

поехать в Альпы, столь любившиеся россиянам. А реальная альтернатива Альпам — это только Красная Поляна», — заявил он.

Нынешний ажиотаж эксперт объясняет тем, что в прошлом году отдыхающих больше пугала ситуация с коронавирусом, поэтому многие воздержались от поездок на курорты. В этом же году многие переболели или вакцинировались — в общей сложности в стране насчитывается около 50–60 млн носителей антител, которых не было в прошлом году, уверен он.

«В прошлом году риторика была другая: людей запугивали ковидом, убеждали сидеть дома. Сейчас никто об этом не говорит. Наоборот, убеждают людей путешествовать по России, приучают к туристическому кэшбэку, возвращают до 20 тыс. руб. за поездки. Поэтому в этом году путешествовать по России стали значительно больше. При этом номерной фонд в Красной Поляне не увеличился, а количество желающих, я думаю, выросло раза в три», — отмечает Алексан Мкртчян.

Он уверен, что количество отдыхающих будет таким, что продаваться будет любой доступный вид жилья: «Люди будут готовы жить в любом флигеле без удобств или пристройке, лишь бы поближе к горнолыжным спускам. Не только в отелях 4–5 звезд. С 30 декабря по 10 января в Красной Поляне будет продаваться все, где есть кровать и крыша над головой».

С коллегой не согласен гендиректор туроператора «Дельфин» Сергей Ромашкин, который полагает, что турпоток в Краснодарский край, в том числе на Красную Поляну, наоборот, окажется ниже прошлогодних показателей. По его словам, это в первую очередь связано с введением обязательной вакцинации, которую ввели в регионе еще летом, а также со сворачиванием программы туристического кэшбэка, которая закончится 24 декабря.

«Продажи идут примерно в два раза хуже, чем год назад. Это касается и низкого сезона — октябрь — декабрь, и туров на Новый год. Кроме того, за последние недели коронавирусная повестка в СМИ и общественном сознании выходит на первый план. Мы много раз видели, что, как только нарастает обсуждение коронавирусной темы, падает обсуждение и продажи туров в целом по России. Даже если не вводятся новых ограничений, общественная дискуссия влияет на туристов примерно так: "Сидите дома, никуда не уезжайте"», — подчеркивает эксперт.

Он также отмечает, что многие туристы, с одной стороны, не хотят заниматься бумажной волокитой, с другой — не хотят рисковать здоровьем, особенно если они не привиты или не болели коронавирусом раньше. С учетом того, что доля вакцинированных в России составляет около 40–42%, рынок туристов, которые могут приехать на отдых, сократился больше чем в два раза по сравнению с прошлым годом.

«Возможно, это как-то подтолкнет их к вакцинации, тем более что время еще есть. Но опыт летнего отдыха показал, что введение ограничений снизило количество отдыхающих август к августу на 30%. Август оказался хуже не только чем в 2020 году, но и по сравнению с 2019 годом. Я думаю, что загрузка Красной Поляны в действующих условиях будет ниже, чем год назад», — считает господин Ромашкин.

Директор турагентства «Прима-тур» Елена Дьяченко, напротив, уверена, что никакие ограничения желающих отдохнуть не остановят. «Те, кто собираются отдохнуть, и те, кто имеет на это деньги, поедут на отдых, независимо от того, будут ли QR-коды или какие-то другие дополнительные ограничения. Весь мир уже принял ковид, все живут с этими новыми правилами, и на решении об отдыхе это никак не отражается», — заявила она.

ЗАГРАНИЦА НАМ ПОМОЖЕТ Скорректировать рост цен, по крайней мере в прибрежной части Краснодарского края, по мнению экспертов, поможет перезапуск туров в Египет, который намечен на 9 ноября — в этот день оперативный штаб должен снять все ограничения на регулярные и чартерные рейсы в Хургаду и Шарм-эль-Шейх.

«Египет составит конкуренцию Краснодарскому краю, и это хорошо. Когда в апреле этого года запретили Турцию, кубанские и крымские отельеры за одну ночь повысили цены на 30–40% вместо того, чтобы улучшить сервис. Сейчас отель на новый год на побережье стоит 7–8 тыс. руб. за четыре звезды. Разве такое возможно в январе? 3–4 тыс. руб. — это потолок. Поэтому все россияне ждут массового открытия Египта с одной целью, чтобы отельеры Краснодарского края и Крыма цены понизили. В первую очередь в Туапсинском, Анапском районе, прибрежной части Большого Сочи», — заявил Алексан Мкртчян («Розовый слон»).

Сергей Ромашкин («Дельфин») согласен с тем, что для прибрежного отдыха зимой Египет может составить серьезную конкуренцию, однако он обращает внимание, что сейчас это направление развивается очень медленно, а цены достаточно высоки, и не факт, что после снятия ограничений они резко упадут.

«Пока авиакомпании летают из Москвы в Сочи и обратно за 3 тыс. руб., а только перелеты в Египет, без учета проживания, стоят 30 тыс. руб., люди при прочих равных выберут Краснодарский край. В пользу Кубани работает еще рыночный фактор. Египта не было у нас шесть лет — с 2015 года. За это время многие отвыкли и забыли, что там делать зимой. Желающие есть, но пока они удивляются выросшим ценам на Египет. Возможно, что они и не пойдут вниз, — мы не знаем, какую позицию заняли египетские отели. Но пока что каких-то серьезных угроз рынку Краснодарского края Египет не принес», — отмечает он. ■

АЛЬФА СТРАХОВАНИЕ
СЕРВИС БУДУЩЕГО В НАСТОЯЩЕМ



АльфаСтрахование Мобайл
Сервис будущего в мобильном приложении



Заявляйте о страховых случаях



Проверяйте и продлевайте полисы



Связывайтесь с нами из любой точки мира



ТУРИСТЫ ПЛАНИРУЮТ СВОЙ ОТДЫХ НА ЗИМНИЕ МЕСЯЦЫ ЕЩЕ В НАЧАЛЕ ОСЕНИ