

САНКТ-ПЕТЕРБУРГ ЭНЕРГЕТИКА

ПОТРЕБИТЕЛЬ СТАВИТ
НА СЧЕТЧИК / 16
ПЛАВНО РАСТУЩИЙ
СЕКМЕНТ / 16
ТРУБА ЗОВЕТ / 18

Среда, 22 декабря 2021 №233
(№7195 с момента возобновления издания)
Цветные тематические страницы №13–32
являются составной частью газеты «Коммерсантъ»
Зарегистрировано в Роскомнадзоре
ПИ №ФС77-76924 9 октября 2019 года

Коммерсантъ
в Санкт-Петербурге

BUSINESS GUIDE

ПАРТНЕРЫ ВЫПУСКА



РЕКЛАМА



ВАЛЕРИЙ ГРИБАНОВ,
РЕДАКТОР BUSINESS GUIDE
«ЭНЕРГЕТИКА»

ЧИНОВНИКИ НАПАЛИ НА СЛЕД

В этом году россияне познакомились с понятием «углеродный след». В мировой повестке эта тема актуальна уже не один год, но теперь в ее обсуждении активно включились представители и нашей страны, а потому из каждого утюга соотечественникам рассказывают о новых инициативах власти по снижению выбросов.

Правда, есть некоторые косвенные признаки, указывающие на то, что сильно продвигаться в этом вопросе в практической плоскости чиновники не намерены. Например, об этом свидетельствуют планы России по достижению углеродной нейтральности. Финляндия, например, планирует ее достичь в 2035-м, Австрия и Исландия — в 2040-м, Евросоюз, США и Великобритания — в 2050-м, а Россия с Китаем — только в 2060-м. Столь дальние планы могут, конечно, говорить о реалистичном подходе к решению вопроса. Зная прилежность отечественных чиновников, можно предположить, что тут работает иной принцип: за предстоящие почти полвека сдохнет «либо ишак, либо падишах». Составители стратегии низкоуглеродного развития в Минэнерго благоразумно выставили дату окончательного перехода на год, когда за невыполненный результат этой стратегии с них уже спросить будет нельзя.

Для перехода на углеродную нейтральность нужна радикальная перестройка всей экономики. Необходимости в этом чиновники не видят: ведь даже на высшем государственном уровне регулярно звучит мысль, что списывать со счетов нефть еще рано. Ломать копыя, создавать риск коллапса, принимать непопулярные меры в ближайшем будущем лишь для того, чтобы понравиться западным «зеленым», российские власти не станут. Ведь пока все расчеты показывают, что стоимость «зеленой» энергии в разы выше, чем традиционная генерация.

Тем не менее игнорировать мировые тренды российские власти также не могут. А потому в ближайшие годы штучные проекты, связанные с «зеленой» генерацией, все же будут появляться. Проблема в том, что, развивая пока невыгодные технологии, Запад рано или поздно добьется их приемлемой себестоимости — и Россия в результате снова может оказаться в аутсайдерах.

↑ КОЛОНКА РЕДАКТОРА

ПОТРЕБИТЕЛЬ СТАВИТ НА СЧЕТЧИК

СПРОС НА СЧЕТЧИКИ СЕГОДНЯ ОБЕСПЕЧИВАЮТ НЕ ТОЛЬКО ТРЕБОВАНИЯ ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВА. ЗА ПОСЛЕДНИЕ НЕСКОЛЬКО ЛЕТ, ПО СЛОВАМ ЭКСПЕРТОВ, НА РЫНКЕ ЭНЕРГОПОТРЕБЛЕНИЯ ЗАМЕТНО ВЫРОСЛИ ТАРИФЫ, ЧТО И ОБУСЛАВЛИВАЕТ ПОВЫШЕННЫЙ ИНТЕРЕС ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ К ПРИБОРАМ УЧЕТА. ПОТРЕБИТЕЛЬ УЖЕ НЕ БОИТСЯ ТРАТ ПО ИХ УСТАНОВКЕ, ТАК КАК УВЕРЕН В ИХ СКОРОЙ ОКУПАЕМОСТИ. КСЕНИЯ ПОТАПОВА

По данным интернет-агрегатора «Россчет», сейчас петербургский рынок теплосчетчиков переживает резкий подъем. «Постоянный рост обеспечивается, с одной стороны, большими объемами вводимого жилья, а с другой — появлением интереса к установке приборов учета тепла жильцами многоквартирных домов, которые все-таки созрели для этого. Но, пожалуй, основной точкой роста рынка приборов учета является исполнение 261-ФЗ от 23.11.2009 „Об энергосбережении и повышении энергетической эффективности и о внесении изменений в отдельные законодательные акты РФ“. Он не только вводит правила, в соответствии с которыми все объекты потребления ресурсов должны оборудоваться средствами измерения, но также регулирует нормы установки и эксплуатации приборов учета», — поясняет Виталий Тырнов, технический специалист «Россчета».

В данный момент, по мнению эксперта, рынок еще находится в развитии и не достиг предела. Насыщение может наступить, только если все потребители успеют установить приборы учета. Но и тогда спрос останется постоянным, так как старые счетчики периодически потребуются заменять новыми. Судя по темпам жилищного строительства, рост спроса на приборы учета электроэнергии и тепла только будет прогрессировать.

«Для учета расхода тепла и электроэнергии потребители в основном отдают предпочтение отечественным приборам, которые не только более доступны по цене, но и полностью адаптированы к эксплуатации в российских условиях. Прежде всего это касается счетчиков тепла, так как учет расхода ведется в Гкал, при этом импортные счетчики считают в кВт•ч, что несколько неудобно для пользователей. Поэтому на данный момент более актуальной является конкуренция именно между российскими производителями», — заключает Виталий Тырнов.

Эксперты Финансового университета при правительстве РФ отмечают, что основными компаниями, которые осуществляют реализацию приборов учета электроэнергии в Петербурге и Ленинградской области, являются «Тайпит — ИП» (выручка за 2020 год — 715 749 тыс. рублей, в 2019-м — 918 365 тыс.), «Меандр» (выручка за 2020 год — 353 257 тыс. рублей, в 2019-м — 336 488 тыс.), «Ленэлектро» (выручка за 2020 год — 158 542 тыс. рублей, в 2019-м — 371 465 тыс.), а также «Энергомера» (Ставропольский край) и «Каскад» (уровень предложения незначителен).

«Среди них особо выделяется „Ленэлектро“, которое в кризисный 2009 год



РЫНОК ПРИБОРОВ УЧЕТА ЕЩЕ НАХОДИТСЯ В РАЗВИТИИ И НЕ ДОСТИГ ПРЕДЕЛА

смогло нарастить объемы производства в четыре раза. Не менее примечательна компания «Тайпит — ИП», которая находится на рынке уже 27 лет и является лидером на рынке измерительных приборов в России и СНГ», — поясняет Антонина Шаркова, руководитель департамента отраслевых рынков Факультета экономики и бизнеса Финансового университета при правительстве РФ.

По данным интернет-агрегатора «Россчет», лидерами на рынке электросчетчиков Петербурга являются приборы учета марок «Меркурий» (производитель ООО «Инкотекс-СК»), марки счетчиков производства ООО «СПБ ЗИП», ООО «НТЦ АРГО» и некоторые другие. Что касается приборов учета тепла, то в Петербурге работают следующие крупные производители: консорциум «Логика — Теплоэнергомонтаж», компания «Термотроник», ГК «Взлет», промышленная компания «Теплоком».

При этом по данным «Россчета», в целом на рынке много производителей теплосчетчиков, но большую его часть (около 80%) делят приборы марок «Пульсар» (производитель ООО «НПП „Тепловодохран“»), «Пульс» (производитель ООО «Аква-С»), «Санекст» (производитель ООО «Санекст.ПРО»), «Данфосс» (производитель компания Danfoss), «Марс» (производитель компания «Декаст»).

«Особенность петербургского рынка реализации приборов учета в том, что доминирующее положение на нем занимают небольшие компании, которые часто ограничивают свою сферу деятельности районом. И именно там оказывают полный спектр услуг, связанных с продажей и обслуживанием счетчиков, при этом нередко

они являются представителями одного или даже нескольких заводов-производителей», — добавляет господин Тырнов.

По данным ГУП «ТЭК СПб», в общей сложности в части проектирования, установки и сервисного обслуживания узлов учета тепловой энергии (УУТЭ) на рынке действует около 50 организаций.

При этом, по сведениям «Россчета», рынок приборов учета тепла в России в целом и в Петербурге в частности не является высококонцентрированным. На нем присутствует довольно много производителей, которые активно занимают свои ниши. Причем удается им это достаточно легко, так как рынок еще далек от насыщения. «На рынке электроприборов ситуация несколько иная. Несмотря на то, что здесь активно продвигается продукция разных производителей, круг их ограничен. Более того, он может сузиться еще больше, поскольку решение о том, какие электросчетчики устанавливать, будут принимать ресурсопоставляющие компании, а не потребители», — добавляет господин Тырнов.

ГЛАВНАЯ ПРОБЛЕМА Основной проблемой развития рынка приборов учета электроэнергии и тепла в Петербурге и области, по мнению Натальи Бондарчук, профессора департамента отраслевых рынков Финансового университета при правительстве РФ, является разрыв между возможностями компаний по производству «умных приборов учета» и потребностью в них населения. «Петербург и Ленобласть — регионы с высоким потенциалом населения и бизнеса по цифровизации бытовых и бизнес-процессов, связанных с тепло- и энергопотребле-

КАПРЕМОНТ НА ЭЛЕКТРОСБЫТЕ

СБОР ПЛАТЕЖЕЙ ЗА КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ — НЕ САМАЯ ПРОСТАЯ ЗАДАЧА, В КОТОРОЙ ОТ ПЕРЕМНЫ Оператора многое может поменяться. Часто вопрос не только в том, чтобы убедить плательщиков своевременно делать необходимые платежи, но и чтобы это был простой процесс, с возможностью вариаций погашения задолженностей.

АНАСТАСИЯ ДЕМИЧЕВА

нием. Зарубежные „умные“ счетчики не соответствуют российским стандартам. А российская продукция не в полной мере удовлетворяет требования потребителей по соотношению цены и качества», — поясняет эксперт.

«Что касается объемов реализации приборов учета, то на конец ноября в Петербурге было сдано в эксплуатацию 1349 домов (общее количество квартир — 62 325). Приблизительно такое количество квартир теплосчетчиков и электросчетчиков было продано и установлено в городе. Если учесть спрос на вторичном рынке, то получившиеся цифры можно умножить вдвое», — считает Виталий Тырнов.

За 11 месяцев 2021 года на территории города и области компания «Россети Ленэнерго» установила потребителям (не в многоквартирных домах) 25 138 «умных» счетчиков.

В зоне теплоснабжения ГУП «ТЭК СПб» в общей сложности на сегодняшний день установлено около 19,1 тыс. узлов учета тепловой энергии (УУТЭ) абонентов, а также 9 тыс. приборов учета (ПУ) во встроенных помещениях в многоквартирных домах и около 150 тыс. индивидуальных приборов учета (ИПУ) у собственников жилых помещений в МКД, перешедших на прямые расчеты с предприятием.

ТЕНДЕНЦИИ И ПЕРСПЕКТИВЫ «Основное направление развития рынка было задано с принятием закона о переходе на „умные“ электросчетчики, которые с 2022 года должны стать обязательными, хотя замена старых приборов будет происходить еще на протяжении нескольких лет. Вероятно, со временем эта тенденция будет экстраполирована и на другие виды средств измерения, прежде всего на те, что используются для учета потребления тепла», — считает господин Тырнов.

По словам Оксаны Васильевой, доцента департамента правового регулирования экономической деятельности Финансового университета при правительстве РФ, перспективы развития рынка приборов учета электроэнергии и тепла обусловлены спросом на замену приборов, причинами которого стали не только новые требования государства к данному виду продукции, но и растущая потребность населения и бизнеса в цифровизации приборов учета энергии и тепла, и расчетов за них на основе Fintech (когда счетчики в автоматическом режиме собирают и передают показания, позволяют пользователям следить за объемом потребляемой энергии и оплачивать услуги через мобильное приложение).

В ГУП «ТЭК СПб» отмечают, что к настоящему времени УУТЭ оборудована подавляющая часть объектов теплоснабжения, имеющая такую техническую возможность. Сейчас основными сегментами рынка являются работы по модернизации существующих УУТЭ; их проектированию и монтажу в новом строительстве; установке приборов учета во встроенных помещениях в многоквартирных домах; обслуживанию и ремонту (замена УУТЭ, ПУ, ИПУ); проверке приборов учета.

В компании добавляют, что именно в этих направлениях и будет развиваться в ближайшее время рынок приборов учета. Кроме того, перспективным направлением можно считать разработку и внедрение новых моделей приборов учета, развитие и внедрение систем автоматизации и диспетчеризации. ■

Одна из последних перемен в системе оплаты коммунальных платежей Петербурга произошла полгода назад. «ЕИРЦ Петроэлектросбыт» (ПЭС) выиграл конкурс, объявленный региональным оператором ФКР, на сбор средств за начисление взносов на капремонт, и с мая 2021 года петербуржцы стали получать квитанции за электроэнергию с новой графой. «В настоящее время между фондом и АО „Единый информационно-расчетный центр Петроэлектросбыт“ заключен договор на оказание услуги по включению начислений взносов на капитальный ремонт в платежные документы, их печати и адресной доставке собственникам помещений в многоквартирных домах со сроком действия до 31.12.2021 включительно», — отметили в пресс-службе НО «Фонд — региональный оператор капитального ремонта общего имущества в многоквартирных домах», уточнив, что по истечении срока будет объявлен новый конкурент.

Сейчас в региональную программу капитального ремонта по Петербургу включено 22 680 многоквартирных домов (МКД), а общая площадь помещений, по которым формируется начисление взносов, составляет 115 932 952,37 кв. м. До платежей «Петроэлектросбыта» счета за капремонт учитывались в так называемой «розовой квитанции», и по прошлогоднему отчету фонда видно, что собираемость взносов на капитальный ремонт в 2020 году составила 92% (10 475 622 570,72 рубля).

Став официальным сборщиком фонда, ПЭС установил комиссию в один процент, что вызвало возмущение горожан. Тогда Смольный приостановил действие договора между фондом и «Петроэлектросбытом» и для урегулирования вопроса создал специальную рабочую группу. В итоге 15 мая глава «Петроэлектросбыта» господин Денис Шабарин отменил комиссию по взносам в пользу Фонда капитального ремонта при оплате онлайн и через Центры приема платежей энергетической компании.

На данный момент собственник помещения сам определяет наиболее удобный для него способ оплаты: без комиссии по лицевому счету фонда или АО «ЕИРЦ Петроэлектросбыт», через интернет-банкинг и мобильное приложение, на официальном сайте через личный кабинет, через центры приема платежей АО «ЕИРЦ Петроэлектросбыт», в отделениях «Почты России» или безналичным переводом с расчетного счета в банке. При этом по статистике большинство граждан производит платежи через каналы «Петроэлектросбыта». «Что касается процентного соотношения, то по состоянию на октябрь 2021 года 53% пользуется онлайн-каналами оплаты ЕПД, включая мобильное приложение, личный кабинет, виджеты на



АЛЕКСАНДР КОРЖКОВ

СТАВ ОФИЦИАЛЬНЫМ СБОРЩИКОМ ФОНДА КАПРЕМОНТА, ПЭС УСТАНОВИЛ КОМИССИЮ В ОДИН ПРОЦЕНТ, ЧТО ВЫЗВАЛО ВОЗМУЩЕНИЕ ГОРОЖАН. В КОНЦЕ КОНЦОВ, КОМИССИЮ УПРАЗДНИЛИ — НО ЛИШЬ ПРИ ОПЛАТЕ ОНЛАЙН И ЧЕРЕЗ ЦЕНТРЫ ПРИЕМА ПЛАТЕЖЕЙ ПЭС

сайте и платежи через сторонние банки, и 47% производит оплату ЕПД очно через центры приема платежей, включая наличные и безналичные операции», — рассказали в «Петроэлектросбыте».

В ФКР отмечают, что в условиях договора не предусмотрены критерии к уровню собираемости взносов. «Средний уровень сбора платежей через ЕПД „ЕИРЦ Петроэлектросбыт“ в пользу Фонда капитального ремонта за расчетные периоды с мая по октябрь 2021 года составляет 87%. Первая квитанция от ПЭС была разослана в июне. Она в части взносов за капремонт включала не только текущий платеж, но и учитывала все долговые обязательства собственников перед ФКР», — отметили в «Петроэлектросбыте».

При этом показатели за первый месяц демонстрировали положительную динамику: собираемость возросла до 98% благодаря возможности оплатить долговые платежи в этой же квитанции. Дело в том, что «Петроэлектросбыт» стандартно вставляет в платежный документ строку «Итого к оплате» и сумму долга, и текущий платеж, чтобы у плательщиков была вариативность оплатить либо долг, либо текущий платеж, чтобы не накапливать долг. В «розовых» квитанциях о квартплате никогда общий долг не вставляется в итоговый счет, предоставляя возможно оплатить только текущий платеж, а с оплатой долга обычно возникают трудности, так как оплата проходила по квитанциям прошлого периода. «Такая вариативность при оплате капремонта актуальна для тех,

кто по неосторожности приобрел квартиру с долгами по капремонту и не хочет их оплачивать, ведя переговоры или судебные разбирательства по их принадлежности», — комментирует юрист Юлия Соколова, руководитель центра правовой защиты «Бронезилет».

«До прихода в ЕПД такой практики у ФКР не было, и задолженность никогда не включалась в общую сумму „К оплате“. Правительство Санкт-Петербурга направило уведомление в адрес „ЕИРЦ Петроэлектросбыт“ с просьбой не включать в итоговую строку „К оплате“ сумму долга, а оставить только сумму текущего платежа. Несмотря на то, что „ЕИРЦ Петроэлектросбыт“ всегда выставляет потребителю счет, в котором отражено состояние ЛС по всем услугам исключительно на конкретную дату и содержит общую сумму долга или переплаты (если таковые имеются), а не только текущий платеж, требование было удовлетворено, что и стало триггером к снижению уровня собираемости», — уточнили в «Петроэлектросбыте».

Сейчас собственник, получающий единый платежный документ от «Петроэлектросбыта», может выбирать самостоятельно — оплачивать ему счет полностью или частично, выбрать услуги по электроэнергии или ФКР. «В мобильном приложении „ПСК/ПЭС“ или в личном кабинете на сайте пользователь просто снимает или активирует галочку при оплате счета. Если же оплата производится по бумажной квитанции, то в центрах приема платежей нашей сети или в сторонних банках и отделениях „Почты России“ он может сказать, что хочет оплатить только часть услуг», — подытожили в пресс-службе компании.

В администрации города снова идет речь о том, чтобы вернуть графу к оплате «Итого», чтобы поднять собираемость данного платежа. Для сравнения условий эксперты приводят ситуацию со сбором коммунальных платежей в европейских странах. «Жилищно-коммунальное хозяйство в Европе частично отличается от принятого в России. Где-то приняты правила, аналогичные нашим, устанавливаются тарифы для РСО и идет ежемесячное списание, но чаще всего — в отдельных квитанциях, которые необходимо оплачивать сразу на счет поставщика услуги. В некоторых странах другая система начисления: высчитываются так называемые, усредненные нормы и взимается плата сразу за 12 месяцев. В конце года производится итоговый перерасчет, а в случае если собственник/наниматель жилья (это также закреплено законодательством) потребил больше или меньше, то выставляется дополнительный счет на оплату или же производится частичный возврат денежных средств», — отметили в ФКР. ■

ПЛАВНО РАСТУЩИЙ СЕГМЕНТ

ОБЪЕМ ЛИЗИНГА ЭНЕРГЕТИЧЕСКОГО ОБОРУДОВАНИЯ ПО ИТОГАМ ДЕВЯТИ МЕСЯЦЕВ 2021 ГОДА ВЫРОС В РОССИИ НА 18%, ДО 8 МЛРД РУБЛЕЙ. В ОБЩЕМ ОБЪЕМЕ ЛИЗИНГОВОГО БИЗНЕСА СЕГМЕНТ ЗАНИМАЕТ ТОЛЬКО 0,5% ПРОТИВ 0,7% В ПРОШЛОМ ГОДУ. ВИКТОРИЯ АЛЕЙНИКОВА

Общий объем нового лизингового бизнеса в России за девять месяцев 2021 года, по данным агентства «Эксперт РА», составил 1,5 трлн рублей, что на 53% больше аналогичного периода прошлого года («Эксперт РА» проводит исследование при поддержке Объединенной лизинговой ассоциации на основе анкетирования лизинговых компаний).

В Санкт-Петербурге объем нового бизнеса достиг 144 млрд рублей, или около 10% от общего рынка РФ, говорит начальник аналитического департамента ПАО «ТрансФин-М» Андрей Цыганов. Прирост к аналогичному периоду прошлого года составил почти 2,5 раза (+136%). Полученные результаты существенно выше аналогичного периода допандемийного 2019 года, когда объем нового лизингового бизнеса в Петербурге составлял 96,4 млрд рублей, подчеркивает господин Цыганов. Крупнейшими лизингодателями для питерских компаний стали «Газпромбанк Лизинг» (36,2 млрд рублей, рост в 3,5 раза), «ВТБ-Лизинг» (27,5 млрд рублей, рост в пять раз), «ПСБ Лизинг» (15,9 млрд рублей, в 2020 году на рынке Петербурга не был представлен).

«Возможная причина резкого подъема в 2021 году — реализация отложенного спроса 2020 года, или же мы видим выход лизингового рынка в регионе на качественно новый уровень. Выводы можно будет сделать только по результатам первого полугодия 2022 года, но лизинговые компании смотрят в будущее с оптимизмом», — говорит господин Цыганов.

ПОВЫШЕННАЯ КОНЦЕНТРАЦИЯ Доля лизинга энергетического оборудования, по данным за девять месяцев 2021 года, составила около 0,5% объема нового бизнеса, или 8 млрд рублей, сообщили в «Эксперт РА». По сравнению с тем же периодом прошлого года доля сегмента снизилась (0,7% по итогам девяти месяцев 2020 года), но в абсолютном выражении лизинг энергетического оборудования показал положительную динамику (+18% к девяти месяцам 2020-го).

«В настоящее время финансирование покупки энергетического оборудования для клиента является распространенным предложением от лизинговых компаний, однако концентрация сегмента на лизингодателях оценивается нами как повышенная. Так, на три крупнейших компании по объему лизинговых сделок с подобным имуществом приходится 50% от всего объема нового бизнеса сегмента, при этом годом ранее аналогичный показатель составлял около 72%», — рассказывает

младший директор по банковским рейтингам «Эксперт РА» Зоя Советкина.

Рынок энергетики отличается от остальных отраслей высоким уровнем монополизации, так как основные игроки рынка энергетики — крупные околосударственные компании, которые редко пользуются лизингом, добавляет руководитель группы оборудования и спецтехники ООО «Интерлизинг» Дмитрий Албегов. По его словам, в основном к лизингу прибегают промышленные предприятия, которые в целях снижения затрат на электричество планируют альтернативные варианты получения электроэнергии, а также предприятия, находящиеся в удаленных районах, где нет возможности договориться с поставщиками электроэнергии и приходится решать вопрос генерации собственными силами.

Судя по данным отраслевых игроков, лизингом оборудования пользуются и крупнейшие торгуемые компании отрасли, такие как ТГК-2, и небольшие компании, добавляет аналитик управления торговых операций на российском фондовом рынке «Фридом Финанс» Александр Осин. И все-таки продукт наиболее востребован для малого и среднего производственного бизнеса, считает он.

«Можно сказать, что доля энергетического оборудования в общем объеме рынка лизинга совсем небольшая. По сравнению с 2020 годом объем сделок лизинга энергетического оборудования немного вырос, однако каких-то предпосылок для дальнейшего роста в этом году мы не наблюдаем», — говорит Дмитрий Албегов.

Исполнительный директор департамента рынка капиталов ИК «Универ Капитал» Артем Тузов считает, что невысокая доля энергооборудования в портфелях лизинговых компаний объясняется проблемами с реализацией имущества, в случае если лизингополучатель не сможет оплачивать лизинг. Лизинговые компании предпочитают обеспечение в виде транспорта и техники, где сформирован вторичный рынок, на котором можно данное обеспечение реализовать, отмечает эксперт.

Однако с учетом специфики Санкт-Петербурга, где ведется масштабное строительство инфраструктурных портовых объектов, энергооборудование может браться в лизинг — за счет государственных лизинговых компаний или дочерних лизинговых компаний поставщиков энергооборудования, продолжает господин Тузов. Но это часть затрат на строительство, которую отдельно от общей сметы проекта выделить сложно. Что касается себестоимости такого лизинга, то, учиты-



РЫНОК ЭНЕРГЕТИКИ ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ ОСТАЛЬНЫХ ОТРАСЛЕЙ ВЫСОКИМ УРОВНЕМ МОНОПОЛИЗАЦИИ, ТАК КАК ОСНОВНЫЕ ИГРОКИ РЫНКА ЭНЕРГЕТИКИ — КРУПНЫЕ ОКОЛОГОСУДАРСТВЕННЫЕ КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ РЕДКО ПОЛЬЗУЮТСЯ ЛИЗИНГОМ

вая, что для частных лизинговых компаний это непрофильная деятельность, ставки используются повышенные. В качестве альтернативы дочерние лизинговые компании производителей энергооборудования, наоборот, могут показать конкурентную ставку, считает господин Тузов.

СПРОС РАСТЕТ Несмотря на снижение доли, спрос на лизинг энергооборудования до сих пор высокий и продолжает расти более чем на 50% с первой половины 2020 года, добавляет генеральный директор консалтинговой компании ООО «Лэйбл Хоум Инк» Иван Белкин. Прежде всего это связано с потребностью в легком оборудовании, уточняет он. Среди других причин — реализация новой «Энергетической стратегии РФ до 2035 года», которая подразумевает увеличение доли российского энергетического оборудования на территории РФ до 2035 года и предусматривает льготную лизинговую кампанию. Спрос также растет в связи с отменой ковидных ограничений, считает эксперт.

«Лизинг позволит более эффективно закрывать потребности предприятий энергетического комплекса страны по модернизации их фондов. Так, наибольший спрос сейчас приходится на дизельные генераторы, компрессорные установки, дизельные электростанции», — говорит господин Белкин. Чаще всего лизинг оборудования предлагается с авансом от 15 до 49%, минимальной стоимостью от 500 тыс. рублей, добавляет он. Срок лизинга может составлять от 12 месяцев до пяти лет с возможностью досрочного выкупа и ставкой от 6% годовых.

По словам Екатерины Поповой, директора Северо-Западного регионального филиала АО «Сбербанк Лизинг», к наиболее востребованным предметам лизинга в сегменте энергетического оборудования можно отнести генераторные установки на различных видах топлива: дизельном, газе, мазуте. «Мы видим плавно растущий спрос со стороны производственных компаний. Взять в лизинг электрооборудование можно на срок от 12 до 84 месяцев.

Ставки рассчитываются под каждую сделку индивидуально, так как в этом сегменте редко бывают стандартизированные запросы», — говорит госпожа Попова.

Расчетная стоимость лизинга, как показывает отраслевая статистика, составляют эквивалент годовой кредитной ставки банков — 11–13% годовых — и не отличаются значимо от ставок в наиболее ликвидном сегменте рынка — в секторе лизинга авиатранспорта (правда, без учета эффекта предлагаемой в авиационном секторе продавцами опции через 12 лет выкупить суда за 40% цены), отмечает господин Осин. Для сравнения, средняя ставка, по которой российские субъекты малого и среднего предпринимательства привлекали банковские кредиты за последние 12 месяцев, составила, согласно данным отраслевых источников 11,6% годовых, говорит аналитик. Ставка кредитования заемщиков из нефинансового сектора составляла в августе по данным ЦБ 7,9%.

Повышение ключевой ставки ЦБ приводит к удорожанию лизинга. С начала 2021 года ставки рынка лизинга выросли приблизительно на 100–150 базисных пунктов, указывает господин Осин. В декабре прошлого года ставка кредитования заемщиков из нефинансового сектора составляла, по данным ЦБ, 6,8% годовых, напоминает он.

Тем не менее на данный момент лизинг остается одним из самых востребованных инструментов в жизнедеятельности начинающего предприятия, будь то малый бизнес или крупное производство, считает господин Белкин. По объему нового бизнеса в разрезе всех регионов России Санкт-Петербург по итогам первого полугодия занял третье место, и сейчас рынок активно развивается. «Лизинг все чаще оценивается как наиболее эффективный инструмент как при старте бизнеса, так и при его поддержке. Поэтому, вероятно, и стоит ожидать существенного прироста объема и в Санкт-Петербурге, и в лидирующих на данный момент регионах — в Москве и Центральном федеральном округе», — полагает господин Белкин. ■

«РОССЕТИ ЛЕНЭНЕРГО» ВКЛЮЧАЮТ ПОТЕНЦИАЛ

К НАЧАЛУ 2026 ГОДА «РОССЕТИ ЛЕНЭНЕРГО» ПЛАНИРУЮТ СУЩЕСТВЕННО УВЕЛИЧИТЬ ВЫРУЧКУ ОТ НЕОСНОВНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, ТОЛЬКО СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРОЕКТЫ ПО ТЕХНИЧЕСКОМУ И РЕМОНТНО-ЭКСПЛУАТАЦИОННОМУ ОБСЛУЖИВАНИЮ ОБЪЕКТОВ ПОТРЕБИТЕЛЯ, ВЫПОЛНЕНИЮ ПРОЕКТНО-ИЗЫСКАТЕЛЬСКИХ И СТРОИТЕЛЬНО-МОНТАЖНЫХ РАБОТ ДЛЯ КРУПНЫХ КЛИЕНТОВ ДОЛЖНЫ ПРИНЕСТИ СВЫШЕ 2 МЛРД РУБЛЕЙ. КОРРЕСПОНДЕНТ ВГ АННА ЧУРУКСАЕВА РАССКАЗЫВАЕТ О ПЛАНАХ КОМПАНИИ НА БЛИЖАЙШИЕ ПЯТЬ ЛЕТ.

«Россети Ленэнерго» обладают большим опытом, квалифицированным персоналом, современной технической базой. Эти факторы формируют потенциал для эффективного выполнения не только основных задач — надежного энергоснабжения потребителей и технологического присоединения к сетям, — но и целого комплекса дополнительных услуг, которые мы можем предоставлять нашим потребителям и клиентам на профессиональном уровне», — комментирует исполняющий обязанности генерального директора ПАО «Россети Ленэнерго» Игорь Кузьмин.

Одно из направлений, которые станут развивать «Россети Ленэнерго», — зарядные станции для электромобилей. Первые такие станции компания оборудовала еще в 2015 году, для тестовой эксплуатации. Сегодня их в Петербурге и Ленобласти уже 53. Они расположены в таких популярных локациях, как аэропорт Пулково, ТК «Мега Парнас», ТК «Мега Дыбенко», ТК «Континент», КВЦ «Экспофорум», ТК «Меркурий». Ультрабыстрая ЭЭС появится и у комплекса «Лахта-центр»: электромобиль зарядится за несколько минут даже в наших суровых климатических условиях.

Заказы на установку ЭЭС поступают не только от компаний, но и от физических лиц — владельцев частных домов. Сейчас в разработке сайт, где можно будет выбрать тип и модель зарядной станции для размещения на территории своих объектов, получить экспертное мнение, оставить заявку на комплексную услугу. В нее входит: технологическое присоединение, выполнение проектно-изыскательских работ, доставка и монтаж выбранной модели станции, пуско-наладка, сервисное обслуживание, техподдержка 24/7.

В 2022 году сеть зарядных станций «Россети Ленэнерго» вырастет еще на 20 ЭЭС быстрого типа, а к 2025 году их число планируется довести до 153 единиц. Это приоритетное направление для компании в рамках развития экологически чистого наземного и водного транспорта в Северо-Западном регионе.

«УМНЫЕ» ОПОРЫ В рамках национального проекта «Жилье и городская среда» и национальной программы «Цифровая экономика» разработан проект «Умный город». Он подразумевает внедрение инженерных и цифровых решений в городскую и коммунальную инфраструктуру. Для мониторинга, аналитики и оперативного управления потребуется разместить большое количество smart-устройств на так называемых «умных» опорах — опо-



РАСШИРЕНИЕ ПЕРЕЧНЯ УСЛУГ — ИСТОЧНИК ДОПОЛНИТЕЛЬНЫХ ДОХОДОВ КОМПАНИИ, КОТОРЫЕ ПОЗВОЛЯТ «РОССЕТИ ЛЕНЭНЕРГО» ВКЛАДЫВАТЬСЯ В МОДЕРНИЗАЦИЮ ЭЛЕКТРОСЕТЕВОГО КОМПЛЕКСА И РЕАЛИЗАЦИЮ НОВЫХ ПРОЕКТОВ

рах двойного назначения. «Россети Ленэнерго» сейчас прорабатывают соответствующие программы размещения по Петербургу и Ленобласти.

Речь идет об устройствах для транспортной телематики и аналитики (для анализа дорожного трафика, контроля парковочных мест), эко- и метеомониторинга окружающей среды, контроля безопасности дорожного движения. Также предполагается устанавливать светильники с модулем управления, оборудование связи с учетом развития 5G-технологий, электрические розеточные станции для подзарядки мобильных устройств, электросамочагов и иных двухколесных электрических видов транспорта (прогнозируется их заметный прирост в перспективе до 2025 года).

ВОЛС НА ЛЭП «Протяженность воздушных линий нашей компании — более 49 тыс. км. Это свыше 800 тыс. опор под волоконно-оптические линии. Все это открывает значительные перспективы как для «Россети Ленэнерго», так и для телекоммуникационных компаний», — комментирует Игорь Кузьмин.

Размещение на ЛЭП — быстрый и наименее затратный способ строительства оптических линий связи с большой пропускной способностью, поэтому спрос на услугу растет, тем более что компания значительно снизила тариф на оказание услуг по размещению ВОЛС на своих

электросетевых объектах. Для расчета новых тарифов применялась методика, одобренная ФАС, планируется заключить более 100 договоров с крупными интернет провайдерами и инфраструктурными операторами, такими как ПАО «МТС», ООО «Икс-Трим», АО «Компания „Транстелеком“», ООО «Комфортел» и иными игроками рынка.

При этом существует проблема: незаконное размещение ВОЛС операторами связи. С декабря текущего года по апрель 2022 года будет действовать акция «Зеленый коридор»: при добровольном обращении нарушителя в компанию (конкретно — к единственному оператору «Россети Цифра») возможно подписание договора без демонтажа оборудования. В противном случае будут применены предусмотренные действующим законодательством меры, в том числе — понуждение к демонтажу незаконного оборудования. Однако в компании отмечают, что эта акция не коснется незаконно размещенных ВОЛС, обнаруженных во время плановых обходов линий.

Развивают «Россети Ленэнерго» и учебную базу. Учебный комплекс в Тervoлово (Ленобласть) — многофункциональная площадка, где есть тематические классы и лаборатории, учебно-тренировочные полигоны и все необходимое оборудование. Учебный комплекс имеет образовательную лицензию на подготовку, переподготовку и повышение квалификации по всем специальностям электросе-

тевой отрасли, это еще и Центр развития компетенций по направлению «Высокоавтоматизированная (цифровая) подстанция» ГК «Россети».

МАРКЕТПЛЕЙС ОТ ЭНЕРГЕТИКОВ Еще одним направлением развития компании станет собственный маркетплейс. Уже выбираются партнеры и формируется перечень товаров. Предполагается, что, помимо специфического оборудования, такого как зарядные станции для электротранспорта, на интернет-площадке «Россети Ленэнерго» будут представлены специализированное электротехническое оборудование, инструменты для работы под напряжением, источники бесперебойного питания, альтернативные источники электрической энергии.

Еще три направления дополнительных услуг можно назвать инфраструктурными. У компании большой опыт ремонтно-эксплуатационного обслуживания объектов электросетевого хозяйства крупных предприятий Петербурга и Ленобласти. Недавно было подписано соглашение с Управлением по развитию садоводства и огородничества Санкт-Петербурга о реконструкции и последующей передаче на баланс «Россети Ленэнерго» электрических сетей по программе «Социальная поддержка граждан в Санкт-Петербурге».

В планах компании целый комплекс энергосберегающих мероприятий на территориях муниципальных образований: реконструкция и эксплуатационное обслуживание сетей наружного освещения по энергосберегающим технологиям, предоставление в аренду места на опорах для размещения светильников, снижение потребления электроэнергии путем заключения энергосервисных контрактов.

Кроме того, и в Петербурге, и в Ленобласти много объектов здравоохранения, образования, социальной защиты населения, промышленных предприятий, нуждающихся в повышении надежности электроснабжения. Разрабатывается совместная программа, которая включает восстановление работоспособности схем автоматического включения резерва, установку источников бесперебойного питания и накопителей электроэнергии, а также предложения по модернизации существующего оборудования.

Расширение перечня услуг — источник дополнительных доходов компании, которые позволят вкладываться в модернизацию электросетевого комплекса и реализацию новых проектов, резюмируют в «Россети Ленэнерго». ■

ТРУБА ЗОВЕТ

ПО ДАННЫМ СМОЛЬНОГО, В ПЕТЕРБУРГЕ НАСЧИТЫВАЕТСЯ БОЛЕЕ 9 ТЫС. КМ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ. ДЛЯ ТОГО ЧТОБЫ ПОДДЕРЖИВАТЬ ИХ В НАДЛЕЖАЩЕМ СОСТОЯНИИ, ТРЕБУЕТСЯ ПЕРЕКЛАДКА 50–400 КМ ТРУБ В ГОД. ПРИ ЭТОМ В 2021 ГОДУ В ГОРОДЕ ДОЛЖНО БЫТЬ ОТРЕМОНТИРОВАНО НЕ МЕНЕЕ 267 КМ ТЕПЛОВЫХ СЕТЕЙ.

МАРИНА КОВАЛЕВА



В 2021 ГОДУ АКЦЕНТ БЫЛ СДЕЛАН НА ЗАМЕНЕ МАГИСТРАЛЬНЫХ ТРУБОПРОВОДОВ, ОТ НАДЕЖНОЙ РАБОТЫ КОТОРЫХ ЗАВИСЯТ ОТОПЛЕНИЕ И ГОРЯЧЕЕ ВОДОСНАБЖЕНИЕ ЦЕЛЫХ КВАРТАЛОВ ИЛИ РАЙОНОВ

По сравнению с прошлым годом темпы модернизации увеличиваются: если в 2018 году было реконструировано и капитально отремонтировано около 200 км, в 2019-м — 237 км, то в 2020-м — 252 км. При этом на сегодняшний день износ трубопроводов (то есть доля трубопроводов, отработавших нормативный срок 25 лет) составляет около 50%.

НАРАЩИВАНИЕ ТЕМПОВ В пресс-службе ГУП «ТЭК СПб» рассказали ВГ, что в целях повышения надежности и качества теплоснабжения жителей предприятие наращивает объемы реконструкции тепловых сетей. Так, в 2019 году было реконструировано 170 км теплосетей вместо запланированных 145 км. Годовой план по перекладке ветхих сетей был перевыполнен благодаря опережающим темпам реконструкции в Калининском и Выборгском районах, уточнили в ГУП «ТЭК СПб». В 2020 году, в свою очередь, в рамках реализации производственных программ было построено, реконструировано и отремонтировано 153 км тепловых сетей.

К началу декабря текущего года ГУП «ТЭК СПб» заменило 126 км изношенных сетей из запланированных 157,2 км. Замена изношенных трубопроводов в рамках реконструкции или ремонта идет почти во всех районах присутствия предприятия. В 2021 году акцент был сделан на замене магистральных трубопроводов, от надежной работы которых зависит отопление и горячее водоснабжение целых кварталов или районов. Ключевыми завершеными объектами этого года стали: реконструкция магистральных тепловых сетей на проспекте Энгельса у станции метро «Проспект Просвещения», реконструкция на улице Ленской рядом с улицей Коммуны и на Новороссийской улице.

Кроме того, в Колпинском и Пушкинском районах Петербурга до конца текущего года предприятие заменит 37 км ветхих трубопроводов — это почти в два раза больше, чем в 2020 году. «Данный объем является беспрецедентным для предприятия и всего города, учитывая многолетний дефицит средств, которые сети в этих районах испытывали на балансе экс-собственника СПб ГУП «Пушкинский ТЭК». В частности, почти 8 км сетей предприятие обновило в границах улиц Павловская, Карла Маркса, Веры Слуц-

кой и проспекта Ленина 7851 метр тепловой сети от ГСР «ТЭЦ» в Колпино в целях повышения надежности теплоснабжения 50 тыс. горожан», — заявили в пресс-службе ГУП «ТЭК СПб».

Инвестпрограмма предприятия в 2020 году на реконструкцию сетей составила 4,3 млрд рублей. В рамках инвестиционных программ 2021 года ГУП «ТЭК СПб» было выделено 7,8 млрд рублей, в 2022 году стоимость мероприятий на реконструкцию тепловых сетей составит 7,3 млрд рублей. В 2022 году запланирована реконструкция большого объема трубопроводов, чем в 2021-м.

Источниками финансирования реконструкции сетей выступают как адресно-инвестиционные программы, так и собственные средства предприятия. «В рамках разработки ТЭО по реконструкции источников теплоснабжения, определена экономическая целесообразность привлечения внебюджетных источников финансирования. Экономический эффект от реконструкции покрывает затраты на привлечение заемных средств. Ранее запланированные средства дополнительно могут быть использованы на реконструкцию тепловых сетей в проблемных районах», — говорят в ГУП «ТЭК СПб». При этом использование внебюджетных источников позволит предприятию в короткие сроки повысить эффективность работы системы теплоснабжения Петербурга за счет реконструкции устаревших источников теплоснабжения.

«Безусловно, предприятие стремится наращивать объем реконструкции сетей в городе — как в части протяженности, так и в части социальной значимости объектов. В 2021 году только за счет замены магистральных сетей на ключевых участках предприятие обеспечило надежность теплоснабжения свыше 450 тыс. человек в разных районах города», — подчеркивают в ГУП «ТЭК СПб».

КОМПЛЕКСНЫЙ ПОДХОД В 2021 году инвестиционная программа АО «Теплосеть Санкт-Петербурга» состоит из 63 объектов, которая предполагает реконструкцию и строительство новых сетей общей протяженностью более 40 км. Ключевыми объектами реконструкции 2021 года являются распределительная сеть «Ковенская» (по Ковенскому переулку между улицами Чехова и Радищева),

распределительная сеть «Шлиссельбургская», тепловые сети на территории Зимнего стадиона, тепломагистраль «Рылевская» от Новгородской до Мытнинской улиц и от Мытнинской до Фуражного переулка, а также распределительное устройство (РУ) 10/6 кВ насосно-перекачивающей станции (НПС) «Московская».

Что касается «Ковенской», то в зоне теплоснабжения находится более 60 зданий Центрального района. «В ходе первого этапа теплоэнергетики смонтировали временную тепловую сеть протяженностью 1364 метра, по которой жители были обеспечены теплоснабжением и ГВС в период перекладки основного участка. В рамках второго этапа реконструкции «Теплосеть Санкт-Петербурга» к сентябрю выполнили полную модернизацию 1278 м изношенного участка тепловой сети по постоянной схеме. Проведение работ усложняет несколько факторов, в том числе наличие интенсивного движения транспорта и пешеходов, близкое расположение объектов культурного наследия, разветвленная сеть существующих подземных коммуникаций», — объясняют в АО «Теплосеть Санкт-Петербурга».

В рамках реконструкции распределительной сети «Шлиссельбургская» уже смонтировано и подключено более 4 тыс. погонных метров временного трубопровода на участке по Шлиссельбургскому проспекту от дома № 31 до пересечения с проспектом Обуховской Обороны. «Это значительно повышает надежность системы теплоснабжения для 30 тыс. жителей Рыбацкого», — говорят в компании.

При реализации проекта модернизации тепловых сетей на территории Зимнего стадиона выполнена перекладка около 400 м изношенного участка тепловой сети на стальные трубы в тепловой изоляции ТТМ (трудногорючий теплоизоляционный материал) под легкоатлетическим манежем Зимнего стадиона без прекращения тренировок и соревнований. При этом работы по реконструкции «Московской» позволили повысить надежность функционирования тепломагистралей, по которым тепло и горячее водоснабжение получают более 700 тыс. жителей Московского и Фрунзенского районов Санкт-Петербурга, уточняют в АО «Теплосеть Санкт-Петербурга».

Кроме того, в 2021 году силами АО «Теплосеть Санкт-Петербурга» были подключе-

ны к теплоснабжению девять учебных заведений: объекты дошкольного образования на улице Типанова, 21; Витебском проспекте, 15; проспекте Ветеранов, 5/2; три детских сада в городе Кудрово Ленинградской области, а также поликлиника, где проект новой сети предусматривал монтаж эстакады и надземной части трубопровода для перехода через реку Оккервиль. Также подключены школа № 4 Василеостровского района (переулок Каховского, 11, лит. А), центр образования № 162 Кировского района (Турбинная улица, 50) и колледж судостроения и прикладных технологий (Кронштадтская улица, 15 лит. А).

В 2020–2021 годах во исполнение договора об участии города в собственности АО «Теплосеть Санкт-Петербурга» была реализована программа финансирования реконструкции сетей из городского бюджета на сумму 3 млрд рублей. На период 2021–2022 годов запланирована аналогичная программа объемом 2,5 млрд рублей бюджетных инвестиций, сообщили ВГ в пресс-службе компании.

В рамках подготовки к отопительному сезону на объектах предприятия был реализован комплекс мероприятий, направленных на повышение надежности работы системы теплоснабжения, говорят в АО «Теплосеть Санкт-Петербурга». Так, минимальный срок отключения горячего водоснабжения в летний период 2021 года составил восемь дней в Центральном районе.

Кроме того, в 2021 году силами компании были выполнены работы по капитальному ремонту тепловых сетей с заменой около 25 км ненадежных участков трубопроводов. «Предприятие использует современные методы выявления дефектов и ремонта: внутритрубную диагностику и антикоррозионную защиту внутренней поверхности трубопроводов путем нанесения специального цементно-песчаного покрытия, площадную аэрофотосъемку с использованием беспилотного летательного аппарата, благодаря которой определяются места разрушения изоляции и разгерметизации трубопроводов, по результатам которой выполняется наземное обследование и устраняются выявленные замечания», — рассказывают в АО «Теплосеть Санкт-Петербурга». С помощью робота-диагноста обследовано более 10,5 км тепловых сетей, что уменьшило вероятность возникновения аварийных ситуаций на тепловых сетях. ■

ГОД РАЗВОРОТА

ПОСЛЕ НЕОДНОЗНАЧНОГО 2020 ГОДА, В ТЕЧЕНИЕ КОТОРОГО НАБЛЮДАЛСЯ ОБЩИЙ СПАД ИНВЕСТИЦИОННОЙ И ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ АКТИВНОСТИ, ЗАВЕРШАЮЩИЙСЯ ПЕРИОД ВНУШАЕТ ЭНЕРГЕТИКАМ ОПТИМИЗМ. О ВСЕЛЯЮЩИХ НАДЕЖДУ ИТОГАХ ТЕКУЩЕГО ГОДА И АМБИЦИОЗНЫХ ПЛАНАХ НА БУДУЩЕЕ РАССКАЗАЛ КОРРЕСПОНДЕНТУ ВГ ВЯЧЕСЛАВУ КАЛАШНИКОВУ ПЕРВЫЙ ЗАМЕСТИТЕЛЬ ГЕНЕРАЛЬНОГО ДИРЕКТОРА — ТЕХНИЧЕСКИЙ ДИРЕКТОР АО «ЛОЭСК» НИЯЗ МАГДЕЕВ.

BUSINESS GUIDE: Как бы вы охарактеризовали предварительные результаты деятельности компании в 2021 году?

НИЯЗ МАГДЕЕВ: На мой взгляд, 2021 год — это год разворота. Абсолютно очевидно, что все инвестпроекты, которые затихли в 2020 году, начали оживать. Все ускоренно начали развиваться, уточнять мощности и графики присоединения, приходиться за новыми мегаваттами. В Ленинградской области основным драйвером стали портовые территории в Кингисеппском и Выборгском районах. Эта тенденция сохранится и в будущем. Пригородная зона, непосредственно примыкающая к Санкт-Петербургу, также является для нас одной из ключевых. Это ареал роста — идет интенсивное развитие районов Мурино, Кудрово, Янино, Горелово.

BG: Как развивается компания в настоящее время?

Н. М.: Одним из способов является консолидация активов. Вообще, это одна из ключевых тематик на повестке дня любой сетевой компании нашей страны в текущий момент, поскольку открывает возможность расширения собственных активов и регионов присутствия. Суть очень проста: вы — абонент, завод, ИП — любого вида потребитель. У вас, по состоянию обстоятельств, на балансе есть электросетевое оборудование — линии, трансформаторные подстанции самого разного класса напряжения. Вы несете издержки по их содержанию, обслуживанию, ремонту и эксплуатации, получая при этом сомнительное качество электроснабжения на базе этих активов. Поскольку зачастую речь идет о старых сетях с большим износом, у которых полностью исчерпан или заканчивается эксплуатационный ресурс, а дальнейшая эксплуатация требует модернизации и существенных инвестиций.

Мы предлагаем нашим клиентам услуги по консолидации, арендуем или выкупаем электросетевые активы либо арендуем и впоследствии их выкупаем. Полностью берем на себя все вопросы оперативно-технологического управления и издержки эксплуатационного обслуживания. Снимаем весь этот пласт проблем с владельцев электросетевого имущества, снимаем всю составляющую по затратам по этим видам работ, более того — платим им за аренду.

BG: Что было сделано за год в этом направлении?

Н. М.: По итогам года наши активы пополнились двумя подстанциями высокого напряжения 110 кВ, одной подстанцией 35 кВ с распределителем, добавились 50 трансформаторных подстанций 6 (10) кВ и огромное количество сетевых объектов в самом массовом сегменте — это садоводства, коттеджные поселки, домовладения. В структуре заключенных договоров 29% — это аренда, 70,8% — договоры



АЛЕКСАНДР КОРЖКОВ

купли-продажи. Если говорить про оборотное присоединяемых активов, то средним вариантом, сбалансированным, максимально удобным для всех, мы считаем аренду с последующим выкупом. Причем покупка осуществляется исключительно за счет прибыли нашей компании.

BG: Что сделано за год в плане технологического присоединения к электрическим сетям?

Н. М.: Год у нас вполне успешный, наши планы выполняются: какие-то в большей мере, какие-то чуть в меньшей мере, но мы выполнили наши запланированные параметры по году. В этом году мы присоединили более 40 социальных объектов: четыре школы и семь дошкольных образовательных учреждений в пригороде Санкт-Петербурга — Кудрово, Янино, Мурино. Кроме того, это медицинские центры в Коммунаре и Тихвине, спортивные и досуговые центры в Гатчинском, Кингисеппском и Бокситогорском районах, различные объекты инженерной инфраструктуры.

Если говорить не только о социальной составляющей, то для нас, безусловно, ключевым является присоединение физических лиц: 3,5 тыс. абонентов было фактически присоединено. Кроме того, более 600 юридических лиц (ИП) стали нашими потребителями. Суммарная мощность, присоединенная по итогам 11 месяцев, — 120 МВт. Если говорить про многоквартирные дома, то более 500 тыс. кв. м жилья присоединено и обеспечено электроснабжением, в том числе по программе расселения ветхого жилья в Ленобласти.

2022 году — 7,48 млрд рублей против 4,09 млрд. В 2023 году запланированный объем инвестиций составит 9,27 млрд рублей при 4,9 млрд в первоначальной редакции программы, в 2024 году — 6,79 млрд рублей против первоначальных 3,35 млрд. Реализация инвестиционной программы на период 2020–2024 годов обеспечит прирост трансформаторной мощности на 68,8%, с 1405,5 до 2372,64 МВА, протяженность электрических сетей увеличится с 1527,48 до 1870,17 км.

BG: Ранее вы говорили о планах по внедрению новых информационно-технологических решений, позволяющих повысить эффективность управления активами. Что сейчас делается в этом направлении?

Н. М.: Существующие задачи в компании требуют современного и эффективного подхода к их решению. Для этого требуется повышение эффективности использования активов. Сейчас компания воплощает в жизнь достаточно интересный и в то же время важный проект по разработке системы управления производственными активами. Основной целью реализации этого проекта является переход с системы планово-предупредительных ремонтов на риск-ориентированную модель управления производственными активами. Мы ожидаем, что в результате внедрения этой системы нам удастся снизить количество аварийных и внеплановых работ, оптимизировать использование трудовых ресурсов при сохранении существующих затрат на содержание и обслуживание оборудования. Основной этап создания мастер-системы на базе 1С мы завершим уже в январе, даже, наверно, в декабре.

Интересные и современные решения будут внедряться уже в первой половине следующего года: использование мобильных приложений для проведения осмотров и диагностики оборудования, оценки состояния охраны труда и промышленной безопасности, решение задач по упрощению технологии коммуникации с нашими абонентами посредством соцсетей и мессенджеров, повышение наглядности благодаря использованию современных информационных систем и технологий.

BG: Как эти инновации будут работать на устаревших электросетевых объектах, которых наверняка еще немало на балансе компании?

Н. М.: В рамках реализации проекта обязательно проводить комплексную замену устаревшего электротехнического оборудования. Ни у одной сетевой компании не хватит денег на подобное, учитывая уровень износа сетей в нашей стране. Но повысить надежность, наблюдаемость, управляемость за меньшие, разумные деньги, когда эффект на вложенный рубль выше, — в этом основная задача внедрения системы управления производственными активами. ■

ТАРИФ ЛЕТНИЙ

ПОСТПАНДЕМИЙНОЕ РАЗВИТИЕ ЭНЕРГООТРАСЛИ ПОКАЗЫВАЕТ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ: ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРУПНЕЙШИХ КОМПАНИЙ СЕВЕРО-ЗАПАДА ФИКСИРУЮТ РОСТ ПО ВЫРУЧКЕ И ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ. ВСЛЕД ЗА ЭТИМ ПОСТЕПЕННО РАСТУТ ОБЪЕМЫ РЕМОНТНЫХ РАБОТ И ИНВЕСТПРОГРАММЫ КОМПАНИЙ, НО ТЕМПЫ СКРОМНЫЕ И СОПОСТАВИМЫ С 2019 ГОДОМ, ОТМЕЧАЮТ ЭКСПЕРТЫ. АРТЕМ КИРСАНОВ



АЛЕКСАНДР КОРЖКОВ
НЕСМОТРИ НА ТО, ЧТО ПАНДЕМИЯ ОКАЗАЛА МИНИМАЛЬНОЕ ВЛИЯНИЕ НА РАЗВИТИЕ ЭНЕРГЕТИКИ, КОМПАНИЯМ ПРИШЛОСЬ СУЩЕСТВЕННО СОКРАТИТЬ РАСХОДЫ НА ИНВЕСТПРОГРАММЫ: НА ОТРАСЛЬ ДАВЯТ РОСТ НЕПЛАТЕЖЕЙ И ОСЛАБЛЕННЫЙ КАРАНТИНОМ СПРОС НА ЭЛЕКТРОЭНЕРГИЮ И ТЕПЛО

Совокупная протяженность городских теплосетей составляет около 8 тыс. км, из которых 4,5 тыс. км находится в управлении ГУП «ТЭК Санкт-Петербурга», 2,5 тыс. км — АО «Теплосеть Санкт-Петербурга» и 1,1 тыс. км — «Петербурготеплоэнерго». По данным за первое полугодие (последние актуальные данные), выручка ГУП «ТЭК СПб» выросла на 20%, до 21,4 млрд рублей, чистая прибыль — почти в девять раз, до 6,2 млрд рублей.

В рамках слушаний бюджета в Законодательном собрании парламентарии в первом чтении проголосовали за акционирование ГУП «ТЭК СПб» (занимает около 40% городского рынка энергии). Завершить процесс перехода ГУПа в ОАО планируется в 2025 году. Не исключено, что 100% акций будет при этом принадлежать городу.

Кроме этого, выручка ПАО «ТГК-1» за девять месяцев 2021 года увеличилась на 17,4%, до 68,6 млрд рублей, чистая прибыль выросла в 1,6 раза, до 7,14 млрд рублей. Выручка ПАО «Россети Ленэнерго» увеличилась на 15,1%, до 67,7 млрд рублей, чистая прибыль — почти в 1,4 раза, до 16,16 млрд рублей. Выручка ПАО «Россети Северо-Запад» увеличилась на 3,4%, до 32,7 млрд рублей, чистая прибыль — в 2,7 раза, до 598,3 млн рублей. Это сопоставимо с показателями до пандемии.

Наиболее показательными в статистике индекса промышленного производства, отмечают эксперты, объясняя спрос и предложение на рынке, являются строки обеспечения электроэнергией и водоснабжения: эти показатели напрямую связаны с экономическим ростом, строительством жилья и созданием рабочих мест. Примечательно, что, согласно данным Петростата, в Петербурге в первом полугодии эти показатели держатся в положительной зоне (+8,6; +18,3%), в Ленобласти электроэнергия росла на 2,2%, но водоснабжение проседало на 0,4%. Согласно актуальным данным Петростата, в январе — октябре 2021 года в Петербурге по обоим показателям динамика превышала 13%, в Ленобласти — составляла 6,6% (электроэнергия) и 5,3% (водоснабжение).

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПЛАНЫ Несмотря на то, что пандемия оказала минимальное влияние на развитие энергетики, компаниям пришлось существенно сократить расходы на инвестпрограммы: на отрасль давят рост неплатежей и ослабленный карантин спрос на электроэнергию и тепло, говорит генеральный директор ООО «Трансэнерком» Олег Шевцов. Из-за теплой зимы 2020–2021 годов и нестабильной экономической ситуации на фоне распространения коронавируса потребление электроэнергии сократилось на 3%, а собираемость платежей снизилась на 13%, добавляет он.

В связи с резким снижением спроса на электрическую энергию и мощность в 2020 и 2021 годах инвестпланы компаний на 2022 год составлены относительно 2019 года, с учетом темпов восстановления экономики. По прогнозам годовой темп прироста энергопотребления в следующем году в Санкт-Петербурге должен вырасти с 0,26 до 1,58%.

Согласно утвержденной программе по развитию электроэнергетики до 2023 года в Петербурге запланировано строительство 32 подстанций и 390 км линий электропередач, а также реконструкция 65 подстанций и 138 км ЛЭП, подчеркивает господин Шевцов.

В Петербурге в 2022 году планируется заменить 290 км теплосетей, заявлял ранее губернатор Александр Беглов. Год назад власти города обещали реконструировать и отремонтировать 260 км теплосетей. Размер адресной инвестиционной программы (АИП) в следующем году увеличится в полтора раза и превысит 133 млрд рублей. В рамках АИП также будут увеличены ассигнования на строительство и ремонт дорог, объекты жилищно-коммунального хозяйства.

По подсчетам ТЭКа, говорит господин Шевцов, для приведения теплоэнергетического хозяйства города в нормативное состояние и бесперебойного теплоснабжения жителей требуется реконструкция 343 км трубопроводов старше 25 лет. Весь объем ремонтных работ планируется завершить к 2026 году. Благодаря

успешной реализации инвестиционной и ремонтной программ ожидается снижение количества технологических нарушений на сетях, а также повышение надежности и производительности электросетевых объектов в осенне-зимний период, в том числе в условиях повышенных нагрузок во время чрезвычайных ситуаций, отмечает господин Шевцов.

По данным British Petroleum, в 2020 году в России выработано наименьшее количество электроэнергии за последние три года, указывает основатель Trinity Monsters (разработала «Энерготехнохаба Петербург») Мик Вайсман. Распространение COVID-19 и систематические ограничения для бизнеса в течение всего 2020 года фиксируют снижение потребления электроэнергии в России в среднем на 3–4% по сравнению с 2019 годом, добавляет он. Эксперты сходятся во мнении, что дополнительным фактором является относительно теплый ноябрь 2020 года и сокращение дневного света. «Учитывая общий вектор остановки введения локдауна, спрос на тепло и электричество к 2022 году вернется к допандемийным показателями», — полагает он.

ТРЕНДЫ И ЗАКОНОДАТЕЛЬНЫЕ ИНИЦИАТИВЫ

Заметное место в инвестпрограммах гарантирующих поставщиков в 2022 году займет реализация положений 522-ФЗ — установка систем интеллектуального учета, считает директор компании «ЛТ-Контракт» Дмитрий Тортев. «Речь идет о замене обычных счетчиков на такие, которые сами передают показания в адрес гарантирующего поставщика или сетевой компании. Подобные системы позволяют управлять энергопотреблением и снижать уровень платежей за потребленные энергоресурсы. Для поставщиков энергоресурсов внедрением таких систем достигается снижение потерь энергоресурсов и повышение эффективности управления активами энергокомпаний», — подчеркивает он.

В рамках реализации этих программ и положений 522-ФЗ участники рынка

сталкиваются с проблемой выполнения критериев по квотированию закупок у субъектов МСП в своих совокупных годовых объемах закупок, добавляет господин Тортев. Уменьшение деловой активности малого и среднего бизнеса привело к тому, что количество договоров, заключенных с МСП по 223-ФЗ, снизилось в прошлом году с 934 до 849,2 тыс., также упала и общая сумма контрактов — на 7%, с 4,4 до 4,1 трлн рублей. «В этом году можно говорить как о повторном сокращении совокупного объема закупок госкомпаний (годом ранее — на 13%), так и о снижении реального объема поставок МСП. Малый бизнес должен участвовать в реализации инвестпрограмм энергокомпаний, для этого нужно доработать уровень готовности субъектов МСП к внедрению новых технологий и доработать механизм обеспечения конкуренции в ходе закупок», — полагает он.

Мировым драйвером инвестиционной привлекательности в ТЭК является сектор электрохимических накопителей, демонстрирующий высокий темп роста, говорит господин Вайсман. Спрос на внутренний рынок накопителей для электротранспорта и энергетики в России в следующие пять лет вырастет в 30 раз, согласно аналитическому исследованию Yugon Consulting.

«Создание первой энергетической экосистемы в Петербурге к 2030 году должно увеличить число высокотехнологичных компаний в шесть раз. Следующие десять лет правительство Санкт-Петербурга будет нацелено на предоставление федеральных и региональных льгот на инновационные исследования и разработки, а также инвестирование сегмента НИОКР и ПИР. Среди отраслевых задач находятся решения в области автоматизации: дроны и робототехника, безопасность и экология как мировой переход к безуглеродной энергетике, а также инновации в сфере бурового оборудования и нефтепереработки, включающие ликвидацию разливов и безлюдную добычу», — перечисляет он. ■

«ЛОКАЛИЗАЦИЯ В РОССИИ — ЭТО ЧЕЛЛЕНДЖ»

КОМПАНИЯ «СИМЕНС ТЕХНОЛОГИИ ГАЗОВЫХ ТУРБИН» (СТГТ) С 2015 ГОДА, КОГДА БЫЛ ПОСТРОЕН И ВВЕДЕН В ЭКСПЛУАТАЦИЮ ЗАВОД, ВЫПУСТИЛА ДЕСЯТЬ ГАЗОВЫХ ТУРБИН. ГЕНЕРАЛЬНЫЙ ДИРЕКТОР СТГТ НИКО ПЕТЦОЛЬД (NICO PAETZOLD) РАССКАЗЫВАЕТ, ЧЕМ РОССИЙСКИЙ ПРОЕКТ ОТЛИЧАЕТСЯ ОТ КИТАЙСКОГО, ПОЧЕМУ У НЕГАТИВНОГО СЦЕНАРИЯ ЛОКАЛИЗАЦИИ НЕТ ШАНСОВ И ОЦЕНИВАЕТ ПЕРВУЮ ДЕСЯТИЛЕТКУ.

АННА ЧУРУКАЕВА

BUSINESS GUIDE: До России вы работали в 11 странах, какие проекты сопоставимы с СТГТ?

НИКО ПЕТЦОЛЬД: Концепция завода в Саудовской Аравии была похожа на СТГТ, мы также создали сервисный центр для обслуживания газовых турбин, компрессоров и других важных компонентов. Однако, помимо локализации продукции, мы плотно работали с вузами: для правительства страны приоритетной задачей была не передача технологий, а создание для молодежи рабочих мест и возможностей для развития, образования, карьерного роста внутри страны.

В китайском проекте, как в СТГТ, был четкий фокус на передачу технологий. Мне понравилось, как последовательно, без спешки и качественно был организован этот процесс с обеих сторон. Мы успешно создали базу локальных поставщиков. Это тоже делалось постепенно.

Завод в Венгрии вошел в производственную сеть Siemens Energy и специализируется на выпуске рабочих и направляющих лопаток для газовых турбин и компрессоров. В этом проекте мы воспользовались преимуществом более низкой стоимости работ при достаточно высоком качестве.

BG: Вы отметили, что в Китае была хорошо налажена работа с поставщиками. Что можно сказать о российских?

Н. П.: Есть крупные предприятия, существующие еще со времен СССР, с устаревшим стилем управления и таким же оборудованием. Есть обновленные, абсолютные современные предприятия, как, например, БВК из Челябинска. Этот завод выпускает для нас заготовки для газовых турбин — достаточно сложная задача! По уровню производства и стоимости он сравним с международными компаниями.

В любом случае, у нас предусмотрена процедура квалификации поставщика: мы едем на предприятия, оцениваем продукцию, производственные возможности, как настроены процессы, работу менеджмента, проводим аудит системы контроля качества и так далее. Затем размещаем три квалификационных заказа, сопровождаем их (разъясняем наши требования, техническую документацию) и оцениваем выполнение (в срок или нет, стабильное ли качество). В пример могу привести нашего потенциального поставщика — «Петрозаводскмаш». От предприятия потребуются определенная модернизация оборудования, но мы видим заинтересованность в нашем сотрудничестве. Тем более когда мы квалифицируем поставщиков, они получают выход на международный рынок и могут поставлять продукцию для всей производственной сети Siemens Energy.



ЕВГЕНИЙ ПЛАТЕНКО

BG: Вы нашли российских поставщиков на все компоненты турбины?

Н. П.: Мы выбрали несколько компаний, работая с которыми, сможем достичь полной локализации. Мы даже нашли поставщика системы управления для турбины — компанию «Прософт системы». Единственное исключение — производство компонентов горячего тракта, в том числе рабочих и направляющих лопаток. Они должны работать при температуре свыше 1200–1300 градусов, для их создания требуются очень сложные технологии литья, включая монокристаллы. В России для нужд оборонной промышленности изготавливают подобные лопатки, но меньше, чем нам нужно, размера. Теоретически при вложении достаточных средств эту проблему можно решить. У нас даже есть два потенциальных поставщика, один из них — компания «ОДК-Сатурн». Кстати, не так давно мы встречались с компанией, которая изготавливает компоненты ракетных двигателей. Размеры нашей турбины меньше, но в этом ограниченном пространстве нам нужно контролировать температуру и удельную мощность, сравнимые с удельной мощностью ракеты!

BG: Процесс локализации непростой, возможен негативный сценарий развития событий?

Н. П.: Локализация в России — это челлендж! Негативного сценария существовать не должно. Мы инвестировали в наш завод более €100 млн, еще не менее €10 млн — в центр по ремонту и восстановлению лопаток, у нас полностью локализован сервис, а производство турбины — уже более чем на 60%. Мы уже доказали, что наша газовая турбина 2000E мощностью 187 МВт была бы идеальным вариантом для проектов в рамках ДПМ-2. На сегодняшний день СТГТ — единственная в России компания, спо-

собная выпускать большие газовые турбины. У российских производителей, которые заявляют, что у них есть турбина, отвечающая требованиям ДПМ-2, турбина либо еще не изготовлена, либо пока неизвестно, будет ли она работать с теми показателями надежности, как ожидается. Конечно, на процесс значительно влияют требования постановления правительства № 719: мы должны передать не только технологии, но и управление российской компании. Ценным может быть опыт Саудовской Аравии и Китая. Там понимали, что владелец ноу-хау должен контролировать процессы: речь идет о высоких и сложных технологиях, для них нужны соответствующие компетенции, которые нарабатываются десятилетиями.

BG: Насколько реально поставлять продукцию на экспорт?

Н. П.: Потребность в газовых турбинах на мировом рынке падает в связи с декарбонизацией и переориентацией на возобновляемые источники энергии. Для покрытия текущего спроса достаточно мощностей нашего завода в Берлине. Однако же СТГТ изготавливает определенные компоненты газовых турбин и даже целые газовые турбины в рамках нашей производственной сети Siemens Energy. Делаем мы это для поддержания квалификации наших сотрудников и для загрузки предприятия. Компоненты отправляются в Берлин для сборки и последующей транспортировки в страны различных континентов.

BG: Чем еще сейчас занимается СТГТ?

Н. П.: Наша сервисная команда провела в этом году 25 инспекций — это огромный показатель. Наш сервисный центр по ремонту и восстановлению лопаток достаточно загружен, вышел на уровень безубыточности. Теперь мы можем наносить керамические покрытия на лопатки, ремонтировать их и другие компоненты горячего тракта, в

частности горелки, не вывозя за пределы России. А раньше это делалось только за границей. Также у нас есть удаленный мониторинговый центр, к нему подключены турбины, которые работают на электростанциях в России. Мы наблюдаем за их состоянием, при необходимости выдаем заказчикам рекомендации. Поскольку это делается на цифровом двойнике турбины, то вмешательство в ее работу исключается. Коронавирус вообще подстегнул развитие удаленных проектов. Во время локдауна мы успешно произвели удаленный ввод в эксплуатацию турбины на электростанции в Нягани. Кроме этого, мы занимались механической обработкой деталей газовых компрессоров и их пэкиджированием, выполнили два проекта по заказу Siemens Gamesa. Речь идет о сборке 83 ветрогенераторов для ветропарка в Азове — он уже запущен, и в Мурманской области — там сейчас ведутся строительные работы. Уникальная ситуация сложилась: завод по выпуску газовых турбин смог адаптироваться под производство компонентов для возобновляемой энергетики.

BG: С каким настроением завершаете год и первое десятилетие компании?

Н. П.: С гордостью, потому что за эти десять лет завоевали доверие наших заказчиков. Мы также гордимся тем, что наше предприятие никогда не было убыточным, мы всегда приносили доход, не пользовались субсидиями правительства и за все время перечислили в бюджеты различных уровней более 10 млрд рублей налогов. В этом году у нас также хорошие финансовые показатели. А достигли всего этого, конечно, благодаря качественной работе наших сотрудников. Стараемся, чтобы они знали, как мы их ценим. Так, например, осенью мы участвовали в конкурсе корпоративных программ «Здоровая рабочая среда». Его организовал Городской центр медицинской профилактики Петербурга совместно Центром общественного здоровья Ленобласти. Среди 50 компаний мы заняли первое место. Наша программа «Здоровый образ жизни в СТГТ» (Healthy@SGTT) была высоко оценена конкурсным жюри. Программа направлена на поддержание здорового образа жизни и распространяется на наших сотрудников, членов их семей и подрядчиков. И подчеркну: с момента ввода предприятия в эксплуатацию и за все время выполнения сервисных проектов на площадках заказчиков у нас не было ни одного серьезного инцидента, связанного со здоровьем сотрудников, и на сегодня мы достигли показателя более 1500 дней без несчастных случаев с потерей рабочего времени. Это не меньший повод для гордости, чем финансовая состоятельность и высокое качество. ■

ОСТАВАТЬСЯ В ПЛЮСЕ

РЫНОК ПРОИЗВОДСТВА ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИИ СОХРАНЯЕТ ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ДИНАМИКУ, НЕСМОТЯ НА ЗАТЯНУВШУЮСЯ ПАНДЕМИЮ И МИРОВОЙ РОСТ ЦЕН НА МЕТАЛЛЫ И ОТДЕЛЬНЫЕ КОМПЛЕКТУЮЩИЕ.

АРТЕМ АЛДАНОВ

По данным Росстата, производство электроэнергетической продукции за девять месяцев 2021-го выросло на 6,6% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В том числе, увеличился выпуск оборудования для крупных энергообъектов, машиностроения, объем кабельной продукции. В целом, считают эксперты, производственный сегмент ТЭК выглядит неплохо в последние годы. Однако в настоящее время негативно давит рост цен на металлы и сторонние комплектующие.

ВЫПОЛНЯЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА По словам заместителя директора (направление «Инжиниринг») группы компаний SRG Евгения Фатеева, если говорить о продукции с длинным циклом изготовления, например, о котельном или турбинном оборудовании, то данные производства работают в штатном режиме. Есть контракты, которые были заключены еще до официального начала пандемии, которая особенно не повлияла на отрасль. Планы продаж у многих компаний, задействованных в производстве или сбыте, по-прежнему выполняются. Доля импортозамещения продолжает повышаться в большинстве крупных компаний-заказчиков. Вместе с тем практически всегда проводится разработка технико-экономических обоснований, где идет сравнение всех доступных и лучших на сегодняшний день практик как у проектировщиков, так и у производителей, что в конечном счете и влияет на выбор состава оборудования с точки зрения техники и экономики всего проекта. «Да, в связи с общим подорожанием как материалов для изготовления (прежде всего, произошло известное всем подорожание металлов),

так и комплектующих стоимость в течение 2021 года увеличилась. Однако ряд производителей в состоянии удерживать стоимость 2020 года. При этом надо отметить, что производители, как правило, фиксируют цену на момент заключения договора. Особенно если идет поставка крупным заказчиком и по условиям проводимых конкурсов они вынуждены это делать», — добавил он.

С начала 2021 года кабели и провода выросли в цене примерно на 35–40% в зависимости от конкретной позиции и материала жилы, обращает внимание независимый промышленный эксперт Леонид Хазанов. Такое удорожание обусловлено действием ряда взаимосвязанных факторов. «Во-первых, в уходящем году резко выросли мировые цены на алюминий и медь. Так, алюминий, стоивший в январе на London Metal Exchange \$2,03 тыс. за тонну, в середине октября добрался до \$3,175 тыс., откатившись в декабре до \$2,616 тыс. Медь же в январе котировалась по \$8,175 тыс., в мае достигла \$10,573 тыс., потом просела и лишь в октябре вышла на отметку \$10,473 тыс., откуда ушла вниз до \$9,417 тыс. в декабре. При этом российские предприятия по выпуску кабельно-проводниковой продукции ее стоимость не снижали во время спадов цен на алюминий и медь, периодически происходивших в течение 2021 года. Во-вторых, в течение года наблюдались колебания курса рубля, учитываемые в механизме ценообразования на кабели и провода. В-третьих, заметно поднялась стоимость компаундов, используемых для изолирования токопроводящих жил из меди и алюминия. В результате подорожа-

ние кабельно-проводниковой продукции не лучшим образом влияет на экономические показатели электроэнергетических компаний, вынужденных, с одной стороны, реализовывать намеченные программы по ремонту действующих сетей и прокладке новых, а с другой — не иметь обширных возможностей для выделения дополнительного финансирования на закупки», — рассуждает эксперт.

НОВЫЕ ТРЕНДЫ На текущий момент отрасль электроэнергетики развивается достаточно интенсивно, и речь идет не только о крупных холдингах, но и о малых и средних предприятиях, делится своим мнением генеральный директор компании «Центр Кайдзэн» Алексей Суханов. «Пандемия, конечно, внесла свои коррективы, и в самом начале, действительно, отмечался спад, однако производителям удалось быстро сориентироваться в новых условиях. Сейчас процесс работы реализуется несколько иначе. В большей степени это связано с логистическими процессами и внутренним санитарным режимом на производстве. При всех неприятных последствиях коронавируса импортозамещение растет. Кроме того, мы отмечаем, что даже сейчас продолжается увеличение количества поставок на экспорт. Буквально на днях один из наших клиентов заключил крупную сделку на поставку товара в Саудовскую Аравию. Также сами российские предприятия стали отдавать большее предпочтение материалам и комплектующим отечественного производства. Есть в отрасли и проблемы, и основная из них — дефицит кадров. Низкий престиж рабочих профессий и

стереотипы, связанные с ними, приводят к тому, что люди не хотят даже смотреть в эту сторону. Абитуриенты с большой неохотой идут в рабочие и инженерные специальности, а найти сотрудника высокой квалификации практически невозможно, поэтому так распространен вахтовый метод работы. Подводя итог, отмечаю, что потенциал у отрасли очень большой, и, несмотря на возникающие трудности, электроэнергетика в нашей стране продолжит свое развитие как на внутреннем, так и на внешнем рынке», — полагает он.

Стоит добавить, что в последние три года активно развивается в России сектор альтернативной энергетики. Это один из трендов отрасли. Растет количество таких энергообъектов и производств комплектующих.

По словам директора департамента по информационным технологиям АО «Новая Ветер» (дивизион госкорпорации «Росатом» по ветроэнергетике) Дмитрия Николаина, в пандемию компанией были приняты все необходимые меры и рекомендации по защите от коронавируса и темпы работ не снижались. Только в этом году было построено пять новых ветропарков. «Для нас не стоит вопрос о переходе на импортные аналоги, так как уже при проектировании ветропарков закладывается российское ПО, и это дает благодатную почву для развития отрасли разработки отечественных программно-аппаратных комплексов. При этом наши ветровые башни — „умные“, сами принимают большинство решений и производят настройки для максимизации количества вырабатываемой электроэнергии. А регулирование частоты в сети на всей ветростанции происходит всего за 7–8 секунд, и это все на российском ПО. Без преувеличения можно сказать, что мы создаем свои уникальные технологии в этом направлении, соответственно, у этого продукта есть отличный потенциал для выхода на международные рынки. Особенно перспективными выглядят рынки стран Азии, возможно, Европы», — подчеркнул Дмитрий Николаин.

По мнению экспертов, еще один тренд — существенный рост применения в энергосекторе беспилотных летательных аппаратов. Значительную часть такого оборудования производят за рубежом, но постепенно растет выпуск беспилотников и в России. Как отмечает директор промышленных решений компании SKYMEC Антон Ларсен, применение дронов в энергетической отрасли с каждым годом становится все актуальнее. Фактически дроны уже стали частью электроэнергетической сферы. Их часто используют для проверки линии передач, осмотра внешних повреждений. С помощью тепловизионных камер дрон выявляет точки перегрева или дефекты работы опоры (пилона). В целом цена на оборудование зависит от его технических характеристик, особенностей использования. Сейчас она растет из-за инфляции и увеличения спроса на продукцию», — добавил господин Ларсен. ■



В СВЯЗИ С ОБЩИМ ПОДРОЖАНИЕМ КАК МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯ, ТАК И КОМПЛЕКТУЮЩИХ СТОИМОСТЬ ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЯ В ТЕЧЕНИЕ 2021 ГОДА УВЕЛИЧИЛАСЬ. ОДНАКО РЯД ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПОКА В СОСТОЯНИИ УДЕРЖИВАТЬ ЦЕНЫ 2020 ГОДА

«ПЛАТЕЖИ ЗА ОТОПЛЕНИЕ МОЖНО СНИЗИТЬ ПОЧТИ НА ДВАДЦАТЬ ПРОЦЕНТОВ»

ИЗ-ЗА НЕДОСТАТОЧНО ЭФФЕКТИВНОЙ ИЗОЛЯЦИИ ЖИЛЬЯ ЕЖЕГОДНЫЕ ТЕПЛОПТЕРИ ИСЧИСЛЯЮТСЯ В РОССИИ В 2,3 МЛРД РУБЛЕЙ. О ТОМ, КАКИЕ МЕРЫ СЛЕДУЕТ ПРИНЯТЬ, ЧТОБЫ ИЗМЕНИТЬ СИТУАЦИЮ, РАССКАЗЫВАЕТ ТАИСИЯ СЕЛЕДКОВА, ДИРЕКТОР ПО МАРКЕТИНГУ И КОММУНИКАЦИЯМ PAROS В РОССИИ. АННА ЧУРУКАЕВА

BUSINESS GUIDE: Начнем с рынка капремонта: как можно оценить его емкость?

ТАИСИЯ СЕЛЕДКОВА: По данным Минстроя РФ, в 2020 году количество домов, включенных в региональные программы капитального ремонта, превышало 720 тыс. Фактически работы по капремонту в 2020 году завершены в 47 тыс. многоквартирных домах. Из них лишь в 124 многоквартирных домах общей площадью 1,077 млн кв. м, в которых проживают 31,4 тыс. человек, были проведены работы по капитальному ремонту с выполнением мероприятий по энергосбережению и повышению энергетической эффективности. Эти данные — 0,26% — показывают как потенциал рынка, так и проблемы с его реализацией.

BG: Может, теплоизоляция не дает такого ощутимого эффекта?

Т. С.: Платежи за отопление можно снизить на 18%. Например, в 2018 году в Вологде проходило пилотное утепление панельных домов 1960-х годов постройки материалами Paros. По итогам замеров в январе 2020-го расходы на отопление в них удалось снизить на 18%. Подобные энергоэффективные решения могут стать настоящим подспорьем для управляющих компаний. Ведь у зданий, построенных раньше 2010 года, уже накоплен фонд капремонта, деньги из которого можно использовать на утепление и начать экономить на платежах за отопление, чтобы избежать отключений. По закону ТСЖ могут требовать утепления дома за счет этих средств. Собственно, по данным Ассоциации региональных операторов капремонта многоквартирных домов (АРОКР), за 2019 год применение при капремонте новейших технологий и материалов выросло почти на 20%. И технологии, повышающие энергоэффективность зданий, лидируют в списке самых часто применяемых. Это утепление фасадов, крыш плюс установка индивидуальных тепловых пунктов с узлами погодного регулирования. По статистике АРОКР, платежи за отопление после такого комплексного эффективного капремонта могут снизиться на 20–40%.

BG: Тогда что тормозит процесс: не хватает нормативной базы, строительно-ремонтные компании стараются сэкономить, у заказчиков нет полной информации, что-то еще?

Т. С.: Скорее это совокупность перечисленных факторов. Программа капитального ремонта была направлена на восстановление основных технических характеристик жилищного фонда страны. Такие дополнительные виды работ, как утепление фасадов и установка приборов учета для повышения энергоэффективности объекта в целом, любой регион вправе устанавливать самостоятельно. Конечно, для реализации этих мероприятий требуются



АЛЕКСАНДР КОРЖКОВ

ресурсы, которые могут быть компенсированы фактически только из двух источников — взносов на капитальный ремонт и бюджетной поддержки. И когда величина минимального размера взноса на капремонт и возможности бюджета невысоки, приходится идти по пути ограничения списка дополнительных работ в регионе.

С другой стороны, не всегда средства, которые выделяются на капремонт, расходуются грамотно в силу того, что в регионах мало примеров подобной практики или нет специалистов, способных обосновать детальную программу энергосбережения и срок окупаемости затрат. В Paros готовы помочь с практической реализацией — с консультациями по вопросам внедрения энергоэффективных решений при капремонте. У нас и наших партнеров в регионах накоплен богатый опыт по применению качественных и долговечных теплоизоляционных материалов в реконструкции жилого фонда. Добавлю, что применение новейших материалов, имеющих большой срок службы, — это долгосрочные инвестиции. Например, при массовой застройке применялась преимущественно обычная плоская кровля, которая теряет тепло. Но ремонт ей требуется раз в 10 лет, а скатной утепленной крыше — раз в 30 лет.

BG: А от конечных потребителей, жителей домов, что-то зависит?

Т. С.: Конечно! Приведу в пример наш проект «Цвета потери тепла» — Paros запустил его зимой прошлого года. Эта социальная инициатива, которая наглядно показала масштабы и причины теплопотерь (как правило, это износ домов и от-

сутствие качественного утепления фасадов, кровель, межэтажных перекрытий). Волонтеры с помощью доступных тепловизоров создали «тепловые» портреты 126 домов в семи городах России: в Петербурге, Петрозаводске, Архангельске, Вологде, Череповце, Рязани и Москве. Мы выбирали города, расположенные в холодных частях европейской части страны, недалеко друг от друга, крупные и имеющие много типовой застройки, исторических и новых зданий, а также те, в СМИ и социальных сетях которых часто обсуждались проблемы с отоплением. Дома для тепловизионного обследования присылали на страницу проекта в соцсети «ВКонтакте» сами жители. Проверки проводились бесплатно. Всего за полтора месяца нам прислали 1064 заявки. Даже пришлось устраивать голосование, какие именно дома жители каждого города хотят проверить больше всего. Это уже говорит об активности конечных потребителей.

Далее мы подготовили интерактивную карту с тепловыми портретами трех самых холодных домов в каждом из исследованных городов и привлекли Алексея Андреева — цифрового художника, который работает с Sony Pictures и Cirque du Soleil. Он создал арты, олицетворяющие каждый город, и картины, в которых тепловые снимки накладывались на реальные фотографии домов. За первые десять дней карту теплопотерь посмотрели 403 207 человек.

BG: А к каким-то действиям этот проект их подтолкнул?

Т. С.: Можем говорить конкретно о жителях тех домов, которые мы обследовали:

когда жители увидели, как здание выглядит в тепловизоре, то пошли по инстанциям, требуя капремонта и утепления. Кстати, мы организовали голосование за самый холодный город: Paros обещал передать теплоизоляционные материалы, чтобы сделать один из его социально значимых объектов немного теплее. На данный момент материалы, согласованные в рамках проекта инженерами САФУ и специалистами компании, направляются в Архангельск. Они предназначены для утепления Военного учебного центра инженерных войск по адресу улица Кутузова, 8, что позволит сохранить в здании до 70% тепла, которое сейчас уходит, просто улетает наружу. Как следствие, температура в аудиториях может подняться до 20°C и более.

BG: У вас есть статистика по теплопотерям в домах разных серий?

Т. С.: По данным Минстроя, на 2020 год жилой фонд России на 92% состоит из панельных домов, которые возводились с 1956 года, когда был принят Декрет об упрощении, и до 2018-го, когда начали вводить в эксплуатацию здания, построенные в соответствии с нормативами по утеплению, принятыми в 2010-м. Мы установили, что эти панельные дома теряют до 62% тепла. В рамках проекта «Цвета потери тепла» мы обследовали 18 домов часто встречающихся серий в Петербурге. И нашли здесь самый холодный дом из всех увиденных за время исследования. Им оказался «корабль» на Аэродромной, 21. Этот двенадцатиэтажный дом серии 1-ЛГ-600-1 был сдан в 1977 году без должного утепления наружных стен. Если на улице резко холодает или в доме случаются перебои с отоплением, квартиры в «корабле» быстро вымерзают. Обследование дома с помощью тепловизоров показало: около 70% тепла уходит через стыки между панелями внешних стен.

BG: Касается почти всех, раз речь идет о 92% жилого фонда, экономия на отоплении, увеличение межремонтного интервала. Есть ли еще аргументы, которые можно привести, чтобы жители начали требовать именно энергоэффективных капремонтов?

Т. С.: Пожалуй, тот факт, что потери тепла оказывают значительное влияние на экологию. Мы видим, что творится с климатом, а ведь мы, по сути, финансируем глобальное потепление из своего кармана. 90% тепла в России вырабатывается на ТЭС путем сжигания углеводородов. Это 163,5 млрд куб. м природного газа и 109,4 млн тонн угля. Что приводит к выбросу 250,75 млн тонн CO₂. Это 1% всей эмиссии диоксида углерода в мире. Очень и очень много! Представьте, если бы до 70% тепла в наших домах не терялось, а использовалось по назначению? ■

ВЕТЕР В ПОМОЩЬ

В РОССИИ, ОДНОМ ИЗ КЛЮЧЕВЫХ ИГРОКОВ МИРОВОГО РЫНКА ЭНЕРГОНОСИТЕЛЕЙ, ПОКА СЛАБО РАЗВИТЫ АЛЬТЕРНАТИВНЫЕ ИСТОЧНИКИ. НАИБОЛЕЕ ПЕРСПЕКТИВНЫМ ДЛЯ ПЕТЕРБУРГА, КОТОРЫЙ ИМЕЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ СТАТЬ ЛИДЕРОМ В ЭТОМ НАПРАВЛЕНИИ, ЯВЛЯЕТСЯ РАЗВИТИЕ ВЕТРОВЫХ ЭЛЕКТРОСТАНЦИЙ, И РЯД ТАКИХ ПРОЕКТОВ УЖЕ СУЩЕСТВУЕТ, ОТМЕЧАЮТ ЭКСПЕРТЫ. ЕКАТЕРИНА ЗАГВОЗДКИНА

В основном возобновляемая энергетика в Петербурге и Ленобласти представлена небольшими частными солнечными и ветряными электростанциями, говорит руководитель департамента развития новых направлений бизнеса компании «Тошиба Рус» Владимир Максимов. Преимущественно они удовлетворяют потребности отдельных домохозяйств — нагрев воды и другие коммунальные нужды, подчеркивает он.

В Санкт-Петербургском регионе насчитывается восемь солнечных электростанций на маяках и около 20 СЭС в частных домах, приводит данные эксперт. В силу географического положения и климатических особенностей инсоляция (количество солнечного света на единицу территории) в Петербурге и Ленинградской области слабая. Использование возможностей ветра более перспективно, однако пока крупные проекты в этой области редки, указывает он. В основном в Ленинградской области устанавливают небольшие ветродизельные электростанции (ВДЭС) небольшой мощности (около 5 кВт). В Санкт-Петербургском регионе сейчас четыре ветродизельные станции. Помимо этого, работают две исключительно ветряные станции: ВЭС «Ижора» и ВЭС «Красное Село». Планируется, что в Усть-Луге к 2030 году построят ветропарк с суммарной установленной мощностью в 300 МВт, в Санкт-Петербурге — ветропарк «Дамба» мощностью 125 МВт, ВЭС «Свирица» (100 МВт), Ленинградскую ВЭС (50 МВт), ВЭС «Бронка» (6 МВт), рассказывает господин Максимов.

За последние несколько лет был анонсирован ряд проектов по созданию ветровых электростанций вокруг Санкт-Петербурга, например, ТГК-1 в 2018 году объявила о строительстве ветропарка на 50 МВт в районе поселения Большая Ижора, сейчас же реализуется проект ветровой электростанции «Свирица» на 100 МВт, которая должна заработать в 2023 году, говорит генеральный директор ГК AVELA Екатерина Кузнецова.

По ее мнению, у Санкт-Петербурга неплохие перспективы использования ветровых электростанций, которые можно размещать в Финском заливе, несмотря на то, что глубины небольшие, так как сила ветров достаточна для работы генераторов, особенно в холодное

время года. Также их можно размещать на побережье и в районе Ладожского озера, полагает она.

Проекты развития альтернативной энергетике в Санкт-Петербурге широко обсуждались еще десять лет назад, говорит руководитель направления «Промышленность» Института технологий нефти и газа Ольга Орлова. Самым реальным из всего задуманного стал проект строительства ветропарка мощностью 125 МВт «ВЭС Дамба» на месте защитных сооружений Петербурга от наводнений, однако проект пока заморожен, добавляет она.

Многие проекты остались на бумаге из-за высокой стоимости реализации, кроме того, такая энергия — дорогая и может быть неконкурентоспособна по сравнению с мощностями АЭС, ГЭС и газовых ТЭЦ, указывает эксперт.

ПРЕИМУЩЕСТВА НОВЫХ ВИДОВ ЭНЕРГИИ Использование альтернативных источников в Петербурге может при изначальном вложении дополнительных средств в строительство минимизировать в последующем затраты на эксплуатацию — снизить затраты собственников зданий и предприятий, плату за коммунальные услуги на жилье, считает генеральный директор Vimrgo Анна Николаева. «Это не очень интересно для энергоснабжающих организаций, что, безусловно, является сдерживающим фактором. Перспективным представляется использование солнечных батарей при благоустройстве: можно подогревать сиденья скамеек, обогревать дорожки, обеспечивать основное или художественное освещение территории и фасадов», — подчеркивает она, отмечая, что локально солнечные батареи уже применяются в дорожном строительстве при устройстве светофоров и фонарей.

На мировом уровне альтернативные средства энергетике используются активно — как в архитектуре зданий (солнечные панели, специализированные покрытия остеклений, аккумулирующие тепло), так и в благоустройстве (пешеходные и проезжие части, навесы, беседки) и в интерьере (преимущественно осветительные приборы).

Среди европейских лидеров внедрения ВИЭ — скандинавские страны, рассказывает господин Максимов. В прошлом году в Исландии доля аль-



ДЕКАРБОНИЗАЦИЯ ТРЕБУЕТ ГЛОБАЛЬНОГО ИЗМЕНЕНИЯ ЦЕПОЧЕК ОТ ПЕРВИЧНОГО СЫРЬЯ И ДО КОНЕЧНОГО ПРОДУКТА

тернативных источников энергии составила 68%, в Норвегии — 68%, в Швеции — 49%, в Финляндии — 38%, в Дании — 30%, приводит данные эксперт.

Частично внедряют инновации и компании, работающие в регионе Петербурга. Так, начиная с 2019 года на площадках Unilever в России, включая две фабрики в Санкт-Петербурге (первая — чаеразвесочная и по производству товаров личной гигиены, вторая — по производству бытовой химии), закупается только «зеленая» электроэнергия, говорит специалист по охране окружающей среды Unilever в России, Белоруссии и на Украине Елена Пулина. Партнером этих двух производств является компания Fortum, генерирующая ветряную электроэнергию в Ульяновске, уточняет она. В перспективе компания планирует найти партнеров для закупки «зеленой» тепловой энергии и отказаться от использования невозобновляемого источника энергии — природного газа.

ГЛОБАЛЬНЫЕ ТРЕНДЫ По словам аналитика по макроэкономике, рынкам нефти и нефтепродуктов компании «Петролеум Трейдинг» Андрея Дьяченко, программа поддержки возобновляемых источников энергии генерации действует с 2013 года — ежегодно проводятся конкурсы по отбору проектов, с которыми заключаются договоры подключения к оптовому рынку на 15 лет, тем самым проектам будет обеспечена окупаемость с заданной рентабельностью.

По данным Минэнерго, приводит статистику эксперт, в 2020 году было введено в эксплуатацию 1 ГВт новых мощностей ВИЭ, для сравнения, за прошлый год в России было произведено 1090 ГВт электроэнергии. В балансе РФ на долю ВЭС и СЭС приходится около 2% выработки, при этом прирост ВИЭ мощностей в 2019 году составил 59%, а в 2020-м — 61,7%, говорит он. В 2020-м программа получила дальнейшее развитие, ее сроки продлены до 2025–2035 годов.

Основными исполнителями программ развития со стороны государства выступают госкомпании и госкорпорации: «Роснано», «Росатом», «Русгидро», дочерние и подконтрольные компании и структуры «Газпрома», рассказывает господин Дьяченко. Итоговая цель — на рубеже 2030 года выйти на экономическую эффективность генерирующих мощностей ВИЭ, произведенных в России, в сравнении с альтернативными (доминирующими сейчас) источниками электроэнергии.

Скорее всего, полагает эксперт, главными источниками электроэнергии будут солнечная, ветряная, гидро- и атомная электроэнергетика. «Преимущества первой и второй — масштабируемость и скорость создания новых мощностей. Недостаток — относительно короткий срок службы и необходимость в аккумуляторах различного типа, включая водород и аммиак. Преимущества последних двух — длительные сроки эксплуатации, относительно низкая стоимость энергии, более высокая стабильность и регулируемость генерации. Недостатки — длительные сроки строительства, меньшая масштабируемость и более высокие ограничения по локализации», — считает он.

Декарбонизация требует глобального изменения цепочек от первичного сырья и до конечного продукта — начиная от разработки и добычи и заканчивая транспортировкой и упаковкой — и реструктуризации экспорта-импорта энергоносителей, отмечает господин Дьяченко. «Возможность локализовать генерирующие мощности позволяет снизить зависимость от импорта энергоносителей. Но повышает зависимость от производителей оборудования и стоимости компонентов. Это, в свою очередь, изменит экономику мировой торговли: доля энергии снизится и повысится доля технологий и промышленных товаров и оборудования», — заключает он. ■

«ПОЛНОСТЬЮ ИЗБЕЖАТЬ ВОЗНИКНОВЕНИЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКИХ НАРУШЕНИЙ ПОКА НЕВОЗМОЖНО»

ЗИМА В ПЕТЕРБУРГЕ ОСТАЕТСЯ САМЫМ ТЯЖЕЛЫМ ВРЕМЕНЕМ ГОДА ДЛЯ ЭНЕРГЕТИКОВ. ПЕРЕПАДЫ ТЕМПЕРАТУРЫ ВОЗДУХА, ТОННЫ СНЕГА ПРИВОДЯТ К УВЕЛИЧЕНИЮ ЧИСЛА АВАРИЙ НА СЕТЯХ. КОРРЕСПОНДЕНТ ВГ ОЛЕГ ДИЛИМБЕТОВ ПОГОВОРИЛ С ВИЦЕ-ГУБЕРНАТОРОМ СЕРГЕЕМ ДРЕГВАЛЕМ, ОТВЕЧАЮЩИМ ЗА ЭНЕРГЕТИКУ, О СОСТОЯНИИ ИНЖЕНЕРНЫХ СЕТЕЙ, ПРИВАТИЗАЦИИ ГУП «ТЭК СПб» И ТАРИФАХ НА КОММУНАЛЬНЫЕ УСЛУГИ.

BUSINESS GUIDE: Сергей Георгиевич, как вы оцениваете состояние городских инженерных сетей теплоснабжения? Какая часть коммуникаций требует замены?

СЕРГЕЙ ДРЕГВАЛЬ: В настоящее время в Санкт-Петербурге свыше 9 тыс. км тепловых сетей. С каждым годом общая протяженность увеличивается, так как город развивается, появляются новые микрорайоны. Около 30% существующих на данный момент сетей эксплуатируется с превышением нормативного срока в 25 лет. По зоне обслуживания АО «Теплосеть Санкт-Петербурга» этот показатель составляет почти 50%, по зоне обслуживания ГУП «ТЭК СПб» — вдвое меньше.

Если состояние труб позволяет, они эксплуатируются дольше нормативного срока. Владельцы сетей — ресурсоснабжающие организации — постоянно ведут мониторинг состояния своих трубопроводов, производят диагностику, после чего принимают решение о дальнейших действиях: либо продолжать эксплуатацию, либо ставить в план модернизации, либо проводить срочную реконструкцию. Основной объем диагностических мероприятий приходится на межотопительный период, за время которого проводятся температурные и гидравлические испытания тепловых сетей. Выявленные в межотопительный период дефекты устраняются. Таким образом значительно минимизируется количество дефектов в отопительный сезон. Так, в этом году по итогам испытаний выявлено и устранено более тысячи дефектов на сетях.

ВГ: Ждать ли Петербургу прорывов труб, которые случаются из года в год? Какая работа проводится для их предотвращения?

С. Д.: Полностью избежать возникновения технологических нарушений пока невозможно. Если рассуждать с точки зрения идеалиста, то решение простое: необходимо одновременно провести ремонтные работы на всех магистралях и внутриквартальных сетях в городе, возраст которых старше 25 лет. Но нужно быть реалистами: это невозможно как минимум по двум причинам: экономической (потребуется единовременные вложения около 200 млрд рублей) и инфраструктурной (придется перекопать практически весь город, а это значит, что вся жизнь в городе на время ремонта остановится). Правда, как всегда, посередине. Поэтому реконструкция сетей и тепловых пунктов в городе осуществляется планомерно, поэтапно. При этом объем работ из года в год увеличивается. Если в 2018 году было заменено 200 км сетей, то в 2021 году эта цифра составит 270 км.



АДМИНИСТРАЦИЯ САНКТ-ПЕТЕРБУРГА

ВГ: Какие в городе наиболее проблемные точки в плане теплоснабжения?

С. Д.: Первая — это зона обслуживания АО «Теплосеть Санкт-Петербурга». Средств, закладываемых ранее в модернизацию этих сетей, было недостаточно. Чтобы решить эту проблему, город дополнительно профинансировал организацию. Сумма инвестиций, выделенных на эти цели за последние три года, составила 7 млрд рублей. Поскольку дефекты на магистральных сетях, имеющих большой диаметр, приводят к отключению от теплоснабжения большого количества потребителей, средства пошли на замену именно магистральных тепловых сетей. И мы уже видим положительный эффект: в прошлом и в текущем году технологические нарушения происходили реже, чем в предыдущие годы, а количество домов, попадающих в зону отключения при обнаружении дефекта, в разы сократилось. Город намерен продолжать выделение бюджетных инвестиций. При этом мы решаем еще одну важную задачу — наращиваем долю уставного капитала «Теплосети», принадлежащую городу.

Вторая — зона теплоснабжения Пушкинского и Колпинского районов. В Колпинском районе почти 60% теплосетей старше 25 лет, в Пушкине около 40% трубопроводов отслужили четверть века. После банкротства компании «ПушТЭК» проблемные сети были переданы ГУП «ТЭК СПб», и сейчас ведется работа по приведению этого хозяйства в нормативное состояние. До конца текущего года будет заменено без малого 40 км ветхих трубопроводов — это почти в два раза больше, чем в 2020 году.

ВГ: Как вы видите приватизацию ГУП «ТЭК СПб»? Насколько высокой должна быть доля участия города в новом АО?

С. Д.: Реорганизация ГУП «ТЭК СПб» происходит в рамках требований федерального закона, который запрещает деятельность унитарных предприятий на конкурентных рынках. При этом она затронет лишь изменение организационно-правовой формы. После акционирования город станет единственным акционером компании с единоличным правом управления обществом. Изменения никак не отразятся на производственном процессе и тарифной политике. Не скажется это и на структуре активов компании — они полностью перейдут в управление нового акционерного общества, в том числе и тот пакет акций АО «Теплосеть Санкт-Петербурга», который принадлежит сейчас ТЭКу.

Реорганизация ГУПа в АО имеет ряд несомненных плюсов. Новая форма собственности позволит упростить процедуру и сроки согласований, необходимых для реконструкции котельных, тепловых пунктов и теплосетей. Кроме того, компания получит более широкие возможности по привлечению долгосрочных инвестиций в развитие со стороны кредитных организаций. Упростится и процедура распоряжения недвижимым имуществом компании. Все это будет способствовать сокращению сроков реализации проектов по повышению эффективности энергетических объектов.

ВГ: Стоит ли ожидать роста тарифов на коммунальные услуги?

С. Д.: Тарифная политика города на протяжении нескольких лет сохраняет свою социально ориентированную направлен-

ность. В ее основе остается принцип «инфляция минус», то есть темп изменения платы ниже текущей инфляции. Такой подход применяется и к коммунальным услугам. В совокупности тарифы на горячее и холодное водоснабжение, водоотведение, электроснабжение, отопление и газоснабжение не превышают устанавливаемый каждый год предельный индекс и находятся ниже уровня инфляции, а в ряде случаев — значительно ниже. Это происходит за счет оптимизации производственных процессов на предприятиях, применения новых технологий, в том числе цифровизации.

Однако в погоне за низким тарифом нельзя забывать о потребностях ресурсоснабжающих организаций в ремонтных работах, в развитии инженерно-энергетического комплекса (ИЭК) города. В соответствии с российским законодательством любой тариф должен быть экономически обоснованным, поэтому при установлении тарифов мы очень внимательно смотрим на инвестпрограммы предприятий ИЭК и только после полной уверенности в том, что тариф обеспечит баланс интересов жителей и ресурсоснабжающих организаций, предлагаем его на утверждение. В следующем году предельный индекс на коммунальные услуги составит 3,5%. При этом изменение тарифов на эти услуги традиционно произойдет в июле 2022 года.

ВГ: Система безопасности на энергетических предприятиях в плане противодействия коронавирусу: какой процент работников отрасли привит? Не приведут ли к коллапсу требования Роспотребнадзора?

С. Д.: В настоящее время организации инженерно-энергетического комплекса Санкт-Петербурга работают в стабильном режиме, обеспечивая петербуржцев надежным энергоснабжением. В полном объеме выполняются все необходимые регламентные и аварийно-восстановительные работы на высоком уровне и в сжатые сроки.

На предприятиях сформированы в полном объеме запасы материалов и оборудования, средств индивидуальной защиты, проводится ежедневная санитарная обработка помещений и мониторинг состояния здоровья трудовых коллективов. Уже сейчас вакцинировано 85% сотрудников ведущих энергоснабжающих организаций. У меня нет опасений за работу инженерно-энергетического комплекса.

Пользуясь случаем, хочу поблагодарить коллег за трудную, но очень важную и нужную работу, которую они выполняют, и поздравить с профессиональным праздником — Днем энергетика! Желаю всем крепкого здоровья и успехов в работе! ■

РЯДЫ ТСО ЖДУТ «ЧИСТКИ» СОГЛАСНО ДАННЫМ МИНЭНЕРГО, 40% ДЕЙСТВУЮЩИХ В СТРАНЕ ТЕРРИТОРИАЛЬНЫХ СЕТЕВЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ (ТСО, ОКОЛО 600 КОМПАНИЙ) ИМЕЮТ РИСКИ НЕГОТОВНОСТИ К ЛИКВИДАЦИИ ПОСЛЕДСТВИЙ АВАРИЙ ПРИРОДНОГО И ТЕХНОГЕННОГО ХАРАКТЕРА. ПРИЧЕМ НЕ МЕНЕЕ 252 ИЗ 600 «ПРОБЛЕМНЫХ» ТСО МОГУТ БЫТЬ ЛИШЕНЫ СТАТУСА ПО РЕШЕНИЮ РЕГИОНАЛЬНЫХ ВЛАСТЕЙ В САМОЕ БЛИЖАЙШЕЕ ВРЕМЯ.

СВЕТЛАНА ПОПОВА

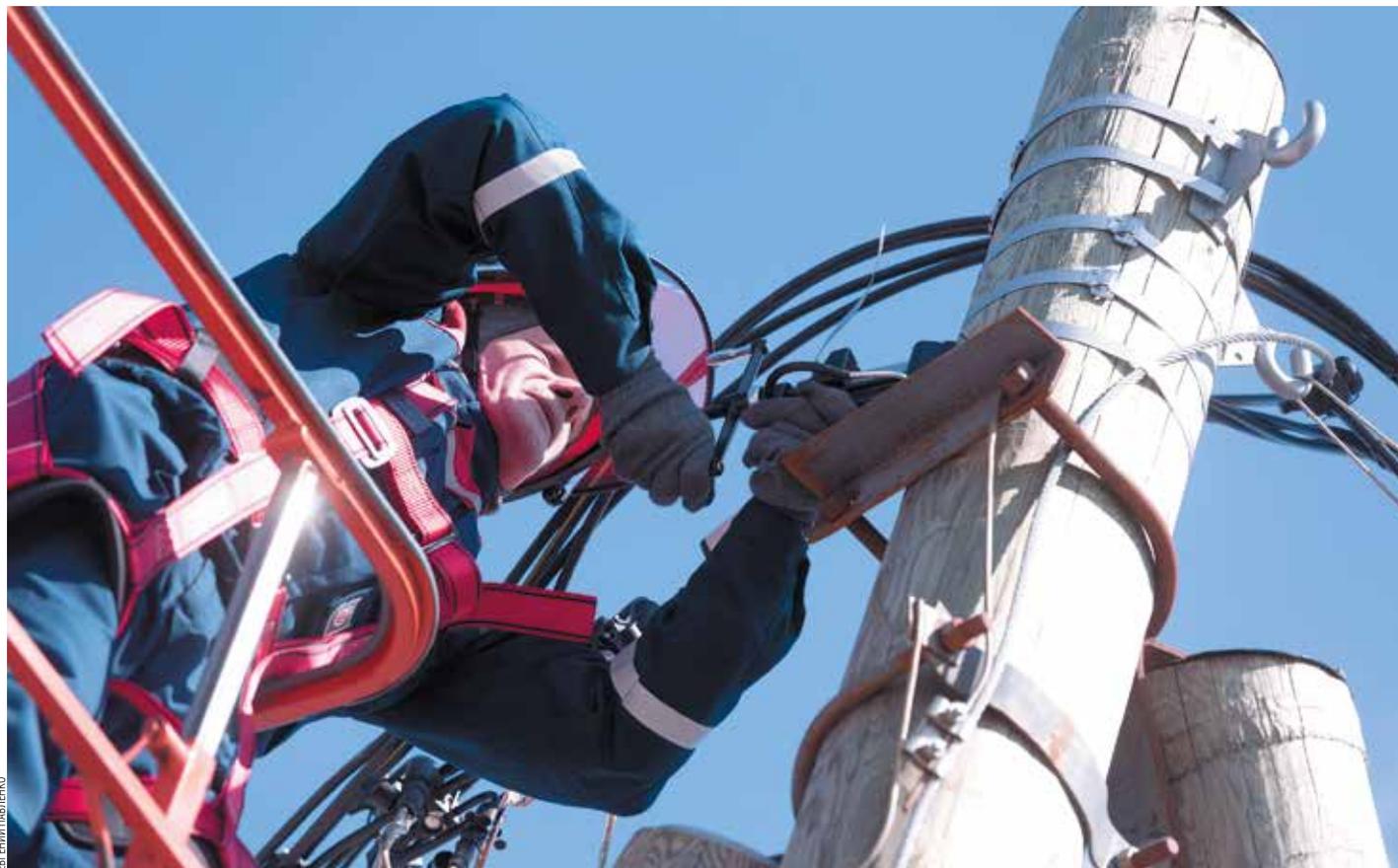
Кампания по очистке рядов ТСО началась на фоне консолидации электросетевого комплекса, которая должна завершиться к 2030 году согласно «Энергостратегии страны». К настоящему моменту всего менее 10% магистральных и 25% распределительных сетей находятся в ведении территориально-сетевых организаций. Над остальными сетями компания «Россети» получить контроль, развернув кампанию по скупке активов ТСО за счет собственной прибыли через свои дочерние представительства в регионах.

Летом 2020 года Минэнерго выступило с инициативой ужесточения с 2023 года правил отнесения коммерческих организаций к ТСО в части формы владения объектами электросетевого хозяйства (линии электропередачи, трансформаторные подстанции, распределительные пункты и прочее), которые доставляют электроэнергию до конечного потребителя. Если ранее компания могла владеть такими объектами на правах аренды и субаренды, то после принятия данного законопроекта получить статус ТСО смогут компании, у которых указанное оборудование находится в собственности, на правах хозяйственного ведения, оперативного управления или на основании концессионного соглашения. Данные требования были оформлены в проект изменений в ПП РФ 184, который должны вступить в силу с апреля 2022 года.

А после получения итогов ОЗП 2020/2021 по отдельному поручению президента РФ в Минэнерго разработан специальный комплекс мероприятий, направленный на улучшение деятельности ТСО. Как пояснил министр, данные меры в первую очередь направлены на усиление роли региональных штабов по вопросам оценки готовности ТСО к прохождению отопительного сезона и ликвидации последствий аварий.

Внесены изменения в методику мониторинга готовности к ОЗП. Теперь она будет дополнена показателями оценки рисков нарушения работы объектов распределительного сетевого комплекса напряжением 35 кВ и ниже. Так, в июне текущего года соответствующий проект постановления правительства Российской Федерации был размещен для общественного обсуждения. Согласно документу, если в течение трех предыдущих лет на электросетях класса напряжения 35 кВ и ниже фиксировались высокие риски нарушения работы, то есть если не обеспечивалось надежное и бесперебойное электроснабжение потребителей, то владелец данных электросетей не сможет получить статус ТСО.

Кроме того, в каждом регионе планируется создание (определение) системообразующей ТСО (регионального оператора), которая будет определять и координировать выполнение единых тре-



ЛЕТОМ 2020 ГОДА МИНЭНЕРГО ВЫСТУПИЛО С ИНИЦИАТИВОЙ УЖЕСТОЧЕНИЯ С 2023 ГОДА ПРАВИЛ ОТНЕСЕНИЯ КОММЕРЧЕСКИХ ОРГАНИЗАЦИЙ К ТСО В ЧАСТИ ФОРМЫ ВЛАДЕНИЯ ОБЪЕКТАМИ ЭЛЕКТРОСЕТЕВОГО ХОЗЯЙСТВА

бований по оперативно-технологическому управлению объектами распределительного сетевого комплекса для обеспечения единого уровня надежности энергоснабжения потребителей. Причем именно региональный оператор будет осуществлять управление и аварийно-восстановительные работы на тех объектах, собственники которых лишились статуса ТСО.

Все означенные меры в итоге приводят к тому, что, согласно презентации по результатам заседания правительственной комиссии по обеспечению безопасности электроснабжения (Федерального штаба) по вопросам подготовки субъектов электроэнергетики и объектов ЖКХ Северо-Западного федерального округа к прохождению отопительного сезона 2021–2022 годов, из 136 ТСО, действующих на территории СЗФО, 25 уже отнесены к группе не соответствующих критериям надежности. Большая часть из них (19) не имеет ПС с суммарной мощностью трансформаторов более 10 МВА, у шести компаний — присутствует ЛЭП только первого класса напряжения или ЛЭП отсутствуют.

Кроме того, в 38 ТСО на Северо-Западе за три года были зафиксированы нарушения, что может быть основанием лишения их соответствующего статуса. Еще 15 территориальных сетевых организаций могут быть лишены статуса после вступления в

силу изменений в 184 ППРФ, ограничивающий работу ТСО, которые работают на арендуемом оборудовании.

Предварительные результаты оценки рисков нарушения деятельности территориальных сетевых организаций по новой методологии показали, что из 122 изученных ТСО с СЗФО 107 компаний (88%) показали высокий уровень риска. Отметим, что расчеты уровня риска основывались на изучении срока службы оборудования, данных о непроведении техосвидетельствования, эксплуатации оборудования, подлежащего замене по техническому состоянию. Кроме того, в анализ включены данные об авариях со временем устранения более 24 часов, а также наличие и выполнение компаниями утвержденных инвестпрограмм.

Аналогичные показатели и в остальных регионах. В Центральном федеральном округе новая методология оценки готовности субъектов электроэнергетики к работе в отопительный сезон показывает, что 89% (126 из 141 ТСО) имеют высокий уровень риска неготовности. В Южном ФО 91% ТСО получили высокие значения риска, в Уральском ФО — 92%, в Сибирском ФО — 83%.

«Главная цель „закручивания гаек“ — сложность с получением статуса ТСО компаниями, которые однажды теряли

этот статус, и теми, кто три раза за три сезона попадался на несоответствии требованиям работы в особые периоды. На наш взгляд, проблемы ответственного отношения сетевых компаний законопроект не решит. По данным Минэнерго, в 2020 году произошло более 13,3 тыс. аварий в российских электросетях свыше 110 кВ (столько же — в 2019 году), а также 2,9 тыс. аварий в сетях 25 кВ и выше (снижение на 7%). Сложно представить, какое количество ТСО даже теоретически попадут под правило „трех нарушений“ — их очень много, и это только официальная статистика. При этом не все они злостные нарушители, и не факт, что под ограничения не попадут по-настоящему недобросовестные электросетевые хозяйства», — считает управляющий партнер аналитического агентства WMT Consult Екатерина Косарева.

Эксперт подчеркивает, что «закручивание гаек» не решает основных проблем. Во-первых, изношенность сетей. Во-вторых, преследование и ограничения организаций. «Очевидно, что те же организаторы, которых ограничили и не дали статус ТСО, быстро зарегистрируют новое юрлицо и продолжат работу. Более эффективным было бы ограничение и недопуск именно конкретных ответственных лиц», — считает Екатерина Косарева. ■

Коммерсантъ. В лучших местах Петербурга.

реклама 16+

Рестораны

КРЕМЛЬ	Выборгская наб., 55 (БЦ Gregory's Palace)
РИБАЙ	Казанская ул., 3А
Ресторан-гостиная ШТАКЕНШНЕЙДЕР	Миллионная ул., 10
ШАЛЯПИН	Тверская ул., 12/15
ТАВЕРНА ГРОЛЛЕ	Большой пр. В. О., 20
СКАЗКА ВОСТОКА 1001 НОЧЬ	Лесной пр., 48

Кафе

KROO CAFE	Суворовский пр., 27 / 9-я Советская ул., 11
------------------	--

Гостиницы

ГРАНД ОТЕЛЬ ЭМЕРАЛЬД	Суворовский пр., 18
ОТЕЛЬ ИНДИГО	Чайковского ул., 17
KRAVT HOTEL	Садовая ул., 25, вход с Мучного пер., 4
M-HOTEL	Садовая ул., 22 (вход с переулка Крылова, 2, со двора)
MAJESTIC BOUTIQUE HOTEL DELUXE	Садовая ул., 22/2
AKYAN HOTEL	Восстания ул., 19
АПАРТ-ОТЕЛЬ VERTICAL	Московский пр., 73
THE GAMMA HOTEL	наб. Обводного кан., 130
ОТЕЛЬ БЕЛОЕ ДЕРЕВО BOUTIQUE HOTEL	Демьяна Бедного ул., 3
ALBORA	наб. кан. Грибоедова, 133А
CROWNE PLAZA LIGOVSKY	Лиговский пр., 61

ОТЕЛЬ KRAVT NEVSKY HOTEL	Александра Невского ул., 8А
-------------------------------------	-----------------------------

ОТЕЛЬ MARTIN / MARTIN HOTEL	Марата ул., 12
--	----------------

GRANI APARTHOTEL	Большая Зеленина ул., 24
-------------------------	--------------------------

TREZZINI PALACE HOTEL	Университетская наб., д. 21
------------------------------	-----------------------------

Интерьерные магазины

САЛОН «СЕНТЯБРЕВЬ»	Каменноостровский пр., 19
---------------------------	---------------------------

Автосалоны

АВТОДОМ ПУЛКОВО	Пулковское ш., 14, лит. А
------------------------	---------------------------

GREGORY'S CARS	Выборгская наб., 55
-----------------------	---------------------

Авиакомпании

ЦБА «ПУЛКОВО-3»	
------------------------	--

ГТК «РОССИЯ»	
---------------------	--

Бизнес-центры

GREGORY'S PALACE	Выборгская наб., 55
-------------------------	---------------------

GUSTAF	Средний пр. В.О., 36/40
---------------	-------------------------

MAGNUS	9-я линия В.О., 34
---------------	--------------------

ОСКАР	наб. р. Фонтанки, 13 А
--------------	------------------------

ДЕЛОВОЙ ЦЕНТР NEVKA	Гельсингфорсская ул., д. 3, к. 11, лит. Д, вход с Выборгской наб., 45-47
--------------------------------	--

Разное

ЕДИНЫЙ ЦЕНТР ДОКУМЕНТОВ	Красного Текстильщика ул., 10/12
------------------------------------	-------------------------------------

САПСАН	бизнес-класс
---------------	--------------

«МЕДИ НА НЕВСКОМ»	Невский пр., 82
--------------------------	-----------------

КОМПЛЕКС КЛИНИК	
------------------------	--

Газета «Коммерсантъ» издательством бесплатно не распространяется.

Узнайте подробную информацию о корпоративной подписке
по телефону (812) 271-3635
www.kommersant.ru/regions/78



ДОВЕСТИ ДО АВТОМАТА

В СТРУКТУРЕ УСТАНОВЛЕННОЙ ТЕПЛОВОЙ МОЩНОСТИ ПЕТЕРБУРГА ДОЛЯ КОТЕЛЬНЫХ СОСТАВЛЯЕТ 53%, ОСТАЛЬНЫЕ 47% ВЫРАБАТЫВАЮТСЯ НА ТЕПЛОЭЛЕКТРОЦЕНТРАЛЯХ В РЕЖИМЕ КОМБИНИРОВАННОГО ПРОИЗВОДСТВА ЭЛЕКТРИЧЕСКОЙ И ТЕПЛОВОЙ ЭНЕРГИИ. СЕЙЧАС РЕАЛИЗУЕТСЯ ПРОГРАММА МОДЕРНИЗАЦИИ ГОРОДСКИХ КОТЕЛЬНЫХ, ПО ОКОНЧАНИИ КОТОРОЙ ОНИ ПОЛНОСТЬЮ БУДУТ ПЕРЕВЕДЕНЫ НА ПРИРОДНЫЙ ГАЗ И АВТОМАТИЗИРОВАНЫ.

КСЕНИЯ ПОТАПОВА



ЕВГЕНИЙ ПУШЕНКО

К 2026 ГОДУ ПРАКТИЧЕСКИ ВСЕ ГОРОДСКИЕ КОТЕЛЬНЫЕ БУДУТ РАБОТАТЬ НА ЭКОЛОГИЧНОМ ТОПЛИВЕ

В Петербурге котельные модернизируются в соответствии с городской схемой теплоснабжения, рассчитанной до 2033 года. Одна из основных целей — создание полностью автоматизированных котельных, работающих на природном газе. Сегодня доля таких котельных в городе близится к 100%.

По данным комитета по энергетике и инженерному обеспечению Санкт-Петербурга, сейчас теплоснабжение городских объектов осуществляют более 1100 котельных. Из них к ведущим теплоснабжающим организациям, осуществляющим подачу тепла и горячего водоснабжения к многоквартирным домам, относятся 696 объектов. 274 котельные, к которым подключены жилые дома и социальные объекты, находятся в ведении ГУП «ТЭК СПб», 257 — ООО «Петербург-теплоэнерго», 41 — ООО «Теплоэнерго», остальные относятся к прочим теплоснабжающим организациям.

ПЛАНЫ ПО РЕКОНСТРУКЦИИ Планы по модернизации источников теплоснабжения отражены в схеме теплоснабжения Петербурга — стратегическом документе, определяющем развитие теплоэнергетического хозяйства города до 2033 года, который актуализируется ежегодно.

Строительство, реконструкция и техническое перевооружение котельных выполняются теплоснабжающими организациями в рамках их инвестиционных программ. Цель работ — повышение надежности теплоснабжения жителей. Кроме того, решается задача по снижению выбросов в атмосферу загрязняющих веществ: котельные проходят реконструкцию в связи с необходимостью их перевода на газовое топливо вместо угля, мазута и дизельного топлива.

«Несмотря на рост числа современных автоматизированных котельных, работающих на природном газе, небольшая доля угольных теплоисточников пока еще остается. Однако на малорентабельные котельные уже составлены дорожные карты, ведутся проектные работы по их закрытию и строительству новых — уже на газе», — отмечает Азамат Мзоков, генеральный директор аналитической компании Lomonosov Analysis.

По данным комитета по энергетике и инженерному обеспечению, основны-

ми направлениями, по которым ведется работа в соответствии со схемой теплоснабжения, являются: техническое перевооружение котельных (работы будут проведены на 201 объекте); новое строительство (будет введено в эксплуатацию 183 новых источника); вывод из эксплуатации неэффективного оборудования (работы затронут 61 котельную); перераспределение тепловой нагрузки в зоне ТЭЦ (до 2025 года потребители 14 котельных будут переключены на другие источники); а также перевод котельных, работающих на неэффективных видах топлива, на газ.

К 2026 году практически все городские котельные будут работать на экологичном топливе, доля потребления котельными неэкономичного топлива составит менее 0,02%. Эта работа в стадии завершения. Сегодня основным видом топлива для теплоснабжения в Петербурге является природный газ. Его доля составляет уже 99,56% от всего расхода условного топлива, потребляемого источниками тепловой энергии. В 2021 году планируется завершить такие работы на восьми котельных ГУП «ТЭК СПб», в 2022 году — на десяти. Это позволит повысить эффективность системы теплоснабжения за счет снижения удельных затрат энергоресурсов.

Общий объем инвестиций для реализации мероприятий схемы теплоснабжения до 2033 года в части котельных составит около 66 млрд рублей. «Из них 39,6 млрд приходится на три крупнейшие организации, в частности, 29,6 млрд — на ГУП «ТЭК СПб», что позволит ввести 1899 Гкал/ч новых тепловых мощностей и модернизировать 2789 Гкал/ч действующих мощностей», — поясняет Ярослав Владимиров, доцент Высшей школы атомной и тепловой энергетики Санкт-Петербургского политехнического университета Петра Великого (СПбПУ).

В 2022 году ведущими теплоснабжающими организациями планируются реконструкция и техническому перевооружению 56 объектов. В пресс-службе ГУП «ТЭК СПб» отметили, что из 274 котельных, которые находятся в зоне ответственности компании, сегодня автоматизированы 62. В рамках реализации инвестиционной программы в 2022–2023 годах планируется перевести на природный газ 19 котельных, работающих на неэффективных видах топлива. Новое оборудование позволит

снизить эксплуатационные расходы, повысить КПД источников и улучшить качество теплоснабжения.

В настоящее время ГУП «ТЭК СПб» выполняет проектно-изыскательские и строительно-монтажные работы по техническому перевооружению 7-й Красносельской котельной в Виллозском сельском поселении. В стадии проектирования находится модернизация котельных (с установкой электродкотлов), расположенных в Шушарах, Петро-Славянке, Пушкине, Новокондакопшино и Александровской. Также реконструкцию предстоит пройти источнику в Парголово.

Компания заключила договор с ООО «Энергогазмонтаж» на работы по реконструкции и строительству системы теплоснабжения района Малая Охта по переводу убыточных групповых котельных в ЦТП (центральную тепловую подстанцию), а ООО «Энергоформ» проведет техническое перевооружение 6-й Красносельской котельной в Торицах.

По данным комитета по энергетике и инженерному обеспечению, модернизацию тепловых источников проводят и другие собственники котельных. Так, например, в 2023–2024 годах модернизируют 26 объектов системы теплоснабжения Министерства обороны, расположенных на территории Петербурга. Работы включают в себя обновление котельного и насосного оборудования, установку систем автоматизации и диспетчеризации, ремонт тепловых сетей. Объекты расположены на территории Петербурга, Пушкина и Петергофа. Кроме того, три котельные в Ломоносове, Кронштадте и Осиновой Роще, работающие на угле, переведут на экологичный природный газ. Источники будут законсервированы, а на их месте построены современные блочно-модульные котельные.

Как отмечают в аналитической компании Lomonosov Analysis, в Северной столице ежегодно строится 9–10 новых котельных. Чаще всего это связано с развитием новых территорий, где ведется активное жилищное строительство.

ПРОБЛЕМЫ И РЕШЕНИЯ Среди основных проблем, связанных с реконструкцией котельных, Ярослав Владимиров выделяет вопрос замены изношенного оборудования. «В целом по крупным теплоснабжающим организациям, эксплуатирующим ко-

тельные, данная проблема стоит не столь остро. Изношенное оборудование обновляется и модернизируется, однако для мелких теплоснабжающих организаций, для которых производство тепловой энергии не профильная деятельность, данная проблема крайне актуальна», — поясняет он.

По словам эксперта, крупные специализированные теплоснабжающие организации обеспечивают более 90% годового объема тепловой энергии, поставляемой потребителям Петербурга. Остальная часть потребности в тепловой энергии покрывается так называемыми «ведомственными» источниками, для которых производство тепловой энергии далеко не основной вид деятельности и финансируется по остаточному принципу, что приводит к низкой надежности подобных систем теплоснабжения.

«Еще одним препятствием оптимизации зон теплоснабжения является сложность согласования за счет ведомственной разобщенности инвестиционных программ и графиков вложения инвестиций различных теплоснабжающих организаций в реконструкцию и развитие источников теплоснабжения и тепловых сетей. Здесь возможно создание некоего координационного совета организаций, осуществляющих деятельность в границе одной системы теплоснабжения. Такую функцию могла бы выполнять единая теплоснабжающая организация», — добавляет господин Владимиров.

Одной из важных проблем, по мнению экспертов ГУП «ТЭК СПб», является экономическая неэффективность источников. «Чтобы сделать экономику котельных прибыльной, компания проводит оптимизацию зон теплоснабжения путем переключения абонентов убыточных источников на эффективные и их последующего вывода из эксплуатации. Подобные мероприятия позволят повысить надежность теплоснабжения абонентов, в то время как предприятие получит возможность снизить затраты на капитальные вложения и эксплуатационные расходы. Кроме того, ГУП «ТЭК СПб» ставит перед собой задачи по автоматизации котельных, благодаря которой источник сможет работать без постоянного присутствия персонала, подавая информацию о параметрах оборудования на центральный диспетчерский пункт», — поясняют в пресс-службе компании. ■

ЭНЕРГЕТИЧЕСКИЕ МИЛЛИАРДЫ НА ТЕРРИТОРИИ

ЛЕНИНГРАДСКОЙ ОБЛАСТИ РЕАЛИЗУЮТСЯ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОГРАММЫ, НАПРАВЛЕННЫЕ НА РЕНОВАЦИЮ СУЩЕСТВУЮЩИХ ОБЪЕКТОВ И ИХ МОДЕРНИЗАЦИЮ, А ТАКЖЕ ПОВЫШЕНИЕ НАДЕЖНОСТИ ЭЛЕКТРОСНАБЖЕНИЯ И СОЗДАНИЕ УСЛОВИЙ ДЛЯ ТЕХНОЛОГИЧЕСКОГО ПРИСОЕДИНЕНИЯ. ОБ ОСНОВНЫХ МЕРОПРИЯТИЯХ КРУПНЕЙШИХ ЭНЕРГЕТИЧЕСКИХ КОМПАНИЙ РЕГИОНА — В МАТЕРИАЛЕ КОРРЕСПОНДЕНТА ВГ МАРИНЫ КОВАЛЕВОЙ.

Соответствующие инвестиционные программы реализуют как генерирующие компании, в том числе филиал АО «Концерн „Росэнергоатом“» Ленинградская атомная станция, АО «ТГК-1», Киришская ГРЭС, АО «ОГК-2», так и электросетевые компании, осуществляющие услуги по передаче электрической энергии: филиал ПАО «ФСК ЕЭС» — Магистральные электрические сети Северо-Запада, ПАО «Россети Ленэнерго», АО «ЛОЭСК», ОАО РЖД, МП «Всеволожское предприятие электрических сетей», филиал ООО «Оборонэнерго», АО «Коммунарские электрические сети», ООО «Росэнерго».

«Кроме того, в последние несколько лет значительно вырос объем инвестиций в рамках инвестиционных программ сбытовых компаний — гарантирующих поставщиков электрической энергии АО „Петербургская сбытовая компания“ и ООО „РКС-Энерго“. Рост капитальных вложений в данном случае связан с необходимостью реализации федерального законодательства, обязывающего сбытовые компании организовать коммерческий учет потребляемой электрической энергии в случае выхода из строя прибора учета электрической энергии у потребителя, необходимости его замены», — объясняют в комитете по топливно-энергетическому комплексу Ленинградской области.

При этом в отрасли теплоснабжения на территории региона в настоящее время реализуется девять инвестиционных программ теплоснабжающих организаций в отношении объектов теплоснабжения восьми муниципальных районов. Как уточнили в комитете по ТЭК Ленобласти, наиболее масштабными являются инвестиционные программы ОАО «Тепловые сети», в результате которых выполнены работы по замене всех теплоисточников (50 штук) и трубопроводов тепловых сетей (145 км) на территориях двух муниципальных районов — Волосовского и Тосненского.

СНИЗИТЬ ПОТЕРИ Основными итогами инвестиционных программ стали снижение величины потерь теплоэнергии при ее транспортировке по тепловым сетям с 14 до 7%, уточняют в правительстве региона. В соответствии с прогнозом социально-экономического развития региона в электроэнергетику Ленобласти в 2021 году ожидаемый объем инвестиций в энергетический комплекс составляет около 40 млрд рублей, а в 2022 году — 30 млрд, говорят в комитете по ТЭК Ленобласти. При этом объем инвестиций в объекты электроэнергетики на территории Ленинградской области в 2020 году достиг 53,2 млрд рублей. Данную динамику в правительстве региона объясняют тем, что на текущий момент выполнен основной комплекс по созданию замещающих мощностей Ленинградской



ОСНОВНЫМ ИТОГОМ ИНВЕСТИЦИОННЫХ ПРОГРАММ СТАЛО СНИЖЕНИЕ ПОТЕРЬ ТЕПЛОЭНЕРГИИ ПРИ ЕЕ ТРАНСПОРТИРОВКЕ ПО ТЕПЛОВЫМ СЕТЯМ С 14 ДО 7%

АЭС-2 — введены в работу первый и второй энергоблока, а ПАО «ФСК ЕЭС» завершает мероприятия по созданию схемы выдачи мощности с ЛАЭС-2.

Как уточнили ВГ в ПАО «Россети Ленэнерго», объем средств на строительство и реконструкцию сетей и центров питания в Ленинградской области на данный момент составляет 7,6 млрд рублей. Так, в ноябре 2021 года введена в работу подстанция 35 кВ «Васкелово» во Всеволожском районе. В рамках реконструкции установлено два силовых трансформатора 35/10 кВ по 16 МВА каждый. Это позволило увеличить мощность подстанции в два раза — с 16 до 32 МВА. Объем вложенных в реконструкцию средств составил более 270,9 млн рублей. Также осуществлена реконструкция 46 км воздушных линий 10 кВ на территории Ленинградской области. «Полностью и в срок выполнена ремонтная программа. В 2021 году на территории Ленобласти отремонтировано 1203 трансформаторные подстанции и 3668,3 км линий электропередачи. Также было заменено 3158 опор, установлено 27 250 новых изоляторов на ЛЭП и отремонтировано 60,8 км грозотроса, 435 выключателей и 505 разъединителей и отделителей и короткозамыкателей. Расчищено 3679,9 га трасс ЛЭП 0,4–110 кВ», — рассказали в ПАО «Россети Ленэнерго».

Кроме того, продолжена работа по замене неизолированного провода на самонесущий изолированный (СИП), который обеспечивает устойчивую работу линий электропередачи даже при падении веток и деревьев на провода, налипанию снега. За 2019–2020 годы «Россети Ленэнерго»

смонтировали более 1000 км самонесущего изолированного провода в электрических сетях 0,4–10 кВ. Было улучшено электроснабжение более 50 населенных пунктов Ленинградской области. В этом году специалисты компании заменили свыше 430 км провода на воздушных линиях электропередачи 0,4–10 кВ. Начато применение беспилотных летательных аппаратов для производства аварийно-восстановительных работ и обнаружения мест повреждений, а также для обследования воздушных линий электропередачи. На сегодняшний день с помощью БПЛА осмотрено и проверено порядка 300 км линий электропередачи.

До конца года планируется завершить реконструкцию подстанции 110 кВ «Победа» в Выборгском районе Ленобласти. Также продолжится проект по установке в распределительной сети Ленинградской области интеллектуальных коммутационных аппаратов со встроенными средствами релейной защиты и автоматики, анализирующими режимы работы сети и обеспечивающие локализацию поврежденных участков сети. «В 2022 году компания продолжит инвестировать в развитие энергосистемы Ленинградской области и внедрение современных технологий. Планируется выделить более 8,4 млрд рублей (рост на 10,5% к показателю 2021 года)», — уточняют в компании «Россети Ленэнерго».

ПЛАНЫ НА БУДУЩЕЕ В комитете по ТЭК Ленобласти рассказали, что в 2020 году АО «ЛОЭСК» введена в эксплуатацию ПС-137 «Олтон Плюс» с установ-

кой двух линейных ячеек 110 кВ. Среди значимых мероприятий, направленных на повышение надежности и качества электроснабжения, — строительство РТП 10/6 кВ и связанных ЛЭП 6 и 10 кВ в поселке Ульяновка, реконструкция оборудования ТП-24 в Выборге, реконструкция ВЛ-10 кВ и строительство КЛ-10 кВ взамен существующей от ПС-4 в Тихвине. Также выполнены работы по строительству сетей 0,4–10 кВ в целях технологического присоединения к электрическим сетям энергопринимающих устройств мощностью свыше 150 кВт в объеме 756,11 млн рублей. В 2021 году объем финансирования ремонтной программы ЛОЭСК составляет 263,7 млн рублей, следует из открытых источников.

В ПАО «ФСК ЕЭС» не уточнили актуальную информацию, касающуюся текущих инвестпрограмм. В комитете по ТЭК Ленобласти объяснили, что на территории региона в 2020 году осуществлялась реализация шести инвестиционных проектов, цели которых — выдача мощности замещающих мощностей Ленинградской АЭС, усиление Карело-Кольского транзита 330 кВ и связей с Вологодской энергосистемой для технологического присоединения новых потребителей. Среди крупных объектов компании, реализация которых продолжается в настоящий момент, — строительство ПС 330 кВ «Ломоносовская» с заходами 330 кВ от ПС 330 кВ «Западная», ВЛ 330 кВ «Псков-Лужская», ВЛ 330 кВ «Петрозаводск-Тихвин-Литейный» ориентировочной протяженностью 280 км, укомплектование двух резервных ячеек ОРУ 110 кВ ПС 330 кВ «Восточная» необходимым оборудованием, связанное с технологическим присоединением ПС 110 кВ «Технопарк» двумя 110 кВ.

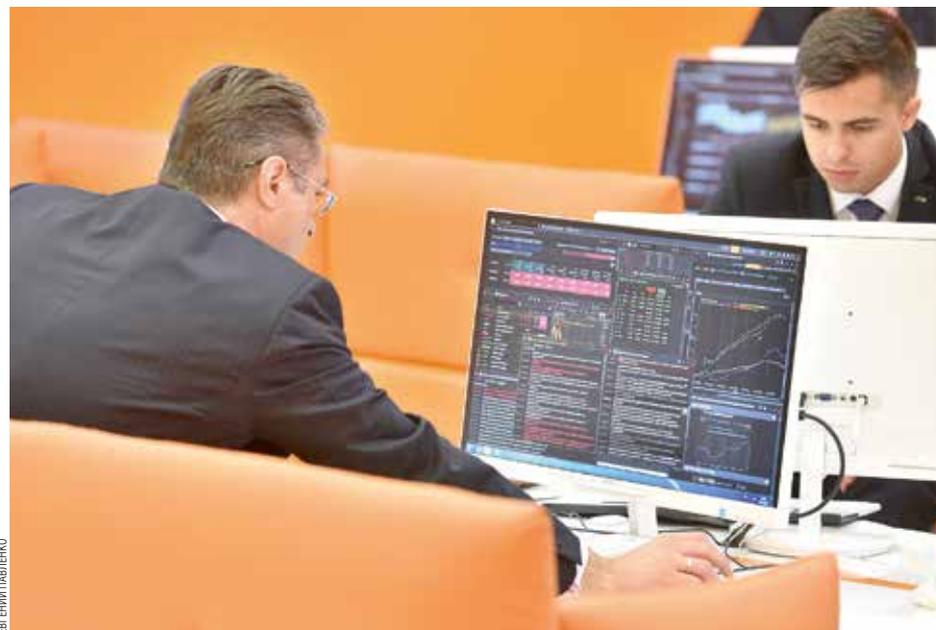
В правительстве Ленобласти сообщили, что в части теплоснабжения в большинстве случаев технические мероприятия инвестпрограмм выполнены на 100% и идет стадия возврата вложенных средств. Суммарный объем инвестиций по инвестпрограммам — 4,5 млрд рублей, из них 500 млн — в 2020 году. «Средства, вложенные в инвестпрограмму, возвращаются через инвестиционную составляющую, включенную в тариф на тепловую энергию», — говорят в региональном комитете по ТЭК.

В части информации по отключению в сетях электроснабжения отмечено снижение аварийности на 15% в 2020 году относительно 2019 года. «Показатель аварийности в 2021 году пока ожидается на уровне 2020 года. Вот почему важно сохранить в инвестиционных программах и выполнить в следующие годы мероприятия по повышению надежности электроснабжения в распределительных сетях», — констатируют в региональном правительстве. ■

КОНСЕРВАТИВНЫЙ ВЫБОР

АКЦИИ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ ЭЛЕКТРОЭНЕРГЕТИЧЕСКОЙ ОТРАСЛИ ВЕСЬ ГОД БЫЛИ АУТСАЙДЕРАМИ РЫНКА. ТЕМ НЕ МЕНЕЕ ЭКСПЕРТЫ НАЗЫВАЮТ ИХ «ЗАЩИТНЫМИ БУМАГАМИ» ДЛЯ КОНСЕРВАТИВНЫХ ИНВЕСТОРОВ. ОБ ОСОБЕННОСТЯХ СЕКТОРА, СПЕЦИФИКЕ РОССИЙСКОГО РЫНКА, А ТАКЖЕ О ПОТЕНЦИАЛЬНО ИНТЕРЕСНЫХ ВАРИАНТАХ ДЛЯ ПРИОБРЕТЕНИЯ — В МАТЕРИАЛЕ ВЪ.

МАРИНА КОВАЛЕВА



АКЦИИ КОМПАНИЙ ЭНЕРГОСЕКТОРА ЯВЛЯЮТСЯ ХОРОШИМ ВЫБОРОМ ДЛЯ КОНСЕРВАТИВНОГО ДИВИДЕНДНОГО ИНВЕСТОРА

Акции компаний энергосектора обладают рядом интересных особенностей. «Во-первых, это защитная бумага. Ее волатильность ниже рынка, и она довольно стабильна. Это связано с тем, что электроэнергия нужна всегда, вне зависимости от кризисов. Так, в кризисный 2020 год падение электропотребления составило всего 2,4%, хотя в начале года возникали панические оценки в 10 или даже более процентов», — напоминает Дмитрий Стапран, директор по стратегии и операционной эффективности в секторе электроэнергетики PwC в России.

Во-вторых, энергетические компании очень «выносливы» с точки зрения долгов. Их денежный поток довольно стабилен и предсказуем, а в ряде случаев даже зафиксирован в виде медленно, но постоянно растущего тарифа на долгосрочный период, поэтому такие компании могут вынести довольно большую долговую нагрузку, продолжает господин Стапран. Так, у 40 крупнейших мировых энергетических компаний, которые анализировали в PwC, среднее соотношение долга и EBITDA составляет 4,6, а порой доходит и до 9. В мире энергетическая отрасль по долговой нагрузке на самом деле уступает только банкам.

По мнению господина Стапрана, в будущем к особенностям, описанным выше, добавится еще один важный фактор — ESG. Инвесторы и банки, которые будут вкладываться в ценные бумаги энергосектора, будут смотреть не только на стабильность и доходность, но и на то, насколько компании планируют и, что важно, реально реализуют элементы ESG в своих стратегиях.

«Это и строительство возобновляемой генерации, и снижение углеродных выбросов традиционной тепловой энергетики, и развитие новой водородной. Причина очевидна. Инвестиционное сообщество верит, что за этими видами энергии будущее, именно они будут влиять на рост доходов компаний, а в цену акций и облигаций последних заложены как раз перспективы будущих денежных потоков», — говорит эксперт.

Так, с 2011 года объем активов под управлением европейских фондов, ориентированных на ESG, увеличился в 10 раз, до €1,1 трлн. Ежегодный объем выпуска ESG-облигаций в мире в это время вырос в 20 раз, почти до \$700 млрд в 2020 году.

При этом энергетика стабильно занимает 30% общего объема размещенных облигаций, а доля эта постоянно растет.

РАЗДЕЛЯЙ И ВЛАСТВУЙ В России, в свою очередь, большинство энергокомпаний появилось после разделения РАО «ЕЭС России» на части с выделением организаций по типу бизнеса: генерация, сети и сбыт. «Почти в каждом регионе России появилось три новых эмитента, что создало хорошую базу для инвестирования частных лиц в энергетический сектор. Но выпуск новых акций компаниями на биржу пока не популярен. Наоборот, идет процесс консолидации», — говорит Виктор Шахурин, генеральный директор УК «Универ Сбережения». Так, почти все крупные сетевые компании в России в мажоритарной доле принадлежат ПАО «Россети». Консолидацией энергосбытов и генерации занимается несколько крупных игроков, в том числе «Интер РАО», «Русгидро» и ООО «Газпром энергохолдинг» (ГЭХ). Ранее на рынке шла речь о планах ГЭХ по выходу на биржу, но пока этого не произошло.

На данный момент на Московской бирже торгуется 62 акции компаний из сектора электроэнергетики с общей капитализацией в 2,8 трлн рублей. «Наиболее крупными по капитализации являются „Интер РАО“, „ЭН+Групп“, „Русгидро“, „Россети“ и „Юнипро“. Суммарно эти пять компаний занимают более 50% от общей капитализации всех 62 акций энергокомпаний на Московской бирже. На следующие пять компаний приходится еще около 25% от общей капитализации», — приводит данные господин Шахурин.

ВОПРОС ЦЕНЫ По мнению Виктора Шахурин, акции компаний энергосектора являются хорошим выбором для консервативного дивидендного инвестора. «Большинство из них регулярно платит постепенно увеличивающиеся дивиденды и накопили существенную историю дивидендных выплат. Например, „Мосэнерго“ ежегодно выплачивает дивиденды с 1993 года, прервав эту серию только в 2008 году. И „Мосэнерго“ — не одна такая компания, это своего рода практика на рынке, сложнее найти энергокомпанию, которая дивиденды не платит. Остается только вопрос цены покупки, чтобы ожидания инве-

стора по дивидендной доходности соответствовали реальности», — говорит эксперт.

Наталья Малых, руководитель отдела анализа акций ФГ «Финам», в свою очередь, считает, что акции электроэнергетического сектора стали аутсайдером года в отраслевом разрезе: сектор снизился почти на 13% с начала этого года, несмотря на сильную динамику по энергопотреблению, рекордный экспорт и благоприятную ценовую конъюнктуру. «Интерес инвесторов ограничен из-за высокой инфляции и повышения цен на топливо (газ и уголь). Тарифы растут медленно, особенно у электросетевых компаний, часть расходов генераторов и сетей неконтролируемые, а в условиях анемичного повышения тарифов эмитенты вряд ли смогут перенести растущие издержки на потребителей. Есть также риски ограничения роста тарифов на электроэнергию», — рассуждает госпожа Малых.

При этом рост цен на металлы и сырье повлияет на инвестпрограммы со следующего года, что может оказать негативный эффект на кредитные метрики и дивиденды. «Другая причина — это рост ставок на облигационном рынке, который сделал долговые бумаги конкурентными с чисто дивидендными историями. Сейчас ОФЗ с разными сроками погашения предлагают доходность около 8,5% в сравнении с 7,4% дивидендности по сектору», — говорит она.

Наталья Малых напоминает, что у гособлигаций низкий ценовой риск, и это хорошая альтернатива дивидендным историям в электроэнергетике без особых драйверов роста прибыли в будущем. «Кроме того, в генерации продолжают истекать ДПМ по объектам, построенным во время первого инвестиционного цикла, и это оказывает давление на рентабельность. Генкомпании также вступили в новый инвестиционный цикл, капитальные вложения будут нарастать, и мы пока не видим факторов для существенной переоценки капитализации отрасли вверх», — продолжает она.

В сетевом электрокомплексе инвесторам не хватает законодательных изменений в плане введения платы за резервные мощности, повышения стоимости льготного техприсоединения для всех групп потребителей, а также решения вопроса по финансированию дальневосточных проектов для ФСК ЕЭС. «На данном этапе мы не считаем сектор в целом привлекатель-

ным для инвестиций, это скорее вопрос цены при ценовых коррекциях. Хотя есть интересные отдельные истории: например, „Интер РАО“ и ФСК ЕЭС», — заключает эксперт.

ПОТЕНЦИАЛЬНЫЙ ИНТЕРЕС Александр Осин, аналитик управления торговых операций на российском фондовом рынке «Фридом Финанс», говорит, что с точки зрения среднесрочного периода широкий спектр бумаг сектора может быть использован для реализации инвестиционных стратегий с целью защитить свои инвестиции в наметившийся период консолидации цен при повышенной волатильности и спаде спроса.

«Потенциально „защитный“ характер вложений в акции „Интер РАО“ определен их высоким потенциалом с точки зрения долгосрочного периода вложений. Компания представляется способной без значимого ущерба для оценочных показателей кредитных рисков профинансировать двукратное увеличение CAPEX относительно текущих значений и поддерживать его на этом уровне в течение пяти лет. Ожидаем, что компания, в соответствии с дивидендной политикой, выплатит акционерам по итогам 2021 года дивиденды в размере 0,2765 рубля на акцию», — добавляет он. По мнению господина Осина, компания по-прежнему крайне низко оценена рынком с точки зрения сравнительного анализа мультипликаторов.

Котировки ФСК ЕЭС при этом сильно рассинхронизировались с рынком: Индекс Мосбиржи вырос с начала года на 16%, а акции ФСК ЕЭС упали на 25%. «На прибыль компании влияет инфляция, есть также нерешенная проблема с финансированием дальневосточных проектов, но акции, на мой взгляд, уже заложили неоправданно большой дисконт за это», — поясняет госпожа Малых. По ее словам, акции оцениваются всего в 3,1 раза годовой прибыли 2021 года, есть перспективы выплаты дивиденда за 2021 год 0,0185 рубля (доходность около 11%), кроме того, в следующем году выручка от техприсоединений по РСБУ должна вырасти почти в 2,5 раза, а прибыль — в 1,8. «Эти драйверы еще не учтены в ценах, и мы придерживаемся рекомендации покупать акции ФСК ЕЭС с целевой ценой 0,27 рубля на конец 2022 года», — заключает она. ■

ВЕЩЬ ДЕТЕЙ

с «Коммерсантом» www.kommersant.ru/regions/78



WWW.KOMMERSANT.RU/REGIONS/78

ОДНО ИЗ САМЫХ АВТОРИТЕТНЫХ
И ВЛИЯТЕЛЬНЫХ ИЗДАНИЙ
ДЛЯ ЛЮДЕЙ, ПРИНИМАЮЩИХ РЕШЕНИЯ

ОБЪЕКТИВНОЕ ОТНОШЕНИЕ
К ФАКТАМ, КОМПЕТЕНТНОСТЬ
И БЕСПРИСТРАСТНОСТЬ

ТОЧНЫЕ ПРОГНОЗЫ И ГЛУБОКИЙ АНАЛИЗ

РЕКЛАМА, «16+»

ПОДПИСЫВАЙТЕСЬ НА НАШИ КАНАЛЫ
TELEGRAM И FACEBOOK



Коммерсантъ.ru[®]
в Санкт-Петербурге

страна
мир
экономика
бизнес
финансы
недвижимость
культура
спорт
hi-tech
авто
стиль



РАЗМЕЩЕНИЕ РЕКЛАМЫ (812) 325 85 96, e-mail: reklama@spb.kommersant.ru

ФОРМАТ — А3. РАСПРОСТРАНЯЕТСЯ С ГАЗЕТОЙ «КОММЕРСАНТЪ»

16+

реклама

