

«Мы давно уже достигли пика урожайности»

Более 25 лет в Кущевском районе работает и процветает сельскохозяйственное предприятие ООО «ДВВ-Агро». Его руководитель Виктор Девтерев рассказал о том, как обществу удастся поддерживать высокую урожайность выращиваемых культур, в каком направлении, по его мнению, стоит двигаться растениеводству и животноводству, о том, как на отрасли сказываются решения правительства, повышающие экспортные пошлины, а также о том, что сельскохозяйственный бизнес может быть социально полезным

— Виктор Владимирович, как вы оцениваете минувший сельскохозяйственный год с точки зрения урожайности? Какие факторы сказались в этом году на показателях? С какими вызовами столкнулось ваше предприятие?

— Этот год прошел для нашего предприятия достаточно неплохо. Все сложилось хорошо по погодным условиям, и это положительно отразилось на урожайности выращиваемых нами культур. Честно говоря, давно такого не было. Мы достаточно давно работаем на земле — порядка четверти века, и в плане роста урожайности, мне кажется, мы достигли определенного пика. То есть если у нас будет засуха, как в прошлом году, то, конечно же, мы теряем в урожае, но, если все хорошо по погодным условиям, — мы находимся примерно на одних и тех же показателях. Раньше мы шли буквально семимильными шагами к достижению результатов, сейчас же достигли уровня, выше которого уже не можем прыгнуть. К примеру, сегодня 60 центнеров с гектара пшеницы для нас — это абсолютно нормальный результат, хотя еще два десятилетия назад этот показатель составлял 30 центнеров с гектара. Были года, когда средняя урожайность по пшенице у нас составляла 70 центнеров с гектара. Что касается других культур — подсолнечник, свекла, кукуруза, — все так же, как и с пшеницей. Лет 10–12 назад был пик, и в последнее десятилетие ситуация стабильная. Разница — 5–10%. Я думаю, что такая тенденция справедлива для всего Краснодарского края.

— Экспортная пошлина на пшеницу из РФ с 10 ноября повысилась до \$69,9 с \$67 за тонну. Как данное решение Минсельхоза отразится на отрасли сельского хозяйства в целом и на вашем предприятии в частности?

— Пошлина на пшеницу повышается, как только начинают повышаться стоимость продукции. В этом нет ничего неожиданного, потому что правительством такая зависимость экспортных пошлин от роста цен на пшеницу

была заявлена еще в минувшем году. Сегодня мировая цена на пшеницу колеблется в пределах \$300 за тонну. Соответственно, растет и цена в рублях.

Краснодарский край находится в выгодной с точки зрения месторасположения ситуации — у нас в непосредственной близости находится ряд морских портов, и у нас цена всегда высокая по сравнению с другими регионами России.

«Использование органики очень важно в плане сохранения потенциала земли. Ведь если мы так и дальше будем бездарно работать на земле — в гонке за урожайностью мы потеряем эту землю»

Все это напрямую сказывается на производителях пшеницы, которые недополучают миллионы рублей. Но это решение правительства, которое обусловлено необходимостью получения дополнительного дохода в бюджет. По идее, повышение экспортной пошлины напрямую ложится на плечи экспортеров про-

дукции, но они перекладывают это на сельскохозяйственных производителей, делая закупочную цену ниже. Для примера, сегодня с тонны пшеницы пошлина составляет примерно \$70 — это порядка 5 тыс. руб. То есть мы продаем свою пшеницу третьего класса в районе 17 тыс. руб. за тонну, недополу-

чая от 3 до 5 тыс. руб. чистой прибыли. В переводе в тоннаж — это огромные суммы денег. Если речь идет о конкретно нашем предприятии, то мы потеряем, продав порядка 60 тыс. тонн пшеницы, около 250 млн руб. Для небольших производителей это существенная сумма.

Но опять же, наверное, российское прави-



Основным видом деятельности ООО «ДВВ-Агро» является выращивание сельскохозяйственных культур, таких как пшеница, кукуруза, подсолнечник, свекла, многолетние травы, горох, ячмень. Площади, обрабатываемые «ДВВ-Агро», составляют около 15 тыс. гектаров. Помимо этого, у предприятия есть ООО «Колхоз «Заря», на балансе которого 5,3 тыс. гектаров земли, а также еще одно предприятие в Кагальницком районе Ростовской области — СПХ «Пионерский», который владеет примерно 1,8 тыс. гектаров земельных угодий и занимается растениеводством.

Колхоз «Заря», помимо растениеводства, ведет животноводческую деятельность. Сегодня на предприятии один корпус на 400 голов дойного стада. Построен новый корпус (строится еще один), новый молокоприемник, силосная яма. Колхоз выдает 6,5–7 тонн молока в сутки.

тельство знает больше, чем сельхозпроизводители, и думает о государстве в целом. Эти деньги, которые мы недополучаем, я очень надеюсь, идут в бюджет страны и расходуются на различные государственные проекты, к примеру, на строительство медицинских центров, или на строительство дорог, или еще куда-то. Если рассуждать в таком оптимистическом ключе, то, наверное, это правильное решение, учитывая, что сельское хозяйство сегодня находится на подъеме. Можно пред-

ставить, какие стратегические планы может решить правительство, если только с нашего предприятия оно получает за счет пошлины 250 млн руб. в год. А со всей отрасли на экспорт планируется направить порядка 30 млн тонн пшеницы.

— Как на отрасли сельского хозяйства на примере вашего предприятия сказался рост цен на минеральные удобрения?

— Мы буквально шокированы таким ростом. Если честно, то мы еще сами не до конца понимаем, как это повлияет на нас конкретно. Примерно в это же время год назад мы покупали селитру для будущего урожая и получали ее от поставщиков в январе-феврале. Цена на селитру тогда была чуть выше 16 тыс. руб. за тонну. В этом году мы до сих пор не можем ни с кем заключить контракт на поставку удобрения, потому что у поставщиков, с которыми мы всегда работали, нет необходимого тоннажа продукции. Они даже не могут купить селитру на бирже, потому что все на данный момент идет на экспорт. Ситуация в этом плане, прямо скажем, критическая. Мы надеемся, что, поскольку на уровне правительства закрыли экспорт минеральных удобрений, предприятия-производители нарастят производство продукции. Но, во-первых, мы не знаем, когда сможем купить удобрения, а во-вторых, мы не знаем, как сложится их цена. Можете себе представить, что селитра в прошлом году стоила 16 тыс. руб. за тонну, а в этом году ее цена уже поднялась до 40 тыс. руб. Есть предположения, что цена остановится на уровне 30–34 тыс. руб., но и это уже удорожание в два раза. И как это повлияет на стоимость товара, который мы выращиваем, — мы еще не знаем. Мы это увидим примерно в мае 2022 года.

— Как по-вашему, предложение правительства «заморозить» до мая цены на удобрения скажется положительно на сельском хозяйстве?

— Так получилось, что они немного опоздали. «Замораживать» цену нужно было, когда она была в районе 20 руб. А смысл ее «замораживать», когда она уже 40 руб.? Будем надеяться, что правительство оставит цену на селитру в районе 20–24 руб.



фото: Сергей Жойдик