



АНАСТАСИЯ РЕУТОВА,
РЕДАКТОР GUIDE
«ИМПОРТОЗАМЕЩЕНИЕ»

СТРАТЕГИЯ ВЫЖИВАНИЯ

Последнюю пару месяцев наша экономика учится жить в новых условиях — условиях жестких антироссийских санкций и ухода с отечественного рынка зарубежных компаний. Когда нарушились логистические цепочки, возник дефицит иностранных товаров, цены резко скакнули вверх, как-то особенно остро стала ощущаться наша импортная зависимость. И на первый план вышел вопрос импортозамещения.

По правде сказать, он давно на слуху. Но, как отмечают многие спикеры, до объявления первого пакета санкций, слово «импортозамещение» фигурировало лишь в «дорожных картах» и сухих отчетах чиновников и сопровождалось оптимистичными цифрами, к сожалению, не всегда соответствовавшими реальному положению дел. Сейчас же вопрос замены зарубежной продукции и поиска отечественных аналогов из бумажного тренда превратился в настоящую необходимость. На некоторые российские компании, которые начали реализацию политики импортозамещения после введения санкций 2014 года, нынешняя ситуация оказала минимальное влияние. Остальные же компании поняли, что этой темой следовало озаботиться «еще вчера».

Уральские предприятия, несмотря на трудности, уверяют в способности наладить процессы импортозамещения: диверсифицировать производство, найти новых поставщиков на внутреннем рынке. Хотя полностью абстрагироваться от импортных потоков никто не собирается — просто вектор сместится в сторону так называемых дружественных стран. Способность компаний и региональной экономики к товарной самодостаточности оценивается по-разному. Но пока одни высчитывают, насколько западные санкции «отбросят» Россию в развитии, другие думают о том, как выстраивать свою жизнь в новых реалиях и выходить из ситуации с минимальными потерями.

ПРОМЫШЛЕННАЯ ПЕРЕНАСТРОЙКА
САНКЦИИ ЗАПАДА, ВВЕДЕННЫЕ В ОТНОШЕНИИ РОССИИ, НЕГАТИВНО
СКАЗАЛИСЬ НА ПРОМЫШЛЕННОМ СЕКТОРЕ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ.
ВПРОЧЕМ, ПРЕДПРИЯТИЯ, КОТОРЫЕ УЖЕ ДОЛГОЕ ВРЕМЯ ВЕЛИ
ИМПОРТОЗАМЕЩАЮЩУЮ ПОЛИТИКУ, СМОГЛИ ИЗБЕЖАТЬ УХУДШЕНИЯ
ПОКАЗАТЕЛЕЙ. УЧАСТНИКИ РЫНКА И ЭКСПЕРТЫ УВЕРЕНЫ, ЧТО ДЛЯ
РОССИИ ОТКРЫЛАСЬ ВОЗМОЖНОСТЬ ВОССТАНОВИТЬ МОЩНОСТИ,
КОТОРЫХ СТРАНА ЛИШИЛАСЬ ПОСЛЕ РАСПАДА СССР И В ХОДЕ
ЭКОНОМИЧЕСКИХ РЕФОРМ ПОСЛЕДНИХ 30 ЛЕТ. ИРИНА ПИЧУРИНА



ЕВГЕНИЙ ВЕЛИКОСКИЙ

В ПЕРВОМ КВАРТАЛЕ 2022 ГОДА ДОЛЯ МЕТАЛЛОВ И ИЗДЕЛИЙ ИЗ НИХ В ЭКСПОРТЕ СВЕРДЛОВСКОЙ ОБЛАСТИ СОСТАВИЛА 74%

СМЕНА ПРИОРИТЕТОВ Как один из ведущих промышленных регионов России Свердловская область ведет активную экономическую деятельность, в том числе за рубежом. По данным регионального правительства, внешнеторговый оборот области со странами ближнего зарубежья в 2021 году составил почти \$2,8 млрд, что на 24,7% больше показателей 2020 года. Оборот со странами дальнего зарубежья за этот же период вырос с \$10 млрд до \$11,6 млрд (+15,1%). Показатели импорта и экспорта также демонстрируют положительную динамику от 7% до 27%.

Основу экспорта составляют товары традиционных отраслей промышленного комплекса региона: металлургическая, машиностроительная, химическая продукция. «В рейтинге стран-контрагентов первая пятерка по итогам 2021 года выглядит так: Китай, Казахстан, США, Германия, Турция. По экспорту несырьевых неэнергетических товаров в КНР Свердловская область стабильно входит в число лидеров среди субъектов страны. В прошлом году товарооборот с Китаем превысил \$3 млрд, с Казахстаном — \$1,5 млрд», — рассказали в департаменте информационной политики Свердловской области. За рубежом регион закупает комплектующие и материалы для производства, а также химию, металлы, плодоовощную продукцию,

товары народного потребления. Поставки высокотехнологичной продукции и комплектующих составляют порядка \$1 млрд, 30% из них поступают из Китая.

Введение антироссийских санкций, несомненно, повлияло на процессы экспорта и импорта. Свердловские власти полагают, что доля КНР в страновой структуре импорта будет расти, а объем товаров из Евросоюза, Великобритании и США продолжит сокращаться. Область, в свою очередь, будет наращивать экспорт высокотехнологичных товаров на рынки стран СНГ, Юго-Восточной Азии и Африки. По мнению регионального правительства, в этих государствах для уральской продукции нет политических рисков.

«В настоящее время идет перестройка системы и инфраструктуры международной торговли, в том числе транспортных, финансовых цепочек. Запущены механизмы ускоренного импортозамещения. Падение показателей экспорто-импортных операций неизбежно, но не критично для развития экономики Свердловской области. Неопределенность любых прогнозов в сложившейся ситуации беспрецедентно велика», — подчеркнули в департаменте информполитики.

Для нормализации ситуации в регионе создан штаб по повышению устойчивости экономики, разрабатываются антикризисные меры. Губернатор Евгений Куйвашев

поручил мобилизовать экономику, в том числе за счет развития межрегиональной и производственной кооперации. «Работа в этом направлении ведется уже несколько лет, что позволяет нашим предприятиям уверенно чувствовать себя на рынке в условиях санкций. Сегодня мы готовы поставлять продукцию уральских заводов в другие регионы, обеспечивая стабильную занятость наших работников и закрывая потребности компаний, которые ранее сотрудничали с иностранными производителями», — заявил министр промышленности и науки Свердловской области Сергей Пересторонин.

ОБСТАНОВКА НА ПРОИЗВОДСТВАХ

Существенная доля поставок предприятий химико-металлургической группы MidUral приходится на внешний рынок, поэтому новая геополитическая обстановка привела к снижению выпускаемых объемов. В пресс-службе группы отметили рост себестоимости продукции: «Это происходит из-за роста цен на материалы, необходимые для функционирования производства и выпуска продукции». Сейчас в сфере реализации продукции идет переориентация на внутренний рынок: усилена работа по выпуску импортозамещающей продукции, в том числе той, с которой можно зайти в новые сегменты рынка.

