ФОТО АНДРЕЯ БОЙКО

ОДИН ИЗ ЗНАЧИМЫХ ПРОЕКТОВ — СТРОИТЕЛЬСТВО В РОСТОВЕ «НОВОГО ТРАКТОРНОГО ЗАВОДА»: ИНВЕСТИЦИИ — БОЛЕЕ 6 МЛРД, СРОК РЕАЛИЗАЦИИ — ДВА ГОДА

18→ стимулирования спроса на новое жилье (в первичном звене) в регионе идет работа по уточнению и продолжению льготных ипотечных программ. Кроме того, реализуется программа «Сельская ипотека» — на индивидуальное жилье. Естественно рост активности потенциальных собственников нового жилья будет способствовать развитию строительного комплекса региона, притоку сюда инвестиций.

Думаю, настоящим локомотивом инвестиционного роста станет малое и среднее предпринимательство (МСП). Сейчас насчитывается более 700 тыс. занятых в этом секторе. С одной стороны, субъекты МСП наиболее уязвимы в нештатных ситуациях. И им нужно оказывать необходимую поддержку, чтобы смягчать такие удары и нивелировать риски. С другой стороны, представители малого и среднего предпринимательства обладают высокой гибкостью и мобильностью. Мы увидели это в 2014-м и 2015 годах, когда предприятия и фирмы приступили к импортозамещению. Наблюдаем это и сейчас, когда из-за введенных Западом санкций и ухода с рынка целого ряда американских и европейских игроков, замещение импортных товаров отечественными стало жизненной необходимостью.

BG: Предприятиям Дона, которые зависят от импортных комплектующих и оборудования, сейчас приходится трудно. В одном из выступлений вы говорили, что таким предприятиям необходимо найти аналоги внутри страны или в дружественных России странах. Компании приступили к такому замещению или остановили проекты?

М.П.: Импортозамещение — это комплексная задача, которую мы решаем по нескольким направлениям. Первое — реализация потенциала внутренней кооперации предприятий Ростовской области, а также других регионов страны. Второе — обеспечение решения технологических задач посредством трансфера в бизнес-среду технологий из научно-инновационной сферы региона. Третье направление — финансовая поддержка предприятий для наращивания производства. Четвертое — помощь в решении логистических проблем, связанных с доставкой грузов.

BG: Что уже сделано в рамках работы по этим направлениям?

М.П.: На базе регионального Агентства инноваций создан Центр кооперации и импортозамещения. Он работает на постоянной основе и координирует деятельность других институтов развития региона. Прежде всего, мы наладили коммуникацию с предприятиями для оперативного выявления актуальных и срочных задач.

От системообразующих предприятий получили списки продукции, в импортозамещении которых они нуждаются, а также продукции, объемы производства которой они оперативно могут нарастить.

Сейчас индивидуально работаем с предприятиями, которые находятся в клиентской воронке экосистемы поддержки бизнеса минэкономразвития. Это 220 системообразующих предприятий, порядка 90 компаний-участников национального проекта «Повышение производительности труда», около 1,5 тысячи компаний-клиентов Регионального агентства поддержки предпринимательства, Региональной лизинговой компании и Агентства инноваций.

Постоянно проводятся выезды на предприятия. Цель — подбор решений ключевых проблем. Провели встречи между представителями научно-исследовательских организаций и руководителями предприятий: обсуждали и согласовывали действия в рамках трансфера технологий.

Там, где предприятия потеряли иностранных поставщиков, мы готовы содействовать в поиске аналогов на рынках СНГ, Юго-Восточной Азии, Турции. В регионе действует Центр поддержки экспорта (ЦПЭ). Его специалисты готовы помогать всем, кому такая помощь нужна. Для многих предприятий такие решения — выход.

Понимаете, с уходом западных поставщиков с наших рынков освободились большие рыночные ниши. Нам надо не просто заместить их на новых иностранных поставщиков, а попробовать создать новые кооперационные связи внутри страны и внутри региона, создать новые центры проектирования, конструирования и производства с пропиской на Дону.

BG: И с чего вы предлагаете начать?

М.П.: С наиболее понятных рыночных ниш (например промышленная и бытовая химия, микроэлектроника, металлообработка, производстве комплектующих для сельхозтехники, автокомпоненты, семеноводстве и др., — BG) и опираться на капитал, который накоплен бизнесом в прежние годы. Задача в том, чтобы дойти до каждого производителя и понять, чего ему не хватает для использования новых возможностей.

Кроме того, на федеральном уровне для взаимодействия промышленных предприятий запущен онлайн-сервис «Биржа импортозамещения», которым могут воспользоваться донские компании.

BG: На долю США и ЕС в экспорте Ростовской области в 2021 году приходилось более 10% или порядка $1 млрд. Есть ли возможность получить такую сумму, например, за счет рынков Китая, Индии и стран Африки?

М.П.: Ростовская область, которая входит в ТОП-10 лидеров РФ по объемам экспорта, в том числе несырьевого неэнергети- →

ФОТО ВЛАДА НЕКРАСОВА

СРЕДИ ЗАДАЧ, КОТОРЫЕ ПРАВИТЕЛЬСТВО РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ РЕШАЕТ В РАМКАХ ПОДДЕРЖКИ ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЯ, — ПОМОЩЬ ПРЕДПРИЯТИЯМ В РЕШЕНИИ ЛОГИСТИЧЕСКИХ ПРОБЛЕМ, СВЯЗАННЫХ С ДОСТАВКОЙ ГРУЗОВ