

Сэкономить на опте или выиграть на рознице



**КОМФОРТНОЕ
ЭНЕРГО
СНАБЖЕНИЕ**

О том, как предприятиям получить выгоду при покупке электроэнергии, рассказала генеральный директор крупнейшей независимой энергосбытовой компании ООО «КЭС» Татьяна Виноградова

— Татьяна Станиславовна, сегодня многие компании предпочитают покупать электрическую энергию не у гарантирующего, а у независимого поставщика, при этом бизнесу удается экономить немалые средства. За счет чего складывается эта экономия?

— Прежде всего хочу отметить, что свобода выбора поставщика электрической энергии существует в нашей стране с 2003 года, а с 2006 года законодательством предусмотрены необходимые условия для перехода потребителя от гарантирующего поставщика на обслуживание к независимой энергосбытовой компании. Реформа электроэнергетики позволила независимым энергосбытовым компаниям заключать свободные договоры, предусматривающие иной порядок ценообразования, в отличие от публичных договоров гарантирующих поставщиков.

Снижение стоимости электроэнергии для потребителей происходит в два этапа. На первом этапе за счет выбора оптимальной ценовой категории, на втором — за счет предоставления более низкой сбытовой надбавки, чем у гарантирующего поставщика как на оптовом, так и на розничном рынке электроэнергии.

Мы предлагаем потребителям различные варианты приобретения электрической энергии с широким спектром формирования договорных цен — от полной прозрачной трансляции стоимости электроэнергии с оптового рынка, рассчитываемой ежемесячно, до определения фиксированных цен на отдельно взятый период для уменьшения рисков от резких скачков свободных нерегулируемых цен на оптовом рынке. Предварительно наши специалисты проводят энергоаудит, по результатам которого делают свои предложения по снижению затрат на электроэнергию на конкретном предприятии, с учетом особенностей технологического процесса.

В выгоды сотрудничества с ООО «КЭС» убедились уже более 300 предприятий, расположенных на территории Краснодарского края, Республики Адыгея, Ростовской области, Ставропольского края, Московской, Свердловской, Челябинской и Омской областей. Среди наших клиентов крупные промышленные и сельскохозяйственные предприятия, аэропорты, курортные комплексы, торговые сети и операторы мобильной связи. ООО «КЭС» продолжает расширять свою деятельность в другие регионы страны.

— Что дополнительно дает потребителю покупка электроэнергии на оптовом рынке?

— Выход на оптовый рынок в первую очередь, как я говорила, дает нашим клиентам выгоду. Сбытовые компании кон-



«В выгоды сотрудничества с ООО «КЭС» убедились уже более 300 предприятий, расположенных на территории Краснодарского края, Республики Адыгея, Ростовской области, Ставропольского края, Московской, Свердловской, Челябинской, Тульской, Астраханской и Омской областей»

курируют в рамках сбытовой надбавки гарантирующего поставщика, которая в последние годы растет, причем в некоторых регионах существенно. Приобретение же электроэнергии через независимую энергосбытовую компанию на оптовом рынке позволяет снизить стоимость потребляемой электроэнергии. ООО «КЭС», работая в рамках законодательства, имеет возможность предлагать потребителям одни из самых выгодных условий приобретения электроэнергии на оптовом рынке. Конечно, для выхода предприятия на оптовый рынок необходимо соответствовать ряду условий, таких как минимальная мощность энергопринимающего оборудования, наличие информаци-

онно-измерительной системы коммерческого учета электроэнергии. ООО «КЭС» оказывает своим клиентам полный комплекс услуг от заключения договоров на энергоснабжение до создания или модернизации автоматизированных систем коммерческого учета с получением метрологических документов «под ключ». При этом наша компания берет на себя затраты по оформлению необходимых документов. Другими словами, переход потребителя на оптовый рынок с ООО «КЭС» будет простым и выгодным.

— Возможна ли экономия при покупке на розничном рынке электроэнергии?

— Такая экономия, конечно, возможна. В первую очередь за счет выбора для потребителя оптимальной ценовой категории. Специалисты ООО «КЭС» после анализа графиков потребления электроэнергии смогут помочь в этом вопросе сделать правильный выбор. Во вторую очередь за счет приобретения сбытовой компанией электроэнергии напрямую у розничных производителей. Следует отметить, что ввиду небольшой установленной мощности объем выработки розничной генерации ограничен, и условия покупки для каждого потребителя индивидуальные. ООО «КЭС» выстроило договорные отношения с большинством производителей электроэнергии на юге России и способно предложить для своих клиентов наиболее

«ООО «КЭС», работая в рамках законодательства, имеет возможность предлагать потребителям одни из самых выгодных условий приобретения электроэнергии»

конкурентоспособную стоимость электроэнергии в рамках сбытовой надбавки.

— Выигрывают ли производители электроэнергии от сотрудничества с вами?

— В сотрудничестве с производителями электроэнергии мы всегда соблюдаем баланс интересов производителей, энергосбытовой компании и потребителей. Действующим законодательством установлен свободный порядок ценообразования между розничным генератором и независимой энергосбытовой компанией, что позволяет производителю, работая с ООО «КЭС», увеличить свою прибыль по сравнению с продажей электроэнергии гарантирующему поставщику. Потребители, имеющие собственную генерацию, при сотрудничестве с нами смогут более эффективно загрузить генерирующее оборудование и получить дополнительный доход.

— Каков ежегодный объем отпуска электроэнергии компанией и какова ваша доля на рынке Краснодарского края и Республики Адыгея?

— Общий объем реализованной потребителям электроэнергии в 2021 году уже составляет более 3 млрд кВтч. Среди независимых сбытовых компаний ООО «КЭС» занимает лидирующее положение по доле общего объема отпуска электроэнергии на территории Краснодарского края и Республики Адыгея.

— Как вы оцениваете развитие конкуренции на рынке электроэнергии в ближайшее время?

— Основной идеей, которую законодатель закладывал при разработке нормативных документов, регулирующих электроэнергетическую отрасль, было развитие конкуренции. Созданные для этого экономические стимулы позволяют с уверенностью говорить о том, что число предприятий, воспользовавшихся услугами независимых энергосбытовых компаний, будет неуклонно расти. Мы продолжаем расширять спектр предлагаемых потребителям электроэнергии услуг, внедрять цифровые сервисы, интеллектуальные системы учета. Одним словом, стремимся сделать сотрудничество с ООО «КЭС» максимально комфортным, чтобы быть надежным партнером на долгие годы.

ООО «КЭС» — одна из первых независимых энергосбытовых компаний на территории Краснодарского края — была создана в 2007 году. В 2011 году ей был присвоен статус субъекта оптового рынка электроэнергии. Сегодня предприятие является одной из крупнейших коммерческих энергосбытовых компаний Краснодарского края с годовой выручкой около 15 млрд руб.

Среди партнеров «КЭС» такие сетевые компании, как ПАО «ФСК ЕЭС», ПАО «Россети Кубань», ПАО «Россети Юг», ПАО «Россети Северный Кавказ», ОАО «МРСК Урала», ПАО «Россети Сибирь», ПАО «Россети Московский регион», АО «ДОНЭНЕРГО».

В числе клиентов «КЭС» такие компании, как ООО «Новоросметалл», курорт «Роза Хутор», Абинский электрометаллургический завод, «Агрокомплекс» им. Н. И. Ткачева, «МТС Энерго», «Пятерочка», «Аэродинамика» (бывш. «Базэл Аэро»), «Вымпелком» и другие.

350000, г. Краснодар,

ул. Гимназическая, д. 55/1

Телефоны (861) 268-92-78, 217-03-76

E-mail: kes@mail.kes23.ru

kes-krd.ru