Добыча в приоритете: какие проекты принесли максимальный объем инвестиций в основной капитал в 2021-м | 11

СФО

Тематическое приложение к газете **Коммерсантъ**

Итоги года

Вторник 21 декабря 2021 №232 kommersant.ru



14 | У себя дома: за счет чего объемы индивидуальной стройки растут

16 | Кредиты отошли рознице: как изменилась структура выдачи кредитных ресурсов в Сибири за год

22 | Растущее питание: как меняется розничная торговля пищевыми продуктами

Анатолий Серышев: «Кадровые изменения не самоцель»

Впервые после назначения полномочным представителем главы государства в Сибирском федеральном округе Анатолий Серышев дал интервью. Он рассказал „Ъ-Сибирь“ о том, какие кадровые переустановки и назначения будут сделаны в аппарате, с кем из губернаторов округа уже успел познакомиться и какие сделал по итогам рабочих встреч выводы. Президент России Владимир Путин подписал указ о назначении Анатолия Серышева своим полномочным представителем в Сибирском федеральном округе в октябре 2021 года. Ранее господин Серышев занимал пост помощника президента.



ПРЕСС-СЛУЖБА ПОЛНОМОЧНОГО ПРЕДСТАВИТЕЛЯ ПРЕЗИДЕНТА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В СИБИРСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

Полпред президента в СФО Анатолий Серышев: «Я провел встречи практически со всеми губернаторами. У всех есть настрой на совместную работу»

—Интервью—

— Анатолий Анатольевич, какие вы видите основные проблемы сибирских регионов и пути их решения?

— В Сибири есть свои особенности, существенно влияющие на социально-экономическое развитие регионов. Они обусловлены географическим положением, природно-климатическими факторами, историей заселения и хозяйственного освоения. Например, мировые рынки находятся от нас на значительных расстояниях. Это требует активного развития производств продукции высоких переделов, с высокой добавленной стоимостью.

Перспективные направления — IT, цифровые технологии, обработка данных, наукоемкие сферы. Конечно же, наши просторы требуют и дальнейшего развития транспортного комплекса, улучшения доступности территорий за счет расширения маршрутной сети региональных и местных авиаперевозок.

Еще одно направление — создание комфортных условий для жизни и работы. Здесь требуются совместные усилия органов власти и бизнес-сообщества. Улучшение экологической ситуации в городах, доступное жилье, новые рабочие места и возможности для самореализации — работа по этим вопросам ведется в рамках национальных проектов и региональных программ.

— Если говорить о задачах вашей работы на 2022 год, то что в приоритете?

— Основное — обеспечение устойчивости социально-экономической ситуации и общественно-политической стабильности в регионах, контроль исполнения указов и поручений президента, национальных проектов, кадровая работа. Есть, конечно, и первоочередные текущие вопросы, например, прохождение регионами осенне-зимнего периода, учитывая суровый сибирский климат.

— Какие у вас складываются отношения с губернаторами регионов Сибирского федерального округа, со всеми уже успели встретиться? Как планируете координировать работу регионов?

— Я провел встречи практически со всеми губернаторами. У всех есть настрой на совместную работу. Что касается второго вопроса, то здесь важно понимание: полномочный представитель не столько координирует работу регионов, сколько организовывает взаимодействие федеральных органов исполнительной власти с органами государственной власти субъектов Российской Федерации и органами местного самоуправления.

— Оцените ситуацию с пандемией коронавируса в Сибири, как регионы справляются с ней?

— Прошедший год был непростым и для субъектов федерации округа, и для всей страны. В сложившейся обстановке региональными органами власти совместно с Роспотребнадзором и Росздравнадзором принимаются необходимые меры, чтобы не допустить масштабного распространения инфекции. Перенастроена работа медицинских учреждений для оказания помощи всем инфицированным COVID-19. Для своевременного выявления заболевших постоянно наращивается объем тестирования. К слову, практически во всех регионах установленный Роспотребнадзором норматив — 200 исследований на 100 тысяч населения — сегодня перевыполняется в два раза. В соответствии с поручением президента России особое внимание направлено на организацию проведения массовой вакцинации населения от COVID-19. В округе привито уже почти 8 млн человек.

Что касается ограничительных мер, то они в регионах устанавливаются в соответствии с действующей санитарно-эпидемиологической обстановкой. Сегодня во всех регионах округа действует режим повышенной готовности, масочный режим и соблюдение социальной дистанции, а при посещении мест массового пребывания введены требования о предъявлении QR-кода.

— В последние годы много говорится о необходимости диверсификации экономики в регионах, например в Кузбассе. Как вы считаете, какие направления сегодня приоритетнее развивать в Сибири?

— Вопрос диверсификации экономики важен для всех регионов, но для Кузбасса особенно. По поручению президента России в этом году утверждена программа социально-экономического развития Кемеровской области до 2024 года, сформирован план мероприятий по диверсификации экономики региона на 2021–2026 годы. Он предусматривает создание более чем 13 тыс. новых рабочих мест в отраслях, не связанных с добычей угля.

Если говорить в целом, то в округе важно создавать производства по глубокой переработке сырья и выпуску продукции высоких переделов, шире использовать возможности наших предприятий для реализации проектов в Арктике и Восточной Сибири. Также перспективными направлениями развития являются высокотехнологичные наукоемкие отрасли, информационные и цифровые технологии, агропромышленный сектор, туризм, энергетика.

Важно реализовать модель развития Сибири с опорой на научно-технологический потенциал СО РАН. При этом необходимо обратить внимание на один из основных вопросов — кадры. Современное производство, наука и технологии должны опираться на человеческий капитал Сибири и развивать его. Мы видим, что юг Сибири имеет мощный научно-образовательный комплекс, который способен решить эту задачу. Центры притяжения для квалифицированных специалистов и молодых людей создаются на территориях с высокой концентрацией исследований и разработок — новосибирский Академгородок и Томск, научно-образовательные центры в Кемерове, Красноярске, Иркутске, культурный кластер в Кемерове, а также крупные научные проекты, например СКИФ.

— Какие регионы Сибири уже успели посетить, где нравится бывать, в какие планируете отправиться в ближайшее время?

— Удалось побывать в большинстве регионов округа. В ближайших планах — поездки в Омскую и Томскую области. Где нравится бывать? Я сейчас знакомлюсь с регионами, провожу много встреч и должен сказать, что в рабочих поездках свободного времени нет совсем, программа расписана по минутам. Но уверен, что вряд ли смогу выделить одну территорию. Каждый регион уникален по-своему.

— Планируете кадровые перестановки, назначения в аппарате полпреда?

— Кардинальных преобразований не планируется, в коллективе аппарата работают компетентные и профессиональные специалисты, но обновление будет. В начале декабря назначены заместитель и помощник полномочного представителя. Хотел бы особо отметить, что кадровые изменения не самоцель. Для меня как для руководителя важно, чтобы каждый сотрудник понимал свою ответственность перед людьми, ради которых он работает.

● *Анатолию Серышеву 56 лет. С 1990 года он служил в управлении ФСБ России по Иркутской области, с 2010 года был первым заместителем начальника управления ФСБ по Республике Карелия. В 2011 году возглавил управление ФСБ по Карелии. В 2016–2018 годах являлся заместителем главы ФТС. С 2018 года Анатолий Серышев занимал должность помощника президента и отвечал за согласование кадровых назначений на руководящие должности силовых структур (кроме Минобороны). В сфере его ответственности находились также награждения и присвоение званий.*

Подготовил Илья Николаев



Коммерсантъ в лучших местах Сибири

АЭРОПОРТЫ

Кемерово,
Новокузнецка,
Барнаула,
Томска,
Новосибирска

Указанные организации сферы услуг и индустрии гостеприимства приобретают газету «Коммерсантъ» для своих клиентов

НОВОСИБИРСК

Азимут-отель «Сибирь»
ул. Ленина, 21

Отель-центр «Аванта»
ул. Гоголя, 189/1

«Маринс Парк Отель Новосибирск»
Вокзальная магистраль, 1

Гостиница MIROTEL
пл. Карла Маркса, 1/1

Отель Domina
ул. Ленина, 26

Отель DoubleTree by Hilton
ул. Каменская, 7/1

Отель Comfort Inn
ул. Б. Хмельницкого, 96

Ресторан «На Даче»
Дачное шоссе, 5

Ресторан BEERMAN
Вокзальная магистраль, 1
ул. Каменская, 7
пл. Маркса, 7
ул. Добролюбова, 2а

Ресторан «#СИБИРЬСИБИРЬ»
ул. Ленина, 21

Ресторан «Т.Б.К. Лонж»
ул. Золотодолинская, 11

Стейк-хаус «Гудман»
ул. Советская, 5

Итальянская траттория «Тесту Место»
ул. Некрасова, 65/1

Кофейня «Утро вечера»
ул. Ленина, 7

Кофейня «Восток-Запад»
ул. Ильича, 6 (1-й этаж)

Кофейня «Чашка Кофе»
ул. Ленина, 12
Красный проспект, 22
Морской проспект, 54
ул. Залесского, 5/1
ул. Максима Горького, 78

Автосалон «Форд Центр Сибирь»
ул. Б. Хмельницкого, 128

«Центр стоматологии»
ул. Ленина, 12, 10-й этаж

реклама 16+

СФО итоги года

Слово топором

2021 год отметился скандальными, неоднозначными и смешными высказываниями сибирских чиновников, общественников, врачей и депутатов. „Ъ“ вспомнил самые резонансные комментарии представителей округа и не только за прошедшие двенадцать месяцев.


ДМИТРИЙ АЗАРОВ

—Цитата—

«Декабристы очень любили город, прямо семьями приезжали»

Такое высказывание сделал заместитель мэра Иркутска Дмитрий Ружников во время защиты проекта в Сколково по программе развития для 100 крупнейших городов России. Чиновник заявил, что город «очень любили декабристы». «Давайте быстренько пробежимся по предпосылкам. Это великое озеро великой страны — Байкал, русская Америка управлялась из Иркутска. Декабристы очень любили наш город, прямо семьями приезжали к нам, деревянное зодчество — 25% всего деревянного зодчества Российской Федерации находится в одном городе. И, конечно, знаменитый Глазковский некрополь. Получается, городу Иркутску вообще семь тысяч лет»,— отметил в выступлении господин Ружников. По данным «Википедии», Иркутская колония декабристов была одной из самых больших. Первые 14 декабристов были отправлены по этапу в Иркутск в 1826 году. До Сибири из Петропавловской крепости Петербурга они добирались 37 дней.

«Если вы не привились и заболели — тогда не звоните на скорую, помирайте дома»

Этот комментарий принадлежит главному врачу иркутской детской Ивано-Матренинской больницы Владимиру Новожилову. Медик в прямом эфире на странице правительства Иркутской области «Вконтакте» посоветовал жителям региона, не прошедшим добровольную вакцинацию, не перегружать систему здравоохранения. «Не занимайте места в госпиталях! Если вы не привились и заболели — тогда не звоните на скорую, помирайте дома. Вы же звоните на скорую, обращаетесь в систему здравоохранения. А система говорит: вы привейтесь. Не занимайте места тех, которые привились и которым надо помочь, которых нужно оперировать, спасать от онкологии, спасать от травм. Да, это личное дело. Если вы хотите защитить близких — вы привейтесь»,— заявил он.


ПРАВИТЕЛЬСТВО ИРКУТСКОЙ ОБЛАСТИ

Врач иркутской детской Ивано-Матренинской больницы Владимир Новожилов

За главврача вступилось областное министерство здравоохранения, оценившее его высказывание как «эмоциональное» и отметившее, что это был «призыв к ответственному отношению к своему здоровью». Позже медик принес извинения непривитым жителям региона, сделав это в прямом эфире губернатора Приангарья Игоря Кобзева в Instagram. «Я приношу извинения за свои слова. Для каждого медика нет разницы, привит или не привит человек. Помощь всегда и всем оказывается»,— сказал врач.

«Где деньги, Зин?»

Таким образом обратился к губернатору Новосибирской области Андрею Травникову президент РФ России Владимир Путин в ходе президентского совета по науке и образованию. Вопрос прозвучал после того, как старший научный сотрудник Института цитологии и генетики СО РАН Анастасия Проскурина рассказала главе государства о низкой заработной плате ученых в регионе. «Я старший научный сотрудник, и моя зарплата составляет 25 тыс. руб. Это, в принципе, достаточно высокая должность, как я считаю. На мой взгляд, зарплата не соответствует. Нам в этом году выделили надбавку, это 6 тыс. То есть суммарно на руки в данный момент я получаю 32 тыс. руб. После того как вы издали указ свой о повышении зарплат научным сотрудникам, года три назад это было, у нас было предложено перейти сотрудникам на полставки, то есть чтобы отчитаться о повышении зарплат»,— объяснила госпожа Проскурина.

Руководство института, по словам сотрудницы, обосновало решение тем, что указ президента, конечно, был, однако в бюджет деньги так и не поступили. Владимир Путин перенаправил вопрос министру финансов РФ Антону Силуанову, который отметил, что ученые по указу обеспечены зарплатой на уровне двукратной по региону. Губернатор Новосибирской области Андрей Травников, также участвовавший в мероприятии, пояснил, что средняя заработная плата по региону в этой отрасли составляет 39 тыс. руб.

«У нее должно быть почти 78 тыс. Где деньги-то? Если вы говорите, что у вас 200% от среднего по региону, где деньги, Зин?» — спросил главу Новосибирской области Владимир Путин.

По итогам обсуждения президент поручил министрам разобраться с заработными платами ученых в Новосибирской области и в других регионах. Кроме того, глава государства посоветовал обратившейся к нему женщине во избежание давления со стороны работодателя связаться с администрацией президента. Позже Анастасия Проскурина подтвердила СМИ, что никаких мер воздействия по отношению к ней руководство института не принимало. Прокуратура и следственное управление СКР по Новосибирской области инициировали проверки ситуации с зарплатами ученых в регионе. Нарушений по итогам аудита выявлено не было.


ВЛАДИМИР КРАСОВ

Губернатор Новосибирской области Андрей Травников

«Это даже вакцинацией нельзя назвать, это участие в медицинском эксперименте»

Так неоднозначно высказался о вакцинации от коронавируса в эфире местного телеканала депутат горсовета Красноярска от КПРФ и кандидат в депутаты в краевое заксобрание врач-нейрохирург Игорь Гринев. «К медицине это имеет мало отношения. Это политическое действо, причем в этом заставляют участвовать врачей. Врачи, занимающие высокий пост, говорят на камеру одно, а за глаза говорят совсем другое. То есть я хочу сказать, по сути дела, это даже вакцинацией нельзя назвать, это участие в медицинском эксперименте. Вакцины, которые предъявлены для вакцинации, не прошли даже все фазы клинических испытаний»,— высказался господин Гринев. В больнице скорой медицинской помощи, где Игорь Гринев работает нейрохирургом, сообщили, что у него нет полномочий комментировать организацию вакцинации. В больнице отметили, что считают точку зрения медика опасной, руководство и персонал учреждения прививаются от ковида.

«Как до Пекина задом ползком»

Так эмоционально высказался во время пресс-конференции губернатор Новосибирской области Андрей Травников. Главу региона спросили о его отношении к несанкционированной акции протеста, которая прошла в поддержку оппозиционера Алексея Навального. 23 января в городе прошли митинги, люди вышли на улицу с требованием освободить оппозиционера из СИЗО. «Я прекрасно осознаю, что он (Навальный.— „Ъ“) действует под управлением своих покровителей из-за рубежа. Это вызывает определенные негативные реакции с моей стороны. Как политический деятель он несоизмеримо ниже президента, это все равно что сравнивать моську и слона. Ему до президента, как до Луны или как двигаться до Пекина задом ползком»,— заявил губернатор. Шествие и митинг в Новосибирске собрали, по оценкам местных СМИ, не менее 4 тыс. человек и стали одними из самых массовых за последние годы.


АНДРЕЙ КАСПРИШИН

Губернатор Алтайского края Виктор Томенко

«Полученные привитыми жителями QR-коды в регионе применить особо негде»

Сообщил губернатор Алтайского края Виктор Томенко на встрече с журналистами в июле этого года. «У меня тоже есть QR-код, где его применить в Алтайском крае — не знаю. Во многих учреждениях действует ограничение по наполняемости, а также масочный режим и особый входной контроль. В связи с этим в системе QR-кодов сейчас нет необходимости»,— прокомментировал глава региона летом. Однако уже в ноябре он подписал указ о введении дополнительных ограничений, связанных с профилактикой распространения COVID-19. В частности, в крае посещение торговых центров разрешили только жителям с QR-кодом, справкой о перенесенной в последние полгода инфекции или отрицательным результатом ПЦР-теста.

«Мы вас размажем»

Пригрозил исполняющий обязанности руководителя аппарата губернатора Хакасии Владислав Никонов координатору ОНФ Ксении Бугановой (Лухман). Чиновника вывели из себя вопросы о ситуации с коронавирусом, которые задавала госпожа Буганова на заседании регионального оперативного штаба по противостоянию пандемии. Разговор состоялся в кабинете чиновника. Аудиозапись опубликовала координатор ОНФ. Подлинность файла местному СМИ подтвердили в пресс-службе правительства республики. «Не хотелось в начале под камеры ничего говорить про уважаемую организацию ОНФ, которая существует для того, чтобы находить ошибки и сигнализировать о них. Вам че от нас надо-то?.. Если будете нас [нецензурная брань], мы вас размажем»,— заявил общественнице Владислав Никонов в частной беседе. Позже чиновник принес извинения за несдержанность и употребление нецензурной лексики в разговоре с представителем ОНФ. Он пояснил, что под угрозой «размазать» подразумевал большое количество негативных заявлений в адрес ОНФ, призвав общественников тщательно подходить к проверке информации и совместно работать на результат. Об этом сообщили в пресс-службе главы и правительства республики.


ПРЕСС-СЛУЖБА ГЛАВЫ РХ

И.о. руководителя аппарата губернатора Хакасии Владислав Никонов


АНТОН БЕЛИЦКИЙ

Журналист и блогер Илья Варламов

«Хочется, чтобы мэр свалился в сугроб через 10 метров, звал на помощь, но никто бы к нему не пришел»

Так решительно высказался в марте блогер Илья Варламов, посетивший Новосибирск. Общественник раскритиковал уборку снега в городе и посвятил этому 13-минутный фильм. «Хочется посадить мэра на инвалидную коляску, дать ему чемодан, костыли и специальный костюм — это продемонстрирует здоровому человеку, что чувствует старик,— и отправить гулять по городу. Хочется, чтобы мэр свалился в сугроб через 10 метров, звал на помощь, но никто бы к нему не пришел, потому что в третьем по населению городе России просто […] забили на уборку улиц. Хочется, чтобы он пролежал полдня в сугробе, барахтая ножками, и нашла бы его там бабуля, узнала бы, обрадовалась и начала палкой хлестать по жопе, приговаривая: „Ну что же ты натворил с городом? Что же ты, сволочь, устроил?“» — эмоционально высказался Илья Варламов. Ролик набрал более 440 тыс. просмотров. В ответ на заявление блогера мэр Новосибирска Анатолий Локоть прокомментировал, что в городе ведется работа над улучшением зимнего содержания улиц. Например, в Новосибирске практически перестали использовать песко-соляные смеси для посыпания дорог, чтобы не распространять пыль с началом тепла. «В соцсетях периодически появляются сюжеты от тех или иных блогеров на тему коммунальных неурядиц в Новосибирске. Но мэрия и ее структурные подразделения прежде всего в своей деятельности опираются на мнение жителей»,— сказал чиновник.

«Как люди в это превратились, в эту ноющую кучу дерьма?»

Советник руководителя администрации губернатора Красноярского края Андрей Агафонов «ноющей кучей дерьма» назвал местных жителей, жаловавшихся на дым от пожаров в Республике Саха (Якутия). Господин Агафонов был недоволен реакцией жителей региона на публикацию в соцсетях спортсмена Алексея Ягудина, который упомянул смог в городе из-за природных пожаров. «Я почитал комменты в Instagram Ягудина, и стало немного стыдно, что я тоже из Красноярска,— написал в своем посте в Facebook Андрей Агафонов.— Как люди в это превратились, в эту ноющую кучу дерьма?.. Это не жители Сибири, это вообще не русские, это какой-то плаксивый сброд».

В начале августа в Красноярском крае наблюдалась задымленность из-за пожаров в Якутии. Число населенных пунктов, окутанных дымом, в регионе доходило до 1,2 тыс. В Красноярске вводился режим «черного неба», который действовал несколько дней. Гарь достигла Хакасии, Тувы, Новосибирской области и Алтайского края.

В пресс-службе губернатора Красноярского края Александра Усса отказались применять санкции к чиновнику, пояснив, что господин Агафонов опубликовал пост на своей личной странице, «поэтому эмоции — его личное дело». Тем не менее в августе краевая прокуратура начала проверку высказывания чиновника. Позднее Октябрьский районный суд Красноярска оштрафовал советника вице-губернатора Красноярского края по делу о публичном оскорблении через интернет (ч. 2 ст. 5.61 КоАП) на 5 тыс. руб. Это минимальный штраф по статье об оскорблении.


ADMIRK.RU

Заместитель мэра Иркутска Дмитрий Ружников

СФО итоги года

Мало не покажется

2021 год для бизнеса Сибирского федерального округа с точки зрения инвестиций в основной капитал оказался динамичнее предыдущего года — к сентябрю показатели выросли на 7%. Оценив заявленные проекты, инвестиции, а также темпы их реализации, аналитики отметили стабильный прирост финансовых вливаний в промышленность. В числе актуальных проектов — добыча и переработка сырья в трех регионах: Кемеровской и Иркутской областях, а также в Красноярском крае, который в ноябре вошел в пятерку российских регионов по уровню инвестиционного потенциала. В то же время половина регионов Сибири напротив показала снижение инвестиций в основной капитал, что эксперты связывают со слабой заинтересованностью бизнеса в этих территориях.



АЛЕКСЕЙ СМАГИН

Динамика инвестиционной активности Сибири в 2021-м обусловлена добычей и переработкой сырья

— Перспективы —

По итогам ноября Сибирский федеральный округ (СФО) вошел в число регионов-лидеров в рейтинге инвестиционной активности, составленном деловым журналом «Инвест-форсайт». В основу рейтинга положены сообщения о запускаемых и реализуемых в российских регионах инвестиционных проектах. Сибирь в нем заняла третье место с суммарным объемом баллов 389, уступив Центральному (693 балла) и Приволжскому (669 баллов) федеральным округам. Красноярский край в то же время вошел в пятерку регионов России по уровню инвестиционного потенциала. Наибольшее число баллов пришлось на рубрику «Промышленность».

Инвестиции в основной капитал в Сибирском федеральном округе по итогам девяти месяцев 2021 года выросли на 7,6% (до 1,3 трлн руб.). Ряд регионов увеличил темпы прироста этого показателя. Так, в Республике Хакасия объем инвестиций в основной капитал вырос с начала года по сентябрь на 64% и составил около 30 млрд руб., в Красноярском крае — на 25% (до 376 млрд руб.), в Иркутской области — на 13% (до 295 млрд руб.), в Новосибирской области — на 9% (до 74 млрд руб.). Кемеровская область сохранила объем инвестиций в основной капитал на уровне прошлого года. При этом по результатам ежегодного национального рейтинга состояния инвестиционного климата в регионах России Кузбасс вошел в число лучших субъектов РФ, заняв вместе с группой регионов 12-е место. Он стал единственным регионом Сибири, вошедшим в список лидеров рейтинга.

В то же время половина регионов округа (пять из десяти) продемонстрировали снижение этого показателя. Наибольшее произошло в Республике Тува (–33% к аналогичному периоду годом ранее), в Томской области (–17%) и Республике Алтай (–15%).

Снижение инвестиций в ряде регионов Сибири эксперты объясняют слабой заинтересованностью инвесторов в этих территориях. «Это может дополнительно усугубляться продолжающимися опасениями инвесторов относительно возможных негативных эффектов пандемии на российскую и мировую экономики. Экономика большинства субъектов СФО ориентирована на добычу и обработку полезных ископаемых, и в целом сокращение объема инвестиций в ряде субъектов было ожидаемо из-за сложно прогнозируемой ситуацией с пандемией COVID-19»,— считает старший аналитик группы региональных рейтингов АКРА Илья Цыпкин. Так произошло в Томской области, где почти треть экономики формируется нефтегазовым сектором. Сокращение капиталовложений в этот субъект, несмотря на высокую долю собственных средств в структуре инвестиций, эксперт связывает с сокращением добычи нефти в регионе (–22% по итогам 2020 года, в основном из-за сделки ОПЕК+).

Падение показателя инвестиций в основной капитал в Омской области (–8% к показателю третьего квартала 2020 года) по сравнению с приростом, который наблюдался в области в 2018–2020 годах (соответственно +13%, +31% и +14% в сопоставимых ценах за год), обусловлен завершением модернизации Омского НПЗ, который является крупнейшим нефтеперерабатывающим заводом в России.

«Регионы Сибири традиционно специализируются на добыче полезных ископаемых. В 2018 году на этот сектор приходилось более 20% ВРП регионов Сибири и около трети инвестиций в основной капитал»,— говорит эксперт группы региональных рейтингов АКРА Максим Першин. С учетом инвестиций, связанных с обработкой и транспортировкой полезных ископаемых, зависимость показателя инвестиций в основной капитал от добычи полезных ископаемых будет еще выше, отмечает он. Сегодня, по оценке ГК «Финам», на этот сектор приходится до 24%.

«Как показывает трендовый анализ статистики за последние три года, наибольший средне- и долгосрочный прирост демонстрируют Кемеровская и Иркутская области, показатели которых определяет ситуация, соответственно, в угольной отрасли и цветмете, лесной промышленности»,— говорит аналитик управления торговых операций на российском фондовом рынке «Фридом финанс» Александр Осин. По итогам всего года инвестиции в основной капитал на душу населения в Сибирском Федеральном округе, исходя из статистики ВВП, инфляции и ряда других показателей, характеризующих ситуацию в экономике РФ и на внешних рынках, Александр Осин прогнозирует с приростом от 2 до 22% (год к году).

Отрасли — по полочкам

Крупнейшие инвестиционные проекты Сибири реализуются в области нефтегазодобычи. «Прежде всего, освоение нефтегазовых месторождений Эвенкии (Юрубчено-Тохомское, Куюмбинское, Собинское) с объемом вложений, оценочно составляющим порядка 500 млрд руб.»,— говорит господин Осин.

В Красноярском крае сегодня на повестке крупный не только для этого региона, но и для России в целом проект в области нефтедобычи — «Восток ойл», реализуемый «Роснефтью» в Арктической зоне. Он является одним из основных для «Роснефти» в настоящее время и включает 52 лицензионных участка с ресурсами свыше 6 млрд т премиальной нефти с рекордно низким содержанием серы — 0,01–0,04%. Инвестиции в проект оцениваются в 10 трлн руб.

«„Восток ойл“ — грандиозный проект исторического масштаба. Перспективы развития края и России в целом во многом связаны с его реализацией. Благодаря этому именно наш регион станет главной нефтегазовой провинцией не только страны, но и мира. Первую нефть начнут отгружать уже в 2024 году, и за это время на Таймыре нужно выстроить необходимую инфраструктуру практически с нуля. И сегодня там идет активная подготовительная работа. В этом году по Енисею на север доставлены тысячи тонн различных стройматериалов, в следующем году объем грузов должен увеличиться до 3 млн т»,— рассказал губернатор Красноярского края Александр Усс.

За последние три года Красноярскому краю удалось сделать мощный рывок, считают аналитики. «В первом полугодии внешнеторговый оборот региона составил почти 4,6 млрд. Такая активность напрямую связана с реализацией комплексного инвестиционного проекта „Енисейская Сибирь“, направленного на социально-экономическое развитие трех регионов Сибири: Красноярского края, Республики Хакасия, Республики Тыва»,— считает кандидат экономических наук, доцент экономического факультета РУДН Татьяна Крейденко.

АНО «Корпорация развития Енисейской Сибири» (институт пространственного развития Красноярского края, Республик Хакасия и Тыва) объединяет 32 инвестиционных проекта с общей заявленной инвестиционной стоимостью свыше 1,9 трлн руб. на 2019–2027 годы.

В области транспортировки продукции ТЭК в округе значимым проектом для округа является межрегиональный нефтепровод ПАО «Транснефть» «Восточная Сибирь — Тихий океан» (МНП ВСТО) с объемом вложений около 300 млрд руб. МНП ВСТО был построен в соответствии с распоряжением правительства РФ для трубопроводной транспортировки нефти с месторождений Восточной и Западной Сибири на нефтеперерабатывающие предприятия российского Дальнего Востока и рынки стран Азиатско-Тихоокеанского региона (АТР). Согласно первоначальным планам проект должен был быть реализован к 2030 году, однако в связи с высокой востребованностью данного направления поставок «Транснефть» приняла решение завершить работы с опережением более чем на десять лет — к 2020-му. Сегодня в рамках него реализуется ряд инфраструктурных проектов.

В угольной промышленности в числе крупнейших проектов Сибири — освоение Сырадасайского каменноугольного месторождения на Таймыре с общим объемом финансирования 45 млрд руб. Реализация запланирована до 2024 года. Также в Кузбассе сегодня ведется строительство обогатительной фабрики «Лесная» группы «Сибантрацит» с суммарным объемом вложений более 11 млрд руб.

В области энергетики крупнейший проект — строительство компанией En+ Group в Красноярском крае двух ГЭС — Мотыгинской (с инвестициями в объеме $1,3 млрд) и Нижнебогучанской (примерно 105 млрд руб.), отмечают эксперты. «В области черной и цветной металлургии проект-лидер — Тагарское металлургическое объединение с объемом вложений оценочно равным 30 млрд руб. и строительство Тайшетского алюминиевого завода с суммарными оценочными инвестициями более 40 млрд»,— говорит Александр Осин.

Также в числе крупнейших проектов — строительство золоторудного проекта «Ведуга» в Красноярском крае компанией Polymetal. Решение совет директоров принял в 2021 году. Инвестиции в проект составят $447 млн. Начать производство компания планирует во втором квартале 2025 года, выйти на полную мощность — до конца третьего квартала 2025 года.

В химической отрасли к крупнейшим относится проект Кемеровской области — КАО «Азот» (входит в «СДС Азот») по расширению мощности производства азотных минеральных удобрений. Новое производство азотной кислоты за 3,5 млрд руб. компания запустила в 2021 году. До 2024 года планируется расширение с финансированием в 29 млрд руб.

В лесном комплексе один из крупных проектов —строительство Segezha Group (входит в АФК «Система») в Омской области фанерного комбината мощностью 200 тыс. куб. м фанеры в год. Ввод предприятия в промышленную эксплуатацию планируется до конца 2024 года. Соглашение о готовности к строительству власти Омской области и руководство Segezha Group подписали в рамках ПМЭФ-2021. Сегодня выполняется запуск проекта, инвестиции в него составят около 20 млрд руб.

«В условиях российской экономической специфики, определенной, как представляется, сравнительно низкой монетизацией экономики и относительно высокими налогами на производство, инвестиционная активность Сибири по-прежнему смещена в область низкого „передела“ — добычи и переработки сырья,— добавляет аналитик.— Исключением является планируемое создание туристического и делового комплекса „Байкалсити“ с объемом вложений 600 млрд руб. до 2026 года, но и в данном случае значительный проектный объем вложений сформирован их межотраслевым характером. В существенной мере в данном случае ставка инвесторов, полагаю, делается на рост стоимости недвижимости вне зависимости от перспектив развития туризма». В Хакасии в этом году стартовала подготовка к реализации проекта сферы туризма с объемом инвестиций 10,4 млрд руб. Построить горнолыжный комплекс намерена ГК «Южуралзолото». Предполагается, что проект будет реализован в течение ближайших пяти лет (с 2022 по 2027 год).

Климат для инвестиций

Регионы Сибири пытаются создать максимально благоприятный инвестиционный климат, говорит Татьяна Крейденко. «Кроме того, в 2020 году правительством РФ было принято решение провести реструктуризацию региональных бюджетных кредитов и запустить новый механизм, который позволяет регионам одновременно стимулировать инвестиции и снижать региональный долг. После реструктуризации кредитов у регионов Сибирского федерального округа высвободилось 95,3 млрд руб. до 2024 года. Эти средства они могут направить на инфраструктурную поддержку новых инвестиционных проектов. Реализация проектов даст возможность регионам погасить задолженность в размере поступающих налогов в федеральный бюджет. В рамках данного механизма на территории Сибирского федерального округа уже одобрены 43 новых инвестиционных проекта с объемом внебюджетных инвестиций порядка 712 млрд руб., реализация которых позволит создать более 16 тыс. новых рабочих мест»,— отмечает эксперт.

Именно слабую инфраструктуру — дороги и логистику — директор по стратегии ИК «Финам» Ярослав Кабаков называет одной из основных проблем, влияющих на объем инвестиций в округе. По его мнению, с решением этой проблемы динамика может быть выше в разы.

Единственным дополнительным источником для осуществления инфраструктурных инвестиций являются частные сбережения граждан и компаний, говорят эксперты. Поэтому вопрос государственно-частного партнерства (ГЧП) становится как никогда актуальным. Потребности регионов растут: необходимы средства не только на создание новых объектов инфраструктуры, но и на ее обслуживание, считают аналитики. Однако запрос превышает возможности. Сейчас федеральному центру не до расходов: восстановление после пандемии займет существенное время.

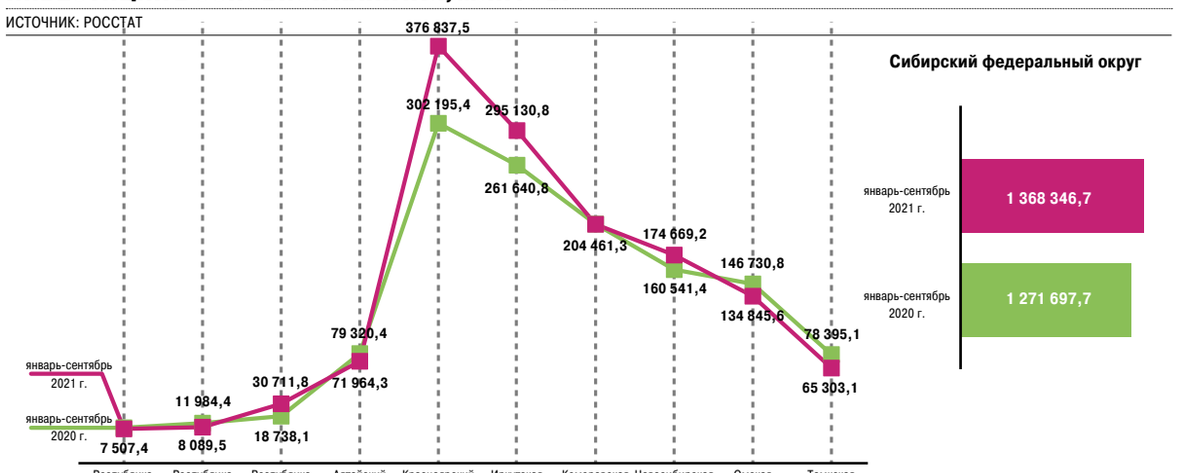
При этом, как отмечает Илья Цыпкин, инвесторам в первую очередь интересны наиболее доходные активы — большая часть инвестиций направлена на добывающую и обрабатывающую промышленность (порядка 50% от общего объема инвестиций в основной капитал в Сибири в 2020 году приходилось на добычу и обработку). «А инфраструктура в данном случае отходит на второй план и нужна в основном для обеспечения бесперебойной работы. В этой связи однозначного ответа по поводу повышения привлекательности Сибири за счет дополнительной инфраструктуры, к сожалению, дать не получится»,— отмечает Илья Цыпкин.

По словам Ярослава Кабакова, сектор обрабатывающих отраслей в текущем году восстанавливается слабо, основными драйверами остаются химия, угольная отрасль и энергетика. Главным направлением инвестиций в основной капитал и в следующем году останется нефтегазовая отрасль.

Лолита Белова

ИНВЕСТИЦИИ В ОСНОВНОЙ КАПИТАЛ, МЛН РУБ.

ИСТОЧНИК: РОССТАТ



ЕВРАЗ ЗСМК: ЭКОЛОГИЧЕСКАЯ ПОВЕСТКА

РЕАЛИЗАЦИЯ ЭКОЛОГИЧЕСКИХ ПРОГРАММ — ОДНО ИЗ ПРИОРИТЕТНЫХ НАПРАВЛЕНИЙ РАБОТЫ ЕВРАЗ ЗСМК.

В 2021 году на предприятии прошел ряд экологических пресс-туров с участием членов Общественного экологического совета, представителей администрации Новокузнецка и средств массовой информации. С рабочим визитом ЕВРАЗ ЗСМК посетил руководитель проектного офиса федерального проекта «Чистый воздух» Министерства природных ресурсов и экологии Российской Федерации Максим Корольков. Оценили выполнение природоохранных мероприятий в ходе своего визита на ЕВРАЗ ЗСМК и министр природных ресурсов и экологии РФ Александр Козлов и глава Росприроднадзора Светлана Радионова.



К 2021 году ЕВРАЗ ЗСМК завершил три из пяти мероприятий, включенных в федеральный проект «Чистый воздух» нацпроекта «Экология». Установлены газопылеулавливающие системы на аглофабрике, которые снизили выбросы твердых веществ на 414 тыс. т в год. Отлажены теплотехнические режимы печей цеха обжига извести, что позволило уменьшить выбросы в атмосферу на 5,7 тыс. т в год. Модернизированы электрофильтры на Западно-Сибирской ТЭЦ, в результате выбросы золы и сажи снизились еще на 10 тыс. т в год.

Еще два проекта ЕВРАЗ ЗСМК в рамках «Чистого воздуха» находятся в стадии реализации. К 2022 году планируется завершить проект по внедрению технологии конечного охлаждения коксового газа в закрытой теплообменной аппаратуре, который позволит сократить специфические выбросы от источников коксохимического производства в атмосферу на 85%, или более чем 1000 т в год. К 2024 году компания построит на аглофабрике установку сероочистки мощностью 3 млн куб. м очищенного газа в час. Она позволит сократить выбросы диоксида серы в атмосферу на 70%.

Реализация всех проектов позволит комбинату снизить вредные выбросы в атмосферу города к 2025 году на 22%.

За последние пять лет вложения предприятия в улучшение экологии Новокузнецка составили 2,8 млрд руб.

Также в 2021 году комбинат построил полигон твердых промышленных отходов с учетом современных экологических требований. Вложения составили 500 млн руб.

На Абагурской обогатительной фабрике в Новокузнецке завершен экологический проект по рекультивации земельных участков общей площадью 1,85 га. На эти цели компания направила 4,5 млн руб.

На шахте «Шерегешская» закончен первый этап строительства очистных сооружений (выпуск в реку Большой Унзас). В реализацию вложено почти 100 млн руб.

Кроме того, ЕВРАЗ ЗСМК внедряет проекты, направленные на усиление экологического контроля за качеством воздуха и воды. Для лаборатории экологического мониторинга комбината приобретено современное оборудование, которое позволяет с максимальной точностью выявлять нанограммы вредных веществ, попадающих в атмосферу и поверхностные водоемы. Новые методы исследований соответствуют мировым экологическим стандартам, позволяют оперативно выявлять источники загрязнения, реагировать и устранять их. Вложения компании составили около 20 млн руб.

В июне ЕВРАЗ ЗСМК и Air Liquide запустили в эксплуатацию современное кислородное производство. Его построили по мировым экологическим стандартам, что позволяет значительно снижать выбросы загрязняющих веществ в атмосферу. Две воздухоразделительные установки поставляют кислород, азот и аргон для технологических нужд ЕВРАЗ ЗСМК и на промышленный рынок Кузбасса.

В 2021году на комбинате завершен капитальный ремонт доменной печи №3. В результате не только повысилась производительность агрегата, увеличился межремонтный период, но и снизилось воздействие доменного производства на окружающую среду. Инвестиции составили 250 млн руб.

В рельсобалочном цехе ЕВРАЗ ЗСМК открылась первая в России рельсосварочная лаборатория в составе металлургического производства. Специалисты лаборатории будут изучать влияние режимов сварки на качество сварных соединений рельсов и работать над улучшением технологических параметров продукции. Вложения компании в проект составили 93 млн руб.

Также в 2021 году ЕВРАЗ и правительство Кузбасса подписали соглашение о сотрудничестве в рамках реализации проекта строительства литейно-прокатного комплекса на ЕВРАЗ ЗСМК. Этот инвестиционный проект позволит расширить производственную линейку комбината за счет продукции с высокой добавленной стоимостью и обеспечить российских и мировых потребителей плоским прокатом широкого спектра использования.

РЕКЛАМА, 18+

СФО итоги года

Все проходит, не все забывается

2021 год для жителей Сибири начался с пикетов в поддержку политика Алексея Навального. В течение последующих 12 месяцев в округе случились громкие отставки чиновников, увеличилась смертность от коронавируса, регионы Сибири посетили высокопоставленные чиновники, Красноярск был признан городом с самым грязным воздухом в мире и произошла крупнейшая за последние десять лет авария на шахте в Кузбассе. „Ъ-Сибирь“ подвел предварительные итоги уходящего года, перечислив основные события.


ВЛАД ЧЕКРАСОВ

—События—

Январь — «Ершики потеснили плакаты»

В начале года в России, в том числе в ряде городов Сибири, прошли несанкционированные акции в поддержку оппозиционера Алексея Навального. Политика задержали 17 января в московском аэропорту Шереметьево по прилете из Берлина, где он проходил лечение. Его доставили во второй отдел полиции УМВД города Химки, где на следующий день прошел выездной суд. По решению суда Навальный был арестован на 30 дней. ФСИН потребовала заменить оппозиционеру условный срок по делу «Ив Роше» на реальный в связи с нарушением условий испытательного срока: он не отмечался в ведомстве, пока находился в Германии. После этого сторонники Навального призвали к акциям протеста. Генпрокуратура и Роскомнадзор потребовали от соцсетей удалять призывы к подросткам выходить на митинги, СК завел дело о вовлечении несовершеннолетних в акции протеста.

Всего, по оценкам «ОВД-Инфо» (внесен в реестр иноагентов), в городах Сибири шествия сторонников объединили несколько тысяч человек. Были задержаны более 300 участников.

Пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков, комментируя прошедшие акции, отмечал: «Сейчас будут многие говорить, что на незаконные акции вышло много людей. Нет, вышло мало людей, много людей голосуют за Путина. И много людей голосовали за поправки в Конституцию. Если цифры сопоставить, то поймете, насколько это мало людей, хотя это тоже граждане России».

Политологи, анализируя плакаты протестующих в целом по стране заявили, что только часть из них вышли в поддержку политика, остальные приняли участие, чтобы выразить отношение к президенту, потребовать выровнять социальное неравенство в стране и других перемен. Среди атрибутов протестующих, помимо плакатов, были замечены ершики для унитаза и нижнее белье.



АЛЕКСАНДР МИРИДОНОВ

Февраль — «Рейтинг грязи»

В 2021 году Красноярск признали лидером по уровню загрязнения воздуха в мире. Рейтинг составили эксперты информационной платформы и швейцарского производителя систем очистки воздуха IQAir. Согласно информации сервиса, индекс качества воздуха в городе достиг 420. В пятерку лидеров также вошли Лахор (Пакистан) с показателем в два раза ниже — 201, Дели (Индия) — 184, Чиангмай (Таиланд) — 181 и Кабул (Афганистан) — 177. По данным краевого минэкологии, в городе воздух чистый. В последний раз в Красноярске режим «черного неба» вводился с 14 по 16 декабря.

Март — «Пожелание привлекло финансирование»

Весной премьер-министр России Михаил Мишустин прибыл в командировку в Сибирь. Четырехдневная поездка началась с Барнаула, где региональный бизнес попросил сохранить федеральные меры поддержки. В частности, промышленники Алтайского края просили главу правительства сохранить программу субсидирования стоимости сельхозтехники ее производителям. Также глава кабмина посетил Горно-Алтайск (где встретил свой день рождения), Кызыл и Новосибирск. Поездки премьера по экономически депрессивным регионам прошли одинаково — премьер посетил наиболее проблемные социальные объекты, а затем промышленные, где обсудил с местным бизнесом проблемы экономического развития территории.

В Новосибирске глава кабмина осмотрел логистический почтовый центр, посетил ГНЦ вирусологии и биотехнологии «Вектор», Институт ядерной физики имени Г.И. Будкера СО РАН и Новосибирский национальный исследовательский государственный университет.

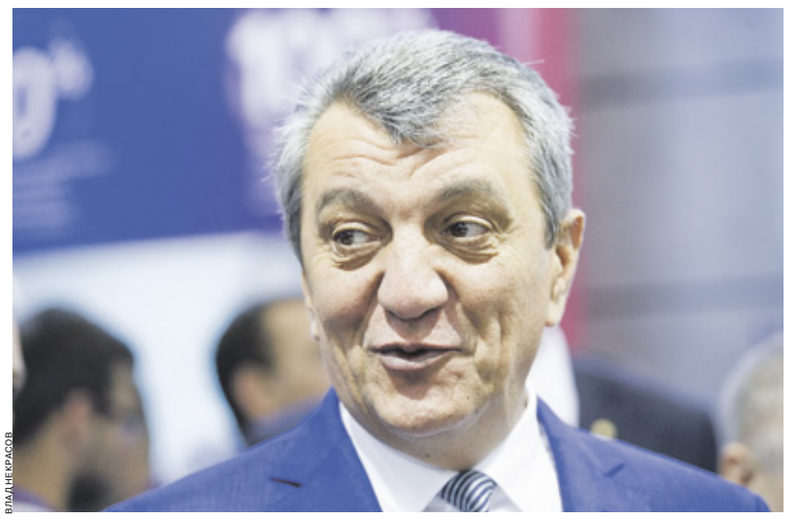
По итогам рабочей поездки в Сибирь премьер-министр подписал распоряжение о выделении более 1,3 млрд руб. отдельным регионам округа. Средства направлены на решение социальных проблем. Больше всего средств получила Республика Тыва (свыше 649 млн руб.). Республике Алтай выделено более 254 млн руб. на строительство объектов водоснабжения и очистных сооружений вблизи Телецкого озера. На исследования в области лечения рака в Институте ядерной физики имени Г.И. Будкера в Новосибирске правительство России выделило 200 млн руб. Около 203 млн руб. направлено на погашение задолженности по зарплате перед работниками шахты «Алексиевская» в Кемеровской области.

Апрель — «Власти объявили сменяемость»

В конце апреля президент РФ Владимир Путин назначил Сергея Меняйло, занимавшего с 2016 года пост полпреда в Сибирском федеральном округе, на должность врио главы Республики Северная Осетия — Алания. За месяц до его нового назначения Канада ввела санкции против девяти российских официальных лиц, в том числе в отношении Сергея Меняйло, из-за предполагаемого отравления оппозиционера Алексея Навального, а также замены оппозиционеру условного срока на реальный. Из сибирских чиновников, помимо полномочного представителя президента в Сибирском федеральном округе, в него попал и экс-начальник управления ФСБ по Красноярскому краю Александр Калашников (возглавляет ФСИН РФ). Полпреда президента в СФО не было полгода. В октябре президент Владимир Путин назначил своим полномочным представителем в Сибирском федеральном округе Анатолия Серышева.

Май — «Детьми торговали по-крупному»

В 2021 году в Сибири широкий резонанс получило дело о продаже младенцев. Криминальную схему правоохранители раскрыли в конце 2020 года, однако известно об этом стало только в начале 2021-го. Предполагаемым организатором преступной группы и идейным вдохновителем, по данным силовиков, являлся директор центра сопровождения суррогатного материнства «Дидилия» Станислав Гончаровский, ранее служивший в полиции. Основными его помощниками в бизнесе, говорится в материалах следствия, были супруга и трое знакомых. По данным следствия, участники преступной группы подыскивали женщин, готовых за деньги выносить ребенка для иностранцев. Матерям бизнесмены обещали заплатить по 850 тыс. руб. Среди тех, кто соглашался, в основном были жительницы Казахстана. Для проведения процедуры ЭКО их отправляли в Камбоджу.


ВЛАД ЧЕКРАСОВ

После возвращения в Красноярск каждой суррогатной матери снимали квартиру для проживания, обеспечивали продуктами питания, витаминами, вместе с ней посещали женскую консультацию для наблюдения беременности. Затем роженицы по указанию своих «кураторов» получали в ЗАГСе свидетельство о рождении, в нотариальной конторе оформляли на «кураторов» доверенность, уполномочив представлять их интересы в госорганах. Большинство из суррогатных матерей вернулись к себе на родину в Казахстан. За детьми ухаживали няни, которым платили 2 тыс. руб. в день. Следователям удалось забрать 20 младенцев, которых, предположительно, намеревались отправить в КНР. Все малыши помещены в дом малютки. Следователи возбудили дело о торговле новорожденными (ч. 2 ст. 127.1 УК РФ), обвиняемыми по нему проходят шесть человек, часть из них содержатся в СИЗО.

Июнь — «Красноярску дали дальневосточный гектар»

Летом президент России Владимир Путин подписал закон, распространяющий действие программы «Дальневосточный гектар» на территорию Арктической зоны, включая Красноярский край. Программа действует с 2016 года, за это время в ней приняли участие более 94 тыс. человек. Она позволяет бесплатно получить в пользование земельный участок. Изменения призваны упростить порядок предоставления жителям земельных участков в Арктической зоне, на территориях Севера, Сибири и Дальнего Востока. Они могут выбирать земельные участки в Арктической зоне только на специально выделенных территориях. Участок предоставляется в безвозмездное пользование на пять лет. По истечении этого срока он может быть передан гражданину в аренду на 49 лет или в собственность. На полученном участке можно построить жилой дом, устроить огород, разводить скот или вести экономическую деятельность, в том числе оказывать услуги населению. В Красноярском крае к Арктической зоне относятся Норильск, Таймыр и Эвенкия (всего 13 муниципальных образований региона).

Июль — «Регионы поддержали обязательную прививку»

В середине года ВОЗ сообщила о начале третьей волны пандемии COVID-19. В ряде регионов Сибири в этот же период отметился рост заболеваемости коронавирусом. В частности, в Хакасии вновь (после пандемии 2020 года) был развернут полевой госпиталь. Два самолета Ил-76В военно-транспортной авиации доставили в Абакан личный состав и медицинское оборудование мобильного госпиталя с военного аэродрома Шагол Челябинской области для оказания помощи в лечении заболевших коронавирусной инфекцией. Кроме этого, с учетом динамики заболеваемости власти регионов Сибири ввели обязательную вакцинацию, такое решение было принято в Красноярском и Алтайском краях, Кемеровской и Новосибирской областях, а также в республиках Хакасия и Тува. В число тех, кто обязан вакцинироваться, вошли работники сферы услуг, торговли, производственных цехов пищевой продукции, медицинских организаций, сотрудники ЖКХ, почтовых отделений, финансовых организаций, общепита, общественного транспорта, образовательных и социальных учреждений, а также учреждений культуры и спорта, таксисты.

Август — «Сибири предложили новые города»

В начале августа министр обороны РФ Сергей Шойгу на встрече с научной общественностью Сибирского отделения РАН предложил построить в Сибири новые города. По его словам, нужно возвести 3–5 крупных научно-промышленных, экономических центров с населением 300–500 тыс. человек. Кроме того, он предложил перенести столицу в Сибирь. Как отметил генерал, подобные планы существовали еще в советское время, незадолго до распада страны, однако, по его словам, «по известным причинам проект был остановлен».


ДМИТРИЙ ДУХАНИН

Пресс-секретарь президента России Дмитрий Песков позже, отвечая на вопросы журналистов, отметил, что это предложение прорабатывается властями. «Владимир Путин прямо сказал, что инициатива ему импонирует, но сказал, что задумка амбициозная, крупная, поэтому ее нужно очень тщательно и скрупулезно обговаривать и готовить. Этот процесс и начнется»,— уточнил он. Проект строительства новых городов в Сибири, по данным опроса банка «Открытие», поддерживают 46% сибиряков. При этом в России эту идею поддерживают 40%, считая, что реализация проекта поможет решить в стране демографическую проблему.

Сентябрь — «Депутаты пригрозили мэру отставкой»

Партия «Новые люди» и независимый депутат горсовета Игорь Украинцев инициировали процедуру отзыва мэра Новосибирска Анатолия Локотя. К концу сентября организаторы собрали достаточное число подписей. В уставе города прописано, что для этого необходимы подписи не менее 5% избирателей, это примерно 59,5 тыс. человек. В Новосибирске удалось собрать больше 60 тыс. Сам глава города всячески предостерегал новосибирцев от того, чтобы они оставляли подписи за его отзыв. Он заявил, что так заботится о персональных данных горожан. Избирательная комиссия отказала в регистрации инициативной группы по отзыву мэра. Авторы инициативы не смогли представить судебных решений, которые свидетельствовали бы о нарушениях со стороны главы города. Это является основным обязательным условием для регистрации группы.

Депутат Госдумы от КПРФ Анатолий Локоть в 2014 году стал единым кандидатом от оппозиции на досрочных выборах мэра Новосибирска и победил с результатом 43,75% голосов, обогнав поддержанного «Единой Россией» врио мэра Владимира Знаткова (39,57%). В 2019 году господин Локоть снова победил на выборах мэра с результатом 50,25%.

Октябрь — «QR-код ввели на вход»

Осенью в регионах Сибири ужесточили коронавирусные ограничения, в частности власти ввели систему QR-кодов. Одним из первых это решение принял томский оперштаб (его возглавляет губернатор). Требование распространили на посещение заведений общепита, ТРЦ, спортивных объектов, парикмахерских, салонов красоты, библиотек, музеев, театров, кинотеатров, гостиниц, санаториев. В Алтайском крае QR-коды начали действовать с 30 октября для посещения ТРЦ, с 15 ноября их начали требовать в театрах, кинотеатрах, концертных залах, клубах, цирках, бассейнах, фитнес-клубах и др. С 25 октября система QR-кодов была введена в Новосибирской области.

В октябре коронавирус — напрямую или став причиной серьезных осложнений — унес жизни 5,5 тыс. сибиряков. Это в 2,5 раза больше, чем в том же месяце 2020 года, когда фиксировалась осенняя волна заболеваемости. При этом общее число зарегистрированных актов о смерти в регионах Сибири в октябре 2021 года осталось практически на уровне 2020-го (–2,4%).

Ноябрь — «Банкет в вашу честь»

В Кемеровской области ноябрь отметился громкой отставкой мэра Прокопьевска Вячеслава Старченко. Его также исключили из партии «Единая Россия». Соответствующее решение было принято губернатором региона Сергеем Цивилевым из-за проведения банкета во время траура по погибшим на шахте «Листвяжная». Катастрофа произошла 25 ноября, в результате инцидента погиб 51 человек. Губернатор Сергей Цивилев объявил трехдневный траур. По словам главы Кузбасса, несмотря на трагедию, Вячеслав Старченко устроил банкет по случаю своего вступления в должность главы Прокопьевска. Видеозапись торжества была опубликована очевидцами в социальных сетях. Об отставке Вячеслава Старченко вечером 26 ноября сообщил губернатор Кузбасса Сергей Цивилев. «В Прокопьевске сотрудники администрации решили отметить назначение на должность нового главы. В то время как весь Кузбасс и вся страна с болью в сердце следили за новостями с „Листвяжной“, в то время, когда каждый житель региона переживал за шахтеров и спасателей. Вячеслав Старченко отправлен в отставку»,— сообщил глава региона.

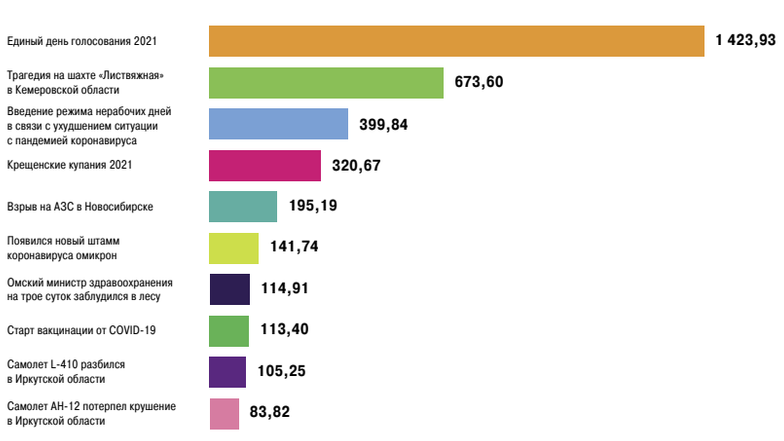
Декабрь — «Лайнер сменил курс»

Конец года в Сибири отметился авиаинцидентом с обледенением самолета, вылетевшего из Магадана в Новосибирск. Airbus A320neo, на борту которого находились более 200 человек, обледенел во время полета и «провалился» на 2,5 км. Экипажу удалось удержать машину в воздухе и совершить экстренную посадку в Иркутске. Согласно одной из высказанных источниками „Ъ“ версий, обледенение могло произойти из-за некачественной обработки машины в аэропорту Магадана. По данным собеседника „Ъ“, эксперты уже исследовали оставшиеся в зоне обработки остатки жидкости на асфальте и якобы установили, что вместо необходимого в таких случаях антифриза на основе пропиленгликоля сотрудники наземных служб аэропорта Сокол могли применить более дешевую автомобильную «незамерзайку» на основе этилового спирта.

По факту происшествия сотрудники восточного межрегионального СУТ СКР возбудили уголовное дело об оказании услуг, не отвечающих требованиям безопасности (ч. 1 ст. 238 УК РФ).

ТОП – 10. СОБЫТИЯ ГОДА В СМИ СФО, ЗАМЕТНОСТЬ СОБЫТИЯ

ИСТОЧНИК: МЕДИАЛОГИЯ



Review

ПАРТНЕР ПРОЕКТА 18+ ГАЗПРОМБАНК

Газпромбанк: Мы стараемся полностью сосредоточиться на клиенте

Изменения, происходящие в мире, дают финансовому сектору новые возможности для развития и роста. Как реагирует на вызовы времени Газпромбанк и какие результаты получает кредитная организация, рассказывают вице-президент — управляющий по Западно-Сибирскому региону Газпромбанка Павел Щербаков и управляющий филиалом Газпромбанка «Западно-Сибирский» Дмитрий Кудрявцев.



Павел Щербаков, вице-президент – управляющий по Западно-Сибирскому региону



Дмитрий Кудрявцев, управляющий филиалом ГПБ (АО) «Западно-Сибирский»

—Банк—

— В Газпромбанке уже несколько лет идет процесс трансформации, который коснулся и модели управления бизнесом. С чем это связано и как реализуется?

П.Щ.: Банк целенаправленно развивается, реализуя на практике лучшие системные решения. Сегодня у нас укрупняются элементы управления при общем сокращении их количества, централизуется необходимый функционал. Это происходит в рамках создания макрорегионов — управленческих объединений нескольких структур банка, расположенных в различных локациях. Например, Западно-Сибирский макрорегион объединяет два филиала — в Кемерове и «Западно-Сибирский», зона присутствия которого — Новосибирская область, Алтайский край и Омская область. Созданный макрорегион наряду с Дальневосточным и Южным участвует в пилотном проекте модернизации модели управления, которая со следующего года планируется к масштабированию на всю страну.

Задача такой трансформации — наращивание объемов бизнеса банка путем снятия непрофильных функции с подразделений, обслуживающих клиентов. Вспомогательные процессы теперь концентрируются в объединенных централизованных подразделениях. Конечно, эффект от такого решения сложно увидеть ранее, чем через год. Тем не менее мы уже сейчас заработали дополнительную прибыль для банка и видим, что показатели, запланированные для Западно-Сибирского макрорегиона, будут перевыполнены. Это самый главный индикатор успешности проекта в целом.

— Насколько этот регион интересен банку?

П.Щ.: Западная Сибирь — один из приоритетных регионов развития банка, а Новосибирская область является его центром. Сам же Новосибирск — большой логистический хаб и административный центр, поэтому логично, что он стал опорным городом для размещения руководства и централизованных подразделений макрорегиона, именно поэтому банк видит город центром своего развития в Западной Сибири.

В регионе востребованы продукты банковского сопровождения, а также сервисы электронной торговой площадки. Мы намерены продолжать активную работу на рынке инфраструктурного финансирования Новосибирской области и будем стремиться максимально задействовать существующие у нас инструменты и богатый опыт, участвуя в целом ряде важнейших для развития всего региона проектов, в том числе реализуемых на принципах государственно-частного партнерства (ГЧП). В этом году были проведены встречи нашего руководства с губернатором области с целью расширения взаимодействия по широкому спектру вопросов.

Газпромбанк в качестве финансового партнера участвует на принципах ГЧП в реализации нескольких значимых проектов в Новосибирске. Крупнейший из них — возведение группой «ВИС» Центрального моста через Обь. Кроме того, банком финансируется строительство семи поликлиник в развивающихся районах города, а также современного инфекционного госпиталя. Прорабатывается и ряд новых социально значимых проектов в сфере спорта, образования, медицины.

Банк предоставляет необходимые документарные продукты, банковские гарантии и обеспечивает комплексное финансовое обслуживание компаний — подрядчиков и субподрядчиков, а также и их сотрудников.

Значимые проекты присутствуют во всех регионах Сибири, и везде есть хороший задел на будущее. В итоге общий портфель кредитования сибирского бизнеса сегодня уже составляет 270 млрд руб.

В Кемеровской области Газпромбанк участвует в финансировании строительства, модернизации и развитии крупных и крупнейших угледобывающих компаний. Реализуются проекты в нефтехимической промышленности Омской области, проекты в области машиностроения и сельхозпереработки в Алтайском крае.

Банк активно сотрудничает с крупными застройщиками. Так, в Новосибирске при нашем содействии уже построен жилой комплекс «Бавария», в городе строятся ЖК «Оазис», «Чистая слобода» и другие объекты, в поселке Кольцово — ЖК «Спектр». Обсуждаются и новые интересные направления сотрудничества.

— Как в рамках новой модели работает филиал «Западно-Сибирский»?

Д.К.: До трансформации он представлял собой более сложную структуру: филиал был ответственен как за развитие бизнеса в Новосибирской области, так и за две дирекции — в Алтайском крае и в Омской области. В Кемерове был самостоятельный филиал. Теперь же я как управляющий филиалом полностью сконцентрирован на бизнесе банка в Новосибирской области, а мои коллеги в дирекциях Омска и Барнаула отвечают за бизнес-показатели в своих регионах. К макрорегиону отошел весь централизованный функционал — то, что связано с обеспечением деятельности и поддержкой бизнеса филиалов.

В зоне ответственности филиала теперь находятся все продажи банковских продуктов и услуг по нескольким каналам — крупный бизнес, малый и средний бизнес, розница, отделы частного банковского и брокерского обслуживания. Теперь мы имеем возможность полностью сосредоточиться на клиенте. Кредитные подразделения, казначейство, отдел валютного контроля обеспечивают исполнение этих сделок, работая в интересах всех четырех площадок Западно-Сибирского филиала. Обеспечивающий функционал был также централизован на уровне макрорегиона.

— Насколько эти изменения заметны для бизнеса

Д.К.: Предприниматели, судя по их отзывам, видят перемены и позитивно на них реагируют. Сегодня в банке происходят изменения по различным направлениям, но их объединяет одно — желание сделать процесс обслуживания клиентов еще более комфортным, давая возможность быстро приобретать качественные продукты и услуги. Для этого адаптируется система управления, меняются схемы принятия решений, совершенствуется институт делегирования полномочий разных уровней, развиваются цифровые технологии.

Например, клиент, желающий открыть счет, может сделать это с минимальными усилиями — за один визит в банк, или даже вовсе не выходя из своего офиса. Относительно недавно у нас появился выездной сервис — теперь специалист банка может сам приехать к клиенту и на месте оформить все необходимые документы. Это сразу привело к росту открываемых счетов. Более того, сегодня для привлечения клиентов мы используем и партнерские каналы. С начала года только в Новосибирске счета открыли более 450 новых клиентов.

В сегменте малого и среднего бизнеса банком сформированы новые команды, оптимизируются процессы принятия решений. Надо отметить, что современный малый и средний бизнес стал не менее требователен к ценовым условиям, чем крупный бизнес. При этом требования к оперативности принятия решений зачастую выше, чем в крупном сегменте. Поэтому необходимые полномочия сместились ближе к точкам продаж, в итоге по стандартным продуктам и понятным сделкам решения принимаются практически на месте, заметно сокращается время от запроса клиента до получения решения и предоставления финансирования.

Появились у нас интересные продукты для поставщиков и подрядчиков ПАО «Газпром» и его дочерних компаний — запущен «кредитный конвейер», в рамках которого банк устанавливает предварительно одобренные кредитные и гарантийные лимиты на основании публичных данных.

По сути, для бизнеса создана полноценная экосистема — эффективная и всеобъемлющая среда банковского обслуживания.

— Как развиваете розничный бизнес?

Д.К.: В розничном бизнесе процессы также постоянно модернизируются и совершенствуются. Клиент стремится к безбумажным отношениям, хочет работать через онлайн-сервисы. И мы отвечаем разработкой новых дистанционных услуг — сегодня в Газпромбанке уже более 80% розничных операций можно совершить, не заходя в банк, — от кредитования и размещения сбережений во вклады до инвестирования своих средств в ценные бумаги и другие активы.

Довольно давно и успешно работает наше мобильное приложение, через которое значимую часть операций можно делать со смартфона. Это приложение в следующем году будет обновлено — оно станет более удобным, расширит круг операций, совершаемых клиентом. Есть у Газпромбанка и уникальный продукт — пакет мобильной связи «ГПБ-мобайл» с выгодными тарифными планами от оператора «Теле-2», который сегодня можно приобрести в любых их наших офисах. Это одна из наших преференций, доступных клиентам розничного бизнеса.

— Уже можно делать выводы об эффективности такого подхода?

Д.К.: Мы очень динамично развиваемся, и это подтверждают цифры. Так, размер корпоративного кредитно-документарного портфеля уже превысил 100 млрд руб. Большие объемы кредитования и на розничном направлении — ежемесячно выдается около 500 млн руб. При этом совокупная величина средств, привлеченных от юридических и физических лиц, приближается к 40 млрд. Эти цифры наглядно иллюстрируют, что Газпромбанк является для региона крупным финансовым партнером.

Однако финансовый результат — не единственная цель Газпромбанка. Мы активно участвуем в социально значимой деятельности по всем регионам присутствия банка — целевым финансированием и вкладом в региональные благотворительные программы. В Новосибирской области спонсируем спортивные мероприятия, поддерживаем любительский и детский хоккей. В этом году выпустили клубную карту для Любительской лиги хоккея Новосибирска. Участниками Лиги являются 74 любительские команды. В Кемеровской области у нас есть подшефный детский дом — мы входим в состав его попечителей, не только оказываем финансовую поддержку, но и проводим совместные мероприятия с детьми, участвуем в их жизни.

— Как Газпромбанк планирует дальнейшее развитие в Сибирском регионе?

П.Щ.: Новая модель управления уже показала свою результативность — на ее основе будем наращивать все показатели деятельности банка. Планируем, чтобы в Новосибирской области Газпромбанк был представлен более комфортным расположением офисов, поэтому занимаемся проектом релокации главного офиса филиала. Уверен, что релокация офиса принесет дополнительный комфорт нашим клиентам. В перспективе он расположится в центральной части города с возможностью комфортной парковки.

Помимо этого, будем продолжать расширять географию присутствия не только в городах, но и в районных и краевых центрах регионов макрорегиона, открывая точки обслуживания с полноценным форматом.

В прошлом году Газпромбанку исполнилось 30 лет. У нас есть большие возможности и амбициозные, но достижимые планы. Качество клиентского сервиса является для Газпромбанка безусловным приоритетом. Мы, действительно, любим своих клиентов и стараемся работать для них с полной отдачей.



сфо итоги года

Покупатели отворили калитку

Строительный рынок Сибири 2021 год завершает с положительной динамикой: объем ввода жилья в округе с января по октябрь вырос на 26% к аналогичному периоду прошлого года и составил 6,1 млн кв. м. Самые высокие темпы роста наблюдаются в индивидуальном жилищном строительстве — 45% к предыдущему году. Главным драйвером отрасли в 2021-м стала льготная ипотека по ставке 7%, в том числе сельская (от 3%). Впрочем, поддержка спровоцировала рекордный рост цен на жилье. В 2022-м ситуация может кардинально измениться, так как Банк России предложил не продлевать льготную ипотеку после ее окончания в июле следующего года.



АЛЕКСАНДР ВАЙНШТЕЙН

С ростом цен на квартиры самостоятельное строительство частных домов становится хорошей альтернативой покупке готового жилья

— Тенденция —

По данным портала ЕРЗ.РФ, в Сибири за январь–октябрь застройщиками возведено 2,6 млн кв. м жилья (прирост к предыдущему году 7,3%), населением построено 3,5 млн кв. м жилья (+45%). В числе регионов с наибольшим объемом строительства — Новосибирская область (1,6 млн кв. м), Иркутская область (986 тыс. кв. м) и Красноярский край (941 тыс. кв. м).

Индивидуальная стройка набирает обороты

В Новосибирской области, по данным министерства строительства, из 1,7 млн кв. м, построенных за 11 месяцев 2021 года, 1,1 млн приходится на многоквартирное жилье (+9% к году ранее), еще 600 тыс. — на индивидуальную застройку (+35% к 2020-му). В то же время в Алтайском крае за этот период объемы строительства многоквартирного жилья выросли на 34% к предыдущему году. Индивидуального жилья в регионе возведено на 36% больше. «Спрос на первичном рынке в 2020–2021 годах резко увеличился, количество нереализованных квартир сократилось. Кроме того, на квартиры небольшой площади спрос превышает предложение. Динамика напрямую связана с мерами поддержки, оказываемыми федеральным правительством, в том числе льготной ипотекой»,— объяснил существенный рост показателей заместитель министра, начальник управления строительства и территориального планирования Игорь Спивак.

В Красноярском крае с начала года по ноябрь ввод многоквартирных жилых домов соответствует уровню прошлого года, а вот индивидуального жилья построено почти на 30% больше, чем годом ранее. «В этом году отмечена высокая и планомерная динамика ввода объектов индивидуального жилищного строительства на территории Красноярского края, которая сохраняется до настоящего времени»,— отметил министр строительства региона Михаил Рабушко.

Объемы строительства многоквартирного жилья в Омской области с января по ноябрь 2021 года оказались ниже, чем в этот же период прошлого года (–25%). В то же время индивидуального жилья в регионе построено на 20% больше, чем год назад. Увеличение этого сегмента в министерстве строительства, транспорта и дорожного хозяйства Омской области объясняют в первую очередь снижением ставок ипотечного кредитования, которое распространяется в том числе на рынок индивидуального жилищного строительства. Так, в декабре 2020 года в России запустили льготную ипотечную программу по ставке до 6,5% годовых. Оформить жилищный кредит на строительство индивидуального жилья сегодня возможно в том числе в рамках семейной ипотеки по ставке от 4,7%, сельской ипотеки (от 3%), а также в рамках классической ипотеки (от 9%). Ипотечные программы позволяют приобрести как готовый дом, так и земельный участок для последующего строительства.

Повышенный спрос на ИЖС был впервые за минувшее десятилетие зафиксирован весной 2020 года и сохранился до конца текущего года, отмечает вице-президент QBF Владимир Масленников. «Основными предпосылками к расширению спроса на этот сегмент стали пандемия коронавирусной инфекции, введенный в связи с ней режим самоизоляции, широко распространившийся формат удаленной работы и отсутствие возможности провести отпуск за рубежом»,— говорит спикер.

Согласно совместному опросу «Дом.РФ» и ВЦИОМ, около 70% россиян мечтают жить в частном доме. Критериями выбора становятся экология и возможность благоустроить придомовую территорию. «Людей стали привлекать закрытые малоэтажные жилые кварталы, начало формироваться новое поколение загородных поселков. Маленькая площадь быстрее строится и дешевле продается, поэтому такая недвижимость сегодня считается выгодным предложением на рынке»,— комментирует директор аналитического отдела Dominfo Артур Меркушев.

Согласно информации «Авито недвижимость», годовой рост спроса на земельные участки в целом в России по итогам третьего квартала составил 43%. Среди регионов Сибири наибольший спрос отмечен в Томской (на 75%) и Новосибирской (на 61%) областях. Опережают их только Московская и Ленинградская области (+119% и +118% за год соответственно). «С ростом цен на квартиры самостоятельное строительство частных домов становится хорошей альтернативой покупке готового городского жилья. Повышенной востребованности участков под ИЖС способствуют и другие факторы. Например, программа „Сельская ипотека“, а также целый ряд изменений, связанных с условиями получения материнского капитала: с этого года выплату можно получить уже после появления первого ребенка, общая сумма за двоих детей увеличена, действие программы продлили до 31 декабря 2026 года, а среди направлений, по которым его можно использовать, появилось строительство домов на участках в СНТ»,— рассказывает руководитель направления новостроек и загородной недвижимости в «Авито недвижимости» Дмитрий Алексеев.

По оценке экспертов, сегмент продолжит интенсивный рост и в 2022 году.

Потолок цен

По данным АО «Дом.РФ», в Сибири в сентябре 2019 года в стадии строительства находилось почти 9,5 млн кв. м жилья. В сентябре 2020 года этот объем сократился до 8 млн. В 2021 году объем текущего строительства не вырос. В то же время президент ассоциации «Новосибирские строители» Константин Боков считает, что объективных причин для снижения ввода многоквартирного жилья сегодня нет, не будет их и в 2022 году. «Можно ожидать некоторого снижения объемов жилищного строительства, но это будет происходить плавно и никак не скажется на объемах ввода жилья в 2022 году, если не будут применены какие-либо волевые решения»,— полагает Константин Боков.

Одним из таких волевых решений может стать отмена льготной ипотеки после ее окончания в июле следующего года. Что, в свою очередь, снизит число потенциальных покупателей квартир и, соответственно, строительство новых объектов. О нежелании правительства РФ продлевать льготную ипотеку в начале ноября заявила журналистам председатель Банка России Эльвира Набиуллина в кулуарах 13-го инвестиционного форума «ВТБ капитала» «Россия зовет!». По ее словам, сейчас действует ряд других, более адресных программ, которые работают и как раз направлены на то, чтобы поддержать ипотеку в тех секторах и группах населения, где это необходимо.

«Широкомасштабное продление ипотеки может поддерживать высокий рост цен на жилье, который снижает доступность жилья для людей»,— считает госпожа Набиуллина. Она ранее отмечала, что за последние полтора года жилье в России подорожало сильнее, чем за предыдущие семь лет вместе взятые: с начала 2013 по 2020 год стоимость квадратного метра жилья выросла на 33%, а с начала пандемии — на 39%.

По данным Росстата, в Сибири средняя цена 1 кв. м общей площади квартир в первичном сегменте с начала года и по октябрь в сравнении с аналогичным периодом 2020-го выросла на 19% — до 70 тыс. руб. (в 2020-м с января по октябрь — 56 тыс. руб.). Наибольшая стоимость «квадрата» отмечена в Иркутской области — 94 тыс. руб., Красноярском крае — 77 тыс. руб. и Томской области — 73 тыс. руб.

«Весь прошлый год ставки по ипотеке снижались, что вызвало на первичном рынке рекордный рост цен»,— говорит главный аналитик Сбербанка Михаил Матовников.

С 1 июля 2021 года в России изменились основные параметры ипотечной программы с господдержкой на новостройки, которая была запущена весной 2020 года как антикризисная мера. Изначально предполагалось завершить программу 1 ноября того же года, но ее сначала продлили на год — до 1 июля 2021-го, а затем еще раз до 1 июля 2022-го. Ставка повысилась до 7% годовых (вместо 6,5%), а предельная сумма кредита стала единой для всех регионов — 3 млн руб. До этого в Москве, Петербурге, Московской и Ленинградской областях она составляла 12 млн руб., а в остальных регионах — 6 млн руб.

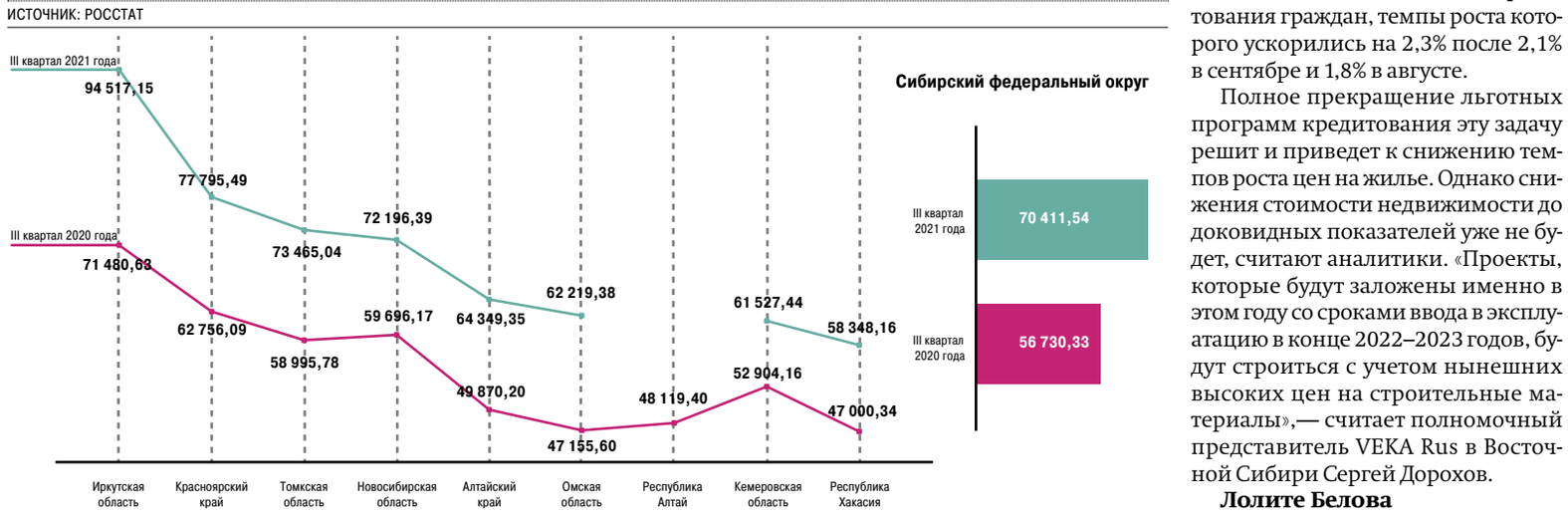
Регулятор прогнозировал после изменения параметров льготной ипотеки снижение выдачи. Но этого не произошло: в октябре, по предварительным данным ЦБ, ипотека стала единственным сегментом кредитования граждан, темпы роста которого ускорились на 2,3% после 2,1% в сентябре и 1,8% в августе.

Полное прекращение льготных программ кредитования эту задачу решит и приведет к снижению темпов роста цен на жилье. Однако снижения стоимости недвижимости до доковидных показателей уже не будет, считают аналитики. «Проекты, которые будут заложены именно в этом году со сроками ввода в эксплуатацию в конце 2022–2023 годов, будут строиться с учетом нынешних высоких цен на строительные материалы»,— считает полномочный представитель VEKA Rus в Восточной Сибири Сергей Дорохов.

Лолите Белова

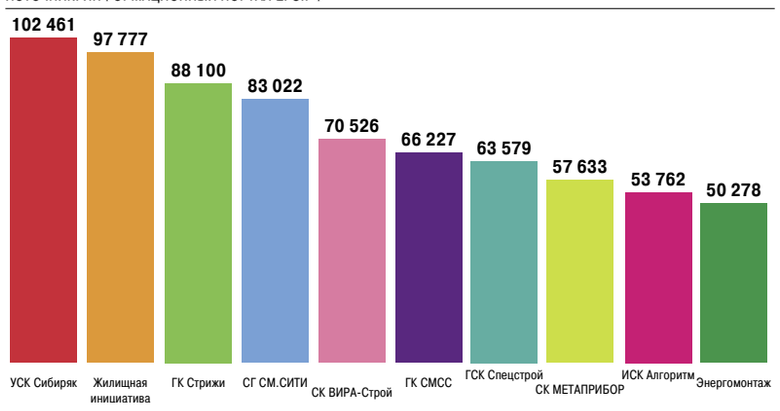
СРЕДНЯЯ ЦЕНА 1 КВ. М ОБЩЕЙ ПЛОЩАДИ КВАРТИР НА ПЕРВИЧНОМ РЫНКЕ ЖИЛЬЯ

ИСТОЧНИК: РОССТАТ



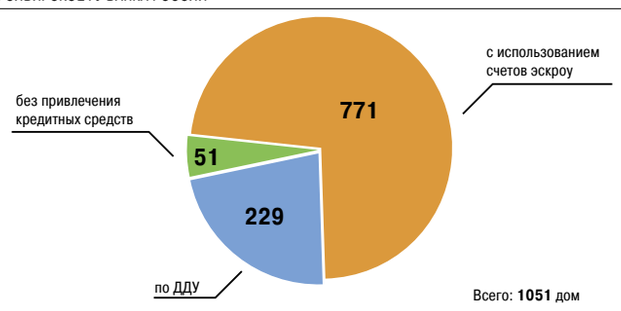
ТОП-10 ЗАСТРОЙЩИКОВ СФО ПО ОБЪЕМУ ВВОДА ЖИЛЬЯ В 2021 ГОДУ, М² (ЯНВАРЬ-НОЯБРЬ 2021)

ИСТОЧНИК: ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ ЕРЗ.РФ



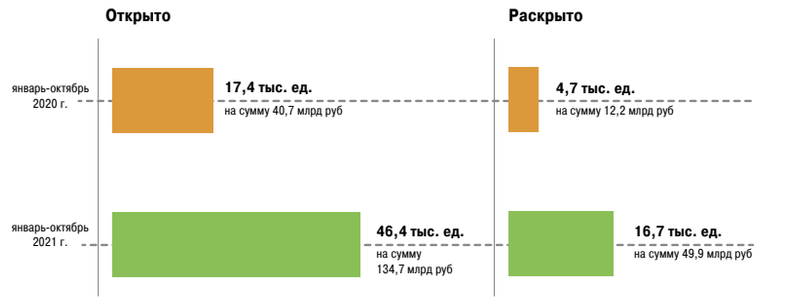
ФИНАНСИРОВАНИЕ СТРОИТЕЛЬСТВА МНОГОКВАРТИРНОГО ЖИЛЬЯ В СИБИРИ

ИСТОЧНИК: СИБИРСКОЕ ГУ БАНКА РОССИИ



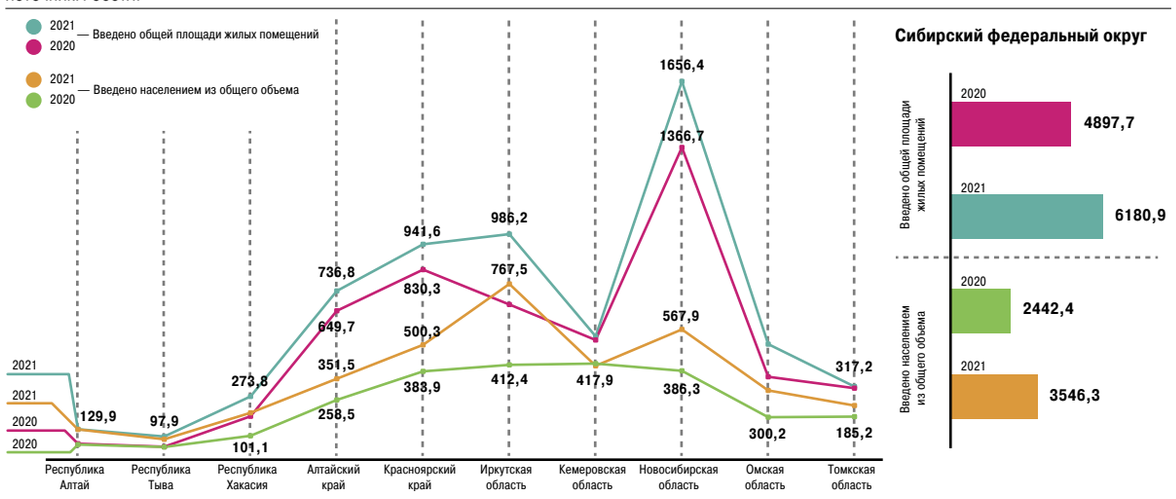
СЧЕТА ЭСКРОУ В СИБИРСКОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

ИСТОЧНИК: СИБИРСКОЕ ГУ БАНКА РОССИИ



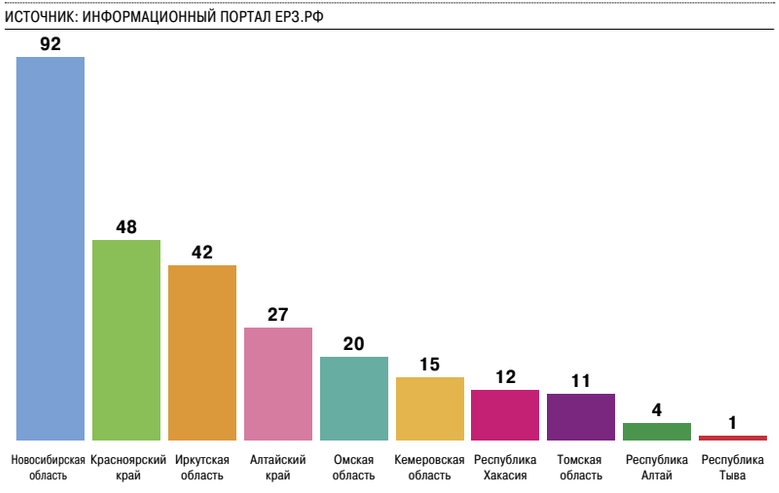
СТРОИТЕЛЬСТВО ЖИЛЫХ ДОМОВ В ЯНВАРЕ-ОКТЯБРЕ 2021 ГОДА, ТЫС. КВ. М

ИСТОЧНИК: РОССТАТ



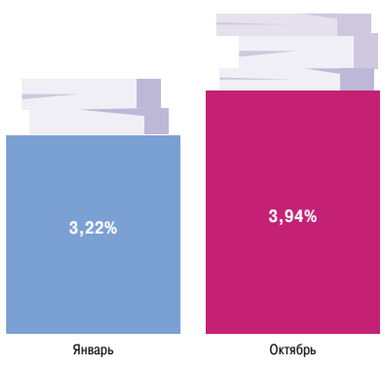
РЕГИОНЫ СФО ПО КОЛИЧЕСТВУ ЗАРЕГИСТРИРОВАННЫХ ЗАСТРОЙЩИКОВ

ИСТОЧНИК: ИНФОРМАЦИОННЫЙ ПОРТАЛ ЕРЗ.РФ



ДИНАМИКА СРЕДНЕВЗВЕШЕННОЙ СТАВКИ ПО КРЕДИТНЫМ ДОГОВОРАМ, ЗАКЛЮЧЕННЫМ БАНКАМИ И ЗАСТРОЙЩИКАМИ В 2021 ГОДУ В СИБИРИ

ИСТОЧНИК: СИБИРСКОЕ ГУ БАНКА РОССИИ



Review

ПАРТНЕР ПРОЕКТА 18+ Life Is On Schneider Electric

Мы — самая локальная из всех глобальных компаний

Технологии, которые совсем недавно казались фантастикой, дополненная и виртуальная реальность, поддержка принятия решений, цифровой двойник, предиктивная аналитика (решения с применением искусственного интеллекта и интернета вещей) уже не являются редкостью и действительно востребованы заказчиками. Об этом и многом другом рассказывает управляющий директор регионов Сибирь и Дальний Восток компании Schneider Electric Александр Самохин.



Управляющий директор регионов Сибирь и Дальний Восток компании Schneider Electric Александр Самохин

—Цифровизация—

— Расскажите пожалуйста, что представляет собой компания Schneider Electric в настоящий момент?

— Отличный вопрос! Действительно, для многих ответ может оказаться весьма неожиданным. Во-первых, обратим внимание, что Schneider Electric — французская компания, а не немецкая, как считают многие. Она была основана во Франции в 1836 году. На российском рынке компания работает более 100 лет. Философия бизнеса, как говорил один из руководителей компании Schneider Electric, такова: «Наша культура и исторические корни — во Франции, но наше богатство и разнообразие — в тех странах мира, где мы присутствуем. Мы хотим быть необходимы той стране, где есть наши филиалы». Во-вторых, многие привыкли считать, что Schneider Electric — это прежде всего качественные компоненты для распределения электроэнергии. Отчасти это так и есть, но на самом деле уже на протяжении ряда лет компания делает акцент на развитии в сторону цифровых решений в области управления электроэнергией и автоматизации для повышения эффективности и устойчивого развития.

На данный момент мы уверенно заявляем, что являемся лидером в этом направлении. Мы обладаем одним из самых больших портфелей решений в отрасли, который позволяет создать целую экосистему для наших заказчиков и партнеров: как по типу оборудования, так и по этапам жизненного цикла объекта. Мы закрываем практически все возможные потребности в части распределения электроэнергии, промышленной и гражданской автоматизации. Мы помогаем заказчику существенно минимизировать как временные, так и финансовые расходы на проекте благодаря применению программного обеспечения, которое позволяет структурированно и комплексно управлять проектом от формирования концепции и ТЭО до постгарантийного обслуживания и сервисной поддержки. Наши решения присутствуют во всех ключевых отраслях, трудно найти значимые инвестиционные проекты без применения решений Schneider Electric в той или иной мере. Мы производим розетки и выключатели для квартир, разворачиваем технологии «умного» дома, обеспечиваем эффективное и надежное распределение электроэнергии для бизнес-центров, больниц, аэропортов и спортивных объектов, мы широко представлены в промышленных предприятиях самых разных сегментов и даже на атомных станциях. Компания интегрирует лучшие технологии в области управления электроэнергией, автоматизации в режиме реального времени. Предоставляет программное обеспечение и услуги для объектов гражданского и жилищного строительства, центров обработки данных, инфраструктуры и промышленности.

— Что ваша компания вкладывает в понятие цифровизации? Можете привести примеры?

— Сейчас все говорят о цифре, цифровизации, интернете вещей, индустрии 4.0, но вкладывают в эти слова совершенно разный смысл. Так же как лет пятнадцать назад риторическим вопросом было то, что же такое ЦОД, где кончается ЦОД и начинается серверная, можно ли считать ЦОДом ПК или даже смартфон. Мы считаем, что цифровизация может быть совершенно разной по масштабу и смыслу, но основной отличительной чертой является повышение эффективности и, как следствие, конкурентоспособности предприятий благодаря применению современных информационных технологий. Например, применительно к гражданскому строительству цифровизация может позволить увязать в единое целое весь набор инженерных систем здания (электрику, отопление, вентиляцию, кондиционирование, контроль доступа, видеонаблюдение, пожарную сигнализацию и пр.), сделав его более энергоэффективным и комфортным. Ярким примером такого объекта в нашем регионе является клиника «Гранд медика» в Новокузнецке.

В промышленности, например в сегменте МММ, ГОК «Гросс», расположенный на юго-западе Якутии, был построен с нуля и является флагманским золотодобывающим предприятием Nordgold в России. Запасы месторождения составляют 4,4 млн унций золота (около 136 т), а ресурсы — 9,74 млн унций (примерно 302 т). Перед клиентом стояла задача построить инфраструктуру (ТЭЦ, вахтовый поселок, очистные сооружения и т.п.) и сам ГОК, при этом обеспечить высочайший уровень автоматизации и диспетчеризации. Сложность проекта заключалась в крайней удаленности предприятия от инфраструктуры. В рамках данного проекта Schneider Electric было поставлено оборудование и программное обеспечение в соответствии с архитектурой EcoStruxure на базе искусственного интеллекта. Для перекачки растворов используется частотный привод Altivar Process, управление технологическим процессом реализовано на базе контроллеров Modicon M580 и Scada системы EcoStruxure Process, что позволяет управлять технологическими процессами из единого диспетчерского центра. Для обеспечения бесперебойного электроснабжения использовались распределительные устройства Premset и низковольтная коммутационная аппаратура MasterPact, ComPact, TeSys. При этом, конечно же, все решения обеспечены качественной киберзащитой — безопасность остается наивысшим приоритетом.

Применение цифровых технологий от этапа концепции и проектирования до управления проектом и дальнейшей эксплуатации с применением цифрового двойника и предиктивной аналитики позволяет существенно снизить затраты и сроки реализации на всем жизненном цикле проекта. Наша компания уникальна широтой портфеля своих решений, применимых для объектов самого разного масштаба — от решения точечных, локальных задач до комплексной интеграции, включая автоматизацию верхнего уровня.

— Насколько эта тема актуальна для ваших заказчиков?

— Тема цифровизации актуальна как никогда. Наши ключевые заказчики являются лидерами в своих отраслях именно потому, что они правильно понимают и чувствуют тенденции рынка. Они понимают, что цифровизация таит в себе огромные возможности и что выживет, возможно, не только один, как в «Горце», но выживут только те компании, которые научатся жить в новой цифровой реальности раньше других. Без цифровизации компании стремительно теряют конкурентоспособность со всеми соответствующими последствиями. Пандемия только ускорила эти процессы и обнажила несостоятельность компаний, пренебрегающих цифровыми технологиями.

Если буквально несколько лет назад автоматизация сети распределения электроэнергии предприятия или здания была скорее экзотикой, то сейчас это уже must have для подавляющего большинства проектов. Даже если на старте присутствуют определенные ограничения капитальных затрат, заказчики предпочитают как минимум заложить компонентную базу, основу для дальнейшего внедрения цифровых технологий.

Все больший интерес заказчики проявляют к цифровым сервисам Schneider Electric. Мы предлагаем целое семейство Advisor, которое позволяет проанализировать большие объемы данных при помощи искусственного интеллекта, найти пути оптимизации затрат и повысить уровень надежности систем заказчика. Так, например, в этом году на одном из крупных медицинских объектов в Новосибирске нашим партнером был внедрен Building Advisor, благодаря которому в рамках сервисного обслуживания удалось практически сразу выявить ряд направлений оптимизации инженерных систем.

— Мы наблюдаем все более усиливающуюся поддержку отечественных производителей со стороны государства. Насколько комфортно вам вести бизнес в РФ в такой ситуации?

— Мы — самая локальная из всех глобальных компаний. Мы продвигаем открытые стандарты и партнерские отношения со всеми, кто разделяет наше стремление к улучшению качества жизни и поддерживает ценности многообразия, равных возможностей и самореализации.

В России у нас пять заводов, два центра инноваций, более 8 тыс. сотрудников и более 1 млрд евро инвестиций за последние десять лет. Есть три важных критерия локализации нашей продукции в стране: локализация только самых современных технологий, соответствие мировым стандартам и никаких компромиссов в вопросе качества. Также мы проводим адаптацию продуктов, выпущенных на наших заводах, расположенных в разных точках мира, что можно назвать одним из наших преимуществ. По ряду продуктов мы подтвердили самые жесткие требования о локализации и вошли в реестр Минпромторга промышленной продукции, произведенной на территории Российской Федерации.

— Для Schneider Electric Сибирь и Дальний Восток — это просто территория присутствия для общероссийского охвата или регион долгосрочного роста? Каковы особенности развития и ключевые приоритеты компании в нашем регионе?

— В Сибири мы тоже довольно давно — к настоящему времени более 20 лет. И на протяжении всего этого времени мы постоянно развиваемся. Сейчас к услугам наших заказчиков в Сибири не только коммерческие представители, но и технические эксперты и инженеры, обеспечивающие сервисную поддержку.

Сибирь и Дальний Восток всегда были очень важными регионами нашей страны. Прежде всего, конечно же, благодаря своим масштабам и огромному количеству ресурсов, находящихся на этой территории. Сегодня мы с вами продолжаем наблюдать воплощение пророчества Ломоносова: «Могущество России прирастать будет Сибирью и Северным океаном». Особенно сейчас, когда стоимость нефти, газа, угля, леса и металлов уже в течение года бьет рекорды. Так, цена алюминия и меди выросла почти в два раза с середины прошлого года. Мы наблюдаем драматическую ситуацию на энергетическом рынке Европы и Азии. Цена природного газа в Европе выросла за этот год многократно. В отношении нефти и газа аналитики прогнозируют новый «суперцикл» и цену $120 за баррель Brent уже к середине 2022 года.

На этом фоне в активную фазу переходит огромное количество проектов: это и добыча, и переработка, и логистические маршруты, портовая инфраструктура и многое другое. Зачастую эти проекты реализуются в труднодоступных местах и с крайне ограниченными людскими ресурсами. Здесь появляются повышенные требования к надежности систем и их максимальной автономии. А это как раз наш профиль! Продажи региона уже в течение нескольких лет растут опережающими темпами, и мы планируем и дальше этот тренд только усиливать.

У нас хорошие партнерские отношения практически со всеми крупнейшими компаниями региона. Это «Норильский никель», «Сибирский деловой союз», «Иркутская нефтяная компания», подразделения «Роснефти», СУЭК, золотодобывающая компания «Полюс», Амурский газохимический комплекс и многие другие.

Недавно, например, мы участвовали в форуме «Нефть и газ Сахалина», во время которого был подписан трехсторонний меморандум о взаимопонимании между компаниями Schneider Electric, AVEVA и «Сахалин Энерджи». Документ отражает совместную деятельность по внедрению цифровых сервисов для повышения эффективности производственных и бизнес-процессов «Сахалин Энерджи». В частности, он положит начало долгосрочному сотрудничеству в области решений для предиктивной аналитики, а также для работы с системами дополненной реальности и большими данными. Подобное взаимодействие особенно актуально в контексте новой стратегии развития российского участия «Сахалин Энерджи», которая включает в том числе проработку возможностей локализации инновационных технологий в Сахалинской области.

Мы стремимся к тому, чтобы регион Сибирь и Дальний Восток стал самым инновационным и цифровым регионом России благодаря платформе EcoStruxure™ и экспертизе Schneider Electric. Определенную помощь в этом оказывает поддержка цифровизации со стороны органов власти, в первую очередь губернаторов, которые понимают критическую важность перехода к новому технологическому укладу.

Поможет в этом и сеть научно-исследовательских центров Schneider Electric, два из которых расположены в СНГ: один — в Сколково, другой — в Иннополисе (Татарстан).

Кроме того, мы продолжаем тесную работу с ведущими вузами Сибири и Дальнего Востока. Несколько лет назад был открыт центр компетенций «Schneider Electric — ТПУ» — это первый центр такого уровня, открывшийся за Уралом. Активное взаимодействие идет с НГТУ. С Норильским университетом мы договорились о создании специальной образовательной программы по нашей тематике. Мы выделяем деньги на поддержание таких опорных, с нашей точки зрения, вузов, организуем курсы по электрике, энергетике, автоматизации. Сейчас практически на любом промышленном предприятии регионов Сибири и Дальнего Востока есть выпускники, которые обучались на нашем оборудовании.

— В наше время мир очень динамично меняется. Расскажите, как это отражается на вашей компании?

— Перемен в последнее время действительно более чем достаточно. Мир меняется настолько стремительно, что одним из наиболее значимых конкурентных преимуществ стала возможность максимально быстро адаптироваться к новым условиям. В этом очень большую поддержку оказывает цифровая трансформация бизнеса, то есть мы становимся все более востребованными.

Кроме того, появляются новые долгосрочные тренды, такие как ESG — принципы устойчивого развития, которые сейчас весьма актуальны во всем мире и в России в частности. Без соблюдения критериев ESG уже в обозримом будущем можно лишиться партнеров, кадров и инвесторов.

И здесь нам опять повезло! Schneider Electric начал говорить о повестке ESG задолго до того, как это стало мэйнстримом. Стремление построить устойчивый бизнес и устойчивую компанию лежит в основе нашей стратегии. Еще никогда заказчики, сотрудники, партнеры и инвесторы не уделяли столько внимания ESG-факторам. Schneider Electric уже давно занимается решением проблем в этой сфере, и мы постоянно повышаем собственную планку, как и планку для наших заказчиков и партнеров. Corporate Knights, канадский журнал с собственным исследовательским подразделением, составляющий рейтинги компаний и финансовых продуктов на основе показателей в области устойчивого развития, впервые присвоил Schneider Electric первое место в своем ежегодном индексе «100 самых устойчивых компаний мира». Резкий скачок на вершину рейтинга в 2021 году символизирует важное признание ранних и продолжительных усилий Schneider Electric в сфере внедрения принципов экологической, социальной и управленческой устойчивости (ESG) в своей деятельности.

В России компания Schneider Electric вошла в Совет по устойчивому развитию Минэкономразвития РФ и учредила премию «Зеленый свет», призванную сформировать экспертное сообщество и вместе научиться извлекать пользу из этого тренда, а не рассматривать ESG как дополнительное обременение для бизнеса. Кроме того, эта тема неразрывно связана с повышением энергоэффективности компании. И здесь у нас имеется уникальное предложение: мы готовы предложить решение с гарантированным результатом. Например, на базе нашей экспертизы мы можем предложить энергосервисный контракт, в рамках которого клиент инвестирует 100 млн руб., а мы гарантируем, что период окупаемости будет не больше трех лет. Если по истечении трех лет в бюджет компании в виде экономии вернулось не 100 млн, а 80, то разницу мы компенсируем из собственных средств.

— Какие вы видите перспективы на 2022–2025 годы?

— Я уверен, что для нашего региона это будет период уверенного роста. Не только благодаря тому, что мы из года в год развиваемся и завоевываем все большую долю рынка, но и потому, что рынок будет активно расти. Прежде всего, это обусловлено рядом упомянутых фундаментальных трендов и политической волей руководства страны к реализации мегапроектов на этой территории. Одни только планируемые инвестиции в развитие Дальнего Востока чего стоят! А еще есть развитие Таймырского кластера, Северного морского пути, стартовавшее строительство БАМ-2, развитие транспортной инфраструктуры, предприятий сегментов МММ и O&G. Все эти проекты обязательно будут иметь мультипликативный эффект в развитии инфраструктуры региона. При этом все новые инициативы будут стартовать в условиях ESG и цифровизации, ни у кого не будет возникать сомнений в том, что здания должны быть «умными», а фабрики — экологичными. Компания Schneider Electric говорила о необходимости перехода к углеродной нейтральности еще в начале двухтысячных годов, и мы очень рады, что к нам присоединился весь мир!

Мы же намерены продолжать наращивать свои компетенции, совершенствовать и оптимизировать продукты Schneider Electric для локального применения, быть ближе к своим заказчикам и еще лучше понимать их потребности, тем самым увеличивая свою долю рынка. Поэтому нас непременно ждет успех!

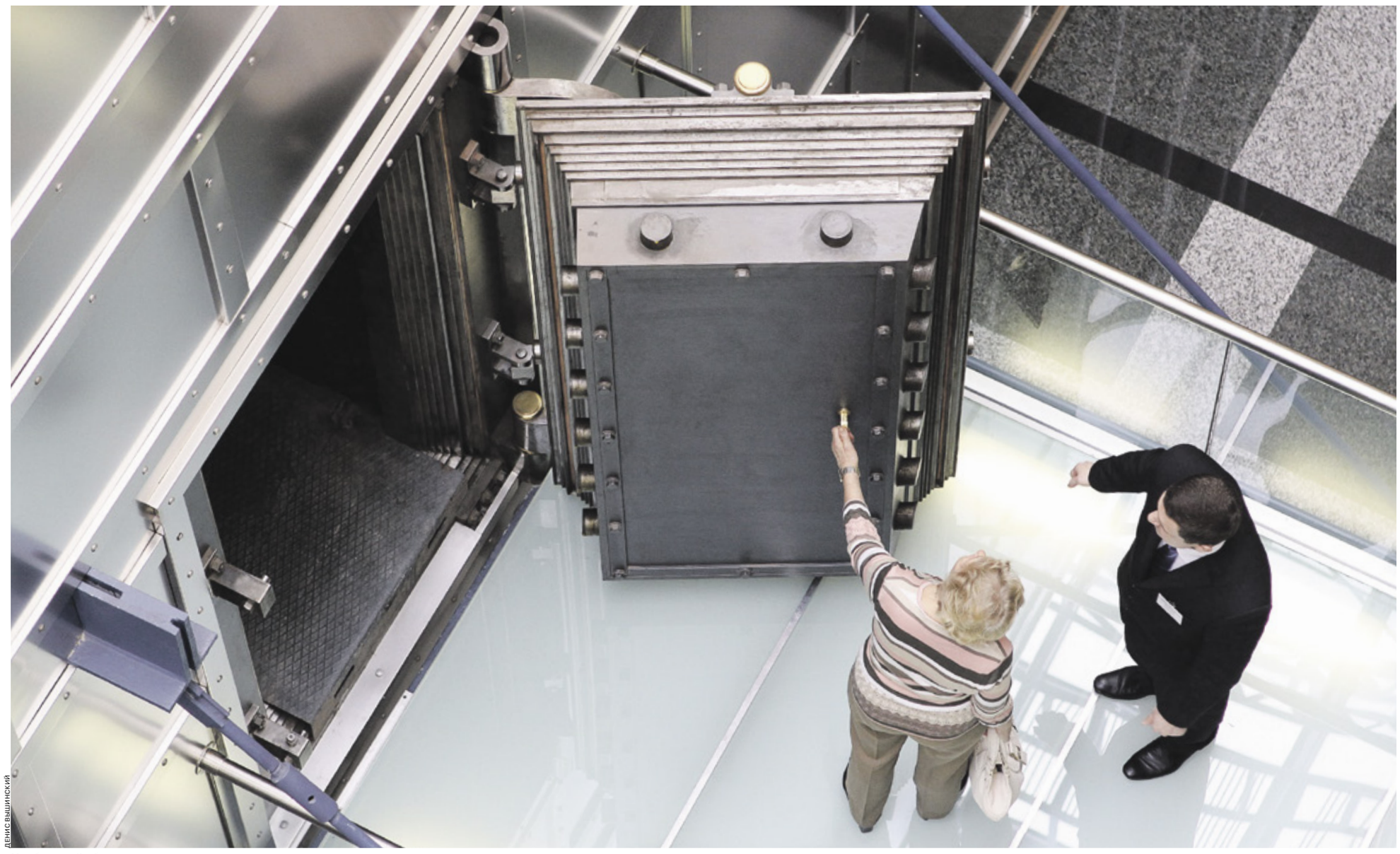


ГОК «Гросс», предприятие Nordgold

сфо итоги года

Движение сибирских ресурсов

Банковский сектор Сибири с начала 2021 года наращивал кредитование как бизнеса, так и населения. При этом наибольший темп прироста ссудной задолженности продемонстрировали розничные клиенты, а наименьший — крупный бизнес. В то же время объемы депозитов физических лиц только возвращаются на уровень начала года. Эксперты рынка, анализируя изменения кредитного и депозитного портфелей в уходящем году, предполагают их дальнейший рост в 2022-м.



ДЕНИС ВЫШИНСКИЙ

Наибольший объем кредитования в Сибири по итогам 2021-го приходится на розничных клиентов

— Кредитование —

Кредитный портфель регионального бизнеса Сибирского федерального округа, по данным Банка России, за три квартала 2021 года достиг 2,3 трлн руб., при этом в масштабах общего объема задолженности всего отечественного бизнеса доля кредитования юридических лиц Сибири составляет всего 5,7%. По информации начальника экономического управления Сибирского ГУ Банка России Евгения Хацкевича, совокупный кредитный портфель Сибирского федерального округа с начала года (за девять месяцев 2021 года) увеличился на 11%. Среди регионов наибольшую сумму банковских кредитов привлек бизнес Красноярского края — на его долю приходится 693 млрд руб. Ближайшие регионы по объему кредитного портфеля — Иркутская и Новосибирская области (384 и 334 млрд руб. соответственно). Такая ситуация может быть объяснена присутствием в Красноярском крае топовых государственных корпораций и крупных компаний, среди них «Русал» и «Норильский никель», говорит президент Центрально-Сибирской торгово-промышленной палаты Рафаэль Шагеев.

При этом объемы выдачи кредитов юридическим лицам Сибири не коррелируют с суммами задолженностей. Так, лидерами по привлеченным ресурсам в течение девяти месяцев 2021 года стали Новосибирская (383 млрд руб.) и Кемеровская (314 млрд руб.) области. Красноярский же край с показателем 314 млрд руб. находится на четвертом месте, пропустив вперед Иркутскую область (310 млрд руб.).

Степенность крупного бизнеса

Крупный корпоративный бизнес Сибири в 2021 году постепенно наращивал объемы своих заимствований. По информации Сибирского ГУ Банка России, корпоративная задолженность пред банками выросла на 4%. Господин Хацкевич связывает это с восстановлением производства и увеличением объемов деятельности в различных отраслях экономики.

Несмотря на умеренный рост корпоративного кредитного портфеля в целом по банковской системе Сибири, отдельные игроки регионального финансового рынка говорят о хорошей динамике роста в этом сегменте. Так, по сообщению банка «Открытие», с начала года только в Новосибирске кредитный портфель крупного и инвестиционного бизнеса увеличился в 4,6 раза — до 12,9 млрд руб.

О схожей динамике рассказывает и управляющий Сибирским филиалом ПСБ Денис Голубев. По его словам, за три квартала 2021 года объем корпоративного портфеля банка вырос в пять раз. Господин Голубев объясняет это работой банка с клиентами. Сибирский банк ПАО «Сбербанк» говорит о трансформации работы с корпоративными клиентами посредством внедрения в работу сервисов бухгалтерского учета, электронного оборота и кадрового рекрутинга.

Предпринимательская активность

Заметную активность в 2021 году в части кредитования проявляет малый и средний бизнес Сибири. По итогам трех кварталов он нарастил свою задолженность перед кредитными организациями до 541 млрд руб., что на фоне общего объема банковских заимствований предпринимателями всей России составляет 8,1%, а это заметно больше, чем аналогичное соотношение в сегменте крупного корпоративного бизнеса. Здесь лидерство как по размеру кредитного портфеля (159 млрд руб.), так и по объемам выдачи кредитов (219 млрд руб.) занимает Новосибирская область. А лидер крупного корпоративного бизнеса Красноярский край в сегменте малого и среднего бизнеса находится на втором месте с объемом кредитного портфеля 102 млрд руб.

Управляющий Сибирским филиалом банка ПСБ Денис Голубев говорит о работе кредитных организаций в сегменте малого и среднего бизнеса на примере своего банка. Господин Голубев считает, что росту интереса предпринимателей к банковскому кредитованию способствовал отложенный спрос на финансирование, а также рост цен и активизация потребительского спроса. «В то же время мы существенно упростили процессы получения финансирования для предпринимателей, сократили сроки принятия решений, активно развивали онлайн-формат кредитования»,— объясняет управляющий Сибирским филиалом ПСБ причины роста кредитного портфеля на 57,6%.

Требуются потребкредиты

Розничный бизнес кредитных организаций сибирских регионов вырос более существенно, чем корпоративный, средний и малый. «Задолженность по потребительским кредитам увеличилась на 17% под влиянием растущего спроса населения на товары длительного пользования»,— сообщает Евгений Хацкевич. При этом доля объемов кредитования населения Сибири относительно всей страны превышает аналогичные показатели для юридических лиц. Общий объем розничной задолженности сибиряков в размере 2739 млрд руб. составляет 11,4% от общероссийского потребительского портфеля.

Здесь по всем показателям — как по размеру кредитного портфеля, так и по объемам выдач в 2021 году — лидирует Новосибирская область (528 и 372 млрд руб. соответственно). На втором месте с близкими показателями вновь находится Красноярский край.

Отдельные же игроки рынка говорят о динамике, превосходящей общесибирскую. Так, банк «Открытие» сообщает о росте розничного кредитования более чем на 30% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года. А банк ВТБ, оценивая результаты деятельности в Новосибирской области, информирует о росте объемов выдач на 40% и увеличении кредитного портфеля на 16%. При этом управляющий ВТБ в Новосибирской области Сергей Никулин рассказывает о том, что новосибирцы демонстрируют стабильный интерес ко всей линейке розничных кредитных продуктов.

Бессменный драйвер

Ипотечное кредитование продолжает оставаться драйвером российского розничного бизнеса, в том числе за счет продолжения действия программ господдержки, даже с несколько измененными условиями. Именно этот сегмент показывает наибольший прирост в Сибирском федеральном округе. По информации Евгения Хацкевича, спрос на новую недвижимость, а также льготные ставки определили рост задолженности по ипотеке на 21%. В масштабах же всей страны сибирский ипотечный портфель занимает 10,8% при общем объеме 1,2 трлн руб., это более чем двукратно превышает размеры портфеля малого и среднего бизнеса Сибири.

Сергей Никулин отмечает и еще одну тенденцию — преобладание доли ипотечного кредитования во всем объеме выдач розничных кредитов. Так, по его словам, в Новосибирской области по итогам трех кварталов 2021 года в банке ВТБ доля ипотеки уже достигает 60%. За этот период новосибирцы получили в банке более 11,4 тыс. жилищных кредитов на сумму свыше 29,8 млрд руб., что на 31% больше, чем в сопоставимом периоде прошлого года. Управляющий ВТБ в Новосибирской области объясняет это большим объемом строящегося жилья, продолжением и расширением программ льготной семейной ипотеки и сохранением доступных ставок по кредитам.

При этом Денис Голубев отмечает: если в прошлом году портфель рос в первую очередь благодаря «Госпрограмме-2020», то в 2021 году наряду с этим жилищным кредитом повышенным спросом пользуется и «Военная ипотека». А банк «Открытие» подтверждает тренд роста ипотечного кредитования на собственном примере — увеличение объема выдач таких кредитов в 2021 году по сравнению с 2020 годом произошло в полтора раза.

В региональном же разрезе лидерами как по размеру ипотечного кредитного портфеля, так и по объемам выдач являются Новосибирская область и Красноярский край.

Привлекательные депозиты

Если кредиты, выданные сибирскому бизнесу и населению, показывали в течение 2021 года рост, различающийся в зависимости от сегмента получателей, то привлеченные банками средства — депозиты физических лиц — испытывали в этом же периоде существенную волатильность. В результате суммы вкладов по Сибирскому федеральному округу в начале года и по истечении трех кварталов оказались практически равными — 2,17 млрд руб. При этом в первом квартале года совокупные объемы вкладов сибиряков снижались до 2,12 млрд руб., что связано с падением доходности депозитов вслед за ключевой ставкой Банка России.

Однако, по данным банка ВТБ, рост портфеля срочных депозитов возобновился в середине текущего года. Именно в этот период доходность вложений начала расти вслед за новой повышательной динамикой ключевой ставки. «Одним из трендов третьего квартала стал рост средств на вкладах — благодаря повышению ставок клиенты стали все чаще рассматривать этот инструмент сбережения в дополнение к накопительным счетам и инвестиционным продуктам»,— говорит Сергей Никулин. В результате объем средств на вкладах клиентов ВТБ в регионе вырос на 19% по сравнению с июнем. Управляющий ВТБ в Новосибирской области, опираясь на прогнозы аналитиков, ожидает, что и в следующем году динамика по рынку депозитов будет позитивной.

Аналогичную ситуацию наблюдает и Денис Голубев. «Со второй половины 2021 года мы фиксируем новую тенденцию — возвращение клиентов к консервативно-сберегательной модели поведения и, как следствие, рост пассивного портфеля ПСБ в Новосибирске»,— рассказывает управляющий Сибирским филиалом банка. Он отмечает повышенный спрос со стороны вкладчиков именно на короткие депозиты, так как многие не готовы фиксировать ставки на длинный период на долгосрочных рублевых вкладах, ожидая повышения доходности на фоне сложившегося тренда на рост ключевой ставки.

Игорь Степанов

ПАНДЕМИЯ И ВАКЦИНЫ: ВЗГЛЯД ПАТЕНТНОГО ПОВЕРЕННОГО

Приходится констатировать, что уходящий 2021 год также войдет в историю как год неустанной борьбы всего мира с новой коронавирусной инфекцией COVID-19. Пережив почти два года пандемии, многие из нас уже адаптировались к новым условиям бытия. Однако большинство не теряет надежды вернуться к допандемийным реалиям, включающим личный формат общения и свободу передвижения. Очевидно, такие перспективы будущего откроются лишь при условии обеспечения безопасности здоровью граждан, в частности, путем вакцинации населения.

Если обратиться к истории пандемий, то мы увидим, что в обозримом прошлом человечество не раз сталкивалось с таким явлением. Так, например, с конца XIX до середины XX века причиной эпидемий становились разновидности гриппа: русский, испанский, азиатский гонконгский. А такое инфекционное заболевание, как СПИД, и вовсе получило название «чума XX века». Пандемия имеет разные определения, но суть их сводится к тому, что это инфекция, поражающая большое количество людей, быстрое распространение которой происходит за пределы региона. И в каждом случае медицина ищет эффективные средства лечения болезни и превентивной защиты от нее в виде вакцины.

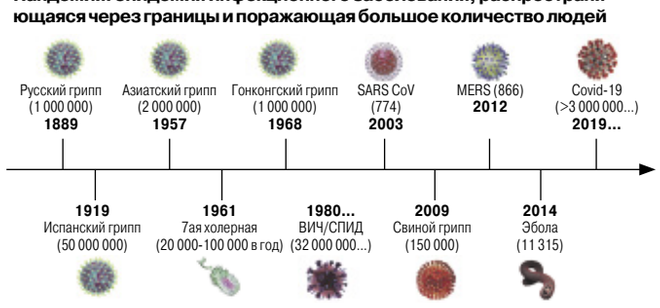
Механизм вакцинации заключается в ведении антигена, который, в идеале, обеспечивает долгосрочную защиту от соответствующего заболевания. Иными словами, антиген генерирует «клетки памяти», и в дальнейшем при взаимодействии организма с таким антигеном возникает сильный антительный ответ. Вакцин существует несколько типов: живой вирус, ослабленный, убитый вирус, то есть такой, который по-прежнему действует как антиген против данного заболевания, но к размножению уже не способен, вирусный вектор — такой, как аденовирусный, который лег в основу некоторых современных вакцин против коронавируса, и др.

Процесс разработки вакцины неразрывно связан с патентованием достигнутых результатов интеллектуальной деятельности. Однако патентно-статистические данные свидетельствуют о том, что разработка вакцин и их патентование не начинаются только лишь в моменты возникновения эпидемий. Такие исследовательские работы ведутся планомерно, в большинстве случаев созданию вакцины предшествуют годы разработок. Объектами патентования могут быть такие новые технические решения, как антиген (белок, ген, генетическая конструкция, вирусоподобная частица и т.д.), сама вакцина (композиция, состав и т.д., содержащие антиген), медицинское применение (способ лечения определенного заболевания), нуклеиновые кислоты, векторы, способ получения антигена, и, наконец, наборы.



Говоря о коронавирусе, интересно отметить, что до появления вируса COVID-19 уже существовало шесть известных коронавирусов человека. Первые четыре из них не рассматривались как опасные — они вызывали симптомы, похожие на простуду. И патенты, имеющие отношение к тем инфекциям, были направлены скорее на обнаружение таких коронавирусов. В качестве примера можно привести авторское свидетельство, выданное в 1980 году в Советском Союзе на штамм коронавируса, предназначенный для диагностики соответствующей инфекции. Однако ситуация кардинально изменилась, когда в 2002 году был обнаружен коронавирус, связанный с тяжелым острым респираторным синдромом, а затем в 2012 году при обнаружении вируса ближневосточного респираторного синдрома. Оба эти вируса оказались опасными, приводящими к высокой летальности. И тогда появились разные типы вакцин от SARS- и MERS-вирусов, впоследствии запатентованные, в частности, Научно-исследовательским центром эпидемиологии и микробиологии имени Н.Ф. Гамалеи. Хотя на рынке так и не появились вакцины против SARS и MERS, их разработки помогли в начале 2020 года значительно ускорить процесс получения вакцин против COVID-19, запатентованных в России на сегодняшний день в достаточно большом количестве. Однако мониторинг зарубежных патентов не показал столь позитивных результатов. Возможно, по причине того, что процесс экспертизы заявок на изобретения еще не завершен в иностранных юрисдикциях. Как правило, процедура патентования занимает длительное время, что обусловлено особыми требованиями, предусмотренными тем или иным национальным режимом. В большинстве случаев без помощи профессионалов патентного дела не обойтись. Так, например, патентные поверенные нашей фирмы имеют обширный опыт патентования за рубежом и могут сразу — на этапе составления приоритетной заявки — дать квалифицированные рекомендации с учетом последующего зарубежного патентования.

Пандемия: эпидемия инфекционного заболевания, распространяющаяся через границы и поражающая большое количество людей





Николаева Наталья Игоревна, партнер / региональный директор «Городисский и Партнеры» г. Новосибирск

GORODISSKY ГОРОДИССКИЙ И ПАРТНЁРЫ ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНАЯ СОБСТВЕННОСТЬ / ТМТ

РЕКЛАМА. 18+

Review

ПАРТНЕР ПРОЕКТА 18+ А

Расти быстрее рынка

Новосибирский филиал Альфа-Банка завершает год перевыполнением планов

Управляющий Альфа-Банка в Новосибирске Андрей Фишер подвел итоги работы в 2021 году

—Финансы—

Уходящий год оказался непростым для российского банковского сообщества, как и для всего отечественного бизнеса. Ограничительные меры, вызванные пандемией, привели к корректировке бизнес-моделей, изменениям в организации труда и поведении клиентов. О том, каких результатов удалось добиться в этих условиях новосибирскому филиалу Альфа-Банка, рассказал региональный управляющий Андрей Фишер.

— Два последних года заставили рынок жить и работать в новой реальности. На какие новые вызовы пришлось отвечать Альфа-Банку и насколько успешно удалось это сделать?

— Я могу назвать несколько таких вызовов, но самым жестким из них считаю неопределенность. Это ситуация, когда ты видишь процессы, но не понимаешь, к чему они могут привести. И, по большому счету, никто не понимает до сих пор даже сегодня. Вот, появился новый штамм коронавируса, и цена нефти упала на 10%, а рынки, которые только что демонстрировали рост, — на 5%.

Основной вызов — это умение работать в условиях неопределенности, быть быстрым на рынке и гибким по отношению к нашим клиентам. Поэтому, как только началась пандемия, еще до появления государственных программ поддержки бизнеса, мы предложили клиентам возможность реструктуризации и рефинансирования кредитов. Как в малом бизнесе, так и в рознице. Кроме самой возможности, получить эту услугу очень просто — онлайн в мобильном приложении Альфа-Банка.

Другой вызов проверил уровень диджитализации — цифровой трансформации нашего бизнеса. Альфа-Банк давно заявлял, что пользоваться его услугами удобнее всего с помощью смартфона. Гаджет позволяет производить 90% возможных операций. В период пандемии в этом убедилось огромное количество клиентов, хотя мы не закрывали офисы. Одновременно мы развиваем курьерскую доставку, и сегодня курьер может доставить все наши карты в любую точку России, есть и опыт доставки карт за границу международной почтой.

Диджитализация обеспечивает и перемены во внутренней организации деятельности банка. Я говорю об удаленной работе. Сотрудники поняли, что «удаленка» многое упрощает. По согласованию с руководителем они могут теперь выбирать формат работы — офлайн, онлайн или смешанный. В результате мы можем сейчас нанимать специалистов по всей России, что значительно расширило рынок труда.

Наконец, еще один вызов — это способность реагировать на изменения политики регулятора. Сначала ключевая ставка снижалась, что вызывало давление на пассивы. Сейчас, наоборот, ставка растет, вызывая давление на кредиты. Соответственно, компании меньше берут кредиты, тщательно высчитывая, стоит ли реализовывать тот или иной инвестпроект. Центробанк сохраняет тренд с повышением ставки, а это означает, что кредитный портфель в этом сегменте будет расти не так быстро.

— До подведения итогов работы новосибирского филиала Альфа-Банка в 2021 году во всех деталях еще пройдет некоторое время. Но, безусловно, основные тренды уже видны. О чем они свидетельствуют?

— Уже можно говорить о том, что год оказался достаточно удачным как для Альфа-Банка в целом, так и для новосибирского филиала в частности. Все наши планы мы перевыполнили, следуя главной цели — расти быстрее рынка и усиливать наши позиции в Новосибирске. Если сравнить все филиалы Альфа-Банка, то у новосибирского подразделения максимальная доля в рознице, в сегменте малого и среднего бизнеса, в зарплатных проектах.

По нашей оценке, в Новосибирске Альфа-Банк вышел на второе и третье места по ключевым показателям. Я говорю об активах, пассивах, количестве клиентов и т.д. Мы хорошо усилили наши позиции в среднем бизнесе. Так, по количеству клиентов в этом сегменте мы точно обошли ВТБ и приближаемся к Сбер. Но мы замеряем не только количество клиентов, но и их «кошелек»: сколько клиенты в общем тратят на банки (на РКО, кредит, ВЭД и т.д.). Здесь наша доля также серьезно выросла. Если говорить про обороты ВЭД в среднем бизнесе, то на сегодня в Новосибирске Альфа-Банк вышел на первое место.



Управляющий Альфа-Банка в Новосибирске Андрей Фишер

Кроме того, Альфа-Банк сделал в этом году большой шаг в проектном финансировании строителей. Мы медленно раскачивались и зашли в этот рынок не самыми первыми, но за этот год значительно усилили свои позиции. К сегодняшнему дню в Новосибирске мы заключили уже восемь соглашений по таким проектам, и они начинают реализовываться. С одной стороны, пополняются счета эскроу, с другой — растет кредитный портфель. 2022-й мы считаем годом серьезного роста для проектного финансирования. Для этого создали в Новосибирске специальный отдел по работе со стройкой, который на месте позволит быстро и качественно структурировать и реализовывать проекты. В плане развития этого бизнеса Новосибирск — самый интересный город России восточнее Урала, и Альфа-Банк, безусловно, это учитывает.

Наши результаты во многом являются следствием развития суперсервисов. Это многогранное понятие, но, по сути, мы «докручиваем» наши продукты таким образом, чтобы они стали максимально удобными и полезными на рынке. С другой стороны, суперсервис предполагает индивидуальный подход к клиенту, исходя из его конкретных жизненных или бизнесовых ситуаций.

В этом помогает диджитализация процесса. Используя возможности биг-дата, мы оцениваем финансовое состояние клиента исходя из текущих операций, кредитной истории и из данных всех открытых источников (это более тысячи параметров). В результате мы понимаем, какую сумму можем дать клиенту, на какой срок и по какой ставке. Одновременно предлагаем ему то, что может потребоваться здесь и сейчас — потребительский кредит, ипотеку или, к примеру, кредитную карту. С другой стороны, суперсервис можно реализовывать на каждом рабочем месте, и в новосибирском филиале Альфа-Банка особо ценятся специалисты, которые в трудной ситуации смогли принять нестандартное решение, чтобы помочь клиенту. Недавно американский гражданин, приехавший в Новосибирск, обнаружил, что у него не работают все американские карты. Оставшись без денег, он отправился по банкам, но помощь нашел только в шестом — в отделении Альфа-Банка на площади Калинина. Начальник офиса, знающая английский язык, поговорила с американцем, заново открыла ему карты, и тот смог получить деньги. В другом отделении сотрудница банка смогла остановить клиента, который под влиянием телефонных мошенников стал снимать деньги с кредитной карты и переводить их на «специальный счет». Мы собираем такие практики, тиражируем их и отмечаем лучших сотрудников.



— В условиях ограничительных мер в самой непростой ситуации оказался малый бизнес. Предложил ли Альфа-Банк что-то новое предприятиям этого сегмента? И какой отзыв получили эти предложения?

— Для нас задача по расширению доли рынка здесь является ключевой, и в уходящем году нам удалось неплохо продвинуться в этом направлении. Малый и средний бизнес заметно оживился в последнее время. Для Новосибирска это особенно важно, поскольку в нашем городе этот сегмент развит лучше, чем в других регионах. И сегодня мы насчитываем больше 26 тыс. активных клиентов в этом сегменте. В последние время открываем больше 1100 расчетных счетов в месяц.

Здесь необходимо сказать, что исторически Альфа-Банк очень аккуратно кредитовал малый бизнес. Сейчас же мы нашли модель, которая позволяет активизировать этот процесс. К нему подключили возможности продвинутой аналитики. Благодаря этому используем всю имеющуюся по клиенту открытую информацию, чтобы быстро принимать решение, делать адресные предложения, и, как следствие, наращивать портфель по малому бизнесу. Я полагаю, результат по итогам года будет на уровне 130–140% к плану.

— В этом году ипотечный портфель всего Альфа-Банка рос быстрыми темпами. Насколько ситуация с ипотечным кредитованием у новосибирского филиала соответствовала этому тренду?

— В ипотечном кредитовании у нас доля тоже неплохо растет. Приблизились к отметке в 1 млрд руб. выдач в месяц. В Новосибирской области наш филиал занимает третье место по объему выдачи. Ипотека для банка — тоже фокусный продукт, причем не только на рынке новостроек. Сегодня для нас стоит задача стать лидером на рынке вторичного жилья. Для этого мы запустили продукт для выкупа залоговых квартир, упростили оценку недвижимости, где осмотр квартиры делает сам заемщик с помощью специального приложения и выезд оценщика не требуется.

— Немногим более года назад Альфа-Банк открыл в Новосибирске первый офис в формате Phygital*. Соответствует ли рост их числа планам банка, и что позволяет говорить о том, что выбор, сделанный Альфа-Банком в пользу Phygital, оказался верным?

— К настоящему времени мы уже перевели в формат phygital шесть офисов в Новосибирске. Это практически половина офисной сети. Мы понимаем, что в будущем поток клиентов в офисы будет падать. Люди вообще меньше будут использовать стационарные офисы. Но с помощью нового формата банк более качественно работает с клиентами по сложным продуктам.

Благодаря phygital-офисам мы лучше управляем пространством, площади используется гибко. Кроме того, число сотрудников в зависимости от потока можно увеличивать или уменьшать. И, наконец, «под капотом» у нас работает единая CRM-система, которая выдает менеджеру подсказки, что релевантно и что необходимо предложить конкретному клиенту, который зашел в банк.

— Как Альфа-Банк выстраивает отношения с региональной властью?

— АО «Альфа-Банк» является частным банком, но он активно влияет на бизнес-среду в зоне своего присутствия. В Новосибирской области мы активно работаем по всем государственным программам кредитования бизнеса и сотрудничаем с бюджетными организациями в рамках зарплатных проектов. Причем активно адресно помогаем таким организациям. Я говорю о больницах, школах, детских садах. Это отдельное направление поддержки бюджетных организаций, затраты по которому в этом году составили около 25 млн руб.

У нас сегодня уже более 285 тыс. активных клиентов среди жителей Новосибирской области. Нам точно надо выстраивать диалог с властью и понимать, чем мы можем быть полезны в развитии финансовых сервисов и бизнеса. Поэтому в 2021 году Альфа-Банк подписал соглашение с Новосибирской областью о сотрудничестве. К соглашению приложена «дорожная карта» действий по различным направлениям с указанием ответственных министерств со стороны правительства региона и менеджеров банка.

— Какие вопросы развития будут находиться в сфере главного внимания руководства новосибирского филиала в 2022 году?

— У Альфа-Банка есть утвержденная стратегия развития, рассчитанная на 2022–2024 годы. Она предполагает дальнейший опережающий рост его доли на рынке. Мы понимаем, что количество банков в России будет уменьшаться, потому что для эффективной работы необходимо масштабное использование технологий, а для этого, в свою очередь, требуются колоссальные затраты. Такие расходы возможно окупить только при большом масштабе бизнеса. Наша цель — найти место в этом пуле банков. Еще мы понимаем, что все более жесткой становится борьба работодателей за таланты, способные себя проявить во всех сегментах. Речь идет о специалистах в области финансов и технологий, а также об эффективных продавцах и сотрудниках точек продаж. В конце концов, суперсервисы тяжело создавать без «суперсотрудников». Поэтому кадровая политика останется в фокусе. Будем активно работать с вузами, привлекая к стажировкам студентов третьего-четвертого курсов. Мы хотим, чтобы молодые ребята поняли, что такое Альфа-Банк и как здесь можно себя реализовать. Ведь самореализация становится ключевой ценностью для умных и свободных людей.

Phygital* — (от английского physical и digital) — сочетание цифровых и физических каналов

сфо итоги года

Сибирская промышленность: девять одного ждут

Темпы развития сибирской промышленности с января по октябрь 2021 года оказались ниже, чем во всех федеральных округах России. Причину этого ряд региональных экспертов видит в недостаточности программ поддержки промышленности, а также в жесткой транспортной тарифной политике РЖД. В то же время участники рынка отмечают рост цен на отечественное сырье в качестве стимула развития сибирской промышленности, а также ее новые возможности, связанные с импортозамещением в условиях повышения цен на зарубежную продукцию.



АНАТОЛИЙ ЖДАНОВ

В 2021 году подавляющее число сибирских регионов показало результат промышленного развития ниже общефедерального уровня

— Конъюнктура —

Индекс промпроизводства (ИПП) в России за десять месяцев текущего года вырос относительно аналогичного периода прошлого года ровно на 5%. На этом фоне Сибирский федеральный округ в целом показал наихудшие результаты среди всех федеральных округов — ИПП Сибири составил 101,7%. В РФ по этому показателю лидирует Центральный федеральный округ (ИПП — 118,4%), а предпоследний результат показал Дальневосточный федеральный округ (ИПП — 103,9%).

При этом сибирские регионы продемонстрировали с начала года разную динамику развития промышленности — от темпов, превосходящих федеральные (Новосибирская и Кемеровская области, республики Алтай и Тува), до снижения показателей по сравнению с аналогичным периодом прошлого года (Красноярский край — минус 3,9% к десяти месяцам 2020 года). «Поскольку экономика Красноярского края является крупнейшей среди регионов СФО, показатель ИПП Красноярского края оказывает существенное влияние на показатель по всему федеральному округу, что и обусловило отставание от среднероссийского уровня»,— говорит эксперт группы региональных рейтингов АКРА Максим Першин. В то же время хорошие достижения республик Алтай и Тува не смогли поднять консолидированные результаты промышленности Сибири до федерального уровня.

Структура ИПП Сибирского федерального округа показывает высокие темпы роста в сфере водоснабжения, водоотведения, организации сбора и утилизации отходов, деятельности по ликвидации загрязнений (25,3%). На этом фоне рост в сегментах обеспечения энергоресурсами (5,2%), добывающей (1,4%) и обрабатывающей (0,5%) промышленности существенно отстает от лидирующего сегмента. Это не особенность Сибири — такой же приоритет отмечается и на федеральном уровне.

Новосибирская область

Регион с высокими темпами роста промышленного производства в Сибири добился за десять месяцев уровня ИПП 110,1%. При этом сегменты, связанные с водоснабжением, работой с отходами и загрязнениями увеличили свои показатели на 23,3%, добывающие — на 10,5%, обрабатывающие производства — на 9,6%, энергетический сектор, тепло- и газоснабжение — на 8,3%. Тем не менее, по данным минпромторга Новосибирской области, флагманом промышленного производства региона являются обрабатывающие производства, доля которых в общем объеме отгруженной промышленной продукции составляет более 77,7%, наибольший же прирост, по информации Новосибирскстата, показало производство кокса и нефтепродуктов (55,4%), а максимальное снижение — производство автотранспортных средств, прицепов и полуприцепов (76,1%).

Кемеровская область

Кузбасс — второй по темпам промышленного роста регион Сибири, его ИПП по итогам десяти месяцев составил 106,6%. Министр промышленности и торговли региона Леонид Старосвет отмечает, что этот рост не является следствием «эффекта базы» кризисного 2020 года. «В соответствующем периоде 2019 года индекс промпроизводства был на отметке 102,9%, следовательно, можно говорить о выходе промышленного производства на допандемийный уровень»,— считает руководитель министерства.

Добыча полезных ископаемых в регионе показала прирост на 7,5%, а обрабатывающие отрасли — на 2,7%. Однако, по информации регионального минпромторга, рост в сегменте производства машин и оборудования — существенной составляющей всей обрабатывающей отрасли — составил 15,1%. «С одной стороны, возобновились заказы от угольных предприятий, а также восстановление потребительского спроса. С другой — увеличение объемов в денежном выражении связано с ростом себестоимости машиностроительной продукции из-за увеличения цен на металлопродукцию»,— комментирует ситуацию Леонид Старосвет. Он ожидает по итогам 2021 года рост ИПП на 7%.

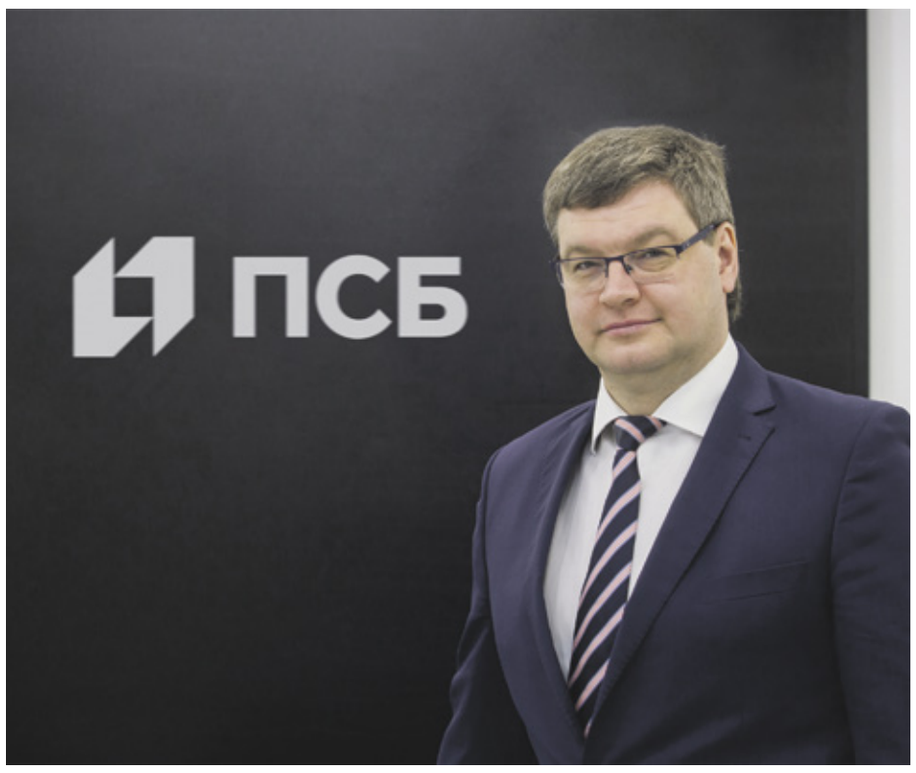
Республика Тыва

Регион находится на третьем месте в Сибири по показателю десятимесячного ИПП (рост на 6,5%), он же оказался и в тройке лидеров по экономическим результатам в области водоснабжения, водоподготовки, организации сбора и утилизации отходов, деятельности по ликвидации загрязнений (ИПП 146%), а индекс промпроизводства сегмента «Сбор и обработка сточных вод» составил 189,8%. Аналогичный показатель сегмента «Забор, очистка и распределение воды» в октябре 2021 вырос относительно сентябрьского уровня на 24,1%.

с 26

ПСБ: ЦИФРОВАЯ «ТОЧКА ВХОДА» ДЛЯ КЛИЕНТОВ С ЛЮБЫМИ ЗАПРОСАМИ

Цифровизация банковского сектора в первую очередь направлена на полное и качественное удовлетворение потребностей бизнеса и населения. О том, как это реализуется в ПСБ, рассказывает управляющий Сибирским филиалом ПАО «Промсвязьбанк» Денис Голубев.



— С чем банк подходит к концу 2021 года?

— Мы хорошо завершили предыдущий, 2020-й, год и сформировали достаточно амбициозные планы на этот год. Сейчас, когда до его окончания осталось совсем немного, можно с уверенностью сказать: все показатели будут достигнуты. Уже по итогам трех кварталов банк в регионе продемонстрировал хорошую динамику по всем направлениям: совокупный кредитный портфель увеличился вдвое, объемы кредитов, предоставленных крупному корпоративному бизнесу, выросли в пять раз, малому и среднему — на 58%, розничное кредитование — на 43%.

— Как этого удалось достичь?

— Можно сказать, что это совокупность внешних и внутренних факторов — как рыночных процессов, так и изменений внутри самого банка. Мы создавали новые продукты, развивали технологии, модернизировали и совершенствовали цифровую инфраструктуру, что и послужило залогом нашего успешного развития. Так, в самом начале года мы вывели на рынок несколько новых кредитных продуктов, например кредит «Без бумаг. Оборотный» для пополнения оборотных средств наших клиентов. Время подтвердило правильность таких решений — кредиты стали востребованными, и на протяжении всего года мы наблюдаем стабильный рост выдач по этим программам. Во многом это происходит благодаря тому, что формировать кредитные заявки на кредит и получить финансирование до 10 млн руб. можно полностью в цифровом канале, без визита в офис банка.

Среди предпринимателей пользуются популярностью и классические решения для привлечения банковских ресурсов — возобновляемые кредитные линии и овердрафты. По ним мы в текущем году заметно упростили кредитные процедуры и сократили сроки принятия решений.

— Есть ли у банка предложения для участников системы госзакупок?

— Конечно, это и банковские гарантии, и кредиты на обеспечение или финансирование исполнения госконтрактов, например кредит «Без бумаг. Контрактный». Спрос на эти продукты постоянно растет, так как в исполнение госконтрактов все больше и больше включается малый и средний бизнес. ПСБ предлагает предпринимателям выдачу электронных гарантий. Это происходит без визита клиента в банк, по экспресс-технологии — полностью в онлайн-формате. Клиенты очень довольны такой возможностью экономии собственного времени и ресурсов.

— Как ПСБ участвует в государственных программах поддержки бизнеса?

— Максимально активно. Банк занимает второе место в нашем регионе по числу выданных кредитов в рамках этих программ. Во многом это стало возможным благодаря тому, что у нас был оперативно организован онлайн-прием заявок на такие кредиты, и принятие решений по ним происходило в течение одного дня.

Такие технологии позволяют нам удерживать лидерство и в новых условиях. С 1 ноября 2021 года стартовала программа «ФОТ 3.0», сейчас мы принимаем большое количество заявок на льготное кредитование в рамках этой программы — в банке этот продукт получил название «Без бумаг 3.0». Наши действующие клиенты видят процесс прохождения заявки и принятое по ней решение в личном кабинете интернет-банка, а новым клиентам достаточно оформить онлайн-заявку и прикрепить к ней два электронных документа. Банк, как и прежде, принимает решение и сообщает о нем в течение 24 часов.

— Вы неоднократно упомянули цифровые решения, используемые банком. Насколько широко они используются в ПСБ?

— Часто можно услышать, что драйвером цифровизации стала пандемия. Она, конечно, ускорила процесс внедрения современных информационных онлайн-технологий, но только у тех, кто и раньше активно развивал это направление. Мы и до пандемии предоставляли большое количество услуг в цифровом формате — ПСБ был и остается одним из лидеров рынка онлайн-продаж ключевых банковских продуктов. Поэтому повышенный спрос последних лет позволил предоставлять подавляющее большинство наших продуктов в удобном для бизнеса и населения удаленном режиме.

В результате система дистанционного банковского обслуживания ПСБ по авторитетному рейтингу Markswebb 2020 года вошла в топ-3 лучших на российском рынке. Это очень высокая оценка, и она заслужена банком по праву — общее количество корпоративных клиентов ПСБ, пользующихся дистанционным банковским обслуживанием, выросло с начала 2020 года в 2,5 раза. А доля предпринимателей, предпочитающих мобильные и интернет-банки, в ПСБ достигает 84%.

Конечно, это далеко не предел — банк продолжает совершенствовать свои подходы к обслуживанию клиентов, улучшая интерфейс и наращивая функционал бизнес-приложений для мобильных и интернет-банков. Например, многие предприниматели привыкли работать в мессенджерах. Для них ПСБ запустил в Telegram чат-бот «Катюша» — уникальный сервис для бизнеса, который позволяет выставлять и оплачивать счета. «Катюша» даже самостоятельно выполняет часть бухгалтерской работы — распознает счет, заполняет платежное поручение. А клиенту остается лишь подтвердить операцию.

В целом же система дистанционного банковского обслуживания в ПСБ является «точкой входа» для клиентов с любыми запросами — от открытия счета до получения банковского финансирования. В ДБО реализованы все решения финансовых задач, которые только можно получить онлайн.

— Какие сервисы, помимо ДБО, востребованы вашими клиентами?

— И в банке, и в нашем филиале обслуживается много предпринимателей, предоставляющих услуги населению или занимающихся торговлей. Для них мы запустили специальный сервис подключения торгового эквайринга с установкой или арендой платежного оборудования. Так, решение SoftPOS позволяет работать без кассовых аппаратов, принимая платежи за товары или услуги в полном соответствии с требованиями законодательства. Для этого предприниматель использует свой смартфон с установленным на нем банковским приложением.

Мы также активно поддерживаем и Систему быстрых платежей (СБП) — это новый инструмент, позволяющий принимать платежи по QR-коду, с очевидными преимуществами перед традиционным эквайрингом. ПСБ одним из первых оценил интерес клиентов к такой технологии и установил для бизнеса комиссию 0% при проведении оплаты в СБП.

— Что банк может предложить своим крупным клиентам?

— Все большую востребованность среди крупных корпоративных клиентов приобретает подход Embedded Finance (встроенные финансы), когда клиент может получать банковские услуги непосредственно в своей корпоративной системе, не обращаясь в банк. Для его реализации ПСБ в прошлом году разработал и предложил клиентам решение «Интеграционный шлюз». Теперь клиент, продолжая работать в своей информационной системе, видит всю информацию и движения по своим счетам без захода в ДБО. Здесь же можно формировать необходимые выписки, отчеты, а также совершать всевозможные платежи.

В банке обслуживается большой пул компаний — исполнителей государственного оборонного заказа. У них есть свои особенности совершения платежей — они выполняются с отдельных банковских счетов, по ним осуществляются особые меры контроля. Для упрощения таких задач ПСБ разработал уникальные автоматизированные решения, позволяющие исключить риск использования кредитных средств не по назначению и риск исполнения платежных поручений за счет собственных средств. Это позволило существенно увеличить скорость обработки платежей и заявлений на кредитные средства.

— Может ли сотрудничество клиента с банком быть не только удобным, но и выгодным?

— Да, конечно. Приведу в пример продукты, также основанные на современных цифровых решениях. Первый из них — «Ежедневное начисление процентов», который развивает традиционную технологию «овернайт», предназначенную для получения клиентом дополнительного дохода. Но, в отличие от «овернайта», при котором клиенту каждый вечер необходимо переводить деньги с расчетного счета на депозитный, «Ежедневное начисление процентов» работает автоматически. Банк ежедневно начисляет и переводит проценты на все денежные средства клиента: остаток на конец дня плюс средства, которые зачислились на расчетный счет вечером, после окончания рабочего дня. При этом клиент имеет возможность распоряжаться денежными средствами на счете в полном объеме.

Но бывает и так, что у различных клиентов, объединенных в группу, холдинг или компанию с филиалами, открыто несколько счетов в нашем банке. Тогда есть возможность виртуально их объединить, для того чтобы клиент мог получать процентный доход от всех сумм на своих счетах. Для этого используется продукт «Виртуальный пулинг», с помощью которого рассчитываются и начисляются проценты на все средства, которые поступили на счета участников пула до окончания дня. Это позволит получить максимально высокую процентную ставку и существенный дополнительный доход.

РЕКЛАМА. 18+

Review

ПАРТНЕР ПРОЕКТА 18+ FEP

Преодолевая барьеры: в год юбилея «Экран ФЭП» строит планы дальнейшего развития

В этом году новосибирское ЗАО «Экран ФЭП» отметило свое 25-летие. За четверть века предприятие, созданное группой инженеров, работавших над электронно-оптическими преобразователями (ЭОП), превратилось в одного из лидеров мирового рынка этой продукции. Пройденный «Экран ФЭП» этап отразил всю сложность становления высокотехнологичного бизнеса в России. Он включил поиск своей ниши, трудности конкурентной борьбы, налаживание эффективного сотрудничества с государственными институтами. Но история предприятия доказывает, что таким путем можно дойти до успеха. Об этом рассказал генеральный директор ЗАО «Экран ФЭП» Александр Демин.



—Промышленность—

— ЗАО «Экран ФЭП» было создано в 1990-е годы — это не самое благоприятное время для развития отечественной промышленности. Тем более высокотехнологичной. Как создатели предприятия решились на столь рискованный шаг?

— «Экран ФЭП» был создан на базе известного новосибирского завода «Экран». Точнее, его конструкторского бюро, которое в советские времена разрабатывало в том числе и продукцию из сферы ночного видения. В целом электронно-оптический преобразователь предназначен для усиления яркости принятого изображения. Он применяется в ядерных исследованиях, астрономии, медицине. Основная же область использования наших ЭОП — это как раз применение в приборах ночного видения, которые используются охотниками, силами правопорядка и т.д.

Во главе этого направления, целой группы специалистов и ученых «Экрана» стоял Владимир Александрович Аксенов. Он является основателем, идейным вдохновителем нашего предприятия, а также основоположником фундаментальной технологии производства ЭОП. В 1996 году, когда появилась возможность коммерциализации научных разработок, и было создано ЗАО «Экран ФЭП». Первоначально это была команда примерно из 20 человек, которая арендовала парк оборудования «Экрана» и на собственные средства создавала коммерческое производство. Стало получаться. На рубеже 1990-х и 2000-х годов руководство предприятия приняло решение передислоцировать производственную площадку ближе к Академгородку — развитие «Экран ФЭП» требует тесных контактов с профильными институтами СО РАН.

Бурное развитие началось именно здесь. Те годы стали временем острого конкурентного соревнования новосибирских предприятий, рожденных на базе завода «Экран». Прежде всего, технологического соперничества. Мы боролись за право стать первыми в разработке ЭОП третьего поколения, которые тогда были только у американцев. Каждый день мог сменить лидера.

В этой борьбе «Экран ФЭП» преуспел. Его ЭОП первого, второго плюс и третьего поколений соответствуют уровню качества и пользовательских параметров лучших мировых образцов. Электронно-оптические преобразователи доступны в исполнении с GaAs фотокатодами (третье поколение), которые в мире производят только Россия и США. Мы смогли наладить собственный выпуск стратегических компонентов преобразователей — микроканальных пластин и волоконно-оптических элементов. Это значительно снижает себестоимость конечной продукции. Тем самым «Экран ФЭП» превратился в единственное предприятие отрасли с замкнутым циклом производства. В 2007 году авторитетный американский деловой журнал Fortune в своей большой статье с удивлением писал о том, как в далекой холодной Сибири предприятие осваивает выпуск самых современных ЭОП.

С 2014 года, ввиду отсутствия гособоронзаказа, «Экран ФЭП» пошел по пути конверсии и развития диверсификации. В результате к 2018 году 100% выпускаемой продукции заняли товары гражданского и двойного назначения, поставляемые за рубеж.

— Владимир Аксенов ушел из жизни в 2008 году. Как это сказалось на работе «Экран ФЭП»?

— Потеря ученого такого уровня, конечно, не могла пройти бесследно. К счастью, Владимир Александрович воспитал целую когорту классных специалистов, которые досконально разбираются в технологии производства. Многие инженеры, прошедшие его школу, работают на нашем предприятии по два десятка лет. Когда на «Экран ФЭП» начались трудные времена, коллектив продемонстрировал свое единство, готовность остаться на какое-то время без работы, чтобы сохранить предприятие, не допустить его ликвидации.

Другое дело, что команда несколько лет работала фактически как конструкторское бюро. Ее целью были не прибыль и не захват рынков, а технологические достижения. «Экран ФЭП» продолжал совершенствовать технологию, привлекая на это средства, которые получал за выполнение небольших заказов. Предприятию не хватало коммуникаций с остальными миром. Поэтому разработки предприятия оставались в тени. О них мало кто знал, хотя продукция была на уровне лучших мировых образцов.

Между тем конкуренты сделали значительный шаг вперед именно в плане развития бизнеса, масштабов производства. Конец этого периода в истории «Экран ФЭП» совпал с организационными трудностями, вызванными взаимоотношениями с госорганами при заключении внешнеторговых контрактов.

— С чем было связано их наступление?

— Если говорить об объективных причинах, то дело в специфике нашего производства. С одной стороны, оно практически полностью ориентировано на экспорт. С другой, мы поставляем за рубеж продукцию двойного назначения. Поэтому деятельность «Экран ФЭП» сопровождается лицензированием, выдачей разрешений на экспорт и, соответственно, тесной коммуникацией с государственными органами. В частности, с Федеральной службой по техническому и экспортному контролю (ФСТЭК России).

В августе 2018 года на предприятие поступило письмо от ФСТЭК, в котором указывалось, что продукция «Экран ФЭП» подлежит всеобъемлющему контролю, поскольку есть информация о ее возможном использовании против национальных интересов России. В связи с этим ФСТЭК уведомляла о том, что должна согласовывать все наши контракты.

К сожалению, после этого ФСТЭК стала выдавать «Экран ФЭП» один отказ за другим. В 2019 году мы получили согласование только по двум поданным комплектам документов из более чем 20. Основанием для таких решений назывались «риски использования в незаявленных целях». Указывалось, что наши контракты с зарубежными партнерами могут привести к тому, что продукция «Экран ФЭП» в конечном итоге будет использоваться против России. Хочу отметить, что нам отказывали даже в контрактах на поставку в Белоруссию, с которой Россия образует Союзное государство.

В результате с августа 2018 года предприятие перестало отгружать продукцию. Рынок, который оно занимало, сократился примерно на 90%. Предприятию стало катастрофически не хватать оборотных средств и средств на выплату зарплаты. Большая часть трудового коллектива, а это без малого 200 человек, была переведена на неполный рабочий день. Предприятие начало деградировать и через несколько месяцев было доведено до предбанкротного состояния. Речь шла о том, чтобы продать недвижимость «Экран ФЭП», а ценное оборудование попросту сдать в металлолом. Наверное, это был самый трудный период в нашей истории.

— Какие меры были предприняты для того, чтобы выйти из кризисной ситуации?

— Их можно разделить на две части. Во-первых, весной 2020 года на «Экран ФЭП» пришла новая команда управленцев. Главное внимание она уделила созданию коммерческого блока: ведению переговоров с потенциальными потребителями, продвижению продукции, повышению экономической эффективности производства.

Но все эти решения приходилось принимать в трудных условиях. Достаточно сказать, что первый документ, который я рассмотрел, сев в кресло генерального директора, был списком персонала для предстоящего сокращения. Этот вариант предполагал сохранение на предприятии только костяка из 15–20 высококлассных специалистов для того, чтобы не растерять технологию, наработанную годами. Нужно было либо ставить подпись под этим списком, либо совершать какие-то радикальные действия, чтобы изменить ситуацию. Причем на эти действия отводился месяц, не больше.

Вторая составляющая — это работа с государственными органами. Мы постарались подключить к решению проблемы Федеральную антимонопольную службу (ФАС), правоохранительные органы, областные власти. Неоднократно инициировали обсуждения на различных уровнях и в различном составе. Одновременно «Экран ФЭП» перестроил всю систему экспортного контроля на предприятии. Мы приняли меры, позволяющие четко и прозрачно отслеживать все сделки.

В результате всех этих переговоров и разъяснений ФСТЭК отменила ряд запретов на осуществление наших контрактов. Это позволило в значительной степени нормализовать работу предприятия, вывести его из кризиса.

Впрочем, не все вопросы к ФСТЭК остались отвеченными. Например, как выяснилось от зарубежных контрагентов, наш основной российский конкурент все это время получал разрешение на экспорт аналогичной продукции тем же покупателям! Мы обратились в ФАС, требуя, чтобы антимонопольная служба обеспечила равные конкурентные условия для всех участников рынка. В ходе разбирательств выяснилось, что одна из причин возникновения проблемы — несовершенство законодательства, регулирующего подобный экспорт. Есть перечень компаний, деятельность которых может нанести ущерб РФ, но о них не уведомлены ни участники рынка, ни Федеральная таможенная служба, ни идентификационные центры экспертизы (аккредитованные структуры, разъясняющие потенциальным экспортерам правила продажи за рубеж их продукции). В результате наш конкурент спокойно продавал зарубежным партнерам аналогичную нашей продукцию, даже не обращаясь во ФСТЭК. Понятно, что при таком неравном подходе к производителям иностранные покупатели будут отдавать предпочтение тому экспортеру, который не связан дополнительными ограничениями. Пока эту ситуацию изменить не удалось.

— Каковы планы «Экран ФЭП» на ближайшую перспективу?

— Все они связаны с дальнейшим развитием производства. «Экран ФЭП» совершил в отрасли настоящий технологический рывок, готовившийся с начала 2000-х годов. Речь идет об отказе от ионно-барьерной пленки, которая присутствует в ЭОП третьего поколения, снижая их технические и эксплуатационные параметры. В мире такую «беспленочную» технологию называют четвертым поколением ЭОП. Это дает огромное преимущество для работы на зарубежных рынках. Круг покупателей нашей продукции постепенно расширяется. Сейчас это компании примерно 50 государств.

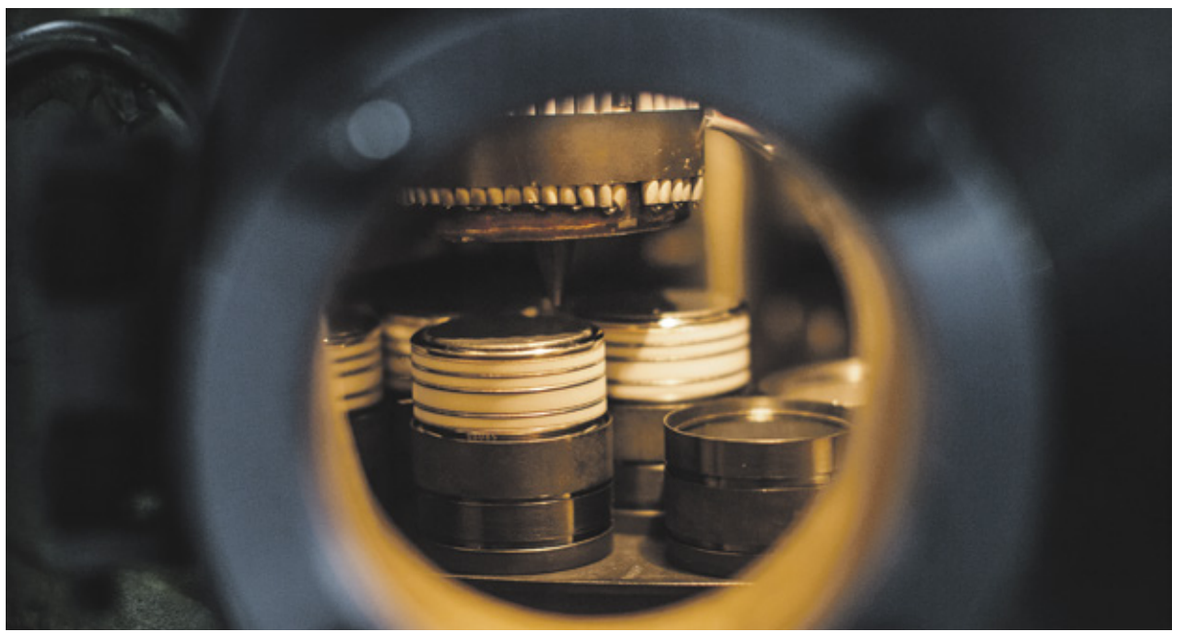
Мы наладили выпуск приборов ночного видения под собственной торговой маркой. Тем самым «Экран ФЭП» вышел на новый уровень, став предприятием, способным производить весь комплекс продукции, связанной с электронно-оптическими преобразователями. Для нового проекта уже закуплено оборудование, создан производственный участок, получены первые контрольные образцы.

Но этим направлением мы не ограничиваемся. На основе сотрудничества с научным сообществом «Экран ФЭП» планирует внести свой вклад в борьбу с онкологическими заболеваниями. Сегодня предприятие участвует в совместном проекте с Институтом физики полупроводников имени А.В. Ржанова «Развитие перспективных направлений спинтроники и дизайн новых квантовых материалов и наносистем на основе синхротронных исследований их электронной и спиновой структуры». Речь идет, в частности, о создании детекторов, которые могут применяться в ядерных исследованиях, а также в медицине в качестве преобразователей гамма-излучения в позитронно-эмиссионных томографов. Напомню, что борьба с раком сегодня является приоритетом всей мировой системы здравоохранения.

Конечно, сейчас руководство «Экран ФЭП» вынуждено тратить огромные ресурсы на все упомянутые разбирательства в сфере экспорта. Я имею в виду ресурсы материальные, временные, интеллектуальные. Это напрямую негативно сказывается на эффективности собственно производственного процесса.

Но все же наши планы строятся в расчете на то, что государственные структуры в конечном итоге гарантируют равные конкурентные возможности для всех участников рынка. Государство, безусловно, заинтересовано в существовании такого высокотехнологичного бизнеса, как наш. С одной стороны, он обеспечивает позиции России в мировой гонке технологий. С другой, стимулирует развитие науки. Кроме того, любой процветающий бизнес укрепляет фундамент социальной стабильности в стране.





сфо итоги года

Кадры года: самые важные события, люди, явления

С чего начался и чем закончился 2021-й

— Фото



НИКИТА БОЙКО

Посевная кампания в селе Целинном Ширинского



НИКИТА БОЙКО

Верхний бьеф водохранилища Саяно-Шушенской ГЭС



ВЛАД НЕКРАСОВ

Члены языческой общины в поселке Бибиха во время обрядовых прыжков через костер в ночь Ивана Купалы



ВАЛЕРИЙ ДОРОНИН

Завершение строительства дорожной развязки на 76-м километре железной дороги Тайга—Томск



АЛЕКСЕЙ ТАНЮШИН

Несанкционированный митинг в поддержку оппозиционера Алексея Навального в Новосибирске



ВЛАД НЕКРАСОВ

Мэр Новосибирска Анатолий Локоть во время представления отчета о проделанной работе депутатам Совета депутатов города Новосибирска VII созыва в Большом зале мэрии Новосибирска



ИВАН КОЛЬЯНОВ

Чемпионат России по фехтованию в Сибирском региональном центре фехтования Станислава Позднякова



ВЛАД НЕКРАСОВ

Задержание участников несанкционированного митинга в Новосибирске

сфо итоги года



АЛЕКСАНДР МИРИДОНОВ

Руководитель Федерального агентства России по туризму (Ростуризм) Зарина Догузова и полномочный представитель президента России в Сибирском федеральном округе (СФО) Сергей Меняйло перед началом встречи председателя правительства России Михаила Мишустина с представителями туристического бизнеса по вопросу развития туризма в Республике Алтай и Алтайском крае



ВАЛЕРИЙ ДОРОНИН

Советский райсуд Томска продлил срок домашнего ареста мэру Томска Ивану Кляйну на три месяца, а также разрешил ему раз в неделю видеться с ближайшими родственниками — женой, дочерями и внуками



СТАНИСЛАВ ДЕНИСЕНКО

Гонка экстремального триатлона Wild Siberia Xtreme Triathlon 2021 на Алтае



ВЛАД НЕКРАСОВ

Гейзерное озеро недалеко от села Акташ в Республике Алтай



ВЛАД НЕКРАСОВ

Конференция регионального отделения партии «Единая Россия» в большом зале законодательного собрания Новосибирской области



ИЛЬНАР САЛАХИЕВ

Первый финал Кубка России по мотогонкам на льду среди мужчин — класс 500 на территории мотодрома ДОСААФ



АНДРЕЙ КАСПРИШИН

Выборы депутатов Государственной думы России VIII созыва и совмещенные с ними выборы и референдумы в субъектах России в единый день голосования



ВЛАД НЕКРАСОВ

Губернатор Новосибирской области Андрей Травников выступает с приветственной речью во время открытия оптово-распределительного центра (ОРЦ) «Русагромаркета» под Новосибирском



ВЛАД НЕКРАСОВ

Открытие сезона зимнего плавания в Новосибирске на озере Блюдце

сфо итоги года

ЧекUP на продукты питания

В 2021 году потребительский рынок в Сибири претерпел существенные изменения. Оборот розничной торговли пищевыми продуктами в федеральном округе по итогам первых трех кварталов приблизился к 1,1 трлн руб. Это на 8% больше уровня 2020 года. Рост выручки большинство игроков FMCG связывают с ростом инфляции и увеличением стоимости товаров. Это сказалось и на поведении потребителей, цена стала первостепенным фактором, влияющим на конечный выбор.



АЛЕКСАНДР КАЗАКОВ

По итогам 2021 года аналитики отмечают рост среднего чека в магазинах Сибири, сопровождающийся снижением частоты покупок

— Коммерция —

Продажи пищевых продуктов с напитками и табачными изделиями в Сибири, по данным Росстата за последние девять месяцев, составили почти 1,1 трлн руб. Это на 8% больше уровня 2020 года. Цены на продовольственные товары в тот же период выросли сопоставимо — на 8%. При этом физический объем вырос всего на 1,5%. На тенденцию оказали влияние ситуация на мировых рынках продовольствия, а также рост издержек и низкая база начала года, считают в INFOLine. «После последнего кризиса-2020 в нынешнем году мы регистрируем рост розничного товарооборота на 8%. Это говорит о том, что рынок сейчас не только перекрывает прошлогоднее падение, которое составляло 4%, но и прирастает относительно показателей 2019-го»,— отмечает генеральный директор агентства Иван Федяков.

Как выяснил исследовательский холдинг «Ромир», в Сибири в октябре 2021 года месячный средний чек увеличился на 3% по сравнению с сентябрем и составил 578 руб. По данным торговой сети «Магнит», в целом по стране за девять месяцев 2021 года по сравнению с аналогичным периодом 2020 года средний чек по всем форматам вырос. В частности, в магазинах «у дома» он увеличился на 7% (до 314 руб.), в супермаркетах «Магнит семейный» — на 3,9% (613 руб.), в формате «Магнит косметик» — на 5,3% (365 руб.). «При этом потребительская корзина в 2021 году по сравнению с 2020 годом существенно не изменилась — чаще всего жители Сибири в магазинах „Магнит“ приобретают сахар, бананы, питьевую воду, лук, томаты, яблоки, огурцы и подсолнечное масло»,— сообщили в пресс-службе компании.

В сети Fix Price в третьем квартале 2021 года средний чек составил 282 руб., увеличившись на 5% к году ранее (269 руб.). «По сравнению с 2020 годом более заметную часть в структуре продаж занимают продуктовые категории — 27,9% от объема розничных продаж, в прошлом году было 25,3%. Рост доли этих товаров связываем с трендом на экономию на продуктах питания»,— прокомментировали в пресс-службе.

Исследование, проведенное в этом году компанией NielsenIQ, показывает, что большинство игроков FMCG (68%) не ожидают роста реального потребления — рынок по итогам 2021 года или будет стагнировать, или вырастет в диапазоне 2–5% — на уровне инфляции. «Несмотря на то что поводы для беспокойства у производителей и ритейлеров разнятся, всех их в первую очередь волнует сокращение доходов населения как в ближайший год (85% респондентов), так и в перспективе следующих трех лет (71%). Финансовое положение беспокоит и самих потребителей: 81% из них говорят, что пересмотрят свои расходы в текущем году»,— подчеркивают в компании.

Из данных Росстата следует, что годовая инфляция в РФ в ноябре 2021 года ускорилась до 8,4% (максимума с января 2016 года) с 8,1% на конец октября.

На конечную стоимость продукции в том числе оказывают влияние рост закупочных цен и волатильность курса рубля. Таким образом, игроки рынка FMCG в 2021 году вынуждены повышать цены для поддержания маржинальности.

Экономия должна быть экономной

По данным отчета Sberbank CIB, расходы покупателей на еду в третьем квартале этого года выросли с 37 до 38%, увеличилось и число тех, кто экономит на продуктах, — с 62 до 67%. Эксперты отмечают: до 37% против 24% выросла в этот же период 2021-го доля потребителей, которая переключилась на покупку СТМ розничных сетей. В Sberbank CIB связывают эту тенденцию с желанием россиян экономить.

«Поведение потребителей Сибири соответствует общероссийским трендам. Рост среднего чека, сопровождающийся снижением частоты покупок. Изменение клиентской миссии: от большой закупки к товарам на каждый день и товарам, которые срочно понадобились»,— комментирует руководитель направления по работе с розничными сетями Сибири компании Nielsen, старший преподаватель кафедры менеджмента НГТУ Мария Гаранина.

Опасения потребителей, связанные с повышением цен, сказались на развитии формата «дискаунтер»: так, по данным Nielsen, в Сибири в 2021 году в сравнении с годом ранее число магазинов этого формата выросло с 2,6 до 2,9 тыс. ед. Доля дискаунтеров в общем объеме розничных сетей увеличилась с 31 до 33%. Большая часть из них, по данным 2ГИС, это магазины «у дома»: на их долю приходится около 64%. Еще 34% представляют собой супермаркеты, доля гипермаркетов на этом рынке — всего 2% (формат теряет позиции по всем сегментам продуктового ритейла).

В исследовательской компании «Новые технологии» стремительный рост жестких дискаунтеров связывают непосредственно с кризисной экономикой и падающими доходами населения. Доля дискаунтеров в России, по данным экспертов, к 2025 году удвоится. «В нынешнем году наблюдается самый высокий показатель с 2006 года, когда количество населения с доходами ниже прожиточного минимума достигло 21,6 млн человек»,— отмечает сооснователь NTech Дмитрий Трифонов.

Кроме того, важная причина увеличения доли дискаунтеров — изменение отношения населения к совершению покупок, отмечают эксперты. «Покупатель стал более внимательным к расходам, научился считать деньги, рациональнее подходит к выбору товаров. Он приходит к пониманию, что необязательно переплачивать за дополнительные услуги и сервис»,— добавляет директор формата «дискаунтер» компании «Командор» Ирина Толерова.

Продажи с дисконтом выросли и в интернете — до 69%, что на 9% больше относительно того же периода годом ранее. В NielsenIQ отмечают, что интернет-магазины на фоне снижения покупательной способности населения привлекают новых клиентов скидками и различными промоакциями, чтобы увеличить долю на рынке. «За последний год число онлайн-заказов на рынке FMCG в России выросло в четыре раза, и в этом контексте такой показатель, как доля продаж со скидками, заслуживает особого внимания,— сказала директор по аналитике и консалтингу NielsenIQ Россия Марина Волкова.— Если на рынке офлайн-торговли, который остается одним из самых запромотированных в мире, доля продаж со скидками планомерно увеличивалась до текущих 52–53% в течение пятишести лет, то в сегменте электронной коммерции аналогичный рост произошел за последние два года».

Онлайн-лавка

Увеличение цен на продовольственные и непродовольственные товары способствует повышению интереса пользователей к маркетплейсам. «Покупатель теперь ищет, где купить дешевле, сравнивает несколько вариантов. При этом есть и те, кто сначала долго выбирает товар в офлайне, а затем идет на маркетплейсы и заказывает там. Расширение ассортимента на платформах повлияло и на рост числа заказов в регионах: если раньше приходилось ездить в крупные торговые центры, то сегодня для совершения покупки достаточно найти ПВЗ рядом с домом»,— говорит исполнительный директор компании XWAY (операционный партнер российских и зарубежных маркетплейсов) Антон Ларин.

В частности, в Сибири отмечается рост доли продаж через интернет в общем объеме розничной торговли с 3,2% в 2020 году до 3,8% в 2021-м. «Цифра может показаться небольшой, но ее изменение даже на десятую доли означает переток миллиардов рублей продаж в новый канал. Учитывая, что темпы роста онлайн-рынка товаров повседневного спроса даже в марте-апреле 2021 года на фоне рекордно высокой базы прошлого года отмечаются на уровне 40%, мы можем ожидать дальнейшего планомерного увеличения доли онлайн-продаж на рынке FMCG»,— считают аналитики NielsenIQ.

Согласно исследованию Nielsen, интернет-торговля FMCG в деньгах в округе в 2021 году выросла на 65% в сравнении с годом ранее. «Еще в прошлом году пользователи сформировали привычку покупать на мультикатегорийных онлайн-площадках разные категории товаров, включая продукты питания и товары повседневного спроса. В 2021-м тренд на перенос рутинных покупок в онлайн прочно закрепился, и жители Сибирского федерального округа не стали исключением из этого тренда»,— рассказали в пресс-службе Ozon.

Оборот от продаж продуктов питания и FMCG-товаров за девять месяцев на Ozon в Сибирском федеральном округе вырос в 2,7 раза год к году, а количество заказов с этими товарами — в 3,2 раза. Жители региона покупали на маркетплейсе детское питание, молоко, в том числе кокосовое, кофе (молотый и в капсулах), макароны и булгур. Средний чек в категории составил порядка 750 руб.

По данным консалтинговой компании Deloitte, за последний год количество россиян, покупающих продукты в онлайн-магазинах, увеличилась на 6%. На 13% выросли заказы в малых форматах торговых сетей и на 9% — в дискаунтерах. Средний чек при этом не изменился, составив 1,4 тыс. руб.

Спрос потребителей на покупку в онлайне стимулирует рынок развивать доставку. Так, в марте в Новосибирске официально заработал онлайн-ритейлер «Самокат», входящий в экосистему Сбера и обещающий доставку продуктов питания, товаров для дома и косметики. В октябре 2021 года в Новосибирске начал работу сервис экспресс-доставки продуктов «Яндекс.Маркета», компания запустила десять даркстеров и к концу года планирует эту цифру удвоить. В декабре Wildberries запустил экспресс-доставку продуктов из сети «Магнит» в Новосибирске.

«Я могу сказать, что покупательские тренды, сформированные в 2020–2021 годах, продолжат свое развитие в 2022-м. Дискаунтеры как один из быстрорастущих форматов будут придерживаться вектора, по которому развиваются дискаунтеры Европы, все больше меняясь в сторону приятного покупательского опыта. И, безусловно, наращивать силу будет канал e-commerce, становясь для покупателей все большим постоянным элементом их жизни»,— делает вывод госпожа Гаранина.

Эксперты прогнозируют, что среди потребительских тенденций в следующем году будет доминировать сочетание трендов на экономию, при этом увеличения объемов потребления FMCG не ожидается.

Лолита Белова

мнение

Как пандемия изменила рынок логистики?

Генеральный директор ГК «Деловые линии», Фарид Мадани:

— Транспортная отрасль — одна из наиболее стабильных ниш: комплекс логистических услуг пользуется постоянным спросом. Падение в одних секторах компенсируется ростом других, как это произошло во время пандемии, когда выше всех прогнозов «выстрелил» e-commerce, а к интернет-покупкам пришли даже консервативные слои населения ввиду вынужденной необходимости. Таким образом, пандемия ускорила развитие логистической сферы, спровоцировала бум на рынке доставки. Если говорить конкретно про Сибирский федеральный округ, то здесь мы можем наблюдать рост грузооборота примерно на 10% в 2021 году по сравнению с прошлым годом. Такая динамика связана с активизацией предприятий после локдауна, со стремлением наверстать упущенное. Пандемия также раскрыла потребность в технологическом заделе для развития дистанционных сервисов и новых продуктов для клиентов. Сейчас успешны компании, которые внедряют инновационные технологии, позволяющие им быть гибкими и эффективно функционировать даже в условиях неопределенности.

Генеральный директор ООО «Байкал-сервис ТК» Владимир Толкачев:

— Рынок перевозок довольно быстро трансформируется. Этому отчасти способствовала пандемия, на фоне которой резко вырос спрос на товары и услуги электронной коммерции, настоящий бум сейчас переживают маркетплейсы. Вследствие этого резко изменился складской рынок, возник дефицит свободных грузовых машин, ставки на аренду и на фрахт стремительно пошли вверх. Экспедиторам непросто стало находить не только новые складские площади, но и линейный персонал, водителей. Все это, безусловно, усугубило ситуацию на рынке и вызвало обострение конкурентной борьбы. Небольшие компании не выдерживали конкуренции и уходили с рынка. В среднем за этот год на рынке автоперевозок стоимость фрахта по стране возросла на 20%. Это обусловлено и отсрочкой роста фрахта в 2020 году из-за пандемии, и дополнительными внешними факторами (инфляцией, повышением цен на топливо, сырье, что обусловило рост цен на автомобили, запчасти к ним и т.д.).

Отмечен рост стоимости грузоперевозок в разных регионах России. Если раньше рынок услуг междугородних перевозок за год прирастал в тарифах в среднем на 5–10%, то сейчас он прибавил до 20%. Этого, правда, нельзя сказать про рынок сборных грузов, где подорожание составило 10–13%. Должен заметить, что инфляция сказывается на всех транспортных компаниях. При этом в условиях спада производства наблюдается переток отправок с FTL- на LTL-перевозки, и все больше производственных и торговых компаний уменьшают объемы отправок в пользу их частоты.

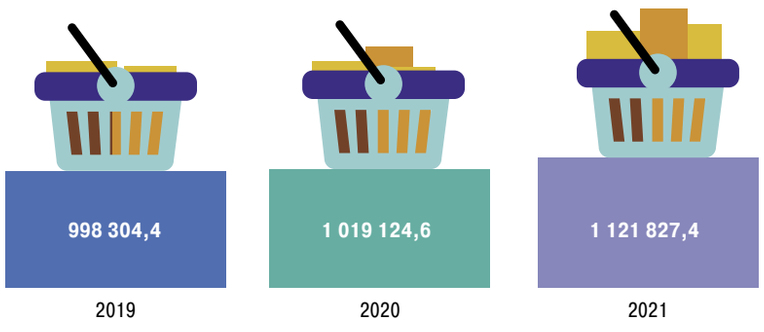
Операционный директор «ПЭК Easyway» Дмитрий Воеводин:

— От логистики теперь требуется комплексный набор услуг: возможность выбора способа доставки (ПВЗ, постамат, курьерская доставка), удобные временные интервалы, доступный возврат товара до и после оплаты, подъем тяжелых грузов на этаж и т.д. Отмечу, что для e-commerce остро стоит вопрос оперативности. Наиболее востребованной остается срочная доставка готовой еды и продуктов. Высокий спрос наблюдается также на экспресс-доставку лекарств, одежды, цветов и техники. Параллельно с этим все популярнее становится предложение «получи товар за 15–30 минут». Для клиентов это удобно. Но сервисы пока ограничены зоной предоставления услуг. При повышенном спросе размер минимальной корзины увеличивается, а при невыполнении требований покупатель вовсе может отказаться от заказа. Нужно также учитывать, что срочная доставка важна в импульсивных покупках, когда человек приобретает товар на эмоциях. И если нет возможности доставить день в день, в крайнем случае — на следующий день, клиент часто не выкупает заказ. А издержки на обратную пересылку ложатся на селлера. Но, как показывает анализ клиентских потребностей, доставка за 1-2 часа, не говоря уже о 15 минутах, нужна не во всех категориях товаров. Есть категории, которые клиент готов ждать 1-2 дня, и главное, чтобы доставка эта была своевременной. Это, например, бытовая техника, строительные материалы и т.д.

Еще один тренд: интернет-магазины и маркетплейсы усиленными темпами идут в регионы и развивают инфраструктуру: строят склады, открывают даркстеры, расширяют сеть ПВЗ и постаматов. При этом основная задача для игроков рынка состоит в поддержании не только своевременности доставки, но и ее качества. По этой причине большое внимание интернет-магазины уделяют развитию «последней мили».

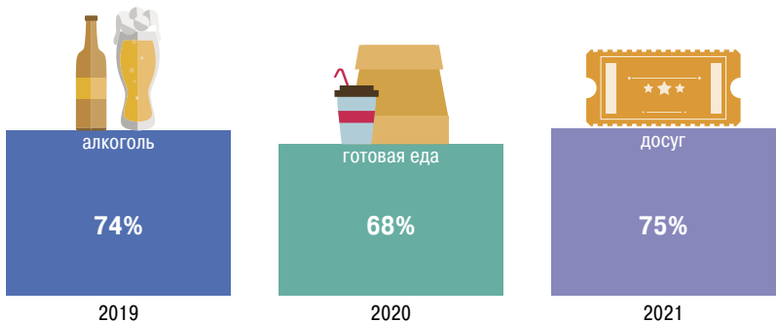
ОБОРОТ РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ ПИЩЕВЫМИ ПРОДУКТАМИ, ВКЛЮЧАЯ НАПИТКИ, И ТАБАЧНЫМИ ИЗДЕЛИЯМИ В СИБИРИ С ЯНВАРЯ ПО СЕНТЯБРЬ, МЛН РУБ.

ИСТОЧНИК: РОССТАТ



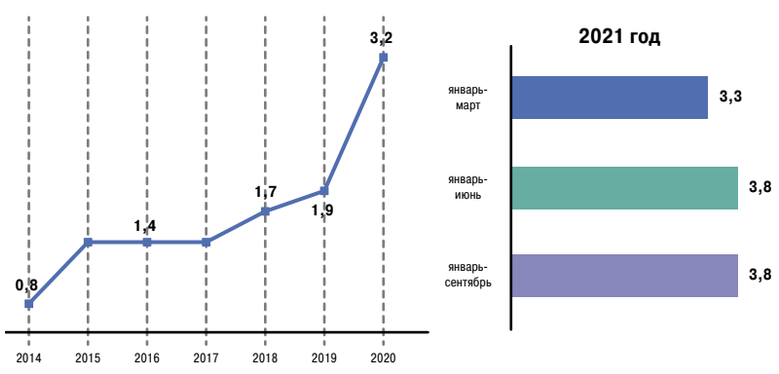
КАТЕГОРИИ, НА КОТОРЫХ ПОТРЕБИТЕЛИ ЧАЩЕ ВСЕГО ЭКОНОМЯТ

ИСТОЧНИК: DELOITTE



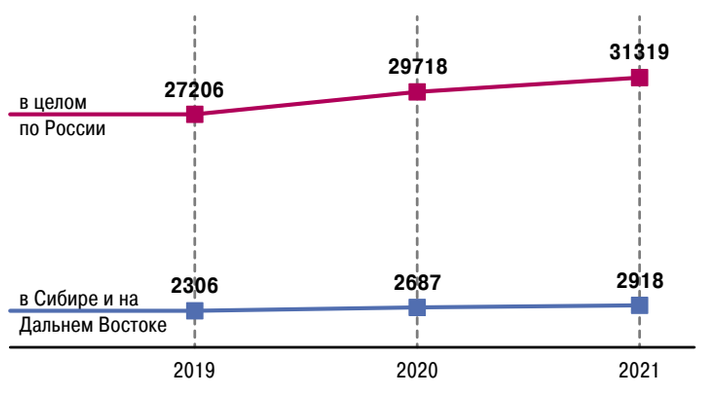
ДОЛЯ ПРОДАЖ ЧЕРЕЗ ИНТЕРНЕТ В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ ОБОРОТА РОЗНИЧНОЙ ТОРГОВЛИ, В %

ИСТОЧНИК: РОССТАТ



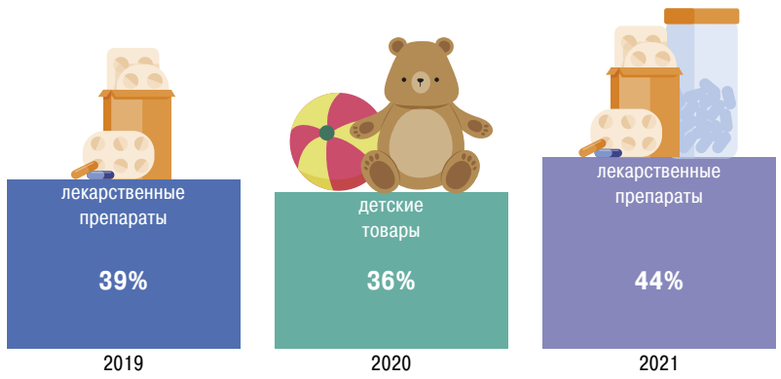
ЧИСЛО ДИСКАУНТЕРОВ

ИСТОЧНИК: NIELSEN



КАТЕГОРИИ, НА КОТОРЫХ ПОТРЕБИТЕЛИ РЕЖЕ ВСЕГО ЭКОНОМЯТ

ИСТОЧНИК: DELOITTE



Review

ЗАКОНОДАТЕЛЬНОЕ СОБРАНИЕ НОВОСИБИРСКОЙ ОБЛАСТИ
ПАРТНЕР ПРОЕКТА

Социальный вектор бюджета 2022

Законодательное собрание Новосибирской области 16 декабря на сессии приняло во втором чтении поправки в законопроект о корректировке областного бюджета региона на 2022 год и плановый период 2023 и 2024 годов. Комитет рассмотрел 287 поправок от губернатора, правительства области, прокуратуры и депутатов парламента. Изменения были сделаны в структуре основных бюджетных параметров, в том числе касающихся строительства дорог, школ, детских садов и ФАПов.



Депутаты единогласно приняли во втором чтении проект регионального бюджета на следующие три года

— Корректировка —

Пятнадцатая сессия парламента началась с обсуждения бюджета на 2021 год. Как сообщил депутатам заместитель председателя правительства Новосибирской области — министр финансов и налоговой политики Виталий Голубенко, «изменения в областном бюджете связаны, с одной стороны, с восстановлением номинального экономического роста, который обусловлен увеличением доходов, а с другой — с ростом расходов, связанных с подорожанием и влиянием инфляции на экономические процессы».

Динамика собственных доходов второго полугодия позволила дополнительно увеличить прогноз доходной части бюджета на 12,6 млрд руб. Еще 9,2 млрд руб. составили дополнительные федеральные трансферты. По информации министра, дополнительные собственные доходы будут направлены на оплату труда работников бюджетной сферы (3,8 млн руб.), реализацию мер социальной поддержки, в том числе компенсационные расходы на ЖКХ отдельным категориям граждан (198 млн руб.), предотвращение кредиторской задолженности (155,4 млн руб.), на оплату завершения строительных работ с учетом удорожания, ввод в эксплуатацию объектов, а также в связи с обеспечением лимитами договоров на техническое присоединение (80,5 млн руб.).

Виталий Голубенко также отметил, что поступившие из федерального бюджета 9,2 млрд руб. планируется потратить на строительство объектов образования и здравоохранения, включая строительство школ и инфекционной больницы в Новосибирске по схеме ГЧП (3,6 млрд руб.), на расходы коронавирусной тематики (3,3 млрд руб.), на ремонт автодорог регионального и межмуниципального значения (600 млн руб.), на модернизацию коммунальной инфраструктуры (481 млн руб.), а также на благоустройство городских округов, дополнительное финансирование служебного жилья и помощь районам, где вышли из строя скважины, снабжающие население питьевой водой.

НА ТРИ ГОДА ВПЕРЕД

Проект бюджета на три последующих года также был рассмотрен депутатами 16 декабря. В результате парламентарии единогласно приняли поправки во втором чтении. По словам председателя парламента Андрея Шимкива, совместное решение было достигнуто в результате слаженной работы депутатского корпуса и правительства области при подготовке законопроекта.

Всего над документом, как сообщил глава комитета по бюджетной, финансово-экономической политике и собственности Федор Николаев, работали пять рабочих групп с участием областных депутатов, министерства финансов и налоговой политики Новосибирской области, контрольно-счетной палаты региона и прокуратуры. В результате ко второму чтению закона парламентариями подготовлено 287 поправок, рекомендуемых комитетом к принятию, 246 из них от губернатора и 41 принадлежит комитету.

В результате корректировок прогнозируемый общий объем доходов областного бюджета на 2022 год составил 226,2 млрд руб., в том числе объем безвозмездных поступлений из федерального бюджета — 53,9 млрд руб. Общий объем расходов региона достиг на 2022 год 242,1 млрд руб. Дефицит прогнозируется в размере 15,8 млрд руб.

Прогнозируемый общий объем доходов областного бюджета на 2023 год — 221,7 млрд руб., в том числе объем безвозмездных поступлений — 43,4 млрд руб. Расходы прогнозируются в сумме 229,3 млрд руб. Дефицит — 7,6 млрд руб.

Годом позже, в 2024-м, доходы составят 235 млрд руб., в том числе объем безвозмездных поступлений — 45,1 млрд руб. Расходы предполагаются в объеме 240,5 млрд руб. Дефицит областного бюджета сократится до 5,4 млрд руб.

По словам Федора Николаева, в следующем году ожидается увеличение бюджетных ассигнований для индексации оплаты труда по главным распорядителям бюджетных средств: в 2022 году эта сумма составит 3,2 млрд руб. Также средства областного бюджета предусмотрены в будущем году на индексацию материальных затрат государственных и муниципальных учреждений в сумме 998,3 млн руб.

В 2022 году наибольшее финансирование выделено министерству строительства Новосибирской области. На эти средства планируется построить автодорогу от пляжа «Наутилус» вдоль ледовой арены с заездом на дамбу, оздоровительный комплекс в Северном, завершить строительство стадиона в Мошково. Также запланированы разработка проектно-сметной документации и строительство целого ряда объектов культуры, образования, здравоохранения, включая врачебную амбулаторию с подстанцией скорой медицинской помощи в селе Верх-Тула.



Андрей Шимкив отметил: «До марта, к моменту корректировки бюджета, наказы депутатов будут отработаны»

Значимая по объему субсидия будет предоставлена Агентству развития жилищного строительства Новосибирской области для обустройства инфраструктуры в поселках Тулинский и Клюквенный (в 2022 году — 1 млрд руб., в 2023 году — 2 млрд руб., в 2024 году — 2,1 млрд руб.). Также средства предусмотрены на строительство новой подстанции «Академическая» в 2022 году в сумме 212,1 млн руб., на ряд объектов здравоохранения, включая строительство инфекционной больницы (в 2022 году — 427,3 млн руб.) и семи поликлиник (в 2022 году — 2 млрд руб.)

На развитие технопарка Новосибирского Академгородка в 2022 году выделят 401,9 млн руб., в 2023 году — 588,5 млн руб., в 2024-м — 617,5 млн руб., а также на кампус Технопарка — 203,6 млн руб. в 2022 году.

В ходе работы над поправками увеличен объем субсидии муниципальным районам на ремонт дорог в 2022 году в объеме 300 млн руб. Аграриям в следующем году выделят 852 млн руб. на компенсацию части затрат на приобретение технических средств и оборудования для сельскохозяйственного производства. Для покупки квартир детям-сиротам запланированы средства из бюджета в объеме 218,8 млн руб.

Глава бюджетного комитета подчеркнул, что депутатский корпус в течение всего 2022 года будет осуществлять строгий контроль за реализацией инфраструктурных проектов, а также их финансированием.

Вопросы по поправкам были всего у двух депутатов — Анатолия Жукова и Вячеслава Илюхина, которые не смогли участвовать в обсуждении наказов. «Уверен, что до марта, к моменту корректировки бюджета, наказы депутатов будут отработаны»,— заверил председатель заксобрания Андрей Шимкив.

Комментируя принятие бюджета на предстоящие три года, Андрей Шимкив обратил внимание на единогласное решение депутатов. «Не знаю, есть ли где еще в регионах страны такое. Это венец, итог сделанного. Это просто показатель, что идет нормальная, профессиональная, ежедневная работа — и в комитетах, и с исполнительной властью. Я благодарен депутатам, что у нас нет безразличных людей. Сегодняшнее принятие бюджета это еще раз показало. Идет совместная работа правительства и депутатов. В одни ворота здесь не сыграешь. И только при такой консолидации, при таком понимании можно работать и достигать результатов»,— подчеркнул спикер заксобрания.

Свой видеодоклад на 15-й сессии представил первый заместитель председателя Госдумы РФ Александр Жуков. По его словам, бюджет региона верстался в непростой для российской экономики ситуации с учетом эпидемиологических условий. «Но при этом социальная составляющая сохранена, все социальные обязательства перед гражданами будут выполнены»,— подчеркнул он. По словам первого вице-спикера Госдумы РФ, на данный момент распределены все 100% федеральных трансфертов для Новосибирской области. Заложены федеральные трансферты на социальные доплаты к пенсиям, бесплатное горячее питание в начальных школах, на выплаты ежемесячных пособий для малообеспеченных семей с детьми, на программу социального контракта и др.

Губернатор Новосибирской области Андрей Травников поблагодарил депутатский корпус за проделанную работу. «Рассмотрено 287 поправок. За этим скрывается, по сути, двухмесячная работа чуть ли не в круглосуточном режиме. Очень важно каждую инициативу рассмотреть, правильно расставить приоритеты. Это выжимка чаяний всех жителей нашей территории, и конечно, к ним надо отнестись максимально внимательно»,— пояснил глава региона.

В РАМКАХ ПОЛНОМОЧИЙ

В ходе 15-й сессии депутаты также рассмотрели дополнительные вопросы. Один из них касался регулирования градостроительной деятельности в Новосибирской области в части соблюдения требований по охране окружающей среды. Как отметил в своем докладе председатель комиссии по экологии Владимир Лаптев, региональный закон принят в соответствии с градостроительным кодексом Российской Федерации и регулирует на территории региона отношения в отрасли, а также разграничивает полномочия органов представительной и исполнительной власти. «В состав документов территориального планирования муниципальных образований Новосибирской области входят карты, на которых указаны объекты местного значения, связанные с обработкой, утилизацией, обезвреживанием, размещением ТКО»,— пояснил законодатель.

Основанием для отображения этих объектов является наличие в отраслевых государственных и муниципальных программах решений о строительстве, реконструкции или ликвидации объектов, а также обоснование по их размещению, в том числе с учетом требований по охране окружающей среды.

По информации Владимира Лаптева, все документы проходят согласование с федеральным органом государственной власти, уполномоченным в сфере природоохранной деятельности, а также с министерством природных ресурсов и экологии Новосибирской области.

Утверждение документов территориального планирования и градостроительного зонирования Новосибирской области осуществляется в результате публичных слушаний или общественных обсуждений. Предусмотрено обязательное обсуждение по проектам решений, связанным с размещением объектов, создающих негативное воздействие на окружающую среду.

В настоящее время в Новосибирской области утверждены схема территориального планирования региона, 30 схем территориального планирования муниципальных районов области и 458 генеральных планов для городских округов и поселений.

Также Владимир Лаптев подчеркнул, что «обращений граждан и организаций, органов прокуратуры по вопросам соблюдения требований по охране окружающей среды при исполнении закона в министерство строительства не поступало, обжалований действий или бездействия по исполнению закона не проводилось, о привлечении к ответственности в рамках ст. 30 закона решений не принималось».

В результате рассмотрения вопроса сессия заксобрания признала соблюдение и исполнение закона «О регулировании градостроительной деятельности в Новосибирской области» в части соблюдения требований по охране окружающей среды.

По итогам сессии 16 декабря заместителю председателя правительства РФ Марату Хуснуллину было направлено обращение по поводу реконструкции автомобильной дороги федерального значения Р-254 «Иртыш» (Челябинск–Курган–Омск–Новосибирск). Как отметил Андрей Шимкив, данная дорога является западными воротами в город.

Председатель комитета по транспортной, промышленной и информационной политике Майис Мамедов сообщил, что в 2020 году завершилось строительство и реконструкция участка — единственного подъездного пути к грузовому терминалу международного аэропорта Толмачево и к Промышленно-логистическому парку. И сейчас требуется завершить данный дорожный проект, определяющий развитие Новосибирской агломерации. «В целях логического завершения реализации данного проекта с учетом прогнозного роста интенсивности транспортного потока и в связи со значительной перегрузкой автомобильной дороги жизненно необходима его реконструкция протяженностью 19,93 км с доведением параметров автомобильной дороги до I-Б категории с устройством четырехполосной проезжей части на 11 км и шестиполосной на участке протяженностью 9 км, строительство шести путепроводов и одного моста через реку Чик длиной 76 м, реконструкция транспортной развязки в районе примыкания Северного обхода города Новосибирска и строительство трех новых развязок»,— пояснил Майис Мамедов.

Депутаты попросили включить объект в план реализации федерального проекта «Развитие федеральной магистральной сети» нацпроекта БКД на 2022 год.



Всего над поправками в бюджет региона работали пять рабочих групп



Поступившие из федерального бюджета 9,2 млрд руб. планируется потратить на строительство школ и больниц

сфо итоги года

Дел намело

Уходящий 2021 год Сибири запомнился рядом резонансных арестов, аварий и судебными процессами. Среди самых нашумевших уголовных дел — громкие коррупционные преступления и нарушения требований безопасности, повлекшие смерть людей, а также дела, возбужденные из-за халатности контролирующих органов. „Ъ-Сибирь“ составил подборку самых важных и обсуждаемых событий криминальной повестки.



МАКСИМ СЕРКОВ

Технический директор компании «СДС-Уголь» Антон Якутов, обвиняемый в нарушении требований промышленной безопасности опасных производственных объектов, повлекшем по неосторожности смерть двух и более лиц, на заседании суда

— Расследование —

В Кемеровской области произошла одна из крупнейших катастроф в угольной отрасли за последнее время. 25 ноября на шахте «Листвяжная» (холдинг «Сибирский деловой союз», СДС) произошел мощный взрыв газо-метановой смеси. В тот момент под землей находились 285 горняков. Погиб 51 человек, в том числе пять горноспасателей. На следующий день по обвинению в нарушении требований промышленной безопасности (ст. 217 УК РФ) арестованы директор «Листвяжной» Сергей Махраков, его первый зам Андрей Молостов и начальник участка Сергей Герасименко. Халатность (ст. 293 УК РФ) следствие инкриминирует госинспекторам Ростехнадзора Вячеславу Семыкину и Сергею Винокурову.

«Гладко на шахте было все только на бумаге, а фактически оказались неисправны источники питания, датчики измерения метана, не проводились работы по модернизации системы определения местоположения персонала в горных выработках. Сотрудники допускались в шахту без средств индивидуальной защиты, имелись случаи сокрытия показаний индивидуальных приборов контроля. При этом ответственные должностные лица предприятия не приостановили ведение горных работ»,— докладывал главе государства Владимиру Путину генпрокурор Игорь Краснов. После трагедии на «Листвяжной» надзорное ведомство инициировало проверку шахт и разрезов в Кузбассе.

Новые аресты по делу были проведены 15 декабря. Произошло это сразу после визита в Кемерово председателя СКР Александра Бастрыкина. Глава ведомства встретился с родственниками погибших, провел совещание со следственной группой. «А.И. Бастрыкин указал на необходимость в рамках расследования уголовного дела установить роль собственников шахты в произошедшей трагедии»,— указывалось в сообщении СКР. Следователи задержали президента и сооснователя СДС Михаила Федяева, которому предъявили обвинение в злоупотреблении полномочиями, повлекшем тяжкие последствия (ч. 2 ст. 201 УК РФ), а также гендиректора ХК «СДС-уголь» Геннадия Алексеева, технического директора холдинга Антона Якутова и главного инженера шахты Анатолия Лобанова. Последним троим вменили в вину ст. 217 УК. Свою вину никто из восьми фигурантов не признал. Ранее глава СДС Михаил Федяев заявил президенту: «Еще раз хочу сказать, что я готов понести любую ответственность. Людей сейчас не вернуть. Я лично с Сергеем Евгеньевичем (Цивилев, губернатор Кемеровской области.— „Ъ“) тоже занимаюсь вопросами обеспечения всем необходимым и пострадавших, и членов семей, и родителей. Но это все очень больно и страшно, поэтому я больше ничего не могу сказать. Извините».

8 сентября в Красноярском крае погиб глава МЧС Евгений Зиничев. Согласно официальной версии, трагедия произошла в западной части Путоранского заповедника, где расположена так называемая Земля водопадов, самый большой из которых — 27-метровый Китабо-Орон. К нему министр и сопровождающие его лица прилетели на вертолете Ми-8 из Норильска, где проходили межведомственные опытно-исследовательские учения. Одним из спутников министра был режиссер Александр Мельник, давно сотрудничавший со спасательным ведомством. Осматривая водопад, 63-летний режиссер поскользнулся на мокрых камнях и упал в воду. Пытаясь его спасти, генерал Зиничев прыгнул со скалистого берега. Ударившись о каменный выступ, он погиб. Также погиб и Александр Мельник. Евгению Зиничеву посмертно присвоили звание Героя России. Он был похоронен с воинскими почестями на Северном кладбище Санкт-Петербурга. В память о нем назвали новое газоконденсатное месторождение на Таймыре.

2021 год для Сибири запомнился рядом авиакатастроф. Самая крупная из них произошла 3 ноября под Иркутском. Там разбился грузовой Ан-12 белорусской авиакомпании «Гродно», выполнявший по договору северный завоз продуктов на Чукотку. Согласно информации Восточно-Сибирской транспортной прокуратуры, борт выполнял рейс из Якутска, в 19:50 должен был приземлиться в аэропорту Иркутска. По предварительным данным, за несколько минут до расчетного времени приземления пилоты сообщили диспетчеру, что вынуждены набирать высоту, чтобы повторить попытку захода на посадку. В 19:40 воздушное судно пропало с радаров, экипаж на неоднократные вызовы диспетчеров не отвечал. В последующем обгоревшие обломки Ан-12 были обнаружены поисковой группой рядом с селом Пивовариха. Погибли все девять человек, которые находились на его борту, — пять членов экипажа и четыре человека, сопровождавших груз. Дело о крушении поручено вести Главному следственному управлению СК России. К расследованию подключился Межгосударственный авиационный комитет. Точную причину падения Ан-12 установит следствие, одной из возможных причин, приведших к катастрофе, специалисты называют погодные условия. 3 ноября в районе аэропорта Иркутска была метель, тяжелый мокрый снег серьезно ограничивал видимость, МЧС даже объявляло в Иркутской области штормовое предупреждение.

19 июня в Кузбассе потерпел крушение самолет L-410, принадлежащий ДОСААФ. Авиаинцидент произошел на аэродроме Танай (Промышленновский район). Около десяти утра самолет поднялся в воздух. Кроме экипажа, на его борту находились 17 пассажиров — спасатели, которые должны были выполнять тренировочные парашютные прыжки, а также спортсмены-любители. По предварительным данным, на первых секундах полета у двухмоторного L-410 отказал левый двигатель. Самолет повернул обратно на аэродром вылета, но в развороте зацепил крылом землю и рухнул. В катастрофе погибли четверо — командир воздушного судна, второй пилот, спасатели Алексей Рыбальченко, который являлся рекордсменом Сибири, Урала и Дальнего Востока по парашютному спорту, и Вячеслав Новгородцев. Пять человек получили травмы. Военный следственный отдел по Кемеровскому гарнизону возбудил дело.

Три депутата заксобрания Новосибирской области от «Единой России» оказались в поле зрения правоохранительных органов. В январе 2021 года региональная прокуратура направила в суд дело 52-летнего Валентина Сичкарева, который считается одним из старожилов парламента: он депутат четырех созывов. В нынешнем, седьмом, созыве он занимает должность зампредседателя комитета по бюджетной, финансово-экономической политике и собственности. Следствие называет парламентария одним из участников крупной аферы с грантом, выделенным областным бюджетом на поддержку сельхозпроизводителей. Предполагаемый ущерб составил 2,3 млн руб. Господин Сичкарев вину отрицает. В июне правоохранители заинтересовались депутатом Александром Морозовым. Парламентария, возглавлявшего в то время комитет по строительству, жилищно-коммунальному комплексу и тарифам парламента, заподозрили в мошенничестве с областной субсидией, выделенной по нацпроекту «Малое и среднее предпринимательство». Следствие определило ущерб в размере 15,9 млн руб. Суд отпустил Александра Морозова на свободу под запрет определенных действий, в июле он сложил с себя полномочия депутата. В ноябре к уголовной ответственности привлекли Глеба Поповцева, который также входит в комитет по бюджетной, финансово-экономической политике и собственности заксобрания. Он подозревается в хищении из бюджета около 500 тыс. руб.: депутат, по версии следствия, фиктивно оформил на должность своего помощника подставное лицо и получал за него зарплату, которую выплачивал парламент. На время следствия Глеба Поповцева поместили под домашний арест. Ему грозит до шести лет заключения, Валентину Сичкареву и Александру Морозову — до десяти лет.

Уходящий год оказался урожайным на аресты чиновников и бизнесменов. В марте в Республике Алтай были задержаны глава регионального минздрава Сергей Коваленко, занимавший этот пост чуть более года, и его помощник Рустам Туюнчеков. В отношении них возбудили дело о взятках, насчитывающее три эпизода. По версии следствия, чиновники получали «откаты» от поставщиков медоборудования и средств индивидуальной защиты за заключение госконтрактов и их своевременную оплату, сумма переданных им взяток составила около 4,6 млн руб. В последующем они были уволены со службы. Сейчас обвиняемые завершают ознакомление с материалами следствия, в ближайшее время предстанут перед судом.

В апреле суд отправил в СИЗО представителя губернатора Алтайского края в региональном заксобрании Стеллу Штань. Следственный комитет предъявил ей обвинение в хищении госсубсидии на 14 млн руб. Признание вины и возмещение ущерба суд признал смягчающими обстоятельствами и назначил Стелле Штань три года условно. К тому времени глава Алтайского края Виктор Томенко освободил ее должности. Этот регион потряс еще один громкий скандал. В его центре оказался управделами губернатора и правительства региона Андрей Степанов, ему вменили в вину превышение полномочий и злоупотребление ими (ст. 286 и 285 УК РФ). В материалах дела указывается, что в 2016 году управление делами губернатора разработало проектно-сметную документацию по возведению паркинга для автопарка чиновников. В результате проведенного аукциона был определен подрядчик строительства, стоимость заключенного с ним госконтракта составила более 80 млн руб. В дальнейшем в целях снижения затрат стороны внесли изменения в проект, но его забраковала госэкспертиза. Поскольку к тому моменту фирма-подрядчик уже выполнила комплекс подготовительных работ, но расчет за них не получила, она обратилась с иском в арбитражный суд. В 2020 году, говорится в деле, управделами для исполнения решения и оплаты исковых требований подрядчика незаконно распорядился предоставить за счет бюджета субсидию в размере 19 млн руб. Андрея Степанова отправили в отставку. После двух месяцев под стражей его отпустили под подписку о невыезде.

В начале декабря были задержаны руководитель первого отдела по расследованию особо важных дел управления Следственного комитета России (СКР) по Томской области Сергей Арефьев и гендиректор сети ГК «Лама», владеющей сетью магазинов нидерландского бренда Spar, Владислав Левчугов. Первому предъявили обвинение в получении взятки, второму — в посредничестве при ее передаче. По данным СКР, начальник отдела получил через посредника около 5 млн руб. за закрытие уголовного дела в отношении местной компании, уклонявшейся от уплаты налогов. После задержания Сергея Арефьева и Владислава Левчугова этапировали в Москву, Басманный суд столицы взял их под стражу. Скандальность истории придает тот факт, что Сергей Арефьев курировал расследование дела мэра Томска Ивана Кляйна, которого сейчас судят за превышение полномочий и незаконное ведение бизнеса.

Одним из громких судебных разбирательств уходящего года стал процесс по уголовному делу бывшего главы Красноярского алюминиевого завода (КрАЗ), экс-депутата регионального парламента Анатолия Быкова. Предприниматель обвинялся в заказном убийстве в 1994 году двух коммерсантов, которых подозревал в организации покушения на самого себя. Отрицая вину, Анатолия Быков настоял на рассмотрении дела присяжными заседателями, которые в итоге вынесли ему обвинительный вердикт. Четверо присяжных признали вину подсудимого доказанной, и только двое указали на недостаточность доказательств. Отметим, что для оправдания Анатолия Быкова не хватило одного голоса: при равенстве голосов решение выносится в пользу обвиняемого. Защита бизнесмена подала жалобу на приговор, рассмотрена она будет в 2022 году. Отметим, что это был только первый суд над Анатолием Быковым, имя которого фигурирует еще в целом ряде уголовных дел. Он подозревается в создании преступной организации. Ему инкриминируют подстрекательство к убийству предпринимателя Андрея Неколова и покушение на вице-президента региональной федерации бокса Андрея Грабовского, заказное убийство криминального авторитета Филиппа. Одно из дел — о неуплате налогов в особо крупном размере — в отношении Анатолия Быкова было прекращено. Основанием послужило полное возмещение ущерба, причиненного бюджету РФ. Бизнесмен погасил задолженность по налогам в размере более 60 млн руб., а также пени и штраф на 15 млн руб.

10 ноября в Кемерове завершилось оглашение приговора по первому делу о пожаре в ТРЦ «Зимняя вишня» в марте 2018 года. К самым большим тюремным срокам суд приговорил руководство ТРЦ, признав менеджеров виновными в нарушении требований пожарной безопасности и оказании услуг, не отвечающих требованиям безопасности жизни или здоровья потребителей и повлекших большие человеческие жертвы (ч. 3 ст. 219, ч. 3 ст. 238 УК РФ). Бывший гендиректор ОАО «Кемеровский кондитерский комбинат» (ККК; ему принадлежал ТРЦ, и оно выступало управляющей компанией) Юлия Богданова получила 14 лет лишения свободы, гендиректор и владелец ООО «Зимняя вишня Кемерово» Надежда Судденок — 13,5, технический директор ККК Георгий Соболев — 11 лет лишения свободы. Охраннику «Зимней вишни» Сергею Антюшину по ч. 3 ст. 238 УК РФ (производство товаров и оказание услуг, не отвечающих требованиям безопасности) присудили восемь лет заключения. Директору ООО «Системный интегратор» (обслуживало систему пожарной безопасности в здании ТРЦ) Игорю Полозиненко и сотруднику этой компании Александру Никитину, которые обвинялись в нарушении требований пожарной безопасности, суд назначил соответственно 6,5 и 5,5 лет колонии. За халатность (ст. 293 УК РФ) экс-начальник караула кемеровской пожарно-спасательной части №2 Сергей Генин получил пять лет лишения свободы, бывший начальник службы пожаротушения первого кемеровского отряда противопожарной службы Андрей Бурсин — на год больше. Почти пятистам потерпевшим суд обязал выплатить компенсации морального вреда. Приговор обжаловали сторона защита и потерпевшие.

Пожар в ТРЦ «Зимняя вишня» произошел 25 марта 2018 года. Трагедия унесла жизни 60 человек, в том числе 37 детей. Приговор практически полностью повторил положения обвинительного заключения, согласно которому руководство ТРЦ сознательно оказывало небезопасные услуги и нарушало правила пожарной безопасности, а обвиняемые по этому делу пожарные не исполнили свои профессиональные обязанности надлежащим образом. В деле также указывается, что во время пожара в ТРЦ не была включена тревога, эвакуация не была организована, сотрудники ККК не встретили пожарных и не помогли им в организации тушения. В судах Кемерова рассматриваются еще три уголовных дела, связанных с пожаром в «Зимней вишне».

Пожалуй, самая громкая криминальная история уходящего года произошла 28 мая в Мошковском районе Новосибирской области. По данным следствия, на трассе Р-255 «Сибирь» экипаж ДПС преследовал белую Toyota, водитель которой проигнорировал требование остановиться. Настигнуть иномарку гаишникам удалось только у гостиницы в райцентре Мошково. Они задержали Векила Абдуллаева, 19-летнего водителя Toyota. Двое его спутников, Илькин Исмаилов и Руслан Курбанов, сначала убежали, но потом вернулись к машине. На кадрах видеозаписи, приобщенной к делу, видно, как Векил Абдуллаев хватал автоинспектора Александра Гусева за форменную куртку. Тогда полицейский достал из кобуры пистолет, передернул затвор и начал заламывать задержанному руки, чтобы уложить его на капот. В этот момент произошел выстрел, пуля попала молодому человеку в голову. Его госпитализировали в больницу райцентра Мошково, где он скончался. Местные жители сообщали тогда в соцсетях, что туда съехались азербайджанцы из ближайших городов. Глава новосибирской диаспоры азербайджанцев заявил, что соотечественники приезжали в Мошково с мирными намерениями. В отношении полицейского возбудили дело о превышении полномочий (ст. 286 УК РФ) и задержали.

На сайте Change.org появилась петиция в защиту полицейского. Жители Новосибирска требовали освободить сотрудника и провести тщательное расследование. В областном центре азербайджанцы провели акцию памяти скончавшегося Векилы Абдуллаева. Участники мероприятия держали плакаты с фотографией погибшего и записали видеообращение, которое опубликовали в соцсетях. В ход следствия вмешался глава СКР Александр Бастрыкин, который распорядился передать дело в центральный аппарат ведомства. В дальнейшем автоинспектор был освобожден под подписку о невыезде. Одновременно следователи привлекли к уголовной ответственности Илькина Исмаилова и Руслана Курбанова. Им вменили в вину применение насилия в отношении представителя власти и его оскорбление (ст. 318 и 319 УК РФ). В материалах следствия указывается, что они «высказали оскорбления и применили насилие в отношении полицейских, нанеся им многочисленные удары по голове и телу».

Константин Воронов

СФО итоги года

IT: внимание, розыск

Этот год в Сибири для рынка труда отметился взрывным ростом числа вакансий в IT-сфере. По округу, по данным рекрутинговых сервисов, он увеличился в два раза в сравнении с 2020-м. Наибольший запрос от работодателей наблюдается в Кемеровской области, где кадры подыскивают в три раза больше компаний. По оценкам Минцифры РФ, сегодня дефицит квалифицированных специалистов в России в IT-области составляет от 500 тыс. до 1 млн человек. Ожидается, что к 2024 году он вырастет до 2 млн. В регионах проблема обостряется еще и тем, что компании Москвы и Санкт-Петербурга «пылесосят» местный рынок вакансий, предлагая работу на «удаленке» с большей зарплатой.



ИГОРЬ ИВАНКО

На фоне возросшего спроса на кадры сферы IT требования к кандидатам постепенно снижаются

— Кадры —

В аналитическом центре «Авито» по запросу „Ъ-Сибирь“ проанализировали данные платформы в группе профессий «IT, интернет, телеком» за третий квартал 2019, 2020 и 2021 годов. Во всех сибирских регионах прирост вакансий на сервисе в этом году заметно опередил прошлогодние показатели. «Самое значительное увеличение объявлений о найме в IT за последний год отмечается в Кемеровской области — в 2,4 раза (141%). В тройку лидеров по приросту также вошли Новосибирская область (114%) и Алтайский край (92%). Самый низкий рост (36%) наблюдается в Хакасии. В остальных регионах увеличение составило 50–70%»,— сообщила региональный представитель «Авито» в Сибирском федеральном округе Екатерина Салостий.

В третьем квартале 2020 года по сравнению с аналогичным периодом 2019-го показатели были гораздо ниже. В Кемеровской и Омской областях работодатели разместили только на 23% больше вакансий в IT, в Хакасии — на 11%. Во всех остальных регионах Сибири предложений для IT-специалистов стало больше буквально на несколько единиц, а в Томской области их число даже сократилось на 18%.

В целом за последние два года наибольший рост числа вакансий в IT-сфере произошел в Кемеровской области — в три раза, отмечает госпожа Салостий. В Новосибирской и Омской областях специалистов для IT-подразделений стали искать в два раза чаще.

«Дефицит кадров измеряется соотношением количества резюме к количеству вакансий. Нормой, комфортной для рынка труда, считается соотношение пять-шесть резюме на одну вакансию. В случае если индекс соотношения (его еще называют индексом конкуренции) ниже указанных значений, это говорит о том, что специалистов не хватает, работодатели получают слишком мало откликов и испытывают сложности с закрытием вакансий»,— комментирует руководитель пресс-службы «HeadHunter Сибирь» Лилия Эсауленко.

В Сибири индекс конкуренции в сфере IT в начале 2021 года был на уровне два резюме на одну вакансию, к июню достиг минимума — 1,5, к концу года подрос до 1,7. «При этом соискатели ведут себя менее активно по сравнению с прошлым годом, в 2021-м динамика по резюме айтишников составила всего 12% (в целом по РФ еще меньше — лишь 5%). То есть на рынке труда сформировался перекос в сторону спроса, который не обеспечивается достаточным количеством предложений»,— считает Лилия Эсауленко.

Если сравнивать Сибирь с другими регионами страны, то ситуация похожая: индекс конкуренции в сфере IT по Северо-Западному федеральному округу составил 1,7, по Уральскому — 1,6, в Центральном и Южном федеральных округах — 1,8.

Регионы встраиваются в «цифру»

Из всех регионов Сибири тенденция на расширение IT-подразделений бизнеса наиболее очевидна в Новосибирской области, считает основатель и руководитель международной IT-рекрутинговой компании Lucky Hunter Татьяна Мельничук. «Несмотря на то что все регионы России развиваются примерно равномерно и примерно в одинаковом соотношении нуждаются в IT-специалистах, мы получаем немного больше запросов на закрытие вакансий от компаний именно из Новосибирска»,— комментирует спикер. Также активное расширение IT-сектора отмечается в Омске.

По данным HeadHunter, на Новосибирскую область приходится около 41% от всего объема вакансий округа для специалистов IT, на втором месте с большим отрывом Красноярский край (11%). Самыми востребованными специалистами, по данным сервиса, на сегодняшний день являются программисты и разработчики, за год число вакансий для них в России выросло на 72,4%. Из сибирских регионов в топе по динамике спроса на эти две профессии оказалась Кемеровская область (+90,3%).

Одни из самых востребованных IT-специалистов в Сибири, по статистике «Авито», в том числе инженеры. «Размещая на платформе такие вакансии, работодатели часто подразумевают, что инженер будет выполнять довольно широкий круг обязанностей: и системного администратора, и специалиста техподдержки, и даже мастера по ремонту компьютерной техники»,— комментирует Екатерина Салостий.

По информации Lucky Hunter, растет спрос на специалистов из сферы информационной безопасности. «С переходом бизнес-процессов в онлайн и расширением штата удаленных сотрудников увеличивается риск кибермошенничества. Кроме того, прослеживается рост спроса на ML-инженеров. Это опять-таки объясняется цифровизацией и активным переходом процессов в онлайн. Для упрощения жизни и оптимизации дистанционной работы все больше компаний стали нанимать специалистов по машинному обучению»,— полагает Татьяна Мельничук. Не снижается спрос и на Go-разработчиков, мобильных разработчиков (как iOS, так и Android), девелоперов Java, C++, Python.

Движение к дефициту

В связи с возросшим спросом на кадры сферы IT требования к кандидатам постепенно снижаются, при том что зарплатные ожидания специалистов перманентно растут. «Прослеживается упрощение процессов найма. Многие IT-компании сокращают количество этапов отбора, и практически не встречаются истории с необходимостью выполнить тестовое задание»,— говорит Татьяна Мельничук.

Еще два года назад более половины работодателей (54%) искали кандидатов с опытом работы в должности от года до трех лет, еще четверть (25%) хотели бы привлечь сотрудников, имеющих от трех до шести лет опыта работы, теперь же каждое пятое предложение доступно кандидатам, не имеющим опыта работы, то есть новичкам, например студентам, которые получили подходящее образование и ищут свою первую работу.

В то же время средняя предлагаемая зарплата для специалистов IT в Сибири растет. С марта по декабрь 2021 года она увеличилась на 30%, и, что самое важное, рынок удовлетворяет эти запросы. В Новосибирской области на сегодняшний день заработная плата в этой сфере составляет более 100 тыс. руб., что заметно выше, чем в соседних регионах Сибири. Для сравнения: в Красноярском крае она держится на уровне 55,7 тыс. руб., в Томской области — 71,3 тыс. руб. «При этом зарплаты конкретно новосибирских программистов конкурируют по уровню с Москвой и Санкт-Петербургом. Предлагаемая зарплата в вакансиях для них превышает среднюю по стране в два с половиной раза (132,9 против 50 тыс. руб.). Для сравнения: в Москве — 174,5 тыс., в Санкт-Петербурге — 152,2 тыс. руб.»,— комментирует Лилия Эсауленко.

Руководитель исследовательского центра SuperJob Наталья Голованова отмечает, что заработные платы в IT растут быстрее инфляции. «Годовой прирост зарплатных предложений работодателей в округе в номинальном выражении без учета инфляции составил 26,3%»,— заявляет спикер.

Ощутимый вклад в рост заработной платы в Сибири вносят федеральные компании, вымывающие местный рынок кадров. «За год московские IT-компании отправили больше 3 млн приглашений на собеседования кандидатам из других городов. Доля приглашений на собеседования, которые получили соискатели из других регионов от компаний-работодателей из столицы, выросла к концу 2020 года до 49%. То есть практически половина приглашений на собеседования от столичных работодателей поступала специалистам, которые проживают в регионах»,— добавляет госпожа Эсауленко.

По данным исследовательского центра SuperJob, 28% IT-вакансий, открытых для соискателей Сибирского федерального округа, предлагают возможность работать дистанционно.

Сибирских IT-специалистов также активно нанимают компании из Европы и США. «Считается, что русскоговорящие программисты — одни из лучших в мире, работодатели из Европы и США активно нанимают наших специалистов, предлагая зарплату в валюте, более выгодные бонусы, привлекательные релокационные пакеты. Конкурировать с такими компаниями довольно сложно, поэтому российский сектор страдает от растущего дефицита и утечки мозгов»,— подчеркивает Татьяна Мельничук.

«Потребность государства и IT-организаций в квалифицированных кадрах растет, рынок требует большого количества сотрудников, имеющих цифровую специальность. Нельзя игнорировать и эпидемиологическую ситуацию, способствующую усиленному переводу многих бизнес-процессов в онлайн-формат. Учитывая эти и многие другие факторы, можно сделать вывод, что спрос на IT-специалистов в ближайшие годы продолжит увеличиваться»,— считает министр цифрового развития и связи Новосибирской области Сергей Цукарь. По оценке Минцифры РФ, дополнительная потребность в IT-специалистах к 2024 году в стране вырастет вдвое — с 1 до 2 млн человек.

В качестве решения проблемы эксперты предлагают самостоятельно взращивать сотрудников внутри компании, открывать больше онлайн-школ. По этому пути пошли компании Сбера и 2ГИС, запустившие в Новосибирске совместный проект развития IT-образования «Школа 21». «В вузах на сегодняшний день недостаточное для обеспечения потребностей рынка количество мест на IT-специальностях — всего около 80 тыс. в год. Мы же планируем набирать по 500 человек в год, что внесет вклад в подготовку кадров для рынка региона и страны в целом»,— рассказали в пресс-службе Сибирского банка ПАО «Сбербанк».

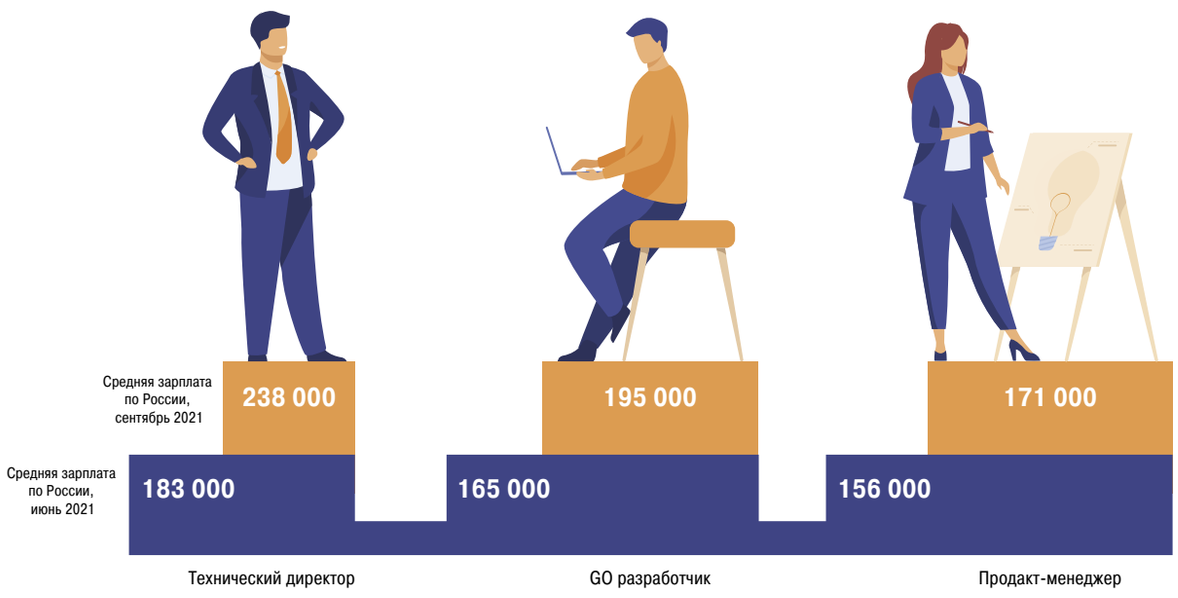
Президент Sitronics Group Николай Пожидаев говорит, что решению вопроса дефицита кадров может помочь коллаборация госсектора, образовательных организаций и бизнеса. «Важно не только количество персонала на рынке, но и качество подготовки, важны как профессиональные навыки и знания, так и „софт скиллс“, гибкость, готовность к быстрым изменениям. Поэтому актуальной в данный момент задачей является трансформация всего индустриального образования в сторону системного мышления. Крайне важно, чтобы, к примеру, выпускник энергетического вуза или нефтяной промышленности не только обладал глубокими базовыми знаниями в своей сфере, но и был способен алгоритмизировать бизнес-процессы своей индустрии»,— отмечает спикер.

Если по этому пути пойдут все крупные компании России, то, по мнению экспертов, уже через два года ситуацию удастся переломить.

Лолита Белова

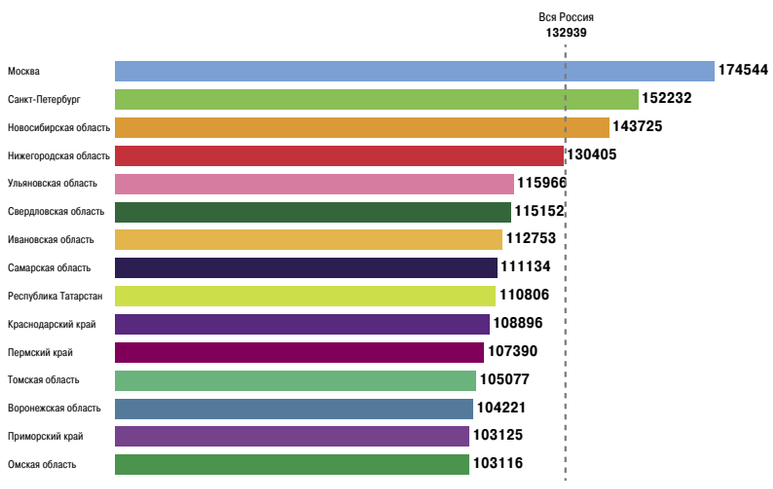
ДИНАМИКА ЗАРАБОТНОЙ ПЛАТЫ IT-СЕКТОРА

ИСТОЧНИК: HH.RU



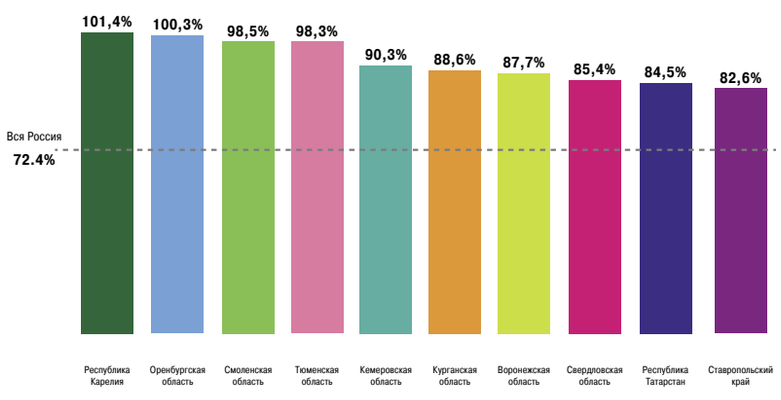
ТОП-15 РЕГИОНОВ ПО УРОВНЮ СРЕДНИХ ЗАРПЛАТ В ПРОГРАММИРОВАНИИ, РУБ.

ИСТОЧНИК: HH.RU



ТОП-10 РЕГИОНОВ ПО ДИНАМИКЕ СПРОСА НА ПРОГРАММИСТОВ (2021 ГОД ПО СРАВНЕНИЮ С 2020-М)

ИСТОЧНИК: HH.RU



сфо итоги года

Сибирская промышленность: девять одного ждут

с 18

Республика Алтай

Республика показала положительную динамику по всем составляющим индекса промпроизводства, кроме добычи полезных ископаемых. ИПП за десять месяцев 2021 года поднялся на 5,8%. Обрабатывающая промышленность подросла на 6,1%, обеспечение энергоресурсами — на 7,3%, водоснабжение, работа с загрязнениями и отходами — на 8,7%. При этом республика, традиционно воспринимаемая как туристический и сельскохозяйственный регион, наращивает долю промпроизводства по различным направлениям.

Так, в рамках программы «Сильный Алтай» создается промышленная площадка «Журавлиный лог» — республиканский аналог индустриального парка. Здесь предполагается размещение трех производств оборудования для малых ГЭС, биологически активных добавок из местного сырья, а также бетона и железобетонных изделий. Завершение совместного с компаний Hevel проекта солнечной электроэнергетики, в результате которого уже действуют восемь солнечных электростанций и накопитель, позволят, по мнению главы региона Олега Хорохордина, в будущем экспортировать электроэнергию за пределы республики.

Томская область

Пятое место региону обеспечил ИПП 104,9%. Это близко к общефедеральному уровню. В годовой же динамике превалирует обеспечение энергоресурсами с показателем роста индекса промпроизводства на 16,7%. При этом производство электроэнергии, по информации президента Томской торгово-промышленной палаты Максима Костарева, возросло на 19,6%.

Он также отмечает существенный рост обрабатывающей отрасли — на 12,8%. По этому показателю Томская область занимает первое место по Сибирскому федеральному округу. Президент Томской ТПП считает большой заслугой предприятий региона, несмотря на работу в условиях пандемийных ограничений, сохранение ключевых проектов, контрактов и объемов производства, а главное — рабочих мест. «Сегодняшний рост ИПП отражает постепенное восстановление работы томской промышленности, и мы не сомневаемся, что нашим предприятиям удастся сохранить такую динамику и в 2022 году»,— говорит Максим Костарев.

Председатель комитета промышленности департамента промышленности и энергетики администрации Томской области Нонна Сухарева считает, что рекордный рост обрабатывающей промышленности стал возможен прежде всего за счет восстановления промышленного спроса отечественных компаний. «А также благодаря выстраиванию прямых отношений промышленных предприятий области с вертикально-интегрированными компаниями, расширению линейки выпускаемого оборудования для нефтегазового комплекса, росту государственно-оборонных заказов в портфеле предприятий в фарватере госполитики импортозамещения»,— прокомментировала чиновница.

Республика Хакасия

При достижении за десять месяцев 2021 года прироста промпроизводства на 4% республика заметно отстала в месячных октябрьских показателях ИПП (–4,7%), что делает неопределенным годовой прогноз в целом. Тем не менее по традиционным для региона секторам экономики — добычи полезных ископаемых и обеспечения энергоресурсами — Хакасия по индексу промпроизводства входит в топ-3 в Сибири.

Власти республики отмечают рост инвестиций в развитие производств. По информации министерства экономического развития Хакасии, в первом полугодии 2021 года по полному кругу организаций инвестировано 17,3 млрд руб., что больше показателя 2020 года на 7,9 млрд руб. При этом вложения в обрабатывающие производства более чем в два раза превышают инвестиции в добывающие отрасли.

Омская область

Регион, где ИПП с начала года увеличился на 3,2%, несколько проигрывает в показателях последнего отчетного месяца (октябрь показал снижение на 1,1% по сравнению с октябрем 2020-го). При этом наилучших достижений с начала года области удалось добиться в выработке энергоресурсов — здесь рост составил 9,1%. А в сегменте добычи полезных ископаемых ИПП сократился на 3,8% от объемов января–октября прошлого года.

В результате регион приближается к своему лучшему показателю за последние годы — по данным Омскстата, ранее он был достигнут в 2018 году, когда рост ИПП составил 4,2%. Однако достичь этого уровня с учетом снижения октябрьских темпов Омской области может быть непросто.

Алтайский край

Здесь показатели промышленного производства ниже, чем в целом по Сибирскому федеральному округу: ИПП составил 101,4%. А динамика октября 2021 года к октябрю 2020-го снизилась на 3,6%, и это дает основания предполагать, что край по итогам года может и не догнать показатели округа. В то же время начальник экспертно-аналитического отдела в сфере промышленности Алексей Рязанов обращает внимание на то, что в Алтайском крае, в отличие от многих других регионов, нет эффекта «низкой базы» прошлого года. Он положительно оценивает развитие машиностроительного сегмента алтайской индустрии на фоне роста мировых цен на продукцию сельхозмашиностроения как в части импортозамещения, так и в экспортных перспективах. Эксперт также отмечает хорошую динамику роста объемов выпуска автомобильных компонентов, восстановление объемов транспортного машиностроения и лидерство текстильного производства с темпами роста 20%.

В следующем году Алексей Рязанов прогнозирует дальнейший рост алтайского сельскохозяйственного машиностроения за счет ослабления на внутреннем рынке зарубежных производителей. «Сегодня их изделия уже не конкурентны по цене нашей технике при сопоставимом качестве»,— убежден он.

Иркутская область

Самый восточный регион Сибири пока показывает невысокие результаты развития промышленности — рост на 1,1% за десять месяцев, однако его октябрьские темпы (+10,3% к октябрю прошлого года) дают основания полагать, что по итогам 2021 года Иркутская область займет более высокое место, чем текущая предпоследняя позиция. Тем более что по всем составляющим ИПП (обрабатывающая промышленность, снабжение водными и энергоресурсами) по итогам десяти месяцев наблюдается положительная динамика, а добывающая промышленность почти достигла прошлогоднего уровня: снижение к показателям аналогичного периода 2020 года составляет 1%.

Красноярский край

Хотя регион и стал аутсайдером развития промышленного производства Сибири (ИПП за десять месяцев текущего года составил 96,1% к показателям того же периода 2020 года) с минимальным октябрьским приростом (+0,2%), президент Центрально-Сибирской торгово-промышленной палаты Рафаэль Шагеев оценивает ситуацию как «стабильную». Он признает, что небольшие машиностроительные компании, несмотря на свой высокий экспортный и инвестиционный потенциал, сегодня стагнируют. Эксперт называет причиной этого отсутствие в регионе инвестиционной программы, нацеленной на конкретный результат — сбыт продукции. Тем не менее, по его словам, конъюнктура мирового рынка обеспечивает позитивную динамику топовых государственных корпораций и крупных компаний, таких как «Русал» и «Норильский никель».

Рафаэль Шагеев уверен, что динамика промышленного развития региона в 2022 году будет зависеть от позиции власти и внешних рынков. «Необходима разработка и внедрение преференциальных программ по многим отраслям. Пусть это будут двух-трехлетние программы, но они должны обязательно включать в себя субсидирование приобретения оборудования и формирование регионального фонда развития промышленности»,— считает президент Центрально-Сибирской торгово-промышленной палаты. В противном же случае, по его мнению, промышленное развитие региона останется на уровне 2021 года — предприятия будут стагнировать, а по ряду направлений произойдет значительное падение.

Догнать и перегнать

В 2021 году подавляющее число сибирских регионов показало результат промышленного развития ниже общефедерального уровня. Отчасти это можно объяснять большим падением объемов производства ряда регионов в прошлом году и, как следствие, низкой базой для сравнительной оценки нынешнего года. Но в следующем году эти статистические особенности будут нивелированы, и рассчитывать на реально высокий рост смогут лишь те, кто системно подходит к развитию региональной промышленности.

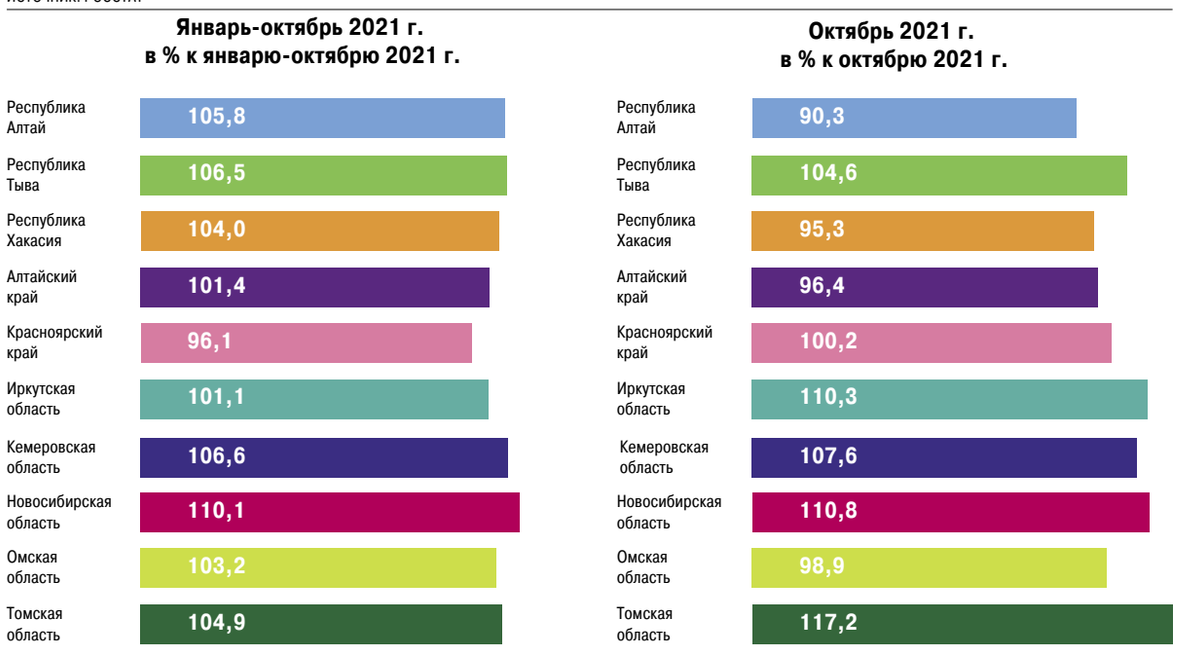
В то же время обширные пространства сибирских регионов создают проблему развития промышленности, менее очевидную для западной части страны. По словам генерального директора АО «Новосибхлебпродукт» Сергея Соколова, в Сибири удаленность от ближайшего потребителя — в среднем несколько тысяч километров, и перспективы роста сибирской промышленности полностью зависят от тарифного регулирования железнодорожных перевозок сырья и готовой продукции. «Без решения этой проблемы трудно рассчитывать на интенсивное развитие в силу того, что и сырье привезти дорого, и готовую продукцию вывезти дорого»,— говорит господин Соколов.

При этом Максим Першин обращает внимание на то, что за десять месяцев 2021 года среди регионов Сибири лишь в Красноярском крае наблюдалось сокращение объемов промышленного производства — как в добывающей, так и в обрабатывающей промышленности края. Однако эксперт отмечает, что снижение физического объема промышленного производства в Красноярском крае компенсируется высокими ценами на сырье и металлы, добываемые и производимые на его территории, которые позволяют не только сохранить, но и увеличить выручку предприятий края. «Сибирский федеральный округ традиционно специализируется на добыче и обработке полезных ископаемых. Учитывая высокие цены на сырье, добываемое в крае, мы ожидаем роста показателей промышленного производства в федеральном округе»,— делает он вывод.

Игорь Степанов

ИНДЕКС ПРОМЫШЛЕННОГО ПРОИЗВОДСТВА ПО РЕГИОНАМ СФО

ИСТОЧНИК: РОССТАТ



ГРУППА КОМПАНИЙ «ТИТАН» ПРЕДЛАГАЕТ НОВЫЕ РЕШЕНИЯ ПО РАЗВИТИЮ ХИМИЧЕСКОГО ПРОИЗВОДСТВА

Сегодня общемировой тренд — это переход на природосберегающие технологии. В частности, химическая промышленность переходит на более экологичное сырье, модернизирует производства, реализует новые проекты по минимизации вредного воздействия на окружающую среду.

Группа компаний «Титан» в последние годы через внедрение наилучших доступных технологий и реализацию комплексной экологической программы только на заводе «Омский каучук» снизила объем выбросов до 4 тыс. тонн в год (общий объем выбросов в Омске — порядка 350 тыс. тонн в год.— прим. ред.). Сейчас вклад предприятия в общем валовом выбросе составляет менее 1,5%. И этот объем будет снижаться. Для этого будут создавать новые производства с применением новейшего оборудования и наилучших доступных технологий. В 2021 году в экологизации «Омского каучука» был пройден очередной важный этап.

ЭКОЛОГИЯ — В ПРИОРИТЕТЕ

Почти на 20% за последние пять лет была снижена нагрузка на атмосферу благодаря реализации экологических проектов на заводе «Омский каучук».

Один из примеров — создание нового производства изопропилового спирта (ИПС). В октябре 2021 года группа компаний «Титан» получила разрешение на ввод в эксплуатацию производства кумола и изопропанола. При этом проектная мощность производства ИПС составляет порядка 60 тыс. тонн в год, кумола — 160 тыс. тонн. Таким образом, ГК «Титан» построила самую крупную установку по выпуску ИПС в России. По данным на 2020 год, в нашей стране всего четыре производителя изопропилового спирта. В мире — более 120 таких предприятий.

«Масштабный проект по реконструкции производства кумола с узлом изопропилового спирта направлен на повышение эффективности каждого этапа производственного процесса, в том числе с точки зрения охраны окружающей среды,— прокомментировал председатель совета директоров АО «ГК "Титан"» Михаил Сутягинский.— Производство кумола уже стало в разы экологичнее: практически нулевые технологические стоки и на 85% меньше выбросов в атмосферу».

Благодаря новой технологии производства изопропанола образуется минимальное количество стоков, общее воздействие на окружающую среду также минимально — около 7,5 кг в год. Спирт, полученный по современной зарубежной технологии, — высокого качества и с минимальным количеством примесей. Само производство — практически без запаха.

Общая сумма инвестиций по проекту реконструкции производства кумола составляет 2,1 млрд руб. Этап запуска производства изопропилового спирта — 1,5 млрд руб.

В ЦЕНТРЕ ВНИМАНИЯ — ИЗОПРОПАНОЛ

Еще до запуска проект вызывал большой интерес у экспертного сообщества.

«Проект производства ИПС имеет большие перспективы внутри страны и сможет существенно снизить долю импорта в потреблении со стороны химической, нефтяной, деревообрабатывающей, парфюмерной и медицинской промышленности,— считает президент Российского союза химиков Виктор Иванов.— Кроме того, для отечественного химпрома проект интересен не только с позиций импортозамещения, но и как показательная история использования 100% российской сырьевой базы, а также как инициатива высокой экологической ответственности, реализованная уже на стадии проектных работ».

Новое производство изопропанола было открыто в торжественной обстановке с участием министра промышленности и торговли РФ Дениса Мантурова и губернатора Омской области Александра Буркова.

«Благодаря новым мощностям выпуск изопропилового спирта в нашей стране увеличится более чем в 2,5 раза — почти до 100 тыс. тонн в год. Тем самым существенно сократится доля импорта в этой нише, а "Омский каучук" сможет охватить более половины рынка. С "Омским каучуком" у нас уже сегодня заключено соглашение о реализации программы повышения конкурентоспособности в рамках нацпроекта "Международная кооперация и экспорт", по результатам ее реализации объем отгружаемого на экспорт спирта в 2024 году составит порядка 3 млрд руб. Хотел бы также отметить экологическую составляющую данного проекта. Применение самых современных технологий и новейшего отечественного оборудования обеспечивает практически полное отсутствие стоков и минимальное воздействие на окружающую среду»,— отметил Денис Мантуров.

Александр Бурков подчеркнул, что проект по выпуску ИПС важен для всей страны, так как он позволит в два раза снизить зависимость от импорта.

«Важно, что омский изопропанол будет обладать высоким качеством и применяться в медицине, фармацевтике, в производстве антисептиков, так необходимых в период пандемии,— прокомментировал старт производства губернатор региона.— Для Омской области этот проект также важен — благодаря его реализации у нас почти на полмиллиарда рублей увеличивается налоговая база и создаются новые рабочие места».

Важный момент: около 70% оборудования для проекта — российского производства. Теплообменники, колонны, резервуары и некоторые компрессоры изготовлены на ведущих предприятиях машиностроения в Екатеринбурге, Санкт-Петербурге, Пензе, Саратове, Ижевске и других городах. Есть среди партнеров и омские компании, в частности поставщики вентиляционного оборудования. Арматура (задвижки, клапаны, краны, детали трубопроводов), контрольно-измерительные приборы и кабельно-проводниковая продукция также произведены отечественными фирмами.



ВАЖНЫЙ ИЗОПРОПИЛОВЫЙ

В химии изопропиловый спирт используется для синтеза сложных эфиров. В нефтедобывающей отрасли, производстве лакокрасочных материалов, деревообработке он применяется как универсальный растворитель или агент, служащий для экстракции целевых продуктов из сырья.

Кроме того, антисептическое действие у изопропанола сильнее, чем у этанола, поэтому он находит применение в медицине, производстве парфюмерии и косметики. ВОЗ включила изопропиловый спирт в рецептуры дезинфицирующих средств. Изопропанол может также добавляться как обезвоживающий агент и консервант.

Продукт применяется в производстве автомобильной химии — при выпуске тормозной жидкости, в качестве компонента антифриза, в стеклоомывающей жидкости. Такие продукты эффективны, не имеют вредного воздействия на организм человека и не повреждают покрытия и детали автомобиля.

БУДУЩЕЕ ЗА ЭКОЛОГИЧНОЙ АВТОХИМИЕЙ

На основе нового изопропилового спирта удалось наладить производство более экологичной автохимии. Так, на площадке компании «Титан-СМ» наладили производство стеклоомывающей жидкости. До сих пор ряд недобросовестных поставщиков используют для производства контрафактный метанол — чистый яд, который представляет опасность для жизни людей. Кроме того, на основе такого сырья производят и очистители стекол, зеркал и другие виды автохимии.

«Есть честные производители, которые производят омывающую жидкость на изопропиловом спирте, а есть производители, которые нарушают законодательство Российской Федерации и производят омывающие жидкости из метанола. Наша основная задача — безопасность потребителей. Да, омывающая жидкость, произведенная на изопропиловом спирте, выше по стоимости. Но на собственном здоровье экономить нельзя»,— рассказал Михаил Мальцев, генеральный директор «Титан-СМ».

В период пандемии на основе изопропилового спирта компания наладила производство антисептиков, которые менее агрессивно действуют на кожу.

Развивать производство планируют и дальше. Так, проекту «Титана» в 2021 году предоставлено 100 млн руб. в виде займов от Российского фонда технологического развития (Фонда развития промышленности) и микрокредитной компании «Омский региональный фонд микрофинансирования субъектов малого и среднего предпринимательства».

Всего группа компаний «Титан» планирует вложить более 370 млн руб. в создание нового производства на площадке «Титан-СМ». Планируется, что серийный выпуск продукции начнется в 2022 году.

«Привлечение займа даст возможность создать новое современное производство товаров автохимии. Это будет первая подобная площадка в регионе. Благодаря ей на рынке Сибири и Дальнего Востока появится качественная автохимия, не наносящая вреда здоровью людей и окружающей среде. И, что особенно важно, Омская область получит более 120 новых рабочих мест»,— сообщил министр промышленности, связи, цифрового и научно-технического развития Омской области Андрей Посаженников.

«При поддержке Фонда развития промышленности мы создадим современную технологичную линию по производству товаров автохимии и автокосметики, которая будет работать на отечественном сырье — качественном изопропиловом спирте. Проект имеет высокие экологические характеристики»,— рассказал председатель совета директоров АО «ГК "Титан"» Михаил Сутягинский.

Экологичную автохимию на основе изопропилового спирта будут поставлять в Сибирский и Дальневосточный федеральные округа под собственными торговыми марками AUTOEXPRESS и QUALIA.

РЕКЛАМА. 18+

Review

ПРАВИТЕЛЬСТВО АЛТАЙСКОГО КРАЯ
ПАРТНЕР ПРОЕКТА

Цифры прогресса: Алтайский край завершает третий год реализации программы развития

В конце ноября этого года Законодательное собрание Алтайского края утвердило в окончательном чтении региональный бюджет на 2022 год и на плановый период 2023 и 2024 годов. Основной финансовый документ субъекта федерации предполагает расходы в будущем году в размере 151,29 млрд руб. Это на 15% больше аналогичного показателя уходящего года.



Губернатор посетил «Нортек» в 2019 году, где ему представили концепцию развития

—Промышленность—

Согласно принятому закону, расходы на содержание и функционирование отраслей социальной сферы Алтайского края составят 105,94 млрд руб., то есть около 70% от общих бюджетных вложений. Например, расходы на мероприятия социальной политики составят 49,94 млрд руб., система образования получит из бюджета 36,89 млрд руб., система здравоохранения — 15 млрд руб. Серьезные вложения предусмотрены в развитие культуры и кинематографии (2,6 млрд руб.), а также физкультуры и спорта (1,5 млрд руб.). Отдельно стоит выделить расходы, запланированные на жилищно-коммунальное хозяйство (8,57 млрд руб.) — сферу экономики, которая во многом определяет степень комфорта жизни населения региона.

В первую очередь ставшие законом цифры говорят о том, что власти Алтайского края последовательно продолжают курс на повышение качества жизни. Он был взят три года назад с принятием в сентябре 2018 года программы «Алтайский край. Энергия развития», которая была подготовлена при участии общественности. Она указывает на 12 приоритетов и предполагает, в частности, получение гражданами достойного уровня дохода и комфортного, доступного жилья, создание современных рабочих мест, максимальное расширение сети образовательных, медицинских и спортивных учреждений, создание возможностей для оздоровительного отдыха, обеспечение жителей доступным интернетом.



Процесс обновления дорожного полотна шоссе (Ленточный бор)

Реализация этих целей в Алтайском крае объективно сложнее, чем во многих других российских регионах. Значительная часть его населения проживает в сельской местности, а в этих условиях добиться повышения роста доходов значительно труднее, чем в городах — центрах промышленного производства. Также сложнее строить в селах и деревнях социальные объекты. И не просто возводить здания с оборудованием, а обеспечивать их необходимыми кадрами. К этому стоить добавить новый вызов в виде коронавирусной инфекции. Распространение COVID-19 и введение в связи с ним ограничительных мер сдерживали темпы экономического и социального развития Алтайского края в 2020–2021 годах. Но результаты, показанные регионом в столь непростое время, говорят о том, что трудности преодолимы при условии компетентного управления со стороны властей и их способности принимать оптимальные решения.

Объем собственных доходов и перспективы его роста — это, безусловно, важнейшие показатели, на которые ориентируется человек при выборе места жительства и трудоустройства. Низкие показатели в этой сфере во многом нивелируют достижения в других. Поэтому рост заработной платы населения остается в фокусе внимания правительства Алтайского края.

По данным Алтайкрайстата, средняя зарплата в Алтайском крае в 2017 году составляла 22,7 тыс. руб. В сентябре (с января по август) 2021-го среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций, включая малое предпринимательство, достигла 31,4 тыс. руб. Рост по итогам восьми месяцев этого года составил к 2017 году 38%. Если же сравнивать с результатом 2020 года, то здесь рост составил 4,4 %.

Стоит отметить, что в начале трехлетия темп рост был более ощутимым. По итогам 2018 года он составил 12,2% к предыдущему году, а в 2019-м — 9,6%. Как пояснили в управлении по труду и занятости Алтайского края, дальнейшее снижение темпа роста связано с пандемией. Этот вывод подтверждает тот факт, что заметнее зарплаты выросли в тех отраслях, которых менее всего коснулись соответствующие ограничения. Речь идет о промышленности, переработке и сельском хозяйстве. Например, в обрабатывающих производствах рост в августе 2021 года по сравнению с тем же месяцем 2020 года составил 9,2%.

Гораздо серьезнее пострадала сфера услуг. Напомним, что заведения общественного питания, туристические объекты в 2020 году продолжительное время простаивали. Так, крупнейшие санатории города-курорта Белокурихи были закрыты для гостей в течение двух месяцев.

Статистические данные социально-экономического развития говорят о том, что большая часть предприятий края преодолела трудности, связанные с борьбой с коронавирусной инфекцией. Они показывают увеличение объема прибыли. Дальнейшее развитие экономики должно привести к восстановлению темпов роста зарплат. Согласно планам региональных властей в 2024 году размер средней зарплаты должен достичь 41,6 тыс. руб.

Выполнению этих планов должна способствовать консолидированная позиция всех заинтересованных сторон. Она нашла выражение в трехстороннем соглашении Алтайского краевого союза организаций профсоюзов, краевых объединений работодателей и правительства субъекта федерации. В конце ноября состоялось подписание дополнительного соглашения к этому документу и соглашению о размере минимальной заработной платы на 2022–2024 годы.



Средняя зарплата в Алтайском крае в сентябре 2021-го достигла 32,4 тыс. руб.

«Поменялись параметры ускоренного роста заработной платы в отдельных отраслях, на отдельных предприятиях. Если средняя заработная плата по итогам 2021 года сложилась в конкретной организации в размере меньше 22 тыс. руб., то на следующий год она должна подняться не меньше чем на 20%. Если она сложилась в размере от 22 до 35 тыс. руб. — на 10%. Если заработная плата больше, то работодатели должны индексировать ее в соответствии с уровнем инфляции»,— рассказал тогда о достигнутых договоренностях губернатор Виктор Томенко.

С размером зарплат тесно связана другая проблема — качества рабочих мест. Чем более современными они становятся, тем выше спрос на них. Статистические данные свидетельствуют о росте количества высокопроизводительных рабочих мест в Алтайском крае. Если в 2017 году таковых насчитывалось 195 тыс., то в 2020-м — уже 263,3 тыс. Лидером здесь является промышленность (49,5 тыс.), а если говорить о ее сегментах, то производство пищевых продуктов. Лучшая динамика в создании высокопроизводительных рабочих мест — у аграриев, ученых, в образовании и в сфере информации и связи.

За три года в Алтайском крае построили 2,37 млн кв. м нового жилья при населении региона около 2,3 млн человек. В результате жилая площадь, приходящаяся на одного человека, увеличилась с 23,5 до 25,3 кв. м.

В 2019 году было допущено некоторое снижение объемов сданных в эксплуатацию площадей — до 757,7 тыс. кв. м (с 786 тыс. кв. м в 2018 году). Но уже в 2020 году, несмотря на пандемию, спад был преодолен. Этот показатель составил 826,3 тыс. кв. м. В текущем году за первые три квартала застройщики и частные лица сдали 612,4 тыс. «квадратов». Как отметили в министерстве строительства Алтайского края, в последние годы стабильно растет доля индивидуального строительства, в том числе в районах. Это говорит о намерении трудоспособных, активных людей оставаться и жить на селе. Такие частные дома довольно редко строятся для дальнейшей продажи. Если говорить о данных за январь–сентябрь 2021 года, то на долю индивидуального жилья приходится примерно половина его объема.

Стоит также отметить, что сам процесс жилищного строительства носит все более «цивилизованный» характер. В настоящее время, по данным Инспекции строительного и жилищного надзора Алтайского края, с использованием эскроу-счетов возводится 70% жилья в проектах с привлечением средств граждан. Использование таких счетов защищает средства дольщиков. По статистике Банка России Алтайский край относится к числу регионов с высоким уровнем интеграции механизма проектного финансирования в строительную отрасль.

Несмотря на достигнутые результаты, Алтайский край по-прежнему испытывает трудности с обеспечением некоторых категорий граждан, нуждающихся в жилье, например молодых семей. В 2019–2020 годах своей очереди на улучшение жилищных условий удалось дождаться 976 молодым семьям. Это всего лишь 3-4% от тех, кто стоит в очереди. Главной причиной является недостаточное целевое финансирование соответствующей программы из федерального бюджета.

Руководство Алтайского края прилагает немалые усилия, для того чтобы увеличить участие федеральных структур в строительных проектах в регионе. Речь идет о разных направлениях такого участия. В сентябре этого года губернатор подписал с Фондом содействия реформированию жилищно-коммунального хозяйства дополнительное соглашение к договору о финансовой поддержке переселения граждан из аварийного жилья. По этому соглашению регион получит еще 2,36 млрд руб. для расселения жителей Барнаула, Бийска, Рубцовска и Первомайского района — всего 3,7 тыс. человек. Соглашение позволит до конца 2023 года завершить все мероприятия по расселению аварийного жилья, признанного таковым до 1 января 2017 года.

Продвигается и работа по проекту «Земля для стройки». Он призван выявить земельные участки, пригодные для жилищного строительства. По данным директора Кадастровой палаты по Алтайскому краю Дмитрия Комиссарова, к середине ноября этого года зарегистрировано уж 36 таких земельных участков общей площадью 1,2 тыс. га. Больше всего их в Барнауле, но земля для стройки выявлена также в Рубцовске, Бийске, Змеиногорске, Белокурихе, Заринске, Яровом, Тальменском районе. Упомянутые программы являются действенными стимулами жилищного строительства.

В программе развития здравоохранения стоит отметить растущее число новых фельдшерско-акушерских пунктов (ФАП) в сельской местности. В 2018 году было открыто всего четыре ФАПа, но затем регион вышел на показатель в 16-17 таких объектов в год. В результате, в 2018–2020 годах было построено 37 новых ФАПов, благодаря чему еще 40 тыс. жителей Алтайского края могут получать медицинскую помощь в комфортных условиях.

В системе образования обращают на себя внимание цифры отремонтированных и построенных детских садов. Новые дошкольные детские учреждения за прошедшие три года (всего их 17) появились в пяти районах и четырех городах. Число же капитально отремонтированных детсадов подходит к 250. Все эти работы в общей сложности позволили создать для дошкольников 6,8 тыс. мест.

Не менее значимы и данные, касающиеся школ. В 2018–2021 годах было построено восемь школ на 2,6 тыс. мест, возводится еще 12. Капремонт завершен в 482 зданиях. Что касается спортивных объектов, то жители края получили семь новых физкультурно-оздоровительных комплексов, пять футбольных полей с покрытием и почти четыре десятка малых спортивных площадок. Новые объекты позволили довести долю жителей Алтайского края, систематически занимающихся физкультурой и спортом, до 48,6%.



Сотрудник Курьинской ЦРБ

Широкополосный доступ (ШПД) в интернет давно перестал быть роскошью, превратившись в необходимый инструмент самого существования в современном мире. Его отсутствие оставляет жителей в аутсайдерах конкурентной борьбы на рынке труда и лишает возможности воспользоваться множеством сервисов, имеющих социальное значение.

По данным правительства Алтайского края в 2017 году менее двух третей домохозяйств имели доступ к ШПД. К середине 2021 года этот показатель вырос до 72,3%. Проблемы остаются в проведении интернета в малочисленные и труднодоступные населенные пункты региона. Реализация таких проектов требует колоссальных расходов со стороны операторов, причем, учитывая численность жителей в таких селах и деревнях, расходов неокупаемых. Стоимость строительства базовой станции для мобильного интернета составляет 5–7 млн руб. Помогает в решении этой задачи федеральный проект «Устранение цифрового неравенства» в рамках национальной программы «Цифровая экономика Российской Федерации». В этом году в Алтайском крае завершены работы по второму этапу проекта. Построены оптические линии связи и установлены базовые станции в 42 малых селах с населением от 100 до 500 человек. Теперь их жителям доступны мобильная голосовая связь 4G/LTE и беспроводной интернет.

Одновременно в регионе активно реализуется программа подключения к интернету социально значимых объектов. В 2021 году запланировано подключить 955 школ, пожарных частей, местных администраций, объектов Росгвардии, ФАПов. Для сравнения: в 2019 году ШПД получили 592 учреждения, в 2020-м — 731.

Решение всего комплекса перечисленных актуальных задач в названных сферах призвано изменить демографическую ситуацию в Алтайском крае. Из региона с постоянным оттоком населения он должен превратиться в территорию с привлекательными условиями для проживания и труда. Только в том случае, если с Алтаем будет связывать свои дальнейшие планы на жизнь активная, деятельная часть населения, край будет занимать заметное место на будущей экономической и социальной карте России.



Доступ к широполосному интернету к середине 2021 года вырос до 72,3%

сфо итоги года

С COVID-19 какой спрос

В 2021 году частный сегмент медицинских услуг продолжил свой рост, а его крупнейшие игроки, по прогнозам экспертов, к концу года могут увеличить выручку на 18,5% — в основном из-за продолжающейся в РФ пандемии коронавируса. Среди главных трендов участники отрасли отмечают консолидацию в результате слияний и поглощений, а также рост за счет развития филиалов в регионах из-за жесткой конкуренции на московском рынке, в том числе с государственными центрами. В 2022 году, по оценкам экспертов, расширение рынка частной медицины продолжится, в том числе из-за роста спроса на услуги по реабилитации для переболевших COVID-19


АРТЕМ КРАСНОВ

В 2021-м рынок частных медицинских услуг вырос за счет диагностического направления (компьютерная томография и лабораторные исследования)

— Здравоохранение —

В 2021 году частный сегмент медицинских услуг продолжил свой рост, а его крупнейшие игроки, по прогнозам экспертов, к концу года могут увеличить выручку на 18,5% — в основном из-за продолжающейся в РФ пандемии коронавируса. Среди главных трендов участники отрасли отмечают консолидацию в результате слияний и поглощений, а также рост за счет развития филиалов в регионах из-за жесткой конкуренции на московском рынке, в том числе с государственными центрами. В 2022 году, по оценкам экспертов, расширение рынка частной медицины продолжится, в том числе из-за роста спроса на услуги по реабилитации для переболевших COVID-19.

Спрос на платные медицинские услуги в России продолжает расти. По данным TinkoffData, подготовленным для „Ъ“, количество покупок в медицинских клиниках, больницах и лабораториях медуслуг в целом за январь–ноябрь текущего года выросло на 13% по сравнению с аналогичным периодом 2020 года. Управляющий директор по развитию эквайринга Московского кредитного банка Марк Баранов подтверждает эту тенденцию: средний оборот клиентов банка из числа медклиник и лабораторий по итогам третьего квартала вырос на 70% год к году, число трансакций — на 40%, а средний чек — на 20%, составив 5,8 тыс. руб. Руководитель стратегической группы «Блок медицины» страховой компании ВСК Юлия Галаничева говорит о кратном росте числа обращений их клиентов к врачам и вызовов скорой помощи. При этом средняя стоимость приема выросла в среднем на 15%, вызова врача на дом — на 22%, а бригады скорой помощи — на 30%, добавляет госпожа Галаничева. По прогнозам аналитиков отраслевого издания Vademecum, к концу года объем рынка частных медицинских услуг может достигнуть 735 млрд руб., а доля 200 крупнейших игроков — вырасти по сравнению с прошлым годом на 18,5% (до 287 млрд руб.).

Источник „Ъ“ на рынке считает, что динамику игрокам рынка частично обеспечило диагностическое направление (в первую очередь компьютерная томография и лабораторные исследования) за счет пациентов, не желающих посещать поликлиники из-за страха заболеть. По оценкам Аркадия Столпнера, председателя правления Медицинского института имени Березина Сергея, доля пациентов, направленных на КТ-исследования за счет средств ОМС, в его центрах составляла в нынешнем году до 90%. Когда пандемия пойдет на спад, доходы от оказания лабораторных и диагностических услуг предсказуемо упадут, прогнозирует господин Столпнер. Он добавляет, что на фоне этого сейчас наблюдается спад первичной диагностики вообще и онкологических заболеваний в частности, и в ближайшее время это может привести к росту выявления рака на более поздних стадиях. Участники рынка лабораторных услуг также отмечают рост спроса на их услуги в текущем году. По итогам прошлого года он достиг 360 млрд руб., подсчитали в Vademecum. Крупнейшие игроки рынка прогнозируют, что по итогам нынешнего года он может вырасти еще на 10–15%. В связи с этим сегмент стал привлекателен для медклиник, сейчас отдающих часть анализов сетям лабораторий: «Медси» в ноябре открыла собственный диагностический центр в Отрадном Московской области, о подобном проекте летом этого года также сообщали в «Мать и дитя».

Платное лечение COVID-19 пока не стало областью для роста частных медклиник, хотя и пользуется спросом у платежеспособной прослойки населения, добавляет собеседник. Сейчас такие услуги оказывают всего три крупных игрока: «Медси» (входит в АФК «Система» Владимира Евтушенкова), ГК «Мать и дитя» Марка Курцера и АО «Медицина» Григория Ройтберга. В «Медси» долю выручки (в 2020 году составила 25,04 млрд руб.— Vademecum) от лечения пациентов с COVID-19 оценили в 11%, добавив, что средняя стоимость лечения одного пациента может достигать 400 тыс. руб. (см. „Ъ“ от 24 мая). Представитель «Мать и дитя» не назвал „Ъ“ объем таких услуг в структуре выручки клиники, но сказал, что с рта прошлого года два госпиталя ГК приняли на лечение почти 5 тыс. пациентов с коронавирусом, а в будущем году компания планирует открыть два госпиталя в Тюмени и Санкт-Петербурге. Оба они на первом этапе займутся исключительно лечением COVID-19, в том числе у беременных и рожениц. В «Мать и дитя» не назвали стоимость платного лечения коронавируса, АО «Медицина» комментарий не предоставило. Однако, по словам одного из участников рынка, день лечения COVID-19 в частном секторе может стоить порядка 90 тыс. руб.

«Сложно сказать, за счет чего растет сектор частных медицинских услуг, поскольку компании, как правило, не раскрывают структуру выручки. На мой взгляд, это может быть связано с высоким неудовлетворенным спросом на медуслуги со стороны населения и замещением плановой медицинской помощи, которую пациенты не смогли получить в госклиниках, перепрофилированных для лечения коронавируса»,— комментирует управляющий партнер медицинской консалтинговой компании DMG Владимир Гераскин.

Ограничительные меры, вводимые властями в прошлом году, привели к сдерживанию потока пациентов в крупные города, говорит владелец сети клиник «Медскан» Евгений Туголуков. Это создает дополнительные предпосылки для развития сети филиалов медклиник в регионах, считает топ-менеджер. В сентябре компания господина Туголукова получила кредит в размере 70 млрд руб. от Газпромбанка, которые планирует направить на развитие сети из 70 медцентров по всей стране, в том числе двух — в Приморском и Хабаровском краях, в каждый из которых инвестирует более 900 млн руб.

Интерес игроков рынка к развитию за пределами Москвы связан с тем, что столичный рынок частных медицинских услуг уже сильно поделен и развиваться здесь можно только за счет приобретения существующих небольших клиник, подтверждает тенденцию Владимир Гераскин. Кроме того, в Москве частным игрокам приходится конкурировать с федеральными центрами, добавляет источник „Ъ“ на рынке. Господин Гераскин считает, что расширить сеть клиник «Медскан» также сможет за счет приобретения небольших региональных клиник с выручкой от 500 млн до 1 млрд руб. «На мой взгляд, „Медскану“ удастся развить собственную сеть в течение двух-трех лет при реализации текущей стратегии слияний и поглощений, а выйти на IPO, как это сделали другие игроки рынка, после того как ее оборот достигнет 20–30 млрд руб.»,— заключает эксперт.

В «СМ-Клинике» также рассматривают открытие филиалов за пределами МКАД как перспективное направление, объясняя это низким уровнем развития коммерческого сектора медицины за пределами Московского региона. В июне холдинг открыл еще один многопрофильный медицинский центр в Петербурге, а в январе 2022 года планирует открытие клиники в Иваново. В Москве же «СМ-Клиника» пока планирует открыть один новый медцентр и сосредоточиться на дальнейшем развитии существующих. «Одна из важных задач на этом пути — расширение объемов медицинской помощи в существующих центрах за счет размещения их в более просторных зданиях. Так, в конце прошлого года состоялось открытие новой (самой большой) клиники площадью более 8,5 тыс. кв. м на Сенежской улице в САО Москвы»,— сообщили „Ъ“ представители холдинга.

Зачастую власти региона сами заинтересованы в сотрудничестве с поставщиками медицинских услуг для привлечения инвестиций, говорит один из источников „Ъ“ на рынке и приводит в пример «Мединвестгрупп» (МИГ) Виктора Харитонина, реализующую несколько проектов в формате государственно-частного партнерства (ГЧП). Наиболее успешными кейсами в компании господина Харитонина называют онкорадиологические центры в Балашихе и Подольске, отмечая, что рассматривают такие партнерства со всеми регионами, где есть потребности в инвестициях в медицину. Летом МИГ уже сообщала о строительстве онкоцентра в Краснодаре стоимостью 30 млрд руб. и вела переговоры с правительством Омской области с инициативой создания там онкоцентра по концессии. В сентябре этого года МИГ объявила об открытии центров с совокупной мощностью 6,5 тыс. коек в 13 регионах по ГЧП. На это в течение пяти лет планируется направить 160 млрд руб. «В ближайшее время МИГ планирует открытие центров в Новосибирской, Омской области и Пермском крае. Размер инвестиций может составлять до 10 млрд руб., если речь идет, например, о проекте в Новосибирске»,— добавили в МИГ.

Органический рост или приобретение региональных филиалов — не единственный способ работы с регионами. Так, АО «Медицина» в 2022 году намерено привлекать пациентов из субъектов через сотрудничество с территориальными фондами ОМС (по такой схеме Клиника академика Ройтберга работает с Московской областью) и уже подало сведения о возможности оказания лучевой и радионуклидной терапии в 16 из них. Предварительная договоренность об оказании консультаций жителям региона и о проведении мастер-классов для врачей уже была достигнута с Камчатским краем.

Директор по коммерческой деятельности и маркетингу ГК «Медси» Алла Канунникова, напротив, говорит, что доля средств ОМС в структуре выручки сети по предварительным итогам этого года составила 18% и сокращалась с прошлого года. Пока частные игроки получили на оказание высокотехнологичной медпомощи, погруженной в базовую программу ОМС по онкологическому профилю, только 6% госзаказа, добавляет Владимир Гераскин. «Государство сейчас сосредотачивает оказание дорогостоящей медпомощи в федеральных центрах. Так будет до тех пор, пока государство будет одновременно выполнять функции контролера, собственника, инвестора и управленца в этом сегменте. Трудно рассчитывать на эффективное развитие, когда сам управляешь, сам проверяешь, сам тратишь и инвестируешь и сам же отчитываешься за результат»,— заключает он.

С ростом числа переболевших COVID-19 в будущем году логично возникнет рост спроса на услуги по реабилитации таких пациентов. По словам вице-президента Всероссийского союза страховщиков Дмитрия Кузнецова, это терапевтическое направление появилось еще в прошлом году. Тогда реабилитацию в условиях круглосуточных стационаров смогли пройти всего 19 тыс. пациентов, на что из бюджета было направлено 500 млн руб. (подробнее о статистике текущего года см. на стр. 7). «Ситуация с постковидной реабилитацией постепенно улучшается, но далека от идеальной. Так, менее половины регионов доводят до страховых медицинских организаций порядки по реабилитации граждан, что ограничивает сопровождение после инфекции»,— резюмирует господин Кузнецов. Тариф ОМС на постковидную реабилитацию установлен на уровне 25 тыс. руб. При этом, по словам источника „Ъ“ из частных медклиник, стоимость амбулаторной реабилитации составляет в среднем не менее 60 тыс. руб., а стационарной — не менее 120 тыс. руб.

В рамках ОМС углубленная диспансеризация для переболевших COVID-19 возможна лишь спустя 60 дней после выздоровления, коммерческие же клиники и лаборатории принимают в любой момент. Какая-то часть пациентов, перенесших коронавирус, обращается в частные клиники и не попадает в официальную статистику.

Одна из крупнейших коммерческих клиник — АО «Медицина» — запустила несколько комплексных программ исследований для оценки состояния после COVID-19 и программы реабилитации. «Первых пациентов на амбулаторную реабилитацию мы приняли еще в период весеннего локдауна,— сообщила „Ъ“ врач-физиотерапевт АО „Медицина“ Евгения Мурашкина.— Самые частые причины обращений — дыхательные нарушения, синдром хронической усталости, недомогание после физических нагрузок, проблемы с памятью, снижение внимания, работоспособности, неврологические нарушения».

Лаборатория «Инвитро» проводит три комплексных обследования для оценки состояния после перенесенного коронавируса: диагностика постковидного синдрома для тех, кто испытывает различные симптомы по истечении 12 недель от начала острого COVID-19; лабораторное обследование детей и подростков при подозрении на развитие осложнений после COVID-19, в том числе болезни Кавасаки и токсического шока; исследование после перенесенной ОРВИ, позволяющее оценить, есть ли воспалительный процесс и из-за чего — после COVID-19 или обострения хронического заболевания. «Контрольное обследование после перенесенной коронавирусной инфекции проводится по желанию пациента. Его цель — раннее выявление возможных осложнений и назначение своевременного лечения»,— поясняет Екатерина Терентьева, врач-терапевт, руководитель отдела медицинской экспертизы «Инвитро».

Александр Осипов, Наталья Тимашова

COVID-19 пересчитал умерших

На фоне недостаточно высоких темпов вакцинации в России продолжает расти число умерших в результате заражения коронавирусом. Такой вывод можно сделать из данных Росстата, которые ведомство представило на прошлой неделе.


АНАТОЛИЙ ЖДАНОВ

С начала текущего года смертность в РФ возросла на 19,1%

— Статистика —

Так, в октябре коронавирус стал основной причиной смерти 58 822 человек в России, еще в 9912 случаях он предполагается как основная причина смерти (для подтверждения требуются дополнительные медицинские исследования). Кроме того, в 1141 случае коронавирусная инфекция, не являясь основной причиной, повлияла на летальный исход, а у 5018 умерших коронавирус был выявлен, но их смерти не связаны с ним. Представляя данные за октябрь, Росстат также уточнил статистику за сентябрь: число умерших непосредственно от COVID-19 выросло до 40 172 человек. Таким образом, всего за десять месяцев 2021 года от коронавируса и связанных с ним осложнений в РФ скончались более 300 тыс. человек. По итогам прошлого года этот показатель был почти в два раза ниже: за апрель–декабрь 2020 года в РФ умерли 160 291 человек, у которых был обнаружен коронавирус (из них 94 223 человека умерли непосредственно от него).

С начала текущего года смертность в РФ по сравнению с аналогичным периодом прошлого года возросла на 19,1%. Смертность в России в октябре 2021 года на 20,3% превысила показатель прошлого года, сообщила журналистам вице-премьер Татьяна Голикова. «Из общего прироста смертности в октябре текущего года более 100% приходится на смертность от COVID-19, при этом смертность от других заболеваний снизилась на 6,2%»,— сказала она. Важнейшими мероприятиями по снижению смертности от COVID-19, как напомнила вице-премьер, являются соблюдение ограничительных мероприятий и вакцинация.

Из-за прироста числа умерших естественная убыль населения в России в январе–октябре 2021 года, как подсчитал Росстат, выросла на 71,6% по сравнению с январем–октябрем 2020 года, составив 802,8 тыс. человек. Число умерших в РФ в январе–октябре 2021 года увеличилось на 18,7% — до 1 млн 972,7 тыс. человек с 1 млн 661,4 тыс. в январе–октябре 2020 года. Число родившихся в январе–октябре 2021 года снизилось на 2% — до 1 млн 169,9 тыс. с 1 млн 193,4 тыс. в январе–октябре 2020 года.

Отметим, что, хотя статистка уже фиксирует прирост числа умерших вследствие коронавируса в текущем году по сравнению с 2020 годом, оценить, каковы демографические итоги РФ на фоне других стран, можно будет только в следующем году. В 2020 году, напомним, по данным из The Human Mortality Database, по относительному росту числа умерших по сравнению с 2019 годом Россия оказалась на шестом месте в мире после Испании, Польши, Словакии, США и Бельгии. В то же время РФ оказалась на гораздо более высоком месте в рейтинге стран с учетом потерь ожидаемой продолжительности жизни: для россиян этот показатель сократился на 1,8 года, что свидетельствует в пользу того, что в основном они умирали от коронавируса, будучи моложе 45 лет.

Генеральный директор АО «Коммерсантъ», главный редактор газеты «Коммерсантъ» Владимир Желонкин | **Руководитель дирекции по развитию** Владимир Лавицкий | **Директор фотослужбы** Сергей Вишневский | **Генеральный директор АО «Коммерсантъ-Сибирь»** Ольга Добарская | **Главный редактор АО «Коммерсантъ-Сибирь»** Оксана Павлова | **Выпускающий редактор** Лолита Белова | **Верстка** Вероника Новикова | **Корректура** Юлия Носырева | **Дирекция по рекламе** Наталья Артемова тел. (383) 223-03-93, 209-34-42 | **Цветное приложение «Экономика региона» является составной частью газеты АО «Коммерсантъ»** | Учредитель АО «Коммерсантъ» | Адрес: 127055, г. Москва, Тихвинский пер., д. 11, стр. 2 | **Адрес редакции:** 630099, г. Новосибирск, ул.Октябрьская, д. 52, 4-й этаж, тел. (383) 223-03-93 | Отпечатано в АО «Советская Сибирь», г. Новосибирск, ул. Немировича-Данченко, 104 | Тираж 3800 экз.