

СВЕТЛАНА БЕЛОВА: СПРОС НА ЛИЗИНГ РАСТЕТ ЕЖЕМЕСЯЧНО



По итогам трех кварталов 2021 года в ООО «Балтийский лизинг» объем нового бизнеса вырос на 44,8% и превысил 66 млрд руб. Компания заключила свыше 19,2 тыс. сделок — на 23,6% больше, чем в январе-сентябре 2020 года. Рост произошел преимущественно за счет сегментов-лидеров: легковых автомобилей, а также дорожно-строительной и сельскохозяйственной техники.

По словам директора филиала компании «Балтийский лизинг» в Ростове-на-Дону Светланы Беловой, дальнейший рост показателей обеспечит усиление позиций компании в таких сегментах, как техника для АПК и высокотехнологичное промышленное оборудование, приобретение которых стимулирует государство при помощи льгот и субсидий.

— Светлана Викторовна, насколько динамично развивается компания в текущем году?

— Компания развивается динамично. Так, по итогам трех кварталов 2021 года объем нового бизнеса (стоимость лизингового имущества без НДС) превысил 66 млрд руб., что на 44,8% больше аналогичного показателя 2020 года. Всего с начала текущего года наша компания заключила 19 272 сделки. Это на 23,6% больше, чем по итогам девяти месяцев 2020 года. В топ наиболее популярных предметов лизинга в отчетном периоде традиционно вошли автотранспорт, дорожно-строительная и сельскохозяйственная техника. Также лизингополучатели часто заключали договоры, предметом которых становилось промышленное оборудование. Традиционно, в портфеле «Балтийского лизинга» самая высокая доля (59%) у автотранспорта. На втором месте — строительная и дорожно-строительная техника (19%), на третьем — сельскохозяйственные машины (5%). На долю сегмента промышленного оборудования (машиностроительного, металлообрабатывающего и металлургического) приходится 4%.

Что касается нашего филиала, то за девять месяцев текущего года мы заключили сделок больше, чем за весь 2020 год. А впереди еще несколько месяцев. По нашим прогнозам, по итогам года рост составит 25-30%. В структуре нашего портфеля 50% приходится на легковые автомобили, а около 25% — на сельхозтехнику. Остальное — это спецтехника, оборудование и грузовые машины. В Ростовской области «Балтийский лизинг» входит в первую тройку игроков рынка. В этом ТОП-3 — крупнейшие компании с госучастием и мы.

— Вы упомянули технику для АПК. В 2021 году количество лизинговых сделок по приобретению сельхозтехники и оборудования, по оценкам участников рынка, существенно выросло. Среди факторов роста — программы субсидирования государством покупки отечественных сельхозмашин и отложенный спрос. Разделяете ли вы это мнение?

— Сегодня аграрии для обновления своих парков используют лизинг чаще, чем другие фининструменты. По данным агентства Russian Automotive Market Research, за первую половину 2021 года в лизинг было передано 3,3 тыс. единиц сельскохозяйственной техники (на 51% больше, чем за прошлгод-

ние январь-июнь). Количество сделок растет ежемесячно. Уже на конец июля эксперты сообщили, что 6,5 тыс. сельхозмашин было профинансировано лизинговыми компаниями, что на 173% больше, чем за семь месяцев 2020 года.

В своем исследовании российского рынка аналитики «Эксперт РА» отметили, что в январе-июне текущего года объем нового бизнеса ведущих российских лизингодателей составил 945 млрд руб. — на 66% больше аналогичного периода прошлого года. Положительная динамика была отмечена практически во всех сегментах. Если говорить о сельхозтехнике, то здесь объем нового бизнеса игроков рынка за шесть месяцев 2021 года вырос на 95% — до 43 млрд руб.

В компании «Балтийский лизинг» по итогам первого полугодия объем нового бизнеса в сегменте сельскохозяйственной техники вырос на 47%, по сравнению с январем-июнем 2020 года, и превысил 2,2 млрд руб.

На наш взгляд, основные причины такого роста — низкая база прошлого года, сформировавшаяся на фоне введенных из-за коронавируса ограничений и рецессии в первом полугодии. Также на восстановление бизнеса в 2021 году, после прошлогоднего локдауна, безусловно, повлияли меры господдержки. Механизм субсидирования льготного лизинга позволил объем нового бизнеса сегмента сельхозтехники в январе-июне 2021 года вырасти почти вдвое.

Хочу напомнить, что с 2015 года «Балтийский лизинг» является провайдером различных профильных программ Минпромторга РФ по субсидированию лизинга. По итогам 2020 года, наши клиенты сэкономили почти 900 млн руб. благодаря этому инструменту.

— Какие тенденции в АПК Юга способствуют росту лизинговых сделок?

— Инвестиции в модернизацию парка сельхозтехники — один из основных трендов, который набирает обороты и будет продолжать оказывать положительное влияние на АПК. Потребность в технической модернизации будет и дальше способствовать росту числа сделок. Лизинг, наряду с госпрограммами, является одним из наиболее эффективных инструментов поддержки и технической модернизации сельхозпредприятий. «Балтийский лизинг» готов предложить аграриям практически любое имущество: тракторы, комбайны, грузовые автомобили, различные машинно-тракторные агрегаты (сеялки, бороны, культиваторы и др.). Также мы регулярно запускаем специальные программы, которые ориентированы, в том числе, и на представителей АПК. Например, в 2021 году компания разработала новое спецпредложение, по условиям которого аграрии пользовались опцией отсроч-

ки платежей по основному долгу на первые шесть месяцев договора. Заключали сделки в рамках спецпредложения как действующие, так и новые клиенты. Оформить в лизинг в рамках программы можно было легковой, легкий коммерческий и грузовой транспорт, спецтехнику, а также агрегаты, финансируемые по упрощенной процедуре рассмотрения.

Увеличение объемов производства сельхозпродукции, создание новых перерабатывающих производств, рост экспорта и цифровизация — это одни из главных условий перехода АПК России на принципиально новый этап развития. На это направлен фокус внимания аграрной политики, например, Ростовской области, как одного из агропромышленных центров страны. Безусловно, перечисленные факторы влияют на число лизинговых сделок. Чем интенсивнее темпы развития АПК, тем больше техники и оборудования потребуется сельхозпроизводителям.

— Цифровая трансформация — ключевой тренд, который в ближайшие годы будет только усиливаться. Как внедрение «цифры» во всех ключевых отраслях экономики отражается на вашей работе?

— Команда «Балтийского лизинга» продолжает развивать цифровые сервисы. Сейчас все бизнес-процессы с контрагентами мы можем осуществить онлайн — начиная от подачи заявки на лизинг до подписания договора в электронном виде и завершения сделки. Эти опции доступны через личный кабинет и мобильное приложение. Также мы запустили приложение для дистанционного осмотра авто и техники без очного участия менеджера. В согласованный с «Балтийским лизингом» срок клиент получает уведомление о дате запланированного осмотра имущества. После чего фото и видео загружаются в приложение. Получив файлы, менеджеры компании оценивают внешний и внутренний вид авто или техники.

Кроме этих цифровых инструментов, доступны каталоги-агрегаторы автотранспорта и спецтехники, онлайн-калькулятор, страховой калькулятор и, конечно, действует система электронного документооборота.

Все это позволяет оперативно обмениваться информацией, в краткие сроки заключать сделки. Ведь время — самый ценный ресурс. Однако если клиент все же захочет остаться офлайн, «Балтийский лизинг» точно так же оперативно организует весь процесс заключения и сопровождения сделки.

— Сейчас в регионах Юга все чаще приходится слышать от местных властей призывы к бизнесу создавать новые, высокотехнологичные производства, развивать переработку сельхозсырья. Есть ли у вас программы предоставления в лизинг такого оборудования?

— Действительно, о том, что для региона переработка сельхозсырья — стратегическая задача, неоднократно заявляли в правительстве. Особенностью современных агропредприятий, холдингов считается широкая специализация. Поскольку «Балтийский лизинг» — крупный универсальный игрок на своем рынке, мы готовы профинансировать любое имущество, которое необходимо клиенту для обеспечения деятельности предприятия. В том числе и производственное оборудование. Наши специалисты могут сформировать для своих клиентов комплексные предложения для бизнеса по лизингу оборудования, спецтехники, грузового и легкового транспорта. В итоге клиенты получают готовое решение «под ключ».

Кроме того, у нас действует программа «Экспресс-лизинг сельхозтехники», которая позволяет приобрести необходимое имущество, предоставив нам минимальный пакет документов. Также на льготных условиях доступна белорусская техника: субсидия распространяется на приобретение тракторов, самосвалов и седельных тягачей.

— Помимо основных услуг вы предоставляете еще и услуги дополнительные. Можете рассказать об этом подробнее?

— Рынок лизинга движется в сторону сервисного подхода к работе с клиентами. Наша цель — сделать так, чтобы клиенту было удобнее, и выгоднее, поэтому мы избирательно подходим к формированию линейки дополнительных сервисов.

На сегодняшний день «Балтийский лизинг» может предложить клиентам страховое покрытие на протяжении всего срока действия договора, спектр услуг, связанных с регистрацией имущества, шинный сервис, карты помощи на дорогах, транспортировку имущества к месту эксплуатации.

Допуслуги делают эксплуатацию предмета лизинга проще и дешевле. Наши клиенты, понимая, что не нужно тратить лишние ресурсы на поиск тех или иных решений, стали интересоваться комплексными продуктами активнее. Речь идет об однодневной экономии денег и времени, которые клиент может потратить на развитие своего бизнеса.

При заключении договора лизинга индивидуально согласовываются условия оказания услуг, влияющие на сумму расходов, которую понесет лизингополучатель: срок лизинга, размер первого (авансового) платежа, интенсивность возмещения расходов на приобретение предмета лизинга в составе лизинговых платежей, удорожание, выбор страхователя, страховщика, балансодержателя предмета лизинга, стороны, на имя которой регистрируется предмет лизинга. Предложение не является офертой. ООО «Балтийский лизинг». Реклама.