



ФОТО ОЛЕГА ХАРСЕВА

ВО ВРЕМЯ ПАНДЕМИИ МНОГИЕ ПРЕДПРИЯТИЯ МАЛОГО БИЗНЕСА ПРОДЕМОНСТРИРОВАЛИ ГИБКОСТЬ И СПОСОБНОСТЬ В КРАТЧАЙШИЕ СРОКИ ПОДСТРАИВАТЬСЯ ПОД ТЕКУЩИЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ УСЛОВИЯ

11→ В силу отраслевой специфики региона, в Ростовской области в числе фаворитов оказались и программы поддержки кредитования агропромышленного комплекса. «Наиболее активной программой на текущий момент является Программа Минсельхоза России 1528. Ранее также активно использовалась программа 1764. Льготные программы, безусловно, помогают рынку расти, малому и среднему бизнесу развиваться и увеличивать объемы», — заметил директор по работе с корпоративными клиентами Росбанка Южного региона Сергей Штоль.

БЕЗ ПОДДЕРЖКИ НЕ ОСТАВЯТ

По единогласному мнению опрошенных банкиров, один из важных факторов эффективности государственных программ заключается в том, что они не являются чем-то статичным, раз и навсегда принятым, а дополняются и совершенствуются в соответствии с требованиями времени. Так, в сентябре 2021 года Корпорация МСП и МСП Банк запустили новую меру поддержки — льготный кредит на сумму до 10 млн руб. по выгодной сниженной ставке от 11,5%. При этом срок рассмотрения заявки составляет 72 часа. Кредитные деньги могут быть использованы на развитие бизнеса, пополнение оборотных средств, финансирование текущей деятельности и как инвестиции. Важно, что кредит в рамках программы можно оформить онлайн из любой точки России.

По словам заместителя министра экономического развития РФ Татьяны Илюшниковой, банки будут тестировать продукт, чтобы со временем его можно было доработать, улучшить. «МСП Банк, который является институтом развития, позволяет нам тестировать различные модели и кейсы и подбирать наиболее рациональные меры поддержки российского предпринимателя», — подчеркнула зам-

министра (цитата по пресс-релизу министерства). В Минэкономразвития РФ рассчитывают, что до конца текущего года кредит по сниженной ставке смогут получить более 3 тыс. предпринимателей страны. Помимо банков, традиционно участвующих в реализации госпрограмм поддержки, Корпорация МСП совместно с Центральным банком планирует подключить кредитные организации, у которых нет авторизации в системе Корпорации МСП. Это позволит расширить доступ к госпрограммам тех, кому такая поддержка действительно необходима, сформировать единый скоринг, проводить секьюритизацию, создать на рынке здоровую конкуренцию.

РУБЛИ НА ТРАНСФОРМАЦИЮ И УСТОЙЧИВОСТЬ

В беседе с «Ъ-Юг» представители банков отметили также и высокую адаптивность отечественного бизнеса к внешним вызовам. «Компании оперативно перешли на дистанционные каналы продаж, курьерскую доставку и тому подобное», — сказала Анастасия Коротун. — Очевидно, что, несмотря на все потрясения и вызовы 2020 года, сегмент МСП продемонстрировал гибкость, способность в кратчайшие сроки перестраивать формат и структуру бизнеса, подстраиваться под текущие экономические условия». В пресс-службе «Банка Уралсиб» ответили, что после приостановки работы во время локдауна в регионах Юга немало предпринимателей смогли довольно быстро переориентировать бизнес, сделать его более устойчивым к новым вызовам.

По мнению банкиров, по-настоящему сильные предприниматели верно оценили ситуацию и сейчас стремятся не только выжить, но и развивать свое дело. Даже если для этого потребовалась серьезная трансформация бизнеса. Например, уход магазинов из торговых центров в онлайн,

переход ресторанных сетей на доставку через Интернет и т. д.

В пресс-службе филиала ВТБ (ПАО) в Ростове-на-Дону сообщили, что, при довольно высоком спросе на кредиты на пополнение оборотных средств, сейчас растет удельный вес займов на инвестиционные цели — модернизацию и приобретение оборудования, расширение производственных мощностей и складских помещений.

«После незначительной стагнации, связанной с карантином и ситуацией с COVID-19, компании находят для себя новые точки роста, которые требуют дополнительного финансирования», — отметил Сергей Штоль (из Росбанка). — Средства требуются бизнесу для освоения новых территорий и открытия новых направлений.

Например, наш банк клиентам в этом охотно помогает».

Также банкиры сообщили, что помимо расширения производства и модернизации, заемные средства используются представителями МСБ для освоения дистанционных каналов продаж, диверсификации бизнеса. Малый и средний бизнес на Юге вкладывает средства в ту инфраструктуру, которая повысит устойчивость компаний к очередным кризисным проявлениям.

ПРОГНОЗ, В ОСНОВНОМ, ПОЗИТИВНЫЙ

По прогнозам финансистов, до конца 2021 года рост кредитного портфеля МСБ сохранится. Так, зампред правления ПАО Сбербанк Анатолий Попов предположил, что рост кредитования юридических лиц по итогам текущего года составит около 10%. В «Банке Уралсиб» планируют до конца 2021 года увеличить объемы кредитования малого и среднего бизнеса на 100% (будет вдвое больше, чем в непростом 2020 году). О возможном росте говорили и в банке «Центр-инвест». «Осенне-зимний период для нас — время высокой деловой активности, особенно с учетом большой доли сельхозпроизводителей и предприятий торговли в портфеле банка», — резюмировала Анастасия Коротун.

При этом существенного роста просрочки банкиры не ждут. «Даже с учетом пандемии, вызванной COVID-19, и последовавшим за этим снижением деловой активности предприятий, за последние 24 месяца мы не получили новой просроченной задолженности по обязательствам корпоративных клиентов Южного филиала Росбанка», — аргументировал, в частности, Сергей Штоль. — Мы считаем, что и клиенты, и банки стали более тщательно следить за своей финансовой дисциплиной».

В ростовском филиале ВТБ заметили, что объем просроченной задолженности существенно снижается. «Доля ее в общем кредитном портфеле банка минимальна. Опасения заключаются в возможном значительном росте ключевой ставки, что может негативно отразиться на желании бизнеса инвестировать. Позитивным считаем сохранение текущих государственных программ и возможное появление новых (мер поддержки бизнеса)», — подытожили представители банка. ■

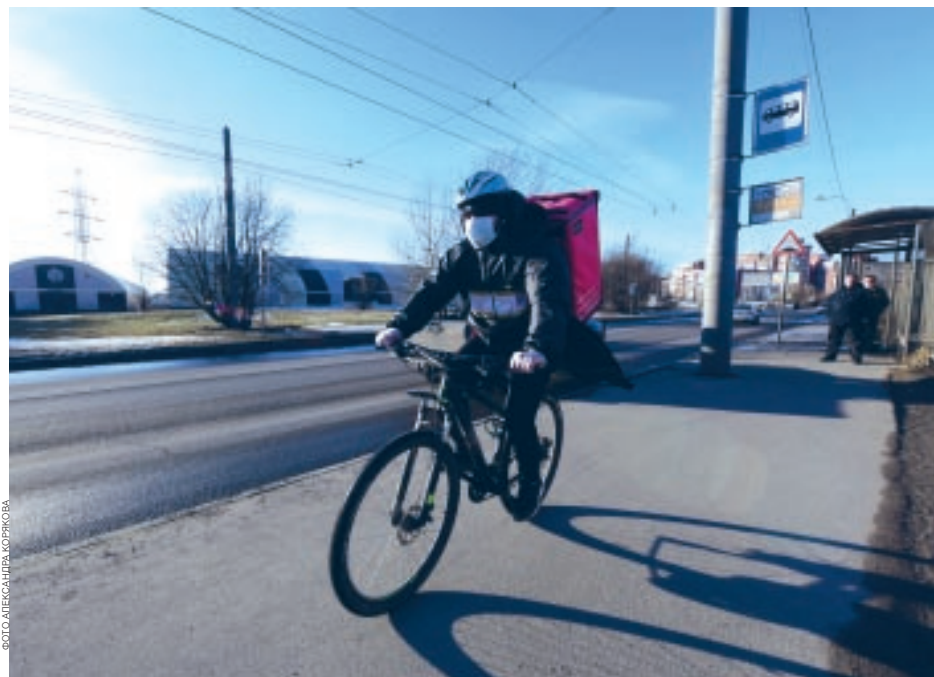


ФОТО АЛЕКСАНДРА КОРНЕВА

ПО-НАСТОЯЩЕМУ СИЛЬНЫЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛИ ВЕРНО ОЦЕНИЛИ СИТУАЦИЮ И СЕЙЧАС СТРЕМЯТСЯ НЕ ТОЛЬКО ВЫЖИВАТЬ, НО И РАЗВИВАТЬ СВОЕ ДЕЛО. ДАЖЕ ЕСЛИ ДЛЯ ЭТОГО ТРЕБУЕТСЯ СЕРЬЕЗНАЯ ТРАНСФОРМАЦИЯ БИЗНЕСА