



Клуб по интересам

— земледелие —

Почти два года на Кубани действует региональный закон «О развитии производства органической продукции», принятый депутатами краевого парламента осенью 2019 года и вступивший в силу с января 2020-го. Документ направлен на развитие рынка органики в крае, повышение конкурентоспособности местных товаров и обеспечение потребителей полезными для здоровья продуктами. Тем не менее участники рынка констатируют, что лишь небольшая доля аграриев в регионе выбирает путь выращивания сельскохозяйственных культур на органических удобрениях. Большинство предпочитает использовать «химию», которая, по словам экспертов, истощает почву и дает низкий урожай.

Перспективное земледелие для узкого круга

Сегодня в России отмечается катастрофически низкое содержание гумуса в почве по причине ее истощения химическими и минеральными удобрениями. По словам аграриев, с 1 кг внесенной в землю «минералки» растения потребляют всего 15–20% ее основных действующих веществ, еще 30% — вымывается дождями, а остальные 50% — откладываются в виде солей непосредственно в почве. Органическое земледелие предполагает минимальное использование искусственных удобрений, а также отказ от генно-модифицированных продуктов и использование естественных качеств почвы. Такой подход яв-

ляется весьма дорогим удовольствием и вряд ли в ближайшее время получит широкое распространение при выращивании сельхозпродукции массового спроса.

Кристина Романовская, гендиректор ООО «ПХ «Лазаревское»,» считает, что существуют два формата ведения бизнеса: первый — «на свои», когда предприниматель понимает, как и в какой степени урожаем покроет свои расходы и получит доход, а второй — творческий — «когда денег девать некуда». «Мне неизвестны земельные фонды, которые без дополнительных удобрений, средств защиты растений и так далее могут дать нормальный урожай. Для органического земледелия нужно время, чтобы восстановился почвенный слой, после чего уже начинать его органически обрабатывать. Семена в сельском хозяйстве тоже проходят обработку, чтобы минимизировать их порчу при хранении и сохранить жизнеспособность. Остается масса вопросов, главный из которых — сколько будет стоить продукт на выходе. С учетом всех вышеозначенных расходов — дороже раз в десять», — рассуждает аграрий.

Но на личных подсобных хозяйствах и на фермах, ориентированных исключительно на чистые и «зеленые» технологии, органическое земледелие сегодня — устойчивый тренд.

Органическое земледелие является перспективным направлением как для потребления внутри России, так и для экспорта, уверена заместитель председателя комитета по развитию предпринимательства в АПК Московской торгово-промышленной палаты Марина Петрова. Это, по ее словам, связано с тем, что за последние несколько лет появилась мода на ор-

ганику, а также был принят закон об органическом земледелии и разработан знак российской органической продукции «Органик».

«На сегодняшний день с точки зрения правового поля проработаны все аспекты органического земледелия. К тому же новости о глобальном потеплении сказываются на потребителях — они больше задумываются над потреблением именно органических продуктов», — говорит эксперт.

Быстрого эффекта не будет

Сегодня в Краснодарском крае существует ряд производств органических удобрений, необходимых для осуществления органического земледелия. Крестьянско-фермерское хозяйство «ЭкоБиоОрганика» из города Крымска перерабатывает дождевым червем «Старатель» закупленный на фермах навоз КРС и получает биогумус, после чего делает на его основе жидкую вытяжку. Еще одно производство существует в Анапе — это КФХ «АгрогумусКубань», где биогумус получается благодаря методу промышленного компостирования остатков растительного происхождения (пищевые, а также растительные отходы укладываются слоями и подвергаются процессу разложения, а помогают им в этом всевозможные микроорганизмы и черви). ООО «ЭкоХарвест» в станице Воронцовской Краснодарского края производит органические удобрения на ос-



Органическое земледелие предполагает минимальное использование искусственных удобрений

нове конского подстильного и коровьего подстильного перегноя. Компания пока единственная в России имеет международную сертификацию на производство органических удобрений.

«Навоз вносился в почву с целью получения хороших результатов с неzapамятных времен. Но для обработки одного гектара земли требовалось от 50 до 80 тонн подстильного перегноя. Наши удобрения достаточно всего 6 тонн на такую же площадь. Это значительно снижает затраты на приобретение такого удобрения и существенно сокращает логистику, а также использование техники для его нанесения», — рассказывает директор и учредитель ООО «ЭкоХарвест» Владимир Юшков.

По словам руководителя КФХ «Эко-

БиоОрганика» Олега Подкопалова, сегодня на Кубани единицы сельхозпроизводителей идут на то, чтобы возделывать почву при помощи органики. Эти 10% фермеров, по его словам, те, кто действительно хочет двигаться вперед. «Все прекрасно понимают, что работать на органике — это больше труд и большие вложения, но эффект от нее на качественном уровне совершенно другой. К примеру, средняя урожайность по Ростовской области в этом году была в среднем 47–50 ц/га озимой пшеницы. Одно хозяйство из соседнего региона, с которым мы плотно сотрудничаем уже второй год, полностью отработало этот сезон по нашей программе и получило урожай в среднем от 97 до 102 ц/га. При этом весь посевной материал был второй репродукции, а в итоге полу-

чили декларированное зерно, которое все ушло у них на экспорт», — говорит господин Подкопалов.

В то же время, по словам Владимира Юшкова, сегодня основной задачей аграриев является максимальное извлечение прибыли из имеющихся у них земель и произрастающего на них урожая. Органические удобрения дают лучший урожай, при этом восстанавливают истощенные почвы, но делают это не мгновенно. Именно поэтому подавляющее количество сельхозпроизводителей выбирают интенсивное земледелие с использованием минеральных удобрений. «Не бывает так, что сегодня применили органическое удобрение, а завтра уже растения ломаются от урожая. Эффект от органики достигается только после двух-трех лет применения. Через этот промежуток времени и земля очищается, и огурцы пахнут огурцами, а помидоры имеют вкус детства. А химические минеральные удобрения дают мгновенный результат, но истощают землю. Но это ничего не беспокоит», — констатирует глава крестьянско-фермерского хозяйства.

Как считают в ГК «Концерн «Покровский», развитие растениеводства без оглядки на экологизацию в современных условиях невозможно. «Современные агротехнологии и научный подход позволяют не только сохранять плодородие почвы, экономить средства, но и улучшить качество и экологические показатели продукции», — уверены в компании. Предприятия, входящие в состав концерна, в последние годы активно переходят на биологические средства защиты растений, используют элементы биологизации для разложе-

с. 11

Надежный партнер бизнеса на юге России

На протяжении ряда лет банк «Кубань Кредит» по праву входит в число ведущих отечественных банков и является лидером юга России по кредитованию малого и среднего предпринимательства

Развитие бизнеса требует значительных финансовых вложений. Но как быть, если имеющихся средств недостаточно? Предприниматели юга знают, что в данной ситуации они всегда могут рассчитывать на помощь банка «Кубань Кредит».

Банк со знанием отраслевой специфики

Количество корпоративных клиентов КБ «Кубань Кредит» ООО ежегодно увеличивается. Показатели достигаются за счет комплекса мероприятий и свидетельствуют об эффективной работе кредитной организации с представителями бизнеса, а также заинтересованности в развитии экономики юга страны. Знание отраслевой специфики в регионах присутствия банка — Краснодарском крае, Ростовской области и Республики Адыгея — играет большую роль. Эти субъекты занимают доминирующее положение в Южном федеральном округе и выступают в качестве основных двигателей экономического прогресса.

Кубань — общепризнанная «житница России». Ростов-на-Дону — столица ЮФО, промышленный центр, один из крупнейших городов страны. Адыгея — динамично развивающаяся республика, которая привлекает большое количество инвестиций за счет хороших перспектив. В этих регионах сосредоточены крупные производства, мощный финансовый сектор, трудовые ресурсы, научный и интеллектуальный потенциал. Ввиду своих географических и климатических условий в них традиционно широко представлены промышленность, сельское хозяйство, строительство и торговля, а в Краснодарском крае и Республике Адыгея — еще и туризм.

Такая насыщенная и динамичная экономика служит благодатной почвой для расширения и совершенствования сферы малого и среднего предпринимательства, что учитывается региональной банковской системой. В частности, банк «Кубань Кредит» предлагает представителям бизнеса дифференцированную продуктовую линейку, с помощью которой можно решать широкий круг бизнес-задач, включая реализацию масштабных проектов на уровне региона. К преимуществам для предпринимателей в работе с банком, помимо большого выбора финансовых инструментов, относятся индивидуальный подход при формировании пред-



ложения и оперативное реагирование на запросы клиентов с учетом изменений в экономике, потому что «Кубань Кредит» предпочитает строить с бизнесом крепкие партнерские отношения на долгосрочную перспективу.

Лидер ЮФО по кредитованию бизнеса

В настоящее время услугами финансового института пользуются свыше 34,7 тыс. предприятий. Наибольший спрос у клиентов вызывает кредитование, чему способствуют гибкость и разнообразие программ банка. С начала 2021 года корпоративный кредитный портфель вырос на 7,4%, или на 3,9 млрд руб., и на 1 октября достиг 56,91 млрд руб. За первые три квартала представителям бизнеса предоставлено свыше 800 кредитов на сумму 25,78 млрд руб., из них 761 соглашение объемом 20,69 млрд руб. приходится на долю субъектов МСП. Стоит заметить, что КБ «Кубань Кредит» стабильно входит в Топ-10 российских банков по кредитованию предприятий малого и среднего бизнеса, по версии рейтингового агентства «Эксперт РА», и является безоговорочным лидером ЮФО по этому показателю.

Самыми востребованными в нынешнем году стали программы льготного кредитования АПК — 35% заключенных договоров. Далее следуют льготные кредиты при поддержке Ми-

нистерства экономического развития РФ (25% заключенных соглашений) и финансирование оборотного капитала под коммерческую ставку (13%). Также предприниматели обращались за кредитованием на смешанные цели по программе Банка «Партнер — предпринимательский» (9% от кредитов, выданных субъектам МСП).

Акцент на аграриях

Финансирование агропромышленных предприятий занимает важное место в деятельности кредитной организации. Многолетний опыт работы с аграриями и отличное знание специфики сельскохозяйственной отрасли ввиду территориальной принадлежности Банка к главному аграрному региону страны дает возможность формировать по-настоящему выгодные и привлекательные условия кредитования. Исключительно для АПК разработаны четыре специализированные программы, при этом аграрии могут на особых условиях воспользоваться любым кредитным продуктом из линейки КБ «Кубань Кредит» для бизнеса.

В связи с этим доля аграрного сектора в корпоративном кредитном портфеле стабильно высокая. С начала года объем займов АПК вырос на 14,3% и на 1 октября 2021 года достиг 24,6 млрд руб., что составляет 43,2% от размера кредитного портфеля предприятий. Средняя сумма кре-

дита, выданного в этом году аграриям, — более 12,3 млн руб.

Порядка 50% действующих займов АПК предоставлены на финансирование оборотного капитала, около 30% — на приобретение сельскохозяйственной техники и оборудования, 20% — на иные цели.

За последние три года при финансовой поддержке КБ «Кубань Кредит» в Краснодарском крае реализовано ряд крупных инвестпроектов. В частности, в Новокубанском районе завершены строительство фруктохранилища и закладка садов общей площадью 104 га. Общая стоимость проекта составила 660 млн руб., из которых 45% при-

С начала 2021 года корпоративный кредитный портфель вырос на 7,4%, или на 3,9 млрд руб., и на 1 октября достиг 56,91 млрд руб.

шлось на кредитные средства. Также Банк способствовал строительству товарного свиного комплекса на 12 тыс. голов в Тихорецком районе и закладке интенсивных садов в Славянском районе общей площадью 117 га. В настоящее время завершается возведение молочной фермы в Тбилисском районе стоимостью 313 млн руб. с привлечением кредитных средств банка. Недавно при участии КБ «Кубань Кредит» началось строительство фруктохрани-

лища в Славянском районе вместимостью более 10 тыс. тонн. Проект оценивается в 720 млн руб.

Чаще всего займы аграриям предоставляются в рамках программы льготного кредитования, которая реализуется при поддержке Минсельхоза России согласно Постановлению Правительства РФ №1528 от 29 декабря 2016 года. Размер процентной ставки варьируется от 1 до 5% годовых, а денежные средства, по условиям программы, идут на краткосрочные и инвестиционные цели. Также банк уполномочен кредитовать по льготной ставке сельхозтоваропроизводителей, которые осуществляют экспорт продукции (согласно Постановлению Правительства РФ №512 от 26 апреля 2019 года). Помимо этого, действует программа «Урожай» для небольших фермерских хозяйств. Она позволяет финансировать текущие расходы установлением сниженных комиссий.

В августе 2021 года «Кубань Кредит» запустил программу «Актив-Земля». Новый продукт применяет скоринговые технологии под залог земельных участков сельскохозяйственного назначения и сочетает возможность кредитования под льготную и коммерческую ставки. Программу отличает минимальный пакет документов и кратчайшие сроки рассмотрения заявок.

Широкий спектр услуг

Вместе с кредитованием Банк предлагает бизнесу и другие инструменты финансовой поддержки. К примеру, «Кубань Кредит» — единственный региональный банк юга России, который предоставляет факторинговое обслуживание. Эта услуга в первую очередь интересна предприятиям МСБ, по-

руб. Для этого потребуются минимальный пакет документов, и также отсутствует необходимость оформлять залог и поручительство.

Прошедшей весной «Кубань Кредит» первым среди самостоятельных банков юга страны реализовал новый сервис по приему платежей с помощью QR-кода по Системе быстрых платежей Банка России. Эта инновационная технология значительно снижает себестоимость платежной услуги и потому набирает популярность у предпринимателей.

В то же время «Кубань Кредит» предлагает корпоративным клиентам классические и зарекомендовавшие себя банковские продукты — депозитные и зарплатные проекты, расчетно-кассовое обслуживание, эквайринг, ДБО, корпоративные и таможенные карты, обслуживание ВЭД и многое другое.

Курс на цифровизацию

Пандемия подчеркнула значимость удаленных каналов взаимодействия между банком и клиентами. Поэтому цифровизация банковских продуктов и услуг получила дополнительное развитие. В рамках работы по формированию доступной и удобной цифровой среды «Кубань Кредит» упростила необходимый пакет документов и расширила перечень актов для электронного документооборота. Был реализован механизм удаленной регистрации в залог объектов недвижимости по кредитам для бизнеса.

Другим важным нововведением стал запуск принципиально нового мобильного банка для бизнеса. Приложение получило функциональные, которая дает возможность быстро и комфортно решать бизнес-задачи с помощью смартфона. В мобильном банке реорганизован раздел платежей, можно управлять счетами группы компаний, добавился сервис проверки контрагента. До конца года в приложение будут внедрены зарплатные проекты с выпуском и переводом карт, возможности ведения ВЭД, депозитные продукты и другие опции.

Если говорить о глобальных задачах по цифровой трансформации в будущем, то они сосредоточены на цифровизации в отношениях между клиентом и банком, а также на внутренней оптимизации и автоматизации предоставления банковских продуктов и услуг корпоративным клиентам.