

— Минсельхоз резко повысил экспортную пошлину на подсолнечное масло на декабрь с \$194,5 до \$276,7 за тонну. Как, по-вашему, это решение скажется на сельском хозяйстве в целом и на деятельности вашего предприятия в частности?

— Абсолютная параллель с ситуацией, которая происходит с повышением экспортных пошлин на пшеницу. В прошлом году так же резко повысилась экспортная пошлина на подсолнечное масло, но удивительно, что буквально через месяц цена на сырье — семечки — выросла с 40 до 70 тыс. руб. за тонну. Дело в том, что многие в ожидании падения цен продали свою продукцию по старым ценам, а когда цена выросла — просто нечего было уже продавать. А причина роста стоимости семечек — в банальном недоборе урожая из-за засухи. Увеличение пошлины никак не сказалось на внутреннем рынке. Как будет в этом году, я не знаю. Пока подсолнечник стоит в районе 40 тыс. руб. за тонну.

Мы не знаем, что с нами будет весной, и это самая главная неопределенность в отрасли. К примеру, если пшеница сегодня стоит порядка 16–17 тыс. руб. за тонну, а случится так, что к маю будущего года себестоимость ее производства вырастет до этих показателей, — мы будем в огромном убытке. У нас нет стабильности, заложенной на год вперед. То есть мы выращиваем, допустим, пшеницу по одной цене, а продавать ее будем неизвестно по какой.

— Как ООО «ДВВ-Агро» работает с органическими удобрениями? Считаете ли вы развитие органики перспективным направлением сельского хозяйства?

— Использование органики очень важно в плане сохранения потенциала земли. Ведь если мы так и дальше будем бездарно работать на земле — в гонке за урожайностью мы потеряем эту землю. Сейчас, к сожалению, многие гонятся не за качеством, а за количеством.



Если честно, то на сегодняшний день мы не очень плотно работаем с органическими удобрениями. Это связано с тем, что мы относительно еще недавно — буквально два года назад — запустили небольшой проект животноводческой фермы (колхоз «Заря»), и тот навоз, что достался нам еще с давних времен, мы внесли в поле. Это,



естественно, очень трудозатратно, необходимо было приобретать технику, но то, что органика действует и работает, — бесспорно. В тех полях, куда мы вносили навоз, урожайность доходила до 80 центнеров с гектара. Но для того, чтобы все наши 22 тыс. гектаров постоянно удобрять органикой, нужны огромные животноводческие комплексы. Поэтому мы понимаем, что для правильного развития растениеводства необходимо развивать животноводство. Тогда мы не будем смотреть, сколько стоит селитра, пропадет необходимость в истощающих землю химических удобрениях, а мы будем обеспечивать себя органическими удобрениями с наших же ферм. Но для этого необходимо, чтобы у нас было не 400 голов дойного стада, а 5–7 тыс. голов. Тогда органики будет много, она будет вноситься в поля, и нам удастся преодолеть тот потолок по урожайности, которого мы достигли на сегодняшний день.

— Как развивается животноводческое направление на вашем предприятии?

— Для развития отрасли животноводства КРС молочного направления в октябре 2019 года мы приобрели племенных нетелей породы «черная-пестрая» (31 голову) на 5,3 млн руб. и айрширской породы (34 головы) на 5,6 млн руб. В 2020 году нами было приобретено 150 голов племенных нетелей айрширской породы на 23,6 млн руб. А 2021 году приобрели 157 голов племенных нетелей айрширской породы на 28,2 млн руб. Приплод в 2019 году составил 315 голов, в 2020 году — 406 голов, а за 9 месяцев 2021 года — уже 316 голов.

— Продолжаете ли вы работать на благо жителей района? Какие социальные проекты были реализованы в этом году?

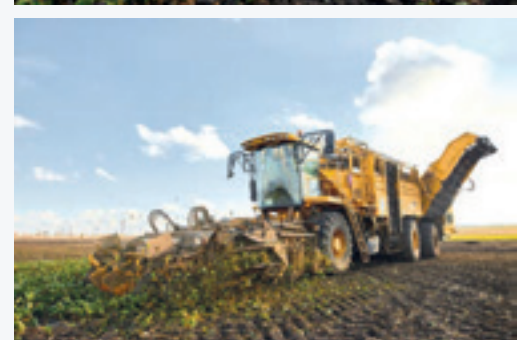
— Конечно, продолжаем работу и будем продолжать, пока мы живы. Все наши социальные проекты сегодня реализуются в порядке необходимости. Если, допустим, необходим ремонт какого-то из помещений нашей церкви, то нам может позвонить отец Михаил или кто-то из прихожан, и мы начинаем работать.

На сегодняшний день у нас планы отремонтировать помещение в больнице для гемодиализного центра — сделать отделение, чтобы люди, которые болеют разными видами болезней почек, могли получать лечение в нашем муниципалитете. Сейчас люди, страдающие такими болезнями, вынуждены ездить в другие районы или в краевой центр, поэтому задача нашего главврача на самом серьезном уровне — открыть отделение гемодиализа на базе Куцевской центральной районной больницы. А мы как предприятие приняли решение поучаствовать в этом, напросившись для оказания помощи. Нас особо не просили, но мы, как социально ответственные люди, не смогли пройти мимо этого очень важного дела.

У меня очень много знакомых прошли через гемодиализ. Это все люди моего возраста, и это очень тяжело. Эти люди всю жизнь свою тратят на процесс поддержания жизни —

деятельности. Поэтому все наши разговоры о прибыли, урожайности и так далее — это все такая мелочь по сравнению со здоровьем человека. Здоровье — это самое главное, за чем нам нужно следить. Сейчас мы ждем отмашку нашего главного врача, чтобы принять финансовое участие в этом очень нужном деле.

Кроме того, мы продолжаем поддерживать нашу мотобольную команду «Комета». Это хорошо, когда молодые ребята занимаются спортом, а не вредными привычками. Также мы всегда стараемся помогать людям преклонного возраста. У нас есть адресная конкретная помощь, когда мы берем шефство над такими людьми: наши работники ездят и присматривают за ними раз в две недели или раз в месяц. Я считаю, что это просто наш долг.



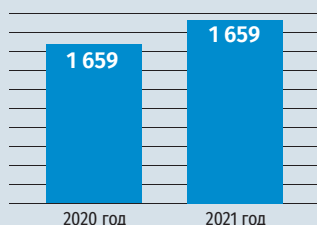
Показатели деятельности ООО «Колхоз "Заря"»

Надой молока КРС за 2020 год составил

1 659 т
реализовано
1 555 т

Надой молока КРС за 9 месяцев 2021 года составил

1 853 т
реализовано
1 747 т



Поголовье фуражных коров

01.01.2020 года — **172** головы

01.01.2021 года — **235** голов

01.10.2021 года — **308** голов

Оказана поддержка МСХ на отрасль животноводства (субсидии):

В 2020 году — **10,5** млн руб.

В 2021 году — **16,3** млн руб.

Валовая прибыль (убыток) по реализации молока КРС:

2020 год — **убыток 365** тыс. руб.

2021 год — **прибыль 1,43** млн руб. / за 9 месяцев 2021 года /