

→ ДИСКОНТНЫЙ ВЕТЕР

По итогам конкурса по ветроэнергетике, денежный лимит которого составлял 10,9 млрд руб., 75% всего объема мощности ВЭС получило СП «Фортума» (российский бизнес финской Fortum) и «Роснано» «Ветропарки ФРВ». Предприятие построит 39 объектов совокупной мощностью 1,39 ГВт. Средняя цена, предложенная этим участником, оказалась почти на 15% ниже текущей одноставочной цены оптового рынка в первой ценовой зоне, где и планируется разместить будущие ВЭС.

Минимальная цена отбора — она была предложена «Ветропарками ФРВ» для двух ВЭС 36 МВт в Астраханской и Волгоградской областях — составила 1717 руб. за 1 МВт•ч, по 14 объектам она сложилась на уровне ниже 2 тыс. руб. за 1 МВт•ч. Средний показатель эффективности по итогам отбора составил 2,8 тыс. руб. за 1 МВт•ч, повысившись за счет другого финалиста — «ВетроОГК-2» (входит в подконтрольный «Росатому» «Новавинд»), которому досталась лишь четверть всей мощности, зато половина денежной массы (6,7 млрд руб.). Проекты «Новавинда» в объеме 460,7 МВт отобрались по единой цене 5,1 тыс. руб. за 1 МВт•ч. «Роснано» по итогам конкурса объявило, что ФРВ получит возврат инвестиций в объеме около 16,9–23,8 млрд руб. в год. «Новавинд» отметил, что его портфель вырос до 1,7 ГВт.

Цена солнечной энергетики также сложилась на довольно низком уровне — около 50% от предельной в зависимости от предложения и года. Как и в ветряном сегменте, в солнечной генерации образовался лидер по полученным объемам, забравший 75%, или 570 МВт. Это «Юнигрин Пауэр», которая поделит эти объемы практически поровну между двумя ценовыми зонами. Еще 133 МВт забрала «Солар ритейл», планирующая строить СЭС в Забайкалье, и 96 МВт — «Новая энергия» с проектами в Дагестане. Обе компании

входят в периметр «Солар Системс». Средняя одноставочная цена в заявках также сильно снизилась, достигнув 5,6 тыс. руб. за 1 МВт•ч, что приближается к среднемировым значениям.

Лишь по малым ГЭС, где весь объем забрала «РусГидро» с проектами на Кавказе — в Кабардино-Балкарии, Чечне и Дагестане, цена приблизилась к предельному уровню в 8 тыс. руб. за 1 МВт•ч. По этому типу энергии был отобран не весь расчетный объем — лишь 72% от него. «В разрезе секторов ситуация традиционная», — говорит Максим Быстров. — В солнечной и ветровой генерации мы получили острую борьбу за объемы и существенное снижение заявок в рамках торгов, здесь средневзвешенные цены снизились примерно в два раза относительно предельных уровней. В секторе же гидрогенерации заявок подано меньше доступных квот». Впрочем, он не исключает, что под влиянием снижения стоимости технологий в сфере ВИЭ новые игроки появятся и в гидрогенерации, что положительно скажется на конкурентной обстановке и развитии сектора.

«Совокупную эффективность предложенных нами принципов показывает сближение цен ВИЭ-генерации с рыночными ценовыми показателями электроэнергетики», — резюмирует Максим Быстров. — Солнечная генерация уже уверенно может конкурировать с ценой на электроэнергию для конечных потребителей (с учетом стоимости услуг на передачу электроэнергии), а ветрогенерация вплотную приблизилась к цене электроэнергии на оптовом рынке. То есть сетевой паритет наступает гораздо быстрее, чем мы прогнозировали».

ЗА НОВЫМИ ГИГАВАТТАМИ

Инвесторы в «зеленые» мощности встретили итоги конкурса с воодушевлением. Алексей Жихарев, директор Ассоциации развития возобновляемой энергетики (АРВЭ), говорит, что «даже в самых смелых прогнозах цена электроэнергии ВИЭ-

генерации не падала ниже уровня средневзвешенных нерегулируемых цен, по факту отдельные проекты ВЭС будут вдвое дешевле». Спецпредставитель президента по связям с международными организациями для достижения целей устойчивого развития, сопредседатель АРВЭ Анатолий Чубайс по итогам отбора заявил, что строительство угольной генерации теперь в экономическом плане стало бессмысленным (хотя о полном отказе от нее он не говорит, считая его «безумием»). ВИЭ стали выгоднее и классического паросилового цикла, и «фактически остался один вид генерации, по которому сегодня возобновляемая энергетика проигрывает», — это парогазовый цикл», говорил господин Чубайс.

По прогнозам АРВЭ, доля ВИЭ в энергобалансе, составлявшая по итогам первого отбора 2,2%, к 2035 году может вырасти до 6% или 18 ГВт: 15–16 ГВт на опте и 2 ГВт в рознице и микрорознице.

Возможность роста объема «зеленой» генерации сверх прогнозного отмечают и органы власти. Так, после отбора на конференции «Б» Андрей Максимов отметил, что при сохранении стоимости строительства на уровне, сложившемся на минувшем аукционе, объем ввода генерации на ВИЭ к 2035 году может при том же суммарном объеме отведенных средств вырасти с 6,7 до 8 ГВт.

«Решение разыгрывать на конкурсе не мегаватты, а именно объем денег, было единственно правильным», — уверен господин Жихарев. — В итоге это позволит инвесторам, снизив цену в заявках, реализовать почти в три раза больше проектов, чем планировалось». Для локализации производства оборудования это крайне позитивная новость, добавляет он.

Господин Быстров говорит, что инвесторы проявили высокий интерес к новому этапу отбора, несмотря на усиление требований локализации и введение новых требований по экспорту. «Совокупная требуемая сумма годовой выручки заяв-

ленных за отбор проектов более чем в 3,5 раза превысила суммарный предельный объем поддержки использования ВИЭ, определенный в соответствии с распоряжением правительства РФ, что создало высокую конкуренцию среди инвесторов», — говорит он. — В очередной раз мы получили подтверждение, что конкуренция — главный и самый мощный инструмент повышения эффективности».

РОСТОК ОКРЕП

Вместе с тем радикальное снижение цен на электроэнергию ВИЭ по результатам отбора и сближение ее с ценой традиционной генерации подняло вопрос о том, не пора ли уже отменять меры господдержки ВИЭ, раз коммерчески их эксплуатация уже оправдана.

Результаты последних отборов ВИЭ показали, что «зеленая» энергетика способна конкурировать с традиционной генерацией существенно раньше прогнозных 2030-х годов — уже в этом десятилетии, говорят в «Сообществе потребителей энергии». «В связи с этим целесообразно пересмотреть необходимость ее дальнейшего субсидирования», — полагают в ассоциации, — и принять меры по интеграции возобновляемой энергетики в общие рыночные условия, рассматривать условия ее участия в конкурентных отборах мощности, развивать практику технологически нейтральных отборов новой генерации с участием ВИЭ».

Максим Быстров говорит, что технологии в сфере ВИЭ развиваются стремительными темпами и становятся все более доступными: «А это означает, что в обозримом будущем мы можем увидеть на этом рынке новых игроков, готовых в том числе развивать сектор ВИЭ в рамках рынка без каких-либо механизмов поддержки». Впрочем, отмечает он, пока хотелось бы, «чтобы все отобранные проекты были реализованы в полном объеме и в строгом соответствии с временными и иными заявленными параметрами». ■

ЦЕНА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИИ ВЭС ПО ИТОГАМ ВТОРОГО ЭТАПА ОТБОРА ПРОЕКТОВ ВИЭ (ЦЕНА ОТБОРОВ, РУБ./МВТ•Ч) ИСТОЧНИК: ДАННЫЕ "СОВЕТА РЫНКА"

