

# УМЕРЕННОЕ СТРАХОВАНИЕ

СТРАХОВОЙ РЫНОК САНКТ-ПЕТЕРБУРГА ПРОДОЛЖАЕТ ВОССТАНАВЛИВАТЬСЯ. НО ЕГО ДИНАМИКА В ПЕРВОМ ПОЛУГОДИИ 2021 ГОДА БЫЛА НИЖЕ СРЕДНЕРОССИЙСКОЙ: ПРЕМИИ ВЫРОСЛИ НА 15,2% ПРИ 21% В ЦЕЛОМ ПО РФ. ВИКТОРИЯ АЛЕЙНИКОВА



ОСНОВНОЙ ВКЛАД В ПОЛОЖИТЕЛЬНУЮ ДИНАМИКУ NON-LIFE РЫНКА ПЕТЕРБУРГА ВНЕСЛИ СЕГМЕНТЫ СТРАХОВАНИЯ ОТ НЕСЧАСТНЫХ СЛУЧАЕВ И БОЛЕЗНЕЙ И КАСКО

По итогам первого полугодия 2021 года объем страховых премий на рынке Санкт-Петербурга (life+non-life) вырос на 15,2% относительного первого полугодия 2020 года и достиг 73,2 млрд рублей, свидетельствуют данные Института страхования ВСС. Рост показали все ключевые сегменты рынка, за исключением страхования имущества юридических лиц. Количество договоров выросло на 17,4% — до 3,34 млн рублей.

Восстановление экономической активности населения и предприятий отразилось на росте показателей страховых компаний, отмечает Владимир Храбрых, директор филиала страховой компании «Ингосстрах» в Санкт-Петербурге. На фоне ограничительных мер и экономических сложностей 2020 года сформировался эффект «низкой базы», определивший рост во многих видах страхования, объясняет он.

Однако совокупная динамика страховых премий в регионе оказалась ниже среднерыночной, обращает внимание вице-президент ВСС Элла Платонова. Так, объем сборов в Санкт-Петербурге вырос на 15,2%, в Ленинградской области — на 6%, при этом общий рыночный прирост составил более 21%. Главными драйверами страхового рынка, по словам госпожи Платоновой, стали сегменты по страхованию жизни и страхованию от несчастных случаев, рост которых обусловлен всплеском потребительского и ипотечного кредитования.

**С ПОМОЩЬЮ КРЕДИТОВ** Основной вклад в положительную динамику non-life рынка Петербурга внесли сегменты страхования от несчастных случаев и болезней (+70,3% — до 9,8 млрд рублей) и каско (+21,6% — до 12 млрд рублей). Сборы по страхованию жизни в первом полугодии выросли на 25,1% — до 10,7 млрд рублей, чему способствовал всплеск потребительского и ипотечного кредитования.

Впрочем, как отмечает управляющий директор «Сбер страхование жизни» Евгений Щекланов, петербуржцы стали в три раза чаще покупать и полисы инвестиционного страхования жизни (ИСЖ), объем вложений в этот инструмент также вырос втрое. Число держателей полисов накопительного страхования жизни (НСЖ) в Санкт-Петербурге и Ленинградской области выросло за полгода на 35%, а средняя сумма накоплений по одному договору увеличилась до 1,2 млн рублей, добавляет спикер. С начала года в этот инструмент

вложили свыше 1,4 млрд рублей. НСЖ останется одним из основных драйверов роста рынка банковского страхования и в 2021 году, считает господин Щекланов. В целом по итогам года рынок банковского страхования вырастет примерно 10%, считает он.

«Первое полугодие 2021 года охарактеризовалось более заметным восстановлением темпов экономики региона. Возросший спрос со стороны населения на транспортные средства, жилую недвижимость, в том числе загородную, а также качественное сопровождение при оказании медицинских услуг — все эти факторы дали существенные приросты в страховании ОСАГО и каско автомобилей, страховании заемщиков ипотечных кредитов и добровольном медицинском страховании», — говорит директор петербургского филиала ВСК Владимир Пыстин. Так, сборы по страхованию имущества физлиц в городе выросли на 20,1% — до 1,58 млрд рублей, по ДМС — на 3,5%, до 34,5 млрд рублей (более 40% обеспечил «Согаз» по корпоративным программам), по ОСАГО — на 7,6%, до 6,42 млрд рублей, каско — на 14,2%, до 12 млрд рублей.

На ОСАГО пандемия сказалась мало — автовладельцы редко отказывались от оформления полиса, говорит Татьяна Никифорович, вице-президент по развитию Северо-Западного дивизиона «Ренессанс страхования». А рост в каско, по ее словам, связан с отложенным спросом и неплохим показателем рынка новых авто в начале года.

Что касается ДМС, то здесь на слабую статистику повлияла ситуация с выездным туризмом, считает заместитель руководителя блока маркетинга ПАО СК «Росгосстрах» Кирилл Бобыльков. «В этом сегменте учитываются продажи полисов страхования выезжающих за рубеж и путешествующих по России. Снижение выездного туризма стало причиной уменьшения сборов и количества договоров в этом сегменте», — говорит он.

Стагнация ДМС (при среднем росте расценок ЛПУ на 8–10%) также вызвана жесткой установкой многих корпоративных клиентов на сохранение затрат не выше прошлого года, добавляет госпожа Никифорович. Невысокая убыточность прошлого года позволяла это делать (снижение убыточности было связано с уменьшением частоты посещения клиник в первые волны пандемии и массовым переходом на телемедицину), однако ситуация быстро меняется, продолжает она. Уже

с конца лета в Петербурге заметен рост обращаемости на амбулаторные приемы и большой рост запросов на вызов врача на дом. Вероятно, в конечном итоге это отразится и на стоимости ДМС, и уже в следующем году ДМС покажет рост, полагает госпожа Никифорович.

Худшие результаты на рынке показало страхование имущества юридических лиц, где сборы по итогам полугодия снизились на 18,4% — до 1,25 млрд рублей. Высокая волатильность взносов в этом виде страхования объясняется периодическим заключением крупных контрактов, объясняет Сергей Дудин. При этом существенно выросли сборы по страхованию грузов — на 19,8%, до 2,3 млрд рублей. Этому способствовал рост объемов грузоперевозок.

**РАСТУЩИЕ ВЫПЛАТЫ** Страховые выплаты в Санкт-Петербурге в первом полугодии росли значительно быстрее премий. В целом по рынку Петербурга они выросли на 35% — до 38,6 млрд рублей (в среднем по РФ — 29,6%). Опережающий рост выплат отмечен по имущественным и личным видам страхования, что обусловлено низкой базой данных показателей в период ограничительных мер и инфляционным влиянием на стоимость восстановительного ремонта застрахованного имущества, объясняет Элла Платонова. По страхованию от НС выплаты выросли на 93,8%, по страхованию жизни — на 65%, имущества физлиц — 44%, имущества юрлиц — 64,8%, страхованию финрисков — в 1,3 раза.

Рост выплат, серьезно опережающий рост сборов, конечно, снижает прибыльность страховой деятельности, отмечает заместитель генерального директора САО «РЕСО-Гарантия» Дмитрий Большаков. Однако страховые компании с современным менеджментом не испытали кризиса и, наоборот, смогли нарастить присутствие в наиболее важных сегментах бизнеса при сохранении требуемой прибыльности, добавляет он.

По итогам первого полугодия 2021 года на долю топ-10 страховщиков приходилось 73,25% полученных сборов. Концентрация несколько снизилась с начала года (82,3%). «Усиление концентрации — это нормальный процесс: на рынке должны работать серьезные, устойчивые и надежные игроки. Время, когда год от года появлялось множество мелких компаний, которые набирали портфель и затем уходили, прошло. И это резуль-

тат работы Банка России, стимулирующего оздоровление рынка», — говорит господин Бобыльков.

В первом полугодии лицензий лишились три страховщика: АО СК «Ренессанс здоровье», АО «СГ „Престиж-Полис“», САО «Геополис», но существенного влияния на рынок Петербурга это не оказало, отмечает гендиректор «Совкомбанк Страхование» Игорь Лаппи. По его словам, лидеры рынка за полугодие фактически не изменились, топ-5 развиваются, опережая среднерыночные показатели.

**С ОГЛЯДКОЙ НА КАПИТАЛ** Большое влияние на развитие рынка во втором полугодии 2021 года окажет принятое ЦБ постановление 710П, которое изменяет порядок расчета чистых активов или собственного капитала, обращает внимание гендиректор СК «Капитал-полис» Алексей Кузнецов. Новые требования требуют от страховщиков мобилизации высококачественных и ликвидных активов, добавляет госпожа Платонова. «Не исключено, что в течение ближайших двух-трех кварталов некоторым страховщикам может потребоваться дополнительная капитализация, а также возможен уход с рынка компаний, которые не будут соответствовать новым требованиям. Однако в целом рынок смог подойти к изменению регуляторных требований в хорошей стадии готовности, и ощутимого перераспределения страховых портфелей на рынке не ожидается», — говорит она.

Развитие страхового рынка в 2021 году будет идти умеренными темпами вслед за плавным восстановлением экономической активности физических и юридических лиц, считает Сергей Дудин, директор Северо-Западного окружного филиала страховой компании «Согласие». Текущая динамика сохранится на уровне 10% до конца 2021 года, прогнозирует господин Храбрых. «Большую роль в развитии сыграет общая ситуация с экономической активностью предприятий и населения — так, в случае возобновления ограничительных мер мы не исключаем замедления темпов роста рынка», — говорит он.

«Судя по тому, что мы видим рост добровольных видов страхования в Санкт-Петербурге на 16%, а по России — на 24%, то можно сказать, что выход из кризиса уже намечается. Но, думаю, никаких значительных прорывов в 2021 году не случится. И если темпы роста останутся на таком же уровне, это будет неплохо», — добавляет господин Кузнецов. ■