

ОСТАВАТЬСЯ В ПЛЮСЕ

РЫНОК ПРОИЗВОДСТВА ЭЛЕКТРОТЕХНИЧЕСКОЙ ПРОДУКЦИИ В РОССИИ СОХРАНЯЕТ ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ДИНАМИКУ, НЕСМОТРЯ НА ЗАТЯНУВШУЮСЯ ПАНДЕМИЮ И МИРОВОЙ РОСТ ЦЕН НА МЕТАЛЛЫ И ОТДЕЛЬНЫЕ КОМПЛЕКТУЮЩИЕ.

АРТЕМ АЛДАНОВ

По данным Росстата, производство электроэнергетической продукции за девять месяцев 2021-го выросло на 6,6% в сравнении с аналогичным периодом прошлого года. В том числе, увеличился выпуск оборудования для крупных энергообъектов, машиностроения, объем кабельной продукции. В целом, считают эксперты, производственный сегмент ТЭК выглядит неплохо в последние годы. Однако в настоящее время негативно давит рост цен на металлы и сторонние комплектующие.

ВЫПОЛНЯЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА По словам заместителя директора (направление «Инжиниринг») группы компаний SRG Евгения Фатеева, если говорить о продукции с длинным циклом изготовления, например, о котельном или турбинном оборудовании, то данные производства работают в штатном режиме. Есть контракты, которые были заключены еще до официального начала пандемии, которая особенно не повлияла на отрасль. Планы продаж у многих компаний, задействованных в производстве или сбыте, по-прежнему выполняются. Доля импортозамещения продолжает повышаться в большинстве крупных компаний-заказчиков. Вместе с тем практически всегда проводится разработка технико-экономических обоснований, где идет сравнение всех доступных и лучших на сегодняшний день практик как у проектировщиков, так и у производителей, что в конечном счете и влияет на выбор состава оборудования с точки зрения техники и экономики всего проекта. «Да, в связи с общим подорожанием как материалов для изготовления (прежде всего, произошло известное всем подорожание металлов),

так и комплектующих стоимость в течение 2021 года увеличилась. Однако ряд производителей в состоянии удерживать стоимость 2020 года. При этом надо отметить, что производители, как правило, фиксируют цену на момент заключения договора. Особенно если идет поставка крупным заказчикам и по условиям проводимых конкурсов они вынуждены это делать», — добавил он.

С начала 2021 года кабели и провода выросли в цене примерно на 35–40% в зависимости от конкретной позиции и материала жилы, обращает внимание независимый промышленный эксперт Леонид Хазанов. Такое удорожание обусловлено действием ряда взаимосвязанных факторов. «Во-первых, в уходящем году резко выросли мировые цены на алюминий и медь. Так, алюминий, стоивший в январе на London Metal Exchange \$2,03 тыс. за тонну, в середине октября добрался до \$3,175 тыс., откатившись в декабре до \$2,616 тыс. Медь же в январе котировалась по \$8,175 тыс., в мае достигла \$10,573 тыс., потом просела и лишь в октябре вышла на отметку \$10,473 тыс., откуда ушла вниз до \$9,417 тыс. в декабре. При этом российские предприятия по выпуску кабельно-проводниковой продукции ее стоимость не снижали во время спадов цен на алюминий и медь, периодически происходивших в течение 2021 года. Во-вторых, в течение года наблюдались колебания курса рубля, учитываемые в механизме ценообразования на кабели и провода. В-третьих, заметно поднялась стоимость компаундов, используемых для изолирования токопроводящих жил из меди и алюминия. В результате подорожа-

ние кабельно-проводниковой продукции не лучшим образом влияет на экономические показатели электроэнергетических компаний, вынужденных, с одной стороны, реализовывать намеченные программы по ремонту действующих сетей и прокладке новых, а с другой — не иметь обширных возможностей для выделения дополнительного финансирования на закупки», — рассуждает эксперт.

НОВЫЕ ТРЕНДЫ На текущий момент отрасль электроэнергетики развивается достаточно интенсивно, и речь идет не только о крупных холдингах, но и о малых и средних предприятиях, делится своим мнением генеральный директор компании «Центр Кайдзэн» Алексей Суханов. «Пандемия, конечно, внесла свои коррективы, и в самом начале, действительно, отмечался спад, однако производителям удалось быстро сориентироваться в новых условиях. Сейчас процесс работы реализуется несколько иначе. В большей степени это связано с логистическими процессами и внутренним санитарным режимом на производстве. При всех неприятных последствиях коронавируса импортозамещение растет. Кроме того, мы отмечаем, что даже сейчас продолжается увеличение количества поставок на экспорт. Буквально на днях один из наших клиентов заключил крупную сделку на поставку товара в Саудовскую Аравию. Также сами российские предприятия стали отдавать большее предпочтение материалам и комплектующим отечественного производства. Есть в отрасли и проблемы, и основная из них — дефицит кадров. Низкий престиж рабочих профессий и

стереотипы, связанные с ними, приводят к тому, что люди не хотят даже смотреть в эту сторону. Абитуриенты с большой неохотой идут в рабочие и инженерные специальности, а найти сотрудника высокой квалификации практически невозможно, поэтому так распространен вахтовый метод работы. Подводя итог, отмечаю, что потенциал у отрасли очень большой, и, несмотря на возникающие трудности, электроэнергетика в нашей стране продолжит свое развитие как на внутреннем, так и на внешнем рынке», — полагает он.

Стоит добавить, что в последние три года активно развивается в России сектор альтернативной энергетики. Это один из трендов отрасли. Растет количество таких энергообъектов и производств комплектующих.

По словам директора департамента по информационным технологиям АО «Новая Вина» (дивизион госкорпорации «Росатом» по ветроэнергетике) Дмитрия Николаина, в пандемию компанией были приняты все необходимые меры и рекомендации по защите от коронавируса и темпы работ не снижались. Только в этом году было построено пять новых ветропарков. «Для нас стоит вопрос о переходе на импортные аналоги, так как уже при проектировании ветропарков закладывается российское ПО, и это дает благодатную почву для развития отрасли разработки отечественных программно-аппаратных комплексов. При этом наши ветровые башни — „умные“, сами принимают большинство решений и производят настройки для максимизации количества вырабатываемой электроэнергии. А регулирование частоты в сети на всей ветростанции происходит всего за 7–8 секунд, и это все на российском ПО. Без преувеличения можно сказать, что мы создаем свои уникальные технологии в этом направлении, соответственно, у этого продукта есть отличный потенциал для выхода на международные рынки. Особенно перспективными выглядят рынки стран Азии, возможно, Европы», — подчеркнул Дмитрий Николаин.

По мнению экспертов, еще один тренд — существенный рост применения в энергосекторе беспилотных летательных аппаратов. Значительную часть такого оборудования производят за рубежом, но постепенно растет выпуск беспилотников и в России. Как отмечает директор промышленных решений компании SKYMEC Антон Ларсен, применение дронов в энергетической отрасли с каждым годом становится все актуальнее. Фактически дроны уже стали частью электроэнергетической сферы. Их часто используют для проверки линии передач, осмотра внешних повреждений. С помощью тепловизионных камер дрон выявляет точки перегрева или дефекты работы опоры (пилона). В целом цена на оборудование зависит от его технических характеристик, особенностей использования. Сейчас она растет из-за инфляции и увеличения спроса на продукцию», — добавил господин Ларсен. ■



ЕВГЕНИЙ ПЛАВЕНКО

В СВЯЗИ С ОБЩИМ ПОДРОЖАНИЕМ КАК МАТЕРИАЛОВ ДЛЯ ИЗГОТОВЛЕНИЯ, ТАК И КОМПЛЕКТУЮЩИХ СТОИМОСТЬ ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЯ В ТЕЧЕНИЕ 2021 ГОДА УВЕЛИЧИЛАСЬ. ОДНАКО РЯД ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ ПОКА В СОСТОЯНИИ УДЕРЖИВАТЬ ЦЕНЫ 2020 ГОДА