



10 Импортзамещающие проекты южноуральских предприятий

11 Заместитель губернатора Егор Ковальчук о вызовах для экономики области

Отрасль черной металлургии в этом году столкнулась с серьезными вызовами, среди которых ограничение экспортных возможностей и снижение рентабельности производства. Ситуацию усугубляет действующий с начала года акциз на жидкую сталь, решение о введении которого принималось, когда металлурги работали с высоким маржинальностью. Компании заявляют о рисках для сохранения занятости и возможной заморозке инвестиционных программ. Эксперты полагают, что отмена акциза в текущих условиях необходима, но ее недостаточно. По их мнению, для государства важно также запускать масштабные инфраструктурные проекты, которые металлурги смогут обеспечить своей продукцией, а для самих производителей — переориентироваться на выпуск полуфабрикатов, которые могут быть востребованы на азиатском рынке.

# Они у стали

—металлургия—

Губернатор Челябинской области Алексей Текслер на заседании комиссии государственного совета по направлению «Экономика и финансы» выступил с предложением рассмотреть вопрос об отмене акциза на жидкую сталь, который в текущих экономических условиях снижает и без того низкую рентабельность металлургической отрасли и затрудняет для них экспорт. «В нынешних условиях поставки за рубеж, прежде всего у металлургов, серьезно упали. Сейчас это вопрос доходов и налоговых поступлений. Важно не допустить, чтобы он перешел в плоскость занятости. Поэтому целесообразно рассмотреть вопрос об отмене акциза на жидкую сталь», — сообщил глава региона в своем telegram-канале.

Закон, устанавливающий акциз на жидкую сталь для металлургического производства, президент Владимир Путин подписал в конце декабря прошлого года, а действует он с начала текущего. Исключения сделаны для машиностроения, военно-промышленного комплекса, малого и среднего бизнеса и спецстали. Закон устанавливает акциз в размере 2,7% от среднемесячной экспортной цены сырая в морских портах юга России. Если средняя экспортная цена сырая опускается ниже \$300 за тонну, акциз не взимается. По данным ФАС, в июне для расчета использовалась цена \$473,8 за тонну, в январе было \$622.

В течение последних месяцев металлурги стали активно поднимать вопрос отмены акциза, объясняя необходимость такого шага резко упавшей маржинальностью, негативным влиянием санкций на экспорт и стоимостью логистики, а также резким укреплением рубля.

24 июня на заседании правления Союза промышленников и предпринимателей Челябинской области президент объединения, председатель совета директоров ПАО «Магнитогорский металлургический комбинат» Виктор Рашников заявил о существующих рисках для инвестиционной программы ММК. По его словам, она может быть приостановлена, если не удастся повысить экспортную прибыль. По словам господина Рашникова, на тот момент комбинат уже третий месяц вообще не отгружал продукцию на экспорт. Из-за повышения курса рубля и введенного акциза на жидкую сталь рентабельность производства снизилась до минимума.

«Чтобы заниматься той инвестиционной программой, которую мы сегодня имеем, надо иметь рентабельность минимум 15%. Нужно 7–8 млрд руб. зарабатывать, чтобы поддержать объемы, которые у нас», — сказал председатель совета директоров ММК.

Он добавил также, что нагрузка комбината снизилась до 60%. На комбинате идет работа над оптимизацией себестоимости, чтобы «хоть как-то содержать» сотрудников, отметил Виктор Рашников, «мы всякие кризисы переживали, но такого еще не было», подчеркнул он.

Вице-президент ассоциации металлургов «Русская сталь» Андрей Леонов отметил, что в июне производство стали в зависимости от компании снизилось на 20–50%, себестоимость производства выросла в полтора раза. С мая Минпромторг и Минфин РФ анализируют ситуацию, чтобы сделать выводы о возможных корректировках акциза. Как сообщили «Коммерсанту» в Минфине на этой неделе, министерство готово рассматривать вопрос о донстройке формулы акциза «в случае падения операционной рентабельности металлургических холдингов». Министр промышленности Денис Мантуров говорил в июне, что «за первые четыре месяца финансовый резуль-



Эксперты считают, что отмена акциза для металлургов в сегодняшних условиях — необходимая мера

тат по предприятиям металлургии неплохой по сравнению с 2021 годом, поэтому срочно, наверное, принятие скоропалительных решений не требуется».

Согласно обновленному прогнозу НЛМК, по итогам текущего года черная металлургия может снизить производство стали на 15% (на 11 млн т), наибольшее падение при этом придется на второе полугодие (-26% к аналогичному периоду 2021 года). Больше всего пострадает выпуск плоского проката, меньше всего — производство слябов. Ранее развитие ситуации на рынке стали прогнозировала компания Worldsteel. Ее эксперты полагают, что в этом году потребление в России снизится на 20%, с 43,9 млн т до 35,1 млн т.

Виктор Рашников, выступая на заседании СПП, отметил, что решение о введении акцизов принималось, когда власти говорили о сверхприбыли металлургических производств, но сейчас ситуация на рынке принципиально иная, подчеркнул он.

Ситуация для металлургов заметно осложнилась после начала специальной военной операции на Украине и введения санкций. Из-за введения в санкционные списки ряд российских металлургических компаний потеряли крупнейший рынок сбыта, а на другие рынки им

приходится поставлять продукцию с существенным дисконтом. Из-за укрепления рубля маржинальность в металлургической отрасли снизилась практически до нуля. В ассоциации «Русская сталь» считали, что производство слябов перестает быть рентабельным при стоимости доллара 63,5 руб. При этом емкость внутреннего рынка снижается, что не дает возможности компенсировать экспортные потери за счет поставок российским потребителям.

Среди мер, принимаемых южноуральскими металлургами для оптимизации ситуации, отказ от выплаты дивидендов. В частности, ММК на прошедшем в начале июля собрании акционеров было принято решение не выплачивать дивиденды на 2021 год. Ранее совет директоров группы изменил уже принятое в феврале решение о рекомендации акционерам по размеру дивиденда и рекомендовал отказаться от выплаты.

Акционеры «Мечела» на годовом общем собрании 30 июня также приняли решение не объявлять и не выплачивать дивиденды по обыкновенным и привилегированным акциям. Как сообщили в группе, прибыль по итогам прошлого года составила 466,8 млн руб., ее решили оставить нераспределенной.

Эксперты отмечают, что в следующие полгода производителям стали предстоит серьезное испытание на прочность. Ожидается продолжение стагнации спроса и цен,

что будет по-прежнему являться причиной для незагрузки мощностей и низкой рентабельности. В этой ситуации, отмечает аналитик финансовой группы «Финам» Алексей Калачев, основные вызовы — сохранить рабочие места на предприятиях, продолжить инвестиционные программы, несмотря на снижение рентабельности, пересмотреть номенклатуру и рынки сбыта.

По мнению аналитика, до февральских событий металлургическая отрасль не отмечала серьезных признаков кризиса. «С другой стороны, еще в конце прошлого года произошли события, которые в этом году усугубили положение металлургов в условиях санкционного кризиса. На фоне исключительно благоприятной конъюнктуры государство решило изъять «сверхприбыль» металлургов, ужесточив для них параметры НДС и введя новый акциз на жидкую сталь. Предупреждения, что конъюнктура изменчива, а отрасль циклична, что в случае снижения цен возросшая налоговая нагрузка сократит инвестиционные возможности предприятий, прозвучали, но не были приняты во внимание», — комментирует эксперт.

До реальной остановки инвестиционной программы ММК и других крупных производителей стали дело вряд ли дойдет, полагает Алексей Калачев, однако, по его мнению, компаниям придется пересмотреть сроки реализации

инвестпроектов. «Первыми под нож могут попасть непроизводительные затраты, например, экологические проекты и мероприятия», — говорит аналитик.

Эксперт считает, что отмена акциза является необходимым шагом в сегодняшней ситуации. «При незначительном падении экспорта акциз на жидкую сталь в таком виде, с привязкой к валютным экспортным ценам, не имеет логического обоснования и просто является лишней «гирей на ногах» металлургов. Для поддержки отрасли его, конечно, нужно отменить или, как минимум, изменять базу для расчета. И надо все-таки что-то делать с курсом рубля, который невыгоден для экспортеров. Также очень важно активизировать реализацию инфраструктурных проектов, особенно расширение железнодорожной сети в направлении Дальнего Востока. Это, с одной стороны, увеличит возможности для экспорта, а с другой, повысит спрос на металлопродукцию внутри страны. Самим металлургам необходимо пересмотреть инвестиционные планы и оптимизировать структуру затрат. Меня ориентация с Запада на Восток, придется пересмотреть продуктовую линейку, сократив выпуск продукции с добавленной стоимостью в пользу заготовки полуфабрикатов. Юго-Восточная Азия — это регион, где происходит выпуск более 70% мирового объема стали, в том числе на Китай при-

ходит более половины мирового производства. Здесь можно найти спрос на сырье и полуфабрикаты, но гораздо сложнее будет пристроить готовую продукцию», — говорит аналитик.

Промышленный эксперт Леонид Хазанов отмечает, что торговые барьеры для российской черной металлургии, которые являются одной из ее главных проблем, «стали устанавливаться задолго до специальной военной операции на Украине, и сейчас следует их активизация». Другая проблема — снижение потребления и цен — по его словам, существует как на российском, так и на мировом уровнях, и «дно» пока не достигнуто. «В сложившихся условиях рентабельность черной металлургии стремится к нулю, и я не удивлюсь, если по итогам июля или августа сталелитейные заводы и комбинаты будут фиксировать убытки. Тогда им придется устанавливать ранее намеченные инвестиционные проекты, и вполне возможно, что на пару лет, пока ситуация кардинально не изменится. Отмена акциза на жидкую сталь, конечно, позитивно повлияет на рентабельность черной металлургии, хотя остановить ее уменьшение точно не сможет. Помочь исправить ситуацию могут инфраструктурные проекты, по металлоемкости сравнимые с Крымским мостом или превосходящие его», — комментирует Леонид Хазанов.

Артур Якушко

# Экономика региона

## Что осталось за кадрами

—рынок труда—

Спустя почти пять месяцев после начала специальной военной операции на Украине и введения внешних санкций ситуация на рынке труда в Челябинской области остается внешне стабильной. По данным региональных властей, спрос на рабочую силу растет, а уровень регистрируемой безработицы остается рекордно низким. Однако аналитики Центра стратегических разработок к концу года предсказывают рост числа безработных (по версии МОТ) почти в два раза. Эксперты отмечают снижение числа качественных вакансий, в том числе падение спроса на управленцев и «белых воротничков» в целом. Рабочие специальности, инженеры и IT-специалисты по-прежнему в дефиците и спрос на них будет только расти.

### Безработица на минимуме

В условиях экономического кризиса, вызванного внешними санкциями после начала спецоперации России на Украине, ситуация на рынке труда Челябинской области сохраняется внешне стабильной. По данным главного управления по труду и занятости региона, на середину июля уровень регистрируемой безработицы составлял 0,87% (на 1 марта — 0,94%). Это наименьший показатель за постсоветское время. Год назад уровень регистрируемой безработицы был 1,5%. Общее число безработных снизилось до 16,13 тыс. человек.

«В настоящее время растет спрос на рабочую силу. Работодатели испытывают дефицит как квалифицированных, так и неквалифицированных работников. В существующих условиях задачей службы занятости населения является быстрое реагирование на потребности работодателей и заполнение имеющихся вакансий. Для работодателей, которые столкнулись со сложностями в связи с экономической ситуацией, государством разработан комплекс мер поддержки, в том числе направленных на сохранение занятости граждан», — сообщили в ГУ по труду и занятости региона. В ведомстве отмечают, что снижается показатель по увольнению работников организаций в связи с ликвидацией или сокращением численности штата. Так, на начало июля пять компаний заявили о массовых сокращениях до конца года 228 работников, из них 161 человек реально могут потерять работу (в ряде случаев увольнение носит формальный характер, например, в случае реорганизации компаний). На начало марта под риском увольнения находились 1061 человек, а реально могли остаться без работы 773 работника. «Если проанализировать аналогичные показатели предыдущих лет, очевидно, что ситуация по увольнениям остается стабильной и нормальной. Незначительный рост безработицы возможен в конце года в связи с окончанием сезонных работ», — говорят в ведомстве. Сегодня напряженность на рынке труда Челябинской области составляет 0,57 незанятых на вакансию.

Губернатор Челябинской области Алексей Текслер на Петербургском международном экономическом форуме назвал ситуацию на рынке труда стабильной и контролируемой. Но в бюджете региона предусмотрели средства на случай изменения ситуации. «Понятно, что в нынешних условиях риски все равно остаются. В случае ухудшения ситуации на рынке труда регион готов переучивать, трудоустроить людей, оставшихся без работы, находить временные формы занятости. Как минимум 200 тыс. человек мы готовы поддержать незамедлительно. В областном бюджете на это предусмотрено 610,9 млн руб.», — рассказал губернатор ТАСС на полях ПМЭФ. Глава региона подчеркнул, что массовых увольнений в регионе не ожидается.

Ожидания аналитиков не столь позитивны. В июне фонд «Центр стратегических разработок» (ЦСР) представил доклад «Региональные рынки труда в новых экономических условиях», в котором дает прогноз уровня безработицы в субъектах РФ по итогам 2022 года. По оценкам аналитиков, «структурная трансформация экономики приведет к существенному росту безработицы в 63% регионов. В 16 субъектах число безработных вырастет относительно среднего уровня за январь–март 2022 года в два раза и более, в 53 регионах — в 1,5 раза и более. Среди них и Челябинская область. По данным ЦСР, уровень безработицы на Южном Урале увеличится с 3,4% (по версии Международной организации

# Замещение вакантного импорта

Ряд предприятий Челябинской области в связи с введенными весной западными санкциями запустил производство импортозамещающей продукции. Прекращение и сокращение поставок из-за рубежа заставили компании региона приступить к реализации новых проектов и увеличить объемы выпуска изделий. Эксперты считают, что для успеха программ импортозамещения необходим устойчивый спрос на продукцию.



—промышленность—

Предприятия Челябинской области начали активно реализовывать проекты импортозамещения и увеличения выпуска продукции. Этому способствовали введенные в отношении России санкции со стороны Евросоюза и США из-за проведения специальной военной операции на Украине. Актуальными нишами для импортозамещения в регионе стали медицинское и промышленное оборудование, информационно-коммуникационные технологии, текстиль, пищевые продукты и напитки, химические вещества и химпродукты, запчасти для машин и оборудования, металлургия.

Челябинский радиозавод отреагировал на санкции, запустив импортозамещающее производство одного из главных модулей авиалайнеров. Отечественный аналог зарубежных усилителей сигнала помогает диспетчерам в аэропортах видеть обстановку в небе в радиусе 400 км. Полученные данные передаются пилотам, чтобы лайнеры не сблизил с курса. В локаторе необходимо было заменить на отечественные элементы четыре американских усилителя. Разработчикам удалось сохранить параметры, используя сложные расчеты и особые материалы, а спектр сигнала российской детали оказался чище, чем у биполярного иностранного транзистора.

Разработка челябинской компании «ЭлМетро» — кориолисовых расходомер, высокоточный прибор для измерения потоков жидкости или газа в трубах, вошла в дорожную карту (комплексный план развития) ПАО «Газпром» по импортозамещению. Сегодня эти высокотехнологичные изделия, выпускаемые только в Челябинской области, внедряются на объектах «Газпрома» по всей стране, используются в нефтегазовой, энергетической, химической, металлургической отраслях промышленности. Большая часть компонентов, которые «ЭлМетро» использует при производстве своих приборов — отечественные. Закупаются в Китае только микропроцессоры, которые в России почти не выпускаются.

Стекольный завод «Модерн Гласс» расширил производство, запустив сборку стеклопакетов до 12 м в длину. На запуск новой линии федеральный Фонд развития промышленности (ФРП) одобрил компании заем в размере 1,6 млрд руб. Предприятие планирует выпускать в год не менее 3,8 тыс. т такой продукции, что позволит заместить до 90% импорта крупноформатных стеклопакетов и стеклоизделий строительного назначения. Раньше подобные окна про-

изводили только за границей, а в России до сих пор их не делают больше нигде.

«На средства, полученные по программе ФРП “Приоритетные проекты”, мы установим комплекс производственного оборудования для изготовления изделий из стекла архитектурного назначения длиной до 12 м — монолиты, ламинаты и стеклопакеты. Основой для них является закаленное стекло, которое прочнее обычного в 5–7 раз», — комментирует исполнительный директор компании «Модерн Гласс» Дмитрий Дышаков.

Научно-производственное объединение «Электромашина» в составе концерна «Уралвагонзавод» входит в госкорпорацию «Ростех» на своей площадке разработало быстродействующий электромагнитный контактор. Электромагнитные контакторы устанавливаются в трамваях, троллейбусах, электробусах, электровозах для защиты электрооборудования — без этих элементов транспорт не заведет. Ранее эти устройства выпускались исключительно за границей. Отечественная разработка имеет множество преимуществ перед иностранными аналогами. Так, если импортным выключателям для размыкания требуется дополнительный импульс, то у устройства от НПО «Электромашина» это происходит в штатном режиме.

Как уточнили в пресс-службе НПО «Электромашина», серийное производство контакторов по плану стартует осенью этого года по итогам проведения пробеговых испытаний. Однако производство к серийному выпуску данных изделий готово: планируется использовать как текущие мощности, так и новую линию сборки контакторов. Объем производства — до 4 тыс. шт. в год. Сумма инвестиций не раскрывается. В планах предприятия запустить в производство линейку зарядных станций для электромобилей.

«Потребность у потребителей, как в области, так и в стране крайне высока. Электрозаправочной станции потенциально заинтересовались несколько регионов РФ, с которыми уже проведены предварительные переговоры. Также в работе еще несколько проектов, и на текущий момент ежедневно поступают запросы на импортозамещение тех или иных продуктов», — рассказали в пресс-службе.

Челябинская компания «Промарсенал» наладила выпуск мелкоформатного твердосплавного инструмента диаметром от 0,2 мм для различных отраслей промышленности. Это единственное в стране производство микроинструмента. Ранее такую продукцию закупи-

ли только за рубежом — в Израиле, Японии, Китае и Германии. Общая сумма инвестиционного проекта на перевооружение и модернизацию производства — 174,1 млн руб. Из них 80 млн руб. предприятие получило по льготному займу ФРП по программе «Станкостроение» — средства пошли на покупку оборудования для серийного производства мелкоразмерного инструмента.

О планах по запуску импортозамещающей продукции заявляет и Челябинский кузнечно-прессовый завод (ЧКПЗ). К 2023 году ЧКПЗ планирует наладить выпуск кассетных подшипников для инновационных железнодорожных вагонов с повышенной грузоподъемностью полного цикла. До 2027 года завод намерен выпустить около 2,5 млн этих деталей. Подшипник — элемент буксового узла, который устанавливается на колеса во всех пассажирских и грузовых вагонах. Он равномерно передает нагрузку на колесные пары состава во время движения и обеспечивает стойкость конструкции на высоких скоростях. Выпускать комплектующие для кассетных подшипников грузовых вагонов с нагрузкой на ось 25 т на ЧКПЗ начали еще в 2017-м, в 2021 году наладили изготовление основной части подшипника — раскатных внешних и внутренних колец.

Миасский завод «Спецгрегат» начал выпуск спецтехники для всепогодного обслуживания взлетно-посадочных полос, не имеющей аналогов в России. В линейке — три вида аэродромных машин: подметально-продувочная, поливочная и плужно-щеточная с раздечкой твердого реагента. До сих пор их закупали исключительно за рубежом, в основном в Германии, Норвегии и Швейцарии. Новые отечественные модели на 95% будут состоять из комплектующих российского производства и по ряду заявленных характеристик не только не уступать, но даже превосходить зарубежные аналоги.

«Уже сейчас мы строим производство на российских комплектующих и не зависим от западных поставок. Более того, заменяя зарубежную спецтехнику собственными разработками, нацеливаемся на импортоопережение. Поэтому, если раньше для импортозамещения нам хватало своих конструкторских отделов, то к новому проекту мы привлекли инженеров Московского автотранспортного института и ЮУрГУ», — рассказал гендиректор ООО «Завод “Спецгрегат”» Евгений Субачев.

Завод «Уралспецгрупп» в рамках программы по импортозамещению разработал линейку взрывозащи-

щенных калориферов (теплообменников) и конвекторов. Это производящиеся из российского сырья отечественные аналоги продуктов именитых американских и английских брендов. По словам коммерческого директора «Уралспецгрупп» Дмитрия Мухоморова, из-за санкционных ограничений европейские элементы на своем оборудовании заводу пришлось заменить на отечественные.

Предприятие «Уралспецгрупп» специализируется на выпуске оборудования для обогрева емкостей с горючими составами, которые используют при добыче газа и нефти, а также на крупных химических производствах.

По данным регионального минпрома, из бюджета Челябинской области на стабильное функционирование региональной промышленности является выделено даже более 1 млрд руб. В первую очередь средства идут на адресную помощь компаниям в реализации проектов, обеспечивающих выпуск импортозамещающей продукции или позволяющих существенно нарастить ее объемы. Одной из главных мер поддержки для предприятий стали льготные займы на производство конкурентоспособной продукции гражданского назначения с импортозамещающим или экспортным потенциалом по ставке от 1% до 5% годовых сроком до пяти лет. Кредит можно получить на сумму от 5 до 30 млн руб. Также действует грантовая поддержка разработчиков научно-исследовательских и конструкторских работ в сфере импортозамещения. Эта программа позволяет предприятиям компенсировать половину затрат на НИОКР.

«Мы готовы поддержать и инвестпроекты, которые предприятие вело своими силами, субсидировать в размере ключевой ставки Центробанка часть процентной ставки по кредитам, взятым на пополнение оборотных средств. И эта работа, цель которой минимизировать влияние санкционного давления, только усиливается», — поясняет директор фонда развития промышленности Челябинской области Сергей Казаков.

Как ранее отмечал министр промышленности, новых технологий и природных ресурсов Челябинской области Павел Рыжий, производство дорожно-строительной спецтехники, автокомпонентов и комплектующих для машиностроения, грузоподъемного оборудования, относится к приоритетным направлениям развития импортозамещения в регионе. По его словам, по поручению губернатора минпром ведет адресную работу с предприятиями из разных отраслей промышленности с целью определить

После введения санкций слово «импортозамещение» стало звучать намного чаще

потребности и возможности производителя той или иной продукции, восстановить нарушенные или создать новые внутрирегиональные кооперационные и логистические цепочки, подобрать для каждого наиболее эффективные меры поддержки.

Руководитель инвестиционной компании So Invest Анастасия Кузьмина отмечает, что импортозамещение является выгоднее даже самой сложными путями в обход санкций. Главный аргумент за импортозамещение сейчас — это факторы времени и безопасности. Вести партию, например, автохимии из Китая — это история на много месяцев, сделать ее здесь — вопрос нескольких дней. И производства есть, надо только купить несколько установок помощнее», — комментирует Анастасия Кузьмина.

По мнению руководителя инвестиционной компании, для развития импортозамещения необходим предсказуемый на срок окупаемости инвестиций спрос. При этом существуют риски снижения спроса на отечественную продукцию из-за более низкой цены у зарубежных конкурентов.

«Предприниматели понимают, что в вопросах поддержки своих производителей китайское правительство может себе позволить не в пример больше, чем наше, и как только внутри появится заметный в масштабах рынка производитель какой-нибудь массовой, цены зарубежной конкурента волшебным образом снизятся, а сориться и вводить заградительные пошлины из-за каждой условной гайки никто не будет», — отмечает Анастасия Кузьмина.

Эксперт считает, что потенциал замещения импорта в регионе очень невелик, и он точечный. «Один предприниматель рассказывал, что везет из Европы проволоку из цветного металла, который у нас на Урале выплавляют и на экспорт шлют составами. Потому что наши проволоку делают, но не дают качество калибровки. Запчасти и расходники к добывающей, строительной технике, спецтехнику мы еще не всю делаем, что могли бы. Много разной химии требуется, которую делаем из нашего же сырья и ввозит нам обратно», — поясняет Анастасия Кузьмина.

Михаил Бычков

# Экономика региона

## «Бизнес понимает, что сохранение коллективов — это вопрос выживания»

— интервью —

В этом году основные вызовы для региональных правительств и, в частности, для их экономических блоков, продиктованы внешнеполитическими событиями и последствиями санкций. Поиск ответов на эти вызовы обсуждается и на площадках крупных деловых мероприятий, в первую очередь — на прошедшем в июне Петербургском международном экономическом форуме, в котором традиционно приняла участие делегация Челябинской области. О результатах работы представителей региона на ПМЭФ-2022, позиции региона в нацрейтинге инвестиционного климата, мерах поддержки бизнеса в условиях санкционного кризиса и перспективах импортозамещения рассказал в интервью заместитель губернатора Челябинской области Егор КОВАЛЬЧУК.

— Делегация Челябинской области посетила Петербургский международный экономический форум. Каковы итоги ПМЭФ-2022 для региона?

— ПМЭФ — это уникальная площадка, место, где даются основные посылы к экономическому развитию страны на предстоящий год. Было много важных моментов, в первую очередь, выступление президента. Если же говорить о мероприятиях регионального уровня, с учетом делегации Челябинской области, то в их числе, например, подписание девяти соглашений — с регионами, федеральными органами исполнительной власти, федеральными агентствами. Если говорить о регионах, то документы подписаны с Удмуртией и Алтайским краем, если о федеральных структурах — это, в частности, Федеральное агентство по рыболовству и Российский экологический оператор.

Важное для региона соглашение было подписано с Государственной транспортной лизинговой компанией, оно касается дальнейшего развития транспортно-логистического комплекса «Южноуральский». Напомним, ТЛК относительно недавно перешел в собственность этой компании, и сейчас она активно занимается развитием проекта. Безусловно, «Южноуральский» невозможно развивать без активного участия нескольких сторон, поэтому соглашение предусматривает совместные усилия РЖД, ГТЛК, региона и муниципалитета для более активной загрузки комплекса и активизации включения его в логистические схемы, прежде всего, конечно, железных дорог.

Соглашение с Российским экологическим оператором — структурой, которая курирует вопросы обращения с ТКО во всех регионах, — предусматривает создание эко-технопарка на территории Миасского городского округа. Челябинская область станет одним из восьми российских регионов, где РЭО планирует создать сеть экопромышленных парков. По сути это индустриальные парки, только специализирующиеся на переработке ТКО. Из отходов, перед тем, как их захоронят на полигоне, извлекают все перерабатываемые фракции, из которых получают вторсырье, которое можно либо в этом виде куда-то поставлять, либо на месте продолжать производственный цикл и производить уже готовую продукцию.

Еще один важный документ, подписанный на ПМЭФ, — это соглашение о развитии проекта «Большой Урал» — туристического кластера, который охватывает Челябинскую, Свердловскую, Тюменскую области, Пермский край и Башкортостан. Эти территории находятся рядом друг с другом, имеют похожие природные условия. Здесь требуется координация работы, совместное продвижение и увеличение туристического потока. Инициатором проекта является Ростуризм.

Также прошли переговоры с послом Казахстана Ермеком Кошербаевым, с которым тоже, в частности, обсуждалось развитие ТЛК «Южноуральский», поскольку объект находится на границе, и здесь поддержка со стороны Казахстана очень важна. Договорились об организации визитов представителей Костанайской и Акмолинской областей. В последующем, на «Иннопроме», встреча с Костаном уже состоялась, на ней договорились об обмене визитами и проведении дней Костанайской области в Челябинской.

На ПМЭФ также состоялась встреча с полномочным послом Белоруссии Владимиром Семашко. Обсудили вопросы импортозамещения, кооперации с белорусскими предприятиями, возможность локализацию совместных производств на территории нашего региона и закупку техники для южноуральских муниципалитетов, в первую очередь, экологических автобусов на газомоторном топливе.

Был ряд переговоров с участием наших предприятий. И, разумеется, участие губернатора в панельных сессиях, дискуссиях. Программа форума была, пусть и короткая, но очень насыщенная, и я считаю, что мы на нем поработали продуктивно.

— Как оценивает руководство области позицию региона в национальном рейтинге инвестиционного климата,



результаты которого традиционно на ПМЭФ объявило Агентство стратегических инициатив? Если говорить о конкретных показателях, то какими довольны, а какие еще нужно дорабатывать?

— Сохранив за собой девятую позицию, по некоторым показателям мы значительно превысили уровень прошлого года. Тогда мы тоже были девятыми, но нужно отметить, что в целом все регионы поднялись по интегральному индексу, который высчитывается по большому количеству критериев. Поэтому даже для того, чтобы сохранить позицию, нужно очень серьезно двигаться вперед. Если посмотреть на тех, кто в списке впереди нас, то это традиционно сильные и обеспеченные в бюджетном плане регионы — Москва, Московская область, Татарстан, Башкирия, ХМАО. У них давняя и хорошая история привлечения инвестиций, многие находятся в более выгодном географическом положении, чем Челябинская область. Вообще в десятку гораздо проще попасть, чем потом в ней удержаться. Есть регионы, достаточно сильные, которые не смогли сохранить свои позиции и либо выбыли из топ-10, либо остались, но на более низкой позиции. Сохранение девятого места для нас — это отражение очень серьезной работы, которая велась и будет продолжена.

Безусловно, мы проанализируем итоги, определим, где у нас еще есть резервы для повышения показателей, будет разработана отдельная дорожная карта. У нас есть вопросы по подключению к электричеству, по газовым сетям, где мы могли бы поработать лучше. Подробно все это проанализируем, будет отдельный пакет поручений губернатора всем задействованным в этих процессах органам исполнительной власти.

— Насколько важны в целом соглашения, которые заключаются на таких площадках? Становятся ли они базой для конкретных совместных проектов, инициатив?

— Как правило, на форуме заключаются рамочные соглашения. Важно, что налаживаются прямые контакты. Вообще организовывать подобные встречи на уровне первых лиц в рамках обычной работы достаточно сложно: нужно согласовать время, кому-то надо прилететь, выделить время, графики, как правило, достаточно напряженные. На форуме все это делать гораздо удобнее, быстрее и эффективнее.

Но нужно понимать, что ПМЭФ — это имиджевое мероприятие, где регионы представляют себя, обмениваются опытом, мнениями, получают определенные установки на будущее. А более практичные площадки — это, например, «Армия», которая ожидается в августе, тот же «Иннопром», с которого мы недавно вернулись.

— Какие практические результаты «Иннопрома-2022» можете отметить? — Это и соглашение между Челябинской областью, региональным центром и КОНА-Ром о строительстве велосипедного моста, и подписание практических соглашений нашими компаниями, которые работали на стенде. Очень активно поработали с Минским тракторным заводом на тему локализации производства и сейчас запустили процесс переговоров по этому вопросу с нашими предприятиями.

Наш стенд посетил министр промышленности и торговли РФ Денис Мантуров, особое внимание он уделит трем предпри-

ятиям. Первое — это «Приводная техника», которая производит преобразователи частоты, полностью исключая зависимость промышленников от этого компонента от таких поставщиков, ушедших с нашего рынка, как «Сименс» и «Шнайдер». Второе — «Нефть сервис», которое производит оборудование для обслуживания нефтяных скважин. Кроме непосредственно «железа», они показали телеметрию, полностью локализованную в России, и очень важно, что теперь об этом знают в Минпромторге. Третье предприятие — наверное, одно из самых ярких, — это компания «Русский робот», которая представила действующий образец грузоподъемностью в несколько раз выше того, который она презентовала на прошлом «Иннопроме». Проект достаточно эффективно поддерживается на уровне региона, а на выставке представители компании договорились о его федеральной поддержке. Думаю, она будет очень кстати, учитывая, что планируется создание нового производства на территории Челябинска. Сейчас, в течение двух недель после выставки мы подводим итоги, смотрим, сколько контактов состоялось, сколько связей налажено, каков практический эффект от участия. Получаем информацию от предприятий, которые работают на стенде.

— Как Челябинская область переживает период внешнего экономического давления? Насколько наш бизнес, наша экономика от этого давления зависят, как мы в этом плане выглядим на фоне других регионов?

— Челябинская область — экономически активный, промышленно развитый регион, он встроен в российскую и глобальную экономику, поэтому те процессы, которые происходят сейчас в мире, вокруг России, не могут на области не сказаться. В целом можно сказать, что ситуация стабильная, все основные отрасли работают.

Есть определенное снижение активности у металлургов, оно вызвано ограничениями в логистике, снижением спроса на определенных рынках и ситуацией с курсом доллара. Федеральные власти активно этим вопросом занимаются, и, если говорить о курсах валют, то уже есть определенные движения в сторону ослабления рубля. Сомнений в том, что ситуация разрешится, нет, но, конечно, хочется, чтобы это произошло как можно скорее и без серьезных потерь прежде всего в рабочих местах. Основная задача региона и всех наших предприятий — сохранить занятость. Губернатор уделяет этому огромное внимание, и на последней встрече с промышленниками один из основных посылов главы региона крупному бизнесу был приложить все усилия, даже невзирая на экономические последствия для предприятий, чтобы сохранить рабочие места. И бизнес понимает, что в условиях нехватки квалифицированных кадров сохранение коллективов — это вопрос выживания. Поэтому мы видим, что крупные предприятия, такие, как ММК, принимают решения об отказе от выплаты дивидендов акционерам, направляя ресурсы на поддержание экономической стабильности, оптимизацию внутренних процессов, ремонт, обновление, вопросы экологии. Очень хорошо, что приоритеты выстроены именно таким образом, потому что раньше, мы знаем, принимались и другие решения. Иногда выплата дивидендов приводила к переносу сроков реализации социальных, экологических и производственных программ.

— В регионе действует ряд мер поддержки бизнеса. Многие из них приняты еще в период ковидных ограничений. Какие меры, по-вашему, стали наиболее эффективными и востребованными, а какие требуют доработки с учетом сегодняшних реалий?

— Действительно мы из ковида плавно перешли в санкционный кризис. На мой взгляд, в этом смысле коронавирус сыграл положительную роль. Проработав в условиях ограничений, связанных с эпидемиологической ситуацией, предприятия оказались гораздо более подготовленными к санкциям, поскольку проблематика очень схожая. Конечно, санкционные ограничения гораздо более жесткие, обширные, но основные принципы и подходы к ним были проработаны за время пандемии. Соответствующие и меры поддержки, которые были выработаны в предыдущие два года, почти все сохранены в санкционных условиях. В первую очередь мы говорим о региональных налоговых льготах. Часть мероприятий поддержки мы дополнили, расширили. Недавно очередной блок законов по налоговым льготам принял законодательное собрание. В ближайшее время планируем еще добавить меры поддержки, они тоже связаны с налоговыми законодательными изменениями и сейчас находятся в стадии проработки.

— Есть ли отрасли, которые в текущей экономической ситуации выиграли и получили новые возможности для развития?

— Безусловно, они есть. Это те, чья деятельность связана с выпуском высокотехнологичной продукции, продукции высоких переделов, которая ранее завозилась, скажем так, из бывших дружественных стран. Серьезный импульс получили многие машиностроители, IT-сфера, сельхозпроизводители, производители спецтехники, нефтесервисные компании. Все, кто так или иначе находится в кооперационных цепочках с оборонными предприятиями, сейчас работают с полной нагрузкой, некоторые даже больше.

— Каковы основные вызовы для экономики региона? Чего не хватает, чтобы адаптироваться к новой реальности?

— Основной вызов — выстроить кооперацию. Мы говорим об импортозамещении, а по сути, что это такое? Нет задачи заместить абсолютно все, есть задача сделать так, чтобы всегда была возможность недостающий элемент, имеющий критическую важность, произвести на территории страны. И именно эта задача сейчас решается, для этого нужно собрать все компетенции, которые имеются внутри региона, России, изучить их и выстроить правильные эффективные цепочки, которые позволят создавать продукцию, ранее завозившуюся из-за рубежа, а в идеале вообще опережающую по своему уровню и не имеющую аналогов.

Важно выстроить информационное взаимодействие. На «Иннопроме» возникла ситуация, когда предприятия, работавшие в одном городе и потенциально полезные друг для друга, ранее не взаимодействовали, и им нужно было вместе поехать на выставку, чтобы встретиться, пообщаться и начать сотрудничать. Такие курьезы не единичны. Поэтому нужно создать информационную среду, в которой любое предприятие, имеющее запрос на импортозамещение, тут же нашло бы под свои запросы потенциальных производителей. У нас в Челябинской области такой продукт создан — это портал Регионального центра импортозамещения. Сейчас есть задача его интегрировать с другими регионами, чтобы информационное поле было гораздо шире.

— Насколько компаний, имеющих активы в Челябинской области, заявили об уходе с российского рынка. Как складывается ситуация вокруг этих активов? Продолжат ли они работу, какова их дальнейшая судьба?

— Нужно четко различать политические заявления собственников этих компаний, которые, видимо, вынуждены были их сделать в силу определенных обстоятельств, и фактическую работу этих предприятий, структурных подразделений, которые здесь находятся. Нужно понимать, что это всегда огромные, миллиардные инвестиции, и это всегда большие прибыли, которые здесь зарабатываются. И ни одна из этих компаний, сделавших политические заявления, деятельность не прекратила. Никто не закрыл эти предприятия, не объявил о том, что сделает это в ближайшем будущем. Да, такая ситуация есть с некоторыми торговыми сетями, не представленными в Челябинске, но южноуральские активы компаний Emerson, Fortum, Ball и других продолжают деятельность, менеджмент на местах, предприятия производят продукцию, продают ее на региональном и российском рынке. Если кто-то сделал заявление, не нужно сразу ждать, что оно будет реализовано. Мало того, уже идет огромное количество сигналов от реальных собственников этих бизнесов за рубежом о том, чтобы взаимодействие сохранить, углубить, и даже многие из тех, кто прекратил поставки компонентов в Россию, неофициально в частном порядке активно ищут способы обойти те запреты, которые на них наложили их правительства, и продолжить свою деятельность на территории РФ. Ситу-

ация выглядит парадоксально, иногда даже комично.

— Один из инструментов привлечения инвестиций в регион — индустриальные парки. Удалось ли сделать его эффективным?

— Наш регион входит в число ведущих по развитию индустриальных парков. Сегодня в геоинформационную систему Минпромторга России «Индустриальные парки. Технопарки. Кластеры» внесено девять индустриальных парков, в том числе четыре зарегистрированных в Реестре Минпромторга России, а также два промышленных технопарка. На «Иннопроме» возникли предложения еще по одному, пока детали раскрывать рано. Если бы парки были неэффективны, никто бы в них не шел. В регионе созданы хорошие условия для тех, кто работает в этих парках, прежде всего налоговые. Для резидентов и управляющих компаний действуют льготы по налогам на имущество, транспорт, на прибыль и землю. Основная задача индустриальных парков — обеспечение стабильных благоприятных условий для инвестиционной деятельности на длительный период; удовлетворение спроса инвесторов на современные площадки, подготовленные к размещению производственных объектов и развитию бизнеса.

Также в регионе работают промышленные кластеры, которые тоже могут работать в формате индустриального парка, если участники находятся на одной площадке. Активно работает «ММК-Индустриальный парк» в Магнитогорске, «Малая Сосновка» заканчивает подготовку инфраструктуры. Хорошие перспективы у парка в Южноуральске на базе ЮАИЗ, у меня нет никаких сомнений, что этот проект будет активно развиваться.

Кстати, Челябинская область в этом плане хорошо выглядит на федеральном уровне, это отражено в рейтинге качества реализации промышленной политики, результаты которого были представлены на «Иннопроме». Мы стали четвертыми в стране, а в прошлом году были шестыми. И как раз наличие развитой промышленной инфраструктуры, в том числе индустриальных парков, — один из критериев оценки в этом рейтинге.

— Три года назад Алексей Текслер говорил о том, что территории опережающего социально-экономического развития в Челябинской области работают недостаточно эффективно и требуют перезагрузки. Была ли она проведена?

— Ярким примером эффективной работы можно назвать ТОСЭР в Миассе. В прошлом месяце по ней прошло заседание комиссии, и туда зашло 12 новых резидентов. Это говорит о том, что востребованность высокая. Активно работает ТОСЭР в Верхнем Уфалее. Есть территории, которые требуют больших усилий, как например, ТОСЭР в Бакале. Работаем над ТОСЭР в Озерске, возлагаем на эту площадку большие надежды. Сейчас, в условиях спада экономической активности, задача — продлить меры поддержки, которые действуют для этих территорий, потому что они ограничены по сроку. Мы очень активно работаем с федеральным центром, чтобы те преференции, которые существуют в ТОСЭР, не заканчивались и были продлены, и находим отклик.

— Обсуждается вопрос создания ТОСЭР еще в одном закрытом городе — Трехгорном. На каком он этапе?

— Идея появилась не вчера, работа над этим идет уже, как минимум, три года, и здесь очень важна позиция «Росатома» в силу специфики города Трехгорного. И, кстати, тоже на «Иннопроме» я услышал от представителя корпорации, что позиция по этому вопросу у них стала более активной, и они готовы со своей стороны в самое ближайшее время этот процесс серьезно ускорить. Мы, в свою очередь, давно готовы.

— Есть ли уже прогнозы у экономического блока правительства, какими будут итоги этого года для Челябинской области по основным показателям? От чего они будут зависеть?

— Здесь все зависит, в первую очередь, от федеральной и международной повестки. Вы видите, что некоторые условия постоянно меняются, к примеру, тот же курс рубля, от которого очень много зависит, инфляция. Могут точно сказать, что наши показатели будут не хуже средних по стране, а чуть лучше, а по некоторым показателям — существенно лучше, это можно предполагать уже сейчас. Но, конечно, показательными будут третий и четвертый кварталы, когда все эффекты от санкций дойдут уже в полной мере до регионов. Чтобы ситуация была более стабильной, сейчас наибольшее внимание надо уделять нашим основным сферам. Металлургия снабжает своей продукцией самые разные сферы производства по всей России и в других странах, и от экономической активности этих потребителей будет зависеть, как будут чувствовать себя металлургические компании. Сейчас задача — федерального правительства и наша — создать максимально комфортные условия для сохранения, поддержания и развития производств. Мы рассчитываем пройти этот сложный период достойно.

Беседовал Артур Якушко

# Экономика региона

## Что осталось за кадрами

—рынок труда—

С.10 труда) до 6,1% в конце 2022 года. Аналитики ожидают сокращения числа рабочих мест в автомобилестроении, металлургии, торговле, производстве простейших изделий из металла, а также точечные сокращения в лесной промышленности и сфере образования.

### Работодатели и соискатели

Одним из признаков начавшейся трансформации стало сокращение числа вакансий по ряду профессиональных направлений и увеличение количественного резюмо. Так, по данным сервиса по поиску работы «Зарплата.ру», в мае этого года работодатели Челябинской области разместили на 17% меньше вакансий, чем за аналогичный период прошлого года. Наибольшее снижение отмечается по вакансиям продавцов — на 53% и врачей — на 34%. При этом выросло число предложений для токарей — на 8%, машинистов — на 18%, учителей — на 39%, воспитателей — 13%. В целом за пять месяцев 2022 года количество вакансий по сравнению с аналогичным периодом прошлого года выросло на 8%. По словам руководителя департамента аналитики сервиса «Зарплата.ру» Юрия Михеева, рост числа произошел в основном благодаря двум первым месяцам года, когда наблюдался острейший кадровый дефицит на рынке «синих воротничков»: количество вакансий за первые два месяца года превысило аналогичный показатель прошлого года на 30%. Максимальное падение числа вакансий за пять месяцев года наблюдалось в группах «Работа для молодежи» (-35%), «Страхование» (-41%), «Торговля» (-11%). Юрий Михеев отмечает, что это общероссийский тренд, связанный с введенными санкциями и уходом иностранных брендов. По данным эксперта, растет число вакансий с частичной занятостью, которые традиционно становятся популярными у работодателей в периоды кризисов на рынке труда. Так, в мае количество таких предложений выросло на 12% относительно мая прошлого года. Однако Челябинская область далеко не лидер по этому показателю, в большинстве других регионов он превысил 20%. Также работодатели чаще стали размещать вакансии с неполной занятостью: это общий тренд по стране, характерный для всех последних кризисов на рынке труда, при этом в объявлениях чаще всего указывается заработная плата за полный день, отмечает аналитик. Количество резюме в мае этого года, по



Аналитики ждут роста безработицы, несмотря на рекордно низкие официальные показатели

данным сервиса «Зарплата.ру», выросло относительно прошлого года на 53%. «Рост наблюдается практически по всем группам профессий «синих воротничков», в особенности по наиболее популярным из них последние годы: курьерам — почти четырехкратный рост, водителям и упаковщиками — более чем двукратный рост. По «белым воротничкам» ситуация немного отличается: большинство офисных работников пока стараются держаться за текущие позиции», — говорит Юрий Михеев. Аналитики сервиса по поиску работы HeadHunter отмечают, что пока на рынке труда Челябинской области продолжает сохраняться спокойствие, а количество активных вакансий в регионе существенно превышает допандемийные показатели. Так, в мае на Южном Урале открыто на 112% больше вакансий, чем в январе 2019 года. При этом к маю прошлого года предложение сократилось на 6%. За пять месяцев количество вакансий на 14% превышает

показатели за аналогичный период прошлого года. В июне аналитики зафиксировали увеличение предложений работодателей на 13% по сравнению с маем.

«Как и по стране в целом, в регионе заметна разница между спросом на «белые и синие воротнички». Максимальный уровень конкуренции за рабочие места наблюдается преимущественно в «беловоротничковых» ролях, например, в сфере «Административный персонал» на одну вакансию приходится 6,4 активных резюме. Пока из зоны высокого дефицита сотрудников ситуация сместилась в зону нормальной конкуренции: подбор по офисным ролям упростился», — говорят аналитики. Они отмечают, что рынок труда «синих воротничков», линейного персонала, а также IT остается «рынком соискателя», где специалисты в дефиците.

Количество резюме, по данным HeadHunter, за пять месяцев выросло на 13% к аналогичному периоду прошлого года. Наибольшую динамику показали профессиональные сферы «Начало карье-

ры студенты» (+132%), «Маркетинг, реклама, PR» (+37%), «Административный персонал» (+37%). «Важно, что для рынка труда сегодня характерны секторальные изменения. Прирост уровня безработицы, вероятнее всего, будет незначительным, произойдут структурные изменения: одним компаниям будет требоваться меньше людей, другим — больше. То есть изменения будут неравномерными и неодномоментными — как в региональном, так и в отраслевом разрезе», — сообщает HeadHunter.

Директор рекрутингового агентства «Бизнес и кадры» Людмила Соколова считает, что рынок труда не нуждается в большом количестве вакансий, но ему необходимы качественные вакансии, а таких сейчас немного. «Стало меньше запросов по управленческим кадрам. Для управленцев время сейчас достаточно сложное, поскольку рынок не пристрастает новыми компаниями, а существующие очень осторожно смотрят на перспективы открытия новых направлений. Много управленче-

ских позиций появляется тогда, когда рынок растет. Наверное, со временем будет увеличиваться спрос на управленцев, которые умеют систематизировать бизнес-процессы и действовать в состоянии неопределенности, потому что одно дело развиваться в условиях, когда все предсказуемо и стабильно, другое дело, когда бизнес находится в состоянии неопределенности», — говорит эксперт. Госпожа Соколова отметила, что вакансии, по которым работодатели находились в очень длительных поисках, быстрее закрываются не стали. Речь идет об инженерах различного рода, IT-специалистах, менеджерах по продажам и квалифицированных рабочих. Также, по ее мнению, будет расти спрос на квалифицированный персонал в сельском хозяйстве. Это агрономы, ветеринарные врачи и другие специалисты агропромышленного комплекса, которые сейчас в дефиците.

По словам эксперта, сложности на рынке труда будут испытывать люди, работавшие в иностранных компаниях, которые все-таки решили покинуть российский рынок. «Наши компании применяют иные управленческие технологии, и уровень зарплаты не всегда сопоставим с иностранными. Этим людям придется приспосабливаться к текущим реалиям, и процесс адаптации будет сложным», — говорит эксперт. В целом, по ее словам, активность соискателей не увеличивается, люди не стремятся быстро получить рабочее место. Избыточного перемещения работников на рынке не наблюдается, несмотря на то, что кого-то перевели на короткий рабочий день.

«Паники на рынке труда точно нет. Активный найм никто не замораживает. Наверное, будет сложно небольшим бизнесам, например, тем, кто «сидел» на одном поставщике. Такие масштабные перестройки требуют длительного времени, и не всегда хватает финансовых ресурсов, чтобы в эту перестройку войти и завершить ее качественно. У меня есть ощущение, что может пострадать рынок услуг сегмента «бизнес», поскольку с учетом роста затрат на жизнь, люди будут экономить. Это небольшой бизнес, который ориентирован на массовый сегмент и не является жизненно важным. Там рынок труда точно сузится», — говорит Людмила Соколова. В целом прогнозировать ситуацию к концу года в нынешних экономических условиях, по ее словам, сложно, поскольку рынок труда крайне неоднороден.

Юлия Гарипова

## ММК-индустриальный парк — в лидерах рейтинга инвестиционных площадок страны

По итогам ежегодной оценки Рейтинговым агентством «ЭКСПЕРТ-УРАЛ» инвестиционной привлекательности индустриальных парков и особых экономических зон, ООО «ММК-Индустриальный парк» заняло II место в категории «Площадки, расположенные в зоне до 250 км от центров экономического роста».

По итогам ежегодной оценки Рейтинговым агентством «ЭКСПЕРТ-УРАЛ» инвестиционной привлекательности индустриальных парков и особых экономических зон, ООО «ММК-Индустриальный парк» заняло II место в категории «Площадки, расположенные в зоне до 250 км от центров экономического роста».

Рейтинг составляется шестой год подряд и оценивает привлекательность площадок для потенциального инвестора на основе двух самостоятельных параметров: уровня клиентоориентированности менеджмента площадки и степени её инвестиционного потенциала.

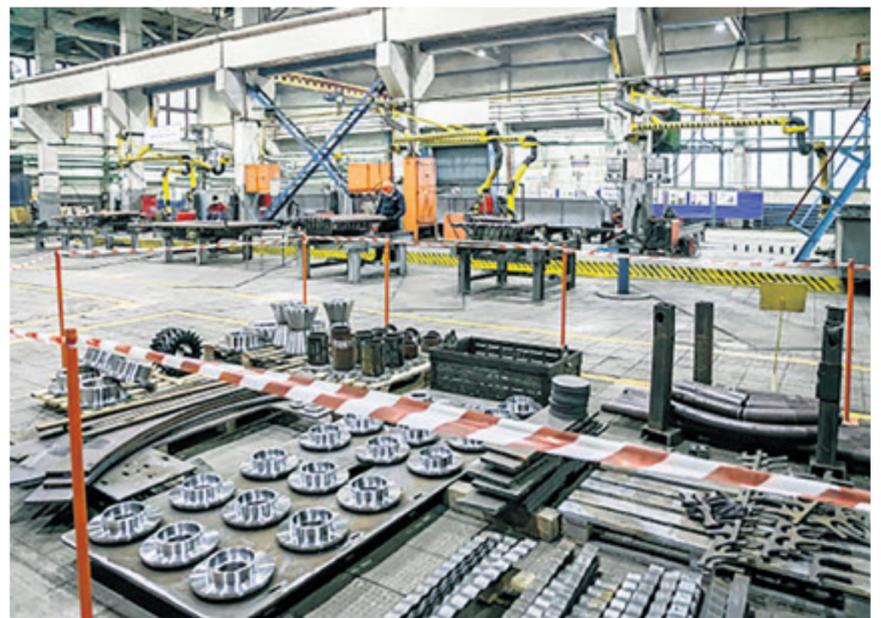
За шесть лет своего существования ООО «ММК-Индустриальный парк» удалось достичь максимальных для Российской Федерации показателей по уровню клиентоориентированности, что соответствует стратегии развития Группы компаний ПАО «ММК». «В нашем понимании, Индустриальный парк — это эффективный инструмент поддержки и развития среднего и малого бизнеса в Южно-Уральском

регионе, один из элементов притяжения человеческого капитала, возможность предоставить людям альтернативные траектории роста. Особенно важно сейчас, что это еще и один из инструментов для импортозамещения отечественными производителями материалов, запасных частей и оборудования, в том числе для предприятий черной металлургии», — отметил генеральный директор ММК Павел Шилаев.

На сегодняшний день на площадке индустриального парка работает 37 юридических лиц, 20 из которых резиденты, занимающиеся промышленным производством. Парк прошел аккредитацию в Министерстве промышленности и торговли Российской Федерации, что дает возможность инвесторам применять систему налоговых льгот: обнуление ставки налога на имущество и транспортного налога, а также снижение на 3,5% региональной составляющей ставки налога на прибыль.

В 2021 году объем отгруженной резидентами продукции увеличился на 23% и

составил более 3,7 млрд руб. Данный показатель демонстрирует стабильный рост, начиная с запуска работы индустриального парка в 2016 году. Объем инвестиций в развитие производства составил 247 млн руб. Всего с 2016 года его резиденты инвестировали в свое развитие почти 1 млрд руб., что говорит о высокой степени доверия к управляющей компании и уверенности в перспективах дальнейшего роста. За 2021 год было создано 21 новое рабочее место, а всего на сегодняшний день на площадке насчитывается 948 рабочих мест. Занятость ежегодно увеличивается за счет как привлечения новых, так и расширения существующих резидентов. Совокупный объем уплаченных налогов составил 238 млн руб., что на 25% выше показателя за 2020 год. Положительная динамика подтверждает стабильное развитие компаний-резидентов, для которых были созданы комфортные условия, в том числе за счет внедрения в 2016 году системы региональных и муниципальных льгот.



«Вторая ступень на «педестале почета» среди индустриальных парков, расположенных в радиусе до 250 километров от центра экономического роста — заслуженная оценка целенаправленной деятельности всего коллектива ООО «ММК-Индустриальный парк». Кроме того, это ещё одно подтверждение правильности избранного курса, которому мы намерены следовать и в дальнейшем», — отметил директор ООО «ММК-Индустриальный парк» Владимир Дрёмов.

ООО «ММК-ИНДУСТРИАЛЬНЫЙ ПАРК» — дочернее предприятие ПАО «ММК» и ОАО «ММК-МЕТИЗ». Парк был основан в 2016 году на промышленной площадке бывшего калибровочного завода. Руководство ММК приняло решение предоставить освободившиеся площади бывшего завода резидентам, готовым развивать здесь промышленный бизнес. Общая площадь комплекса — 65 гектаров со развитой инженерной инфраструктурой и железнодорожной сетью, а также всеми условиями для быстрого старта практически любого нового производства.



реклама 0+