

что на ряде АЗС компании цена АИ-92 была выше средней за 1 литр на 45–90 коп. Ведомство вынесло предписание о необходимости снижения розничных цен, которое было выполнено.

Изменение цен на бензин и дизельное топливо в 2020 году не оказало серьезного влияния на общий финансовый результат компании. Так, по итогам предыдущего года ООО «ЛУКОЙЛ-Урал-нефтепродукт», которое, кроме Пермского края, работает еще в 11 регионах, отчиталось о чистой прибыли в размере 9,916 млрд руб. По итогам 2019 года этот показатель составил 8,221 млрд руб. В то же время выручка компании снизилась со 148,397 млрд руб. до 139,897 млрд руб. При этом в отчетности ООО не приводятся данные, сколько компания заработала от реализации топлива в Пермском крае. Другой крупный поставщик, «Газпромнефть», в этом году увеличил количество заправок в регионе до 16. Часть из них принадлежит «дочке» компании ООО «Газпромнефть — Центр», а часть в аренде у ООО «Газпромнефть — Региональные продажи». Выручку и прибыль компаний, полученную за счет продаж в Пермском крае, выделить из отчетности также невозможно.

ООО «Нефтепродсервис», которое развивает в Прикамье вторую по численности сеть АЗС «Нефтехимпром» (всего 36 заправок), отчиталось о чистой прибыли более 116 млн руб., выручка компании превысила 2,692 млрд руб. Впрочем, в эту цифру вошли и средства, полученные от оптовых поставок юридическим лицам, в том числе и по государственным и муниципальным контрактам.

Автозаправочная сеть ООО «Ликом», принадлежащая Михаилу Троссману, по итогам прошлого года ухудшила свои финансовые результаты. Выручка от продажи сократилась с 739,2 млн руб. до 106,75 млн руб. Чистая прибыль упала с 8,9 млн руб. до 725 тыс. руб. При этом еще одна компания, подконтрольная господину Троссману, ООО «Агротэк», впервые отчиталась о выручке более 660,3 млн руб. Чистая прибыль общества



МАКСИМ КИМЕРТИНГ

КРУПНЫЕ ПОСТАВЩИКИ НАМЕРЕНЫ АКТИВНО РАЗВИВАТЬ И РЕАЛИЗАЦИЮ ГАЗОМОТОРНОГО ТОПЛИВА

составила 12,89 млн руб. Еще 11 заправокных станций, в том числе и газовых, контролирует компания «Экойл» V & V (пять АЗС), Mipol (четыре заправок), Himpro GSM (три станции), Get Petrol (две АЗС).

При этом часть небольших игроков в последние несколько лет была вынуждена уйти с рынка или вступила в процедуру банкротства. Так, в прошлом году суд ввел процедуру конкурсного производства в отношении ООО «Станция», кото-

рое было оператором нескольких пермских АЗС. Несостоятельным было признано и ООО «Ойл-Транзит», владевшее имуществом комплексом заправок.

Еще раньше в банкротство вошли компании, управлявшие региональной сетью АЗС «Феникс Петролеум». За счет этих заправок «Газпромнефть» в основном расширила свою сеть в Прикамье. Семь АЗС оказались в собственности структур «дочки» газового гиганта, а еще две — в аренде.

Экс-директор ООО «Станция» Андрей Логинов отмечает, что причина ухода из отрасли небольших производителей связана с нерыночным ценообразованием в рознице. «Все началось в 2018 году, когда из-за высоких экспортных цен на нефтепродукты производителям стало выгодней продавать их за рубеж», — рассказывает он. — В итоге на российском рынке возник дефицит, закупочные цены на бензин значительно выросли, а розничные цены практически увеличились

«ВНИИБТ – БУРОВОЙ ИНСТРУМЕНТ»: УВЕРЕННОЕ РАЗВИТИЕ ПРОДОЛЖАЕТСЯ

ООО «ВНИИБТ – Буровой инструмент», одно из основных производственных подразделений группы компаний «Интегра», признанный российский лидер в сфере нефтегазового оборудования, готовится встретить в 2023 году свое 60-летие.

Уверенно растут производственные показатели, выручка предприятия в 2020 году выросла до 1,9 млрд рублей, увеличившись за год более чем на четверть. Рост продаж прогнозируется и в 2021 году.

Главной офис компании находится в г. Перми, производственные мощности расположены на трех промышленных площадках (пгт Павловский Очерского района, п. Ферма Пермского района Пермского края и г. Котово, Волгоградская область).

ООО «ВНИИБТ – Буровой инструмент» обладает полным циклом разработки, освоения и производства новых изделий. Может предложить потребителю широкий выбор гидравлических забойных двигателей и другого внутрискважинного оборудования, отвечающих всем требованиям современных технологических регламентов проводки скважин.

Основной продукт ВНИИБТ – винтовые забойные двигатели (ВЗД). Имен-

но специалистами ВНИИБТ впервые в мире был изобретен и испытан ВЗД. С помощью редукторных турбобуров, спроектированных ВНИИБТ, в 1970–1980-х годах была пробурена сверхглубокая Кольская скважина (более 12 км).

Сегодня предприятие развивает имеющиеся конструкторские наработки, постоянно модернизирует парк станочного оборудования, сохраняет опытный коллектив. Все это позволяет выпускать широкую линейку ВЗД для бурения скважин диаметром от 43 до 286 мм. Двигатели ВНИИБТ используются для проведения различных буровых операций, даже самых сложных с точки зрения геологии – в условиях гидро-разрыва пластов, бурения на гибкой трубе, бурения дегазационных скважин в угольных шахтах.

Двигатели производства ООО «ВНИИБТ – Буровой инструмент» обладают высокими энергетическими показателями, хорошей управля-

мостью, высокой надежностью. Так, на одном из месторождений в Сибири одним двигателем производства «ВНИИБТ – Буровой инструмент» было пробурено сразу несколько скважин, расположенных на значительном удалении друг от друга. Один двигатель успешно отработал без промежуточного технического обслуживания свыше 500 часов на четырех скважинах. При этом средняя механическая скорость за весь интервал эксплуатационной колонны за один рейс долота составила более 50 м/ч.

ВНИИБТ постоянно модернизирует продуктивную линейку, разрабатывая новые модификации продуктов с уникальными техническими характеристиками. Сегодня покупателям бурового инструмента важны часы циркуляции в скважине и метры проходки. А для этого требуется надежность и долговечность работы двигателя и его основных узлов. Одно из направлений для повышения надежности – использование современных материалов с высокими физико-механическими свойствами. Для повышения скорости проходки предприятием бы-

ли разработаны секции рабочих органов винтовых забойных двигателей с инновационными материалами и геометрией.

Текущий производственный и научный потенциал предприятия, а также имеющийся портфель заказов позволяет прогнозировать уверенное развитие предприятия в среднесрочной перспективе. Так, во втором квартале 2021 года ООО «ВНИИБТ – Буровой инструмент» продолжило поставлять продукцию в Узбекистан. Проводится исполнение крупного зарубежного контракта на поставку ВЗД для работ в высокотемпературных скважинах. В мае 2021 года была произведена финальная отгрузка продукции по контракту на сумму более \$3 млн на поставку ВЗД в Восточную Сибирь.

Были зафиксированы успехи в сфере НИОКР. Минувшей весной прошли полевые испытания обновленной модификации винтового забойного двигателя SM.H700 (172 мм), по итогам которых был получен эффект в скорости бурения примерно 10–15%.

Продолжаются полевые испытания ясов принци-



ально новой конструкции SJW. Запуск оборудования в серийное производство запланирован на четвертый квартал этого года. Запланированы полевые испытания ясов SJR с регулятором усилия срабатывания. Проводятся полевые испытания ВЗД на работе с увеличенным расходом с применением в СПО регулятора потока.

Совершенствование линейки продукции влияет на ее качество. В последние годы фиксируется устойчивое снижение количества инцидентов с оборудованием ООО «ВНИИБТ – Буровой инструмент».

Продукция ВНИИБТ высоко ценится у ведущих нефтедобывающих и нефтесер-

висных компаний России. Среди постоянных заказчиков ВНИИБТ – АО «Сургутнефтегаз», ПАО «Роснефть», ПАО «Газпромнефть», ПАО «Татнефть», Halliburton. Кроме того, продукция предприятия активно продвигается на зарубежные рынки. В числе зарубежных покупателей продукции ВНИИБТ – Well Enhancement Services LLC (США), РУП «Производственная объединение «Белоруснефть» (Беларусь), «Узбекнефтегаз», ERIELL Corporation (Узбекистан).

В компании «ВНИИБТ – Буровой инструмент» уверенно смотрят в будущее и готовы к новым вызовам и реалиям нефтегазовой отрасли.