

# IT ПОЛУЧИЛО ВНЕШНИЙ ТОЛЧОК

## УХОД С РОССИЙСКОГО РЫНКА РЯДА ИНОСТРАННЫХ IT-КОМПАНИЙ, ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ КОМПЛЕКТУЮЩИХ ПК И МЕДИАСЕРВИСОВ УСИЛИЛ ПОТРЕБНОСТЬ В СОЗДАНИИ В СТРАНЕ АНАЛОГИЧНЫХ ПРОДУКТОВ. ВЛАСТИ ВВОДЯТ ЛЬГОТЫ ДЛЯ IT-БИЗНЕСА, ПЫТАЯСЬ УДЕРЖАТЬ СПЕЦИАЛИСТОВ В СТРАНЕ. ЭКСПЕРТЫ СЧИТАЮТ, ЧТО ОТТОК КАДРОВ БОЛЬШОЙ, А СОЗДАВАТЬ «СОБСТВЕННЫЙ ПРОДУКТ» В УСЛОВИЯХ ЗАВИСИМОСТИ ОТ ИНОСТРАННОГО СОФТА И «ЖЕЛЕЗА» ПРАКТИЧЕСКИ НЕВОЗМОЖНО. В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ НА ФОНЕ УХОДА ЗАРУБЕЖНОГО БИЗНЕСА ПРЕДЛОЖЕНИЯ НА РЫНКЕ IT ВЫРОСЛО НА ТРЕТЬ, ЗАРПЛАТЫ ДОСТИГАЮТ 150 ТЫС. РУБ., А МЕСТНЫЕ IT-КОМПАНИИ УЖЕ ГОТОВЯТ ПРОЕКТЫ ПО ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЮ. ИЛЬЯ СМИРНОВ

После начала спецоперации на Украине в отношении России начали вводить беспрецедентные санкции, причем не только на государственном уровне. О приостановке деятельности в РФ стали заявлять десятки зарубежных компаний, в том числе из сферы IT. Это отразилось как на госсекторе, активно использующем зарубежный софт, так и на обычных гражданах. Ведь вести бизнес прекратили не только производители программного обеспечения, например Oracle или EPAM, но и Microsoft, чьи Microsoft Word, Excel, PowerPoint пользовались огромная часть российского населения, в особенности школьники и студенты. О полном уходе с российского рынка сообщили медиасервисы Netflix и Spotify. Геймеры больше не могут совершать транзакции в PSN, ограничены некоторые покупки в Steam.

**ГОСУДАРСТВО НАМ ПОМОЖЕТ** Перед государством встала задача создать собственный рынок IT, подготовить специалистов, способных создать конкурентоспособный софт. В марте правительство РФ сообщило о новых мерах поддержки IT-бизнеса. Так, аккредитованные компании на три года освобождаются от уплаты налога на прибыль. Для организаций предусмотрены и кредиты по сниженной ставке — не более 3%. Продолжается предоставление субсидий на компенсацию 50% расходов на покупку российского программного обеспечения. Помимо этого до конца 2024 года установлен мораторий на проведение проверок. Сотрудникам IT-компаний, непосредственно вовлеченных в разработку и внедрение программного обеспечения, предоставляется отсрочка от армии до 27 лет.

Поддержкой IT-сферы озаботились и на региональном уровне. Губернатор Свердловской области Евгений Куйвашев заявил о необходимости развития местной индустрии, в особенности в условиях «колоссального дефицита профессиональных кадров». В январе глава региона поддержал инициативу ректора Уральского федерального университета (УрФУ) Виктора Кокшарова по расширению программ подготовки IT-специалистов. «В новом кампусе (который строится для Универсиады-2023, а затем будет передан УрФУ. — «Ъ-Урал») будут учиться 4 тыс. программистов, которые за собой потянут целый пласт развития экономики», — отметил господин Куйвашев.



РОССИЙСКИЕ КОМПАНИИ ИЩУТ ОТЕЧЕСТВЕННЫЕ АНАЛОГИ ИНОСТРАННОГО СОФТА, OPEN SOURCE-РЕШЕНИЙ

Впрочем, по мнению исполнительного директора фонда «Общество защиты интернета» Михаила Климарева, создавать собственную IT-индустрию в России в условиях зависимости от иностранного софта будет почти невозможно. «Сейчас весь мир зависит от IT-сферы. Сильнейшая экономика — у стран, которые создавали все эти годы IT-продукты. Ими пользуется весь мир, ими пользуемся мы. В России, к сожалению, ничего не создавалось, мы лишь обслуживали интересы. Наша доля на мировом рынке составляет 2%, из-за чего мы не интересны за границей, да и себе предложить ничего не можем. Как готовить новых специалистов, если своего софта нет, а зарубежный недоступен? Сколько бы средств в это ни вкладывали, смысла не будет», — пояснил господин Климарев.

**СПРОС НЕ ОТРАЖАЕТ ПРЕДЛОЖЕНИЕ** С началом спецоперации из России начался отток IT-специалистов. По словам Михаила Климарева, примерно из 200 тыс. человек страну покинули около 70 тыс. Владелец екатеринбургской компании Naumen Александр Давыдов пояснил: отток на 85–90% связан с тем, что, работая на иностранные компании, сотрудники получали зарплату в валюте. «Теперь они лишились заработка, поэтому едут в Армению, Грузию, Казахстан или еще куда-то, чтобы открыть там карточки и получать на них зарплату. После того как они эту проблему решат, скорее всего, могут вернуться домой. Это как один из вариантов развития ситуации», — отметил он.

Господин Давыдов добавил, что после начала санкционного давления IT-специалисты, которые обычно «находятся в замкнутом информационном мире», оказались в стрессовой ситуации и, не понимая, что делать дальше, «начали бежать». Впрочем, по его мнению, эта паника в ближайшее время прекратится, и часть специалистов вернется. Михаил Климарев уточнил, что некоторых сотрудников «вывезли» на Запад иностранные компании, которые раньше имели свои представительства в России.

Однако это произошло не со всеми, в результате чего большое количество специалистов теперь в поисках работы. По данным сервиса hh.ru, к концу марта — началу апреля число резюме в Свердловской области выросло более чем на треть, однако предложение незначительно снизилось (до 5%). При этом в регионе растут зарплаты профильных специалистов. Так, по данным сервиса «Работа.ру», одной из самых высокооплачиваемых профессий на Урале, по данным на 13 апреля, оказался программист 1С — им предлагают до 150 тыс. руб. в месяц. Сотрудники должны заниматься разработкой и внедрением новых функций, взаимодействовать с техподдержкой, участвовать в написании тестов. Среди требований к кандидату — наличие опыта в написании http-сервисов и работы с EDT. Работодатель обещает компенсацию питания, гибкое начало рабочего дня и современный офис.

**ТРУДНОСТЕЙ НЕ ИЗБЕЖАТЬ** Формировать собственный IT-сектор в России будет непросто, убеждены эксперты. Директор по маркетингу в «СКБ Контур» Любовь Смертина отмечает, что если российские аналоги музыкальных сервисов, облачных сервисов для хранения данных, сервисов по бронированию гостиниц и авиабилетов в России уже есть, и сейчас они просто оптимизируют работу под сложившиеся реалии, то сроки и затраты на «переключение» сервисов B2B будут гораздо больше. «Придется вкладываться в изменение бизнес-процессов в компании, тратить время на интеграцию», — пояснила она.

Сейчас российские компании заняты поиском отечественных аналогов иностранного софта, open source-решений. «У нас есть специальная рабочая группа, которая за этим следит и прорабатывает различные сценарии. Например, когда один из зарубежных сервисов почтовых рассылок перестал обслуживать российских клиентов, мы оперативно перешли на отечественное решение. Мы заменили Zoom нашей собственной разработкой — «Контур.Толком». В качестве альтернативы для Slack рассматриваем Mattermost», — подчеркнула Любовь Смертина.

Александр Давыдов отметил, что, по разным оценкам, российские IT-компании закрывают около 20% программного обеспечения от требуемого объема в секторе B2B. «Сложность в том, что российские IT-компании делали какие-то продукты и проекты не как самостоятельные, а как дополнение к крупным продуктам американских компаний. Если они делали продукт самостоятельный, то у них есть возможность расширить продукт, захватив соседнюю нишу, освободившись от большой компании», — пояснил глава Naumen. Он добавил, что процесс импортозамещения в IT-сфере начался еще в 2014 году, а сейчас получил «новый толчок». По словам господина Давыдова, затраты на создание собственного продукта в секторе B2B требуются существенные. Например, на разработку аналогов двух лидерских продукта Naumen — Contact Center и IT SM (Service Desk) — потребуется около 1,25 млрд руб.

Эксперты отмечают, что сложнее всего ситуация в сегменте операционных систем и «железа» — комплектующих ПК. «Аналоги разрабатывались десятилетиями, вложения были и продолжают быть колоссальными, и они окупаются только в масштабах глобального рынка», — пояснила Любовь Смертина. По словам Михаила Климарева, трудности в формировании отечественного IT-сектора связаны с зависимостью от зарубежного оборудования, в том числе и микропроцессоров, аналогов которых в России не производят: «Нестабильная ситуация не только с европейскими и американскими поставщиками, но и азиатскими партнерами, которые в условиях возможного санкционного давления могут отказаться от сотрудничества с российскими компаниями».

В то же время свердловские компании постепенно осваивают процесс импортозамещения в сфере IT. Так, АО «Научно-производственное объединение автоматики им. академика Н.А. Семихатова» (НПО автоматики, входит в госкорпорацию «Роскосмос») начало изготовление опытных образцов систем управления для «Союза-5». Кроме того, компания рассчитывает занять отечественный рынок систем точного земледелия (система управления продуктивностью посевов, основанная на использовании комплекса спутниковых и компьютерных технологий). ■



К НАЧАЛУ АПРЕЛЯ ЧИСЛО РЕЗЮМЕ IT-СПЕЦИАЛИСТОВ В СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ ВЫРОСЛО БОЛЕЕ ЧЕМ НА ТРЕТЬ