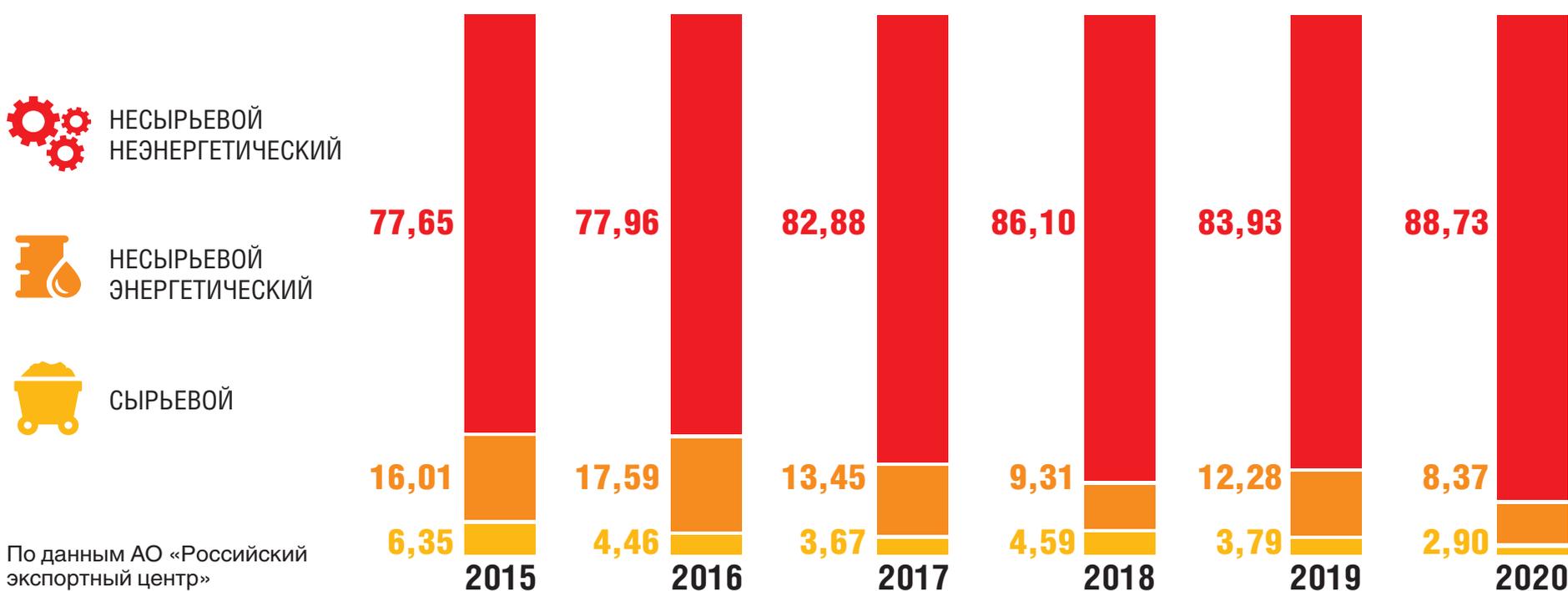


ДИНАМИКА СТРУКТУРЫ ЭКСПОРТА РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ, %



26 → мобильных платформ, систем электронного правительства, геоинформационных систем, занимается решениями для электронной коммерции, автоматизации продаж и логистики. За 20 лет работы на внешних рынках компания нашла партнеров в 13 странах, в том числе, в США, Германии, Франции, Великобритании, Швеции и Белоруссии. Нарботанные связи позволяют новочеркасскому предприятию наращивать экспорт. Правда, конкретные цифры в компании не стали приводить.

«АМК декоративные покрытия», напротив, предприятие молодое и активно занимается экспортом последний год. На зарубежных рынках этот представитель донского МСП вышел, благодаря своему уникальному продукту (экологичным декоративным покрытиям для внешней и внутренней отделки, не требующим специальных навыков монтажа). По словам руководителя по

ВЭД компании Хуршеда Ахунова, в производстве они используют мраморную крошку и акриловую дисперсию на водной основе. «Продукт эстетически привлекателен и прост в эксплуатации, что делает его весьма конкурентоспособным на внешнем рынке. Пока поставляем в шесть стран. В основном, это страны СНГ, а также Латинской Америки и Африки», — уточнил господин Ахунов.

Компания «Ингениум» (производитель холодильного оборудования) вышла на внешний рынок в 2020 году. Как рассказал заместитель директора предприятия по развитию Валерий Погребняк, экспортную деятельность они начали после участия в специализированной выставке «Агропродмаш». Это произошло благодаря тому, что «Ингениум» выиграл конкурс среди предприятий Ростовской области на постройку на выставке индивидуального стенда. Пред-

ставленная в экспозиции транскритическая установка с жидкостным эжектором заинтересовала сразу несколько потенциальных заказчиков. Сегодня компания успешно работает на рынке СНГ (участвует в реализации проектов строительства крупных складских и логистических комплексов), а также прорабатывает европейский и американский рынки.

Ростовский «Базис» — производитель линий для фасовки сыпучих продуктов питания и штучных товаров, экспортирует свое оборудование с 2019 года. Первые поставки были в Узбекистан. Затем география постепенно расширилась. У «Базиса» есть собственное конструкторское бюро и несколько зарубежных представительств, что позволило специалистам компании в 2020 году вести переговоры с потенциальными зарубежными партнерами даже в пик действовавших в

мире ограничений из-за коронавируса. Таким образом, «Базис» получил новые контракты на производство и поставку на экспорт линий. Эти заказы выполнили в текущем году. В освоении зарубежных рынков ростовское предприятие пользуется поддержкой Российского экспортного центра (РЭЦ), которая, в частности, помогла компании открыть представительство в Узбекистане. Кроме того, при помощи РЭЦ «Базис» провел рекламную кампанию на зарубежных интернет-сайтах и получил еще несколько долгосрочных контрактов, добавили в пресс-службе предприятия.

Ростовский «Бестек Инжиниринг» специализируется на выпуске оборудования для консервной промышленности. В частности, выпускает линии для изготовления тушенки, рыбных, овощных и молочных консервов. Оборудование компания поставляет в 11 стран. В марте 2021 года гендирек-

ОСНОВНЫЕ ТОВАРНЫЕ ГРУППЫ НЕСЫРЬЕВОГО НЕЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ЭКСПОРТА, %



ПРОДОВОЛЬСТВЕННЫЕ ТОВАРЫ



МАШИНОСТРОЕНИЕ



ЧЕРНАЯ И ЦВЕТНАЯ МЕТАЛЛУРГИЯ



ХИМИЧЕСКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ



ПРОДУКЦИЯ ТОПЛИВНО-ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО КОМПЛЕКСА



ПРОЧИЕ

ИСТОЧНИК: МИНИСТЕРСТВО ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ РОСТОВСКОЙ ОБЛАСТИ