром-2022“ планируются заключить соглашения в сфере образования, науки, информационных технологий», — рассказали в министерстве экономического развития Новосибирской области.



«Технопром» стал эффективной площадкой для обсуждения вопросов научно-технологического развития России

Заключенные контракты — один из важных показателей экономической результативности проведения форума. Значение крупного международного форума, который проводится в регионе, далеко выходит за рамки развития субъекта, говорит аналитик ИК «Финам» Леонид Делицын. Основной экономический эффект от проведения форума заключается в соглашениях и контрактах, важных с точки зрения развития региона.

Всего с момента проведения первого форума «Технопром» с 2013 по 2021 годы было подписано более 100 соглашений. В 2013 году, к примеру, инвестиции в рамках соглашений, достигнутых на форуме, превысили 13 млрд руб. Экспертная работа, проведенная в рамках форума в 2016 году, стала важным компонентом в подготовке программ Национальной технологической инициативы (НТИ) и Стратегии научно-технологического развития (НТР) Российской Федерации. «В 2020 году на форуме были подписаны договоры, касающиеся

развития электросетевого комплекса Новосибирской области, что повысило технологический суверенитет отрасли в данном регионе. Также увеличилась эффективность взаимодействия между сетевой организацией, промышленностью и бизнесом. Каждый год регион заключает договоры с компаниями, направленные на развитие именно Новосибирской области», — подчеркивает аналитик Freedom Finance Global Владимир Чернов. В соответствии с распоряжением Правительства РФ от 5 марта 2022 года, «Технопром» получил

официальный статус ежегодного научного форума. Председателем организационного комитета по подготовке и проведению назначен заместитель председателя правительства Российской Федерации по вопросам цифровой экономики и инновациям, связи, СМИ, а также культуры, туризма и спорта Дмитрий Чернышенко. «Технопром» стал эффективной площадкой для обсуждения вопросов научно-технологического развития России, центром притяжения ярких и талантливых преподавателей, ученых, экспертов из разных регионов России и

зарубежья», — говорит господин Чернышенко. «Нам окончательно удалось позиционировать наш форум, отойти от пересечения с другими мероприятиями. „Технопром“ теперь имеет четко выраженную специализацию и повестку — это наука и технологии, пронизывающие все сферы нашей жизни — от сельского хозяйства до искусства. Уверен, что каждый найдет для себя что-то интересное на „Технопроме-2022“», — отметил губернатор Новосибирской области Андрей Травников.

Лолита Белова

НА ВЗЛЕТЕ БУДЬ УВЕРЕН В ИСПРАВНОСТИ ШАССИ

Управляющий партнер LexProf, адвокат Татьяна Гончарова о переменах в отечественной бизнес-среде. Эксперт анализирует возникающие проблемы и предлагает пути их решения.



— **Какие особенности, риски ведения бизнеса вы видите сегодня?** — Нововведения в бизнесе выстраивают новые цепочки контрактов. Это означает, что выверенный годами блок отношений с партнерами дополняется всеми рисками текущего момента. Общась с доверителями, я вижу, что большинство компаний не имеет системной защиты от обстоятельств, при которых ваш контрагент может в течение трех лет, а то и больше, уйти в банкротство. Внешне надежные партнеры могут попасть в ситуацию, которую они не предвидели, и на которую вы никак не могли повлиять.

Однако такая независимость друг от друга в ряде случаев не устраняет вашей обязанности опровергать презумпцию, предусмотренную законом, при которой придется доказывать, что совершенная много лет назад сделка (иногда заявления о признании сделок недействительными рассматриваются через 5–10 лет) была на рыночных условиях и не нарушала прав других кредиторов вашего контрагента. Результатом рассмотрения такого иска может быть решение, обязывающее вернуть имущество, а за возвратом уплаченной ранее суммы встать в общую очередь кредиторов банкрота. Более серьезные последствия могут наступить, если суд сочтет, что у контрагента по совершенной между вашими компаниями сделке выбыл существенный (с точки зрения масштаба бизнеса контрагента) актив на условиях, недоступных иным участникам гражданских отношений. Судебная практика трактует эту ситуацию как возникновение у вашей компании статуса контролирующего должника лица, который опасен включением в число привлекаемых к субсидиарной ответственности лиц. В этом случае появляется риск взыскания с вашей компании всей суммы долга, оставшегося у контрагента-должника после завершения расчетов с кредиторами.

Законная с точки зрения общегражданских норм сделка может приобрести признаки подозрительной, попадая в сферу регулирования банкротных норм. В практике мы встречали случаи, когда приходилось возвращать активы на сотни миллионов только потому, что в цепочке сделок, предшествующих переходу прав на имущество конечному владельцу, были сегменты компенсационного финансирования (внутригрупповые займы). Ситуация, не выявленная в момент приобретения крупного актива, обернулась значительными убытками для приобретателя. — **Как бизнес может нивелировать такие риски?** — Путем подтверждения добросовестности действий при совершении сделки. Подтверждение должно быть документальным: например, соответствие цены подтверждается оценкой на дату сделки, возможность приобретения актива без нарушения банкротных норм — заключением специалиста. Есть система простых действий, которые должны быть выполнены в любом случае, если компания не хочет иметь риск возврата денег/имущества контрагенту. На основе данных из открытых источников и бухгалтерских документов можно установить наличие других кредиторов, определить предельную сум-

му, до которой сделка попадает под защиту критерия «обычная хозяйственная деятельность», и наоборот, с которой будет исчислен признак «существенности». Перечень этих действий сводится в чек-лист, который заполняется работниками договорного отдела. Привычная для многих компаний система проверки контрагента с формированием пакета, необходимого для защиты от претензий налогового органа, должна быть дополнена еще одним блоком, который поможет защититься от нового риска. Приобретение имущества, существенного для масштаба деятельности контрагента, требует анализа его финансовой устойчивости. Если вы приобретаете актив, крупный с точки зрения вашего бизнеса, я бы рекомендовала детально изучить историю создания этого объекта с уче-

том правовой оценки действий сторон, выработанной судебной практикой при рассмотрении банкротных дел. В связи с этим в последнее время у нас развивается особый вид Due Diligence с выявлением и описанием банкротных рисков. — **Что вы могли бы посоветовать российским предпринимателям?** — Прошу всех помнить, что вся доказательственная база, позволяющая оградить сделку от рисков, формируется в период ее совершения — по прошествии нескольких лет это может представлять существенные затруднения. Поэтому, отправляясь «в полет», нужно своевременно позаботиться о надежности «шасси» — той системы документов, которая через много лет подтвердит надежность выбранной вами конструкции сделок.

Справка: Юридическая компания LexProf с 2012 года повышает деловой авторитет регионов Сибири в России и за рубежом, занимая лидирующие позиции в российских и международных рейтингах: с 2016 года LexProf — в британском рейтинге Chambers Europe (band 1), в американском рейтинге Best Lawyers управляющий партнер LexProf Татьяна Гончарова отмечена среди лучших юристов России в области сопровождения сделок слияний и поглощений, защиты в суде. В 2021 году юридическая компания LexProf вошла в топ рейтинга Forbes Club Legal Research в категории «Антикризисное управление: привлечение к субсидиарной ответственности». Уже 10 лет LexProf представляет интересы доверителей по всей России — от Калининграда до Дальнего Востока. Профессионализм LexProf подтвержден на российском уровне рейтингами «Право-300» — «золотом» в арбитражном судопроизводстве и ИД «Коммерсантъ» — «Лидеры рынка юридических услуг России» в защите налогоплательщиков, банкротных процедурах.