

агропром

закупают не только страны СНГ, но и Европы. Объем ее поставок за последние годы вырос на 13%, до \$4 млн. В мясной отрасли позитивная динамика в экспорте мяса птицы и суб-продуктов. Это связано с открытием рынка Китая. Всего за два года экспорт в эту страну вырос в 2,5 раза — до \$25 млн. Без сомнения, рост продолжится.

— **Как можно оценить селекционный потенциал Краснодарского края? Какая работа ведется в данном направлении?**

— Если быть объективным, то в плане развития селекции в животноводстве мы еще в начале пути. Для эффективного развития отрасли нам важно иметь собственную высокопродуктивную базу. Сегодня наши племенные организации, к сожалению, не могут дать необходимый сельхоз-предприятиям племенной молодняк из-за низкой продуктивности или же введенных ветеринарной службой ограничений по заболеваниям животных. В результате значительное количество поголовья КРС наши предприятия завозят из других регионов или импортируют.

Для решения этого вопроса мы намерены создать в регионе селекционно-генетический центр. Соглашение о его строительстве было подписано в этом году на Петербургском экономическом форуме губернатором Вениамином Кондратьевым и генеральным директором ООО «Кубанский селекционно-генетический центр» Антоном Толстополютовым. Этот проект уникален не только для края, а в целом для всей страны. Он рассчитан на 1200 коров и позволит существенно сократить ввоз высокопродуктивного молодняка на территорию края, а также обеспечит потребность кубанских хозяйств в племенных эмбрионах. Технологический процесс в центре будет автоматизирован, а само предприятие даст порядка 100 новых рабочих мест Павловскому району.

Кроме того, вывести селекцию в животноводстве на новый уровень позволит Фонд «Иннопрактика», с которым мы подписали соглашение о сотрудничестве в начале этого года. В его рамках планируется создать электронную базу генетических данных для вывода высокопродуктивных пород. Для этого эксперты проведут обследование и анализ поголовья КРС. Согласие на участие в проекте уже дали 13 племенных хозяйств.

Беседовал Дмитрий Михеенко

Клуб по интересам

— земледелие —

С.09 борьбы с фузариозом и других операций. Кроме того, развитие животноводства в группе компаний позволяет вносить на поля около 400 тыс. тонн органических удобрений. Среди мер, направленных на повышение эффективности производства с точки зрения экологизации, в «Покровском» называют последовательное чередование культур и соблюдение степени нагрузки на почву гумусоразрушающими растениями (подсолнечник и сахарная свекла). В севообороте используются многолетние травы, бобовые культуры и сидераты, которые способствуют естественному восстановлению и повышению плодородия почв. В борьбе с сорняками применяются преимущественно механические, а не химические приемы — боронование, культивация, окучивание, что позволяет предупреждать развитие водной и воздушной эрозии, способствует накоплению влаги в почве и положительно сказывается на урожайности выращиваемых культур. «При грамотном планировании и управлении бизнесом такой подход помогает не только получать стабильно высокие урожаи основных культур без ущерба для почвы, но и извлекать дополнительную прибыль. Весь урожай, который мы выращиваем на своих полях, включая вспомогательные культуры, в дальнейшем используется либо как корм для нашего животноводства, либо экспортируется или реализуется на внутреннем рынке», — отмечает управляющий агробизнесом ГК «Концерн «Покровский» Станислав Кашуба.

Образование предопределило подходы

Согласно докладам ученых, при повсеместном использовании интенсивного земледелия урожай на земле остался всего на 60 лет. По словам сооснователя компании «Краснополянская косметика» Дмитрия Серова, это звучит достаточно футуристично, но если изучить материалы о естественной убыли плодородных слоев земли за счет эрозии, выветривания, вымывания и прочего, то понимаешь, что так оно и есть. Поэтому, по мнению эксперта, на законо-

дательном уровне необходимо не то чтобы поддерживать органическое земледелие, а, скорее, ужесточать требования к существующей форме возделывания земель.

«Органическое земледелие не популярное — потому что оно достаточно трудоемкое. У нас вообще регенеративное земледелие, мы не применяем никакие препараты и ведем деятельность без вспашки земли, по этому наш случай еще более трудоемкий, нежели органика. Но та деятельность, которую мы ведем, — это не бизнес, а философия, ответственное отношение к земле и будущим поколениям. В нашей стране, как и во всем мире, преобладает форма интенсивного земледелия, это связано с образованием, которое получают будущие агрономы. В интенсивном земледелии есть готовые формулы, по которым агроном работает и по-

В интенсивном земледелии есть готовые формулы, по которым получают гарантированный результат. В случае с органикой — это больше риск и эксперименты

лучает гарантированный результат. В случае с органикой или, как у нас, с регенеративным земледелием это больше риск и эксперименты», — говорит господин Серов.

По словам Олега Подкопалова, все аграрные институты в России с 50–60-х годов прошлого века делали акцент на использовании в земледелии минеральных удобрений, поскольку в них высокое содержание всех макро- и микроэлементов. Именно поэтому, по мнению руководителя КФХ, агрономы не заинтересованы переходить на органику. «Мы постоянно с этим бьемся, постоянно пытаемся доказать и объяснить, что и скравиялась с ценой на органические, и пользы больше, а от "минералки" меньше, но зато быстро идут всходы, а то, что после этого будет болеть почва, — фермеры обычно не задумываются», — рассказывает господин Подкопалов.

Цены не меняют ситуацию

В середине октября губернатор Краснодарского края Вениамин Кондратьев заявил, что текущее повышение стоимости селитры на 50%, а также иных минеральных удобрений, ставит под угрозу получение высоких урожаев 2022 года. По его словам, если не принять экстренных мер в виде заградительных пошлин на вывоз минеральных удобрений, то неизбежен рост цен в целом на всю сельскохозяйственную продукцию, выращиваемую и производимую в Краснодарском крае.

Как сообщили в краевом министерстве, у производителей удобрений в настоящее время существуют трудности с приобретением аммиачной селитры. Договоры на ее поставку заключаются, но в полном объеме не обеспечивается потребность аграриев. У фирм по реализации мине-

ральных удобрений остался ограниченный запас аммиачной селитры, они продают ее незначительными партиями и к тому же завышают цену. Только за одну неделю октября компании, перепродающие селитру, подняли цену на 6 тыс. руб., доведя стоимость тонны селитры до 27,5 тыс. руб.

Как рассказывает глава КФХ «АгрогумусКубань» Ирина Ермоленко, ранее цена на минеральные удобрения была намного ниже, чем на органику, поэтому фермерам было проще в технологиях и выгоднее в цене применять именно минеральные удобрения. На сегодняшний день цена на минеральные удобрения повысилась и сравнялась с ценой на органические, но осталась простота технологического применения «минералки». «Эффекта от органического удобрения и пользы больше, а от "минералки" меньше, но зато быстро идут всходы, а то, что после этого будет болеть почва, — фермеры обычно не задумываются», — рассказывает госпожа Ермоленко.

В ожидании господдержки

Для того, чтобы закон об органическом земледелии заработал, государство, как минимум, должно финансировать данное направление, считает Ирина Ермоленко. На сегодняшний день, по ее словам, субсидии от министерства выделяются на животноводство, растениеводство, теплицы и другие, не связанные напрямую с органикой направления. Поэтому, как отмечает глава КФХ, даже если заинтересовать фермера в покупке органического удобрения, он не будет простимулирован финансово.

Владимир Юшков приводит пример того, как в минувшем году его ООО «ЭкоХарвест» поставило большие объемы органического удобрения в Воронежскую область, где решением губернатора аграриям было на 50% дотировано из областного бюджета приобретение этих удобрений. Таким образом, по словам собеседника, около 20 крупных хозяйств региона перешли на органику. «В Краснодарском крае выходом могла бы быть подобная финансовая поддержка наших аграриев. Лично нам не надо денег от государства, нам нужен интерес и спрос. Но сегодня люди, которые занимаются органикой, это фанатики своего дела — клуб по интересам», — говорит господин Юшков.

Если сегодня все хозяйства вдруг перейдут на использование органических удобрений, то производственных мощностей органики ни в крае, ни в стране не хватит, считает Олег Подкопалов. Это, по его словам, связано со снижением поголовья сельскохозяйственных животных — главным поставщиком органики для удобрений. Так, констатирует собеседник, с одной тонны навоза получается всего полтонны биогумуса, а если брать овощные и пищевые отходы, то это всего 10–15% удобрений от исходной массы.

«Ни один министр, ни один депутат, никто не сможет на законодательном уровне повлиять на переход сельскохозяйства на органическое земледелие. По федеральному закону указанные параметры, предполагающие внесение в почву 5 тонн органических удобрений в год, — настолько незначительные, что ни о каком органическом земледелии не может идти и речи. Мы работаем с Европой, с Аф-

рикой, с Ближним Востоком — там аграрии уже давно пришли к органическому земледелию, а у нас все никак не хотят. Нам нужно менять ментальность агрономов, с институтской скамьи закладывать в них постулат, что нужно работать на органике», — резюмирует господин Подкопалов.

Баланс цены и качества

Заместитель председателя комитета Московской торгово-промышленной палаты по развитию предпринимательства в АПК и генерального директора «Petrova 5 Consulting» Марина Петрова отмечает, что, поскольку органические проекты небольшие (обычно фермерские) и не носят массового характера, себестоимость остается высокой, что тормозит их развитие. В рознице такие продукты стоят в два-три раза дороже обычных, и это сказывается на объеме их потребления.

«Даже в Европе разница в цене между продуктами, которые выращены стандартным способом и органическим, составляет 30–50%. Стимулом для роста потребления "органики" в России является возврат к истокам и желанию покупать продукты, которые имеют определенный ("настоящий") вкус и запах», — говорит госпожа Петрова.

Алексей Коренев рассуждает, что если фермер поставляет экопродукцию в соответствующие магазины и на нее есть стабильный спрос, то, по его мнению, наверняка найдется немало людей, готовых заниматься выращиванием пусть и дорогой, но экологически чистой продукции. «Тотов ли потребитель? Зависит от толщины его кошелька. К примеру, готов ли тот или иной любитель сыра покупать продукцию малых частных сыроварен, которая зачастую на порядок (или на порядки) вкуснее и полезнее, чем массовый товар, который мы видим на полках магазинов? В некоторых элитных магазинах, знаю, определенных сорта сыра можно купить вообще только по предварительной записи. Но вот для подавляющего большинства наших сограждан подобное удовольствие пока недоступно в силу невысоких доходов. Так же и с органическим земледелием», — говорит аналитик.

Дмитрий Михеенко

Гарант здоровой продукции

Концерн «Покровский» уделяет особое внимание бережному отношению к почве

Забота о плодородии земли является одним из основных гарантов выращивания на ней высококачественной продукции. Далеко не все сельхозпроизводители сегодня уделяют должное внимание органическому земледелию, позволяющему, во-первых, производить вкусные и полезные продукты, а во-вторых, поддерживать почву в «здоровом» состоянии, не выжимая из нее все соки в угоду сиюминутной прибыли. Одним из производителей, бережно относящихся к плодородию почв, является ГК «Концерн "Покровский"».

Проблема требует решения

Проблема истощения почв в России не раз становилась предметом обсуждения ведущих специалистов отрасли на самых высоких уровнях. Так, в апреле текущего года председатель комитета Государственной думы по аграрным вопросам, академик РАН Владимир Кашин на парламентских слушаниях обратил внимание на катастрофическую ситуацию с деградацией плодородия почв в Российской Федерации. По его словам, в стране на сегодняшний день уже 51 млн га кислых почв и 25 млн га переувлажненных и заболоченных земель. При этом, отмечает академик, появились и пустыни.

«По гумусу 25% почв уже ниже минимального, и лишь только 45% могут быть отнесены к сильно- и среднегумусированным. А как может быть иначе, если в 35 раз сократили площади гипсования, в 12 раз — площади известкования, в шесть раз сократили внесение органических удобрений и в три раза — минеральных удобре-

ний», — заявил в своем докладе Владимир Кашин.

Сложившаяся ситуация не остается без внимания федеральных и региональных законодателей. Так, летом 2020 года меры по обеспечению охраны и восстановлению плодородия почв нашли свое отражение в федеральных законах, которые обязывают собственников и арендаторов сельскохозяйственных угодий проводить мониторинг состояния почвы и восстанавливать ее плодородие. В Краснодарском крае разработана «Стратегия-2030», в рамках которой создается кластер экологизированного агропромышленного комплекса. В регионе работают ключевые законы для всех сельхозпроизводителей: «О сохранении плодородия почв», «О развитии животноводства», а также «О развитии производства органической продукции». По словам министра сельского хозяйства и перерабатывающей промышленности региона Федора Дереди, экологичная сельхозпродукция будет про-

изводиться на 70% всей посевной площади региона. Для этого готовится необходимая законодательная база, предполагающая использование щадящего севооборота и обязательное внесение в почву органики, что качественно сказывается на плодородии сельхозземель, а также урожайности и качестве продукции.

Активное участие в улучшении экологического состояния окружающей среды принимает и концерн «Покровский». Ежегодно сельхозпредприятия группы компаний вносят около 400 тыс. тонн органических удобрений (навоз КРС), что увеличивает содержание гумуса и поддерживает долговременное плодородие почвы.

«На своих полях мы применяем элементы биологизации для разложения пожнивных остатков, борьбы с фузариозом и других операций. С этого года начали использовать дроны для внесения энтомофагов с целью уничтожения вредителей. Помимо этого, очень бережно относимся к



плодородию почвы и следуем основным законам земледелия — чередование культур, соблюдение степени нагрузки на почву гумусоразрушающими растениями, то есть подсолнечником и сахарной свеклой, использование в севообороте многолетних трав», — комментирует управляющий агробизнесом ГК «Концерн "Покровский"» Станислав Кашуба.

Эффект от бережливости

Меры по внесению органических удобрений и чередованию культур дают положительный эффект. По данным



агрохимического обследования почвы предприятий «Покровского» за последние десять лет, даже при получении высоких урожаев сельскохозяйственных культур в них сохраняется содержание гумуса, а также увеличилась концентрация фосфора и калия выше среднего уровня. Кроме того, концерн активно вводит системы картирования полей, которые позволяют эффективнее использовать минеральные удобрения. Благодаря этому хозяйства «Покровского» имеют возможность собирать стабильно высокие урожаи и выращивать более качественную и экологически чистую продукцию.

По словам главного агронома ГК «Концерн "Покровский"» Лидии Кухаренко, агрохолдинг практикует на своих полях систему своевременного выполнения всех необходимых агротехнологий: элитный посевной материал, научно обоснованный севооборот, высокоэффективная сельхозтехника, современная система обработки почвы, качественные минеральные удобрения и своевременная защита урожая от болезней, сорняков и вредителей. Добывать с высоких показателей по качеству и урожайности зерна предприятиям группы компаний позволяют технологии и научно обоснованная культура земледелия.

«Наши хозяйства применяют на своих полях органо-минеральную систему земледелия, а также используют в севообороте многолетние травы и бобовые культуры, которые являются естественными фитомелиорантами и способствуют восстановлению и повышению пло-

дородия почв», — рассказывает Лидия Кухаренко.

Развитие животноводства в группе компаний позволяет вносить в землю 400 тыс. тонн органических удобрений ежегодно и избегать избыточного применения минеральных подкормок, которые, помимо питательных веществ, содержат различные наполнители, засоряющие почву.

«Для определения необходимого количества удобрений мы делаем листовую диагностику растений и вносим ровно столько, сколько им необходимо. После уборки сельскохозяйственных культур — пшеницы, подсолнечника, кукурузы — мы заделываем пожнивные остатки с добавлением селитры, чтобы пополнить содержание органических веществ в почве. В борьбе с сорняками преимущественно применяем механические, а не химические приемы — боронование, культивацию, окучивание», — говорит главный агроном предприятия.

Акцент на улучшение качества

В Краснодарском крае концерн «Покровский» объединяет 22 хозяйства в 17 муниципалитетах. И в каждом из них процесс производства продукции контролируется по принципу «от поля до прилавка», констатирует управляющая элеваторной группой ГК «Концерн "Покровский"» Любовь Недилько. По ее словам, основной упор группа компаний делает не на увеличение объемов, а на улучшение качества и прозрачность производства.

«Мы отошли от выработки отдельных видов сельхозпродукции и взяли курс на создание прозрачных производственных цепочек, которые гарантируют покупателю высокое качество конечного продукта. В рамках единого производственного цикла "от поля до прилавка", как это происходит с продукцией концерна, мы можем легко отследить, в каких условиях выращивалось зерно, как его защищали от вредителей, как проводилась обработка и хранение», — рассказывает Любовь Недилько.

Она также отмечает, что, помимо растениеводства, «Покровский» активно развивает животноводство, для которого все корма предприятия концерна производят самостоятельно. Так, к примеру, в составе ООО «Каневской элеватор» (входит в ГК «Концерн "Покровский"») работает комбикормовый завод производственной мощностью 120 тыс. тонн в год, который выпускает высококачественные корма для всех видов сельскохозяйственных животных, птиц и рыб.

«В производстве комбикормов внедрены современные технологии чистоты конечного продукта, что напрямую влияет на то, какое в итоге мы покупаем мясо, молоко, яйца и так далее. В итоге мясоперерабатывающие предприятия и молочный завод, входящие в группу компаний, получают сырье высокого качества, а конечные потребители — экологически чистую продукцию. Ведь сейчас уже нет задачи просто накормить людей. Важно, какой продукт ты им предлагаешь, насколько он чист от консервантов и прочей химии», — резюмирует Любовь Недилько.

ГК «Концерн "Покровский"» является одним из самых крупных и эффективных сельхозпроизводителей в стране и входит в десятку национальных лидеров по основным производственным показателям. В состав холдинга входят 35 предприятий Южного федерального округа, которые ведут производственную деятельность в Ростовской области, Краснодарском и Ставропольском краях. Земельный банк концерна в 2021 году превысил 242 тыс. га. Предприятия концерна занимаются производством, хранением и переработкой зерновых и технических культур, овоощеводством и фруктовыми садами, животноводством и производством молока, свиноводством, производством сахара, выращиванием фундука, штирийской тыквы, а также производством комбикормов, муки и манки. Годовой валовой сбор сельскохозяйственной продукции составляет 2,5 млн тонн, годовой объем экспорта зерновых, масличных и технических культур — более 400 тыс. тонн.