

рынок промышленных полуфабрикатов. Нам с трудом удастся подобрать отечественные аналоги только на ограниченную номенклатуру комплектующих изделий», — рассказали в «Дизэт», отметив, что остальные запчасти можно закупить в Китае. При этом завод планирует совершенствовать производство и готовит к выпуску новые модели оборудования.

Срочный поиск новых поставщиков организовал и фармацевтический завод «Медсинтез» (производит препарат «Триазавирин» для лечения COVID-19). Он ищет логистические возможности, чтобы привезти товар из Европы, так как препараты на предприятии производятся на иностранном оборудовании. Однако руководство предприятия заверяет, что санкции не скажутся на производстве оригинальных препаратов. «Сейчас смотрим только на одно: как перейти на новые реагенты и компоненты. Как выпустить импортозамещающие вещи — сейчас главный вопрос», — заявил председатель совета директоров завода Александр Петров. В 2022 году завод планирует запустить производство реагентов, используемых при создании фармацевтических препаратов, это позволит заместить недоступные импортные вещества.

Производитель хирургических игл и нитей «Медин-Н» столкнулся с невыполнением обязательств с европейской стороны по ранее оплаченным поставкам. «Наша компания приобретала катализатор для синтеза рассасывающихся нитей в Германии. Оплаченная еще в октябре 2021 года партия до сих пор не выпущена таможней ЕС. Аналогичная ситуация касается и ряда других сырьевых позиций. В настоящее время мы исходим из того, что данная продукция поставлена не будет, поэтому ищем производителей в РФ и дружественных странах», — рассказали в компании, заверив, что нарушение цепочек поставок не отразится на качестве продукции, так как сырьевая база производства преимущественно представлена российскими материалами.

Другой участник хирургического рынка «Медин-Урал», специализирующийся на выпуске инструментов, сообщил об отсутствии возможности пополнить запасы запчастей, комплектующих и оснастки для импортных станков с ЧПУ и возросшую стоимость инструментальной стали и других материалов и комплектующих. «Российские аналоги не обеспечивают требуемую высокую коррозионную стойкость и твердость. Качество изделий упадет, если перейти на отечественные сплавы прямо сейчас. У нас есть запас зарубежных сплавов на ближайший год, а за это время мы надеемся, что российские производители смогут наладить выпуск требуемых марок сталей», — добавили «Медин-Урал».

Как считает производитель дезинфицирующих средств «Растер», для медицинских товаров на законодательном уровне запрещено заменять одно сырье любым другим: «Если какой-то вид сырья будет отсутствовать или обладать плохим качеством, то продукция перестанет производиться или на нее будут поступать рекламации по качеству». В связи с этим компания запаслась на несколько месяцев вперед сырьем, упаковкой и комплектующими из ЕС.

Одной из наиболее пострадавших отраслей является стоматология. На этом рынке представлено очень мало российских производителей. Как отмечает руководи-



тель направления общей медицины Dentex (крупнейший поставщик стоматологического оборудования и расходных материалов в РФ) Андрей Алешин, российские стоматологии отказываются покупать отечественную технику из-за ее низкого качества и дизайнерских решений. «Мы ищем альтернативные пути для поставки оборудования среди китайских производителей и дружественных стран. В целом картина печальная, потому что большинство врачей, которые привыкли к определенным расходным материалам, пока отказываются пользоваться нашим оборудованием», — пояснил он.

ПОЛНАЯ ГОТОВНОСТЬ Некоторые уральские производители уже смогли адаптироваться к новым условиям. Например, поставщик радиационной продукции «Медикорфарма-Урал» максимально перешел на отечественные аналоги, поскольку его стратегическим направлением как раз является организация производства импортозамещающей продукции: «Компания приняла решение в ускоренном режиме вывести на рынок новую продукцию: набор реагентов для производства препарата «Сентискан», который является аналогом иностранного».

«Уралнанотех» (производит антимикробные покрытия и антисептики для защиты от микроорганизмов) сформировал складские запасы сырья и материалов, достаточных для непрерывного производства дезинфицирующих средств и медицинских изделий до конца 2022 года. При этом большая часть из них российского производства. А антимикробное покрытие, которое делает компания для хирургического применения, способно заменить американские операционные пленки и кожный клей.



В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ВЫПУСКАЕТСЯ БОЛЕЕ 600 ЛЕКАРСТВЕННЫХ ПРЕПАРАТОВ, В ТОМ ЧИСЛЕ ЖИЗНЕННО НЕОБХОДИМЫХ

МЕДИЦИНА

Фармацевтическое производство полного цикла наладило предприятие «Олимп». Оно не только разрабатывает лекарства, но и самостоятельно производит субстанцию, в частности гель «Тизоль» для хирургии, онкологии и гериатрии. «Для нас тема импортозамещения в общепринятом смысле не актуальна, так как производимое нами средство не имеет аналогов в мире. Химическое сырье, которое используется для производства субстанции, мы приобретаем у российских производителей», — отметил генеральный компании Александр Емельянов, признав, что их поставщики так или иначе зависят от зарубежных партнеров.

Уральский оптико-механический завод холдинга «Швабе» (УОМЗ, часть ГК «Ростех») заявил о полной обеспеченности необходимыми высокотехнологичными комплектующими. Впрочем, поиск альтернативных логистических цепочек продолжается, также ведется интенсивная работа по импортозамещению отдельных позиций. «УОМЗ не первый год движется в русле политики импортозамещения, максимально используя отечественную компонентную базу в производстве продукции. Это позволило предприятию в какой-то степени подготовиться к сложившейся в настоящее время ситуации и продолжать работу без серьезных сбоев», — отметили в пресс-службе завода. Сегодня в приоритете УОМЗ развитие медизделий для лечения и выхаживания новорожденных.

Практически полное отсутствие зависимости от иностранных компаний продемонстрировала медицинская IT-сфера. Как отмечает директор по прикладным проектам Екатеринбургского филиала компании «Ростелеком» Никита Жильцов, почти все программное обеспечение для медиков — российское. «В медицинских продуктах отсутствует связь с иностранными лицензиями. Это продукты, на которые выдаются отечественные лицензии, которые не требуют иностранных. По базам данных, применяемых в платформах, тоже достаточно давно перешли на импортозамещение», — пояснил господин Жильцов, добавив, что санкции не повлияют на отечественный софт.

СПОСОБНОСТЬ К КОНКУРЕНЦИИ По мнению Александра Петрова, главным партнером уральских производителей станет Юго-Восточная Азия. Он признает, что пока российские производители не соответствуют тем стандартам качества, которые были у иностранных партнеров. «Что-то есть в России, но может не быть такого высокого качества. Будем надеяться, что качество отечественных товаров будет повышаться. Сырьевая выручка в стране достаточно высокая, поэтому рынок медпроизводства будет расти», — добавил исполнительный директор Ассоци-

МЕДУЧРЕЖДЕНИЯ СЧИТАЮТ, ЧТО ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ МЕДИЗДЕЛИЯ УСТУПАЮТ В КАЧЕСТВЕ ИМПОРТНЫМ

ации медицинских и фармацевтических производителей Свердловской области. По данным директора Свердловского областного фонда поддержки предпринимательства (СОФПП) Валерия Пиличева, текущий уровень сырьевой локализации составляет менее 40–50% — достаточно низкий, чтобы считать областной фармацевтический бизнес одним из наиболее пострадавших от санкций.

Некоторые производители медицинских изделий, оборудования и препаратов действительно начали получать больше заказов на поставки в больницы. Однако часть участников рынка пожаловались, что многие учреждения здравоохранения пока настороженно относятся к перспективе импортозамещения по ряду продукции, особенно иностранной аппаратуры, считая отечественные аналоги недостаточно качественными. Производители заявляют, что лишь немногим из них была оказана господдержка. Для наращивания мощностей предприятия просят снизить ключевую ставку в банках, ускорить процессы регистрации препаратов, снять ограничения с регистрации оборудования и наладить логистику с Азией.

При этом большинство спикеров сходятся во мнении, что Россия способна выстроить самодостаточную медицинскую систему. Для этого должны быть сформированы максимально благоприятные условия для практикующих специалистов и клиник, а также для российских производителей в сфере здравоохранения, обеспечена финансовая поддержка отрасли, устранены бюрократические барьеры. По мнению председателя правления общественной организации защиты потребителей медицинских услуг «Здравоохранение» Максима Стародубцева, текущая обстановка стала ударом для системы здравоохранения, истощенной пандемией COVID-19. «Логика организации системы здравоохранения в данный момент требует чуть ли не расширения принципов "военно-полевой медицины" — экономии ресурсов и концентрации их на направлениях, способных принести максимальный эффект для выживания государства», — считает господин Стародубцев. — Можно предположить, что следствием этой логики будет де-факто исключение из приоритетов ряда высокотратных направлений с социально-имиджевым эффектом либо подключения форм софинансирования, например, страховки во время беременности». Эксперт добавил, что в «благоприятном периоде» формально нет особых препятствий для независимой от иностранных поставщиков системы. ■