

УРАЛ УЧИТСЯ ЛЕЧИТЬ И ЗАМЕЩАТЬ

из-за западных санкций уральские производители медицинских изделий и лекарственных препаратов столкнулись с проблемами с поставками сырья, оборудования и комплектующих. Большинство предприятий постепенно налаживают процессы импортозамещения, внедряя в производственные процессы отечественные аналоги. Однако учреждения здравоохранения пока не хотят закупать российское оборудование, отмечая его невысокое качество в сравнении с импортным.

ИРИНА ПИЧУРИНА



ЕВГЕНИЙ ЯБЛОНСКИЙ

Санкции, введенные в отношении России после начала спецоперации на Украине, коснулись всех сфер экономики, в том числе медицины. Глава Минздрава РФ Михаил Мурашко отметил «колоссальный потенциал» Свердловской области в производстве в области медицины. «Пришло время возможностей не только по импортозамещению, но и разработке новых лекарственных препаратов. В двухлетний период, когда вся страна и весь мир боролась с пандемией, регион показал себя достойно. Речь идет не только о производстве средств защиты, но и полном удовлетворении потребностей в системах мониторинга и аппаратах ИВЛ», — заявил министр на международной выставке-форуме «Здравоохранение Урала-2022» в Екатеринбурге. Вице-губернатор Свердловской области Олег Чemezov добавил, что в период пандемии производители медицинских товаров увеличили мощности и начали выпускать новую продукцию.

По словам господина Мурашко, сегодня в регионе выпускается более 600 лекарственных препаратов, в том числе входящих в список международных запатентованных жизненно необходимых лекарств. Кроме того, на данный момент 138 производителей медизделий выпускают 350 различных наименований. «Сей-

час в Екатеринбурге мы формируем медицинский кластер и проводим подготовку лабораторий по тестированию медицинских изделий», — добавил министр.

ПРОТИВОСТОЯНИЕ САНКЦИЯМ Исполнительный директор Ассоциации медицинских и фармацевтических производителей Свердловской области Александр Петров заявил, что геополитическая ситуация сильно повлияла на уральские предприятия: нужно менять цепочки поставок, от сотрудничества отказались партнеры из США и ЕС, нужно искать новых поставщиков сырья, расходных материалов, запчастей и реагентов. Все это, считает господин Петров, приведет к удорожанию медицинской продукции и увеличению сроков логистики.

Об этом говорят и сами производители. Так, Nipro Pharma Packaging Ural (Уральский стекольный завод, дочернее предприятие японской компании Nipro) рискует остановить производство из-за дефицита стеклотрубки, из которой изготавливаются ампулы, флаконы и картриджи. Производитель реабилитационного оборудования «Аспект Медикал» пожаловался, что с конца марта не может заплатить нескольким контрагентам в Китае. «Один платеж вернулся, другой про-

сто пропал, при этом неофициально нам говорят о том, что «платеж возвращен, поскольку получатель не может получить как резидент материкового Китая трансграничные платежи в юанях»», — пояснили в компании. Помимо этого «Аспект Медикал» отказал в сотрудничестве покупатель из Чехии, а еще один проект поставлен на паузу. Впрочем, компания планирует расширять линейку товаров, связанную с респираторным оборудованием.

Как разработчик и производитель наукоемкой и инновационной продукции (наружных электрокардиостимуляторов) «Вектор-МС» напрямую столкнулся с санкциями. В компании подчеркнули, что для конкуренции с зарубежными производителями ей приходилось использовать импортные комплектующие изделия при полном отсутствии аналогичных запчастей российского производства, поэтому в связи с текущей ситуацией возникают проблемы с поставками, в том числе ценовые спекуляции — фиксируется рост в 2–50 раз. Для их решения производитель ищет поставщиков с минимальными ценами на запчасти и сроками их поставки. Рассматриваются партнеры в России, Турции, Китае и Казахстане, а также направляются запросы в институты. «Мы используем каче-

БОЛЬШИНСТВО СПИКЕРОВ СХОДЯТСЯ ВО МНЕНИИ, ЧТО РОССИЯ СПОСОБНА ВЫСТРОИТЬ САМОДОСТАТОЧНУЮ МЕДИЦИНСКУЮ СИСТЕМУ

ственные комплектующие, которые применяются в зарубежных изделиях, замена на аналоги или неоригинальные может сказаться на качестве нашей продукции. Увеличение сроков поставки за счет изменения логистики может негативно отразиться на наших обязательствах перед лечебными учреждениями», — рассказали в «Вектор-МС». Компания готова расширять производство в рамках собственных компетенций.

Логистические проблемы создали трудности с закупом сырья для производства дезинфектантов и диализного концентрата у завода «Дизэст», что осложнило изготовление медицинской техники. Как сообщили на предприятии, замену иностранным поставщикам сырья на территории РФ удалось найти оперативно. «К сожалению, отдельные позиции отечественного сырья чуть хуже по качественным характеристикам, но это практически не сказывается на качестве самой продукции. Значительно хуже ситуация с поставками покупных комплектующих для производства медтехники. В России крайне узок и неразвит